

Vitogas adquiere el negocio de GLP de BP en España

La adquisición a la petrolera BP de su unidad de negocio de gas licuado en España (un proceso que se inició el pasado mes de diciembre y que quedará cerrado definitivamente durante el próximo mes, con los últimos cambios legales) sitúa a Vitogas España en la primera posición del *ranking* español de empresas centradas exclusivamente en el GLP, tanto por volumen de ventas como por capacidad operativa con más de 50.000 toneladas y un número superior a los 16.000 clientes.

Con la incorporación de los activos de BP, la red de centros de distribución de Vitogas pasa a tener capacidad logística y comercial para prestar servicio a instaladores y usuarios finales de toda la geografía peninsular.

La compañía está especializada en la venta de gas licuado a granel y por canalización fundamentalmente en los sectores industrial, doméstico, de servicios y agrícola-ganadero.

(Pasa a página 8)

Climatización se consolida como salón de referencia en el mercado ibérico

La próxima edición de Climatización, que organizada por IFEMA, se celebra del 1 al 4 del de marzo en el recinto ferial del Campo de las Naciones de Madrid, refuerza su posición como salón internacional de referencia del sector en el mercado ibérico, gracias al acuerdo establecido con APIRAC, la asociación que representa a la industria del aire acondicionado, el calor y la refrigeración en



Portugal, para su incorporación al Comité Organizador de la feria.

(Pasa a página 13)

sumario

- 02 El sector
- 03 Actualidad
- 04 Noticias
- 06 Eficiencia energética
- 07 Iniciativas
- 08 Distribución & comercialización
- 10 Compañías
- 11 Suministro
- 12 Infraestructuras
- 14 Instalaciones
- 15 Novedades



SÍMBOLO DE CONFIANZA*

Más de 30 años de experiencia en el sector de conductos y accesorios para ventilación y extracción de humos, nos posicionan como empresa de prestigio. Nos avalan el trabajo bien hecho y las soluciones personalizadas a cada cliente. Como símbolo de los retos de futuro de expansión e internacionalización, les presentamos nuestra nueva imagen corporativa. Y todo ello, con un solo objetivo: ser **su partner de confianza**.



Visítenos:
1-4 DE MARZO (MADRID) - IFEMA
Pabellón 9; Estand 9A03

* SOLUCIONES PARA VENTILACIÓN Y EXTRACCIÓN DE HUMOS

NOVEDADES:

Líneas DISVEN (PVC)
Líneas DOXFLEX / DOX-SP
DOX-DP (acero inoxidable)



Éxito del XXI Congreso de CONAIF

Los días 18 y 19 de noviembre CONAIF celebró en Tarragona la XXI edición de su Congreso. Era la primera vez que llegaba a esta ciudad y despertó una gran expectación. Más de 500 congresistas en el Palacio de Congresos que acogió las jornadas técnicas y alrededor de 750 participantes en el conjunto de los actos celebrados son las cifras oficiales de asistencia, que demuestran claramente la apuesta de los instaladores por este foro que CONAIF organiza anualmente.



PRESENCIA EMPRESARIAL

De las visitas recibidas cabe destacar la presencia de empresarios de las instalaciones procedentes de todos los puntos de España y de algunos países europeos, así como la implicación en este aspecto tanto de las asociaciones provinciales de CONAIF como de las europeas integradas en GCI-UICP.

Instaladores catalanes, andaluces, gallegos, canarios, madrileños, vascos, navarros, castellanos, cántabros, asturianos, de la Comunidad Valenciana, Extremadura, La Rioja, Baleares, Aragón, Murcia... ingleses, austriacos y alemanes han estado en Tarragona para participar en una edición en la que intervinieron 27 ponentes y 6 moderadores.

DESARROLLO PONENCIAS

La primera ponencia, a cargo de José Manuel Santacruz, de ECA Bureau Veritas, estuvo centrada en la eficiencia energética de los edificios. Vladimir Campo y Ricard Vela, de TÜV Rheinland, trataron a continuación la certificación de rendimientos de equipos energéticos del clima.

Lorenzo Romero expuso en su ponencia las características y ventajas del Frío Solar, que permite convertir la energía solar térmica en frío para climatizar cualquier ambiente mediante la utilización de una tecnología -la de Climatewell- caracterizada por la capacidad de almacenar energía térmica y ofrecerla cuando es necesario sin necesidad de recurrir a fuentes de energía externa.

Antonio Colino, de FENIE Energía, habló sobre el concepto de Asesor Energético destacando esta actividad como una oportunidad de trabajo para el instalador.

José María Gil Aizpuru definió las líneas básicas de actuación de Gas Natural Distribución adaptadas a su nueva estructura organizativa.

La mesa redonda "La Ley Ómnibus, la empresa instaladora y los instaladores", que contó con representantes al más alto nivel de once Direcciones Generales de Industria de otras tantas Comunidades Autónomas,

puso de manifiesto el interés de las comunidades autónomas por buscar elementos de consenso en los criterios que cada una de ellas establece para poder ejercer la actividad instaladora.

En la otra mesa redonda, "El sector de las instalaciones en Europa", participaron tres representantes de Comité Ejecutivo de la Asociación Europea de Empresas Instaladoras (GCI-UICP), de la que CONAIF forma parte. Destacaron la importancia que hoy en día tiene el trabajo de las organizaciones empresariales dentro del ámbito europeo, debido a que gran parte de las normas que se desarrollan en España y los demás países de la UE tienen su origen en Europa.

José Manuel Hernández Carrero centró su intervención en el nuevo servicio de financiación de Repsol, con el que el instalador puede vender servicios complementarios, llegar a nuevos nichos de mercado e incrementar el importe medio de las ventas, entre otras ventajas.

Enrique Garcés, del Banco Sabadell, mostró en su ponencia las alternativas que las empresas instaladoras tienen para conseguir financiación, como el *factoring*, *forfaiting*, *confirming*, *leasing*, *renting*, etc.

Por su parte el secretario general de Pimec, Antoni Cañete, incidió en el papel fundamental que la Plataforma Multisectorial contra la Morosidad ha tenido en la modificación de la Ley 3/2004 de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales.

Ricardo García San José, Director Técnico de AFONVI, abordó la nueva Directiva Europea sobre Eficiencia Energética en los Edificios desde el prisma de las empresas instaladoras y mantenedoras, que pretende lograr mejores edificios e instalaciones con menores consumos de energía y menos impacto ambiental.

Giovanni Feliciotti planteó el establecimiento de sinergias entre el Grupo Riello (Beretta) y las empresas instaladoras, como medio para generar oportunidades en la situación actual que atraviesa el mercado de la calefacción. Apostó por estrechar la colaboración de Grupo Riello con los instaladores.

Requerimiento de pago a las empresas y administraciones que incumplen la ley

La Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM) ha iniciado el requerimiento de pago, dentro de los nuevos plazos legales, a aquellas empresas y administraciones que están incumpliendo los mismos, y que se contemplan en la recién reformada Ley contra la morosidad, que establece un plazo máximo de pago de 30 días para la administración y de 60 días para el sector privado, que se computan desde la fecha de recepción de la mercancía o prestación del servicio, con independencia de la fecha de emisión o recepción de la factura. La aplicación de los plazos máximos de 30 y 60 días mencionados no es automática si no de forma gradual, a lo largo de un periodo transitorio hasta el 2013.

La puesta en marcha de estas acciones de requerimiento son consecuencia de las numerosas quejas y denuncias que está recibiendo la Plataforma de empresas que están sufriendo abusos por el incumplimiento de la Ley 15/2010, de Medidas de Lucha contra la Morosidad.

En un primer momento, la Plataforma está reclamando anónimamente mediante cartas a empresas y administraciones morosas que procedan a la inmediata aplicación de lo que dictamina la norma, es decir, que paguen a sus proveedores en los plazos establecidos. Pero la organización recuerda que la nueva ley otorga a entidades, asociaciones y corporaciones de empresarios, entre las cuales la Plataforma, la posibilidad de emprender las acciones judiciales pertinentes para cesar y retractarse de aquellas cláusulas que sean nulas por contravenir, tanto los plazos de pago, así como el tipo legal de interés de demora establecido en la ley.

Es por ello que la Plataforma recuerda a aquellas empresas que sufran los abusos de incumplimiento de esta ley por parte de sus clientes, que tienen la opción de comunicar estos abusos a su asociación empresarial o patronal, quien podrá canalizar requerimientos a las empresas y las administraciones incumplidoras.

Con un equipamiento más eficiente los hoteleros podrían ahorrar hasta un 30% en energía

Los empresarios del sector turístico pueden ahorrar hasta un 30% en el coste energético gracias a la proliferación de empresas proveedoras ESES (Empresas de Servicios Energéticos) que ofrecen ahorros garantizados". Esta fue una de las conclusiones de la jornada "Sostenibilidad y eficiencia en el sector hotelero" celebrada el 18 de noviembre en Tenerife y organizada por el ITH (Instituto Tecnológico Hotelero) y Buderus, patrocinador principal del evento, que cuenta

con una amplia experiencia en establecimientos hoteleros con instalaciones de calderas, solar térmico y fotovoltaico, y geotermia (abarcando todo el desarrollo, fabricación y distribución de sistemas de calefacción y agua caliente sanitaria).

La Jornada contó también con la colaboración de TÜV Rheinland Ibérica, la Asociación Hotelera y Extrahotelera de Tenerife, La Palma, La Gomera y El Hierro, Ashotel, Gas Natural Fenosa y el apoyo del IDAE.

BECA Y PREMIO "MANUEL LAGUNA"

Finalmente Agustín Clemente y José María Lorente explicaron en qué consiste el proyecto ganador de la 2ª Beca CONAIF-Ángel Olivar, del que son autores. Se trata de un economizador de agua y energía en instalaciones de agua caliente doméstica que permite un ahorro medio de agua de 14 litros por persona y día.

La clausura oficial corrió a cargo de Josep González, presidente de Pi-

mec, quien se refirió en su intervención a la situación económica general y se mostró optimista respecto a la reforma de la Ley de Morosidad por la reducción de los plazos de pago que implica.

Julio Martín Fernández, por su parte, recibió el premio "Manuel Laguna" en reconocimiento a su trabajo en el seno de la Comisión de Ferias y Congresos de CONAIF, de la que ha sido miembro destacado durante muchos años y desde la que dio vida al Congreso de CONAIF, entre otros méritos.

Servifax: 91 556 09 62

Si desea ampliar datos sobre cualquier información publicitaria o editorial relativa a una empresa, producto o servicio, utilice las tarjetas de información al lector.

Para las diferentes consultas, marque el producto, la página y el número de la revista a que se refieren las consultas.



SEDE TÉCNICA S.A.
GRUPO EDITORIAL

Avenida Brasil, 17
28020 Madrid
tel. +34 91 556 5004
fax. +34 91 556 0962
www.sedetecnica.com
e-mail: editorial@sedetecnica.com

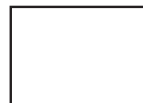
NOMBRE:
EMPRESA/ORGANISMO:
ACTIVIDAD:
CARGO:
DIRECCIÓN:
POBLACIÓN: CP:
PROVINCIA: PAÍS:
TELÉFONO: FAX:
E-MAIL: WEB:

PRODUCTO/TEMA	PÁG. N.º	ESCRIBA SUS COMENTARIOS O SUGERENCIAS

Se de Técnica, S.A. con domicilio en la Avda. de Brasil 17, pl. 12, 28020 de Madrid le informa que los datos que nos ha facilitado forman parte de un fichero de su titularidad cuya finalidad es gestionar el envío de esta publicación. Usted podrá ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición enviando una notificación por escrito a la dirección anteriormente indicada.



N.º de revista al que se refieren las consultas:



IDG Ingeniería del Gas



Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Avenida Brasil, 17 pl.12
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 556 0962
e-mail editorial@sedetecnica.com
web www.sedetecnica.com
Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Alda Graphic S.L.
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

Primagas Energía facturó en España 29 millones de euros en 2010, un 26,09% más que en 2009

Primagas Energía, compañía de referencia en el mercado español en cuanto a la comercialización y distribución de gas propano a empresas y particulares cerró el año 2010 con una facturación de 29 millones de Euros en España, un 26,09% más que en 2009, ejercicio en el que la facturación fue de 23 millones.

Según ha indicado su directora general, Jožica Medoš "la evolución de la facturación se explica por la volatilidad de los mercados energéticos internacionales, en general, y la fijación de precios en origen de los productos, en particular, que impactan directamente en el resultado de la actividad".

Para la directora general "en una coyuntura económica como la actual, en la que se ha incrementado el precio de la energía eléctrica y el gas, estamos haciendo un esfuerzo importante para que el impacto sobre el precio final en el cliente sea mínimo".

La compañía forma parte del Grupo SHV, de origen holandés, presente en 48 países de todos los continentes y 50.000 trabajadores. SHV Gas, una de las áreas de negocio del Grupo, es

líder mundial en distribución de GLP (gases licuados del petróleo). Los gases licuados del petróleo (GLP) son combustibles fósiles derivados del petróleo o del gas natural, sensibles a las tendencias actuales de sostenibilidad y eficiencia energética.

Primagas ofrece con total garantía los usos principales del gas propano para clientes domésticos (calefacción, agua caliente, cocina y complemento de energías renovables), para clientes profesionales (calefacción industrial, procesos y generación de electricidad) y combustible para automoción. Está presente en los cuatro principales sectores de actividad económica: agricultura y ganadería, industria, automoción y servicios.

Con sede central en Barcelona, la compañía tiene presencia en otras partes del territorio español. Su equipo humano lo integran un total de 43 perso-

Junkers entrega a Cáritas Madrid los 3.000 euros recaudados

Como continuación de la acción especial realizada las pasadas Navidades en la que Junkers felicitaba a sus clientes y amigos mediante un curioso y simpático christmas solidario online, titulado: "Te van a traer carbón...", el pasado 7 de febrero, se realizó la entrega de un talón por importe de 3.000 euros a Cáritas Madrid, correspondientes a los "pecados" confesados por los internautas, como broche final de

una original idea de marketing viral, realizada el pasado mes de diciembre, dentro de las acciones de Responsabilidad Social Corporativa de la marca perteneciente al Grupo Bosch. El importe recaudado se empleará en calentar un Centro de Formación Socio-Laboral de Cáritas Madrid destinado a formar a los alumnos en competencias profesionales, y así favorecer su inserción sociolaboral de manera satisfactoria.

nas. La compañía dispone de una terminal marítima propia de carga de producto, la primera de titularidad privada en todo el territorio español. También cuenta con dos nuevos centros de almacenamiento y distribución en Cantalejo (Segovia), y en Quinto de Ebro (Za-

ragoza). Primagas espera invertir 15 millones de euros en los próximos cinco años en las instalaciones de sus clientes. En sus 15 años de historia en nuestro país, ha crecido conjuntamente con sus clientes hasta posicionarse como empresa de referencia.



Acuerdo para mejorar la formación en las empresas instaladoras

El director de Distribución de Gas de Gas Natural Fenosa, José María Gil, y el presidente de la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Electricidad y Afines (Conaif), José María Marcén, firmaron el pasado 1 de febrero un convenio marco de colaboración para mejorar la formación de las empresas instaladoras de gas españolas.

Según el acuerdo, Gas Natural Fenosa se compromete a poner en marcha programas de formación relacionados con el gas natural destinados a las empresas instaladoras asociadas a Conaif, que permitan a sus miembros un mejor conocimiento de las ventajas, características y condiciones técnicas necesarias para el tratamiento de esta energía.

Gas Natural Fenosa también se compromete a informar a Conaif de los cambios y modificaciones en el ámbito de la distribución del gas natural y de las políticas comerciales que adopte la compañía energética para lograr la expansión de la red de distribución en el ámbito nacional. Conaif podrá plantear a Gas Natural Fenosa cualquier duda que la asociación o sus asociados sobre cuestiones de carácter técnico del gas natural o cuestiones de extensión y alcance de la red de distribución de este combustible en el territorio nacional.

Asimismo, Conaif asume el compromiso de actuar como enlace con las asociaciones locales y regionales y con los asociados, con el fin de que estos programas formativos lleguen al mayor número de destinatarios posibles.

