

Jaime García, presidente de AFECH

"La evolución en nuestro sector es constante"

Un año más los fabricantes de chimeneas siguen trabajando, como en realidad sucede con todos los sectores relacionados con la construcción, en un entorno particularmente complicado, como reconoce en esta entrevista el presidente de la Asociación de Fabricantes de Chimeneas y director comercial de la empresa Dinak, Jaime García.

García destaca las graves consecuencias que está teniendo para su sector la práctica paralización del sector inmobiliario, y anima a las empresas a "Agudizar el ingenio para conseguir estar en el mercado y dar el mismo servicio con mucha menos estructura"

Como cada año por estas fechas, en la entrevista que publicamos a continuación, García ofrece una visión panorámica de la actualidad del sector y las perspectivas a corto y medio plazo.

(Pasa a página 8)



sumario

02 El sector

03 Actualidad

06 Compañías

08 Dossier chimeneas
& Conductos

12 Distribución
& Comercialización

13 glp

14 Novedades

16 Agenda

La CNC impone multas por valor de más de 6,4 millones de euros a 22 empresas distribuidoras de materiales de saneamiento y fontanería

Con fecha 23 de mayo de 2013 el Consejo de la CNC ha dictado resolución en un expediente incoado el 10 de octubre de 2011 por la Dirección de Investigación de la CNC (DI) contra 22 empresas distribuidoras de materiales de saneamiento y fontanería (S/0303/10 Distribuidores Saneamiento). El Consejo considera que la investigación llevada a cabo por la DI permite concluir que dichas empresas son responsables de una infracción del artículo 1 de la Ley de Defensa de la Competencia, que califica de cártel.

El expediente se inició por denuncia de la Asociación de Empresarios Instaladores de Fontanería, Instalaciones Térmicas, Gases y Demás Fluidos de la Comunidad Valenciana (ASEIF) ante el Servicio de Defensa de la Competencia de la Comunidad Valenciana. No obstante, la autoridad autonómica archivó el expediente por considerar que la CNC era la autoridad competente, lo que motivó que la DI iniciara actuaciones al respecto.

Las prácticas han tenido lugar en el mercado de la venta al por mayor de materiales con los que se procede a la instalación, mantenimiento y reparación de conducciones de agua y otros fluidos, así como de otros servicios sanitarios, de calefacción y/o refrigeración en edificios, los cuales se identifican de forma abreviada como "materiales de fontanería y saneamiento".

Desde el primer semestre del año 2008 una serie de suministradores de material de saneamiento y fontanería, radicados en su mayoría en la zona de Levante, mantuvieron contactos con vistas a cooperar para hacer frente, en principio, a problemas de retraso en los pagos y morosidad. Estos contactos se plasmaron en acuerdos y reuniones que, especialmente en la segunda mitad de 2008 y primer semestre de 2009, convocaron a un elevado número de empresas. Tal cooperación se plasmó en un acuerdo para aplicar

de manera coordinada determinados recargos financieros a sus clientes, los importes de los mismos y la forma de llevarlo a efecto.

A la par, en la reunión celebrada el 21 de julio de 2008 con asistencia de cerca de 20 empresas, se plantea la iniciativa de establecer descuentos máximos de venta para determinados productos de determinadas marcas. Esta iniciativa dio lugar a un intercambio de información comercial sensible entre diversas empresas con el fin último de consensuar el importe máximo de los descuentos a aplicar a sus clientes para determinados productos. Ha quedado probado en el expediente que tales acuerdos sobre descuentos máximos efectivamente tuvieron lugar y que los miembros del cártel realizaron un seguimiento de la aplicación de los mismos y de su eficacia.

Aunque el número de empresas participantes se fue reduciendo con el tiempo —en parte, ante las amenazas de denuncia de ASEIF—, hay evidencia de que este cártel ha permanecido operativo hasta 2011.

(Pasa a página 2)

El gas aporta aplicaciones avanzadas para una ciudad eficiente



La industria del gas ha desarrollado una amplia tecnología que puede aportar eficiencia y calidad ambiental a una ciudad actual. Sus aplicaciones son muy diversas; el abanico va desde la implantación de cogeneraciones en grandes centros de servicios y de microcogeneraciones en vi-

viendas, a la instalación de calderas de condensación, instalaciones solares con apoyo de gas, o bombas de calor y frío. El transporte tanto en flotas cautivas (autobuses urbanos o camiones de recogida de residuos, principalmente), como en automóviles son otra propuesta que incide en gran manera en la mejora de la calidad del aire de nuestras ciudades.

Estas ideas están recogidas en el recién presentado vídeo de Sedigas "Gas, ciudadanos inteligentes", que muestra la aportación del gas a una ciudad actual, cuyos esfuerzos van destinados a buscar la calidad de vida de sus ciudadanos.

El gas es una energía que todavía tiene mucho potencial de crecimiento en las ciudades españolas. Alrededor del 76% de la población vive en municipios que tienen servicio de distribución de gas natural, pero solo el 32% de la población lo utiliza. Este potencial de crecimiento es posible gracias al aprovechamiento de una red de gas moderna y ya existente.

(Pasa a página 2)

En vigor la Ley de rehabilitación, regeneración y renovación urbanas

El 27 de junio ha entrado en vigor la Ley 8/2013, de 26 de junio, de rehabilitación, regeneración y renovación urbanas. Una norma que, entre otros objetivos de índole económica y técnica, establece objetivos de ahorro y eficiencia energética. Sin duda la nueva ley que entra en vigor favorece la regeneración económica de un sector especialmente afectado por la crisis, abriendo nuevas oportunidades de negocio

para el sector de instalación de gas en un marco de sostenibilidad.

El parque edificado español necesita intervenciones de rehabilitación y de regeneración y renovación urbanas. Aproximadamente el 55% (13.759.266) de dicho parque edificado, que asciende a 25.208.622 viviendas, es anterior al año 1980 y casi el 21% (5.226.133) cuentan con más de 50 años.

(Pasa a página 3)

El gas aporta aplicaciones avanzadas para una ciudad eficiente

(Viene de página 1) Esta propuesta de incrementar el número de consumidores en núcleos urbanos forma parte de un proyecto de mayor envergadura de "expansión del gas", que el sector gasista ha presentado al Gobierno, con el fin de ganar presencia en sectores tradicionales, como el ámbito doméstico-comercial o industrial, y también en otros donde hasta ahora su presencia era poca o no existía, como es su papel para la propulsión de automóviles, transporte por carretera o grandes buques.

AHORROS DEL 30% EN CALDERAS DE CONDENSACIÓN

Las calderas de condensación son una de las propuestas del video, tanto aplicables a viviendas como a grandes centros de servicios (hospitales, centros comerciales, educativos y deportivos...). Esta tecnología permite unos ahorros del 30% en el precio del combustible, si la comparamos con el gasóleo, a la vez que los rendimientos son superiores al 100%.

El elemento medioambiental también es importante, al rebajar en un 40% las emisiones de CO₂, en relación con el gasóleo; en un 99% las de CO, en referencia al carbón y la biomasa, y al no emitir partículas de suspensión a la atmósfera.

Con el fin de favorecer la implantación de estas calderas, Sedigas demanda al Gobierno el lanzamiento de un "Plan de Renovación de Calderas" de gasoil por gas canalizado. El objetivo es conseguir un triple impacto: ahorro en la factura energética del consumidor, mejora de la balanza de pagos del país en al menos 274 millones de euros —en menores importaciones de petróleo y derivados, por gas— y mejora de la calidad del aire de las ciudades.

Otra tecnología también aplicable tanto al sector residencial como de servicios, son las bombas de calor y frío a gas y el apoyo mediante calderas de alta eficiencia de gas a sistemas termosolares. Las primeras, cubren desde días muy calurosos a muy fríos —extremos que no llegan a cubrir las bombas eléctricas— y contribuyen, de forma importante, en la reducción de sobrecarga de la red eléctrica. Por otro lado, el apoyo mediante calderas de gas a las placas termosolares asegura la garantía de suministro, al compensar la interrumpibilidad de la energía solar.

La implantación de estas medidas y otras como la aplicación de sistemas electrónicos de gestión energética, la mejora en el aislamiento de los edificios o la instalación de cogeneraciones y mi-

crocogeneraciones, forman parte del plan de mejora de la eficiencia en los "edificios públicos" que la industria del gas también ha propuesto al Gobierno, y que podría suponer unos ahorros de entre el 15% y el 25% para la Administración.

AHORROS DEL 40% DE LA ENERGÍA EN COGENERACIÓN

El video también muestra de qué manera la implantación de cogeneraciones en grandes complejos o de microcogeneraciones en viviendas, puede suponer un ahorro del 40% de la energía primaria. Estos sistemas —que aprovechan el calor residual que se desprende del proceso de generación de electricidad— tienen unos rendimientos superiores al 90% y evitan posibles pérdidas en el transporte, al producirse la energía eléctrica en el mismo sitio donde se consume. Todos estos elementos repercuten en una mayor seguridad de suministro eléctrico y una mejora en la calificación energética del edificio.

Para conseguir todos estos beneficios, el sector del gas demanda un marco regulatorio estable que impulse esta tecnología.

50% MENOS DE COSTES DE USO DEL VEHÍCULO

La utilización del gas vehicular puede suponer una reducción de hasta el 50% en los costes de uso del vehículo. Esta tecnología, ampliamente implantada en flotas cautivas, como los autobuses urbanos o los camiones de recogida de residuos, tiene la posibilidad también de introducirse en vehículos particulares y, ya fuera del ámbito urbano, en el transporte por carretera y para la propulsión de buques.

Tal y como se expone en el video, el elemento ambiental es fundamental en la implantación de gas en el transporte al reducir en un 97% las emisiones de CO; en un 60% las de NOx; en un 25% las de CO₂; en cerca de un 100% las partículas en suspensión y en su práctica totalidad las de SO₂. Además, reduce en un 50% el ruido ambiental causado por vehículos en las ciudades.

Todas estas actuaciones que se muestran en el video, junto a otras aplicables a un ámbito más general, forman parte de las propuestas que el sector del gas ha presentado al Gobierno con el fin de sacar rendimiento de la red gasista existente, a la vez que contribuir, en gran manera, a la calidad de vida de las ciudades y a la reactivación de la economía española.

La CNC impone multas por valor de más de 6,4 millones de euros a 22 empresas distribuidoras de materiales de saneamiento y fontanería

(Viene de página 1) A juicio del Consejo y de manera concordante con la DI, las distribuidoras de materiales de fontanería y saneamiento imputadas han adoptado acuerdos sobre variables que afectan al precio final que pagan los clientes por estos productos. De esta forma pretendían reforzar su poder negociador frente a sus clientes, elevando, restableciendo o preservando su mar-

gen de beneficio de forma ajena a las condiciones normales de competencia en el mercado. Por todo ello, la conducta se ha calificado de infracción del art. 1 de la LDC y se han impuesto las veintiuna multas sancionadoras calculadas conforme a la Comunicación de 6 de febrero de 2009 de la CNC sobre cuantificación de sanciones y en aplicación del artículo 64 de la LDC.

Fegeca presente en la XIII Asamblea General EHI



que se trataron los temas de más actualidad.

Bajo la Presidencia de Ulrich Schmidt, de Bosch Thermoteknik GmbH y con Federica Sabbati, como Secretaria General de la Asociación, se presentó el nuevo equipo de la Asociación, y un completo informe de actividades realizadas desde Julio 2012 hasta Mayo 2013, destacando la información sobre el desarrollo de la legislación europea.

Se presentaron los datos y tendencias de mercado europeo y se aprobó un Plan de Acción de la Asociación para optimizar sus recursos y conseguir una mayor presencia y actuación en los foros europeos relacionados con la calefacción.

Al término de la Asamblea, tuvo lugar la presentación: "Fomento de la eficiencia energética en el sector de la construcción de la UE", a cargo de Paul Hodson,

Jefe de la Unidad de Eficiencia Energética y Dirección General de Energía (Comisión Europea) y Paul Rochester, del Equipo de Estrategia y Política de calefacción (del gobierno del Reino Unido).

Posteriormente, todos los presentes disfrutaron de un almuerzo y una visita al Parlamento del Reino Unido.

La próxima Asamblea General de la EHI, tendrá lugar en Italia en el año 2014.

SITÚE A SU COMPAÑÍA EN LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS MÁS POTENTE DEL SECTOR

PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS EN IDG INGENIERÍA DEL GAS

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2013

www.ingenieriadelgas.com

91 556 50 04

IDG Ingeniería del Gas



ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE EDITORIALES DE PUBLICACIONES PERIÓDICAS

Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com

web www.ingenieriadelgas.com

Directora Almudena Martín Cubillo

Redacción Pablo Carrero

Asesor Dean Sims (U.S.A.)

Publicidad Alfonso Villanueva

Administración Beatriz Ambrós

Preimpresión Alda Graphic S.L.

Dépósito Legal M-6923-1.995

ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

La Rioja prohíbe el uso de la fracturación hidráulica

El Parlamento de La Rioja ha aprobado la Ley 7/2013, de 21 de junio, por la que se regula la prohibición en el territorio de la Comunidad Autónoma de La Rioja de la técnica de la fractura hidráulica como técnica de investigación y extracción de gas no convencional.

Según el enunciado de la misma, queda prohibido en todo el territorio de la Comunidad Autónoma de La Rioja el uso de la fracturación hidráulica como técnica que, por medio de la inyección de aditivos químicos, es susceptible de ser utilizada para la investigación,

exploración y extracción de gas de esquisto o no convencional y almacenamiento geológico.

A partir de la entrada en vigor de la presente ley, está prohibida la concesión de permisos u otros títulos habilitantes que permitan la utilización de la fractura hidráulica en el ámbito de la Comunidad Autónoma de La Rioja.

La autoridad ambiental de la Comunidad Autónoma de La Rioja deberá ordenar la suspensión de las actividades que impliquen el uso de la fractura hidráulica en cuanto tenga conocimiento de las mismas.

En vigor la Ley de rehabilitación, regeneración y renovación urbanas

(Viene de página 1) A ello hay que unir la gran distancia que separa nuestro parque edificado de las exigencias europeas relativas a la eficiencia energética de los edificios y, a través de ellos, de las ciudades. Casi el 58 % de nuestros edificios se construyó con anterioridad a la primera normativa que introdujo en España unos criterios mínimos de eficiencia energética: la norma básica de la edificación NBE-CT-79, sobre condiciones térmicas en los edificios. La Unión Europea ha establecido una serie de objetivos en el Paquete 20-20-20 «Energía y Cambio Climático», que establece, para los 27 países miembros, dos objetivos obli-

gatorios: la reducción del 20 % de las emisiones de gases de efecto invernadero y la elevación de la contribución de las energías renovables al 20 % del consumo, junto a un objetivo indicativo, de mejorar la eficiencia energética en un 20 %. Estos objetivos europeos se traducen en objetivos nacionales y esta Ley contribuye, sin duda, al cumplimiento de los mismos, a través de las medidas de rehabilitación que permitirán reducir los consumos de energía, que promoverán energías limpias y que, por efecto de las medidas anteriores, reducirán las emisiones de gases de efecto invernadero del sector.

Nueva Junta Directiva de AFEC

La nueva Junta Directiva de AFEC, elegida en la Asamblea General de socios, celebrada el 7 de junio de 2013, mantuvo su primera reunión el pasado 4 de julio.

