

Éxito del VI Congreso Mediterráneo de Climatización, Climamed 2011



Durante los días 2 y 3 de junio de 2011 tuvo lugar la sexta edición del Congreso Mediterráneo de Climatización, Climamed'11, promovido por las principales Asociaciones Internacionales de Técnicos de Climatización y Refrigeración, ATECYR (España) AICARR (Italia), AICVF (Francia), APIRAC (Portugal) y TTMD (Turquía).

Se celebró en el marco de la Casa de América, donde el sector tuvo la oportunidad de intercambiar experiencias, conocimientos y reglamentación existentes del sector, tan específico, de Climatización y Refrigeración.

La bienvenida al Congreso e Inauguración Oficial, fue llevada a cabo por Eva Piera, viceconsejera de Economía, Comercio y Consumo de la Comunidad de Madrid, y por los Presidentes de las Asociaciones convocantes: Juan José Quixano Burgos, Presidente de ATECYR; Renato Lazzarin, representante de AICARR; Bernard Montmoureuau, presidente de AICVF; Fernando Brito, presidente de APIRAC y Gurkan Ari, presidente de TTMD.

(Pasa a página 2)

La CNC investiga a 21 almacenistas de fontanería y saneamiento

La Comisión Nacional de la Competencia (CNC) ha incoado un expediente sancionador a 21 almacenistas de material de saneamiento y fontanería por posibles prácticas restrictivas de la competencia. Las inspecciones preliminares realizadas por el organismo han arrojado indicios racionales de la existencia de conductas prohibidas, por lo que abre ahora una investigación e incoa expediente que tiene como plazo máximo de instrucción 18 meses. Las conductas realizadas por las compañías consistirían en la fijación de forma directa e indirecta, de precios y de otras condiciones comerciales o de servicios.

Las almacenistas a las que se les ha incoado el expediente, casi todas ellas de la Comunidad Valenciana, son Almacenes metalúrgicos (Almesa), de Barcelona,

(Pasa a página 2)

Jaime García
Presidente de AFECH

"El cambio desde la antigua homologación hasta el Mercado CE ha significado un verdadero esfuerzo para los fabricantes"



De acuerdo con lo sucedido en los últimos ejercicios, la crisis económica ha seguido teniendo una notable incidencia en todos los sectores, especialmente en los relacionados con la construcción. Jaime García, presidente de la Asociación de Fabricantes de Chimeneas y director comercial de la empresa Dinak, señala que 2010 ha supuesto una continuación de lo sucedido en el año anterior en todos los sentidos, con unos niveles de ventas estables o ligeramente a la baja. La reducción de los costes o el intento de abrir nuevos mercados en el exterior se perfilan como las

únicas alternativas viables para las empresas del sector.

En la entrevista que publicamos a continuación, García ofrece una visión panorámica de la actualidad del sector y las perspectivas a corto y medio plazo.

- ¿Qué balance hace del último año en el sector, ya muy vapuleado por la crisis en los anteriores ejercicios?

Bien, el 2010 ha sido una continuación en todos los sentidos del 2009, año en el que se produjo un fuerte descenso en la actividad.

(Pasa a página 6)

Vitogas duplica la capacidad de su planta de gas licuado en Lugo



Vitogás inauguró el pasado 30 de junio sus nuevas instalaciones ubicadas en Sober (Lugo), la planta de distribución de gas licuado desde la que prestará servicio a toda la Comunidad Autónoma de Galicia y zonas adyacentes (Asturias, Cantabria y Castilla León).

Al acto, presidido por el Alcalde de Sober (Luis Sánchez Guitián) y el Consejero Delegado de Vitogás España (Manuel Ledesma), acudieron otras autoridades locales y del ámbito energético y una selección de empresarios instaladores de la zona.

(Pasa a página 12)

sumario

02 El sector

04 Actualidad

05 Noticias

06 Dossier

Chimeneas & conductos.

Entrevista

Compañías

Tecnología

10 Compañías

12 Estrategias

13 Distribución & comercialización

14 Novedades

La UE impulsa el GNL como combustible para la navegación marítima

El pasado 21 de junio se presentaron y analizaron los ocho programas aprobados por la Red Trans-europea de Transporte (TEN-T) en 2010 y actualmente en fase de desarrollo. Entre ellos, destacó el proyecto piloto para evaluar la viabilidad de la utilización del gas natural licuado (GNL) en el transporte marítimo, que se está llevando a cabo por un consorcio internacional con la participación de Bélgica, Dinamarca, Finlandia, Suecia y Noruega.

El programa, dotado con 26 millones de euros, consiste en analizar la viabilidad del uso de barcos propulsados por GNL y la puesta en marcha de un piloto que servirá de plataforma de pruebas de cara a la evaluación de las posibilidades futuras de aplicación a gran escala.

Los responsables del proyecto, presentado por Mogens Bech, de la Autoridad Marítima Danesa, están identificando los factores críticos, como la cadena de suministro de GNL, las estaciones de abastecimiento marítimo, los aspectos de seguridad, las políticas (normativa) que habría que desarrollar y los estándares de la industria (sector). Un aspecto clave será la competitividad en precio frente a otros combustibles.

Si el resultado es satisfactorio, se abriría un nuevo mercado potencial para este combustible, sensiblemente menos contaminante que los fueles utilizados actualmente en el transporte marítimo.

Un año más se celebró La Noche de Climatización 2011

El pasado 17 de junio, tuvo lugar, en el ya tradicional marco del Pabellón de Caza del Castillo de Viñuelas de Madrid, la celebración de La Noche de Climatización 2011.

Este evento, que ha congregado, una edición más, a un gran número de profesionales del sector de la climatización ha contado con el patrocinio de: Carrier-Toshiba, Ceis, Ciat, Daikin, Hitachi, Ifema, Johnson Controls, Junkers, Panasonic y Saunier Duval.

Las Asociaciones AEDICI, AFEC, AMASCAL, AMICYF, ASETUB, ASIMCA, ATECYR, CNI, CONAIF y FECECA, que forman parte del Comité Organizador de la Feria de Climatización, han sido las convocantes del acto y AFEC, como ya es tradicional, se ha encargado de la organización del mismo.

El evento comenzó con un cóctel, servido en los jardines del Castillo, y, posteriormente, se sirvió una cena. Antes de iniciarse la misma, se procedió al acto académico, presentado por Julio B. Cano.

En el transcurso del mismo, José M^a Álvarez del Manzano, Presidente de la Junta Rectora de IFEMA, presentó los resultados de la feria de CLIMATIZACIÓN 2011, destacando la labor realizada por el equipo, dirigido por María Valcarce, que ha hecho posible que la feria haya contado con un importante número de expositores y alcanzado los casi 48.000 visitantes.



A continuación se hizo entrega del premio de climatización a Aurelio García, Ex Presidente del Comité Organizador de Climatización y Ex Presidente de AFEC, por su trayectoria profesional a favor del sector. Eloy de Sola fue el encargado de hacer un resumen de su perfil personal y profesional, destacando su importante labor en pro de la climatización y su aportación a la promoción del asociacionismo en el sector.

Javier Fernández de Bordons, Presidente de AFEC y del Comité Organizador de Climatización, fue el encargado de entregarle el premio, con la presencia en el estrado de los Presidentes de las asociaciones convocantes, presentes en el acto.

Aurelio García tuvo palabras de agradecimiento, para todas aquellas personas, empresas e instituciones que han formado parte de su trayectoria profesional y personal.

Éxito del VI Congreso Mediterraneo de Climatización, Climamed 2011

(Viene de página 1) La celebración de ésta edición del Congreso ha contado con el apoyo Institucional del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE) y la Comunidad de Madrid, Así como con los patrocinadores exclusivos: LG, Grundfos, Saunier Duval, Trox Technik, Uponor, Vaillant, Victaulic y Wilo y con los patrocinadores oficiales: Baxi-roca, Ciat, Daikin, Instrumentos Testo, Isover, Junkers, Remica, TA Hydronics, y Zehnder.

La convocatoria realizada para la participación de ingenieros, proyectistas, consultores, fabricantes, arquitectos, empresas del sector y Organismos Institucionales, contó con la presencia de más de 320 profesionales que representa un incremento de un 40% sobre la pasada edición celebrada en Lisboa, y en la apretada programación se desarrollaron 69 conferencias entre ponencias orales, sesiones plenarias y magistrales y ponencias poster.

Climamed 2011 se ha consolidado como el principal referente europeo del sector de la Climatización y refrigeración. La presencia de extranjeros al congreso representaba el 17,5 % de los asistentes, así como el 48 % de las conferencias impartidas.

CONCLUSIONES

Climamed 2011 ha estado marcado por cuatro grandes temas de latente actualidad, todos ellos tratados de forma extensa en dos de las sesiones plenarias y magistrales y en el resto ponencias:

- La certificación energética; situación y futuro.
- La calidad del aire exterior y determinación por tanto de la calidad del aire interior.
- Las auditorías energéticas.
- La construcción sostenible

La certificación energética aún está, por lo que ha quedado demostrado en todas las sesiones, sin desarrollar, ni aplicar totalmente.

Aunque el Real Decreto de Certificación Energética se publicó en el año 2007 además de profundizar en el conocimiento de las herramientas, se necesita un mayor grado de compromiso para aplicarlo. Por ello es imprescindible invertir en tiempo y en recursos para la formación antes de que la etiqueta energética de los edificios llegue a la ciudadanía.

La situación se abordó desde diferentes puntos de vista, con total coincidencia en la importancia que tendría la publicación del Real Decreto por el que se regule la certificación energética de edificios existentes y la aprobación de las herramientas legislativas que permitan certificar dichos edificios. No debemos olvidar que los edificios que realmente consumen son los existentes y es en estos donde tenemos que dedicar parte

de nuestros esfuerzos para llegar al objetivo 20-20-20.

Al hilo de esto, y también comentado a lo largo del congreso, se tendría que aprovechar e intentar armonizar los trabajos que desde la administración central en primer lugar, y desde las autonomías, se están realizando para la implantación y desarrollo de la certificación energética. El sector reclama un gran impulso para que se llegue a desarrollar la certificación energética en nuestro país.

El segundo tema abordado durante el congreso, ha sido la calidad de aire interior. Uno de los ponentes lo dijo muy claro "de poco nos sirve que nuestros edificios sean de una alta eficiencia energética, incluso que fueran de consumo energético casi nulo, si luego su calificación de calidad de aire interior es Z".

El RITE legisla qué calidad de aire deben tener los edificios en función del tipo de actividad desarrollada en ellos y de la calidad del aire exterior, pero es necesario disponer de un mapa que nos indique cual es la calidad de nuestras ciudades, y por eso ha resultado muy interesante el mapa ODAS editado por ATECYR (calidad de aire exterior) presentado durante el congreso.

El Documento que pronto verá la luz recoge la recopilación y el análisis de los datos ofrecidos por las estaciones de medida de calidad del aire oficial de las comunidades autónomas y ayuntamientos en concreto de las siguientes ciudades, A Coruña, Barcelona, Bilbao, Madrid, Sevilla, Valencia, Valladolid y Zaragoza durante el periodo de 2004 a 2010.

La tercera y cuarta línea del congreso han sido las auditorías energéticas y la construcción sostenible, que hoy en día es uno de los temas más relevantes del Sector de la Climatización.

Tienen que existir sinergias para que la certificación de edificios existentes esté relacionada con las auditorías energéticas.

La certificación energética de edificios de nueva construcción está en una fase más avanzada, pero aún faltan herramientas para conseguir que los hitos de las auditorías estén marcados, por protocolos de medición que garanticen los ahorros estimados y que se publiquen atlas potenciales de ahorro energético. Asunto lo suficientemente tratado en la mesa redonda sobre Auditorías Energéticas. Situación actual y su problemática.

Todo los temas tratados en Climamed 2011 han sido muy interesantes y habrá que seguir trabajando en las líneas marcadas para que tanto los edificios nuevos como los existentes más eficientes, incorporando la realización de auditorías energéticas y contemplando la calidad de aire interior de alta salubridad para que no tengamos edificios con calificación energética A con calidad de aire Z.

La CNC investiga a 21 almacenistas de fontanería y saneamiento

(Viene de página 1) Baños Sumicasa (Sumicasa), Distribuidores Concesionarios (Diteco), Gallego Villar, General de Saneamientos y Técnicas Ambientales Macc, Grup CST & Batmar, Herbezca, Imeca de Valencia, Limac Materiales de Construcción, Miguel Casares, Sánchez Pla, y Saneamiento Martínez, Saneamiento y Suministros (Sanysum), Saneamiento Tuberías Alcon (Sita), Sualfont, Suministros Coplaza, Suministros González e Hijos, Suministro Marval, Suministros Tubogrif, Tu-

berplas y la madrileña Tubos y Hierros Industriales (Thisa).

La investigación se inició tras la denuncia presentada por la Asociación de Empresarios de Fontanería, Instalaciones Térmicas, Gases y Demás Fluidos de la Comunidad Valenciana (Aseif) ante el Tribunal de Defensa de la Competencia de dicha comunidad. La CNC realizó inspecciones posteriormente en las sedes de Diteco, Imeca, Sánchez Plá, Saneamiento Martínez y Tuberplas, que han desencadenado la apertura del expediente.

Servifax: 91 556 09 62

Si desea ampliar datos sobre cualquier información publicitaria o editorial relativa a una empresa, producto o servicio, utilice las tarjetas de información al lector.

Para las diferentes consultas, marque el producto, la página y el número de la revista a que se refieren las consultas.



SEDE TÉCNICA S.A.
GRUPO EDITORIAL

Avenida Brasil, 17
28020 Madrid
tel. +34 91 556 5004
fax. +34 91 556 0962
www.sedetecnica.com
e-mail: editorial@sedetecnica.com

NOMBRE:
EMPRESA/ORGANISMO:
ACTIVIDAD:
CARGO:
DIRECCIÓN:
POBLACIÓN: CP:
PROVINCIA: PAÍS:
TELÉFONO: FAX:
E-MAIL: WEB:

PRODUCTO/TEMA	PÁG. N.º	ESCRIBA SUS COMENTARIOS O SUGERENCIAS

Sede Técnica, S.A. con domicilio en la Avda. de Brasil 17, pl. 12, 28020 de Madrid le informa que los datos que nos ha facilitado forman parte de un fichero de su titularidad cuya finalidad es gestionar el envío de esta publicación. Usted podrá ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición enviando una notificación por escrito a la dirección anteriormente indicada.