Conaif es la organización empresarial de ámbito nacional más importante y representativa del sector de las instalaciones, que agrupa a más de 20.300 empresas de toda España, lo que supone más del 85 por 100 de las empresas instaladoras de España.

Este convenio permitirá mejorar la formación de todos sus asociados gracias a la amplia y reconocida experiencia en el sector del gas natural de la primera compañía distribuidora de gas de España.

Porque...

... en una instalación de gas cualquier elemento es importante, déjese asesorar por profesionales.



MÁXIMA SEGURIDAD EN COMPONENTES DE GAS

Calefacción · Regulación · Electroválvulas · Detección



Parque Prologis · C/ Filats, nº 7 Nave 5 08830 · SANT BOI (BARCELONA)
Tel.: 93 246 11 05 - Fax: 93 245 48 04 / 247 07 50 · Visite nuestra web: www.mercagas.es

ASEFOSAM-Madrid: Acuerdo con Robert Bosch para el mantenimiento de instalaciones de calefacción

El 27 de enero tuvo lugar en la sede de ASEFOSAM la firma de un acuerdo entre esta asociación y Robert Bosch para promover el mantenimiento de las instalaciones individuales de calefacción.

Este acuerdo, el tercero alcanzado hasta la fecha por ASEFOSAM con un fabricante de calderas, se basa en la colaboración de toda la cadena profesional: las marcas Junkers y Buderus, los Servicios Técnicos Oficiales de las mismas y todas las Empresas Instaladoras asociadas a ASEFOSAM que quieran incluir entre sus líneas negocio la actividad del mantenimiento de las instalaciones de calefacción.

El acuerdo alcanzado entre ASEFOSAM y Robert Bosch para sus marcas Junkers y Buderus, es similar a los acuerdos alcanzados con otros fabricantes de calderas y se basa en las siguientes premisas:

- Las empresas instaladoras integradas en ASEFOSAM, una vez que instalen una caldera de las marcas Junkers o Buderus, podrán ofrecer a sus clientes los contratos de mantenimiento que actualmente comercializa el fabricante, obteniendo como contrapartida una aportación económica inicial correspondiente a la vigencia estimada del contrato, independientemente de que el cliente renueve el contrato de mantenimiento anualmente.

- Las empresas instaladoras integradas en ASEFOSAM serán las encargadas de intervenir siempre que exista la oportunidad o la necesidad de realizar una acción correctiva sobre la instalación de calefacción. Así mismo, sin perjuicio de la decisión última del cliente, una vez finalizada



la vida útil de la caldera, corresponderá su reposición a la empresa instaladora.

- Los Servicios Técnicos Oficiales prestarán el servicio de mantenimiento preventivo y correctivo de la caldera y preventivo de la instalación térmica.

- Las empresas instaladoras integradas en ASEFOSAM podrán ofrecer dos tipos de contrato de mantenimiento a sus clientes, en función de que las calderas sean nuevas o ya estén instaladas (en este caso será preceptivo una Inspección por parte del Servicio Técnico).

El presente acuerdo se enmarca dentro de la política de la Asociación de favorecer la posibilidad de que las empresas instaladoras puedan alcanzar acuerdos de colaboración con los diversos fabricantes y agentes que intervienen en el mercado del mantenimiento, a fin de poder, mediante la integración de la cadena de valor, ofrecer un servicio integral y de calidad a sus clientes y a la vez competir en un mercado en crecimiento que precisa de la alianza de la cadena profesional.

Instaladores canarios revisarán 18.000 locales y restaurantes

Las asociaciones que agrupan a las empresas instaladoras de gas de la provincia tinerfeña, Apigaste, y de Las Palmas, Cafongas, se encargarán de supervisar las revisiones periódicas de las instalaciones receptoras de gas de unos 18.000 establecimientos de ocio y restauración que existen en el Archipiélago, merced al convenio de colaboración que han suscrito con la Federación Empresarial Canaria de Ocio y Restaurantes, Fecao.

El acuerdo permitirá mejorar la seguridad de los mencionados establecimientos y cumplir así con una normativa que es de obligado cumplimiento.

Al mismo tiempo, se facilitará información al usuario o propietario sobre las

instalaciones, comprometiéndose los locales de Fecao a realizar tres campañas al año, como mínimo, para promocionar e informar a sus asociados de la existencia del convenio.

Para el presidente de Apigaste, Álvaro Vera, "es una noticia de gran importancia, pensando en la seguridad de las instalaciones de gas de restaurantes, bares, cafeterías y otros locales de ocio y restauración de Canarias".

El convenio de colaboración, que tiene una vigencia indefinida hasta que una de las partes ponga fin al mismo, lo suscribieron el presidente de Apigaste, Álvaro Vera Álvarez, el de Cafongas, Obdulio Falcón Mendoza, y el secretario técnico ejecutivo de Fecao, Antonio Vélez Pérez.

Seminario "La energía de los vegetales"

El director general de Calidad y Sostenibilidad de la Consejería de Agricultura y Medio Ambiente de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, Manuel Guerrero, y el director general de la Fundación Gas Natural, Pedro Fábregas, inauguraron en Toledo el seminario de gestión ambiental "La energía de los vegetales", donde se habló del potencial que tienen los vegetales en la generación de energía.

Durante la sesión se presentó una visión de conjunto de las posibilidades que ofrece el mundo vegetal al sector energético de futuro, desde los cultivos energéticos hasta los microorganismos, pasando por los residuos forestales o agrarios y las algas, y se abordó la capacidad de estos organismos para fijar el dióxido de carbono.

En el marco del seminario se presentó el libro La energía de los vegetales, que la Fundación Gas Natural encargó a los investigadores del Consejo Superior de Investigaciones Científicas (CSIC), Pere Puigdomènech y David Caparrós.

Durante su intervención, el director del Centro de Investigaciones en Agri-

genómica (CRAG) del CSIC, Pere Puigdomènech, trazó una perspectiva histórica acerca de la relación del hombre con la naturaleza y las diferentes fuentes de energía de origen vegetal, para luego detenerse con detalle en el funcionamiento de la fotosíntesis y de las perspectivas de futuro más prometedoras en este terreno. Asimismo, informó y evaluó el interés de las diferentes iniciativas desarrolladas hasta la fecha, además de sugerir aspectos en los que la investigación genética puede contribuir y destacar el potencial de las algas y de los microorganismos.

La catedrática de Fisiología Vegetal de la Facultad de Ciencias del Medio Ambiente de la Universidad de Castilla-La Mancha, María del Carmen Fenoll, habló sobre el impacto que el cambio climático tiene en la agricultura y sobre cómo se pueden desarrollar nuevas variedades de cultivos más resistentes a los parásitos o con mayor capacidad de transpiración. Asimismo, aportó datos sobre la contribución de la mejora del rendimiento energético en la reducción de emisiones de dióxido de carbono.

Una vida dedicada al sector de la ferretería

El pasado 11 de diciembre nos dejó Francisco Noriega. Antes de marchar dejó escrita una de las páginas más importantes en la historia de la ferretería en España, un sector al que dedicó toda una vida; ya que desde los catorce años hasta los sesenta y siete, estuvo trabajando en la misma empresa; Redondo y García, con una fidelidad difícil de entender en el siglo presente. Industrias como el cine, el automóvil y la construcción fueron los campos donde desarrolló su gestión. Amistad y negocio fueron de su mano como demuestra su estrecha relación con personalidades como Eduardo Barreiros o con representantes de las marcas más prestigiosas del sector como Palmera e Irmo. No en vano su herencia continúa ligando su apellido a empresas como Tractel o el Grupo Bosch.

Este soriano ilustre, apasionado de los toros y amigo de todos, deja una huella imborrable en quienes tuvieron la suerte de conocerlo, y



los que no, pregunten por él, no les defraudarán las opiniones sobre su persona.

Descanse en paz.

CNI participa en el proyecto Atecos de la Fundación Entorno

CNI se ha sumado al grupo de empresas pioneras en España en respaldar y promover la construcción energéticamente eficiente, con su adhesión y colaboración en el proyecto Atecos desarrollado por la Fundación Entorno.

Como colaborador de este Proyecto, CNI asesorará al panel de expertos independientes que vigilan por la calidad y credibilidad de la información ofrecida por la plataforma, y transmitirá sus opiniones, experiencia y conocimientos técnicos de sus asociados, a través de la sección "La opinión del experto".

La herramienta Atecos aportará valor a toda la cadena del sector de la edificación, tanto privado como público. Consiste en una aplicación web basada en el concepto de Sistemas Expertos de búsqueda, con dos elementos fundamentales:

Base de datos de conocimiento: organizada en tres grandes bloques y controlada por un panel de expertos, contendrá toda la normativa vigente, las mejores técnicas disponibles (técnicas

constructivas, herramientas de gestión, simuladores, métodos de cálculo y certificación, modelos de gestión, metodologías de diagnóstico, etc.), ayudas y subvenciones y la oferta comercial más importante del mercado.

Motor de búsqueda: permitirá al usuario registrado explotar la información de la plataforma en función de sus necesidades.

Este proyecto, cuenta asimismo con el apoyo de los Ministerios de Fomento y Medio Ambiente, Medio Rural y Marino. CNI colabora activamente con la Fundación Entorno-Consejo Empresarial Español para el Desarrollo Sostenible, cuya misión es trabajar con los líderes empresariales abordando los retos del desarrollo sostenible como oportunidades de negocio. Desde 2006 la Fundación Entorno es el socio español del Consejo Empresarial Mundial para el Desarrollo Sostenible (WBCSD), organización líder a nivel mundial en desarrollo sostenible empresarial. Entre sus socios se hallan empresas como Gamesa, Endesa, Red Eléctrica, Acciona o Indra.

calidad

Soldeo: Jornadas sobre campañas de control de mercado

El pasado día 17 de diciembre se celebraron en Madrid las jornadas informativas en relación a la seguridad y la calidad del soldeo en las instalaciones.

Dicha jornada fue organizada conjuntamente por la Dirección General de Industria Energía y Minas de la Comunidad de Madrid, conjuntamente con el CTC 004 Cobre Certificado y Sercobe.

Entre otros contaron con la presencia de la Asociación Española de Fabricantes y Comercializadores de Materiales para el Soldero Fuerte y Blando AFACOSOL, representada por su presidente y vicepresidente.

Durante las jornadas se difundió la importancia de la normalización y certificación y la inspección en obra de los materiales de soldeo,

Carlos Alonso por parte de AENOR, impartió esta charla, conjuntamente con el colaborador AFACOSOL Fernando Fernández-Monge del bufete mercantil M&B, quien realizó la ponencia sobre garantías y responsabilidades de los agentes en la instalación.

Durante la ponencias se han puesto en marcha los mecanismos de la Comunidad para realizar las inspecciones correspondientes en los materiales de soldeo sobre todo en las instalaciones de gas.

Las campañas informativas y legales llevadas a cabo por AFACOSOL están dando unos resultados ya muy importantes en cuanto a la divulgación y acciones de AFACOSOL, los miembros asociados son reconocidos dentro y fuera de la asociación.

¡Hacemos crecer tu negocio!



Si no habías pensado asistir a la feria Climatización 2011 te presentamos un buen motivo. Si ya has decidido asistir te podemos indicar lo que no puedes perderte.

Primagas participa en este evento con soluciones de alta eficiencia, ahorro y servicio de calidad a clientes y con relaciones estables y duraderas a nuestros colaboradores con una atractiva propuesta de colaboración que hará crecer tu negocio ofreciendo soluciones con gas propano.

Visítanos en Feria Climatización, pabellón 9, espacio 9E32.

Madrid, del 1 al 4 de marzo de 2011.

Regístrate en www.primagas.es/climatizacion.html y obtendrás un práctico chaleco de obra.*

PRIMAGAS
energía a tu servicio

120 millones destinados a proyectos de ahorro y eficiencia energética en 2010

El Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, a través del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE), ha aprobado en 2010 la adjudicación de 119,6 millones de euros para la ejecución de 43 proyectos de inversión en tecnologías de ahorro y eficiencia energética. Las ayudas revisten la modalidad de subvención a fondo perdido, ajustándose a lo establecido por las directrices comunitarias de ayudas a favor del medio ambiente. El importe de la ayuda concedida depende del tamaño de la empresa solicitante, oscilando entre el 80% y el 60% de la inversión elegible, según sean para pequeñas, medianas o grandes empresas.

Esta acción es resultado de la aplicación de la segunda medida del Plan de Activación de la Estrategia de Ahorro y Eficiencia Energética para España, en la que se recogía el impulso al Programa de Ayudas a Proyectos Estratégicos durante los años 2009 y 2010 con un presupuesto de 120 millones de euros cada año.

En la convocatoria del año 2010, se han presentado 104 proyectos, de los

cuales 62 han sido evaluados favorablemente (13 del sector edificación, 25 del sector industrial, 4 del sector transporte y 1 del sector servicios). De los evaluados positivamente, han obtenido subvención 43 de ellos, quedando 19 en lista de reserva.

El programa movilizará una inversión de en torno a 500 millones de euros en acciones relacionadas con el ahorro y la eficiencia energética. La ejecución de las inversiones asociadas al programa supondrán, así mismo, unos ahorros energéticos de 61.087 toneladas equivalentes de petróleo (tep) por año, cifra que supone el consumo energético de 180.000 hogares, y evitarán la emisión a la atmósfera de alrededor de 200.000 toneladas de CO₂ anuales.

**El programa
movilizará una
inversión de
en torno a 500
millones de euros**

Convenio para impulsar las renovables de uso doméstico

El Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE) y el Consejo General de Colegios de Administradores de Fincas de España (CGCAFE) han firmado un convenio por el que ambos organismos se comprometen a colaborar en la divulgación de las líneas de Financiación que promueve el IDAE para el impulso de las energías renovables térmicas en edificación y que se concretan en los programas de Biomcasa (biomasa), Solcasa (solar térmica) y Geotcasa (geotérmica). A estos programas se sumará en

los próximos meses el denominado GIT (Grandes Instalaciones Térmicas), para financiar instalaciones de mayor potencia, especialmente indicado para redes de calefacción distribuida.

Por su capacidad de decisión final sobre todos los asuntos que afectan a los servicios de los edificios que gestionan, la implicación de los administradores de fincas resulta determinante para conseguir los objetivos de implantación de instalaciones que utilicen los recursos renovables antes citados.

Ventajas medioambientales y usos industriales del CO₂

El pasado mes de enero se celebró en Madrid el seminario de gestión ambiental "El CO₂ como recurso: la captación, almacenaje y reutilización del dióxido de carbono", en el que se planteó la utilización de las diversas tecnologías existentes, desde la captura hasta el uso del dióxido de carbono, como instrumentos de mitigación del calentamiento global.

Las principales iniciativas para combatir los efectos del cambio climático son la eficiencia energética, el desarrollo de las energías renovables y la energía nuclear. La captura de CO₂, su transporte y posterior almacenamiento de forma segura, y su reutilización final para usos útiles, es un mecanismo menos conocido por la sociedad. Por ello, durante el seminario se prestó especial atención a los diferentes usos industriales, biológicos y químicos del dióxido de carbono. En el marco del seminario

se presentó el libro El CO₂ como recurso. De la captura a los usos industriales, que la Fundación Gas Natural encargó a la directora de Investigación y Desarrollo de la empresa Carburos Metálicos y del centro de excelencia en CO₂ y sostenibilidad Matgas, Lourdes F. Vega. Durante la presentación del estudio, en el que se hace un repaso de los diferentes avances y tecnologías en este campo de la captura, la autora resaltó la necesidad de contar con más recursos humanos y económicos para desarrollar esta tecnología y buscar nuevos usos a gran escala.

En la actualidad, la actividad que está más interesada en la captura de CO₂ es la relacionada con la generación eléctrica, en especial, las plantas que funcionan con carbón.

El seminario apostó por la reutilización del CO₂ en aplicaciones socialmente útiles.

El gobierno británico incentivará la energía renovable a pequeña escala

El Reino Unido tiene la obligación de cubrir un 15% de su demanda final de energía final a partir de fuentes de energía renovable en 2020, lo que supondrá un incremento del 3% al 15% entre 2010 y 2020. La cuota de renovables en el consumo final eléctrico aumentará más de tres veces en el mismo período, lo que supone pasar del 9% a un 30% tal como refleja la previsión del Plan de Acción Nacional en materia de energías renovables PANER dentro del marco de la nueva Directiva Europea de Renovables. Para lograr estos objetivos junto con una reducción de un 30% de emisiones de gases de efecto invernadero, el gobierno británico está implantando medidas de apoyo para el sector bajo en carbono. Una de ellas es la introducción de Feed-In Tariffs, un sistema de tarifas fijas para impulsar la generación de energía renovable a pequeña escala.