En el transcurso de la misma, se eligió, por unanimidad, a Luis Mena, como presidente de la asociación por un periodo de 4 años; procediéndose, igualmente, al nombramiento de cargos de vicepresidentes, tesorero y vocales, quedando constituida la citada Junta, por las siguientes personas, en representación de las empresas

que se citan a continuación. Presidente: Luis Mena (Daikin); Vicepresidentes: Ana María García (Ciat), José Tomás Susarte (Koolair) y Pedro Pulido (Soler & Palau); tesorero: Eugenio de Miguel (Kieback & Peter); vocales: Carlos Ocaña (Airwell), Antonio Mediato (Airzone), Javier Izquierdo (El Instalador), José Juan Domínguez (Hitachi), Enrique Flórez (Johnson Controls), José Antonio Sedano (Lennox Refac), Miguel Rubio (Lumelco), Pedro Ruiz (Mitsubishi Electric), Luis Dueñas (Siemens), Raúl Corredera (Systemair) e Iván Campos (Termoven).

La CNE aprueba una propuesta de modificación de Real Decreto para facilitar la creación de un mercado mayorista de gas

La propuesta de modificación del Real Decreto 949/2001 tiene por objeto la adaptación de la regulación española para facilitar la creación de un mercado organizado mayorista de gas (*hub*).

La hoja de ruta de la CNE para el desarrollo del *hub* de gas y su Informe 2/2012 sobre el sector energético español, destacaban, como principal medida pendiente en el sector gasista, la necesidad de creación de un mercado organizado de gas natural (*hub*), que proporcione una referencia de los niveles de precios de gas en el mercado mayorista, como ocurre en los principales mercados europeos.

En ambos informes se indicaba que el desarrollo del mercado de gas se debe facilitar con un conjunto de actuaciones regulatorias para eliminar barreras técnicas y administrativas que obstaculizan el desarrollo del mercado. Entre ellas destacaba la contratación desagregada de las entradas y salidas del sistema de transporte y distribución eliminando las restricciones zonales a la contratación, y las viabilidades

de los intercambios de gas en el punto de balance.

Para el desarrollo de esta propuesta, la CNE constituyó a principios de 2013 un grupo de trabajo con el sector, para facilitar el debate y el análisis de las distintas opciones regulatorias, así como obtener los puntos de vista de los diferentes agentes que participan en el sector gasista.

En concreto, los puntos principales de la propuesta son tanto la definición de un modelo de contratación del sistema de gasoductos, de forma que se pueda contratar de forma desagregada su entrada y salida, como la definición de un punto de balance virtual que permitirá el libre intercambio de gas.

Además, la propuesta, y sus desarrollos posteriores, se estructuran de forma coherente con los desarrollos regulatorios que se están realizando a nivel europeo “*gas target model*”, primando los mecanismos de mercado tanto para la asignación de capacidad como para el balance y gestión de congestiones.



DINAK

La fuerza de la marca líder

Madrid acoge el VIII encuentro anual de ATECYR

Madrid ha sido la ciudad elegida para la celebración del VIII Encuentro Anual de ATECYR, que tuvo lugar el pasado 21 de junio de 2013, en el hotel Wellington.

Esta edición del VIII Encuentro Anual de Atecyr, se dividió en dos paneles, uno sobre La trasposición de la directiva 2012/27/UE de eficiencia energética y el otro sobre las recientes publicaciones del las modificaciones del Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios y el Procedimiento Básico para Certificar Edificios, tanto nuevos como existentes.

Jose Manuel Pinazo, presidente del Comité Técnico de ATECYR como moderador, introdujo el primero de dos paneles, La trasposición de la Directiva 2012/27/UE de eficiencia energética. Situación actual, y presentó a la ponente que desarrolló la misma, Maria Sicilia Salvadores, Subdirectora de Planificación Energética y Seguimiento del Ministerio de Industria, Energía y Turismo.

Sicilia presentó temas relacionados con esta nueva directiva de eficiencia energética, de lo que cabe destacar, la oposición de España a la misma, los principales hitos marcados por la directiva y plan de trabajo y la hoja de ruta para su trasposición.

En este contexto remarcó que ha sido necesario actualizar el marco legal de la UE en materia de eficiencia energética, creando un marco común, mediante una nueva Directiva para reforzar el objetivo de alcanzar en 2020 un ahorro del 20 por 100 de energía, e incluso favoreciendo que las nuevas mejoras de eficiencia energética vayan más allá del 2020.

Detalló los motivos por los que España ha votado en contra de dicha directiva que obliga a valorar los ahorros conseguidos a partir de los datos de referencia de los años 2010, 2011 y 2012, que como se sabe ha sido un periodo de poca actividad económica, mientras que la consecución de objetivos deberá realizarse entre 2014 y 2020, periodo de probable recuperación económica.

España en los últimos años ha realizado un esfuerzo muy importante en materia de eficiencia energética; de hecho con las políticas llevadas a cabo, se alcanzó el objetivo comunitario para 2016, con 6 años de adelanto, que no se tendrán en cuenta.

Además, en las reuniones convocadas para la trasposición de la directiva celebradas con los estados miembros se está poniendo de manifiesto que muchos de los países que no se han opuesto a la directiva están siendo conscientes de las grandes dificultades en cuanto a las labores de trasposición ahora.

Sicilia recalcó que España está trabajando en la trasposición como un estado miembro más y destacó la gran complejidad que esto está suponiendo para su subdirección. Esta complejidad queda reflejada en la necesidad de un elevado número de notas interpretativas, actualmente en fase de borrador, y se espera la publicación de las correspondientes versiones definitivas en las próximas semanas (Art 5, 6, 8, 9, 10, 14 y 15 de la Directiva).

Para dicha trasposición actualmente el Ministerio de Industria, Turismo y Energía está trabajando en el futuro Plan de Acción de Eficiencia Energética 2014-2020 (que sustituirá al 2011-2020) que detallará las medidas a poner en marcha para alcanzar el objetivo de ahorro marcado por la nueva Directiva.

Tendrá especial incidencia sobre el sector de la edificación, pues es donde se considera que existe el mayor potencial de ahorro con menores costes de inversión. En esta área se espera seguir contando con el asesoramiento de ATECYR de igual forma que ha venido realizando en los últimos años.

Jose Manuel Pinazo, Presidente del Comité Técnico de ATECYR, dio comienzo al segundo de los paneles, Debate sobre las inquietudes planteadas a raíz de la entrada en vigor de los Reales Decretos de Modificaciones del RITE (238/2013) y de Certificación Energética de Edificios (235/2013).

La primera ponencia, Balance de entrada en vigor de la Certificación Energética de Edificios, corrió a cargo de Jose Manuel Pinazo, Presidente del Comité Técnico de Atecyr y Director del curso de Experto en Climatización de Atecyr. Durante su intervención trasladó a los asistentes la situación actual del desarrollo de la certificación energética de los edificios en nuestro país y el sentir e inquietudes que los técnicos tienen actualmente. Se destacó la preocupación existente sobre la rigurosidad técnica del proceso y que no aboque en un trámite burocrático mas, dando ideas obtenidas en las presentaciones realizadas de cómo intentar paliar este aspecto. Se habló del control, del técnico competente, del registro y demás temas candentes en la actualidad.

Actualmente el Ministerio de Industria, Turismo y Energía está trabajando en el futuro Plan de Acción de Eficiencia Energética 2014-2020

La segunda ponencia, Balance sobre las Modificaciones del RITE y próximas necesidades reglamentarias, corrió a cargo de Ricardo Garcia San José, Vicepresidente del Comité técnico de Atecyr y Director del curso de Auditor y Gestor de Atecyr. Durante su intervención recordó a los asistentes las principales modificaciones del RITE como son los nuevos requisitos de filtraje del aire exterior y nuevos rendimientos exigidos a los generadores de calor. Asimismo recordó que entre todos, técnicos, instaladores, asociaciones, colegios y administración, tenemos que ser capaces, dentro del ámbito que a cada uno nos toca, debemos poner en

Mercado único europeo de gas: significativos avances, pero amplio margen de mejora



El análisis de los retos futuros para el mercado europeo de gas ha sido el objetivo del Foro BP de Energía y Sostenibilidad, que se ha celebrado en Madrid los días 12 y 13 de junio, con la participación de más de 30 expertos nacionales e internacionales. Durante el Foro, los expertos han analizado las perspectivas para el gas natural a escala global, europea y española, y las implicaciones para el diseño del mercado europeo y español de gas natural, y para la sostenibilidad del modelo energético. Las conclusiones del foro han sido presentadas hoy, 14 de junio, por Ignacio Pérez-Arriaga, Director de la Cátedra BP de Energía y Sostenibilidad y Enrique González, Director de Comunicación y Relaciones Institucionales de BP España.

El gas natural jugará un importante papel en el corto y medio plazo en Europa, en un contexto global de abundante recurso a precios razonables, de un aumento de la participación de las energías renovables en los sistemas eléctricos, y de un posible mayor protagonismo del gas en el sector del transporte. A largo plazo, sin embargo, los objetivos europeos de descarbonización del sector energético deberían limitar la contribución del gas, dependiendo de la viabilidad de futuros desarrollos tecnológicos, como el almacenamiento de energía, o el secuestro, transporte y almacenamiento de CO₂.

Ante esta situación, en Europa se está desarrollando un modelo marco (*target model*) que supondrá un paso importante en la creación de un mercado de gas europeo. Sin embargo, es preciso lograr una mayor eficiencia e integración entre los mercados y, en especial, avanzar en la construcción de las infraestructuras necesarias para crear un verdadero mercado único. Los aspectos a considerar en este sentido son:

- Aumentar el nivel de transparencia de los precios, así como la liquidez de los mercados de gas. La creación y conexión de los hubs regionales es un paso adecuado en esta dirección.

- Partir de una visión integral a escala europea para la construcción de infraestructuras, compatibilizando los intereses de los estados miembros en cuanto a seguridad de suministro a nivel nacional.

- Promover la creación de infraestructuras—muy necesaria en algunas regiones— lo que permitirá la convergencia de los precios a nivel europeo, con importantes ahorros para los consumidores.

- Conectar en mayor medida la información de los mercados de corto plazo con las decisiones de inversión en redes y plantas de regasificación. Para el desarrollo de infraestructuras, dentro del modelo adoptado en Europa, debe alcanzarse un equilibrio adecuado sobre el papel de la planificación y libre iniciativa empresarial

- Crear, en todo caso, un marco apropiado para la inversión privada, con señales claras y estables.

- La creciente interacción entre los mercados de gas y electricidad requerirá una mayor flexibilidad de los mercados de gas. El alcance de esta medida deberá determinarse en función de los costes y de los beneficios.

- Revisar determinados aspectos técnicos del diseño del mercado, como las tarifas “entry-exit”.

- Finalmente, todas estas cuestiones deben decidirse desde una perspectiva regulatoria correcta, que debe diseñarse para que sea coherente con las características económicas de los mercados.

El Foro también ha analizado la situación del mercado español de gas. Esto es especialmente relevante dado que España presenta características distintas al resto de Europa, fundamentalmente debido a la gran contribución del gas natural licuado (GNL), a la escasa interconexión con Europa, y también a la elevada producción de electricidad con energías renovables. En particular, en el Foro se ha debatido sobre la creación de un hub ibérico, algo que contribuiría a la formación transparente de precios en el sistema, pero cuyo éxito dependerá de la participación activa de los agentes, así como del aumento de las interconexiones gasistas con Europa.

marcha las nuevas obligaciones requeridas por reglamentos europeos que no persiguen otro fin que el de la eficiencia energética. Se destacó que futuras revisiones no tienen por qué estar espaciadas cinco años (como indica la reglamentación) y que acciones

como reuniones del conjunto de asociaciones del sector, que adopten propuestas de cambio concretas (ampliamente consensuadas) puedan facilitar a la administración cambios y adaptaciones del reglamento para ser más eficientes.

Campaña televisiva de ASEFOSAM en defensa de los servicios profesionales

La asociación regional de empresas instaladoras de Madrid, Asefosam, ha lanzado una campaña publicitaria a través de Telemadrid para difundir el denominado “servicio telefónico de avisos de trabajo”.

Bajo el lema “Garantía de Profesionalidad”, la campaña pretende concienciar al usuario de la conveniencia de apostar por la profesionalidad al contratar los servicios en la especialidad que precise: fontanería, gas, calefacción, aire acondicionado, etc.

Dicho servicio garantiza que las empresas instaladoras adheridas al mismo —todas ellas asociadas a ASEFOSAM— están legalmente habilitadas, comprometidas con un Código de Buenas Prácticas

y adheridas al sistema de Arbitraje de Consumo.

Este servicio fue creado por ASEFOSAM, en colaboración con la Dirección General de Consumo de la Comunidad de Madrid, hace ya más de 2 años con excelentes resultados. En el último año recibió más de 7.200 llamadas, lo que supuso un incremento de casi un 20% respecto al año anterior.

Cualquier usuario puede llamar al teléfono 902 051 280 y recibir los datos de uno o varios instaladores de la especialidad que necesite a través de una aplicación informática, lo que garantiza la transparencia y equidad en el reparto de los avisos entre todos los instaladores asociados, voluntariamente adheridos a este servicio.

La AIE destaca el creciente papel del gas en el transporte

La Agencia Internacional de la Energía (AIE) ha revisado a la baja sus previsiones sobre el crecimiento del consumo mundial de gas para los próximos cinco años. Así, para 2018, la AIE prevé un incremento del 2,4 por 100, frente al 2,7 por 100 del año anterior, según se destaca en su informe sobre el mercado del gas presentado la semana pasada en San Petersburgo.

Sin embargo, la AIE prevé un papel predominante para el gas na-

tural a medio plazo, debido, sobre todo, a su cada vez mayor relevancia en el sector del transporte. El crecimiento de la producción de shale gas, sobre todo en Estados Unidos, y la asunción de severas medidas de protección del medio ambiente en China favorecerán el desarrollo del gas natural como alternativa en el transporte, mucho más de lo que supondrá el desarrollo de los vehículos eléctricos y los biocarburantes.

25 Aniversario de la Asociación AFTA

AFTA, Asociación de Fabricantes de Tubo de acero soldado longitudinalmente y Accesorio de fundición maleable soldado para tubería, es una organización no comercial y sin fines lucrativos, creada en el año 1988 por las empresas españolas fabricantes, con el objetivo de formar y prestar asesoramiento técnico gratuito a todos los profesionales que estén relacionados con las instalaciones de conducción de fluidos.

Se constituyó con el objeto social de contribuir al aumento constante de la calidad de las instalaciones, tanto del proyecto como de su realización. Para ello, investiga y asesora sobre diseño, cálculo, ensayos, normativa, reglamentación, pérdidas de carga y toda cuestión técnica que redunde en la consecución de este objetivo.

La agenda de trabajo de AFTA está ligada a los centros de investigación. Por ello, ha colaborado de modo ininterrumpido con prestigiosos centros tecnológicos en diversos estudios para, por ejemplo, garantizar la resistencia de las instalaciones a choques térmicos o químicos, verificar su comportamiento a altas presiones o estudiar los efectos del material en las pérdidas de carga de la instalación, entre otros. Por otra parte, también se ocupa de la formación, a través de sesiones técnicas en colegios de ingenieros y arquitectos, y lleva a cabo el plan "Formación AFTA" dirigida a los centros españoles de Formación Profesional.