IDG Ingeniería del Gas



Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Avenida Brasil, 17 pl.12
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 556 0962
e-mail editorial@sedetecnica.com
web www.sedetecnica.com
Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Alda Graphic S.L.
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.



www.convesa.es

¿Por qué **CONVESA** es la única con **garantía de 12 años**?



Porque sabemos cómo está hecha y lo que lleva por dentro

Y porque:

- Lleva una gran cantidad de aislante, más que otros fabricantes.
- Tanto en tramos como en los accesorios, el tubo interior y exterior van soldados con tecnología TIG.
- Presenta sus piezas en cajas (paletizadas) en la mayoría de los casos , en cajas individuales.
- Gran facilidad de montaje: sistema machihembrado con abrazaderas de unión (incluidas en cada pieza).
- Diseño y materiales controlados con los más rigurosos controles de calidad.



Cada día más profesionales deciden dotar a sus instalaciones de chimeneas CONVESA

CONAIF elabora un Plan Estratégico para reforzar su posición

La Asamblea General de la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines (CONAIF) ha aprobado por unanimidad el Plan Estratégico 2011-2014, el primero en la historia de esta organización empresarial, a la que servirá de guía durante los próximos años.

Elaborado durante unas jornadas de trabajo celebradas los días 24 y 25 de mayo en Navacerrada (Madrid), este Plan Estratégico está dirigido al conjunto de la Confederación Nacional y pretende reforzar la posición de CONAIF en el sector, mejorar los servicios ofrecidos a sus asociaciones provinciales y los socios de éstas, así como optimizar los recursos disponibles, entre otros objetivos. Todo ello para lograr al final de su vigencia que CONAIF sea reconocida como "la Confederación empresarial líder del sector por representatividad e iniciativas, que transmita a la sociedad una imagen de excelencia y fiabilidad, que ofrezca servicios eficientes a sus asociaciones, sirva para cohesionarlas y desarrolle una política de alianzas".

Su aprobación es, asimismo, la respuesta de CONAIF a los duros tiempos por los que atraviesa el sector de las instalaciones, con dificultades por parte de las empresas para acceder a la financiación, elevados índices de morosidad y descenso generalizado de la actividad. Según ha manifestado el presidente Esteban Blanco, "sólo una organización fuerte en el ámbito nacional como CONAIF, con peso en las instituciones y voluntad de cooperación con los demás agentes del sector -tal y como ha quedado recogido en las líneas estratégicas del Plan- puede tener capacidad suficiente como para influir en las instancias necesarias hasta cambiar la tendencia actual, haciéndola más ventajosa para las empresas instaladoras españolas".

En una valoración final, Esteban Blanco ha dicho que "iniciativas como ésta vuelven a poner de manifiesto el liderazgo de CONAIF que, con 49 asociaciones provinciales y a través de ellas más de 20.000 empresas instaladoras integradas, es la organización más representativa, influyente y prestigiada del sector en el ámbito nacional".

El presidente ha hecho especial hincapié en que este Plan cuente con la máxima participación, por lo que en su elaboración han participado el Comité Ejecutivo en pleno, cuyos miembros representan a las provincias de Valladolid, Lérida, La Coruña, Valencia, Málaga, Guipúzcoa, Cáceres, Murcia, Teruel y Cantabria; dos de los anteriores presidentes de CONAIF (los actuales de las asociaciones de Zaragoza y Madrid) así como varios representantes del personal que trabaja en la Confederación y de la ge-

rencia/dirección de algunas asociaciones provinciales.

Este Plan Estratégico refleja el compromiso de CONAIF hacia sus asociaciones provinciales y el resto del sector de las instalaciones.

PLAN ESTRATÉGICO CONAIF 2011-2014

La Misión de Consiste en cohesionar, representar y defender los intereses del sector y dar servicios a las asociaciones que integran la Confederación, de acuerdo a sus necesidades, prestando especial atención a difundir la cultura de gestión excelente y la innovación en el tejido empresarial.

- Visión: CONAIF quiere ser reconocida como la Confederación empresarial líder del sector por representatividad e iniciativas, que transmita a la sociedad una imagen de excelencia y fiabilidad, que ofrezca servicios eficientes a sus asociaciones, sirva para cohesionarlas y desarrolle una política de alianzas.

- Valores: CONAIF define como valores y principios propios los siguientes: La negociación como vía de cooperación interna y con terceros; la transparencia; la credibilidad; el esfuerzo, el sacrificio, el compromiso, la perseverancia; la confianza, a través de los comportamientos que la generan; la lealtad; la creatividad para la innovación.

- Líneas estratégicas: en función de la misión, la visión, los valores de la organización y el análisis de las debilidades, amenazas, fortalezas y oportunidades, el Plan recoge cuatro grandes ejes estratégicos: las asociaciones provinciales, los procesos internos de CONAIF, las personas que trabajan en CONAIF y los resultados que se esperan obtener.

- Las asociaciones provinciales: Aumentar la capacidad de influencia de CONAIF en la legislación que afecta al sector; Potenciar la oferta de servicios a las asociaciones en función de sus necesidades, e incrementar la utilización de los mismos a través de una mayor comunicación y la continua innovación.

- Los procesos internos de CONAIF: implantar un sistema de gestión que integre todos los ámbitos de la gestión de la calidad y unifique toda la gestión de la información; Especializar e incrementar la eficiencia de las Comisiones de Trabajo.

- Las personas que trabajan en CONAIF: lograr un equipo humano comprometido con la organización.

- Los resultados que se espera obtener: Potenciar CONAIF como organización influyente, estar y ser reconocidos ante las instituciones públicas o privadas necesarias, representando los intereses del sector para cumplir los objetivos de la Confederación; Conseguir la solvencia económica necesaria para afrontar los objetivos que se marque la organización.

Expertos en Eficiencia Energética exponen las soluciones más innovadoras



El pasado 30 de junio, la Asociación de Empresas de Eficiencia Energética, A3e, organizó una jornada técnica sobre Soluciones Energéticas Innovadoras en la que participaron numerosos expertos del sector.

El presidente de A3e, Manuel Sayagués, fue el encargado de dar la bienvenida a los asistentes y de manifestar el interés de la Asociación por este tipo de jornadas de carácter más "técnico y formativo" que divulgativo. "Microgeneración y Cogeneración" fue el título de la primera de las ponencias, impartida por Francisco Nieto y Rubén Bermejo de ESEN (Eficiencia y Soluciones Energéticas) que abordaron los aspectos teóricos y prácticos de esta tecnología (motores alternativos de combustión interna, turbinas de gas, motores Stirling, pilas de combustible, etc.) y las ventajas e inconvenientes que presentan.

Posteriormente, Vicent Ribera, del Instituto Tecnológico de la energía abordó la Calidad de la Energía (ITE) con una ponencia titulada "Sistemas de Filtrado de Armónicos/Sistemas de alimentación ininterrumpida".

Rudolf Steinbauer de Schneider Electric fue el encargado de explicar el "Control de Motores con Garantía de Ahorro".

En la segunda parte de la jornada, Arkaitz Izaguirre, de Inergétika, expuso a

los presentes una ponencia sobre "Alumbrado e Iluminación en Naves Industriales" en la que repasó los equipos electrónicos para luminarias de descarga, la fluorescencia electrónica T5 en sustitución de equipos de descarga, la sustitución de luminarias de descarga por proyectos de led, la automatización de encendidos y apagados y los sistemas de regulación de luminarias en función del nivel de iluminación.

José María Sotro de AIN tomó la palabra para pronunciar una conferencia sobre "Equipos de Combustión: Hornos y Generación de Vapor y Agua Caliente", exponiendo los distintos tipos de calderas (con economizador, de condensación, de biomasa) y otros aspectos técnicos como la regulación electrónica de quemadores y calderas o la recuperación de condensados a final.

La última de las intervenciones versó sobre la "Acumulación de Energía Térmica con Material de Cambio de Fase y su Aplicación a la Climatización" a cargo de Gema Martínez de CIAT que relató cómo la acumulación de energía térmica, así como una gestión eficiente de las instalaciones de climatización que tienen como fluido caloportador el agua, permiten desplazar la producción a horas en las que la tarifa eléctrica es más económica. Esta acumulación también permite la reducción del tamaño de los equipos y por tanto una reducción de la acometida eléctrica y la potencia contratada.

La Jornada Técnica ha estado organizada por la Asociación de Empresas de Eficiencia Energética y vertebra a través del Grupo de Trabajo de "Soluciones Tecnológicas Innovadoras-Financiación de Innovaciones".

La Asociación pondrá en marcha un amplio programa formativo a partir del mes de septiembre con el fin último de contribuir a la capacitación de los profesionales en Eficiencia Energética y acreditar la figura del Experto en Auditorías Energéticas.

El IDAE conmemora su 25 aniversario y cambia de marca

Con la participación de un centenar de empresarios -industriales y del sector de la energía- y representantes de la Administración, el Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía, dependiente del Ministerio de Industria Turismo y Comercio, ha conmemorado su 25 aniversario, coincidiendo, además, con el cambio de su marca.

En 1986 el IDAE inicia su andadura como entidad pública y desde entonces actúa en una doble vertiente. Por una lado, empresarial; es decir, invirtiendo con un riesgo calculado en proyectos innovadores y ejemplarizantes que contribuyan al desarrollo tecnológico y la creación de mercado; y, por otro, prestando asistencia técnica experta al Ministerio al que pertenece en el diseño y aplicación de estrategias, planificaciones, normas y medidas que contribuyan a lograr los objetivos que tiene marcados España en materia de mejora de la eficiencia energética y participación de las energías renovables en nuestro abastecimiento.

En estos 25 años, el IDAE ha intervenido en un total de 342 proyectos de inversión directa, con un volumen económico de 500 millones de euros que, a su vez, han movilizado en torno a los 1.600 millones de euros.

A las actuaciones anteriores hay que añadir otros miles de proyectos promovidos por el IDAE a través de sus líneas de financiación y ayudas (Planes de Acción de la Estrategia de Ahorro y Eficiencia Energética, ICO-IDAE, Convenios con las CC.AA para el Plan de Energías Renovables, Programa de Proyectos Estratégicos, Proyecto MOVELE, etc., gestionando miles de millones de euros).

Cabe destacar, así mismo, que el IDAE ha sido el motor que ha impulsado el desarrollo de nuevas tecnologías que hoy tienen un peso específico muy importante en el panorama energético español.

La movilidad urbana, especialmente la eléctrica, la eficiencia energética e implantación de renovables en la edificación, así como la rehabilitación energética de los edificios, el alumbrado de alta eficiencia, los proyectos innovadores en la industria, las tecnologías renovables emergentes como las relacionadas con las olas y las mareas; o las de uso térmico para el sector doméstico, como la geotermia, la biomasa y la solar; o la energía termoelectrónica con generación directa de vapor, son el tipo de proyectos que ocupan al IDAE de hoy.

Pero, además, el Instituto lleva a cabo una intensa actividad ligada a los Planes de Acción de Ahorro y Eficiencia Energética y al Plan de Energías Renovables. Coincidiendo con su 25 aniversario, el IDAE estará representado a partir de ahora por una nueva marca.

Esta nueva marca pretende visualizar la alianza entre la eficiencia energética y las energías renovables, con el denominador común de la innovación tecnológica, como pilares estratégicos de un modelo energético basado en la sostenibilidad.

Coincide, así mismo, el 25 aniversario y la nueva imagen del IDAE, con el lanzamiento de la última campaña de sensibilización ciudadana para el ahorro de energía, cuyo protagonista vuelve a ser la Selección Española de Fútbol, campeona del mundo, y su entrenador Vicente del Bosque.

Javier Ferrer, nuevo presidente de Confemetal

La Asamblea Electoral de la Confederación Española de Organizaciones Empresariales del Metal (CONFEMETAL), organización de la que CONAIF es miembro, celebrada el 24 de mayo en Madrid, ha proclamado a Javier Ferrer Dufol, nuevo presidente de la organización sucediendo a Carlos Pérez De Bricio que, a propuesta del nuevo presidente, ha sido nombrado presidente fundador de CONFEMETAL.

Con la Asamblea, a la que ha asistido el presidente de CEOE, Juan Rosell, ha culminado el proceso electoral iniciado el pasado 5 de Abril cuando Pérez de Bricio anunció su renuncia al resto

de su mandato que hubiera terminado en junio de 2012. Javier Ferrer único candidato a la presidencia, presentó avales de 97 de los 130 miembros de la Asamblea Electoral de CONFEMETAL.

Tras su proclamación, el nuevo presidente de la Confederación ha agradecido, a Carlos Pérez de Bricio, su "trayectoria al frente de CONFEMETAL, que justificaría por sí sola todo un brillante historial profesional, y que, en su caso es un capítulo más, si bien de gran importancia, en un currículo incomparable de trabajo al servicio de la economía española en general, y más concretamente de la industria de Metal".

Asamblea General de AFEC

La Asamblea General de AFEC, Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización, correspondiente a lo acontecido en el ejercicio 2010, se celebró el pasado 11 de junio, en la ciudad de Granada.

El presidente, Javier Fernández de Bordons, abrió la reunión de la Asamblea General Ordinaria, dando la bienvenida a los asistentes, y procediendo a continuación a desarrollar el contenido del texto introductorio de la Memoria del citado ejercicio, haciendo mención especial al reforzamiento de la presencia de AFEC en instituciones y organismos oficiales, nacionales y europeos; al aumento del nivel y calidad de la información y de los servicios prestados a los asociados, así como a la potenciación de la visibilidad interna y externa de AFEC.

En el curso de la reunión, el director General, José M^a Ortiz, procedió a repasar el Informe de Gestión, y a desarrollar diferentes puntos de la Memoria, como: El Entorno Económico; el Mercado; las Relaciones Institucionales, destacando en este apartado el contacto mantenido con las asociaciones del sector, tanto a nivel nacional como europeo; El Comité Técnico Permanente, que cuenta con la colaboración de técnicos de un gran número de empresas asociadas y cuyas actividades se explicaron más a fondo en una de las ponencias impartidas al finalizar la asamblea; La Información en la Asociación; las actividades de Exportación y de Normalización; la Legislación de interés: la feria Climatización 2011, etc.