Estas tarifas fijas (FIT) se pusieron en marcha en abril de 2010 con el objetivo de estimular proyectos de microgeneración eléctrica con un retorno de la inversión de entre el 5% y el 8%

para un período de entre 20 a 25 años. Este tipo de proyectos serían capaces de suministrar un 2% de la electricidad del Reino Unido antes de 2020.

El seminario "La introducción de Feed-In Tariffs en el Reino Unido: oportunidades de negocio para empresas españolas" recientemente celebrado en Madrid, ha constituido un foro imprescindible para empresas españolas que quieran invertir en microgeneración.

La apertura del seminario, promovido por UK Trade & Investment y APPA -Asociación de Productores de Energías Renovables-, corrió a cargo del Embajador del Reino Unido, Giles Paxman, y el presidente de APPA, José María González Vélez. Este encuentro resultó un foro imprescindible para empresas interesadas en crecer en el mercado británico con proyectos de microgeneración. Las presentaciones de los ponentes se centraron en el nuevo sistema y el proceso para acceder al mismo, así como en el nuevo plan Renewable Heat Incentive para incentivar el calor basado en energías renovables.

útiles + herramientas

Ferroforma-Bricoforma 2011, un cita decisiva para el sector

Cerca de 500 firmas expositoras de 26 países han confirmado ya su participación en Ferroforma-Bricoforma 2011, que se celebrará los días 23 a 26 de marzo en Bilbao Exhibition Centre. En un año clave para el desarrollo de estrategias y operaciones comerciales, la Feria Internacional de Ferretería y Bricolaje se presenta como una cita decisiva y renovada, con un enfoque más conectado a las necesidades del sector.

Mientras la política de precios favorable y las nuevas fórmulas de financiación han marcado la campaña de captación de expositores, en el ámbito de visitantes son la incorporación del usuario final, los programas de compradores internacionales y los "packs" de promoción los que están protagonizando la cuenta atrás.

Por último, y en el apartado de actividades complementarias, Ferroforma-Bricoforma combinará distintos formatos en sus jornadas para ferreteros y "utilizadores" de herramientas y otros productos de ferretería, en las

que se incluirán ponencias, mesas redondas, análisis de casos prácticos de negocios éxito en ferretería y demostraciones-concurso para talleres de reparación de vehículos y profesionales de la instalación.

Grandes firmas de los sectores de ferretería, bricolaje y suministro industrial estarán presentes en Ferroforma-Bricoforma, que ofrecerá una exposición de calidad cuyo volumen de participación extranjera asciende este año al 51%.

De este modo, la muestra de productos y servicios procedentes de Alemania, Estados Unidos, Francia, India, Italia, Japón, Reino Unido o Taiwán, entre otros muchos mercados, certifican la proyección exterior del certamen y su valor como plataforma de ayuda a la internacionalización.

Por áreas geográficas, España concentrará el 49% de la oferta, mientras a los países europeos les corresponderá un 31%, a América un 5% y a Asia y resto del mundo un 15%.

(Pasa a página 7)



KANE 425
ANALIZADOR DE COMBUSTIÓN

- Nivel
- Caudal
- Presión
- Temperatura
- Medio ambiente
- Telegestión
- Servicio técnico
- Indicación y control

- > ¿Por qué convertir una tarea de mantenimiento y prevención en un trabajo de ingeniería?
- > "5 en 1" - El analizador más fácil de usar del mercado: Analizador de combustión, medidor de CO ambiente, manómetro diferencial, termómetro diferencial y detector de fugas.
- > Un amplio visualizador y un dial rotatorio son ideales para tener de forma clara, rápida y fiable toda la información necesaria.
- > Sin menús o diagnósticos complicados.

Lana Sarrate
Tel. 93 280 01 01 - Fax 93 280 64 16
www.lanasarrate.es



Plan Renove de calderas en la Comunidad de Madrid

El consejero de Economía y Hacienda y presidente de la Fundación de la Energía de la Comunidad de Madrid, Antonio Beteta, y director general de Industria, Energía y Minas, Carlos López, presentaron el pasado día 4 de febrero el Plan Renove de Calderas Individuales y el Plan Renove de Salas de Calderas en la Comunidad de Madrid.

El acto contó con la presencia del director de Distribución de Gas de Gas Natural Fenosa, José María Gil, y del director de Zona Centro de Gas Natural Distribución, Andrés Membrillo, además de representantes de las empresas participantes en esta iniciativa: Galp Energía, Madrileña Red de Gas y la Asociación de Empresarios de Fontanería, Saneamiento, Gas, Calefacción, Climatización, Electricidad, Mantenimiento y Afines de Madrid (ASEFOSAM).

Con estos convenios se busca cumplir con los objetivos del Plan Energético de la Comunidad de Madrid, entre los que destacan incrementar la seguridad en las instalaciones, mejorar la optimización energética de las instalaciones y reducir la contaminación atmosférica para proteger al medioambiente.

Gas Natural Distribución, la empresa distribuidora de Gas Natural Fenosa en la Comunidad de Madrid, aportará un máximo de 6 millones de euros a esta iniciativa con la que viene colaborando desde el año 2005.

El objetivo del Plan Renove de Calderas Individuales es impulsar la eficiencia energética y el cuidado del medio ambiente mediante la sustitución de las antiguas calderas atmosféricas o es-

tancas por calderas de condensación a gas natural. Este plan, que cuenta con un presupuesto de 4,6 millones de euros a través de un convenio suscrito por el IDAE, ofrece ayudas de hasta 400 euros en la sustitución de los equipos.

Por su parte, el Plan Renove de Salas de Calderas, dotado con 7,4 millones de euros, fomentará la transformación de las salas de calderas de carbón, GLP, gasóleo o gas natural, por salas cuyas calderas sean de condensación y utilicen gas natural, gasóleo o GLP como combustible. Para incentivar la sustitución de las instalaciones, la Fundación de la Energía de la Comuni-



dad de Madrid subvencionará hasta un 30 por 100 el coste del cambio de los equipos, porcentaje que se incrementará en un 20 por 100 en los casos

donde la caldera esté conectada a la red de Gas Natural Distribución, y haya realizado el cambio de combustible a gas natural.

Ponferrada sede del Museo Nacional de la Energía

El ministro de Industria, Turismo y Comercio, Miguel Sebastián, y el alcalde de Ponferrada, Carlos López, firmaron un convenio que permitirá la ordenación y la urbanización de la zona que ubicará el Museo Nacional de la Energía, en Ponferrada, que será desarrollado por la Fundación Ciudad de la Energía.

Ciuden es una fundación pública estatal creada en 2006 con el objetivo de potenciar el desarrollo económico y social de la comarca del Bierzo, en Castilla y León, mediante la ejecución de actividades relacionadas con la energía y el medio ambiente. Dentro de sus fines fundacionales está la creación, el desarrollo y la posterior gestión del Museo Nacional de la Energía que será una instalación cultural de divulgación científica que, además, recuperará patrimonio industrial minero y dinamizará la actividad en la comarca.

útiles + herramientas

Ferroforma-Bricoform a 2011, un cita decisiva para el sector

(Viene de página 6) Respecto a la sectorización, las áreas principales -según sus correspondientes porcentajes de participación- serán las de herramienta manual y eléctrica (28%), protección laboral y suministros industriales (23%), cerrajería y herrajes (14%), ferretería y hogar (13%), fijaciones y suministros para la construcción (10%), decoración, iluminación, equipamiento y jardín (10%) y servicios (3%).

Nuevos calentadores de tiro natural HYDROPOWER-PLUS

Los HydroPower-Plus de Junkers ahora con preselección de temperatura grado a grado.



Control termostático con encendido por hidrogenerador.

Junkers, líder del mercado en calentadores, presenta su nueva gama HydroPower-Plus de 11, 14 y 18 litros.

Gracias a su innovadora función termostática permiten ajustar grado a grado la temperatura de salida del agua caliente, proporcionando máximo confort. Los nuevos calentadores no necesitan

enchufe ni baterías para el encendido, lo consiguen únicamente con la fuerza del agua gracias a su nuevo bloque hidráulico con hidrogenerador integrado. Los nuevos HydroPower-Plus son compatibles con los sistemas solares. Además de reducir el consumo energético, ofrecen un mayor confort al mantener la temperatura del agua caliente deseada independientemente de la temperatura de entrada.

Calor para la vida

www.junkers.es

JUNKERS
Grupo Bosch

Vitogas adquiere el negocio de GLP de BP en España

(Viene de página 1) La compañía espera importantes crecimientos derivados de su mayor implantación y de las nuevas aplicaciones del gas licuado, cada vez más identificado como una fuente de energía versátil, accesible y sostenible.

Vitogas ha venido apostando por el mercado español desde 2007, momento en que la compañía empieza a operar en nuestro país mediante la adquisición del negocio del GLP de Shell en nuestro país. En 2008 compra Totalgaz España y a finales de 2010 anuncia los acuerdos alcanzados para asumir el fondo de comercio y los activos asociados al negocio del gas

licuado de BP en España, una operación que ha supuesto duplicar su tamaño y posición en la península y que coloca a la gasista entre los tres primeros operadores del negocio, sólo por detrás de Repsol Butano y Cepsa Gas.

Vitogas es la filial española para distribución y comercialización de GLP del Grupo Rubis, de origen francés, especializado en almacenamiento y distribución de productos petrolíferos con una cifra de negocio anual del entorno de los mil quinientos millones de euros y más de 1300 empleados distribuidos por 14 países.

El Beneficio Neto de Enagás ascendió a 333,5 millones de euros, un 11,9% superior al de 2009



Enagás obtuvo un Beneficio Neto acumulado a 31 de diciembre de 2010 de 333,5 millones de euros, un 11,9% superior a los 298 millones de euros de 2009, en línea con el objetivo previsto de crecimiento de doble dígito.

El Resultado Operativo (EBIT) en el ejercicio fue de 530,9 millones de euros, un 9,5% más que los 484,7 millones de euros del año anterior.

El Cash-Flow Operativo (EBITDA) a 31 de diciembre de 2010 ascendió a 780,8 millones de euros, un 11,3% superior a los 701,3 millones de euros del ejercicio 2009.

Los ingresos regulados aumentaron un 11,4% al consolidarse la cifra récord de activos puestos en explotación

en 2009 y 2010, así como la adquisición del 40% de la planta de regasificación de Bilbao. Los gastos operativos recurrentes y homogéneos se incrementaron sólo un 4%, lo que demuestra el riguroso control de costes realizado por la compañía.

En 2010, Enagás invirtió 796,3 millones de euros y puso en explotación infraestructuras por valor de 644,6 millones de euros, en línea con los objetivos anuales marcados. En los últimos cuatro años, la Compañía ha invertido 3.000 millones de euros.

Para 2011 la compañía tiene previsto invertir 650 millones de euros y poner en explotación activos por el mismo valor, según lo establecido en el Plan Estratégico.

Nuevo récord histórico de consumo convencional de gas natural

La demanda convencional de gas natural, destinada a los consumos doméstico comercial, industrial y cogeneración, alcanzó el pasado 24 de enero el récord histórico de 1.179 GWh, debido principalmente al efecto de las bajas temperaturas. Esta cifra supera en un 1,1 por 100 al anterior récord de 1.166 GWh, registrado el 16 de diciembre de 2010, y en un 2,5 por 100 al récord del invierno pasado de 1.150 GWh.

Por Comunidades Autónomas, también alcanzó su máximo histórico de demanda convencional el País Vasco, que registró ayer un valor un 7 por 100 superior al máximo de demanda convencional del invierno anterior.

La demanda total –convencional y para generación eléctrica– registró los 1.576 GWh, influida por la elevada aportación a la generación eléctrica de las energías eólica e hidráulica y, como consecuencia, una menor aportación de las centrales térmicas de ciclo combinado. Si estas centrales hubieran requerido el mismo suministro de gas que, por ejemplo, el día 9 de enero de 2009 (741 GWh), se habría superado el récord de demanda total del Sistema con un crecimiento del 3,1 por 100.

El máximo alcanzado se ha superado atendiendo con normalidad toda la demanda del Sistema y los compromisos de exportación en las conexiones internacionales.

La demanda convencional de gas natural crece un 10 por 100 en 2010

La demanda convencional de gas natural–destinada a los consumos doméstico-comercial, industrial y cogeneración– en 2010 ha sido de 265.101 GWh, un 10 por 100 superior a la registrada en 2009. Con esta cifra, la demanda convencional ha recuperado el nivel existente antes de la crisis económica. Este incremento ha estado motivado principalmente por el efecto de las temperaturas en el consumo doméstico y por un mayor consumo industrial.

El pasado 16 de diciembre de 2010 se batió el récord histórico de demanda convencional con 1.166 GWh, debido principalmente al efecto de las bajas temperaturas.

La demanda total –convencional y para generación eléctrica– se ha mantenido en valores similares a los de 2009, en total, 400.726 GWh, debido a que en el año 2010 las entregas de gas natural para generación de electricidad disminuyeron un 15,7 por 100, fundamentalmente por la elevada hidraulicidad y el aumento de la generación eléctrica con fuentes renovables y energía nuclear.

Durante 2010, las comunidades autónomas con mayor volumen en consumo de gas natural han sido Cataluña, Andalucía y la Comunidad Valenciana.

En 2010, el Sistema Gasista español ha ampliado sus aprovisionamientos con nuevos orígenes, destacando los cargamentos desde la nueva planta de licuefacción de Perú. En total, España ha recibido gas natural de hasta 13 países diferentes.

El pasado 30 de noviembre, la planta de regasificación de Barcelona registró el récord histórico de producción de 400 GWh. Esta cifra es un 7 por 100 superior a la del anterior máximo, alcanzado el 27 de enero de 2005.

También es significativo el aumento del 8,3 por 100 de las exportaciones de gas natural con respecto a 2009, tanto hacia Francia –en las conexiones de Larrau e Irán– como hacia Portugal –a través de Tuy y Badajoz–. La mayoría de las exportaciones a Portugal estuvieron destinadas al suministro de centrales térmicas de ciclo combinado.

El sistema gasista español garantiza la seguridad de suministro

La seguridad del suministro del mercado gasista español es una de las más altas de Europa. A pesar de que el gas natural no es una fuente de energía autóctona, España tiene el suministro de gas natural asegurado. En este sentido, el aprovisionamiento español se consolida como uno de los más diversificados, flexibles y accesibles de la Unión Europea.

Un sistema diversificado en el origen. Año tras año, el sistema gasista español ha ido aumentando los países proveedores de gas natural. Si en 2008 España contaba con ocho suministradores, a lo largo del año 2010 se amplió la diversificación de los aprovisionamientos hasta 14 países diferentes, destacándose los cargamentos desde la nueva planta de licuefacción de Perú.

Un sistema flexible en su entrada. El gas natural puede llegar a nuestro país en forma de Gas Natural Licuado (GNL) –a través de buques metaneros– o por gasoducto. El año 2010, el 76 por 100 del gas natural llegó a nuestras costas en forma de gas natural licuado (GNL) –con la descarga de 435 buques metaneros–, mientras el 24 por 100 restante lo hizo por gasoducto. Entre los países que destacan por porcentajes de aportación se encuentran Argelia (30 por 100), Nigeria (21 por 100), Qatar (15 por 100), Trinidad y Tobago (9 por 100) y Egipto (8 por 100).

El sector cuenta con una alta accesibilidad con seis plantas de regasificación en España (siete en la Península) y otra en construcción, que han supuesto el 50 por 100 de la ca-



pacidad regasificadora de la UE. Entre sus activos también se encuentran tres conexiones internacionales: Magreb, Irún y Larrau, y proyectos para mejorar las interconexiones con Francia y la UE.