AFTA participa activamente en las actividades de normalización. Así, colabora como experto en distintos comités técnicos en el ámbito nacional e internacional, poniendo a disposición de los mismos el conocimiento del sector ad-

quirido durante estos últimos 25 años. Se encarga de la secretaría del comité técnico de normalización AEN/CTN 19 Tuberías de fundición, grifería, valvulería y accesorios de materiales metálicos. Además de participar en distintos comités nacionales o internacionales, como el AEN/CTN 23 de Seguridad contra incendios, AEN/CTN 36 Siderurgia, AEN/CTN 60 Combustibles gaseosos e instalaciones y aparatos de gas, AEN/CTN 77 Medio ambiente, AEN/CTN 78 Industrias de la fundición, AEN/CTN 100 Climatización, AEN/CTN 112 Corrosión y protección de los materiales metálicos, AEN/CTN 149 Ingeniería del agua y AEN/CTN 193 evaluación de la emisión de sustancias peligrosas de productos de construcción. En el ámbito internacional, tienen presencia activa en los comités europeos CEN/TC 164, CEN/TC 190 y ECIS/TC 110, y son miembros del ISO/TC 5 SC 5. Por último, en lo que respecta a certificación, forma parte del AEN/CTC 36 Tubos y perfiles huecos de acero.

Hoy, 25 años después, los profundos cambios surgidos del desarrollo tecnológico hacen que la presencia en las redes sociales de organizaciones como AFTA, se convierta en necesaria, tanto para optimizar los canales de comunicación con el sector como para estar al día de las novedades tecnológicas.

En cualquier caso, en AFTA seguimos comprometidos como el primer día con la calidad de las instalaciones, trabajando para fomentar el desarrollo tecnológico y normativo, así como para aportar nuestro granito de arena en la formación de los profesionales presentes y futuros.

ASHRAE cuelga en su web la guía de la Calidad del Aire Interior

Para promover la buena calidad del aire interior (IAQ) en edificios, la ASHRAE ha puesto a disposición de los profesionales una guía que se puede descargar de forma gratuita.

La Guía de la Calidad del Aire Interior: Mejores prácticas para el diseño, construcción y puesta en marcha ofrece estrategias para lograr una buena calidad del aire interior utilizando tecnologías probadas y sin aumentar significativamente los costos.

Publicado por primera vez en 2009, la guía es el resultado de la colaboración entre ASHRAE, el Instituto Americano de Arquitectos, los propietarios y administradores de edificios Asociación Internacional, la chapa y la Asociación Nacional de Contratistas de aire acondicionado y de los EE.UU. *Green Building Council* con fondos proporcionados por el Agencia de Protección Ambiental de los EE.UU.

La guía se puede descargar de forma gratuita en www.ashrae.org / FreeIAQGuidance.

El libro describe 40 estrategias para el logro de los objetivos de críticos relacionados con la gestión de la humedad, ventilación, filtración y limpieza del aire y control de código fuente. También pone

de relieve cómo el diseño y la construcción de los equipos pueden trabajar juntos para asegurar buenas estrategias IAQ se incorporan desde el diseño inicial hasta la finalización del proyecto.

La guía también contiene cientos de enlaces internos y externos a los recursos para el diseño, construcción y puesta en marcha de edificios con una excelente calidad del aire interior.

El acceso a una increíble variedad de información detallada por temas para ayudarle a diseñar, construir y operar edificios, utilizando las mejores prácticas para la calidad del aire interior.

Las mejores prácticas para todos los aspectos de diseño de los edificios IAQ, puesta en marcha y la construcción, incluyendo el diseño para el mantenimiento.

Herramientas y materiales para demostrar el valor de la calidad del aire interior a clientes.

ASHRAE, fundada en 1894, es una sociedad de tecnología de la construcción con más de 50.000 miembros en todo el mundo. La Sociedad y sus miembros se centran en los sistemas de construcción, la eficiencia energética, la calidad del aire interior, la refrigeración y la sostenibilidad.

Repsol, nuevo patrocinador Oro del Congreso Conaif

Repsol ha pasado a formar parte del cuadro de patrocinadores Oro del XXIV Congreso de CONAIF, una acción que pone de manifiesto el apoyo que esta compañía energética presta a la presente edición. Además, Repsol ofrecerá el almuerzo-cóctel del jueves 19 de septiembre, primer día de Congreso.

Como conoce el lector el XXIV Congreso de CONAIF tendrá lugar en Madrid los días 19 y 20 de septiembre y contará con la participación de nuestra publicación IDG Ingeniería del Gas en calidad de Patrocinador Bronce. Asimismo una edición especial de la revista que está en preparación será distribuida a los ponentes y asistentes al Congreso.

negocio

El GNL marítimo, nueva oportunidad para los puertos y otros sectores

España dispone de potentes infraestructuras para la explotación del gas natural licuado (GNL), a la vez que su posición geo-estratégica para la navegación marítima es privilegiada, pues tanto Gibraltar como Algeciras están entre los puertos con más tráfico a nivel mundial, elementos ambos que posicionan a nuestro país como zona idónea para el desarrollo de la industria del GNL como propulsora de grandes buques y servicios relacionados con los puertos españoles, según se puso de manifiesto en el primer encuentro sobre "GNL Marítimo", organizado conjuntamente entre la Asociación Española del Gas (Sedigas) y el Club Español de la Energía (Enerclub). El encuentro también ha remarcado que esta oportunidad se presenta en un momento de gran necesidad de desarrollo económico en nuestro país y también de mejora ambiental.

ESPAÑA POSEE UNA INFRAESTRUCTURA EXCELENTE

El desarrollo del GNL marítimo viene favorecido por la existencia de siete plantas de regasificación, de las que seis están actualmente operativas (de las veintitrés que existen en Europa), ubicadas en los principales puertos de España, siendo el destino del 37 por 100 del GNL que se descargó el año pasado en la Unión Europea. El año pasado descargaron en los terminales españoles 291 buques metaneros.

El GNL es gas natural que ha sido enfriado y condesado a una temperatura de -162°C, permitiendo una reducción del espacio que ocupa y mejorando todavía más sus condiciones medioambientales.

El GNL marítimo se presenta como una oportunidad de desarrollo económico en la zona de puertos y áreas metropolitanas cercanas. En este sentido, además de ser utilizado para la propulsión de grandes buques, su aplicación también es posible en el sector pesquero, los remolcadores portuarios, así como los mismos servicios que ofrece el puerto; la gasificación de los puertos ofrece la oportunidad de mejorar la calidad ambiental y los servicios de los mismos. Otro ámbito relacionado sería el de los astilleros, que verían reanimada su actividad por la construcción y reparación de embarcaciones. Adicionalmente, el GNL aporta ventajas medioambientales al mundo marítimo, pues supone la reducción drástica de emisiones de azufre, nitrógeno y partículas sólidas.

La implantación del GNL para el transporte también viene favorecida por la Directiva europea que impulsa el desarrollo de infraestructura para uso de combustibles alternativos en el transporte. Concretamente, designa una serie de puertos españoles que deberán disponer de infraestructura de carga de GNL en 2020: Algeciras, Barcelona, Bilbao, Cartagena, Gijón, A Coruña, Las Palmas, Palma de Mallorca, Sevilla, Tarragona y Valencia.



KANE 425
ANALIZADOR DE COMBUSTIÓN

- Nivel
- Caudal
- Presión
- Temperatura
- Medio ambiente
- Telegestión
- Servicio técnico
- Indicación y control

- > ¿Por qué convertir una tarea de mantenimiento y prevención en un trabajo de ingeniería?
- > "5 en 1" - El analizador más fácil de usar del mercado: Analizador de combustión, medidor de CO ambiente, manómetro diferencial, termómetro diferencial y detector de fugas.
- > Un amplio visualizador y un dial rotatorio son ideales para tener de forma clara, rápida y fiable toda la información necesaria.
- > Sin menús o diagnósticos complicados.

Lana Sarrate
Tel. 93 280 01 01 - Fax 93 280 64 16
www.lanasarrate.es

Vaillant colaborará con el Master en Arquitectura Sostenible y Bioclimática



Una edición más, Vaillant colaborará con el prestigioso Master en Arquitectura Sostenible y Bioclimática dirigido por el arquitecto Luis de Garrido que, a partir de noviembre de este año, se celebrará en Valencia.

El Master M.A.S. está dirigido a arquitectos, ingenieros, arquitectos técnicos, arquitectos interioristas y estudiantes de arquitectura e ingeniería y es reconocido internacionalmente por ofrecer formación profesional a nivel global en proyectos de arquitectura sostenible y bioclimática.

Antonio Roma, marketing técnico de Vaillant, será el encargado de impartir varias charlas durante el curso sobre soluciones de alta eficiencia energética, que proporcionan el máximo

confort en el hogar, al tiempo que se consigue un importante ahorro económico y se respeta el medio ambiente.

Los asistentes tendrán la oportunidad de conocer algunas de las soluciones más eficientes y eficaces para climatizar viviendas con energías renovables.

El objetivo del Master M.A.S., en cuya organización colaboran la Asociación Nacional para la Arquitectura Sostenible (ANAS), el Centro de Investigación para la Arquitectura Autosuficiente (AAA) y el International Federation for Sustainable Architecture (IFSA) se centra en la definición de un nuevo paradigma en arquitectura, que se integra en el ecosistema natural al tiempo que cubre las necesidades de los usuarios.

Vitogas, suministrador oficial del Festival Europeo de Globos Aerostáticos

Del 11 al 14 de julio tuvo lugar en Igualada el 17º Festival Europeo de Globos Aerostáticos. Un año más, Vitogas fue el suministrador oficial del combustible (propano) que movió a los más de 50 globos participantes en la competición, en la que también concursará con una nave propia.

El certamen que se ha convertido en el más importante de España y en uno de los más significativos para los aficionados al aerostatismo de toda Europa, se celebra anualmente desde 1997 y actualmente recibe cerca de 25.000 espectadores. Además de la competición de vuelo, los visitantes podrán disfrutar de talleres, exhibiciones y una zona de feria en la que se

podrá descubrir todo acerca del mundo de los globos.

Esta acción no es la única que Vitogas ha llevado a cabo en el mundo de la aerostación, además del patrocinio del campeonato de Europa en 2011 y de su participación en la Regata Internacional de Globos "Crianza de Rioja", realizada en la localidad riojana de Haro en 2012, la compañía mantiene acuerdos con la Federación Francesa de Aeroestación para el suministro de propano en sus competiciones. Así, la compañía confirma su experiencia en este tipo de suministros, así como su compromiso con el deporte y con la economía y el fomento del turismo en España.

Alternativas energéticas para un mundo en crisis

El concejal de Sostenibilidad y Relaciones Ciudadanas de Sabadell, Lluís Monge, y el director general de la Fundación Gas Natural Fenosa, Martí Solá, inauguraron el día 1 de julio las jornadas Alternativas energéticas para un mundo en crisis, enmarcadas en la segunda edición de Els Juliols, un curso de verano organizado por la Universidad de Barcelona (UB) y la Fundación Gas Natural Fenosa.

Las jornadas, que se alargaron hasta este viernes 5 de julio, tienen la voluntad de abrir el debate sobre temas de actualidad alrededor del medio ambiente, el modelo energético y las nuevas tecnologías. En este sentido, el curso centró el debate en cómo conseguir que la energía sea compatible con la recuperación económica, y se hablará de alternativas competitivas y eficientes.

Els Juliols contarán con la participación de profesionales de primer nivel del mundo universitario, de la investigación, la empresa y la Administración Pública del sector energético europeo. Entre ellos, destacan el asesor del Director de Energía de la Comisión Europea, Samuele Furfari, que centrará su discurso en el desafío de conseguir el difícil equilibrio entre energía, medio ambiente, sostenibilidad, crecimiento y competitividad empresarial en momentos de crisis.

El coordinador del curso y catedrático del Departamento de Estratigrafía, Paleontología y Geociencias Marinas de la Universidad de Barcelona, Mariano Marzo, dedicará su intervención al desarrollo tecnológico de la extracción de recursos fósiles. Por su parte, Iván Martén, experto en proyectos energéticos y de desarrollo sostenible, expondrá las políticas para contribuir a mitigar el cambio climático y reducir las emisiones de CO₂.

Además, intervendrán en las jornadas otros expertos de prestigio como el director de Ahorro y Eficiencia Energética del Instituto para la Diversificación y Ahorro de Energía (IDEA), Pedro Prieto, el responsable del Área de Electricidad y Electrónica de Potencia del Instituto de Investigación en Energía de Cataluña (IREC), Manel Sanmartí, el gerente General de Ventas de Wartsila Ibérica, Josu Goigogana, el exdirector de Tecnología y Gestión de Ferrocarriles de la Generalitat de Cataluña, Josep Lluís Arques, la directora de Energy Lab, Rocío Fernández, el director Técnico del Estudio Ramon Folch y Asociados, Iván Capdevila, y el historiador, experto en energía y sociedad civil, Pere-A. Fàbregas. Clausurarán la sesión el director general de la Fundación Gas Natural Fenosa, Martí Solá, y el rector de la Universidad de Barcelona, Dídac Ramírez.

La energía positiva de Galp llega a Womenalia

Desde el pasado mes de junio, Galp Energía es uno de los socios corporativos de la red social de mujeres profesionales Womenalia. El espíritu emprendedor, junto con la profesionalidad y las ganas de aprender y evolucionar, son los puntos en común entre ambas entidades. La esencia de la marca Galp Energía, es "tu energía positiva" y la compañía apuesta por iniciativas que contribuyen a impulsar el crecimiento y la mejora de la sociedad, desde una óptica optimista y positiva.

Dentro del marco del acuerdo, Galp Energía es además uno de los principales patrocinadores de Inspiration Day, un punto de encuentro en el que se dieron cita 1.400 profesionales de todos los sectores, con el propósito de inspirarse, cargarse de energía, compartir ideas, valores y oportunidades de negocio.

Nuno Moreira da Cruz, Country Manager de Galp Energía en España, comenta que "para Galp Energía, patrocinar Inspiration Day es apoyar una iniciativa que desprende energía. Es un momento delicado para la sociedad y por ello necesitamos organizaciones como Womenalia que apuestan por impulsar el talento, el emprendimiento, la ilusión y las buenas ideas para mover a las y los emprendedores." Nuno Moreira, concluye que "esto es precisamente lo mismo que pretendemos desde Galp Energía: promover proyectos que generen complicidad, sinergias e impacto positivo en la sociedad."

María Gómez el Pozuelo, CEO de Womenalia, afirma que "la incorporación de Galp Energía como socio de Womenalia pone de manifiesto el interés de las



grandes compañías por impulsar un nuevo crecimiento basado en nuevas ideas, creatividad y optimismo. Para nosotros, como *start-up*, es un orgullo contar con el apoyo de una compañía de esta categoría con la que compartimos visión y objetivos y estamos muy ilusionadas con este *partnership* y trabajaremos con intensidad por el beneficio mutua de ambos proyectos".

El evento contó con la participación de prestigiosos ponentes, que expusieron sus casos, experiencias y aspiraciones y, con el fin de animar a otras emprendedoras y emprendedores a superarse y conseguir las metas propuestas por cada uno. Entre los ponentes figuran importantes personalidades del mundo empresarial como Carina Szpilka, CEO de ING Direct, Emma Fernández, directora general de Indra, Marcos de Quinto, presidente de Coca-Cola España o las cinco hermanas Llopis. Asimismo tuvieron lugar diferentes talleres especializados, debates y coloquios para dar una orientación y asesoramiento en los respectivos negocios de los asistentes. La cita tuvo lugar el 13 de junio en el Circo Price de Madrid, y fue presentada por la periodista María Escario.

BP aumenta un 35% el número de universitarios que realizarán prácticas remuneradas



BP ha aumentado en un 35% respecto al año pasado el número de universitarios que van a realizar programas de formación y prácticas remuneradas en la compañía, lo que demuestra su fuerte apuesta por la formación de los jóvenes españoles. Así pues, durante 2013, un total de 128 jóvenes, tanto universitarios como estudiantes de ciclos formativos en Madrid y Castellón, completarán su formación con prácticas en BP.