En el apartado relativo a los estados contables de AFEC y SERVIAFEC, el Tesorero, Eugenio de Miguel, analizó en detalle las Cuentas Anuales del ejercicio 2010, así como los presupuestos de ambas entidades para el año 2011.

El Informe de Gestión, la Memoria, las Cuentas Anuales, así como los presupuestos correspondientes al año 2011 fueron aprobados por unanimidad.

PONENCIAS

Una vez terminada la Asamblea General Ordinaria, y aprobada, igualmente

por unanimidad, el acta de la misma, se pasó a la exposición de tres ponencias.

La primera de ellas, titulada "Eurovent" fue impartida por Joop Hoogkamer, Director Ejecutivo de EUROVENT (Comité Europeo de Fabricantes de Equipos de Tratamiento de Aire y Refrigeración), que fue invitado a participar en la Asamblea para que expusiera a los representantes de las empresas asociadas diversos temas relacionados con la citada entidad y con la legislación europea que afecta al sector de la climatización.

La segunda ponencia titulada: Comité Técnico Permanente, preparada por Cecilia Salamanca, que no pudo asistir por motivos personales a la reu-

nión, por lo que la misma fue impartida por José M^a Ortiz. En esta ponencia se hizo un repaso a los principales temas sobre los que el CTP ha estado trabajando.

La tercera que trató sobre "Actualizaciones de AFEC en relación con la Ley de la Morosidad", fue desarrollada por Pilar Budí, Adjunta a Dirección General de AFEC. En la misma explicó diversos aspectos relacionados con la Ley 15/2010 de modificación de la ley 3/2004, de medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales.

Una vez finalizada la reunión, los asambleístas y sus acompañantes se trasladaron al "Carmen de Chapiteles", situado en un enclave estratégico de la ciudad de Granada, donde se celebró



una cena, al final de la misma el Presidente de AFEC dirigió unas palabras a los asistentes, agradeciéndoles su presencia y deseándoles mucho éxito tanto a nivel personal como profesional.



Saunier Duval, Patrocinador de Climamed 2011

Saunier Duval ha participado con la categoría de Patrocinador Exclusivo en la celebración de la cuarta edición del Congreso Mediterráneo de Climatización, Climamed 2011, celebrado en Madrid los días 2 y 3 de junio de 2011, y promovido por las principales asociaciones internacionales de técnicos de Climatización y Refrigeración, como AICARR (Italia), AICVF (Francia), APIRAC (Portugal) y la española ATECYR que oficiaba como anfitriona y organizadora del evento.

Con el objeto de intercambiar conocimientos y experiencias en un entorno similar, condicionado por la Normativa Europea Climamed está dirigido a todos los países del Mediterráneo de la Unión Europea, como España, Francia, Portugal, Italia, Turquía, Grecia, Eslovenia, Malta y Chipre, y a los vecinos Marruecos, Argelia, Túnez, Libia, Egipto, Siria, Israel, Albania, Croacia, Serbia, Bosnia-Herzegovina y Montenegro. En la presente edición, y como novedad, se ha contado con la participación de la asociación TTMD, de Turquía.

Climamed se viene organizando desde 2004 y es en la actualidad una cita obligada de referencia en la que las administraciones, los técnicos, los fabricantes, los consultores, los contratistas, los ingenieros, los científicos, los arquitectos, propietarios de edificios, etc., disponen de una plataforma de intercambio de información científica y conocimientos técnicos que genere en los países del área mediterránea programas de avance de las técnicas de climatización y refrigeración, tecnologías que influyen directamente en el ahorro energético y en el bienestar de las personas.

¿Con qué energía se mueve tu negocio?

Los clientes de Vitogas no sólo se benefician del gas propano, una energía segura, rentable y limpia.

También cuentan con el soporte profesional y eficaz que les permite concentrarse en lo importante: su negocio.



“El cambio desde la antigua homologación hasta el Mercado CE ha significado un verdadero esfuerzo para los fabricantes”

Jaime García
Presidente de AFECH

(Viene de página 1) En el 2010, por lo que sabemos, las empresas han mantenido con ligeros descensos las ventas ya muy caídas desde el año 2009 e incluso del 2008.

- ¿Cuáles son las perspectivas a este respecto? Se esperaba haber tocado fondo en 2009, luego en 2010...

Cuando hablamos de que creemos que ya estamos tocando fondo, lo que hacemos es, básicamente, expresar un deseo, el de que sea así, pero los deseos no siempre se cumplen y mucho más cuando dependen de tantos factores: internacionales, nacionales, banca, burbuja, etc., etc. Nadie puede asegurar eso. Es más, el año 2011 parece todavía peor que los anteriores y en el horizonte próximo no se ve nada que pueda cambiar esta perspectiva.

- ¿Cómo han evolucionado los precios de las materias primas (el acero en particular)?

El acero tuvo un comportamiento al alza muy intenso en el intervalo del 2004 hasta el 2007, a partir de esa fecha se estabilizó y se situó en cotas más razonables en los años siguientes. La razón es la misma, la crisis es para todos. Hace unas semanas, una de las empresas más importantes del sector anunciaba un ERE para este año del 74 por 100 de los empleados de una de sus factorías.

Desde finales del 2010 hasta principios de este año sí ha habido un repunte de los precios.

- ¿Cómo se las están arreglando las empresas para superar esta situación?

Todo está inventado, o actuamos con los ingresos o con los costes. Si podemos buscamos nuevos mercados, por ejemplo en el exterior. Como esto es difícil, lento y costoso, parece más fácil intentar captar clientes a la competencia o entrar en sus nichos de mercado.

Además disminuir los costes de producción, reducir gastos, etc.

- Una buena noticia a este respecto fue la aprobación de la Ley de Morosidad, ¿Qué efecto ha tenido?

Está empezando, pero no se cumple; las grandes empresas siguen bus-



cando subterfugios para, aprovechándose de su situación de fuerza, eludir su cumplimiento. Sin embargo, creo que se acabará imponiendo. De hecho, ya hay muchas menos empresas reacias a su cumplimiento y en la medida en que se vayan encauzando las denuncias y exigiendo responsabilidades a empresas y personas, acabará implantándose, creo que es cuestión de tiempo.

- ¿Qué alternativas o huecos en el mercado existen para subsistir?

Es la otra alternativa, buscar nuevos nichos para nuestros productos, sectores donde tradicionalmente no estamos o no se aplican nuestros productos, que los hay. Pero no es fácil llegar

El objetivo es subsistir y salir más fortalecido de esta crisis, que espero aclare el mercado, como suele ocurrir con todas las crisis

a ellos y mucho más en un momento como el actual, en el que la crisis es para todos y nuestro producto se utiliza,

casi siempre, para sustituir a otros, fabricados con materiales de menor calidad, pero mucho más baratos.

- ¿Cuál es la situación del empleo en el sector? ¿Y las perspectivas?

Reducción, contracción. Es otro de los factores donde se actúa en tiempo de crisis o incrementas los ingresos o bajas los costes y los gastos, o lo que suele ocurrir actúas en todos a la vez. Por lo tanto las perspectivas para el empleo son realmente malas.

- ¿Cómo se ha adaptado el sector a la normativa aprobada en los últimos tiempos?

Bien, en este aspecto los fabricantes nacionales, salvo algunos de carácter local y de menor tamaño que siguen por libre incumpliendo la legalidad, se han adaptado perfectamente a la normativa, y eso que no ha sido fácil. El cambio desde la antigua homologación hasta el Mercado CE ha significado un verdadero esfuerzo para los fabricantes.

- ¿Cuáles serían los principales retos del sector a corto y a medio plazo?

Es una buena pregunta, con, a mi juicio, fácil respuesta. El objetivo es subsistir y salir más fortalecido de esta crisis, que espero aclare el mercado, como suele ocurrir con todas las crisis.



El sector se muestra activo, innovando e invirtiendo en la mejora de la oferta y de las instalaciones

Completa nuestro informe anual un exhaustivo repaso de las novedades del las compañías que operan en España en el sector de evacuación.

La información que se ofrece a continuación ha sido recogida directamente de las propias compañías.

Pese a los signos de debilidad que continúa mostrando la actividad económica hay que señalar que el sector se muestra activo, innovando e invirtiendo en la mejora de la oferta y de las instalaciones y, lo que es más importante, en la calidad de los productos que ofrecen a medida de cada necesidad.

CHIMETAL

Empresa dedicada a la producción de chimeneas modulares metálicas. Desde sus comienzos en 1982, sus modelos de chimenea son el resultado de toda la experiencia adquirida tras años de investigación, junto por el afán de satisfacer las exigencias del mercado.

Chimetal colaboró con el Miner (actual Mityc) y demás organismos oficiales prestándose a realizar todas las pruebas y ensayos para los distintos certificados de calidad. En su apuesta por la calidad sigue un estricto programa basado en la norma ISO9001. Los certificados que han acreditado a Chimetal en sus series tanto de doble pared, triple pared y chimeneas colectivas en material acero inoxidable AISI 304, AISI 316L y galvanizado:

- Homologación del Ministerio de Industria y Energía (CHM003).
- Documento de Idoneidad Técnica del Instituto de Ciencias de la Construcción Eduardo Torroja (DIT 243).
- Producto homologado por el Departamento Inmobiliario de Telefónica (AV9000: 00664).
- Marca N de AENOR para productos de Doble Pared (certificado de producto nº 040/111).
- Marca N de AENOR para productos de Doble Pared Colectiva Solo Evacuación Atmosférica (certificado de producto nº 040/109).
- Marca N de AENOR para productos de Doble Pared Colectiva Solo Evacuación Estanca (certificado de producto nº 040/110).
- Marca N de AENOR para productos de Triple Pared Colectiva (certificado de producto nº 040/114).
- Laboratorio Afiti Licof en chimenea Doble Pared Aislada (designación EI 120 certificado de ensayo nº C7685/08).
- Laboratorio Applus en chimenea Doble Pared Aislada (designación EI 30 expediente nº 10/102143-2780).
- Laboratoire National de Métrologie et d'essais en chimenea Doble Pared Aislada (designación T600 H2 D O(75) informe nº J060902/1).
- Laboratoire National de Métrologie et d'essais en chimenea Doble Pared Aislada (designación T250 H1 D O(50) informe nº J091334/1).

CONVESA

En este año Convessa tiene nuevas ventajas con servicios y productos para sus clientes, ofreciéndoles nuevas posibilidades en el mercado y facilitándoles el trabajo.

Como ejemplo de ello, en la nueva tarifa 2011 se incluyen nuevas gamas que se fabricaban pero que no aparecían, y debido a su creciente demanda, han tenido que incluirse, para facilitar al cliente información más a mano, tanto técnica como económica. Así son las gamas denominadas JA y JC, Pared simple con junta, en 304 y en 316.

Además de gamas ya fabricadas con antelación, aparece un nuevo producto, el Vitricado.

En cuanto a los servicios, con la nueva planificación de envíos, los pedidos con mínimo de portes, serán recibidos en los almacenes de los clientes entre 24 y 48 horas una vez confirmado el pedido si es material de stock, o entre 24 y 48 horas desde su fabricación. Hoy en día prime la rapidez, y Convessa es consciente.

Para el sistema de Calidad, Convessa tiene establecidas rigurosas inspecciones a las que se someten todos los productos fabricados. Los productos de las gamas que disponen de marcado CE y marca N de AENOR están sometidos, además a los controles indicados en las normas correspondientes.

DINAK

La economía sigue estando en plena crisis y es en esta situación donde el ingenio y la capacidad para tomar decisiones son fundamentales. Una empresa moderna ha de ser capaz de anticiparse y prepararse para el futuro.

Esta es la principal característica de Dinak, así en los últimos años de bonanza ha pensado en el futuro y se ha anticipado buscando nuevos mercados que le permitieran diversificar y consolidar su posición, en caso de que su, anteriormente mercado principal entrara en la crisis actual.

Ha soportado el elevado coste de implantación en estos nuevos mercados, pero ahora, esto, le permite consolidarse en el mercado. Según datos de la compañía es la empresa del sector con mayor facturación en España, con importante diferencia con respecto a la que se sitúa en segunda posición, sin duda los líderes.

Pero además sigue con la apuesta de adaptación a cada uno de aquellos países en los que ya está implantada y con la búsqueda de otros mercados, ya sea en áreas geográficas distintas o en la misma, pero con otros productos.

Presume de su equipo, joven pero con elevada formación, y ya experto en afrontar retos de nuevas soluciones y nuevos productos.

Presta especial interés en el desarrollo y la aplicación de la normativa europea que incorpora a sus productos.

La última prueba en tal sentido es haber obtenido el marcado CE para su gama de chimeneas autoportantes, requisito obligatorio para este producto que ya se exige en el sector.

Como siempre, su apuesta máxima sigue siendo el I+D+i, en lo que tiene muy en cuenta su preocupación y compromiso por el medioambiente. De ahí la creación de su Marca Green, que se asocia a todos los productos Dinak que forman parte de instalaciones eficientes y ecológicas.

Todo ello compartido con la calidad y la excelencia de sus productos.

DISMOL MASQUEFA

2011 inaugura una nueva era para Dismol Masquefa. Este año la firma ha presentado su nueva imagen corporativa, y su nuevo plan estratégico que la mantendrá en las posiciones líderes en los conductos de evacuación de humos y gases.

Tu partner de confianza, o Your reliable partner, como se indica en el claim de su nuevo logo, indica su nueva posición en el mercado.