En este sentido, el presidente de Sedigas, Antoni Peris, destaca: “el aprovisionamiento diversificado -14 proveedores-, la doble vía de entrada -vía GNL o gasoducto- y la amplia capacidad de regasificación existente, proporcionan a nuestro sistema una elevada flexibilidad en cuanto a la capacidad de modificar el origen de los cargamentos de gas natural. Esto otorga a España la posibilidad de compensar cortes de suministro, tanto a largo como a corto plazo”.

En noviembre creció un 17,6% el consumo de GLP

Consumo de gas natural							
	NOVIEMBRE		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
ENVASADO	100	17,3	884	0,1	1.088	-1,0	59,9
GRANEL	5,3	18,4	848	-1,3	718	-4,2	39,1
AUTOMOCIÓN	2	14,8	17	18,3	18	18,4	1,0
OTROS	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	154	17,8	1.628	-0,3	1.835	-2,1	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior
Fuente: Cores

Según datos oficiales publicados por Cores en su último Boletín Estadístico en noviembre de 2010 –un mes que fue anormalmente frío, con temperaturas 0,7 °C por de-

bajo de la media del país– el consumo de GLP creció un 17,6% con respecto al mismo mes del año anterior.

El suministro de gases envasados creció el 17,3% y el de gases licuados a granel lo hizo un 18,4%.

gestión

Convenio del Metal Gipúzcoa 2010-2011

El pasado 27 de Enero se publicó en el Boletín Oficial de Guipúzcoa el esperado convenio del metal, de aplicación en empresas de nuestro sector, dentro del territorio histórico de Guipúzcoa, para los años 2010 y 2011. Los aspectos más importantes que podemos destacar son los aumentos salariales, que quedan de la siguiente manera:

Año 2010:

- Tablas de Retribuciones mínimas: 1,3% (IPC+0,5).
- Salarios Reales: 0,8% (IPC).

Año 2011:

- Tablas de Retribuciones mínimas: 3,5% (IPC+0,5).
- Salarios Reales: 3,0% (IPC).

Respecto al cómputo de horas anual y la cotización de Geroa EPSV, no sufren ninguna variación con respecto al convenio anterior, siendo 1.697 las horas efectivas de trabajo en jornada partida para 2010 y 2011, y 2,30% sobre la base de cotización, la aportación que deberá realizar la empresa y el trabajador a Geroa.

Por su parte en el acumulado del año se produjo un descenso del 0,3%

y en los doce últimos meses del 2,1%.

tendencias

La CNE prevé un aumento moderado del consumo de gas en los próximos años

La Comisión Nacional de Energía (CNE) prevé que el consumo de gas natural para los próximos dos años crezca moderadamente hasta recuperar el nivel de 2008 y se sitúe en el entorno del 2,2 por 100 anual, impulsado fundamentalmente por la demanda convencional.

Según consta en el informe marco sobre la demanda de energía eléctrica, de gas natural y su cobertura en el año 2010 que ha aprobado el organismo que preside María Teresa Costa, la CNE recalca que las previsiones de consumo de gas natural que demandarán los ciclos combinados para la generación eléctrica tienen un mayor grado de incertidumbre.

No obstante, sostiene que el consumo de gas para la generación eléctrica perderá peso dentro del consumo total de gas natural.

El supervisor eléctrico subraya además que los aprovisionamientos previstos por los comercializadores de gas son "adecuados" para atender la demanda anual de gas.

Asimismo, recuerda que las infraestructuras actuales así como las que están en operación, superan en un 10 por 100 la punta de consumo de gas natural.

AUMENTO DE INVERSIONES

La CNE espera además un aumento significativo de las inversiones ligadas a las infraestructuras gasistas incluidas en la planificación 2008-2016 y que irán entrando en operación progresivamente.

Estas inversiones, junto con los moderados incrementos que se estiman para la demanda motivarán un incremento de las tarifas de acceso, que representan aproximadamente la mitad del recibo.

Por lo tanto, la CNE considera que la puesta en servicio de infraestructuras para los próximos cuatro años debe estar relacionada con la evolución de la demanda y con el objetivo de mantener una seguridad de suministro adecuada con el de la eficiencia económica del sistema.



Platinum

La nueva condensación

Ya está aquí la caldera de condensación de ámbito doméstico Platinum, con una amplia gama de prestaciones y potencias.

Con control remoto, con programador de calefacción incorporado y con el mejor ratio de modulación del mercado: 1:6, para conseguir el máximo ahorro en el consumo de gas.

Gama Platinum, la tecnología del futuro con todo el servicio, experiencia y cercanía del presente.

BAXIROCA
la nueva calefacción

www.baxi.es

Jornadas Técnicas en Valladolid

La delegación Noroeste de Vaillant ha organizado recientemente, con gran éxito, una jornada técnica sobre 'Alternativas energética de las energías renovables en la construcción: geotermia, biomasa, microcogeneración y solar térmica', a la que asistieron un gran número de ingenieros, arquitectos, promotores y empresas constructoras de Valladolid. También estuvieron presentes Gas Natural y la Junta de Castilla y León, a través de la delegación de Industria; la Consejería de Medio Ambiente, Interior, Educación e Infraestructuras; el Ayuntamiento de Valladolid y representantes de las universidades de la ciudad.

Con la celebración de esta jornada, que tuvo lugar en el Hotel AC Palacio de Santa Ana, Vaillant quiso ofrecer a los profesionales su experiencia como empresa especializada en sistemas y soluciones de climatización que proporcionan la máxima eficiencia energética.

El programa incluyó temas tan relevantes como las exigencias de la actual



normativa y las subvenciones y ayudas disponibles así como charlas sobre los productos más eficientes de la marca alemana como son la geotermia, aerotermia, biomasa, microcogeneración y energía solar térmica. Además, se expusieron casos prácticos de vivienda tanto unifamiliares como colectivas y se expuso un completo análisis comparativo de las ventajas de cada tipo de energía.

La jornada finalizó con un cocktail durante el cual los asistentes pudieron charlar sobre todo lo expuesto anteriormente.

Energylab representante de EVO en España

Energylab es ya el representante de la Efficiency Valuation Organization Inc (EVO) en España, la única organización sin ánimo de lucro del mundo dedicada en exclusiva al desarrollo de herramientas de medida y verificación (M&V) que permiten el fomento de la eficiencia energética.

Energylab, Centro Tecnológico de Eficiencia y Sostenibilidad Energética con sede en Vigo, coordinará actividades relacionadas con la difusión del protocolo de medida como, entre otros,

la organización de cursos de formación para futuros certificadores EVO.

El protocolo, reconocido en todo el mundo como método de evaluación de ahorros energéticos obtenidos por medidas de eficiencia energética, está dirigido a las empresas de servicios energéticos, así como a las empresas comercializadoras y distribuidoras de energía, y la industria en general, que lo puede utilizar para valorar y mejorar el rendimiento de sus instalaciones.

Manaut celebra su Convención Nacional de Ventas anual



La red comercial y todo el equipo directivo de Manaut se reunieron el 27 y 28 de enero en Madrid para celebrar su convención anual, en la que dieron a conocer la nueva generación de calderas de condensación Manaut y los nuevos productos Biasi Solar. Con la presencia de más de 25 delegados de toda España y Portugal, Manaut anunció las claves de la estrategia de ventas 2011 y presentó su innovador sistema Gestión SAT, que contribuirá a mejorar la competitividad de su Servicio Técnico Oficial.

La firma analizó la situación actual del mercado haciendo hincapié en las previsiones de evolución de ventas de las calderas de condensación, que sitúan a estos equipos como principal oportunidad de negocio en 2011 para el segmento de reposición. En esta línea, el director gerente de Manaut, Óscar Jansá, dio a conocer la nueva generación de calderas compactas de condensación que

la empresa lanzará próximamente. Se trata de un producto ideal para rehabilitación, mercado al que Manaut se ha orientado con éxito en los últimos años. Según afirmó, las nuevas calderas de condensación "superan las prestaciones de sus predecesoras y continúan marcando un antes y un después en el mundo de la instalación gracias a su alta eficiencia y reducido tamaño".

En el segmento de sistemas solares, Manaut inicia el año con una nueva gama de productos Biasi Solar con prestaciones que garantizan el máximo ahorro incluso en las condiciones más difíciles y una adaptabilidad total a cualquier edificación e instalación de agua caliente sanitaria y calefacción. Gestión SAT, el recién estrenado sistema de gestión para profesionales de la instalación y servicios de asistencia técnica, constituyó uno de los temas estrella de la convención y generó gran interés en la red comercial.

Bosch regresa a la senda del crecimiento

El Grupo Bosch ha regresado a la senda del crecimiento y las ventas ya han superado el nivel de 2007, el año antes de la crisis. En el ejercicio 2010, la empresa de tecnología y servicios ha logrado, según las cifras provisionales, unas ventas de 47.300 millones de euros; es decir, un 24 por ciento más que el ejercicio anterior (2009: 38.200 millones de euros). "Este es el récord de ventas anuales de los 125 años de nuestra existencia", dijo Franz Fehren-

bach, el presidente de la Alta Gerencia de la Robert Bosch GmbH. También los beneficios del Grupo Bosch han mejorado considerablemente. Los beneficios antes de impuestos regresaron otra vez al objetivo de entre un siete y un ocho por ciento de las ventas, después de las pérdidas del ejercicio anterior de 1.200 millones de euros. Las cifras definitivas se publicarán en la conferencia de prensa sobre el balance que se celebrará el 14 de abril de 2011 en Alemania.

Premio para el SAT de Saunier Duval en Vitoria

El SAT oficial de Saunier Duval en Vitoria, Sejuber S.L, ha resultado ganador del 1er premio a las Buenas Prácticas Empresariales 2010, que entrega la Fundación Laboral San Prudencio en la modalidad de Medio Ambiente. El citado premio, al que se han presentado empresas de todo el País Vasco, es un reconocimiento al plan de movilidad por el que esta empresa ha sustituido los coches con los que sus trabajadores realizaban el Servicio de Asistencia Técnica, por las bicicletas en su labor diaria. Este servicio, innovador a nivel europeo, contribuye a que Vitoria sea una ciudad más verde.

Los premios concedidos por la FLSP cuentan con un jurado formado por instituciones y organizaciones públicas que son las encargadas de determinar qué empresas son las que merecen hacerse con el primer premio en cada una de las modalidades. El Gobierno Vasco, la Diputación Foral de Álava y el Ayuntamiento de Vitoria-Gasteiz, además de las centrales sindicales CCOO y UGT, la Confederación Empresarial Vasca Confebask y la propia Fundación Laboral San Prudencio son las siete entidades que deciden en cada caso las empresas ganadoras en 2010.

Seminarios de Instrumentos Testo



Instrumentos Testo concluye el 2010 con más de una decena de seminarios sobre diferentes temáticas en todo el ámbito nacional. A continuación, se detallan algunos de ellos:

- Seminario de Termografía
- Seminario de Aire Comprimido
- Seminario sobre la Optimización de la combustión en Procesos Industriales
- Seminario sobre Emisiones industriales
- Seminario de Ventilación industrial
- Seminario de Refrigeración
- Seminario de Alimentación APPCC

El éxito de convocatoria de estos seminarios y las valoraciones obtenidas tras la celebración de los mismos avalan a Instrumentos Testo como em-

presa con una contrastada experiencia en jornadas teórico-prácticas, además de empresa líder en la fabricación de instrumentación de medición.

Los objetivos planteados en cada uno de estos seminarios responden a las siguientes preguntas: ¿por qué se mide? ¿qué se mide? ¿cómo se mide? ¿dónde se mide? ¿qué normativa aplica?

Con el fin de dar la mejor solución, Instrumentos Testo coordina el evento y propone como ponentes a los mejores profesionales de cada sector. Gracias a ello, se consigue un seminario rigurosamente técnico y lejos de considerarse un seminario con información comercial.

Consulte en la Web los seminarios previstos para los próximos meses.

Iberdrola y la Asociación de Empresarios de Salas de Fiesta y Discotecas de Baleares firman un convenio para el suministro de luz y gas

La Asociación de Salas de Fiesta, Discotecas y Similares de Baleares e Iberdrola han firmado un convenio de colaboración para garantizar el suministro energético en condiciones preferentes y ofrecer asesoramiento para la optimización de los consumos de los empresarios pertenecientes a esta federación.

El acuerdo ha sido rubricado en Palma de Mallorca por Pedro Vidal, presidente de la Asociación de Empresarios de Salas de Fiestas, y Celia Jaume Pons, responsable Comercial de Iberdrola en Baleares. Con la firma de este convenio, la compañía da un paso más en su despliegue en Islas Baleares, ofreciendo en este caso condiciones exclusivas en la contratación de energía y productos de ecoeficiencia a los miembros de dicha asociación.

Iberdrola es el principal grupo energético español, una de las cinco ma-

yores eléctricas del mundo por capitalización bursátil y el líder mundial en energía eólica. A día de hoy, la compañía cuenta con más de cuatro millones de contratos en el mercado libre español, de los que más de 2,3 millones son de electricidad, más de medio millón de gas y 1,5 millones de otros servicios vinculados al abastecimiento energético.

La empresa ha conseguido alcanzar estas cifras mediante una estrategia comercial que trata de adaptarse a las necesidades de los consumidores a través de productos y servicios que sean no sólo competitivos en cuanto a precio, sino también en cuanto a excelencia en el servicio. Iberdrola ha logrado alcanzar un volumen semanal de venta superior a los 60.000 contratos gracias a los casi 7.000 profesionales que ya trabajan en los canales de atención y venta por toda España.

Naturgas Energía supera los 100.000 clientes de duales en el País Vasco

Naturgas Energía ha superado los 100.000 hogares "duales" —clientes de gas natural y electricidad al mismo tiempo— en el País Vasco. Además, cuenta con más de 116.000 servicios contratados de mantenimiento "Funciona" de luz y gas.

Naturgas Energía fue el primer operador en lanzar al mercado una oferta dual, esto es, una oferta integral de gas y electricidad en la misma factura.

Por otra parte, la compañía invertirá más de 125.000 euros en la construcción de la red de gas natural del Barrio de Martiartu en Arrigorriaga, proyecto que contará con una subvención del Gobierno vasco y que permitirá el inicio del suministro en un plazo aproximado de entre seis y ocho meses.

Según ha informado la compañía, este nuevo despliegue de red supone que el municipio vizcaíno de

Arrigorriaga dispondrá en breve de "las ventajas del gas natural en todos sus núcleos relevantes". Además, la compañía no descarta realizar futuros nuevos despliegues en eventuales crecimientos urbanísticos que pueda tener el municipio.

Naturgas Energía suministra gas y electricidad a empresas y particulares, y está presente con infraestructuras propias en nueve Comunidades Autónomas: País Vasco, Asturias, Cantabria, Cataluña, Castilla y León, Extremadura, Madrid, Murcia y Navarra.

El Grupo, segundo distribuidor gasista del mercado español, es también transportista de gas, y comercializa además gas y electricidad, y es el tercer comercializador por número de clientes. Naturgas Energía es líder en gas en el País Vasco, Asturias, Cantabria y Murcia, y el segundo operador de electricidad del País Vasco.

Gas Natural vende 300.000 puntos de suministro de gas en Madrid

Gas Natural Fenosa, dentro de los nuevos compromisos adquiridos con la Comisión Nacional de la Competencia (CNC), ha alcanzado un acuerdo para vender aproximadamente 300.000 puntos de suministro de gas en la zona de Madrid a una compañía del grupo de Madrileña Red de Gas, por 450 millones de euros, que generan una plusvalía bruta estimada de 250 millones de euros.

El director general de estrategia y desarrollo de Gas Natural Fenosa, Antoni Basolas, el director general de Negocios Regulados de Gas de la multinacional energética, Antoni Peris, y el presidente de Madrileña Red de Gas, Pedro Mielgo, firmaron el acuerdo según el cual, Gas Natural Fenosa vende la rama de actividad de distribución que comprende la red de gas en los términos municipales de Pozuelo de Alar-

cón y San Fernando de Henares y en 5 distritos de Madrid.

El acuerdo se encuentra sujeto a la aprobación por parte de las autoridades regulatorias y de competencia.

Tras la desinversión, Gas Natural Fenosa, que desarrolla su actividad de distribución de gas en la Comunidad de Madrid a través de su filial Gas Natural Distribución, continúa siendo el principal operador de gas en la comunidad, con 860.000 puntos de suministro y el

segundo distribuidor de electricidad, a través de Unión Fenosa Distribución, con más de 1.050.000 puntos de suministro.