En la sede central en Madrid, se han incorporado 42 alumnos universitarios gracias al Convenio de colaboración existente entre BP y La Fundación Universidad Empresa (FUE). Estos estudiantes proceden de estudios de administración y dirección de empresas, ingenierías, económicas y derecho, entre otras. Esta formación consiste en dos meses de prácticas de verano remuneradas en distintos proyectos dentro de las áreas de negocio de BP Oil España: Carburantes, Lubricantes, Estaciones de Servicio, Aviación, Marina, Gas y Finanzas.

En este programa, que cuenta con un índice satisfacción de los estudiantes del 90%, lo más valorado por parte de los becarios es la adquisición de conocimientos prácticos, la asunción de res-

pensabilidades, la posibilidad de desenvolverse en el ámbito empresarial y el apoyo constante del tutor durante todas las prácticas. Por parte de los tutores, que analizan su progreso durante su estancia en la compañía, lo más valorado es la proactividad de los estudiantes que demuestran interés y ganas de aprender y la capacidad de integrar en sus conductas los valores y comportamientos que son señas de identidad de BP.

En la Refinería, las prácticas universitarias remuneradas se enmarcan dentro del Convenio de colaboración existente con la Universidad Jaime I de Castellón. Los alumnos universitarios participantes en este programa proceden de ingenierías, tanto técnicas como superiores (informática, química, diseño, o mecánica), administración y dirección de empresa, empresariales o de la licenciatura en química, que en muchas ocasiones aprovechan estas prácticas para realizar su proyecto fin de carrera.

La Refinería también acoge a estudiantes que completan allí sus ciclos formativos de grado superior.

"Para nosotros es fundamental apoyar a los jóvenes y su formación a través de nuestros programas de prácticas que les suponen una experiencia única y muy enriquecedora. Nuestra apuesta por su desarrollo, formación e incorporación al mercado laboral es firme. Así lo demuestra el hecho de que hayamos aumentado un 35% el número de plazas respecto al año pasado a pesar de la difícil situación económica actual", ha declarado Enrique González, Director de Comunicación y Relaciones Institucionales de BP.

EGA Master expondrá en la feria Expogaz 2013 de París

EGA Master expone en la feria Expogaz 2013 del 10 al 12 de septiembre en Palais, París.

Esta feria está dedicada a todos los actores de la industria del gas reuniendo durante 3 días a distribuidores, productores, exhibidores y proveedo-

res de servicios que intervienen en este mercado (gas natural, licuado)...

En esta feria expondrán más de 150 grandes empresas y marcas representadas y acudirá más de 5.000 visitantes. La superficie de la exposición es de 6.000 metros cuadrados.

Belén Gonzalez, nueva directora de RRHH de E.ON en España

E.ON acaba de incorporar a su equipo en España a Belén Gonzalez como nueva directora del área de Recursos Humanos de la compañía.

Belén Gonzalez es licenciada en Derecho y master en Dirección de Recursos Humanos, además de *coach* profesional. Adicionalmente, cuenta con amplia experiencia en la gestión de recursos humanos en compañías líderes en el desarrollo tecnológico y eléctrico como ABB (Asea Brown Boveri), en la que ha desarrollado gran parte de su carrera profesional.

Entre otros proyectos, Belén ha contribuido a la exitosa implantación en ABB de iniciativas como el cambio en la gestión de los recursos humanos de la compañía con la instauración de un modelo basado en la figura del *HR business partner*, la creación de un centro de servicios compartidos, así como el desarrollo de herramientas de gestión de la información propias de una compañía multinacional.

En E.ON, Belén asumirá el liderazgo del departamento de Recursos Humanos y pondrá en marcha en España las políticas del Grupo energético en esta materia, creando nuevas estructuras y procesos con el objetivo de alcanzar un modelo de gestión más eficiente y coordinado con el Grupo.

Para Belén Gonzalez "es una gran oportunidad poder formar parte de E.ON en España y contribuir a la creación de nuevos mecanismos de gestión de los recursos humanos en una compañía líder en su sector. Esta nueva etapa representa un verdadero reto profesional, que asumo con ilusión por este nuevo proyecto".

El globo de Primagas Energía sobrevoló el cielo de Pamplona en Sanfermines



Primagas Energía, empresa que ofrece soluciones energéticas eficientes y limpias en las zonas donde no llega la red de gas, participa por primera vez en el XXV Festival de Globos Aerostáticos de Pamplona, que tiene lugar cada año coincidiendo con la festividad de San Fermín.

La tradicional subida en globo, que ofrece a sus pasajeros una amplia vista de los Sanfermines y la ciudad de Pamplona desde el aire, se celebró los días 7, 8 y 9 de julio después de cada encierro (sobre las 8 de la mañana).

El aerostato de Primagas Energía, que cuenta con una capacidad de unas 6-8 personas, un peso de 120 kg. y 4.000 metros cúbicos de volumen de aire, realizará un recorrido a través de toda la capital navarra con un consumo aproximado de unos 40kg de gas/hora.

Después de la festividad de San Fermín, el globo de Primagas Energía tiene prevista su participación en otros eventos del sector que se celebran próximamente en otras ciudades españolas.



Vaillant, presente en Efenalba 2013

Vaillant ha participado recientemente en Efenalba, I Feria de la Eficiencia Energética y las Energías Renovables, celebrada en el recinto ferial de Albacete, con un stand en el que ha mostrado algunas de sus soluciones más innovadoras con energías renovables para la climatización de viviendas y edificios del sector terciario.

Además, la marca alemana ha tenido una participación muy activa en las diferentes jornadas que se han celebrado durante los días que ha durado la muestra, con una ponencia sobre "Soluciones solares de alta eficiencia



energética", impartida por Joaquín Sánchez, director de producto de la marca y, otra sobre Geotermia y aerotermia con energía renovable. Normativa europea, ofrecida por el jefe de producto de bombas de calor, Jaime Ruiz.


galp energía

GLP

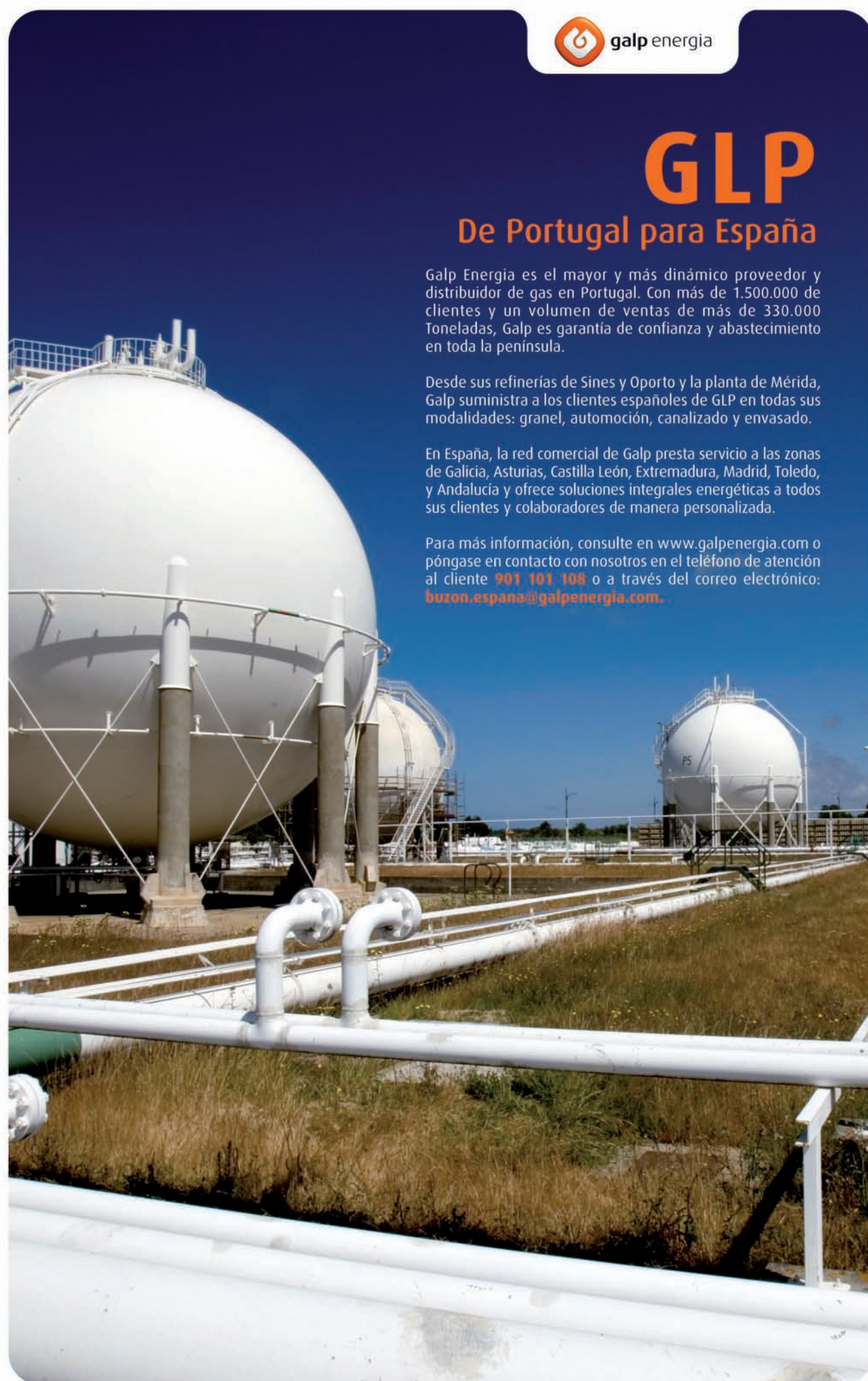
De Portugal para España

Galp Energía es el mayor y más dinámico proveedor y distribuidor de gas en Portugal. Con más de 1.500.000 de clientes y un volumen de ventas de más de 330.000 Toneladas, Galp es garantía de confianza y abastecimiento en toda la península.

Desde sus refinерías de Sines y Oporto y la planta de Mérida, Galp suministra a los clientes españoles de GLP en todas sus modalidades: granel, automoción, canalizado y envasado.

En España, la red comercial de Galp presta servicio a las zonas de Galicia, Asturias, Castilla León, Extremadura, Madrid, Toledo, y Andalucía y ofrece soluciones integrales energéticas a todos sus clientes y colaboradores de manera personalizada.

Para más información, consulte en www.galpenenergia.com o póngase en contacto con nosotros en el teléfono de atención al cliente **901 101 108** o a través del correo electrónico: buzon.espana@galpenenergia.com.



"La evolución en nuestro sector es constante"



Jaime García
Presidente de AFECH

(Viene de página 1)

– Un año más, la persistencia de la crisis económica ha seguido marcando la evolución del sector, pero, ¿se atisba alguna novedad en el horizonte?

– La verdad es que acabo de leer la entrevista que me hizo el año pasado por las mismas fechas y apenas nada ha cambiado. Lo que decíamos en aquel momento podríamos volver a publicarlo ahora, porque reflejaría la misma situación. No, no se atisba ninguna novedad.

Además, después del fiasco aquel de los brotes verdes, y aún a pesar de todas las ganas que tenemos de ver indicios de algo que pueda significar recuperación, la verdad es que hemos de quedarnos con lo que nos dice el mercado y este nos dice que la obra, toda la obra en general, está parada y que no hay indicios de que se reactive.

Hay variables positivas que nos llegan desde Europa, básicamente que la posición monolítica sobre la imperiosa y única necesidad de controlar el déficit va desapareciendo y que la necesidad de fomentar la reactivación de la economía se va abriendo paso en las mentes de los países del norte.

Por otra parte, la prima de riesgo está teniendo un magnífico comportamiento este año, gracias al banco europeo.

El problema de la banca, sin estar del todo resuelto, ya no es, de ninguna manera, el que teníamos hace un año, antes del rescate. Pero a pesar de que la banca tenga fondos, a pesar de la existencia de los ICO, la banca tardará en prestar, porque con el nivel de morosidad que tiene y después de la experiencia habida, es muy difícil que el criterio de concesión de riesgo se dis-

Nuestros productos, que empezaron básicamente en la calefacción, han ido avanzando en general hacia la conducción de todo tipo de gases o vapores

tienda y permita que los créditos lleguen a las empresas que los necesitan.

Pues, aunque parezca una paradoja, lo cierto es que las empresas están

AFECH Asociación Española de Fabricantes de Chimeneas

La Asociación Española de Fabricantes de Chimeneas AFECH tiene como objetivo la representación y defensa de los intereses colectivos de sus miembros, fabricantes españoles de chimeneas, tanto a nivel nacional como europeo.

La promoción de todos aquellos procesos, instalaciones y tecnologías que requieran la conducción y evacuación de gases de combustión hacia la atmósfera, y en especial aquellos que fomenten la eficiencia energética y la utilización de fuentes de energía renovables.

La colaboración con las Administraciones Públicas, para la mejora en términos de seguridad y eficiencia, de todas las instalaciones de chimeneas.

La colaboración con diferentes organismos, a nivel nacional y europeo, para actividades de Normalización y Certificación relacionadas con chimeneas.

La colaboración con otras Asociaciones de fabricantes de productos relacionados.

Así como cualquier otra función o facultad encaminada a la consecución de sus propios objetivos.

Sus principales actividades son:

- Secretaría del Comité AEN/CTN 123. CHIMENEAS.

- Participación en la asociación europea ECA (European Chimneys Association), en sus Órganos de Gobierno y Grupos de Trabajo.

Las empresas miembro son Chimetel, Convesa, Dinak y Practic.

Para más información contactar con afech@afech.org o www.afech.org.

mal y necesitan los créditos, pero como están mal y la coyuntura no es favorable, los criterios de selección de los riesgos de la banca, impiden que les concedan créditos, por lo que la situación de estas empresas se deteriora cada vez más y esto acaba como se puede imaginar.

Recuerde aquel dicho famoso de que la banca presta dinero solo a aquel que no lo necesita... pues esto es lo que ocurre.

– ¿Cuál sería, en cualquier caso, el balance del último ejercicio?

– Lo que decíamos ya el año pasado. Nuestro sector es un sector maduro pero a pesar de ello, durante los primeros años de la década pasada llegó a crecer a dos dígitos anuales, con el viento a popa, el mismo viento que hinchaba la burbuja y que hacía presumir a algún político de que España construía más que Francia, Alemania e Italia, juntas. Pues bien, ahora, hemos vuelto a la realidad y las empresas están decreciendo también a dos dígitos. Todas menos algunas con clara vocación exportadora que en su momento aprovecharon la bonanza nacional para buscarse sitio en otros países.

ERES, disminución y ajuste total de los gastos. Adelgazar al máximo la estructura para poder aguantar la falta de ingresos.

Pero además de ello, la competencia desmesurada por conseguir esos ingresos, hace que los márgenes se deterioren al máximo, por lo que, cuando tengamos los balances del 2012, veremos que sin duda reflejarán pérdidas importantes.

Y para terminar, el incremento de los impagos, debido a la debilidad de nuestros clientes, viene a poner la guinda al resultado final.

– ¿Cuáles han sido y son en la actualidad los principales retos a los que se han de enfrentar las empresas?

– Resistir y disminuir la estructura. Agudizar el ingenio para conseguir estar en el mercado y dar el mismo servicio con mucha menos estructura.

– La búsqueda de nuevos mercados se presenta como la salida más viable, ¿en qué medida se ha podido hacer y qué perspectivas hay en esa dirección?

– Bueno, no es que sea la salida más viable, es que es la única que hay, pero es realmente complicada. Situar en otros países con modelos diferentes y criterios diferentes en las instalaciones e incluso en el producto, necesita mucho tiempo y grandes gastos. Genera además muchas complicaciones y, si el resto de Europa estuviera de cine, pues magnífico. Pero como sabe, la crisis es especialmente dura en España, pero en el resto de Europa vivimos también tiempos difíciles y no se regala nada.