La proximidad, la confianza, la fidelidad y el compromiso, acompañado de la calidad y servicio son los pilares que transmiten a todos los almacenes, centros de distribución y fabricantes (Pasa a página 8)



una gama completa de soluciones

NOVEDAD DINAK EI CE 0036 CPD 90220 018 / 035 Nuevas clasificaciones de resistencia al fuego (ver catálogo)	NOVEDAD DINAK XT CE 0036 CPD 90220 036 (ver catálogo)	DINAK DP CE 0036 CPD 90220 008 Chimeneas modulares doble pared
DINAK DW CE 0036 CPD 90220 001 Chimenea modular de doble pared para instalaciones de condensación	DINAK DW hp CE 0036 CPD 90220 028 Chimeneas de doble pared para equipos de cogeneración y micro-cogeneración	DINAK SW CE 0036 CPD 90220 004 / 020 Conducto de simple pared con junta opcional
DINAK SW hp CE 0036 CPD 90220 026 Chimeneas de simple pared para instalaciones de condensación en sobrepresión	DINAGAS CE 0036 CPD 90220 009 / 010 / 011 / 012 Chimeneas, individuales y colectivas, para calderas murales en bloques de viviendas	DIVENT CTE Sistema general de ventilación de viviendas, aparcamientos y garajes conforme al CTE
DINAK GE CE 0036 CPD 90220 013 Chimenea para grupos electrógenos, turbinas y bombas contra-incendios	DIFLUX/UNIFLUX CE 0036 CPD 90220 002 / 005 / 017 CE 0370 CPD 0505 / 051 CPD 0148 Chimeneas individuales para calderas de baja potencia	DINAKAIR Conductos vistos de aire acondicionado
ENERGÍA HOGAR Soluciones innovadoras para hogares y estufas de biomasa	S.I.P Chimeneas, torres de ventilación y estructuras autoportantes	S.I Soluciones para la industria

(Viene de página 7) del sector de la calefacción y ventilación.

Un año donde continúa siendo una de las empresas más diversificadas del sector, aplicando una estrategia corporativa de sinergias de todo lo que aprende en todas sus diferentes actividades económicas.

En el 2005: la primera empresa española en homologar CE sus conductos metálicos según UNE EN-1856-2.

En el 2008, la primera empresa española en fabricar en España los conductos, en polipropileno, y accesorios CE para calderas de condensación, según normativa UNE EN-14471.

En el 2009, esta gama se ha alcanzando diámetro 200 mm. y desarrollando los accesorios necesarios para instalaciones de calderas en cascada, nuevas tendencias y exigencias ya europeas.

En el 2011, completan la gama de productos introduciendo uno nuevo sistema de chimenea y conductos en acero inoxidable, y la gama Disven, conductos de PVC para ventilación.

Con todo ello prosiguen su estrategia de producto de calidad y ya ofrecen certificado CE en sus familias:

- Línea estanca en aluminio (M/M).
- Línea estanca en aluminio (M/H).
- Línea estanca coaxial en aluminio (M/M y M/H).
- Línea estanca condensación.
- Línea inoxidable simple pared AISI-304 y AISI-316: DOX-SP y DOX-SP LUX.
- Línea inoxidable doble pared (sin puente térmico) AISI-304 y AISI-316: DOX-DP y DOX-DP LUX.

Las gamas están avaladas por certificaciones y auditorias de la prestigiosa TÜV Management, y Kiwa International, y fabricado bajo la normativa ISO 9001:2008.

Completa la gama la Línea 2000 fabricada en chapa de acero, aluminio flexible (bulk y emblistado) y rejillas y accesorios de ventilación.

EXPO INOX

Expo Inox es una empresa italiana que desde sus inicios opera en el sector del acero inoxidable. Fruto de la innovación tecnológica, la gran calidad y experiencia nace la gama exclusiva de chimeneas, conductos y accesorios Kamini para la evacuación de gases y ventilación.

Expo Inox posee una amplia red internacional. En España este año ha inaugurado una plataforma de distribución en Terrassa.

FF BOFILL

FF Bofill es fabricante de chimeneas y conductos para la evacuación y extracción de los humos procedentes de calderas y aparatos de calefacción sean de combustibles sólidos (leña, carbón, pellets, etc.), líquidos y gas. La venta se realiza por medio de mayoristas e instaladores de los sectores de la calefacción, ferretería y material de construcción, distribuidos tanto en el mercado nacional como en la mayoría de países de Europa.

Desde el inicio de su actividad en el año 1892 hasta el día de hoy, tanto la calidad de sus productos como su fabricación han experimentado una evolución constante, por lo que actualmente todas sus gamas y los procesos utilizados en la fabricación están certificadas de acuerdo a la normativa CE UNE-EN 1856-1 y 1856-2/2009.

Para salidas de calderas a gas estancas disponen de tuberías modulares, de simple pared y concéntricas, de acero inox 316L acabado brillante y en esmalte vitrificado, en los dos casos con una junta bilabial de silicona que resiste temperatura 200°C, y certificación CE.

FIG

Nace en 1966 y en pocos años se especializa en la fabricación de conductos

para la evacuación de humos de calderas y calentadores de gas y gasoil, estándar y de condensación.

Esta larga experiencia y el empleo de las mejores tecnologías de fabricación le permite ofrecer unos productos de vanguardia con estándar de calidad y seguridad equivalentes a los conductos ofrecidos por los fabricantes de aparatos.

Sus productos son por lo tanto una sólida alternativa, ya que además poseen las certificaciones y homologaciones obligatorias según normativas Europeas.

Las novedades a destacar son:

- Nuevo sistema de alojamientos juntas que evita su desencaje durante el montaje
- Ampliación gama condensación. Llegan hasta diámetro 300 e incorporan acoples a calderas compatibles
- Deflectores regulables para desviar el humo en una dirección deseada.
- Sistema en cascada en polipropileno para las calderas de condensación en batería.

Sus certificaciones de productos son:

- Marcado CE nº 0063-CPD-8751, según norma 1856/2 emitido por Kiwa-Gastec, para los conductos metálicos (aluminio).
- Marcado CE nº 0063-CPD-8752, según norma 14471 emitido por Kiwa-Gastec, para los conductos plásticos (polipropileno).
- Certificado CE nº 0370-CPD-0505 según norma EN 1856-5:2004 emitido por Applus LGAI Technological Center.

FR

Fundada en 1980 inició sus actividades en la fabricación de tubos helicoidales circulares y conducto rectangular para ventilación, climatización y evacuaciones de humos.

Su gama comprende tubo engatillado helicoidal, chimenea aisladas helicoidal, tubo liso, chimenea modular FR inox-inox, línea blanca, conducto rectangular y chimeneas colectivas.

GRUPO HELICONORTE

Desde 1987 el Grupo Heliconorte fabrica y distribuye productos para evacuación de humos, ventilación y climatización. Heliconorte fabrica una amplia gama de chimeneas modulares y conducto helicoidal. Por su parte Cotugas realiza la distribución de productos para evacuación de humos, ventilación y climatización.

Se recoge a continuación la relación de Marcado CE AENOR de sus chimeneas metálicas.

Gama doble pared clásica y condensación (DP):

- DP inox-inox.
- DP inox-galva.
- DP inox 316-inox.
- DP inox 316-galva.

Gama doble pared colectivas "Helicoshunt" (CC):

- CC Helicoshunt "Sólo expulsión" inox-inox.
- CC Helicoshunt "Sólo expulsión" inox-galva.
- CC Helicoshunt "Sólo expulsión" inox 316-inox.
- CC Helicoshunt "Sólo expulsión" inox 316-galva.
- CC Helicoshunt "triple pared" inox-inox.
- CC Helicoshunt "triple pared" inox-galva-galva.
- CC Helicoshunt "triple pared" inox 316-inox-inox.
- CC Helicoshunt "triple pared" inox 316-galva-galva.

JEREMIAS

Jeremias España S.A., dispone de la más completa gama de sistemas de chimeneas para todo tipo de aplicaciones de extracción de humos de combustión, con

más de 50 sistemas certificados en Europa por los principales organismos de certificación europeos.

Sus sistemas de chimeneas de doble pared están especialmente diseñados para cubrir las altas exigencias que requieren las instalaciones de biomasa, combustibles sólidos, grupos electrógenos, cogeneración, etc. Con todo tipo de materiales, incluyendo los aceros inoxidables ferríticos recientemente incluidos en la nueva actualización de la norma española de diseño de chimeneas UNE 123001.

Todos sus sistemas garantizan la total continuidad del aislamiento sin ningún puente térmico al utilizar aislamiento de lana de roca rígida de alta densidad sin necesidad de elementos metálicos de unión entre paredes.

Como novedades para este año, y siguiendo con la política de innovación y adecuación de nuestros productos a las nuevas normativas nacionales (CTE, RITE) e internacionales, han presentado en el nuevo Catálogo-Tarifa nuevos sistemas como DW-Visión: única chimenea en el mercado sin abrazadera de unión para soluciones en chimeneas con altas prestaciones de estética exterior, Ferro-Lux para conexión de fuegos bajos y estufas de leña.

Jeremias dispone y certifica así todas sus gamas hasta los 1.000mm de diámetro nominal conforme a la norma UNE-EN 1856.

Dispone además de sistemas de conductos de ventilación con alta resistencia al fuego EI 30 testado y acorde al Código Técnico de la Edificación.

NEGARRA

Negarra apuesta por la fusión entre la innovación, el diseño, la calidad, y el confort, no sólo para dimensionar y fabricar nuevas líneas de chimeneas modulares metálicas, conductos para evacuación y termos de ACS, sino también para crear nuevos y avanzados conceptos. Negarra ofrece soluciones de óptima eficiencia para calderas individuales murales (estancas y atmosféricas), calderas centralizadas, chimeneas de salón (hogares abiertos, cerrados y estancos), estufas de pellets, barbacoas, hornos de panadería, grupos electrógenos, cogeneración, hornos industriales, incineración, calderas industriales, ventilación según CTE, climatización, aire acondicionado, bajantes de ropa y basura, etc.

Su trabajo va encaminado a incrementar el valor añadido de la actividad realizada por sus clientes, ayudándoles a dimensionar y diseñar sus proyectos, brindándoles servicios con calidad técnica.

La cultura de Negarra viene definida por una orientación al cliente, que le permite superarse cada día, y por estar en un permanente cambio y en una adaptación continua a las necesidades del entorno. Contribuyen a la sensación de bienestar a través del diseño, la funcionalidad, la calidad, el confort y el servicio.

Negarra no sólo ofrece productos innovadores, de larga vida útil y respetuosa con el medio ambiente, sino también amplias prestaciones de servicio para garantizar la disponibilidad, rapidez y profesionalidad de su servicio post-venta. En termos su red SAT formada por técnicos de amplia experiencia garantiza una cobertura nacional y un excelente servicio.

CHEMINÉES POUJOLAT

Desde hace más 30 años, Cheminées Poujolat dedica su saber hacer al diseño de sistemas completos de evacuación de humos para viviendas individuales, colectivas e industrias.

En la familia de conductos simples de acero inoxidable posee los modelos Kitinox, SOI y Condensor.

En conductos flexibles de acero inoxidable presenta los modelos, Tubaginox F Liss, Lissinox HR, Tubaginox GF-P

En la familia de conductos de acero inoxidable doble 316L interior y 304 exterior presenta los modelos PGI y PGI Gas.

Por su parte, Therminox es un conducto acero inoxidable doble pared con aislamiento lana de roca para todos tipos de calderas. Condensor es un conducto de simple pared acero inoxidable 316L para todos tipos de calderas o conductos de ventilación. Y Therm+ gep es un conducto acero inoxidable 316L interior aislado para conexión sobre grupo electrógeno.

Las familias Dualis y 3CE recogen sus conductos concéntricos de acero inoxidable.

Flexcondens PPH son conductos y flexibles de polipropileno.

Cada familia presenta una gama para atender todas las necesidades de evacuación.

PRACTIC (VIUDA DE GABRIEL MARI MONTAÑANA)

Práctic sigue reforzando su posición en el mercado de chimenea y está en pleno proceso de renovación de sus productos, catálogos e imagen de marca.

En su catálogo se detallan las distintas soluciones que ofrece para la extracción de humos y gases, así como para la ventilación de viviendas conforme al Código Técnico de Edificación (CTE).

El catálogo, editado en español e inglés, recoge 18 gamas en más de 100 páginas con un buen nivel de detalle y fotografías de calidad de cada pieza, complementando al catálogo técnico para facilitar la localización de referencias y precios por gamas, medidas y códigos.

En lo referente a chimeneas, además de las gamas ya existentes, se han incluido novedades como la calidad AISI 316L tanto para la gama de pared simple como de doble pared. También se han desarrollado todas las líneas existentes incluyendo nuevas referencias.

En el apartado de chimeneas colectivas, se incluye también el acero AISI 316L, además de incorporar la gama coaxial "2 paredes".

Los conductos de unión se han ampliado con las líneas de estanca polipropileno, pellet, así como la línea doble pared esmaltada, apta para combustibles sólidos.

Esta guía incluye también las soluciones Práctic a la ventilación de viviendas, tanto en conducto sencillo como colectivo tipo *shunt* para las campanas de cocina y todo el accesorio necesario.

SCHUTZ IBÉRICA

La compañía Schutz Ibérica, ubicada en Tarragona, ofrece al mercado un completo sistema de evacuación y conducción de humos.

TUBIGAMO

Tubigamo cumple este año 26 años. Desde su creación, la actividad en todo momento corresponde, principalmente, a la fabricación y venta de chimeneas metálicas, conductos de evacuación, ventilación, tubos y accesorios.

La Política de Calidad de Tubigamo constituye el pilar básico dentro de la política general de la empresa. La organización de la compañía, su política de inversiones, el desarrollo de nuevos métodos y los recursos humanos, están orientados de forma prioritaria al desarrollo de la calidad y la satisfacción de sus clientes.

Por todo ello, Tubigamo ha establecido, implantado y mantiene un Sistema de Gestión de Calidad de acuerdo a lo establecido en la Norma UNE-EN-ISO 9001:2000 "Sistemas de Gestión de la Calidad. Requisitos", actualizada a la UNE-EN-ISO 9001:2008.

Y cuenta con la homologación de sus chimeneas modulares metálicas por parte de la entidad de certificación APPLUS.

La evacuación de los productos de combustión en equipos de cogeneración y micro-cogeneración



Marcos Fernández Pérez
Dirección Técnica
Dinak

Los equipos de cogeneración (cuyas siglas en inglés son CHP, *Combined Heat and Power*) se fundamentan en la producción de manera simultánea de calor útil y electricidad. La cogeneración tiene aplicaciones tanto en el sector industrial, como en el doméstico y en el terciario. Es en estos últimos donde se conoce como micro-cogeneración (micro-CHPs).

Los micro-CHPs producen calor útil para calefacción y/o producción de agua caliente sanitaria además de energía eléctrica, que puede emplearse para consumo propio o ser vertida a la red general de suministro eléctrico. La micro-cogeneración constituye hoy en día una opción muy atractiva en los sectores doméstico y terciario ya que, además de ser rentable, es eficiente y reduce las emisiones de CO₂, contribuyendo de esta manera a conservar nuestro medio ambiente. En el desarrollo del presente artículo utilizaremos el concepto general de cogeneración, entendiéndose que engloba también a las aplicaciones de micro-cogeneración.