El grupo de Madrileña Red de Gas continúa creciendo en Madrid, donde cuenta con más de 814.000 puntos de suministro, cumpliendo sus compromisos de expansión del uso del gas natural, de incremento de la seguridad y de mejora de la eficiencia energética en la zona en la que presta servicio.



Sábado 21 de mayo. Abierto al público.

Barcelona, capital de la Arquitectura.

- Tecnología, alta calidad y el mejor precio para la demanda más especializada e internacional (Europa, Brasil, Marruecos, Latinoamérica...).
- Personalización de sectores como Fuego, Piedra y Concepto Hábitat (Iluminación, Mobiliario, Sanitario): Imprescindible para especialistas.
- Sostenibilidad, Rehabilitación e Innovación, ejes básicos de desarrollo para el sector: Soluciones, Rutas especializadas, Ágora, Laboratorio...

Consulte en www.construmat.com

- Extenso programa de Actividades: Casa Barcelona, Mater, Solar Decathlon...
- Ofertas y facilidades en Viajes y alojamientos.
- Agenda de contactos.

Los mejores compradores, los mejores proyectos y oportunidades de todo el mercado.

Código de acreditación gratuito: **ANAUBR29** www.construmat.com



Fira Barcelona

Recinto Gran Via
16-21 Mayo 2011
www.construmat.com





CONSTRUMAT
BARCELONA
SALÓN INTERNACIONAL DE LA CONSTRUCCIÓN

Enagas invierte 26,25 millones de euros en la duplicación del gasoducto Tivissa-Paterna

E nagas, ha recibido autorización administrativa y aprobación del proyecto técnico de las instalaciones para la construcción del gasoducto que supone duplicación del gasoducto Tivissa-Paterna.

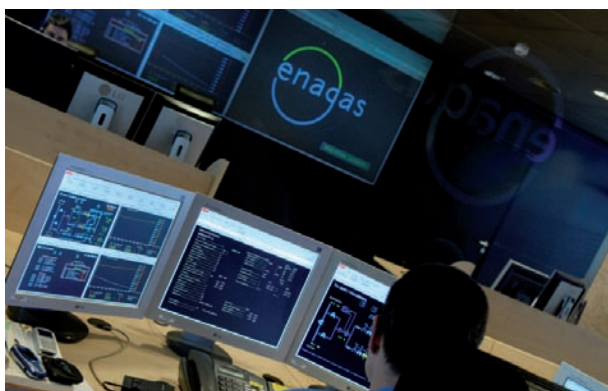
El gasoducto de transporte primario tendrá su origen en la salida de la posición 15.12.D en el término municipal de Vilanova D'Alcolea, a 4 metros del cerramiento de la misma, y su final a la salida de la posición 15.18.D en el término municipal de Vila Real, a 4 metros del cerramiento de la misma.

La longitud total estimada del gasoducto asciende a 53.451 metros.

La canalización ha sido diseñada para una presión máxima de servicio de 80 bar relativos. La tubería de la línea principal será de acero al carbono fabricada según especificación API 5L, con calidad de acero según grado X-70, y con un diámetro nominal de 40 pulgadas.

El espesor de la tubería del gasoducto deberá adecuarse, de conformidad con las categorías de emplazamiento de aplicación, a lo previsto en las normas UNE-60.305, UNE-60.309 y UNE-60.302, debiéndose incrementar los espesores resultantes con un factor que tenga en cuenta los incrementos futuros esperados de los núcleos de población próximos al gasoducto.

La tubería estará protegida externamente mediante revestimiento que incluirá una capa de polietileno extruido. En las uniones soldadas de dichas tuberías, se deberá realizar el control radiografiado de las mismas al ciento por ciento.



Se ha previsto la construcción de las siguientes instalaciones auxiliares en el proyecto:

- Posición 15.13.D, instalada en el término municipal de Benlloch. Presentará válvula de seccionamiento y venteo telemandada, Estación de Protección Catódica (E.P.C.) nº 7 y acometida eléctrica.

- Posición 15.14.D, instalada en el término municipal de La Pobla Tornera. Presentará válvula de seccionamiento y venteo telemandada, y acometida eléctrica.

- Posición 15.15.D, instalada en el término municipal de Borriol. Presentará válvula de seccionamiento y venteo telemandada, E.P.C nº 8 y acometida eléctrica.

- Posición 15.16.D, instalada en el término municipal de Castellón de la Plana. Presentará válvula de seccionamiento y venteo telemandada, y acometida eléctrica. Asimismo presentará válvula de derivación motorizada con interconexión con el gasoducto «Ramal a Alcora» mediante tubería de 8".

- Posición 15.17.D, instalada en el término municipal de Vila-Real. Presentará válvula de seccionamiento y venteo telemandada, E.P.C. nº 9 y acometida eléctrica.

- Posición 15.18.D, instalada en el término municipal de Vila-Real. Pre-

Nuevo gasoducto en Granada

E ndesa Gas Transportista ha recibido autorización el pasado mes de enero para el proyecto denominado "Anexo al Proyecto de Gasoducto de Transporte Secundario para suministro al término municipal de Escúzar (Granada) y sus Reformados". Descripción de las instalaciones del gasoducto:

Canalización para suministro de gas natural al Polígono Industrial Marchalhendín, al núcleo urbano de la Malahá, a la industria Knauf, al polígono industrial Profitegra y al núcleo urbano de Escúzar.

Trazado: Origen en el gasoducto Granada-Motril existente en el término municipal de Otura, en la zona denominada El Esparragal, continuando por los términos municipales de Alhendín y La Malahá, para fi-

nalizar en el término municipal de Escúzar, en el camino de Ácula, donde se ubica la posición 2.

Presión de operación: 59 bar (APB). Presión de diseño 80 bar.

Material: Tubería de acero al carbono, API 5L, Grado X-60.

Diámetro 8", espesor 7.9 mm.

Longitud 12.361 m.

Instalaciones auxiliares: Tres posiciones de válvulas, posición 0 en el término municipal de Otura, posición 1 en el término municipal de Alhendín (con ERM G-250 y válvula de seccionamiento) y posición 2 en el término municipal de Escúzar (con ERM G-650 y válvula de seccionamiento).

El presupuesto es de dos millones trescientos cuarenta y dos mil euros.

Gas Natural Fenosa vende su participación del 35% en Gas Aragón

G as Natural Fenosa vendió a finales del pasado mes de diciembre su participación del 35 % en Gas Aragón según el contrato de compraventa firmado con Endesa Gas el pasado 5 de julio. La operación alcanza un importe total de 75 millones de euros y genera unas plusvalías brutas de aproximadamente 40 millones de euros para Gas Natural Fenosa.

El pasado mes de julio, Gas Natural Fenosa alcanzó un acuerdo para la venta de su participación del 35% en Gas

Aragón a Endesa Gas o la sociedad designada por ésta o sus accionistas.

La eficacia de la compraventa quedaba sujeta a que el grupo Endesa acordara con un tercero la transmisión de una participación mayoritaria en Endesa Gas hecho que fue comunicado el pasado 27 de septiembre.

La venta quedó entonces sujeta a las autorizaciones pertinentes y al cumplimiento de una serie de condiciones suspensivas, que ya se han completado.

sentará válvula de seccionamiento y venteo telemandada. Asimismo presentará válvula de derivación motoriza-

da con interconexión con el gasoducto existente «Tivissa-Paterna» mediante tubería de 16".

salud

Los expertos analizan los sistemas para luchar contra la Legionella ante el brote registrado en Madrid

F ueron 3 los fallecidos y una cuarentena los afectados por el brote de legionelosis en Madrid, una enfermedad bacteriana que puede adquirirse tanto en el ámbito comunitario como en los hospitales, denominándose entonces "nosocomial". La de ámbito comunitario está asociada fundamentalmente a los sistemas de enfriamiento evaporativo como las torres de refrigeración; la nosocomial, por su parte, surge porque la bacteria se puede encontrar en los sistemas de agua caliente sanitaria y agua fría de consumo humano. Las duchas o aquellas maniobras que pueden dar lugar a microaspiración de agua se han asociado a casos nosocomiales de legionelosis.

La Legionella se encuentra habitualmente en el agua y solo cuando prolifera en exceso y existe un mecanismo de propagación adecuado puede dar lugar a casos de legionelosis. En la comunidad y, especialmente en caso de brotes, puede afectar a cualquier individuo, aun cuando son especialmente susceptibles los de edad avanzada, fumadores, con patología de base y/o recibiendo tratamiento inmunosupresor. De hecho, los fallecidos por este brote tenían 55, 90 y 73 años y la media de edad de los infectados por la bacteria de la Legionella es de 60 años, siendo el más joven de 30 y el mayor de 92.

Aproximadamente el 25% de los casos de legionelosis que se regis-

La normativa española establece criterios higiénico-sanitarios para la prevención y control de la Legionelosis (RD 865/2003), que pasa por un mantenimiento correcto de las instalaciones

tran son de origen nosocomial, es decir, adquiridas en hospital. La mortalidad ronda el 20%, aunque puede ser mayor según las enfermedades de base de los pacientes, lo que hace que en el ámbito hospitalario sea especialmente conveniente la aplicación de medidas de protección complementarias para aquellos individuos con mayor riesgo de desarrollar la enfermedad. Entre ellos se cuenta los pacientes de edad avanzada, con insuficiencia renal, diabetes, cáncer, EPOC, y personas sometidas a tratamientos inmunosupresores como la quimioterapia o los corticosteroides.

Por ello es especialmente conveniente la aplicación de medidas de protección complementarias en hos-

pitales, residencias de la tercera edad, etc. donde se encuentran personas con mayor riesgo frente a la Legionella.

Para El Dr. Sabriá, catedrático de Medicina de la Universidad Autónoma de Barcelona, referente nacional e internacional en esta temática "la legionelosis nosocomial es una problemática real y probablemente infravalorada. La mayoría de circuitos de agua sanitaria de grandes edificios, y entre ellos, los hospitales, están colonizados por Legionella. Su presencia en el agua no implica un riesgo inmediato de enfermedad, salvo cuando se dan circunstancias de amplificación (aumento del inóculo bacteriano) y propagación adecuadas (inhalación y microaspiración). La prevención de esta problemática

pasa por el conocimiento real de la misma, el seguimiento estricto de la normativa actual (RD 865/2003) y la aplicación de medidas de desinfección complementaria cuando sea necesario".

La normativa española establece criterios higiénico-sanitarios para la prevención y control de la Legionelosis (RD 865/2003), que pasa por un mantenimiento correcto de las instalaciones (sean de agua sanitaria o torres de refrigeración) y la aplicación de medidas de desinfección adecuadas: biocidas en las torres de refrigeración y calor y/o hipoclorito sódico en los circuitos de agua sanitaria.

La aplicación de filtros terminales (duchas y grifos) es muy recomendable en áreas que albergan enfermos de alto riesgo para el desarrollo de legionelosis, estando su uso contemplado en el Real Decreto 865/2003 y están. Asimismo, según el Dr. M. Sabriá "la utilización de agua estéril es obligada para muchas maniobras sanitarias que comportan riesgo de microaspiración, especialmente enfermos con alteraciones de la deglución (lavados de secreciones bucales en enfermos comatosos, lavado de sondas nasogástricas) y, obviamente, cuando se utilice para los equipos de humidificación, aerosolización o ventilación mecánica. En estos casos el agua filtrada (disponer de puntos de consumo con filtros absolutos para su obtención) puede ser una excelente alternativa".

Finalmente la normativa española establece también la obligatoriedad de disponer en el agua de aporte sistemas de filtración según la norma UNE-EN 13443-1.

Climatización se consolida como salón de referencia en el mercado ibérico

(Viene de página 1) De esta manera, a partir de la interlocución de APIRAC se reforzarán los vínculos con el sector portugués y se garantizará la adecuación de acciones destinadas a potenciar la presencia profesional y empresarial portuguesa en el certamen.

La repercusión internacional de Climatización en los últimos años ha experimentado un significativo avance, tanto en la asistencia profesional, como en la participación de empresas del exterior. En su última edición se registró un total de 4.298 visitas profesionales procedentes de 70 países, entre los que destacaron por su mayor representación, Portugal, Italia, Francia y Alemania. En el capítulo expositivo participaron de forma directa 224 empresas extranjeras.

La feria se fundamenta en el apoyo unánime del sector en España, representado en su Comité Organizador, que integra a las principales asociaciones profesionales de fabricantes, instaladores, mantenedores, técnicos y almacenistas del sector. Entre ellas, por parte de la oferta sectorial, AFEC (Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización) entidad promotora de la Feria y que preside el Comité; FEGECA (Fabricantes Españoles de Generadores Y Emisores de Calor por Agua Caliente) que ostenta la vicepresidencia, y ANEFYRC (Asociación Nacional de Empresas de Frío y Climatización) en representación del segmento de oferta de la refrigeración. Participan también importantes asociaciones vinculadas a los agentes de la demanda sectorial como AMASCAL (Asociación de Mayoristas de Saneamiento, Calefacción, Fontanería, Gas, Aire Acondicionado y Afines); AMICYF (Federación de Asociaciones de Mantenedores de Instaladores de Calor y Frío); ASETUB (Asociación Española de Fabricantes de Tubos y Accesorios Plásticos); ASIMCCAF (Asociación de Empresarios Instaladores y Mantenedores de la Comunidad de Madrid); ATECYR (Asociación Técnica Española de Climatización y Refrigeración); CNI (Confederación Nacional de Empresarios Instaladores y Mantenedores), y CONAIF (Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines).

Los objetivos para la próxima edición se han centrado en incrementar la representatividad de la oferta, la calidad del servicio, la proyección internacional, y la cantidad y calidad de sus visitantes. La última edición de Climatización reunió a 680 expositores directos con 46.899 visitantes en una superficie neta de exposición de 45.269 metros cuadrados.

Climatización 2011 ocupa los pabellones 5, 6, 7, 8, 9 y 10 de los recintos de la Feria de Madrid. Los pabellones 5, 7 y 9 alojarán el área de calefacción y ACS, el pabellón 6, el área de refrigeración y los pabellones 8 y 10, el aire acondicionado y ventilación así como el segmento de regulación y control.



La feria se fundamenta en el apoyo unánime del sector en España, representado en su Comité Organizador, que integra a las principales asociaciones profesionales de fabricantes, instaladores, mantenedores, técnicos y almacenistas del sector



Saunier Duval

Nuevas Calderas de Condensación

ISOFAST 21 CONDENS (30 y 35 kW)
ISOMAX CONDENS (35 kW)

Se renuevan los altos de gama en modelos domésticos
LO MÁXIMO EN CONFORT Y EFICIENCIA ENERGÉTICA



SYSTEM ISODYN 2



Radiocontrol
termostato
programador
de serie

Calderas de altas prestaciones para viviendas con varios baños y unifamiliares. Su exclusivo sistema ISODYN 2® permite suministrar hasta 27,6 L/min por minuto de ACS al momento y a temperatura estable incluso en consumos simultáneos. Su alta modulación H-MOD ELGA permite un confort permanente con los costes más bajos (máxima eficiencia energética) así como un funcionamiento a la mínima potencia (hasta 5 kW) que reduce las emisiones de CO₂ y NOx. Funcionamiento muy silencioso.

902 45 55 65 • info@saunierduval.es • www.saunierduval.es

Acumulación
dinámica
ISODYN 2®

La última edición de Climatización reunió a 680 expositores directos con 46.899 visitantes en una superficie neta de exposición de 45.269 metros cuadrados

Energía solar Saunier Duval en el Hospital de La Fe de Valencia



El nuevo Hospital Universitario La Fe de Valencia, recientemente inaugurado, dispone de un sistema de captación solar para producción de ACS realizado con captadores solares planos Saunier Duval. La Fe es el principal proyecto sanitario de las últimas décadas en la Comunidad Valenciana y está considerado como uno de los 50 mejores hospitales públicos de Europa. Según informaciones de la Generalitat, esta instalación evitará la emisión a la atmósfera de 87 toneladas de CO₂ al año, lo que equivale a las emisiones que produce un vehículo en un recorrido de 543.000 kilómetros.