El fruto de estas decisiones de inversión y ampliación de nuevos mercados tiene una largo tiempo de maduración, por lo que los balances de las empresas, de momento recogerán los costes, pero no los ingresos.

– En lo que respecta a producto, ¿destacaríamos alguna novedad? ¿En qué dirección están apostando los fabricantes?

– En nuestro pequeño sector, la evolución es constante, como ya le he indicado en alguna otra entrevista de años pasados. Nuestros productos, que empezaron básicamente en la calefacción, han ido avanzando en general hacia la conducción de todo tipo de gases o vapores. Ventilación, aire acondicionado, procesos industriales de elaboración de productos, extracción de aires viciados de la industria, co-generación etc.

En definitiva la búsqueda es permanente, pero no es fácil.

– ¿En qué otros aspectos deben incidir las empresas?

(Pasa a página 9)

Normativa y legislación



Convesa

Se recoge a continuación una relación de normas, reglamentos aplicables al sector de chimeneas

NORMAS UNE

- **UNE 123001:2012.** Cálculo, diseño e instalación de chimeneas modulares
- **UNE-EN 1856-1:2010.** Chimeneas. Requisitos para chimeneas metálicas. Parte 1: Chimeneas modulares.
- **UNE-EN 1856-2:2010.** Chimeneas. Requisitos para chimeneas metálicas. Parte 1: Conductos interiores y conductos de unión metálicos.
- **UNE-EN 1859:2010.** Chimeneas. Chimeneas metálicas. Métodos de ensayo.
- **UNE-EN 14471:2006.** Chimeneas. Chimeneas modulares con conductos interiores de plástico. Requisitos y métodos de ensayo.
- **UNE-EN 13384-1:2003+A2.** Chimeneas. Métodos de cálculo térmicos y fluido-dinámicos. Parte 1: Chimeneas que prestan servicio a un único aparato de calefacción.
- **UNE-EN 13384-2:2005+A1.** Chimeneas. Métodos de cálculo térmicos y fluido-dinámicos. Parte 1: Chimeneas que prestan servicio a más de un aparato de calefacción. Chimeneas Autoportantes
- **UNE 123003:2011.** Cálculo, diseño e instalación de chimeneas autoportantes.
- **UNE-EN 13084-1:2008.** Chimeneas autoportantes. Parte 1: Requisitos generales.
- **UNE-EN 13084-7:2006.** Chimeneas autoportantes. Parte 7: Especificaciones de producto para elementos cilíndricos de acero para uso en chimeneas de acero de pared simple y conductos interiores de acero.
- **UNE-EN 13084-8:2006.** Chimeneas industriales autoportantes. Parte 8: Diseño y ejecución de construcciones de mástiles con componentes satélites.

CÓDIGO TÉCNICO DE LA EDIFICACIÓN

- Exigencia básica HS3
- Documento Básico SI
- Documento Básico HS
- Procedimiento básico para la certificación de la eficiencia energética de los edificios.

RITE

- Reglamento técnico de distribución y utilización de combustibles gaseosos
- Modificaciones RITE 2013

Fuente: AFECH

El fruto de estas decisiones de inversión y ampliación de nuevos mercados tiene una largo tiempo de maduración, por lo que los balances de las empresas, de momento recogerán los costes, pero no los ingresos

(Viene de página 8) – No creo que en este momento haya otras opciones diferentes a las que ya hemos expuesto. La principal es sobrevivir a esta crisis que ya dura cinco años y a la que no se le ve el final, por mucho que nos cuenten cosas. Además hemos de tener en cuenta que nuestro sector, el de las instalaciones, es el último en llegar a la obra, por lo tanto aunque la cosa se reactivara ya, por arte de magia, nosotros tardaríamos un año en ver los efectos de la misma.

– ¿Destacaría alguna novedad en materia normativa?

Pues sí. Este año se han publicado dos importantes decretos. Uno de ellos regula el procedimiento para la certificación de la eficiencia energética de los edificios, lo que abre nuevos caminos para el sector y el otro que publica las modificaciones

a determinados artículos e instrucciones Técnicas del RITE.

– ¿Cuáles serían las demandas del sector a este respecto?

– En cuanto al RITE, la verdad es que después de las numerosas reuniones en las que hemos participado las asociaciones nacionales había un cuerpo de reformas importantes, buena parte de ellas recogidas ya en el documento de preguntas y respuestas sobre el Reglamento que ya había publicado el Ministerio de Industria y que sin embargo no han sido recogidas en el Real Decreto, a pesar de que reflejan el sentir de los profesionales.

Por lo tanto esperamos que estos cambios se recojan y faciliten así la actuación de los profesionales en el mercado, para el bien del usuario final y de las empresas del sector.

316L NEGRO RESISTENTE A ALTAS TEMPERATURAS

NOVEDAD



CONVEsa lanza su nueva gama: ACERO INOX 316L (VJ) CON TERMINACIÓN EN NEGRO MATE RESISTENTE A ALTAS TEMPERATURAS. Que consiste en tubo de pared simple de acero inoxidable AISI 316L. Pintado con pintura anti calórica resistente hasta 500 °C pintado en negro mate. La unión de tubos y accesorios se realiza mediante machihembrado. Preparado para montar con junta de estanquidad o abrazadera de unión.

En el mercado actual son muchas las gamas y los requisitos técnicos que se solicitan, es por eso que CONVEsa cuenta con una amplia gama de productos, y se mantiene informada diariamente de los cambios que puedan aparecer a nivel técnico para resolver las dudas de los instaladores.

CONVEsa pone a su disposición la posibilidad de solicitar muestras para poder valorar de primera mano las calidades del producto. Para más información no duden ponerse en contacto a través de cualquiera de los siguientes medios: teléfono 91 646 34 44, fax 91 646 34 94 y correo info@convesa.es

www.convesa.com



Optimización de la gestión y evolución constante marcan el desarrollo del sector

Como cada año, completa el informe anual sobre chimeneas y conductos de evaluación un exhaustivo repaso de las novedades de las compañías que operan en España en el sector.

La información que se ofrece a continuación ha sido recogida por nuestra redacción directamente de las empresas fabricantes y/o distribuidoras.

Un año más la respuesta ha sido magnífica y el sector continúa innovando e invirtiendo en la mejora de la oferta y de las instalaciones y, lo que es más importante, en la calidad de los productos que ofrecen a medida de cada necesidad.

Asimismo el sector está apostando por la apertura de nuevos mercados a los que aporta *know how* y tecnología española una estrategia que como afirma Jaime García, presidente de AFECH,

CHIMETAL

Chimetal es una empresa dedicada a la fabricación de chimeneas modulares metálicas que cuenta con más de 30 años de experiencia.

En su apuesta por la calidad sigue un estricto programa basado en la norma ISO9001.

Sus chimeneas se clasifican en tres tipos:

- Doble pared. Utilizada en múltiples aplicaciones, primer y único fabricante nacional que con un modelo universal, se adapta a diferentes necesidades mediante distintos sistemas de unión y cumpliendo con la normativa. Certificaciones: N de Aenor, la marca CE y clasificación de resistencia al fuego EI 30 – EI 120.

- Colectiva. Es la chimenea más compleja y también la más eficaz ya que da solución a las comunidades en materia de evacuación colectiva, tanto en Doble Pared y Triple Pared. Certificaciones: N de Aenor, la marca CE.

- Pared simple. Es la solución más económica al poseer una sola pared sin aislamiento manteniendo la calidad y la estética. Es una chimenea fácil de montar con la variante de poder usarse como bajante de ropa, eliminación de residuos, climatización, etc. Certificaciones: La marca CE.

El material empleado para la fabricación de las chimeneas es acero inoxidable, AISI 304 y AISI 316, acero galvanizado y cobre.

CONVESA

El pasado año, en este artículo Convesa presentaba su línea negra de vitrificado para *pellets* y leña de 1 milímetro de espesor. Ese producto que se diseñó para “dar un servicio a los clientes” ha tenido una magnífica aceptación, y ha superado con creces las expectativas de venta. Los consumidores de este producto son los que con sus comentarios y recomendaciones han ayudado a Convesa a sacar una nueva gama: el conducto de acero inox 316L (VJ) con terminación en negro mate resistente a altas temperaturas, que consiste en tubo de pared simple de acero inoxidable AISI 316L. Revestido con pintura anticorrosiva resistente hasta 500 °C está pintado en negro mate. La unión de tubos y accesorios se realiza mediante machihembrado y está preparado para montar con junta de estanquidad o abrazadera de unión.

En el mercado actual son muchas las gamas y los requisitos técnicos que se solicitan, es por eso que Convesa cuenta con una amplia gama de productos, y se mantiene informada diariamente de los cambios que puedan aparecer a nivel técnico para resolver las dudas de los instaladores.

Convesa pone a su disposición la posibilidad de solicitar muestras para poder valorar de primera mano las calidades del producto.

Para más información no duden ponerse en contacto de cualquiera de las siguientes formas: teléfono 91 646 34 44, fax: 91 646 34 94 y correo info@convesa.es.

DINAK

En este año, Dinak, ha cumplido como tal el 30 aniversario de su fundación. Treinta años después, la empresa es, sin duda alguna, el referente del sector y la empresa española con mayor facturación.

Mantiene también su liderazgo en el desarrollo de nuevos productos. Ha sido precisamente esta política de investigación, desa-

rollo e innovación permanentes la que le ha permitido elevarse a esta posición.

En cuanto al producto, la empresa tiene la gama más amplia del mercado y además mantiene su característica de adaptarse a los países en los que está implantada, lo que incluso tiene como consecuencia duplicidades de gamas y que alguna gama de producto sea diferente en función de las normas ese país.

Es precisamente el esfuerzo de internacionalización y de adaptación a las normas de instalación y a las características de cada país, lo que le ha permitido consolidarse como empresa netamente exportadora, con una posición firme y estable en algunos de los países más importantes de Europa.

Durante los años en los que la economía española estaba bien y la construcción era el motor de la economía, la empresa ha sido capaz de mirar hacia el futuro y en lugar de conformarse y celebrar la buena marcha en el mercado doméstico, decidió avanzar y buscar nuevos horizontes, empleando los beneficios obtenidos en el mercado nacional para la implantación y desarrollo en otros países. Tarea difícil, donde las haya, pues las normas, en aquel momento, no estaban igual de unificadas que ahora y cada país era diferente, además

de las trabas que los fabricantes de cada país ponían a la entrada de otros competidores.

Ha sido esa visión y el esfuerzo realizado lo que le permite a Dinak, seguir manteniendo su cifra de ventas, a pesar de la dureza de la corrección que está infringiendo el mercado nacional a todos los niveles y que aún no tiene visos de haber llegado a su fin.

No obstante algún día cambiará la situación, nada dura para siempre y Dinak tiene garantizada su permanencia en ese momento, más fuerte y más ágil para seguir pilotando el sector. Jaime García Meno, director comercial de Dinak.

DISMOL MASQUEFA

Dismol Masquefa continúa siendo una de las empresas más diversificadas del sector, aplicando una estrategia corporativa de sinergias de todo lo que aprende en todas sus diferentes actividades económicas.

En este año esperan seguir ampliando su catálogo con nuevos productos que serán presentados en breve.

Asimismo prosiguen su estrategia de producto de calidad y ya ofrecen certificado CE en sus familias:

Publicación de la nueva norma UNE 123001:2012 “Cálculo, diseño e instalación de chimeneas modulares”

Jacobo Moo
Responsable Oficina Técnica
DINAK

Con fecha 05/04/2013 se aprobó el nuevo Reglamento de Instalaciones Térmicas en Edificios (RITE), que en cuanto a las chimeneas tiene un cambio importante ya que en su redacción dice: Las chimeneas se diseñarán y calcularán según los procedimientos descritos en las normas UNE 123001, UNE-EN 13384-1 y UNE-EN 13384-2 cuando sean modulares y UNE 123003 cuando sean autoportantes. Es un cambio relevante, pues en la versión anterior el reglamento solo hacía referencia al cálculo y no al diseño.

Además, recoge ya como norma de referencia la UNE 123001 del 2012 de la expondremos a continuación los cambios más importantes:

OBJETO Y CAMPO DE APLICACIÓN

La primera novedad la encontramos en el campo de aplicación, donde se incluyen aparatos no recogidos anteriormente, como equipos de cogeneración y micro-cogeneración y cocinas industriales a gas de potencia instalada superior a 20 Kw. Este punto tiene gran importancia debido al crecimiento de este tipo de aplicaciones.

Por otro lado, se limitan los tipos de combustible que quedan dentro de la aplicación de la norma. Por ejemplo, el biogás, los cereales o el fuelóleo no están recogidos en ella, debido, principalmente, a la escasa homogeneidad y extraordinarias propiedades corrosivas de dichos combustibles.

ELECCIÓN DE LA CHIMENEA: DESIGNACIÓN

Uno de los cambios más importantes en este apartado es la incorporación de nuevos materiales como válidos para utilizar en la pared exterior. Uno de ellos será el acero ferrítico AISI 430, material menos costoso que el AISI 304, pero que solo se podrá utilizar como material para el montaje interior en locales técnicos como salas de máquinas y cocinas industriales. Nunca podrá instalarse en el exterior, pues no es un material adecuado para estar en contacto con los agentes atmosféricos.

Se incorporan además los materiales lacados, materiales de la clase MEO,

como el galvanizado, que gracias al proceso de lacado obtienen una mayor resistencia a la corrosión y pasa a tener clasificación ME1 como el AISI 304.

DISEÑO

En este apartado esta la novedad más importante de la nueva norma, que va a permitir el cálculo con presión positiva de chimeneas colectivas multientrada, que presten servicio a calderas estancas (tipo C) de condensación, que empleen combustible tipo 1 y cuya potencia útil sea inferior o igual a 70 kW.

La principal ventaja de calcular las chimeneas multientrada en sobrepresión, o presión positiva, será la reducción de la sección del conducto, lo que facilitará su utilización, pues ocupará menos espacio y, además, su coste será inferior. Esto será de especial importancia en la rehabilitación de instalaciones.

En cualquier caso para la utilización de estos conductos en sobrepresión es imprescindible que el fabricante de la caldera confirme que ésta es apta para conectarse a un sistema colectivo multientrada en sobrepresión y todas las calderas deberán incorporar una válvula antirretorno para evitar reflujos de otras calderas a ésta, cuando esté apagada.

También, y en el mismo sentido de permitir unas instalaciones menos costosas e igual de seguras, la nueva norma incorpora otra importante novedad, que es la posibilidad de poder hacer dos conexiones por planta en chimeneas colectivas, ya sean equilibradas o no equilibradas. Esto nos permitirá reducir en número de chimeneas colectivas en un edificio, con la consiguiente reducción de precio y espacio ocupado. Evidentemente, con las limitaciones que marca la norma en el número máximo de plantas y aparatos conectados a la chimenea.

CONCLUSIONES

En general, puede decirse que la nueva revisión de la norma UNE 123001 sigue las pautas de las versiones anteriores. En esta versión, la mayoría de los cambios incorporados van en sintonía con la necesidad de abaratar las instalaciones y favorecer la aplicación en las renovaciones de instalaciones, de las que se prevé un importante aumento en los próximos años.

- Línea estanca en aluminio (M/M).
- Línea estanca en aluminio (M/H).
- Línea estanca coaxial en aluminio (M/M y M/H).
- Línea estanca condensación.
- Línea inoxidable simple pared AISI-304 y AISI-316: DOX-SP y DOX-SP LUX.
- Línea inoxidable doble pared (sin puente térmico) AISI-304 y AISI-316: DOX-DP y DOX-DP LUX.