La evacuación de los productos de la combustión de los equipos de cogeneración que emplean combustible gas, se caracteriza de forma general por los siguientes factores:

- La temperatura de los gases de combustión es relativamente baja, situándose habitualmente en el rango de

80 a 160 °C, dependiendo de las características del equipo y de las condiciones de trabajo. La baja temperatura de los gases provoca la aparición de condensaciones en el interior de la chimenea, que se producen cuando la temperatura es inferior al punto de rocío del vapor de agua contenido en los gases. La presencia de condensados afecta de dos maneras al sistema de evacuación de gases: por un lado ha de garantizarse plenamente la estanqueidad, evitando que el agua condensada fugue hacia el exterior; y por otro lado debe tenerse en consideración el carácter ácido del condensado a la hora de seleccionar el material del conducto de humos.

- Existe sobrepresión en el interior de la chimenea, y su valor es ciertamente elevado. Dependiendo del equipo y del dimensionado del conducto de humos, ésta puede situarse entre los 500 y los 2.000 Pa.

DIMENSIONADO DE LA CHIMENEA

El dimensionado de la chimenea se realiza según Norma Europea UNE-EN 13384-1, aplicando el método de cálculo en sobrepresión. De esta forma, nos servimos de la sobrepresión disponible en la boca de conexión del equipo para realizar la evacuación de los gases, y el diámetro que se obtiene de la chimenea suele ser reducido si lo comparamos con el de una caldera convencional de potencia térmica equivalente. La velocidad resultante de los gases es también elevada en comparación con la de una caldera: 15-20 m/s de un CHP frente a los 4-8 m/s de una caldera estándar.

ASLAMIENTO TÉRMICO DE LA CHIMENEA

En estas condiciones, y a pesar de que la temperatura de gases no es elevada, las chimeneas que se emplean son de doble pared con aislamiento térmico intermedio. Con este diseño constructivo, se evita el riesgo de quemadura por contacto humano accidental con la pared exterior de la chimenea, al garantizar una temperatura superficial inferior a los 70 °C en condiciones normales de trabajo. Ha de tenerse en cuenta además que la elevada velocidad de gases facilita la transmisión térmica hacia el exterior, y por ello la presencia de aislamiento es si cabe más importante. Recordemos además que la norma UNE 123001 establece como criterio general que las chimeneas han de estar convenientemente aisladas (resistencia térmica de al menos 0,4 m²·K/W).

DESIGNACIÓN SEGÚN NORMA EUROPEA

La designación de la chimenea según Norma Europea UNE-EN 1443 (independientemente del material del conducto de humos), en base a lo anteriormente expuesto y a lo establecido por la norma UNE 123001, sería la siguiente:

Chimenea	EN 1443	T160	H1	W	I	Oxx
Número de la norma						
Nivel de temperatura						
Tipo de presión						
Resistencia a los condensados						
Resistencia a la corrosión						
Resistencia al fuego de hollín, seguida de la distancia mínima a materiales combustibles						

Con un nivel de temperatura T160, garantizamos una resistencia a la temperatura de los gases de 160 °C en condiciones nominales de funcionamiento.

La clase de presión H1 equivale a una fuga máxima de gases de 21,6 l/h·m² a una presión de diseño de 5.000 Pa, y es la adecuada para este tipo de instalaciones.

La clase de resistencia a los condensados W, acredita el correcto funcionamiento y la estanqueidad de la chimenea con baja temperatura de gases, y en consecuencia con presencia de condensados en su interior.

La clase de resistencia a la corrosión 1 es válida para equipos que emplean combustible gas. En el caso de las chimeneas metálicas, la clase de corrosión recomendada para el conducto de humos sería V1 ó V2.

La clase de resistencia al fuego de hollín exigible es O (no resistente) ya que, tratándose de equipos que utilizan combustible gaseoso, no es necesario que la chimenea sea resistente al fuego de hollín (en cuyo caso sería clase G).

INSTALACIONES CON BY-PASS

Cabe señalar que determinados equipos tienen la opción de configuración en *by-pass*, de forma que pueden trabajar exclusivamente como grupos electrógenos (*by-pass* abierto) o en modo cogeneración (*by-pass* cerrado). En estos casos, las condiciones de trabajo con el *by-pass* abierto son similares a las de un grupo electrógeno, siendo la temperatura de gases mucho más elevada (de 450 a 600 °C). También es más elevada la presión en

el interior de la chimenea (entre 2.000 y 5.000 Pa), al desaparecer las pérdidas de presión que provoca el intercambiador de calor cuando el *by-pass* está abierto. Este tipo de instalaciones son especialmente críticas en lo que concierne a la evacuación de los gases de combustión, pues requieren la capacidad de la chimenea para trabajar indistintamente en condiciones de funcionamiento radicalmente opuestas (en seco y en húmedo, pero ambas con alta presión).

PANELES DE PROTECCIÓN CONTRA EXPLOSIONES

En función de la potencia de los equipos y de la tipología de la instalación, puede ser necesaria la instalación de paneles anti-explosión en la chimenea, que la protejan frente a explosiones accidentales, provocadas por la ignición de bolsas de combustible sin quemar presentes en el interior del conducto, en especial cuando existen tramos descendentes en el trazado.

CONCLUSIONES

Concluyendo, podemos afirmar que las condiciones de trabajo de las chimeneas conectadas a equipos de cogeneración y micro-cogeneración pueden ser particularmente críticas si las comparamos con las de una caldera convencional, por combinarse la baja temperatura de los gases (y por tanto la aparición de condensados), con la elevada sobrepresión existente, lo que obliga necesariamente a evolucionar los diseños de las chimeneas hacia sistemas todavía más fiables y estancos.





TUBIGAMO, S.A.

EMPRESA REGISTRADA EN ISO 9002 692/ER/01/00

• CHIMENEA MODULAR CERTIFICADA NÚMERO 017/PR/08/00

• TUBERÍA ACERO INOXIDABLE

• TUBERÍA GALVANIZADA

• DEPÓSITOS DE ALMACENAMIENTO DE GASOIL SEGÚN NORMA UNE 62352

• TUBERÍA HELICOIDAL

• TUBERÍA DE DOBLE PARED CON AISLAMIENTO

Polígono industrial "Santa Ana" - C/Tornillo, 23 - 25
Teléfono 91 666 56 89 - Fax 91 666 56 92
Ctra. Valencia Km. 15 - 28529 Rivas Vaciamadrid (Madrid)

Dinak adquiere la participación de las sociedades de inversión presentes en su accionariado

El pasado mes de junio Dinak ha comprado la participación de las Sociedades de Inversión presentes en su accionariado. Esta solidez económica y buena marcha de la empresa han sido posibles gracias al desarrollo constante de su mercado, principalmente internacional, donde Dinak es cada día más líder. Muestra de ello son algunas de las últimas obras re-

presentativas llevada a cabo como, por ejemplo, el Aeropuerto de Santiago de Compostela, el Centro hospitalario Laennec en Francia, el Centro deportivo de Blocry en Bélgica, la Deutsche Bundesbank en Alemania, la Royal Air Force (RAF) de Cumbria en el Reino Unido, el centro comercial Tecza Kalinz en Polonia y el edificio Bahry Gardens en Beirut.

Ferroli presenta su nuevo manual de calefacción

El pasado 16 de junio tuvo lugar en la sede de la Escuela Superior de Ingeniería de Madrid (ICAI) el acto de presentación del libro "Manual de Calefacción Ferrolí", una obra completa para el estudio y el proyecto de las instalaciones de calefacción desde una perspectiva eminentemente práctica y llamada a convertirse en un manual de consulta obligada en el sector de la ingeniería.

El acto se inauguró con unas palabras de bienvenida de Mariano Ventosa, director del ICAI, y una breve introducción a cargo de Javier Carretero, consejero delegado del Grupo Ferrolí, quien presentó a Antonio Carrión, presidente de AEDICI y prologuista del libro; a Ángel Luis Miranda, catedrático de la Universidad Politécnica de Cataluña y uno de los autores de la obra; y a Jeroni Boixareu, director general de Marcombo, editorial especializada en publicaciones técnicas, responsable de la publicación de la obra.



En todas estas intervenciones se destacó la contribución de Ferrolí a la obra en una labor de asesoramiento y apoyo permanente a los autores de la misma, así como facilitando y poniendo a su disposición todos los medios necesarios para que el libro tenga una perspectiva eminentemente práctica. El resultado es una obra nueva y completa dividida en seis partes (Teoría, Equipamiento, Aplicaciones, Instalaciones, Respeto al Medio Ambiente y Anexos) que aborda aspectos de tremenda actualidad y contiene numerosos ejercicios y ejemplos prácticos dirigidos a facilitar el cálculo del proyecto de calefacción.

Baxiroca inicia en Teruel un ciclo de jornadas técnicas



Baxiroca ha iniciado en Teruel una serie de jornadas técnicas dirigidas a los profesionales instaladores para dar a conocer las ventajas y claves de funcionamiento de la gama de Bombas de Calor aire-agua Platinum BC.

A inicios del mes de junio Teruel acogió la primera jornada técnica realizada con la colaboración de la empresa local distribuidora José Abril e Hijos. La jornada contó con la presencia de una treintena de instaladores.

Durante la jornada celebrada en Teruel se profundizó en el funcionamiento de las bombas de calor aire-agua Baxiroca, poniendo de relieve el importante ahorro energético que se puede alcanzar respecto a otras tecnologías (hasta un 30% de ahorro respecto a una bomba de calor convencional).

Se presentó la gama Platinum BC incidiendo en sus principales características y ventajas. Así, destaca el alto rendimiento de la máquina con COP superiores a 4, además del ahorro que supone la tecnología de modulación Inverter que permite que el consumo energético se adecue a las necesidades reales de la vivienda.

Además, se aprovechó este encuentro para presentar la hoja de cálculo que puede descargarse desde la página web de Baxiroca.

Entre los meses de junio y septiembre Baxiroca está realizando sesiones técnicas para los profesionales instaladores en distintas poblaciones como Galicia, Asturias, León, Salamanca, Madrid, Granada, Almería, Ciudad Real, Murcia y Barcelona.

Encuentro Saunier Duval en Barcelona



La Dirección Regional de Saunier Duval para Cataluña y Baleares celebró recientemente en Barcelona unas jornadas de encuentro con los profesionales del sector de la zona en las que logró congregar en el emblemático Esferic a cerca de 700 profesionales del mundo de la arquitectura, la ingeniería, la instalación y la distribución.

El encuentro consistía una completa y variada serie de actividades que se fueron desarrollando durante tres días. Así, en el apartado de exposición de producto, una muestra permanente daba a conocer a los invitados las últimas novedades del portfolio de la marca en cuanto a productos y sistemas, entre los que destacaban los nuevos sistemas híbridos, nuevos modelos de calderas y nuevos modelos de aparatos de drenaje automático.

Se desarrollaron asimismo doce ponencias de interés para los profesio-



nales del sector cuyos contenidos abarcaban desde las mejoras de eficiencia en las instalaciones hasta lo relativo a subvenciones, normativas, etc. Todas las ponencias fueron realizadas por representantes de estamentos y organismos como ICAEN (Instituto Catalán de la Energía) o ITEC (Instituto Tecnológico de la Construcción en Catalunya) así como por los diferentes responsables de Saunier Duval.

Además del contenido técnico y comercial de las jornadas se dedicó un tiempo a actividades de carácter lúdico como vuelos en helicóptero, navegación en catamarán y carreras de karts que según los organizadores tenían el fin de "obsequiar a los invitados con unos momentos de disfrute y evasión que dejaran al margen temporalmente la tensión diaria que en estos momentos tan complejos está afectando a todos los profesionales del sector".

Jornada Técnica de Vaillant sobre biomasa en Albacete



Recientemente ha tenido lugar una nueva jornada técnica de Vaillant en el Colegio Oficial de Ingenieros Industriales de Albacete. En esta ocasión el tema han sido las calderas de biomasa (pellets), lo que ha congregarado a un amplio grupo de ingenie-

ros industriales interesados en esta fuente de energía y sus aplicaciones.

La charla cierra el ciclo de tres jornadas celebradas junto con el colegio de ingenieros industriales de Albacete en las que se ha hablado sobre las bombas de calor geotérmicas y su instalación, la energía solar térmica y, en esta última, sobre las calderas de pellets.

Durante el curso-charla se abordaron temas como los tipos de alimentación de estas calderas, el principio de funcionamiento y más en concreto aspectos tan relevantes como la sustitución de las calderas de gasóleo por esta nueva fuente de energía, las subvenciones que actualmente están disponibles, normativas, etc. A la finalización de la conferencia los asistentes pudieron intercambiar con los profesionales de Vaillant sus puntos de vista, realizar consultas, etc.

Junkers, en el VI Climamed



matización, y el apoyo del IDAE (Instituto para la Diversificación y Ahorro de Energía), convocaron entre los pasados días 2 y 3 de junio el VI Congreso Mediterráneo de Climatización "Climamed'11", que se celebró en la Casa de América, en Madrid.

Junkers, patrocinador oficial del Congreso, participó en el desarrollo de las Jornadas con una ponencia sobre el tema: "Bombas de calor aire/agua, con sistemas integrales y regulación Rego" que fue expuesta por Manuel Ruiz, jefe de formación y soporte técnico de Bosch Termotecnica.

Climamed, que se ha convertido desde el año 2004 en una excelente plataforma para compartir información científica y conocimientos técnicos entre los países del Mediterráneo de la Unión Europea, tuvo en esta VI Edición una amplia representación de profesionales del sector, entre los que se encontraban ingenieros, proyectistas, consultores, fabricantes, arquitectos, y responsables de empresas instaladoras y mantenedoras, y empresas de servicios energéticos.