La instalación es un trabajo de Instalaciones Fonsa sociedad que se ha consolidado a lo largo de los últimos años como una empresa de fontanería de referencia en Comunidad Valenciana y con capacidad de afrontar la ejecución de proyectos integrales para obras singulares o de gran envergadura. La Dirección Regional para el Levante de Saunier Duval, representada por Juan Carlos Galán y Toni Rodríguez-Rey, responsables técnico y comercial respectivamente, ha colaborado con la empresa instaladora en el replanteo y asesoramiento técnico de la instalación.

El edificio, amplio y luminoso, con un total de 260.000 metros cuadrados de superficie construida, ha contado con un presupuesto de más de 383 millones de euros y está orientado al paciente, ofreciendo un alto nivel de confort residentes y acompañantes y cuenta con espacios de ocio y servicios abiertos a la comunidad. Cuenta con 1.000 camas y habitaciones individuales y está dotado con tecnología de vanguardia gracias a una inversión de más de 120 millones de euros destinados a equipamiento de última generación.

El nuevo hospital cuenta con los últimos avances no sólo en tecnología sanitaria sino también en edificación sostenible y esta instalación, un sistema centralizado de circulación forzada, compuesto por un campo de captación, trabajando sobre un volumen de

acumulación para la producción de ACS con apoyo de caldera a gas, es buena muestra de ello. Esta instalación está además complementada por un sistema de recuperación de calor, procedente de los equipos de climatización.

Gracias a esta innovadora instalación de energía solar térmica, de más de 350 metros cuadrados de superficie de captación, el edificio será capaz de autoabastecerse de 56.000 litros de agua caliente sanitaria al día, el equivalente al consumo medio de 260 viviendas. Esto supone el 70 por ciento del consumo diario de agua caliente del hospital, que se cifra en 80.000 litros. El 30 por ciento restante se completa mediante un sistema de recuperación del calor residual de la instalación de climatización del hospital y cinco calderas de 4.100 kW de potencia, cuyo funcionamiento será necesario los días especialmente nubosos o en los que las temperaturas sean muy bajas.

Más 150 captadores solares, instalados en la cubierta del hospital, transmiten el calor del sol a un circuito cerrado de agua que a su vez intercambia su calor con el agua destinada al consumo del hospital. Ésta se almacena para su posterior distribución en cinco acumuladores, de 8.000 litros de capacidad cada uno, situados en la central de instalaciones, donde también se encuentra instalado el intercambiador.

Este tipo de energía solar térmica, que no necesita utilizar ningún medio mecánico es el que se conoce como "pasivo", y se trata de la energía renovable de menor impacto medioambiental. Es uno de los fundamentos de la Arquitectura Bioclimática, que combina los recursos solares con estrategias de diseño y de selección de materiales para lograr el máximo confort con el mínimo consumo de energía.

Los captadores planos Helioplan forman parte de la completa oferta en productos para energía solar térmica de Saunier Duval. La gama se compo-

Ferrolli colabora en la climatización de un hotel de lujo



Ferrolli, una de las marcas emblemáticas del Grupo Ferrolli, ha colaborado recientemente con la empresa Polyper S.L. en la climatización del Hotel Palacio de Sober, primer establecimiento de la prestigiosa cadena hostelera Husa en la provincia de Lugo. El hotel, que posee la categoría de 5 estrellas gran lujo, fue inaugurado recientemente por el presidente de la Xunta de Galicia, Alberto Núñez Feijóo.

Como proveedor integral de equipos de climatización, la marca Ferrolli ha proporcionado todos los equipos principales de generación de calor y frío (enfriadoras bomba de calor), así como los elementos terminales (fancoils), las calderas de apoyo al sistema de ACS y otros equipos utilizados para climatizar algunas de las zonas comunes del hotel.

Para la generación de calor y frío se han instalado dos enfriadoras RGA 130R bomba de calor con refrigerante ecológico R410a, y compresores SCROLL de alto rendi-

miento y bajo nivel sonoro. La potencia total instalada equivale aproximadamente a 250 kW.

En las habitaciones y algunas salas del hotel se ha optado por la instalación de fancoils modelo VNO de baja silueta y reducido nivel sonoro que se integran perfectamente dentro de la arquitectura clásica del edificio. Además, y, como apoyo de ACS, se han instalado dos calderas de hierro fundido modelo Pegasus F2N 51 con las que se obtienen elevados rendimientos instantáneos y estacionarios.

Por último y, con el fin de garantizar la climatización de algunas zonas comunes del hotel como la cafetería y el restaurante, se han utilizado equipos autónomos de la gama POLAR y equipos baja silueta Inverter de la gama MIDAS.

Todas las instalaciones de Ferrolli utilizadas en el hotel Palacio de Sober aúnan potencia, rendimiento y bajo nivel sonoro además de armonizar perfectamente en la arquitectura clásica del edificio.

ne de modelos de instalación vertical y horizontal, fabricados en su moderna línea de producción de Nantes (Francia) bajo los más rigurosos criterios de calidad y eficiencia. En su fabricación han sido utilizados los materiales más resistentes y ligeros sin descuidar el futuro reciclaje de los mismos. Con marco de aluminio resistente a ambientes marinos, absorbedor altamente selectivo, aislamiento mineral resistente a la temperatura de estancamiento y vidrio solar de seguridad, en estos captado-

res la unión de tubo y absorbedor se realiza mediante doble soldadura láser. Todos los modelos disponen de 4 tomas y presentan unos sistemas de conexión hidráulica que hacen innecesaria la utilización de herramienta alguna.

Los captadores permiten su instalación sobre cubierta plana, cubierta inclinada e integrados en cubierta. La gama se compone de los modelos de instalación vertical SCV 2.3 y SRV 2.3 y el horizontal SRH 2.3. El marco de aluminio va pintado en la serie SR.

energía

Repsol lanza el nuevo envase AutoGas para maquinaria industrial

Repsol ha lanzado al mercado de maquinaria industrial y de la logística un nuevo envase de su botella AutoGas para uso industrial, utilizada ampliamente en el segmento de carretillas elevadoras, de transporte en instalaciones fabriles, en vehículos industriales e incluso en embarcaciones.

Este nuevo envase de 12 kilogramos ofrece a sus usuarios la posibilidad de incorporar a su actividad industrial y fabril el AutoGas, el combustible alternativo más utilizado del mundo, con mejoras de tecnología exclusiva desarrollada por Repsol que aumentan la eficacia, la comodidad y la seguridad en el uso de este combustible y que contribuye a reducir las emisiones contaminantes.

Para su nuevo envase, Repsol ha desarrollado un filtro de impurezas que permite alargar la vida de la maquinaria al mejorar sensiblemente el mantenimiento del motor; un indica-

dor de nivel de llenado que permite un mejor control de la reserva de combustible disponible, y una nueva válvula de seguridad. Con el uso de AutoGas en la maquinaria industrial, las empresas obtienen una mejor eficiencia energética y menor contaminación, al tiempo que el bajo precio de este combustible, que Repsol mantiene con el nuevo envase, permite recuperar la inversión en un tiempo razonable e incurrir en costes de mantenimiento inferiores con una vida del motor más larga.

El AutoGas genera menos emisiones de CO₂ y elimina de forma significativa la de partículas y de NOx. Además los niveles de ruido se ven reducidos en un 50 por 100, y su coste representa un importante atractivo para las empresas, ya que representan ahorros de hasta el 20 por 100 en el consumo y de hasta el 50 por 100 en la factura de combustible respecto a otros carburantes convencionales.

Dismol, símbolo de confianza

Con más de 30 años de experiencia en el sector de conductos y accesorios para ventilación y extracción de humos, Dismol Masquefa, S.L., es hoy una empresa reconocida y de prestigio. La avalan el trabajo bien hecho, la mejora continua y soluciones personalizadas a cada cliente.

Actualmente Dismol inicia una nueva etapa y afronta nuevos retos. Con los valores de compromiso, calidad y responsabilidad como estrategias de futuro, y como símbolo de los retos de expansión e internacionalización, Dismol emprende esta etapa con una nueva imagen corporativa.

Esta identidad nace con el objetivo de dar impulso a la marca y posicionarla como empresa líder en los diferentes mercados donde Dismol desarrolla su actividad. A su vez, Dismol se posiciona como el partner de confianza para sus clientes.

La imagen de marca consiste en un símbolo triforme que representa las tres divisiones actuales como paradigma del carácter diversificado y emprendedor de la empresa:

- Dismol TUBE: fabricante de conductos de extracción y ventilación de humos;
- Dismol CAPS: fabricante de cápsulas de vino, cava y espumosos, y;
- Dismol SLEEVES: fabricante de componentes metálicos para conexiones flexibles y rígidas para la conducción de fluidos.

Su aspecto mecánico e industrial define la actividad natural de Dismol; es dinámica a la vez que sólida, firme y solvente.

CALIDAD Y HOMOLOGACIÓN

Una constante política de inversión, innovación y mejora, junto con una estrecha colaboración con sus clientes y proveedores, ha llevado a Dismol a una producción más eficiente y un servicio al cliente de acuerdo con sus necesidades.

La división Dismol TUBE, como empresa pionera en la fabricación de conductos, accesorios y chimeneas, ha llevado a cabo una fuerte política de diversificación, homologación y desarrollo de piezas, accesorios y adaptadores para los principales fabricantes de calderas y calentadores europeos, y para toda su gama destinada al mercado de la distribución. Esta estrategia da a Dismol la preparación para solucionar la totalidad de necesidades que puedan surgir en su mercado de influencia, y en el mismo camino, para emprender una nueva aventura de internacionalización de la marca y compañía.

Desde el año 2000 desarrolla un proceso de mejora continua, por lo que ha sido la primera empresa española en:

- Adecuar sus productos a la normativa y conseguir las marcas CE y TÜV, símbolos de calidad, compromiso, seguridad, homologación y cumplimiento legal.
- Homologar los conductos internos de aluminio según la normativa



UNE EN 1856-2, de obligado cumplimiento desde 2005

- Fabricar en el territorio nacional productos de la Línea Estanca de Condensación, que se homologa bajo la UNE 14471.

GAMA DE PRODUCTOS Y NOVEDADES

Sus gamas de productos son:

- Línea Estanca: gama de chimeneas y accesorios, fabricados 100% en aluminio, diseñados para instalaciones horizontales.

- Línea Estanca Macho/Hembra: gama de conductos macho/hembra y accesorios, fabricados 100% en aluminio. Especialmente apta para facilitar las instalaciones verticales con salida a cubierta, y asegurar al máximo la estanqueidad y evitar fugas de condensados.

- Línea Estanca Coaxial: gama de chimeneas de doble tubo concéntrico y accesorios, fabricada 100% en aluminio, con conexión macho/macho y macho/hembra, especiales para evitar fugas y dispersiones de gases y condensados. Recomendada especialmente para instalaciones de calderas estancas.

- Línea 2000: gama de conductos y accesorios en chapa de acero.

- Línea Aluminio Flexible: gama de conductos fabricados en aluminio, flexibles y compactados, diseñados para la aireación y ventilación de salas, locales y viviendas.

- Línea de Accesorios de Ventilación: gama homologado de rejillas y accesorios, diseñados para la aireación y ventilación de salas, locales y viviendas.

Y como novedad, Dismol presenta:

- Línea de Acero Inoxidable: completa gama de productos en acero inoxidable de la más alta calidad (AISI304 y AISI316), con distintos acabados y varios espesores. Está integrada por tubería rígida de simple pared, doble pared macho/hembra y flexible, lisa por dentro y apta para la conducción de gases de calderas.

- Línea de PVC: completa gama certificada de conductos rígidos y flexibles en PVC, diseñados especialmente para la ventilación y aireación de salas y viviendas.

Dismol está en la feria Climatización 2011, que se celebra en Madrid del 1 al 4 de marzo (IFEMA, Pabellón núm. 9, stand 9A03).

Para más información visite nuestra web www.dismol.com, o contacte con nuestro departamento comercial a comercial@dismol.com

Junkers presenta en Climatización 2011 sus nuevos productos en calefacción, ACS y climatización



Junkers presenta en su stand 7 CO₂ del pabellón 7 de Climatización 2011, que se celebra en Madrid del 1 al 4 de marzo, sus novedades en calefacción, ACS, sistemas solares térmicos y en sus nuevas áreas de negocio de aire acondicionado y bombas de calor.

En esta edición de Climatización el stand de Junkers tendrá dos plantas, la inferior de 315 Metros cuadrados dedicada a exposición de productos, agrupados en siete áreas temáticas, y una superior, donde su ubicará un bar y salas de reunión para recibir a los clientes. Además, en esta edición 2011, Junkers ha sido de nuevo seleccionada para pre-

sentar uno de sus productos en la Galería de la Innovación, esta vez con el sistema integrado Cerapur Solar, de alta eficiencia, para la producción de agua caliente sanitaria y calefacción, que combina la tecnología de la condensación con la solar térmica. Una novedad destacada que centra -junto con la nueva gama de bombas de calor Supraeco- una de las ponencias que ofrecerá Junkers en el Foro Clima durante la feria. Igualmente, se presenta en la feria, como primicia, la novedosa aplicación iCom que permitirá controlar la climatización del hogar desde dispositivos móviles como el iPad o el iPhone.

TEYCO es una empresa líder en el diseño y fabricación de equipos y sistemas para la distribución de Gas Natural y GLP. Certificados según ISO 9001:2008 y Directiva europea 97/23 CE de equipos a presión, módulos D y H.

Ingeniería, diseño y construcción.

Equipos de proceso

Filtros, ciclones y coalescencia para gas
Vaporizadores GNL / GLP
Intercambiadores de calor
Termopiloto TT

Sistemas compactos

Armarios compactos / Armarios Mail
Módulos enterrables
Odorizadores

División electrónica

Convertidores
Unidades remotas
Transmisores
Supervisión y explotación de redes
Telegestión industrial de energía



TEYCO
COMERCIAL S.L.

C/ Torrent de L'Estadella, 47 bis
08030 Barcelona
tel. (+34) 93 2745282
info@teyco-comercial.com
www.teyco-comercial.com



Escoda está en Climatización 2011

Salvador Escoda, S.A. comunica su participación, en calidad de expositor, en la Feria Climatización 2011, Salón Internacional de Aire Acondicionado, Calefacción, Ventilación y Refrigeración que está teniendo lugar en IFEMA (Madrid) del 1 al 4 de marzo.

Pueden encontrarnos en el pabellón nº 8 Stand 8C04, donde se

presentan las últimas novedades en Refrigeración, Aire Acondicionado, Calefacción, Ventilación y Energía Solar Térmica.

Se va a presentar, además de las nuevas Tarifas 2011, el nuevo Calendario de Cursos para el Montaje de Conductos de fibra que ofrece Salvador Escoda, S.A. de forma gratuita a todos los profesionales interesados.

Cointra publica su tarifa para 2011

Ya se encuentra disponible la nueva tarifa de precios de Cointra que es de aplicación a partir del 1 de Febrero de 2011.

Esta tarifa recoge los nuevos productos de la marca para el 2011, entre los que destacan las nuevas calderas de condensación Superlative Micro, que sustituyen a las actuales Superlative, y que presentan como ventajas frente a éstas la microacumulación incorporada, con la consiguiente mejora en el confort en ACS. Igualmente, este apartado de calefacción cuenta con la nueva caldera Essential D que viene a sustituir al modelo Essential, e incorpora un panel digital de fácil manejo.

En lo referente a Agua Caliente Sanitaria, y, dentro de la gama de calentadores Microtop, la nueva tarifa incorpora el nuevo modelo VI-Termostático Solar que reúne en un solo aparato importantes ventajas tales como la seguridad de una perfecta evacuación de gases gracias a su ventilador integrado; el máximo ahorro energético debido a una precisa modulación hidráulica; y una compatibilidad total con instalaciones de energía solar térmica.

Relacionado con el apartado de Energía Solar Térmica, la principal novedad se centra en la sustitución de los modelos Eris por los nuevos Equipos Solares Autónomos para la producción de ACS (gama Perseo). Ésta pasa a tener tres diferentes modelos de 160, 220 y 280 litros respectivamente, con resistencia eléctrica en el acumulador y líquido solar incorporado en el suministro. Además, estos equipos ofrecen una gran facilidad de instalación y mantenimiento



Tarifa de Precios

Soluciones integrales para la vivienda

Energía Solar Térmica • Calefacción • Agua Caliente Sanitaria

**ENERO
2011**

Creando confort para ti

al poder llenarse el acumulador de forma directa por la parte superior sin necesidad de equipo de bombeo.