Las gamas están avaladas por certificaciones y auditorías de la prestigiosa TÜV Management, y Kiwa International, y fabricado bajo la normativa ISO 9001:2008.

Completa la gama para la ventilación los conductos de aluminio flexible (*bulk* y embastado), las rejillas y accesorios de ventilación.

EXPO INOX

Expo Inox es una empresa italiana que desde sus inicios opera en el sector del acero inoxidable. Fruto de la innovación tecnológica, la gran calidad y experiencia nace la gama exclusiva de chimeneas, conductos y accesorios Kamini para la evacuación de gases y ventilación.

FF BOFILL

FF Bofill es el fabricante de más antigüedad a nivel nacional y un referente en el mercado de exportación por la calidad de sus productos y por la extensa gama de chimeneas de que fabrica, y que cubren todos los sectores y combustibles sean sólidos, líquidos, gas y biomasa.

Los procesos de fabricación y calidad del producto se rigen por los manuales ISO 9001:2008 certificados por la empresa TÜV, además todas sus series están certificadas de acuerdo con la Norma UNE-EN 1856-1:2010.

Como novedad, en las series TDP doble pared aislada han aumentado la temperatura a 600°C sin modificar la distancia de separación requerida por la norma con respecto a una superficie combustible G(50).

A finales del pasado año incorporaron las series VT-310 negro mate VT-200 negro brillo, ambas vitrificadas a 900°C interior/exterior, ideales para ser instaladas en estufas y hogares de combustibles biomasa y *pellets*.

FIG

Nace en 1966 y en pocos años se especializa en la fabricación de conductos para la evacuación de humos de calderas y calentadores de gas y gasoil, estándar y de condensación.



Sus productos son por lo tanto una sólida alternativa, ya que además poseen las certificaciones y homologaciones obligatorias según normativas europeas.

Como novedad presenta Chimeplast, una nueva chimenea plástica de polipropileno/inox. Para calderas de condensación a gas y gasoil, instalable en interiores y a la intemperie. La gama es amplia y completa con los siguientes diámetros 110, 125, 160, 200, 250, 300 mm de conducto en PP aparte la pared exterior en Inox.

La gama tiene accesorios para instalaciones individuales y colectivas y Fig quiere comunicar que ha realizado una mejora de precios de los diámetros 250 y 300.

Además disponen de un servicio de cálculo de instalación de chimeneas en su web www.fig.es.

FR

Fundada en 1980 inició sus actividades en la fabricación de tubos helicoidales circulares y conducto rectangular para ventilación, climatización y evacuaciones de humos. Su gama comprende:

Tubo engatillado helicoidal para ventilación, tubo helicoidal certificado E600/120. (Ensayo de resistencia al fuego de Conducto de extracción de humos según EN 1366-9:2008). Para extracción humos monosector.

Conducto rectangular certificado E600/120 (Con Ensayo de resistencia al fuego de Conducto de extracción de humos según EN 1366-9:2008).

Chimenea aisladas helicoidal, chimenea *shunt* para evacuación humos de cocinas, tubo liso, chimenea modular FR inox-inox, línea blanca. Chimenea Pellets, Tubo liso simple pared, soldadura TIG, inoxidable AISI 316 L, acabados inox BA y pintado negro mate, y negro mate.

GRUPO HELICONORTE

Fabricante de chimeneas modulares y tubo helicoidal desde 1987 Heliconorte ofrece soluciones prácticas a sus problemas de evacuación de humos, ventilación y climatización.

(Pasa a página 11)

(Viene de página 10)

GRUPO JEREMÍAS

Jeremías España, fabricante de chimeneas modulares metálicas y sistemas de evacuación de humos y gases, perteneciente al Grupo Jeremías, de origen alemán, se encuentra en un proceso de crecimiento. Jeremías trabaja siempre con un afán de dar el mejor y más especializado servicio a sus clientes para ser un auténtico partner y aliado en los proyectos en que se involucra. A esto se suma una política de renovación y avance tecnológico.

Jeremías es la empresa con mayor número de sistemas con certificación CE (más de 60) acreditados por el organismo TÜV-SÜD, departamentos técnicos implantados en distintos países a fin de adaptarse correcta y ágilmente a las especificaciones técnicas locales, plantas de fabricación en cinco puntos de Europa y presencia comercial en todos los países europeos y en varios fuera de Europa. En España, durante el último año han avanzado en las clasificaciones de conductos de resistencia al fuego (habiendo realizado varios ensayos en diferentes laboratorios), conductos de control de humo de incendios, así como el desarrollo del novedoso sistema SVC3 para instalaciones de ventilación.

NEGARRA

Negarra es un fabricante industrial integral con presencia en diferentes sectores de actividad. Las unidades de negocio van desde las chimeneas modulares metálicas, pasando por los conductos de evacuación, hasta los termos de agua caliente sanitaria. Negarra cubre todas las necesidades de los clientes bajo una única marca, siendo uno de los principales fabricantes de sistemas para la evacuación de productos de la combustión. Además, ofrecen soluciones de óptima eficiencia para calderas individuales murales (estancas y atmosféricas), calderas centralizadas, chimeneas de salón (hogares abiertos, cerrados y estancos), estufas de pellets, hornos de panadería, grupos electrógenos, cogeneración, hornos industriales, incineración, calderas industriales, climatización, aire acondicionado, autoportantes, ventilación según CTE, bajantes de ropa y basura, etc.

GRUPO POUJOLAT

Con más de 1.450 colaboradores y una facturación neta de 189 millones de euros, el grupo Poujolat es el primer fabricante europeo de sistemas metálicos para la evacuación de humos y está presente en más de 30 países a través de sus 17 empresas.

El grupo tiene más de 140.000 metros cuadrados dedicados a fabricación, oficinas y almacenes con 50 muelles de transbordos, localizados en carreteras estratégicas de Europa. Esta presencia le asegura un nivel alto de disponibilidad y de aprovisionamiento. Siguiendo la evolución del sector de calefacción Poujolat ha creado el sistema Efficiencie destinado a los aparatos de leña con toma de aire combustión que permite la conexión del aire comburente y la evacuación de humos en un conducto único. Para tratamiento de los humos, ha desarrollado este año dos productos: Top clean (tratamiento de las partículas en los humos) y Zero Co (tratamiento del Co).

La compañía propone también una gama completa de conductos para calderas de gas, y gasóleo estancas como soluciones colectivas y particularmente el Dualis 3CE P Multi+ interior o exterior para la evacuación de humos y para suministrar aire para la combustión a las calderas estancas individuales, en edificios de construcción vertical lo que permite una sola evacuación al techo.

GRUPO PRÁCTIC

Práctic, pionera en la fabricación de conductos, amplía su gama vitrificada pared simple línea *pellet* y rediseña una nueva gama de conducto vitrificado de Doble Pared aislada Negra-Inox/Aluminizado.

Con estas gamas vitrificadas -Pared Simple (línea pellet y negra vitrificada) y Doble Pared Aislada- se da solución a la problemática de los altos costes de otros materiales con mayor fiabilidad y menor coste.

El esmaltado no es comparable a ningún tipo de pintura calorífica ya que ésta simplemente confiere un acabado exterior a la chimenea, el cual no aporta ninguna protección frente al ataque del cloro, típico de la combustión de sólidos. Únicamente el vitrificado a ambas caras (recubriendo interior y exteriormente la pieza) garantiza una resistencia, una óptima calidad y durabilidad.

Práctic, empresa española con más de 96 años de experiencia, sigue a la vanguardia del sector con uno de los más amplios abanicos de soluciones para la evacuación de humos de todo tipo de generador: calderas de condensación, estancas, baja temperatura, chimeneas de salón, insertables, maquinaria in-

dustrial como hornos de panadería, generadores de aire caliente, etc. Y añaden a su amplia gama conductos para la ventilación de viviendas y extracción de humos de campanas de cocina de acuerdo a las exigencias del CTE.

La fabricación se realiza bajo un riguroso control de calidad y siguiendo los requerimientos de la normativa vigente, preocupándose por la certificación de todos sus productos.

GRUPO SABANZA

La empresa riojana T.M. Sabanza fabrica y comercializa una completa gama de soluciones para la evacuación de humos y gases de combustión, así como para ventilación de locales y edificios.

Entre ellas cabe destacar la gama de chimeneas modulares inoxidable, tanto en simple como en doble pared, y en calidades A-304 y A-316L, esta última destinada principalmente a aparatos que usan biomasa como combustible y a calderas de condensa-

ción. En 2012 ha incorporado también una gama de chimeneas modulares vitrificadas.

También dispone de chimenea flexible en acero inoxidable 316L especialmente pensada para la rehabilitación de instalaciones ya existentes.

Y para ventilación disponen de tubería galvanizada en diferentes espesores y fabrican acoples y piezas especiales a medida de su instalación. Complementa esta gama con diferentes tipos de rejillas, tanto de simple como de doble impulsión y diferentes tipos de remates para tejado, tanto en redondo como rectangular, a medida de sus necesidades.

TUBIGAMO

Desde su creación, Tubigamo S.A cuenta con más de 28 años de experiencia en la actividad dedicada principalmente,



a la fabricación y venta de chimeneas metálicas, conductos de evacuación, ventilación, tubos y accesorios.

La Política de Calidad de Tubigamo constituye el pilar básico dentro de la política general de la empresa. La organización de la compañía, su política de inversiones, el desarrollo de nuevos métodos y los recursos humanos, están orientados de forma prioritaria al desarrollo de la calidad y la satisfacción de sus clientes.

Por todo ello, Tubigamo ha establecido, implantado y mantiene un Sistema de Gestión de Calidad de acuerdo a lo establecido en la Norma UNE-EN-ISO 9001:2000 "Sistemas de Gestión de la Calidad. Requisitos", actualizada a la UNE-EN-ISO 9001:2008.

Además cuenta con la homologación de sus chimeneas modulares metálicas por parte de la entidad de certificación Applus.

Su lema es la Calidad, su aspiración el Futuro, su objetivo seguir mereciendo la Confianza de los clientes.



Presenta CHIMEPLAST
una nueva **CHIMENEA PLÁSTICA**
en Polipropileno e Inox 304

CHIMEPLAST es la chimenea ideal para instalaciones de calderas de **condensación**, a gas y gasoil con temperatura de humos inferior a 120°

La amplia y completa gama de accesorios disponibles, permite emplear esta chimenea en multitud de instalaciones:

Colectivas en vertical
Calderas de gran potencia
Salas de calderas, en cascada

Diámetros disponibles:
desde 60mm hasta 300mm

NOVEDAD

chimeplast®

PRUÉBALO

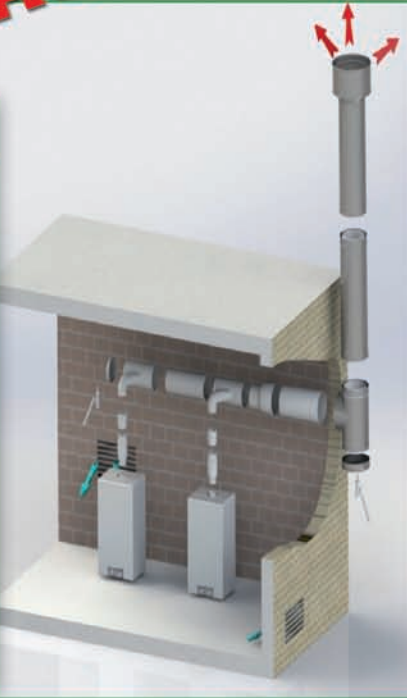
Ventajas frente a chimeneas metálicas:

- > resistente a la corrosión
- > facilidad de corte a medida
- > no se abolla
- > Uniones Macho/hembra Totalmente herméticas
- > módulos de 2 metros de alto
- > más ligera, menor esfuerzo
- > mejor precio

¡¡ FABRICAMOS A MEDIDA !!

Consultar el programa corporativo FIG de cálculo de chimeneas.
Disponible en www.fig.es



CHIMEPLAST cumple las normas EN 14471y UNE 123001 recogida en el RITE

Gas Natural Cegas invertirá más de 500.000 euros para llevar el gas natural a Mareny de Barraquetes

El alcalde de Mareny de Barraquetes, Jordi Sanjaime Vivó, y el delegado en Valencia Sur de Gas Natural Cegas, Carlos Cañete, presentaron el pasado mes de julio a los vecinos el proyecto de gasificación que se desarrollará en esta localidad de la Ribera y que permitirá que familias y comercios puedan disfrutar de las ventajas que ofrece esta fuente de energía.

Gas Natural Cegas invertirá cerca de 500.000 euros durante este año para la construcción de más de 10 kilómetros de red en la localidad, de los que ya se han ejecutado 7,2. Esta infraestructura permitirá que más de 10.000 hogares de Mareny de Barraquetes, Les Palmeres, El Perelló y el Perellonet puedan disponer de las comodidades que ofrece el combustible fósil más eficiente y respetuoso con el medio ambiente.

Las obras de construcción del gasoducto que abastecerá al casco urbano de Mareny de Barraquetes ya están finalizadas. En septiembre, la empresa iniciará los trabajos de canalización dentro del casco urbano para que los primeros usuarios puedan disfrutar del servicio de gas natural este otoño.

Durante su intervención, el delegado de Gas Natural Cegas explicó a los ciudadanos cómo llega el gas natural a



la localidad a través de las redes de distribución que han construido y las fases de gasificación. En esta primera fase, la red básica atravesará las calles Sueca, L'Alter, L'Esglesia, Les Parrres, la Juventut, Sant Josep o Sant Joan de Mareny de Barraquetes. Asimismo, Carlos Cañete habló sobre los usos y ventajas del gas natural y el proceso de comercialización de los nuevos puntos de suministro. Gas Natural Cegas es la compañía distribuidora de gas natural de Gas Natural Fenosa en la Comunidad Valenciana, en la que opera desde hace más de 160 años y donde cuenta con más de 639.500 puntos de suministro de gas y una red de distribución que supera los 7.280 kilómetros.

Actualmente, la compañía realiza el suministro de gas natural a 190 municipios en la Comunidad Valenciana y continúa realizando un importante esfuerzo inversor para llevar gas natural a nuevas poblaciones y reforzar la red de distribución y transporte actual.

Acuerdo de cooperación entre Gas Natural Servicios y ASAJA

Asaja y Gas Natural Servicios han firmado un convenio de colaboración para fomentar una mayor eficiencia energética entre los miembros de la asociación, a los que la multinacional energética realizará ofertas que les permita optimizar y reducir su factura energética.

Los miembros de Asaja podrán acceder a las importantes ventajas que ofrece el "Plan Negocio Ahorro", entre las que destacan un descuento de entre el 10 por 100 y el 19 por 100 en el consumo de electricidad, según la tarifa que tengan contratada, y si la pyme también tiene gas natural, podrán beneficiarse de un descuento del 10 por 100 en su consumo.

Gas Natural Servicios hará un análisis de los consumos energéticos de las pymes para averiguar en qué están gastando cada kilovatio hora con el fin de determinar qué posibilidad de optimización y ahorro energético y económico se puede conseguir.

Los asociados de Asaja también podrán disfrutar de Energy Class, un servicio exclusivo para pymes con un alto consumo energético, a quienes ofrece un trato preferente y asesoramiento sobre suministro energético y gestión de contratos a través de un teléfono gratuito las veinticuatro horas del día, los 365 días del año.

1,5 millones para la eficiencia energética de la Universidad de Castilla-La Mancha

Gas Natural Fenosaha sido adjudicataria de la licitación para suministrar energía y transformar las salas de calderas a gas natural mediante gestión energética de los diferentes edificios de la Universidad de Castilla-La Mancha (UCLM). El contrato, de 10 años de duración, va a suponer un ahorro de más de un millón de euros en la factura energética de la UCLM.