Con el objetivo de intercambiar conocimientos y experiencias en el campo de la climatización e impulsar una normativa europea que regule el sector, la Asociación Técnica Española de Climatización y Refrigeración (ATECYR), junto con otras agrupaciones de Italia, Francia y Portugal relacionadas con las técnicas de cli-

Christine N. Maier, nueva directora de Relaciones Externas para España de Bosch

Christine N. Maier ha sido nombrada nueva directora de Relaciones Externas de Robert Bosch España, S.L.U. Christine N. Maier, que lleva ya más de dos años en el departamento de Comunicación y Relaciones Externas del Grupo Bosch en España, asumirá la nueva responsabilidad a partir del 1 de julio 2011, sustituyendo en el cargo a Javier M. Garicano, quien ha desarrollado esta actividad durante los últimos 15 años y se jubilará en esta misma fecha, después de 37 años en el Grupo Bosch en España.

Tras cursar estudios en Alemania y Estados Unidos, Christine N. Maier se licenció en Dirección y Administración de Empresas por la Universidad de Tuebingen (Alemania), su carrera profesional en Bosch se inició en 1994 cuando entró en la empresa a través de un programa "Trainee". Uno de sus primeros destinos fue el departamento de Herramientas Eléctricas en España, en las oficinas de Madrid, donde permaneció durante 10 años ocupando diferentes puestos en Marketing y



Ventas. Entre 2005 y 2008 ocupó la subdirección del departamento de Car Multimedia en Iberia. En 2009 se incorporó al departamento de Comunicación y Relaciones Externas donde ha ocupado, hasta ahora, el puesto de responsable de Prensa.

Fagor reúne a más de 70 profesionales e instaladores en Valladolid



Fagor Confort reunió el pasado 9 de junio, en el Hotel Vega de Valladolid, a más de 70 profesionales e instaladores en una jornada de trabajo en la que la compañía transmitió su compromiso con el sector y quiso ofrecer, de primera mano, información y formación sobre las últimas novedades incorporadas a su catálogo de productos en el ámbito de la climatización, calefacción, ACS y Energía Solar Térmica.

En este sentido, Hugo de los Bueis, Director Regional Zona Noroeste, recalcó la fuerte apuesta de la compañía por las energías renovables y las nuevas tecnologías, así como la constante rein-

vención en su oferta de productos, con el fin de adaptarse a los cambios que se producen en el mercado y poder dar solución a dicha demanda.

Por su parte, Pablo Conejo, Gestor de Línea Confort Zona Noroeste, fue el encargado de ofrecer a los asistentes la formación sobre los productos más actuales incorporados por la compañía en este ámbito.

Entre estas novedades, cabe destacar la

nueva gama de caldera de Bajo NOx con la que Fagor ha vuelto a revolucionar el mercado del confort. Estas nuevas calderas son únicas en el mercado en cuanto a diseño, prestaciones y tecnología. Su principal elemento diferenciador es que cuentan con un quemador no refrigerado por agua, diseñado y fabricado especialmente por Fagor, que le ha permitido obtener la Clase 5 en emisiones NOx, según la normativa EN483.

Además el sistema de estas nuevas calderas garantiza agua caliente en menos de 5 segundos, con el consiguiente ahorro de tiempo, agua y gas.

Orkli reúne en una Jornada Técnica en Madrid a más de 80 participantes

El pasado día 15 de Junio en la Sede de Asefosam, Orkli logró reunir en una Jornada Técnica a más de 80 profesionales del sector. La convocatoria centró el temario en dos importantes sistemas en el campo de las energías renovables: por una parte el sistema de drenaje automático "drain unit" de Orkli, que tiene la función de evitar problemas de sobretensión y congelación, es compatible con cualquier colector, acumulador o regulador del mercado y alcanza hasta 10 colectores, muy superior a cualquier otra alternativa del mercado. Y, un revolucionario sistema solar "todo en uno", un colector que integra en su interior todos los elementos necesarios, sólo necesita conectar la entrada y salida de agua; su depósito en el in-



terior tiene una capacidad de 150 l; buenos rendimientos del sistema, como cualquier otro del mercado; una estética novedosa, se integra totalmente en el tejado o muro de la vivienda, y reduce el tiempo de instalación a un tercio en comparación con otros sistemas por elementos.

Cursos de conducción segura para los socios del Club "Junkers plus"

Continuando con el programa de actividades que realiza periódicamente "Junkers plus" para los socios que forman parte de este exclusivo club de profesionales de la instalación, recientemente concluyó en Benidorm el programa de cursos de conducción segura que se llevó a cabo durante varios meses en Madrid, Barcelona, Jerez, La Coruña y Guipúzcoa, con la colaboración de las escuelas de conducción de RACC, CEA y ECA Racing.

Cerca de 30 socios por ciudad, acompañados por representantes comerciales de cada zona, participaron en este programa que consistió en un curso de conducción segura, combinado, en algunas ciudades con otras actividades relacionadas con el mundo del motor, como carreras de karts. Además de las pruebas prácticas de frenada de emergencia sobre pista deslizante con y sin ABS, de las pruebas de derrape controlado y de otras actividades relacionadas con la seguridad al volante, se realizaba una introducción teórica de las pruebas y



una presentación de la marca Junkers. Los cursos finalizaban con una comida para los invitados y la entrega de diversa documentación.

Saunier Duval patrocina el Campeonato de Golf entre Arquitectos Españoles

Saunier Duval ha patrocinado por segunda vez consecutiva el Campeonato de Golf entre Arquitectos Españoles, una cita ya clásica, puesto que cumplía en esta ocasión su edición número 44, y a la que acudió más de un centenar de profesionales pertenecientes a los diferentes colegios de arquitectos de España aficionados a este deporte. En esta ocasión el escenario fueron las magníficas instalaciones del Hotel Golf Montecastillo, en Jerez de la Frontera.

Al igual que en la anterior edición, celebrada en el Club de Golf de Neguri, el evento resultó todo un éxito. El excelente ambiente deportivo entre colegas que además de su profesión comparten una afición común así como el buen tiempo y la inmejorable organización, liderada por los arquitectos Tristán López-Chicheri y Carlos Conde, fueron la clave.

Nicolás Klingenberg, máximo responsable de Saunier Duval en España,



y Juan Ortega, responsable de Nueva Edificación en Cataluña, no quisieron dejar pasar la oportunidad de representar a la firma patrocinadora midiendo su destreza con el resto de participantes. Ya como espectador, y en representación de la firma en la zona, acudió Fernando Pascual, director regional para Andalucía y Extremadura, a quien acompañaron varios integrantes de su equipo comercial.

Acuerdo de DuPont y Star Refrigeration con la distribuidora Eccogas Refrigerants

DuPont y Star Refrigeration (Glasgow, Reino Unido) han anunciado un acuerdo con una distribuidora española de refrigerantes, Eccogas Refrigerants S.A., en relación con la venta del producto R-422D no procedente de DuPont o de fuentes autorizadas.

Star Refrigeration posee las patentes sobre el R-422D, un refrigerante respetuoso con la capa de ozono que se utiliza para la reconversión y el mantenimiento de equipos de refrigeración comercial y aire acondicionado en edificios. DuPont es el licenciatario único de Star Refrigeration para estas patentes y comercializa el R-422D como DuPont™ ISCEON MO29.

ISCEON MO29 forma parte de la familia de refrigerantes de sustitución DuPont™ ISCEON, que no perjudican la capa de ozono. Estos refrigerantes

han llegado a ser los preferidos en Europa, ya que permiten a los propietarios continuar operando sus instalaciones diseñadas para el refrigerante HCFC-22 a pesar de la prohibición de utilizar HCFC-22 virgen en la Unión Europea.

"DuPont y Star Refrigeration disponen de pruebas fehacientes para fundamentar acciones por violación de patente en España respecto del refrigerante R-422D", ha dicho Diane Iuliano Picho, directora global del negocio DuPont Refrigerants. "Estamos actuando con firmeza para detener la comercialización ilegal de R-422D en el mercado europeo. La aplicación de los derechos de propiedad intelectual de este refrigerante garantiza a los clientes la continuidad en el acceso a un refrigerante de alta calidad, de forma legal y procedente de proveedores fiables y reconocidos."

“En 2011 vamos a volver a registrar crecimientos por encima de lo que está haciendo el mercado”

En las próximas líneas el lector encontrará una entrevista a Manuel Ledesma, director general de Vitogas, en la que nos desvela la potente estrategia que la compañía está desplegando en nuestro país.

Casi toda la carrera profesional de Manuel Ledesma ha estado ligada al Grupo Rubis (multinacional francesa especializada en almacenamiento y distribución de productos petrolíferos propietaria de Vitogás), compañía para la que trabaja desde hace 28 años desarrollando distintas áreas de responsabilidad. Ledesma, está casado tiene 50 años y dos hijas. Llegó a España en 2007 con la adquisición de Shell Gas. Un año más tarde participa en la compra de TotalGaz España y en 2010 culmina el proceso de adquisiciones hasta la actualidad con la compra de la unidad de negocio de BP Oil España por parte de Vitogás. Estos movimientos expansivos son, para Ledesma “una constatación de la firme apuesta por el desarrollo del GLP en España.”

Desde su aterrizaje en España en el año 1997 Vitogas ha realizado un recorrido que ha llevado a la empresa a ocupar un lugar destacado entre los operadores de GLP. ¿Cuáles son los principales proyectos de la compañía para 2011 y 2012?

Venimos de un intenso proceso de adquisiciones que aún estamos digiriendo. Todo ello en un contexto de inestabilidad económica que obliga a estar muy centrados y cohesionados. Éste será nuestro principal objetivo durante los próximos meses.

Puede comentarnos la evolución de las ventas y de la capacidad de almacenamiento de Vitogas en los últimos ejercicios. ¿Qué perspectivas tiene para 2011?

En 2011 vamos a volver a registrar crecimientos por encima de lo que está haciendo el mercado, tanto en capacidad de almacenamiento como en objetivos de venta. Con la reciente inauguración de Sober (Lugo), el grupo –que tiene cuatro plantas en España– ha ampliado su volumen global hasta los 1.100.000 litros. Y no vamos a parar aquí, porque tenemos previsto realizar nuevas inversiones para ampliar nuestra capacidad de distribución en el Este peninsular. Con respecto a la venta, confiamos en asentarnos en esta misma tendencia de crecimiento de nuestra cuota. Aunque estamos frente a una de las peores crisis económicas y el clima no está acompañando a nuestro negocio, tenemos a los equipos comerciales más implicados del mercado y a las mejores empresas colaboradoras.

¿Qué rasgos diferencian el servicio de Vitogas para los sectores doméstico, comercial e industrial?

Básicamente somos una empresa que conoce a nuestros clientes y que está cerca de sus necesidades, ofreciéndoles soluciones ágiles y útiles a sus problemas cotidianos, tanto desde el punto de vista logístico como técnico.

La proximidad, el conocimiento del negocio y de nuestros clientes, así como nuestra red de distribución nos hacen ser únicos en un mercado español dominado por empresas que no son especialistas en la distribución de GLP, sino que tienen éste negocio como uno más en su portfolio de actividades.

La colaboración con la red de empresas instaladoras e ingenierías especializadas en gas es esencial para el desarrollo de la compañía. ¿Cómo estructura su oferta para este colectivo profesional?

Este colectivo es el eje vertebrador de nuestro negocio y –como dije antes– una de nuestras ventajas competitivas. Nuestros vínculos con la red de cola-



boradores se rigen por los criterios de profesionalidad, conocimiento y capacidad de adaptación al mercado. Hay una conciencia plena de que los beneficios de crecer son compartidos, y

ésto es algo muy importante en un mercado cada vez más maduro.

Las cifras de consumo de autogás no paran de crecer y se espera que en

el próximo año España alcance un nivel de desarrollo similar al de otros países europeos. ¿Qué actuaciones desarrolla la compañía en este mercado?

Vitogas cree que éste es un segmento del mercado que tiene un potencial enorme de crecimiento, por ser una energía sostenible, limpia, eficiente y disponible. Si ya hay ocho millones de vehículos que lo están usando en Europa, nuestro país no va a ser una excepción, por tanto es un sector que tiene que ser obligatoriamente contemplado por cualquier operador de GLP.

Por último, ¿En qué punto se encuentra la integración de la unidad de negocio de GLP adquirida a BP Oil España a finales del pasado año?

El acuerdo se rubricó el pasado 23 de Diciembre con la adquisición de 100% del capital social de la unidad de negocio. Actualmente y desde el pasado 30 de Junio, una vez pasados todos los procesos legales, se ha realizado la fusión jurídica de las dos compañías. Vitogás integró en sus estructuras los activos de BP y todos sus empleados, que han pasado a formar parte de nuestra nueva Delegación en Madrid, hoy una herramienta básica para nuestro desarrollo en el Suroeste de la península.

Y no vamos a parar aquí, porque tenemos previsto realizar nuevas inversiones para ampliar nuestra capacidad de distribución en el Este peninsular

Vitogas duplica la capacidad de su planta de gas licuado en Lugo



(Viene de página 1)

Vitogás, que está especializada en la venta de gas licuado a granel y por canalización fundamentalmente en los sectores industrial, doméstico, de servicios y agrícola-ganadero, espera un importante desarrollo de su actividad derivado de la mejora que

supone la ampliación. Con capacidad para distribuir más de 48 mil toneladas anuales, la planta duplica sus posibilidades, tanto en almacenamiento como en operatividad para el abastecimiento, y prepara a Vitogás para crecer en todo el arco Noroeste de la península.

Actualmente, Vitogás España ocupa la primera posición del ranking español de empresas centradas exclusivamente en el GLP (gas licuado del petróleo), tanto por volumen de ventas como por capacidad operativa con más de 50.000 toneladas y un número superior a los 16.000 clientes.

Ligero descenso de la demanda de gas natural en abril

Consumo de GLP							
	ABRIL		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
ENVASADO	73	-17,5	406	-0,9	1.068	-3,0	59,4
GRANEL	59	-18,7	333	-8,8	701	-1,4	39,5
AUTOMOCIÓN	2	8,9	7	15,8	19	18,7	1,1
OTROS	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	134	-18,9	745	-0,2	1.777	-2,2	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior
Fuente: Cores

La demanda de gas natural experimentó el pasado mes de abril un ligero descenso, totalizando 26.396 GWh. La demanda convencional de gas natural desciende de este modo un 7,6 por 100. Este descenso, está motivado por diversas causas, destacando la alta temperatura media del mes (máxima desde 1950) y la debilidad del sector industrial.