Con esta nueva tarifa, que estará soportada por un nuevo catálogo, y que es posible descargarse en www.cointra.es, la marca demuestra que sigue apostando por el uso de las nuevas tecnologías como una herramienta que permite al usuario ahorrar energía y mejorar su confort de una forma sencilla. Todo ello en un posicionamiento de precios totalmente coherente con la situación actual del mercado.

Calderas Saunier Duval Bajo Nox Clase 5

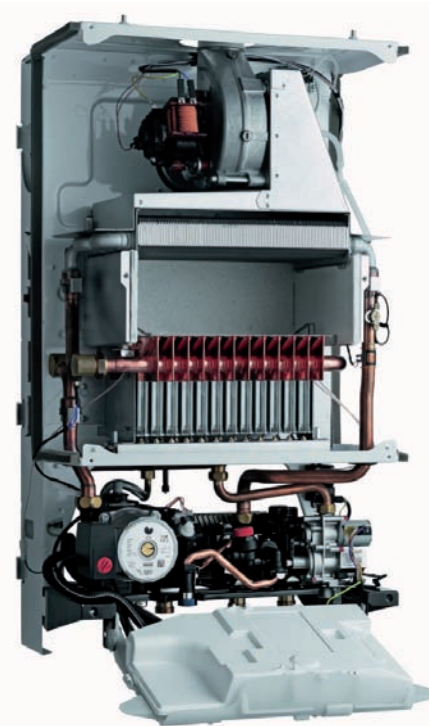


Saunier Duval lanza al mercado sus nuevas calderas murales bajo NOx Clase 5 THEMA NOx, mixta instantánea de 25 kW, y THEMAFAST NOx, mixta con microacumulación MICROFAST y 30 kW. Los nuevos modelos, en los que se combina la alta fiabilidad y las bajas emisiones NOx, representan la innovación de la marca que lidera la ventas de calderas murales en España y garantizan además el cumplimiento de normativa RITE para evacuaciones a fachada.

La nueva serie de calderas murales bajo NOx Clase 5 de Saunier Duval supone la aplicación de la tecnología más innovadora de la marca a una caldera mixta (calefacción y agua caliente) de bajo NOx. Se trata de un producto altamente tecnológico y con la máxima fiabilidad, una estética atractiva y una excelente capacidad de producción de agua caliente sanitaria. THEMA NOx y THEMAFAST NOx son la aplicación en un producto de gran demanda del tradicional, confort, excelencia y saber hacer de la marca, perfectamente recomendable para sustituir aparatos antiguos.

Como toda caldera de última generación, las nuevas NOx de Saunier Duval incorporan todas las seguridades que exige la normativa europea. Además de ello, disponen de dispositivos de protección, como seguridad antihielo, seguridad de falta de agua, antibloqueo de bomba, anticiclos cortos, que evitan contratiempos y prolongan la vida del aparato.

Gracias a la inclusión de determinados componentes de avanzada tecnología como el medidor de caudal, 2 intercambiadores, la válvula de tres vías motorizada, el mecanismo de gas con motor paso a paso, el circuito electrónico avanzado y el grupo hidráulico compacto, las óptimas prestaciones que ofrecen se consiguen con el mínimo aporte energético.



Además del modelo THEMA NOx, de producción instantánea, Saunier Duval propone para el usuario que exige un alto confort en agua caliente la caldera THEMAFAST NOx, un aparato de 30 kW equipado con el sistema de microacumulación MICROFAST, patentado por este fabricante y que proporciona unas extraordinarias prestaciones en ACS.

La microacumulación Microfast permite obtener el agua caliente de inmediato, sin molestas esperas, y la temperatura del agua caliente permanece estable aunque se varíe bruscamente el caudal. Con MICROFAST no se dan los desagradables descensos de la temperatura cuando el usuario está disfrutando de una ducha y se abre otro grifo de agua caliente en la vivienda. Una caldera de 30 kW con microacumulación supone un plus de confort en una vivienda con dos o más baños, mejorándose la producción de agua caliente de forma notable. THEMAFAST NOx puede producir hasta 17 L/min (con un T de 25 °C), suficiente para dos duchas a la vez. Asimismo, resulta indicada para instalaciones grandes o complicadas gracias a que incorpora una bomba de gran altura manométrica y un vaso de expansión de 8 litros.

Recuperadoras de calor de Ferrol

La nueva familia de Recuperadoras de calor Aire-Aire de Flujos Cruzados RECA-SPF de Ferrol constituye una evolución con relación a los anteriores modelos RECA-SP, ya que aporta mejoras de cara a favorecer el cumplimiento de la reglamentación. Ello se consigue incorporando de serie filtros de eficiencia F8, que, junto con filtros previos F6, hace que dichos equipos sean al 100 por 100 compatibles con el RITE en su requisito de filtración del aire exterior de ventilación para ambientes clase IDA 2 e inferiores.

Para ello disponen de un plenum de aspiración donde incorporan los filtros previos, y de dos ventiladores de renovación y de apoyo, además del correspondiente a la extracción, todos ellos de tres velocidades.

La recuperación de calor se efectúa por medio de un intercambiador estático de flujos cruzados de aluminio, de elevada eficiencia (>52 por 100), estando disponibles en cinco tamaños que abarcan desde 1400 m³/h hasta 4100 m³/h de caudal nominal de aire, con múltiples posibilidades de configuración en la disposición de las em-



bocaduras de los ventiladores y de las tomas de aire.

La nueva familia de Recuperadoras de calor Aire-Aire de Flujos Cruzados RECA-SPF de Ferrol incorpora de serie la bandeja de recogida de agua condensada aislada térmicamente, y, como accesorios adicionales puede contar también con conmutador de velocidad para los ventiladores, termostato base, filtro clase F6 para el lado de extracción, batería de agua caliente y válvula 3 vías.

Una vez más Ferrol apuesta por la mejora de la eficiencia energética. En esta ocasión a través de la recuperación de calor como una de las vías más directas y coherentes para mejorar la eficiencia energética de los sistemas de climatización.



Sistemas Escosol drain back de Salvador Escoda

Salvador escoda ha presentado su denominado sistema *drain back*, consistente en el vaciado automático de la instalación solar cuando ésta no precisa más energía.

El acumulador, para producción y acumulación de ACS, en acero inoxidable, diseñado específicamente para energía solar, del tipo doble envolvente. Capacidades de 200,300 y 500 litros. El equipo lo completan los colectores de captación solar, modelos y unidades en función de la capacidad del depósito y de las necesidades de la

instalación, tubería de conexión con su correspondiente aislamiento y cable para conectar la sonda solar.

El sistema de funcionamiento *drain back* es un tipo de instalación sencillo y muy eficaz para zonas climáticas de alta radiación solar, teniendo en cuenta siempre sus limitaciones de diseño, tanteeen lo que se refiere a longitud como a trazado de la instalación.

Para garantizar un correcto funcionamiento, el Escosol *drain back*, incorpora la puesta en marcha por personal especializado.

Tarifa 2011 de Junkers

Coincidiendo con el inicio del año, Junkers acaba de publicar su nueva tarifa 2011 con la lista de precios y novedades de productos de agua caliente, calefacción, sistemas solares y climatización.

Entre las novedades de producto que aparecen en la tarifa Junkers destacan entre otros las nuevas

bombas de calor aire/agua, la nueva gama de termos eléctricos de 15 a 100 litros, la estación de producción instantánea de ACS para sistemas solares térmicos y calderas murales Junkers Solarbox, nuevos acumuladores solares y algunos modelos nuevos de Split murales 1x1 de su gama de Aire Acondicionado.

E-Controls presenta su gama de productos

E-Controls está presente en la feria Climatización 2011 que se celebra del 1 al 4 de marzo próximos en el recinto ferial Ifema de Madrid, para presentar la nueva gama de productos para control y automatización de edificios orientados a reducir el consumo energético, controlar remotamente y proporcionar una gestión global a nivel BMS de las instalaciones. La empresa, ubicada en el stand 10A09 del Pabellón 10, presenta junto con sus representadas Loytec y Newron-System, líderes europeos en equipos para infraestructura de control en edificios y herramientas *software* multiprotocolo para BMS, los siguientes nuevos productos y soluciones:

- E-Room Radiant, nuevo controlador de climatización para instalaciones de suelo radiante, que permite controlar dos zonas independientes con un único equipo.

- E-SaveLux es una innovadora solución de control automático de la luminosidad para interior de edificios que proporciona un ahorro energético de la iluminación y permite optimizar al máximo el consumo de las instalaciones. Especialmente diseñado para rehabilitación y reforma de instalaciones puesto que no es necesario añadir cables para su instalación.

- LINX, nueva gama de servidores de internet para automatización y control remota de instalaciones. Disponen de puerto Ethernet sobre el que se puede comunicar con LonMark IP-852 (LonWorks sobre IP), BACnet, Modbus TCP y buses de campo LonMark TP/FT-10, BACnet MS/TP, Modbus RTU y M-BUS. Incluye funciones para gestión de horarios, alarmas e históricos.

10, BACnet MS/TP, Modbus RTU y M-BUS. Incluye funciones para gestión de horarios, alarmas e históricos.

- DoGate, nuevo servidor multiprotocolo para control descentralizado de instalaciones BMS. Incluye doble puerto IP para comunicar por Ethernet con protocolos OPC, LonMark IP-852, Modbus TCP, KNX IP y BACnet. Tiene capacidad de conversión de cualquier data-point de cualquier protocolo y dispone de tres puertos para control sobre buses de campo LonMark TP/FT-10, KNX TP1, Modbus RTU, M-BUS y BACnet. Incluye funciones para gestión de horarios, alarmas e históricos.

Orkli participa en Climatización 2011

Orkli participa como expositor en Climatización 2011 con un stand de 200 metros cuadrados y un amplio catálogo de novedades, tanto en Suelo Radiante-Refrescante, con la incorporación de nuevos sistemas para establecimientos comerciales, nuevos paneles aislantes, grupos hidráulicos a punto y fijo y punto variable, equipos de distribución para instalaciones mixtas,...como en Energía Solar, con un nuevo sistema de drenaje drain-unit do-

ble (para instalaciones con un número de colectores solares que duplica el actual sistema), grupos hidráulicos de alta eficiencia, de intercambio indirecto y sanitario solar, entre otros. Pero la gran apuesta de Orkli para el 2011 está en la presentación de su colector solar con depósito integrado, lo que aporta ventajas frente a otros sistemas del mercado, como autonomía y fácil instalación, estética novedosa y una garantía de 10 años.

Soluciones para el sector de climatización de Carburos Metálicos



Carburos Metálicos, Grupo Air Products, compañía líder en el suministro de gases industriales y medicinales, esta presente en el Salón Internacional de Aire Acondicionado, Calefacción y Refrigeración, Climatización 2011 (stand 6E24), con las soluciones que ofrece para este sector.

Actualmente, Carburos Metálicos cuenta con una amplia gama de gases refrigerantes para todo tipo de aplicaciones del sector del aire acondicionado, calefacción y refrigeración. Por ejemplo, la compañía dispone de diversas alternativas técnicas al uso del R22 como es el caso del R424a (RS44) y el R434A (RS45).

Junto con estas soluciones, durante los últimos años, el amoníaco y CO₂, los primeros refrigerantes del mercado, han recobrado un nuevo impulso debido a su menor impacto de efecto invernadero.

Asimismo, algunos hidrocarburos como el propano y los isobutanos están siendo desarrollados para ser aplicados en el sector de la climatización. Para las pruebas de presión también se utiliza el nitrógeno, así como diversos gases de soldadura que son de utilidad en el mantenimiento de las instalaciones.

CALDERAS

COINTRA

CLASE

5

DOS MODELOS CON LA MISMA CLASE



Excellent Micro Low NOx

- Microacumulación: ACS al instante
- Clasificación Confort ACS: * * *
- Altísimo rendimiento energético (93,1%, * * *)
- Modelos estancos de 24 y 32 kW para gases propano y natural
- Mínimas dimensiones: 700 x 400 x 330 mm (24 kW)



Superlative Micro

- Microacumulación: ACS al instante
- Clasificación Confort ACS: * * *
- Máximo rendimiento energético (109,3%, * * * *)
- Modelos estancos de 25 y 35 kW para gases propano y natural
- Mínimas dimensiones: 700 x 400 x 330 mm (25 kW)

ESPECIALISTAS EN REPOSICIÓN con microacumulación



CALEFACCIÓN ■ AGUA CALIENTE SANITARIA ■ ENERGÍA SOLAR TÉRMICA

www.cointra.es



Creemos confort para ti

Calentadores de tiro forzado Baxiroca

Baxiroca fiel a su política de ofrecer soluciones completas a la vanguardia de la tecnología, pone a disposición de los usuarios la nueva gama Acquatech de calentadores instantáneos a gas de tiro forzado provista de sistema de regulación termostática, con las mejores prestaciones del mercado.

La gama Acquatech aún tres características fundamentales para la firma Baxiroca: confort, seguridad y máxima fiabilidad. Esto la convierte en una solución completa, con un cuidado diseño y excepcionales prestaciones que marcan la diferencia con respecto a la oferta actual del mercado.

Los calentadores a gas Acquatech están disponibles en tres versiones distintas de 11, 13 y 16 litros, para responder a las necesidades de todo tipo de instalaciones. A esta elevada capacidad de producción de ACS hay que sumar una de sus principales características: el sistema de control termostático.

De esta forma, el confort en ACS para el usuario está garantizado gracias a la gestión continuada del caudal y de la potencia en función de los condicionantes de funcionamiento.

El resultado final es una máxima estabilidad de temperatura de uso, incluso ante cambios bruscos de caudal, así como una reducción en el tiempo requerido para alcanzar la temperatura deseada al inicio del servicio.

El ventilador modulante que incluyen estos aparatos garantiza la eva-



cuación de los productos de la combustión hasta puntos alejados del mismo, incluso con recorridos de elevada horizontalidad, evitando problemas ocasionados por un tiro inadecuado en los calentadores atmosféricos. Hecho que supone, a su vez, un incremento en la seguridad para el usuario al impedir que se produzcan posibles revoques.

Tarifa de Saunier Duval 2011

Saunier Duval lanza su tarifa para los productos de Calefacción, Agua Caliente Sanitaria, Energía Solar y Suelo Radiante-Refrescante, con aplicación en febrero de 2011 y que incorpora como novedades de inminente lanzamiento en calderas murales los modelos de bajo NOx Clase 5 THEMA NOx F 25, mixta instantánea de 25 kW, y THEMAFAST NOx F 30, con microacumulación MICROFAST y 30 kW. Calderas que garantizan el cumplimiento de normativa RITE para evacuaciones a fachada.

Es también novedad en calefacción el nuevo sistema de control EXAMASTER, para instalaciones colectivas y cascadas de calderas de condensación y altas potencias, un accesorio que además de simplificar las instalaciones mejora su rendimiento y eficiencia. Otras incorporaciones de interés son los calentadores a gas de 11 litros. Y, por último, en energía solar térmica se duplica toda la oferta de modelos del pack solar HELIOSET con la introducción del captador vertical SCV 2.3., y se añaden 3 nuevos modelos HELIOSET de 395 litros para instalación en cubierta plana con 3 captadores verticales: todos ellos con doble bomba y disponibles con 1 serpentín, con doble serpentín y con un serpentín+resistencia eléctrica.

Los nuevos modelos bajo NOx antes mencionados amplían la oferta de la marca en calderas murales a gas, renovada muy recientemente con los altos de gama en condensación ISOFAST



21 CONDENS, de 30 y 35 kW, e ISO-MAX CONDENS, de 35 kW, equipados con el sistema de acumulación dinámica ISODYN 2, exclusivo de la marca y que aporta unas excelentes prestaciones en ACS, y con un práctico radiocontrol-termostato-programador de serie. Asimismo, en condensación de gran demanda la oferta cuenta también con los modelos THEMA CONDENS, mixta de 25 kW -la caldera de condensación más vendida en España- y sólo calefacción de 25 y 30 kW, y la THEMAFAST CONDENS, con microacumulación MICROFAST de 25 y 30 kW.