La multinacional energética invertirá más de 1,5 millones de euros en las actuaciones que se realizarán en 24 centros de la Universidad regional (11 en Ciudad Real, 7 en Cuenca, 5 en Albacete y 1 en Toledo). En todos ellos se acometerán obras de renovación, mejora y eficiencia energética en las salas de calderas, que serán transformadas a gas natural, y que evitarán la emisión a la atmósfera de 4.250 toneladas de CO₂.

Gas Natural Fenosa realizará la gestión energética integral de las instalaciones de la Universidad, que incluyen el mantenimiento preventivo y correc-

tivo de todas las instalaciones de producción de calor. Este control del mantenimiento y del consumo de las salas se realizará de manera telegestionada, pudiendo acceder en tiempo real a cada una de las instalaciones para optimizar su gestión.

Las obras ya han comenzado para que todas las instalaciones puedan entrar en servicio este año, coincidiendo con el inicio de la temporada de frío.

Con esta adjudicación, Gas Natural Fenosa reafirma su compromiso por la eficiencia energética y la preservación del medio ambiente en Castilla-La Mancha. A través de su filial Gas Natural Servicios, la compañía realiza la gestión energética de casi 170 instalaciones. Entre las iniciativas que se han llevado a cabo, destacan la transformación de salas de calderas a gas natural en el sector público y privado, soluciones de confort de climatización eléctrica o proyectos para la mejora en la iluminación de edificios a través de la instalación de luminarias LED.

Desciende el consumo de GN

Consumo de gas natural							
	ABRIL 13		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
CONSUMO CONVENCIONAL	22.141	-2,7	107.488	-2,6	277.755	0,5	79,1
GENERACIÓN ELÉCTRICA	4.610	-11,3	18.848	-37,2	73.570	-28,8	20,9
GNL DE CONSUMO DIRECTO**	971	-3,9	3.929	-9,3	12.938	-	3,7
TOTAL	26.750	-4,3	126.336	-10,0	351.326	-7,5	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior

** GNL de consumo directo incluido en consumo convencional

Fuente: Cores

Según datos ofrecidos por Cores, el pasado mes de abril la demanda mensual de gas natural fue de 26.750 GWh, disminuyendo un 4,3% respecto al mismo mes de 2012. Tanto el consumo convencional como la demanda para generación eléctrica descendieron un 2,7% y un 11,3% respectivamente.

En el acumulado del año, el consumo total alcanzó 126.336 GWh, con una tasa interanual negativa del 10,0%. El consumo convencional, cuyo peso en la estructura de consumo fue del 85%, se redujo un 2,6% respecto al mismo período del año anterior, y el consumo para generación eléctrica, que pesó un 15%, descendió un 37,2%.

En abril aumentó el consumo de GLP a granel y para automoción

Consumo de GLP							
	ABRIL 13		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
ENVASADO	78	-6,5	373	-7,6	928	-6,8	60,2
GRANEL	62	5,8	284	-10,2	584	-5,8	37,9
AUTOMOCIÓN	3	34,2	9	22,3	28	27,7	1,8
(ENVASADO Y GRANEL)							
OTROS	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	143	-1,0	666	-8,5	1.540	-5,9	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior

Fuente: Cores

Según informa el *Boletín Estadístico* de Cores, en abril el consumo de gases licuados del petróleo, fue de 143.000 toneladas, un 1,0% menos que en el mismo mes de 2012. El descenso de la demanda del gas envasado, -6,5% fue compensado, en parte por el au-

mento del gas a granel, 5,8%. En los periodos, acumulado anual y año móvil, los consumos descendieron 8,5% y 5,9%, respectivamente. El consumo destinado a automoción, aunque con pequeñas cantidades, presentó crecimientos en los tres periodos considerados.

Primagas Energía firma un contrato con Grupo Liven para el suministro de GNL

Primagas Energía, empresa que ofrece soluciones energéticas eficientes y limpias en las zonas donde no llega la red de gas, firma un contrato de colaboración con Grupo Liven, tercer productor de variedades de aperitivos derivados del maíz en Europa, para el suministro de Gas Natural Licuado (GNL) en su planta de Huesca.

Grupo Liven, que prevé una ampliación de producción importante en los próximos meses, ha confiado en Primagas Energía para la sustitución de su combustible actual, gas propano, por gas natural licuado. Esta alternativa energética aporta un sustancial ahorro

económico y una reducción de las emisiones que la compañía ha valorado a partir de la solución propuesta por Primagas.

El acuerdo de colaboración incluye la instalación de un depósito vertical de GNL de 60 metros cúbicos de capacidad y un contrato de suministro para los próximos años. Con la incorporación de la nueva solución energética para las plantas de producción de Grupo Liven en España, la compañía ahorrará hasta un 40 por 100 en su consumo energético que, a su vez, se traducirá en un ahorro de 90.000 euros anuales en su factura.

El consumo de gas natural no recuperará su nivel previo a la crisis hasta después de 2020

La subdirectora general de Planificación Energética y Seguimiento del Ministerio de Industria, María Sicilia, aseguró, durante su intervención en el foro organizado por la Cátedra BP de Energía y Sostenibilidad de la Universidad Pontificia de Comillas, que en 2020 el consumo de gas natural en España todavía no habrá recuperado los niveles que registraba antes de la crisis económica.

El grado de utilización de las centrales térmicas de ciclo combinado, las que utilizan gas natural, que ahora está por debajo del 10 por 100, apuntó, seguirá por debajo del 25 por 100 en 2020.

Sicilia dijo que los cálculos del Ministerio de Industria están determinados por el objetivo europeo de consumo de energía procedente de fuentes renovables, que la Unión Europea ha fi-

jado en un mínimo del 20 por 100 en ese año.

A este respecto, Sicilia hizo hincapié en que las renovables son "una opción muy válida y necesaria, pero no a cualquier precio" y afirmó que "la competitividad está pasando a un primer plano" en el mercado de la energía.

Sicilia reconoció que en España hay también un exceso de infraestructuras y explicó que la tasa media de utilización de gasoductos es del 44 por 100, cifra que cuando alcanza su uso óptimo se eleva al 70 por 100.

Sobre este último aspecto, la secretaria general de Sedigás, Marta Margarit, apuntó que este "exceso de capacidad" es, en realidad, una oportunidad para que España se convierta en país de tránsito de gas natural hacia la Unión Europea.

2012 cerró con 600.156 clientes suministrados a través de redes de distribución de GLP canalizado

El informe analiza la evolución del mercado de Gas Licuado del Petróleo por canalización en el año 2012, para lo que se detallan las empresas que desarrollan la actividad de distribución de GLP por canalización, su cuota de mercado por ventas y número de clientes en el año 2012 y su implantación en las diferentes provincias y Comunidades Autónomas.

Las características del suministro del GLP canalizado lo convierten en una alternativa al suministro de gas natural para pequeñas poblaciones o núcleos urbanos dispersos, alejados de la red de gas natural.

Como datos más significativos de la evolución del mercado de GLP por canalización se pueden destacar los siguientes:

El número de clientes suministrados a través de redes de distribución de GLP canalizado a finales de 2012 era de 600.156, lo que supone una caída de 7.875 clientes (-1,46%) con respecto a 2011, cuando había 609.031 consumidores. La disminución de clientes es consecuencia de la progresiva extensión de las redes de distribución de gas natural en el territorio nacional, y el paso de clientes de GLP canalizado a gas natural.

Los grupos empresariales con mayor número de clientes son Repsol Butano con 537.493 consumidores (89,6%), seguido de Cepsa Gas Licuado con 40.875 consumidores (6,8%).

REPSOL, LÍDER

Las ventas de GLP canalizado en el año 2012 suponen 270.130 toneladas (equivalentes a 3.758 GWh de energía), situándose en niveles similares a los del año anterior. Los grupos con mayores ventas en el mercado son Repsol Butano (89,0%) y Cepsa Gas Licuado (7,0%).

Otros operadores presentes son Vitogas, Primagas, Galp, Disa, EDP-Naturgas, Gas Natural y Gas Directo.

El suministro de GLP por canalización no se encuentra liberalizado, por lo que todos los clientes se suministran a través de la empresa titular de la red de distribución a la que están conectados a precios regulados. Entre diciembre de 2011 y diciembre de 2012 los precios regulados del GLP por canalización han experimentado un aumento del 6,22% del término variable, de 103,4815 c€/kg a 109,9191 c€/kg, mientras que el término fijo ha aumentado un 1,29%, pasando de 1,55€/cliente/mes a 1,57€/cliente/mes.

El precio de la bombona de butano se mantiene en 17,50 euros

El precio de la bombona de butano se mantiene hasta septiembre en 17,5 euros, que es el tope legal fijado hasta 2014 por la nueva normativa de revisión de precios, según publica el Boletín Oficial del Estado (BOE).

De este modo, la revisión del precio máximo de la bombona, que se realiza cada dos meses, no supone ningún incremento en esta ocasión. Así, desde el 9 julio y hasta el 10 de septiembre, la bombona seguirá costando un máximo de 17,5 euros.

El precio de la bombona de butano sí registró una subida de un 2,15% en mayo, hasta alcanzar el tope legal de 17,5 euros fijado hasta 2014 por la nueva normativa de revisión de precios.

Tras dicho incremento, que se sumó al del 5% de marzo, la bombona ha acumulado una subida del 7,2% desde enero, cuando costaba 16,32 euros. Estos precios incluyen IVA e impuestos especiales.

Según una resolución publicada este sábado en el BOE, el precio máximo de venta antes de impuestos se mantiene a partir del martes en 114,2025 céntimos por kilogramo, después de haberse reconocido un coste de comercialización de 46,9982 céntimos por kilogramo.

Este importe de 114,2025 es el tope legal hasta marzo de 2014 establecido en la orden ministerial del 21 de marzo, en la que se detalla el nuevo mecanismo de precios en el territorio nacional, salvo Canarias, Ceuta y Melilla.

REVISIÓN BIMESTRAL

El nuevo mecanismo contempla una frecuencia de revisión bimestral de precios, que se realiza en el segundo martes de cada mes impar, así como un máximo de revisión anual por encima del cual se reconocen unas cantidades a los operadores para su cobro futuro, sin que sean repercutidas inmediatamente al consumidor.

De este modo, el nuevo mecanismo bimestral incluye un sistema parecido al de la electricidad, en el que las cantidades que no se cubran vía ingresos generan un déficit de tarifa que el sector podrá recuperar posteriormente, si bien Industria se cuidará de evitar que la deuda se acumule año a año hasta resultar insostenible.

La idea es que los meses en que las cotizaciones asociadas a la revisión del butano provoquen subidas superiores a los 17,5 euros estos excesos no se repercutan al consumidor, pero puedan absorberse rápidamente en cuanto haya bajadas en meses posteriores.

El nuevo mecanismo absorbe también las pérdidas en que han incurrido en enero y febrero los operadores del sector del butano obligados a vender por debajo de costes.

El precio de la bombona de butano, que afecta a más de ocho millones de usuarios en España y que hasta ahora se revisaba trimestralmente, nunca podrá registrar una oscilación al alza o a la baja superior al 5 por 100.

automoción

Repsol abrirá 40 puntos de suministro de autogás en dos años en Andalucía

Repsol prevé abrir en los dos próximos años un total de cuarenta puntos de suministro de autogás, el combustible alternativo más utilizado del mundo, en la comunidad autónoma andaluza, que vendrán a sumarse a los veinte que operan en la actualidad.

El último de estos puntos que ha entrado en servicio se encuentra en la capital onubense y supone la primera estación de la ciudad que suministra este combustible alternativo también conocido como GLP de automoción y viene a sumarse al que ya operaba en Huelva en la localidad de Minas de Riotinto.

Este tipo de vehículos permite un ahorro en el repostado de al menos el 20 por 100 respecto a los combustibles convencionales.

Con su puesta en marcha, Repsol alcanza la veintena de estaciones en Andalucía que suministran este tipo de combustibles y supera las 160 en el conjunto de España.

Las previsiones de la compañía son abrir otras cien anuales hasta 2015, fecha en la que la red de puntos de suministro de Repsol con autogás en la comunidad autónoma andaluza se situará en torno a sesenta establecimientos, además de los surtidores particulares oskids, para empresas con flotas, de los que operan actualmente unos treinta y cinco en la región.

El parque actual de vehículos con autogás en Andalucía se sitúa en torno a los 1.600, que podrían aumentar hasta los 15.000 de aquí a 2015.

Cepsa incorpora surtidores de autogás en sus estaciones de servicio

Cepsa amplía su servicio de autogás para vehículos particulares y comerciales con la instalación en sus estaciones de servicio de surtidores para distribuir autogás como un combustible más dentro de su oferta. Este nuevo servicio ya está disponible en la estación de servicio de Campo de las Naciones de Madrid y a lo largo de los próximos cinco años se incorporarán más estaciones de servicio.

Con la incorporación de este nuevo servicio, la compañía trata de facilitar el repostaje a los clientes con turismo a base de autogás, ya que ahora no será necesario que se desplacen a dos sitios diferentes para repostar, sino que en una misma estación disponen tanto de su carburante habitual como del autogás, ambos en un mismo surtidor.

"Cepsa lleva años apostando por la comercialización y distribución del autogás, que ha resultado ser una al-

ternativa de combustible idónea para aquellos conductores que realizan muchos kilómetros, como los profesionales del transporte. Ahora, con este servicio adicional, queremos poner al alcance de todos los particulares un carburante que tiene probadas ventajas económicas y medioambientales", ha afirmado Filipe Henriques, director de Gas Licuado de Cepsa.

A día de hoy, ya existe un número significativo de fabricantes de automóviles reconocidos que incluyen en su gama vehículos bifuel, es decir, con motores de gasolina preparados para utilizar autogás y cada vez son más los talleres mecánicos que pueden realizar las modificaciones necesarias para adaptar el coche al uso de autogás.

En la actualidad, más de 21 millones de automóviles, ocho de ellos en Europa, utilizan este tipo de carburante en todo el mundo.



TUBIGAMO, S.A.



EMPRESA REGISTRADA EN ISO 9002 692/ER/01/00

• CHIMENEA MODULAR CERTIFICADA NÚMERO 017/PR/08/00

• TUBERÍA ACERO INOXIDABLE

• TUBERÍA HELICOIDAL

• TUBERÍA GALVANIZADA

• TUBERÍA DE DOBLE PARED CON AISLAMIENTO

• DEPÓSITOS DE ALMACENAMIENTO DE GASOIL SEGÚN NORMA UNE 62352

Polígono industrial "Santa Ana" - C/Tornillo, 23 - 25
Teléfono 91 666 56 89 - Fax 91 666 56 92
Ctra. Valencia Km. 15 - 28529 Rivas Vaciamadrid (Madrid)

Computador de energía ISONRG-ML311

Lana Sarrate comercializa ISONRG-ML311 el nuevo medidor de energía de ISOIL. Este valor de energía la calcula según el estándar EN1434, las variables que necesita son el caudal instantáneo del fluido térmico y dos temperaturas (impulsión/retorno; entrada/salida)

Su principales características son:

- Medición de 5 variables: Energía térmica, caudal instantáneo, T1, T2, Delta T
- Entrada para 2 x PT100 (PT500 o PT1000)
- Medición bidireccional
- 2 totalizadores de energía (calor y frío)

– Salidas: 4–20 mA; 2 x digitales

– Comunicación: RS485 / MBus – Modbus sobre RS485 / N2 sobre RS485 / MBus

– Entradas: 3 x frecuencia (contadores); 2 x temperatura

– Certificado según MID, CE MI004, PTB.