Estos factores unidos a la buena situación hidrológica que atraviesa la mayor parte del país y la competencia del resto de energías renovables, han motivado que la demanda de gas natural para generación eléctrica experimente una contracción del 36,0 por 100.

En el primer tercio del año, la demanda experimenta un descenso del 3,6 por 100 y en el año móvil, un 2,8 por 100. El consumo de gas natural para generación eléctrica en el año móvil disminuye un 15,4 por 100 y representa el 32,6 por 100 del total en la estructura de la demanda.

En lo que se refiere al consumo de GLP, en abril se produjo un descenso del 16,9 por 100 interanual. La demanda se

Consumo de gas natural							
	ABRIL		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
CONSUMO CONVENCIONAL	20.954	-7,8	102.623	-0,7	268.808	4,7	67,4
GENERACIÓN ELÉCTRICA	6.042	-38,0	35.754	-11,2	130.291	-15,4	32,8
GNL DE CONSUMO DIRECTO	987	6,1	4.277	21,0	11.678	11,6	2,9
TOTAL	26.396	-16,1	138.377	-3,6	399.097	-2,8	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior
Fuente: Cores

vio afectada por la alta temperatura media del mes, 3,9°C por encima del valor medio en este mes, lo que supone el mes de abril más cálido en el conjunto de España desde 1950. Los GLP envasados

descienden un 17,5 por 100, el de granel el 16,7 por 100 y el de automoción continúa con tasas positivas, creciendo un 8,9 por 100. En el primer tercio del año, el consumo desciende un 9,2 por 100.

Gas Natural Fenosa vende a Endesa 245.000 clientes de gas en Madrid

Gas Natural Fenosa ha acordado la venta a Endesa de alrededor de 245.000 clientes de gas de Madrid y otros contratos asociados en esta zona.

Una vez se obtengan las autorizaciones pertinentes, Gas Natural Fenosa venderá los 245.000 clientes por un importe total de 38 millones de euros. Esta venta generará una plusvalía bruta estimada de 15 millones de euros.

Esta operación se enmarca en el cumplimiento de los compromisos adquiridos con la Comisión Nacional de la Competencia (CNC) para la compra de Unión Fenosa, que incluye la desinversión de nuevos puntos de suministro y clientes en Madrid. Con la venta de estos clientes, la compañía finaliza el cumplimiento de estos compromisos.

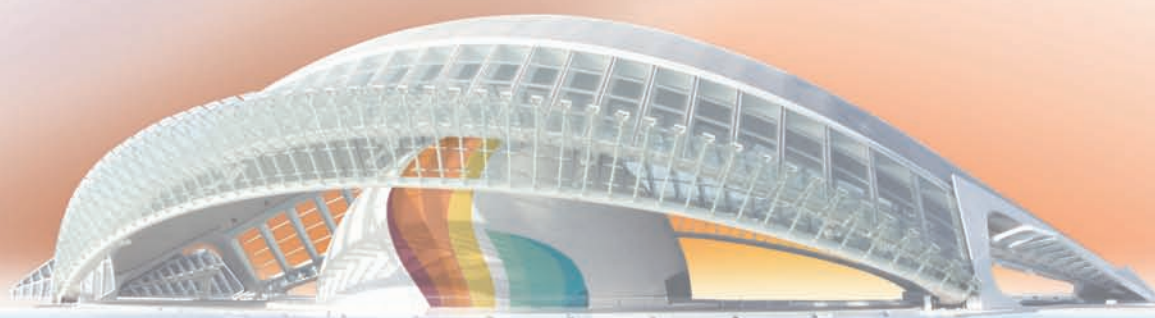
Además, Gas Natural Fenosa ha cerrado también la venta de 304.000 puntos de suministro de gas natural en la Comunidad de Madrid que han sido adquiridos por el Grupo Madrileña Red de Gas, por un importe de 450 millones de euros.

La operación, que se realiza en cumplimiento de los compromisos de desinversión adquiridos con la Comisión Nacional de la Competencia (CNC), ha generado una plusvalía bruta estimada de 280 millones de euros.

El pasado 30 de abril de 2010, Gas Natural Fenosa traspasó ya un paquete de activos de comercialización y distribución de gas natural en 38 municipios de la Comunidad de Madrid a Galp Energía y a Morgan Stanley Infrastructure, respectivamente, y que supuso la transmisión de un total de 507.000 puntos de suministro de gas natural, 412.000 clientes de gas y 8.000 clientes de energía eléctrica.

XXII CONGRESO CONAIF VALENCIA 2011

► AVANZAMOS JUNTOS HACIA EL FUTURO ◀



Miércoles, 21 de septiembre

19.30 h Cóctel de Bienvenida
Hotel Las Arenas
(Gas Natural)

Jueves, 22 de septiembre

de 10.00 a 18.00 h
Ponencias

Viernes, 23 de septiembre

de 09.30 a 14.00 h
Ponencias

Sábado, 24 de septiembre

de 11.00 a 16.00 h
Excursión por Valencia y
comida de Hermandad

gasNatural
Distribución

uponor

BAXIROCA
la nueva calefacción

REPSOL

movistar

orkli

Santander

Vaillant

Saunier Duval

CSM
CORREDURÍA DE SEGUROS



AUDITORIO SANTIAGO GRISOLÍA | 22-24 DE SEPTIEMBRE DE 2011
CIUDAD DE LAS ARTES Y LAS CIENCIAS | VALENCIA

www.congresoconaif.es

conaif
unidos por la calidad

Lana Sarrate comercializa el primer caudalímetro portátil no invasivo ATEX

El nuevo caudalímetro ultrasónico portátil no invasivo Fluxus F608/G608 está basado en el ampliamente usado, fiable y versátil F601/G601 de Flexim, pero ha sido modificado para su uso en zonas peligrosas y dispone de certificado ATEX. F608: para caudal de líquidos.

G608: para caudal de gases y líquidos.

Ofreciendo un alto grado de flexibilidad, sin comprometer la seguridad.

La caja de fibra de carbono extremadamente resistente junto con el diseño robusto de los sensores, aseguran una resistencia muy grande a los impactos y todo tipo de líquidos. El F608 dispone de gestión eficiente de la batería como su hermano el F601, ofreciendo 14 horas de medición autónoma.

Además, este equipo puede ponerse en marcha en menos de 5 minutos gracias a su intuitiva guía y al reconocimiento automático de los sensores de caudal. En cuanto a aplicaciones no tiene rival desde pequeñas tuberías de 10 mm. hasta tuberías de 6.500 mm. de diámetro abarcando temperaturas de -40°C a + 200°C (con Waveinjector hasta 400°C).



EL F608/G608 va donde otros portátiles no pueden ya que está equipado con 2 canales de medida, múltiples entradas y salidas y un datalogger integrado con interface serie. Este equipo está diseñado para usarse en áreas *Upstream*, *Midstream* y *Downstream* así como industrias de proceso y energía.

Como en todos los caudalímetros Flexim, el F608 ofrece una medición bidireccional muy exacta y rápida, así como un rango dinámico muy amplio y sin derivas de cero.

Este equipo no sólo es seguro, exacto y fiable, sino que además es compacto y ligero, muy adecuado para llevarlo como equipaje a las plantas *offshore*.

Nuevos catálogos de Calefacción y energía solar térmica y de Climatización de Ferroli

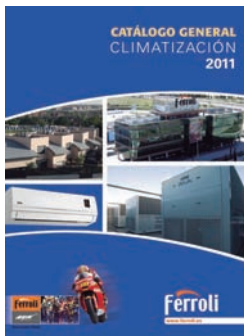
Ya está disponible el nuevo catálogo Ferroli 2011 correspondiente a las líneas de Calefacción y Energía Solar Térmica. En esta ocasión se presenta en un nuevo formato para facilitar al profesional la obtención y permanente actualización de la información.

En el nuevo formato cada producto es presentado en fichas individuales clasificadas por medio de separadores en función de las diferentes líneas de producto de la gama Ferroli. El total de las fichas aparece integrado en una carpeta de anillas para facilitar su búsqueda y actualización en cualquier momento, así como la inclusión de novedades.

Este nuevo catálogo de Calefacción y Energía Solar Térmica recoge los nuevos productos de la marca para el 2011. Como novedades dentro del apartado de calderas murales, habría que destacar las nuevas calderas de condensación Econcept Tech micro. Estas unidades presentan frente a las actuales Econcept Tech, las ventajas de la microacumulación incorporada con la consiguiente mejora en el confort en ACS. Igualmente,

el apartado de calefacción cuenta con la incorporación de la nueva caldera DOMI-project D en sustitución del modelo DOMI-project, e incorpora un panel digital de fácil manejo.

También se ha publicado el nuevo catálogo de la firma de Climatización, en el que como principales novedades en el apartado de producto doméstico, aparece la nueva familia de Split murales Voleé Inverter de clase A y precios ajustados; y la nueva gama de bomba de calor aire-agua Split Inverter Vitality con producción de ACS para aplicaciones residenciales. Ambos equipos completan la oferta para la climatización de viviendas con rendimientos estacionales muy elevados.



Monitorización de las mediciones durante el transporte con el testo Saveris

Dada la diversificación de aplicaciones móviles y en transporte de las tareas de medición, Instrumentos Testo se ha comprometido a ofrecer una solución de medición y documentación totalmente profesionalizada.

El sistema de medición testo Saveris, además de registrar la temperatura y la humedad, también permite la documentación centralizada y la emisión de alarmas si se sobrepasan los valores límite establecidos. Como novedad, ahora el sistema de medición también se puede instalar en aplicaciones móviles, como por ejemplo durante el transporte de alimentos o productos farmacéuticos.

Gracias a su funcionamiento totalmente automático para la medición y documentación de los valores, proporciona un gran ahorro de tiempo al operario. Y, por encima de todo, ofrece una gran seguridad gracias a la emisión de alarmas cada vez que se excede un valor límite.

Durante el transporte de las mercancías, los registradores instalados

en la caja del camión o furgoneta transmiten todos los valores de forma inalámbrica a un monitor instalado en la cabina del conductor; este monitor muestra en su pantalla la información más relevante para que el transportista esté informado en todo momento del estado de la mercancía. El monitor dispone de conexión por infrarrojos para poder enviar la información obtenida a la impresora portátil Testo y poder imprimir así un ticket con todos los valores en el momento de la entrega de los productos. Una vez los registradores del transporte entran dentro de la cobertura del sistema fijo, todos los valores se transfieren automáticamente a una base de datos centralizada.



Funda termofraguante que permite la reconstrucción de chimeneas o conductos sin obras de Ecospai

Reuniendo las diferentes necesidades y buscando las mejores soluciones para la rehabilitación no destructiva de conductos de humo, Ecospai presenta Fitfire, una funda termofraguante que permite la reconstrucción de cualquier chimenea o conducto sin necesidad de intervención de trabajos de albañilería.

Es la solución para conductos dañados que sufren pérdidas de humos o problemas de olores, en calderas de gas o gasoil, chimeneas, cocinas de restaurantes, estufas de pallets, etc.

Especialmente recomendable para evitar molestias a los vecinos, ya que con la solución Fitfire no son necesarias obras, ni andamios, se evita suciedad y tiempo, y sólo se actúa en los extremos del conducto, evitando pasar por dentro de los hogares de los vecinos.

La vaina flexible se introduce en el interior del conducto dañado. Posteriormente, se aplica vapor de agua, adaptándose al conducto original y, obteniendo un conducto sólido, es-

tanco, sin juntas y resistente a la temperatura y a los ácidos, en el lugar del conducto dañado y con pérdidas.

Fitfire: vaina de fibra de vidrio impregnado con resinas termofraguantes, indicado para rehabilitación de conductos expuestos a temperaturas medias (hasta 450°C)

HT1000: vaina de base arcillosa para conductos expuestos a altas y muy altas temperaturas (hasta 1300°C)

Isofit: vaina con un aislamiento extra de 25 mm de lana de roca, para situaciones donde es preciso un aislamiento superior del conducto.

Resteel: vaina con microfilamentos de acero para darle mayor estabilidad mecánica al conducto.

Todos los productos cuentan con el certificado del Instituto di Recherche e Collaudi M.Masini S.r.l. conforme norma UNI-1443-1856 y 1859, en 1443/06 y pruebas de estabilidad en los gases, y resistencia al fuego de holín, condensación y térmica.

Condensación de alta potencia Saunier Duval en la nueva sede de Grupo Ortiz



Sala de calderas en lo alto del edificio

La nueva sede de Grupo Ortiz la integran dos edificios de máxima calificación bioclimática que se ubican en Ensanche de Vallecas, Madrid. En uno de ellos, concretamente el que se ha destinado a albergar a la sociedad Ortiz Construcciones, la empresa Elecor, perteneciente al mismo grupo, ha instalado para el aporte de calefacción una caldera de condensación de alta potencia de la marca Saunier Duval. Se trata concretamente del modelo Thermosystem Condens, de 240 kW. Elecor es una sociedad dedicada a la actividad de ingeniería, montajes y mantenimiento que presta sus servicios en el sector in-

dustrial, terciario y energético.

De cinco plantas cada uno, los edificios, cuentan con un total de 10.000 m² aproximadamente y han sido construidos con el propósito de incorporar en ellos técnicas constructivas y medios de producción que consiguen un elevado índice de eficiencia energética y un máximo confort para sus empleados, que disponen de un óptimo espacio de trabajo. Muy singulares por su estructura, estos edificios están compuestos por una sucesión de grandes pórticos de hormigón que permiten la distribución interna de las plantas totalmente diáfanos. Los pórticos cumplen la doble misión de proporcionar un control selectivo de la radiación solar y conformar parte de la estructura del edificio.

Siguiendo las exigencias del Código Técnico de Edificación, estos modernos edificios, alcanzan la máxima calificación bioclimática (Clasificación A). Según comenta Alfonso Aguilar, director de Instalaciones de Elecor, para alcanzar los objetivos bioclimáticos, además de medidas pasivas como es el propio diseño biomecánico de la construcción, se han desarrollado medidas activas, como son el empleo de energías renovables, la reducción de cargas térmicas externas e internas, distribución interior de agua fría y caliente a través de un sistema de bombeo de caudal variable, paneles solares térmicos y generadores de alta eficiencia energética como es la caldera Thermosystem Condens.

Promoción veraniega de Intergas

Intergas lanza su campaña de verano 2011, ofreciendo en sus calderas de condensación con la máxima eficiencia energética en ACS y calefacción, con un regalo directo.