Manaut incorpora a su web más servicios para el profesional

El portal web de Manaut ha incorporado en diciembre nuevos servicios y aplicaciones específicas para el profesional de la calefacción con el objetivo de ayudarle a trabajar de forma más rápida, cómoda y segura con la gama de productos de la firma. Gracias a las novedades implementadas, tanto los instaladores en general como el Servicio Técnico Oficial de la marca disponen ahora de más recursos que facilitan y agilizan su labor.

En www.manaut.com, los profesionales podrán encontrar un nuevo menú de opciones a su disposición, que incluye manuales de uso, instrucciones técnicas de instalación, certificaciones de calidad y tarifas de precios detalladas de toda la gama de equipos y sistemas de calefacción Manaut. Con esta mejora, tanto los servicios técnicos como los instaladores cuentan ahora con una completa biblioteca de recursos online que les garantiza disponer siempre de la versión más actual de cada documento y hace innecesario conservar ejemplares impresos.

El acceso a todos estos recursos se realiza a través del apartado "Profesionales", tras introducir el nombre de usuario y contraseña. En el apartado "Presentaciones y software" el profesional encontrará además diferentes presentaciones, aplicaciones y funcio-

nalidades pensadas para optimizar el trabajo de prescripción e instalación, como por ejemplo el programa de cálculo y configuración de calderas centralizadas. El paquete de mejoras incluye también los manuales de uso de calderas e información sobre las diferentes promociones, a la cual se podrá acceder desde ahora a través de la red.

Dentro de las novedades que incorpora el portal destaca el apartado "Gestión SAT", exclusivo para profesionales del Servicio Técnico Oficial de Manaut, que da paso a un sistema de gestión interna para el alta y seguimiento de incidencias de mantenimiento, gestión de clientes y control de pedidos de recambios, entre otras funcionalidades. Esta herramienta está destinada a agilizar la labor administrativa del servicio técnico de la firma, ayudándole a reducir tiempo de gestión y, a la vez, a prestar una atención más inmediata y eficiente al cliente final.

El desarrollo e implementación de estas mejoras forma parte del compromiso de Manaut con los profesionales para proporcionarles herramientas que faciliten su labor y contribuyan a mejorar su competitividad, bien a través de reducir la inversión de tiempo necesaria para las gestiones, bien a través de facilitar una mejor atención al cliente final.

El informe de referencia del sector energético desde 1970

ADQUIERA SU EJEMPLAR DE LA EDICIÓN DICIEMBRE 2010

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.

- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Organismos oficiales, asociaciones e instituciones.
- Directorio de empresas suministradoras.
- Legislación europea vigente

ORDEN DE ENVÍO	DOMICILIACIÓN BANCARIA
Sírvase enviar (INDIQUE NÚMERO) ejemplares de la publicación anual "ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS, edición 2010", al precio de reserva de 180,00 euros ejemplar (IVA y gastos de envío incluidos). Compañía: _____ Nombre: _____ NIF: _____ Actividad: _____ e-mail: _____ Domicilio: _____ Población: _____ Provincia: _____ C.P.: _____ Tel: _____ Fax: _____ Fecha: _____ FIRMA Y SELLO	ATENCIÓN: Se ruega rellenar todos los datos bancarios imprescindibles para domiciliación, gracias. Banco: _____ Entidad: _____ Oficina: _____ D.C.: _____ Nº de Cuenta: _____ Dirección: _____ Población: _____ C.P.: _____ Páguese con cargo a nuestra cuenta corriente la cantidad de: _____ euros, a SEDE TÉCNICA S.A. Título de la cuenta: _____ Dirección: _____ Ciudad: _____ C.P.: _____ Fecha: _____ FIRMA Y SELLO
FORMA DE PAGO Marque la forma de pago que desea y recuerde que los pagos con tarjeta o domiciliación se pueden enviar a nuestro fax 91 556 09 62. ☐ Domiciliación bancaria (Rellenar datos adjuntos) ☐ Transferencia ☐ Adjunto cheque a nombre de SEDE TÉCNICA S.A. ☐ Tarjeta de crédito (Indicar: ☐ Visa ☐ 4B ☐ MasterCard Nº Tarjeta: _____ Titular: _____ Fecha caducidad: _____ Oferta Reserva Edición 2010 limitada a pedidos abonados antes del 15/11/2010. A partir de dicha fecha el precio es de 180,00 euros. Firma: _____ Sus datos serán a su vez parte de un fichero de SEDE TÉCNICA S.A. con la finalidad de gestionar registros, seguimiento, control y facturación de suscripciones y de enviarle información de todos los eventos y promociones que realice por su cuenta, o en conjunto con la red de socios, para mejorar su servicio al cliente y su fidelidad. SEDE TÉCNICA S.A. garantiza la posibilidad de ejercer sus derechos de acceso, cancelación y modificación en los términos de la normativa vigente en materia de protección de datos de carácter personal, dirigiendo una comunicación por escrito a: Sede, Madrid, nº 17, 28020 Madrid.	

Vaillant actualiza su tarifa

Ya está disponible la nueva Tarifa de Precios de Agua Caliente Sanitaria, Calefacción y Energías Renovables edición Febrero 2011 de Vaillant, en la que los profesionales encontrarán puesta al día toda la información de los productos de la oferta actual así como de los que la marca alemana lanzará este año.

El documento incluye como principales novedades un nuevo calentador de 11 litros, nuevos modelos del sistema de drenaje automático

auroSTEP plus, ahora con captadores verticales, nuevos soportes para tejado plano, una nueva gama de bombas de calor aire-agua y nuevas unidades de microgeneración.

Estas novedades reflejan el compromiso y apuesta de Vaillant por las energías renovables y los sistemas de alta eficiencia energética y completan la amplia gama de equipos y sistemas Vaillant pensados para lograr la máxima eficiencia, ahorro y respeto por el medio ambiente.

Calderas de pellets Vaillant en Navarra

Las instalaciones en las que han intervenido calderas de pellets renerVIT, de Vaillant, en el Valle de Ultzama, —una zona situada en el norte de Navarra, a poco más de 20 kilómetros de Pamplona, con clima oceánico, de inviernos más fríos que en los valles cantábricos y altitudes superiores a los 550 m, en la que los valores medios de temperatura anuales se sitúan entre 10° y 12° C— responden a soluciones de todo tipo. Así, Bordatxuri ha incluido este tipo de generadores en instalaciones para producción de ACS y calefacción mediante suelo radiante y radiadores, en combinación con fogones con paila, en sustituciones de calderas de gasóleo, y en unas soluciones tan novedosas y eficientes como son las que incorporan acumuladores multienergía allSTOR, de Vaillant. Un producto que, al igual que las calderas de pellets renerVIT, se incluye en la amplia oferta del fabricante alemán en soluciones de confort mediante sistemas energéticamente eficientes y energías renovables.

Bordatxuri es una empresa instaladora especializada en proyectos y sis-

temas de calefacción que proporcionan altos índices de confort y ahorro energético, mediante el empleo de energías renovables y con dilatada experiencia en la integración de estas con sistemas de calefacción tradicional, combinando radiadores y suelos radiantes con paneles solares, calderas de gas y gasóleo, fogones con paila, calderas de pellets, etc. Esta empresa colabora habitualmente con diferentes estudios de arquitectura e ingeniería, en el desarrollo de nuevos proyectos de calefacción y climatización, aislamiento, etc. en vivienda nueva y rehabilitaciones.

Las calderas de pellets para la producción de ACS y calefacción renerVIT ofrecen una combustión excepcional con rendimiento muy elevado y unas emisiones extremadamente bajas. Están disponibles en tres niveles de potencia (14, 20 y 30 kW) y con tres sistemas de carga diferentes: manual, tornillo sinfín y aspiración. Todas ellas son totalmente automáticas incluso en el proceso de limpieza.

Ariston, sistemas de circulación forzada con vasos de expansión

Ariston posee una amplia gama de equipos de circulación forzada con vaso de expansión con ventajas superiores a los equipos de vaciado automático. De hecho, actualmente el catálogo de Ariston propone dos equipos compactos que ofrecen más posibilidades: Kairos Fast y Genus Kairos Premium (equipo compacto con caldera de condensación incluida).

Ambos kits, están formados por los colectores solares y un módulo de acumulación, que consta del propio acumulador y todos los elementos necesarios para el funcionamiento de la instalación solar ya premontados de fábrica, incluido el vaso de expansión y la centralita de regulación (excepto en Genus Kairos Premium, en el que se regula la instalación solar desde la caldera). En ambos casos se trata de kits de circulación forzada de montaje rápido, en los que solamente se deben conectar los colectores con el módulo de acumulación.

El resto de elementos ya vienen dimensionados y premontados en los equipos de Ariston.

Sistema solar Easy ACS doble de Baxiroca

Baxiroca acaba de lanzar en nuestro país el innovador sistema Solar Easy ACS Doble, compuesto por la unión de los nuevos colectores de la gama SOL con el acumulador FST doble, denominado así por disponer en una solución integrada de acumulador solar y auxiliar.

Los sistemas Solar Easy de Baxiroca se caracterizan por ser los más fáciles de instalar del mercado gracias al revolucionario concepto Plug&Play, ofreciendo las mejores prestaciones con unos óptimos niveles de eficiencia.

Integran en el mínimo espacio posible un grupo hidráulico, depósito de expansión y central de regulación, totalmente conectados y cableados. Ocupando prácticamente el mismo espacio que un único acumulador, los sistemas Solar Easy ACS Doble incorporan tanto el acumulador solar como el acumulador auxiliar de apoyo - uno situado sobre del otro- formando un único conjunto de dimensiones compactas, con un importante ahorro de espacio.

En el acumulador auxiliar se puede utilizar el serpentín con una caldera, o bien instalar una resistencia eléctrica.

>> Oferta de introducción
calderas de condensación

10 AÑOS DE EXPERIENCIA
EN LAS CALDERAS DE CONDENSACIÓN

www.intergas.es

100€
Abonamos
en su 1ª compra

Oferta de introducción
calderas de condensación

INTERGAS COMIENZA EL 2011 AYUDANDOTE

- Hasta 18 litros de agua caliente sanitaria por minuto.
- 15 años de garantía en el intercambiador de calor.
- Hasta 5 años de garantía en componentes.
- Tecnología Doble Alto Rendimiento.

INTERGAS

Promoción 2011 de Intergas

Intergas gratifica con 100€ a todas las empresas instaladoras que adquieran su 1ª caldera Intergas a través de nuestro canal de distribución.

En su página web www.intergas.es, encontrará un listado de empresas distribuidoras en las que podrá conseguir las calderas esté donde esté. También podrá encontrar todo tipo de información que necesite.

ORGANIZA / ORGANISED BY

IFEMA
Feria de Madrid

TU ENCUENTRO
YOUR MEETING

1-4
Marzo
March
2011
MADRID

CLIMATIZACIÓN

SALÓN INTERNACIONAL DE AIRE ACONDICIONADO, CALEFACCIÓN, VENTILACIÓN Y REFRIGERACIÓN
INTERNATIONAL AIR-CONDITIONING, HEATING, VENTILATION AND REFRIGERATION EXHIBITION

CLIMATIZACION

Toro
clima

Jornadas Técnicas
Technical Meetings

www.climatizacion.ifema.es

LINEA IFEMA / IFEMA CALL CENTRE

LLAMADAS DESDE ESPAÑA / CALLS FROM SPAIN

INFOIFEMA 902 22 15 15
EXPOSITORES / EXHIBITORS 902 22 16 16

LLAMADAS INTERNACIONALES (34) 91 722 30 00
INTERNATIONAL CALLS

FAX (34) 91 722 57 88

climatizacion@ifema.es

Convocada la 14ª edición de los Premios Construmat

El Salón Internacional de la Construcción de Fira de Barcelona, Construmat, ha lanzado las bases de convocatoria de la 14ª edición de los Premios Construmat de innovación tecnológica en la construcción en sus tres categorías (Edificación, Ingeniería Civil y Producto). Los Premios Construmat, cuya secretaría técnica corre a cargo del Instituto de Tecnología de la Construcción de Cataluña (ITeC), cuentan con un gran prestigio en el sector.

A las categorías de Edificación e Ingeniería Civil, pueden optar todas las obras de nueva planta o de intervención en obras existentes, que se hayan realizado en nuestro país en el periodo comprendido entre el 1 de enero de 2009 y el 31 de diciembre del año pasado.

Cualquiera de los agentes que haya participado en la obra (promotor, facultativo o constructor) puede presentar su candidatura a los premios a través, única y exclusivamente, de la web www.premiosconstrumat.com. El plazo de inscripción finaliza a las 17 horas del día 22 de marzo de 2011.

A la categoría de Producto pueden optar procesos constructivos, productos para estructuras y cerramientos y productos para aislamientos y revestimientos. Todas las candidaturas han de ser presentadas por un expositor de Construmat 2011 y su inscripción se ha de formalizar, también, única y ex-

clusivamente a través de la web www.premiosconstrumat.com. El plazo de inscripción acaba a las 17 horas del día 15 de abril de 2011.

Las bases de los Premios Construmat a la innovación tecnológica en la construcción establecen que los galardones no podrán ser declarados desiertos ni concedidos ex aequo. Asimismo, contempla que las decisiones del jurado son inapelables. La entrega de los Premios Construmat 2011 tendrá lugar en un acto público en el marco de la celebración de Construmat, que se desarrollará del 16 al 21 de mayo en el recinto de Gran Vía de Fira de Barcelona.

En la última edición de 2009, el Pabellón de España de la Expo Zaragoza y la construcción y urbanización de la Gran Vía y la plaza Europa de L'Hospitalet fueron los vencedores en las categorías de Edificación e Inge-

iería Civil, respectivamente. En el apartado de Productos, los premiados fueron la Plataforma Fipro de la empresa Layher SA en procesos constructivos; el panel Omega Zeta, de Circa SA, en estructuras y cerramientos y la encimera ECO by Cosentino, de la empresa Cosentino SA, en aislamientos y revestimientos e instalaciones.

La última edición de Construmat en cifras

- Más de 1.300 empresas
- Más de 150.000 profesionales de 120 países
- 33 países representados
- 6 pabellones sectorizados



El Congreso Mediterráneo de la climatización, Climamed 2011 se celebrará en Madrid

El aumento del nivel de vida y las exigencias de confort, hacen que hoy en día, la climatización sea considerada como indispensable aportación al bienestar de las personas. La evolución de las técnicas utilizadas y su desarrollo, coherentes con el respeto al medio ambiente, la salud y la seguridad de las personas así como el peso económico de su industria, hace que la climatización haya conseguido un reconocido prestigio.

En el entorno Mediterráneo en que nos desenvolvemos, cuna de importantes civilizaciones occidentales, es evidente la creciente importancia de la climatización.

Es por eso que las principales Asociaciones de dicho entorno, AICARR (ITALIA), AICVF (FRANCIA), APIRAC (PORTUGAL) y la organizadora ATECYR (ESPAÑA), relacionadas con las técnicas de la climatización, vienen organizando desde el año 2004 el Congreso Mediterráneo de Climatización, Climamed, con el objeto de intercambiar conocimientos y experiencias, enmarcadas en una problemática similar y por una normativa europea que a todos nos condiciona.

Esta edición se celebrará en Madrid, los días 2 y 3 de Junio de 2011 y contará con la participación por primera vez de la Asociación Turca, TTMD.

Los proyectistas, fabricantes, instaladores, mantenedores, propietarios y usuarios tienen la oportunidad de asistir a este Congreso y contrastar o ampliar sus conocimientos dentro del amplio "Temario" propuesto.

¿Por qué Vaillant?

Especialistas en condensación



Una nueva generación de calderas

Amplia gama de calderas murales de Condensación de diferentes modelos y potencias: mixtas instantáneas, con microacumulación y con acumulación. Sólo calefacción, estándar y alta potencia, con opción de ACS acumulada.

Amplia gama de calderas de pie de Condensación mixtas con acumulación y sólo calefacción alta potencia (instalaciones centralizadas).

■ Calefacción ■ Agua caliente ■ Energías renovables

Porque  **Vaillant** piensa en futuro

902 11 68 19 • info@vaillant.es • www.vaillant.es