Catálogo de termostatos de Saunier Duval

Saunier Duval ha presentado su nuevo catálogo de termostatos. Los termostatos de Saunier Duval son intuitivos y fáciles de usar y ofrecen una instalación flexible. Además, poseen funcionalidades diferenciadas que responden a las distintas necesidades de cada usuario y buscan satisfacer un mismo objetivo: optimizar el nivel de confort en el hogar y ahorrar con un simple gesto.

Saunier Duval ayuda a disminuir hasta en un 5 por 100 el consumo de gas, ofreciendo siempre el máximo confort al mínimo coste. La mejora continúa en los termostatos de Saunier Duval ha permitido que sean más inteligentes e intuitivos, logrando alcanzar la temperatura solicitada de forma rápida y eficiente.

Saunier Duval desarrolla sus diferentes controles para un amplio rango de clientes y necesidades, por lo que se pueden encontrar desde los termostatos más sencillos, hasta sistemas más

complejos que cuentan con curva auto-adaptativa integrada que mejora la eficiencia del sistema de calefacción, completados con un sensor de temperatura exterior.

Entre los más sofisticados, Saunier Duval destaca el termostato Exa-control E7 C que consigue un sistema de calefacción solidario con el medio ambiente al reducir las emisiones de CO₂, mejorar el confort y reducir la factura de gas.

Saunier Duval apuesta por la alta tecnología en dispositivos de control y regulación de calderas de gas como elemento crucial en las instalaciones consiguiendo obtener óptimos niveles de ahorro y eficiencia.



Lanzamiento del calentador Hydrocompact de Junkers

Como parte del lanzamiento de los nuevos calentadores estancos termostáticos Hydrocompact, Junkers ha diseñado una acción combinada de marketing para mostrar al usuario final las ventajas de los nuevos modelos, con el sorteo de un Hydrocompact vía Facebook y una acción presencial de calle, mediante un camión de demostraciones personalizado y decorado con la imagen y mensajes de los nuevos calentadores, situado en dos lugares de ocio de máxima concurrencia en fin de semana, para regalar agua, en envases personalizados, y reforzar así el mensaje de ahorro de agua y gas.

La acción de calle se realizó el 6 de julio en Madrid Río (Paseo de Yeseñas 15, entrada Puerta de Arganzuela) y el 7 de julio en El Retiro, donde se mostró el calentador y sus ventajas además de poder participar también en el sorteo del mismo.

Los nuevos Hydrocompact de Junkers proporcionan más ahorro, mayor rendimiento y además son de menor tamaño. Destacan por ser los únicos del mercado con ventilador modulante y un amplio rango de capacidades, con modelos de 12, 15 y 18 litros/min; lo que les convierte en



los calentadores con el mayor valor de rendimiento en un aparato estanco (94 por 100) del rango doméstico de 11 a 18 litros.

Usando un Hydrocompact, se ahorra hasta 35 por 100 en gas y hasta 1,5 litros de agua, cada vez que se abre un grifo. No es necesario esperar hasta que salga el agua caliente, se elige grado a grado la temperatura exacta deseada e inmediatamente se tiene. Así hay confort total sin desperdicio de agua.

Esta nueva gama de calentadores estancos termostáticos vienen a completar el programa de calentadores de agua a gas Junkers, formado por los calentadores de tiro natural y tiro forzado, ambos con modelos termostáticos; así como modelos estancos de condensación.

Calderas Silent 28 plus SI Unit de Ferroli

Ferroli lanza al mercado calderas de pie de gasóleo Silent 28 plus SI Unit, con la más alta calificación energética posible.

Se trata de un modelo con 3 estrellas de rendimiento (hasta un 94,7 por 100), mixta instantánea de 28 kW y una altísima producción de A.C.S. con 16 l/min con salto térmico 25 °C.

Esta nueva caldera garantiza la fiabilidad y facilidad de uso, incorporando 2 selectores de control de temperatura independientes: uno para cale-



facción y otro para A.C.S., pero además con display digital para mostrar la información de forma más sencilla y como de ver.

Dispone de Función Confort, que permite la producción de A.C.S. mediante serpentín interior en acero inoxidable, asegurando la máxima disponibilidad y estabilidad de temperatura en A.C.S.

Destacan los elementos de regulación incorporados en la caldera, como uno de los más importantes aspectos para conseguir un auténtico ahorro económico en combustible y disminución de emisión de partículas contaminantes a la atmósfera (CO₂ y NOx).

Aplicación de Baxiroca para calcular el ahorro por la instalación de sus productos

Continuando con su estrategia de ayudar a los profesionales del sector mediante aplicaciones que faciliten el cálculo energético de las instalaciones, Baxiroca presenta la nueva aplicación web Aerothermia online. Para descubrir las nuevas funcionalidades y acceder a la aplicación Aerothermia online hay que acceder a través de www.aerothermia.lanuevacalefaccion.com o desde la página web www.baxi.es.

Aerothermia online permite realizar de una forma sencilla e inmediata cálculos de instalaciones con bombas de calor BAXI Platinum BC, cálculos de consumo de sistemas híbridos compuestos por bombas de calor Platinum BC y calderas, así como calcular el rendimiento de las instalaciones de emisores Dual Hybrid.

En el apartado de "Estudio de instalaciones con bombas aerotérmicas BAXI" es posible seleccionar el modelo Platinum BC más adecuado para cada instalación, en base a la potencia requerida, la ubicación de la instalación y las características de la vivienda.

Una vez seleccionado el modelo, el software da como resultado una memoria técnica que incluye además de los datos anteriormente mencionados, los datos energéticos y de emisiones de CO₂ de la instalación, así como una comparativa económica con otras tecnologías existentes. Además, se incluye un esquema de principio de la instalación y el listado de materiales necesarios para llevarla a cabo.

Gama de herramientas antichispa de EGA Master

EGA Master ha desarrollado la nueva gama Antichispa Aislada a 1.000V para todas esas áreas de trabajo en las que los trabajadores se exponen a la combinación de varios factores de riesgo, en lo que a seguridad y salud se refiere: los trabajos bajo tensión eléctrica dentro de entornos que presenten algún tipo de agente explosivo (como por ejemplo gases o polvos).

Esta gama proporciona herramientas aisladas certificadas de acuerdo a la norma internacional IEC EN 60900, asegurando al mismo tiempo propiedades anti-chispa para zonas clasificadas como ATEX. En cuanto a dimensiones y diseño, son idénticas a las herramientas de gran

calidad de la gama anti-chispa de EGA Master, pero con el aislamiento necesario y adecuado para poder trabajar bajo tensión, por lo que se mantienen tanto las propiedades mecánicas como las de seguridad. Fabricadas en Al-Br y Cu-Be, ambas aleaciones están certificadas por el Instituto Federal Alemán BAM, acreditado por la Unión Europea para la aprobación de productos dirigidos a ambientes con riesgo de explosión.



EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Legislación europea vigente.
- Organismos oficiales, asociaciones e instituciones.
- Directorio de empresas suministradoras.

Enciclopedia Nacional del Petróleo, Petroquímica y Gas

RESERVE YA LA EDICIÓN 2013 Y AHORRE 50 EUROS

Adquiera ahora su edición 2012 de la **ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS** o realice su reserva de la edición 2013 en el teléfono **91 556 5004** www.sedetecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

Cierre de gira de novedades Junkers 2013

Más de 3.000 profesionales de la instalación asistieron a la presentación de novedades Junkers las "3Dimensiones que marcan la diferencia", que se realizó desde el 18 de abril hasta el 27 de junio, en Madrid, Barcelona, La Coruña, Bilbao, Valencia y Sevilla.

Una extraordinaria asistencia que sirvió para, además de mostrar los productos con los que la marca Junkers in-

nova en el mercado de la climatización, compartir con clientes, profesionales del sector, prensa especializada e invitados relevantes de diferentes organismos públicos en un entorno diferente, agradable y con un contenido actual y útil.

Bajo un formato multimedia ameno, distendido y didáctico los asistentes pudieron conocer las tres dimensiones que sustentan la estrategia global de esta marca perteneciente a la división Bosch Termotecnica:

- Tecnologías innovadoras: productos de máxima eficiencia y con tecnología punta.

- Apuesta por futuro sostenible: con equipos de máximo respeto al medio



ambiente y excelentes índices de ahorro energético.

- Servicios personalizados: club Junkers plus, redes sociales, for-

mación, aula online, apoyo técnico y comercial, pre y post venta, programas de cálculo, documentación, etc.

Presentaciones online para mejorar la eficiencia de la empresa instaladora

Con el fin de que los autónomos y empresas instaladoras conozcan herramientas de software que les permitan mejorar la eficiencia en el trabajo y su competitividad en el mercado, la empresa Programación Integral está llevando a cabo sesiones a través de Internet en colaboración con las principales asociaciones sectoriales.

La inscripción a las presentaciones es totalmente gratuita, contando con un número de plazas limitado. Todos los asistentes obtendrán como regalo un año de acceso gratuito a Datapac Cloud, pudiendo consultar sin límites las tarifas y catálogos de los principales fabricantes del sector.

Los interesados pueden inscribirse accediendo a: programacionintegral.es/webinarconaif



Grundfos presenta ACT NOW



Grundfos España celebró el pasado 20 de junio en la residencia de la embajadora de Dinamarca, Lone Wisborg.

En este evento se presentó la iniciativa Act Now, un movimiento que fomenta el desarrollo y la utilización de tecnologías ya existentes que permitan el ahorro de energía hoy.

Act Now divulga ejemplos reales de soluciones energéticamente eficientes, generando conocimiento en los principales actores del sector, incluida la Unión Europea, sobre las oportunidades tecnológicas disponibles hoy.

Grundfos contribuye a la sostenibilidad global con tecnologías pioneras que mejoren la calidad de vida de las personas y cuidan el planeta.

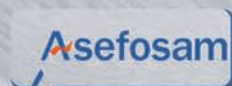
Dispone en la actualidad de las tecnologías más avanzadas del mercado en cuanto a eficiencia. Entre los productos más innovadores y eficientes destacan: la nueva MAGNA3 –bomba circuladora de climatización con la eficiencia más alta del mercado, los motores MGE con clasificación IE4– que superan los requisitos actuales de la normativa, el revolucionario impulsor S-tube con una eficiencia hidráulica del 84 por 100, el sistema Demand Driven Distribution, que reduce las fugas de agua y mejora la gestión en las redes de abastecimiento.

XXIV conaif CONGRESO



Madrid
19-20
septiembre

REGRESO AL futuro



www.congresoconaif.es



I Congreso Edificios Inteligentes

El I Congreso Edificios Inteligentes, que tendrá lugar los días 23 y 24 de Octubre de 2013 en Madrid, será el encuentro de referencia sobre Edificios Inteligentes en España. El congreso abordará el concepto del Edificio Inteligente desde un punto de vista integral y multidisciplinar para acelerar y aumentar la inclusión de las mejores soluciones y sistemas tecnológicos posibles en la edificación.

Los Edificios Inteligentes son aquellos cuyas instalaciones y sistemas (de climatización, iluminación, electricidad, seguridad, telecomunicaciones, multimedia, informáticas, control de acceso, etc.) permiten una gestión y control integrada y automatizada para aumentar la eficiencia energética, la seguridad, la usabilidad y la accesibilidad. El concepto de Edificio Inteligente es aplicable para todas las tipologías de edificios y tanto para su rehabilitación como para la nueva construcción.

En el congreso se contemplará una amplia variedad de áreas y temáticas a través de ponentes destacados por su experiencia, conocimientos y capacidad de comunicar. Las temáticas del Congreso contemplan soluciones tanto para la Nueva Edificación como para la Rehabilitación relacionadas con las siguientes áreas temáticas:

- Arquitectura, Ingeniería y Diseño de los Edificios Inteligentes
- Construcción e Instalación en los Edificios Inteligentes
- Gestión y Mantenimiento de los Edificios Inteligentes
- Usabilidad, Barreras, Modelos de Negocio, Regulación y Formación de los Edificios Inteligentes
- Instalaciones, Sistemas y Tecnologías para la inteligencia de los edificios
- Casos Prácticos de Edificios Inteligentes

Los principales Objetivos del Congreso son:

Jornada sobre pavimentos de madera y sistemas radiantes de calefacción y refrigeración



El palacio Euskalduna Jauregia, en Bilbao, acogió el pasado día 6 de junio una jornada técnica sobre pavimentos de madera y sistemas radiantes de calefacción y refrigeración; organizada por la Federación Española de Pavimentos de Madera y la empresa Uponor, especialista en la materia.

Juan Urbiztondo, miembro del Grupo de Peritos de la FEPM, e Iván Rogelio Castaño, técnico de Uponor, fueron los encargados de explicar los principios de funcionamiento, tipos y métodos de instalación de los sistemas radiantes de calefacción y refrigeración, así como la compatibilidad de los pavimentos de madera con dichos sistemas.

Iván Rogelio Castaño concluyó su presentación explicando a los asistentes la metodología de instalación de los mismos bajo los suelos de madera.

- Impulsar y promover el uso de los distintos sistemas y soluciones que forman parte de los Edificios Inteligentes en Rehabilitación y Nueva Construcción.

- Difundir y potenciar el conocimiento sobre las temáticas relacionadas con los Edificios Inteligentes para conseguir una edificación más energéticamente eficiente, funcional, segura y accesible.

- Contribuir a reforzar la integración entre los Edificios Inteligentes y la Ciudad.

- Crear un foro multidisciplinar para potenciar la interrelación de los profesionales involucrados en el desarrollo de los Edificios Inteligentes.

III Congreso de Servicios Energéticos

Durante los días 1 y 2 del próximo mes de octubre, se celebrará en el Palacio Euskalduna de Bilbao la III edición del Congreso de Servicios Energéticos, que parte con el objetivo de consolidar definitivamente el sector.

En las dos ediciones anteriores celebradas en Madrid y Barcelona, quedó patente que estamos ante un sector en plena ebullición y que existe una gran inquietud por darle el impulso definitivo.

El III Congreso ESES debe ser un foco de atención para los clientes finales en el que puedan concebir el modelo de negocio ESES como una inversión de

futuro. Un foro de reflexión y de exposición de los servicios energéticos, revisando los modelos de negocio, los tipos de contratos, la inversión/ financiación de los servicios, la forma de garantizar ahorros, las diferentes tecnologías, aplicaciones y sistemas para conseguir ahorros económicos y energéticos y la operativa para llevar a cabo la gestión integral de servicios. Asimismo, el Congreso servirá para debatir entre los principales actores el desarrollo de diversos factores que influyen en su desarrollo y las posibles tendencias de futuro, así como para la exposición de casos prácticos.

¿Por qué el sistema drainback colectivo auroFLOW plus?

Porque las grandes instalaciones solares también tienen derecho a sentirse seguras

NOVEDAD



Máxima protección, mínimo mantenimiento. Nuevo sistema de drenaje automático para instalaciones de gran superficie.

Las soluciones de drenaje automático o drainback se han consolidado como la mejor solución frente a los riesgos de heladas y sobretemperaturas.

Pero el beneficio del sistema de drenaje automático colectivo de Vaillant va más allá de la seguridad, ya que garantiza que la instalación no va a estar parada debido a la vaporización parcial del circuito primario (periodos de estancamiento) lo que asegura que el rendimiento obtenido de la instalación es máximo.

Los nuevos módulos de drenaje automático auroFLOW plus protegerán sus grandes instalaciones de energía solar y lo harán con el máximo rendimiento exigible a una instalación de este tipo.



■ Calefacción ■ Agua caliente ■ Aire acondicionado ■ Energías renovables

Porque **Vaillant** piensa en futuro.

902 11 63 56 • info@vaillant.es • www.vaillant.es