El regalo consiste en una "tarjeta regalo" valorada en 50 euros para canjear en cualquier centro Media Markt. La promoción estará vigente desde el 1 de julio

hasta el 30 de septiembre de 2011, y es tan sencillo como rellenar el cupón que le proporcionará su distribuidora al realizar su compra, adjuntarlo a su factura y devolverlo por correo o e-mail a la dirección que figura en el mismo. En el plazo de 2 semanas desde su recepción recibirá por mensajería tantas tarjetas como solicitudes haya enviado.

Innovador sistema hidráulico oculto de Irsap

Los radiadores Irsap destacan indudablemente por su cuidado diseño, su versatilidad y su respeto por el medio ambiente. Ahora, gracias a un novedoso sistema hidráulico oculto, han conseguido embellecer aún más el radiador y facilitar el trabajo al instalador, ya que incluye un soporte llamado "tipo cuadro". Así, se preinstala el sistema hidráulico y, después, simplemente se cuelga el radiador.

Este novedoso sistema hidráulico viene pre-montado de fábrica e incluye una conexión ya pre-instalada de 50 mm de entre eje entre la entrada y la salida del agua. Esta conexión queda totalmente oculta por el propio cuerpo del radiador.

La conexión a la pared tiene como principales ventajas que reduce el número de agujeros que se ha de hacer y quedan alejados entre sí evitando sobrecargar la pared, se instala como un cuadro, se puede regular en profundidad hasta en 1 cm., no hay tornillos a la vista, los soportes se cubren para no ser vistos, las válvulas quedan ocultas y, además, funciona como un sistema anti vuelco.

Por ahora, el innovador sistema hidráulico oculto de Irsap está implantado en los modelos Relax 15 y Relax 48 (40 mm y 48 mm de profundidad, respectivamente), Dedalo S y Dedalo L (900 mm y 1600 mm altura respectivamente), Tratto (con iluminación opcional y posibilidad de convertirlo en toallero), Sequenze S y Sequenze L (845 mm y 1735 mm de altura respectivamente), y en el nuevo diseño de EVO (disponible en 18, 26, 32 y 38 tubos).

Todos los modelos de Irsap están disponibles en más de 200 colores. De ellos, los acabados cobre flameado y latón flameado son tratados artesanalmente, con lo que cada pieza se convierte en única y original.



Conductos de humo inflables Furanflex

Elencia S.r.l. nació desde una empresa de instalación que tenía una experiencia de veinte años en el campo de la reforma de chimeneas y conductos de humo.

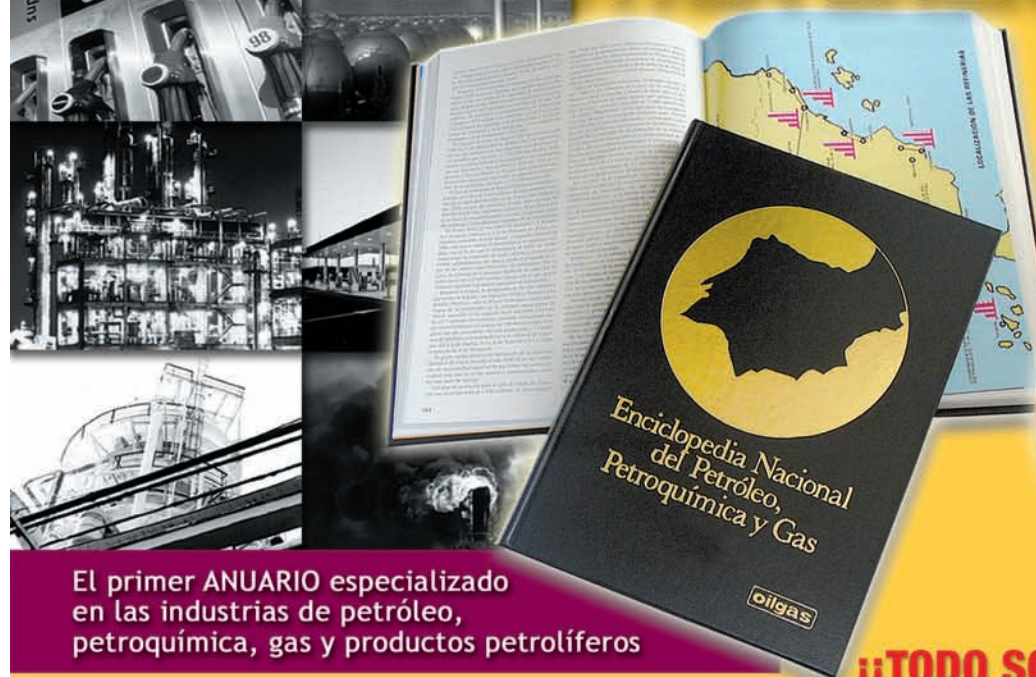
La empresa está proyectada hacia las mejores actualizaciones técnicas en el campo del saneamiento de chimeneas y conductos, buscando las soluciones más innovadoras, seguras y homologadas para ofrecer a nuestros clientes las técnicas más avanzadas en la recuperación de los viejos conductos de humo y chimeneas. Los conductos de humo inflables Furanflex representan

un hito importante por lo que respecta a la reforma de los conductos de humo existentes, por medio de revestimiento interior, respetando las normas vigentes.

La versión Furanflex Gas se utiliza para conductos de humo en servicio de calderas de gas, GLP, gasóleo y se aconseja para calderas de condensación; es adecuado para sanear campanas extractoras de cocinas civiles e industriales, conductos pluviales y de ventilación en general.

Por su parte, Furanflex L Madera es específico para conductos de humo en servicio de estufas y chimeneas de leña, pellets y otros combustibles sólidos.

EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA



El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

RESERVE AHORA SU EJEMPLAR DE LA EDICIÓN 2011

¡¡TODO SON VENTAJAS!!

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Organismos oficiales, asociaciones e instituciones.
- Directorio de empresas suministradoras.
- Legislación europea vigente.

PRECIO ESPECIAL "RESERVA EDICIÓN 2011" DE 125 EUROS Reserve su ejemplar hoy mismo y ahorre 50 euros. El precio del anuario una vez publicado es de 175 euros más gastos de envío

Envío prioritario GRATIS Usted recibirá por mensajero y sin ningún coste adicional, la primera edición de la ENCICLOPEDIA

INCLUSIÓN GRATUITA DE LOS DATOS DE SU COMPAÑÍA EN EL DIRECTORIO Asegure la presencia de su compañía en la guía de referencia para los responsables de compras del sector

Baxiroca presenta su nuevo catálogo y tarifa

Baxiroca ha presentado su catálogo y tarifa de producto en formato Presto, con todas las novedades del fabricante líder en diseño y eficiencia energética.

Con la actualización digital de su actual catálogo y tarifa en el programa Presto, Baxiroca pone al servicio de los profesionales una eficaz herramienta para la confección de presupuestos y proyectos de edificación.

Este nuevo catálogo en formatos Presto y XHTML está disponible con un acceso directo desde la web www.baxi.es.

Presto es el programa de presupuestos y mediciones para realizar el control de costes en edificación y obra civil, de uso más generalizado entre los arquitectos y profesionales de la construcción. Un sistema estructurado para la consulta de información de productos de una forma ágil e inmediata.

El programa contiene unidades de obra –y precios actualizados– de la amplia gama de productos de calefacción y ACS de la firma Baxiroca, con la ventaja adicional de que es posible reutilizar la información procedente de la confección de otros presupuestos o bases de datos, con la actualización automática de todos los datos.

ORDEN DE ENVÍO

Sírvase enviar.....(INDIQUE NÚMERO) ejemplares de la publicación anual "ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS, edición 2011", al precio de reserva de 125,00 euros ejemplar (IVA y gastos de envío incluidos).

Compañía

Nombre

NIF

Actividad

e-mail

Domicilio

Población

Provincia

C.P.

Tel

Fax

Fecha

FIRMA Y SELLO

FORMA DE PAGO

Marque la forma de pago que desea y recuerde que los pagos con tarjeta o domiciliación se pueden enviar a nuestro fax 91 556 09 62.

☐ Domiciliación bancaria (Rellenar datos adjuntos)

☐ Transferencia

☐ Adjunto cheque a nombre de SEDE TÉCNICA, S.A.

☐ Tarjeta de crédito (Indicar): ☐ Visa ☐ 4B ☐ MasterCard

Nº Tarjeta:

Titular:

Fecha caducidad:

Firma:

Oferta Reserva Edición 2011 limitada a pedidos abonados antes del 31/10/2011. A partir de dicha fecha el precio es de 175,00 euros. Sus datos pasarán a formar parte de un fichero titularidad de Sede Técnica, S.A. con la finalidad de gestionar registro, seguimiento, control y facturación su suscripción y mantenimiento informado de todas las ofertas y promociones que puedan ser de su interés, si no manifiesta su voluntad en contra a la firma de esta tarjeta, poniendo una cruz en la casilla que figura a continuación. Sede Técnica, como responsable del tratamiento, le garantiza la posibilidad de ejercitar sus derechos de acceso, cancelación y rectificación en los términos de la normativa vigente en materia de protección de datos de carácter personal, dirigiendo una comunicación por escrito a Avda. Brasil, nº 17 28020 Madrid.

DOMICILIACIÓN BANCARIA

ATENCIÓN: Se ruega rellenar todos los datos bancarios imprescindibles para domiciliación, gracias.

Banco

Entidad

Oficina

D.C.

Nº de Cuenta

Dirección

Población

C.P.

Páguese con cargo a nuestra cuenta corriente la cantidad de:

..... euros, a SEDE TÉCNICA S.A.

Titular de la cuenta

Dirección

Ciudad

C.P.

Fecha

FIRMA Y SELLO

Analizador de productos de la combustión testo 350

Testo ha desarrollado un nuevo analizador de productos de la combustión portátil con menús de medición preajustados que guían al usuario y facilitan hasta la medición más profesional. El testo 350 es el analizador ideal para, por ejemplo, la puesta en marcha, el mantenimiento y las mediciones de funcionamiento en quemado-

res industriales, turbinas de gas, motores industriales o sistemas de limpieza de los gases de combustión, así como mediciones de las emisiones de gases al ambiente en hornos.

Además, el testo 350 es un instrumento de soporte para el control y la monitorización de los valores límite oficiales de las emisiones medioambientales y para los tests de funcionamiento de instrumentos fijos de medición de emisiones.



Nuevos sistemas de tuberías con aditivo contra la legionella de ABN

La última generación de sistemas de tuberías de ABN incorpora un novedoso aditivo antimicrobiano que ha demostrado una eficacia del 100 por 100 frente a la legionella, haciéndolos especialmente indicados para su uso en redes de distribución de agua destinadas al consumo humano.

El novedoso aditivo se incorpora en la capa interna del tubo en los sistemas multicapa en PE-RC ECO-SIS Water y ECO-SIS Fire y en los sistemas de distribución en PPR-CT ECO-SIS CT Faser y Clima Faser. La efectividad de este nuevo aditivo antimicrobiano ha sido probada en el estudio de evolución de la legionella, realizado por AQM Laboratorios, entidad acreditada por ENAC. El ensayo ha demostrado que, transcurridas menos de 50 horas en tubos tratados con y sin aditivo, el tubo con aditivo presenta un descenso del 100 por 100 de la Legionella Pneumophila.

De este modo, los sistemas de tuberías de ABN aportan una seguridad extra frente a esta peligrosa bacteria, por lo que están especialmente indicados su aplicación en lugares con especial riesgo en escuelas, hospitales, hoteles, etc. según RD 865 /2003.



Regulador de presión GN6VM de Evatec

La compañía Evatec comercializa en regulador de presión GN6VM para gas natural con válvula de seguridad de mínima presión de rearme automático, válvula de seguridad de máxima presión y sistema reductor de golpe de ariete.

Cuando la presión de salida de gas baja de 12,5 mbar (+/- 10 por 100) el mecanismo cierra la válvula automáticamente.

También se produce el rearme automático cuando la presión sobrepasa los 28 mbar. En caso contrario se mantiene una fija no superior a los 16,5 litros/hora.

Asimismo si la presión de salida sube a un valor de 110 mbar (+/- 10 por 100) se cierra automáticamente el paso del gas, siendo preciso el rearme manual.

El GN6VM es conforme a la norma UNE 60402-2 y está certificado por AENOR con el número de registro 053/000300.



agenda

Todo listo para el XXII Congreso de CONAIF

Del 22 al 24 de septiembre de 2011 se celebrará en Valencia la XXII edición del Congreso de CONAIF para las Instalaciones y la Energía. El auditorio "Santiago Grisolia" del Museo Príncipe Felipe en la Ciudad de las Artes y las Ciencias acogerá esos días varias sesiones de ponencias y mesas redondas que tratarán los aspectos actuales más interesantes para las empresas instaladoras, así como los factores que hoy en día determinan su progreso empresarial.

Las ponencias girarán en torno a temas como la Seguridad Industrial, la Eficiencia Energética, el Agua, la Microgeneración, la Movilidad y las Cualificaciones y Competencias de

los Instaladores en Europa, entre otros.

CONGRESO EUROPEO DE LA INSTALACIÓN

Una de las principales novedades de esta edición es que se celebrará conjuntamente con el congreso de los instaladores europeos, por lo que tendrá un marcado carácter internacional. GCI-UICP, la organización europea de asociaciones de empresas instaladoras, de la que CONAIF forma parte representando al colectivo español; ha elegido la candidatura presentada por CONAIF para organizar por primera vez en España este congreso (GCI-UICP Annual Congress).



La innovación de Saunier Duval en un nuevo rango de calderas más ecológicas

THEMA NOx
25 kW. Bajo NOx Clase 5.
Mixta instantánea.

THEMAFAST NOx
30 kW. Bajo NOx Clase 5.
Mixta con microacumulación
MICROFAST®.

Cumplen las exigencias RITE para evacuación de PDCs



Saunier Duval, marca líder en calderas murales a gas lanza sus nuevos modelos Bajo NOx Clase 5, que además de proporcionar unos altos índices de confort en agua caliente y calefacción permiten ahorrar gas y cumplir la normativa vigente.

902 45 55 65 • info@saunierduval.es • www.saunierduval.es



THEMA NOx

THEMAFAST NOx