

La industria continúa impulsando el consumo de gas

Según datos correspondientes al primer semestre de 2013, el sector industrial continúa siendo el motor del consumo de gas en España, con un crecimiento del 0,9 por 100. El sector convencional (industria más doméstico-comercial) marca un camino ascendente en lo que a consumo de gas se refiere, frente al descenso en generación eléctrica.

La industria conserva el primer puesto en cuanto a consumo de gas, con un 64 por 100 sobre el total consumido, seguido del sector doméstico-comercial (20 por 100) y de las centrales de ciclo combinado (14 por 100).

Durante este periodo, la demanda nacional ha alcanzado los 173.520 GWh, una cifra un 9 por 100 más baja respecto al mismo periodo de 2012. Una vez más, la principal causa de este descenso ha sido el menor funcionamiento de los ciclos combinados que han sufrido un descenso del 42,8 por 100.

(Pasa a página 2)

Esteban Blanco Serrano,
presidente de CONAIF

"Las empresas han de transformarse para afrontar los grandes cambios que la crisis ha llevado a todos los órdenes"

Esteban Blanco Serrano es el Presidente de CONAIF desde hace algo más de dos años, tiempo en el que la Confederación ha venido desarrollando una intensa actividad en diferentes frentes.

En la entrevista que publicamos a continuación, el presidente de CONAIF explica el detalle de esta actividad, además de abordar igualmente otras cuestiones relacionadas con la actualidad del sector.

(Pasa a página 6)



sumario

- 02 El sector
- 03 Actualidad
- 05 Noticias
- 06 XXIV Congreso CONAIF
- 08 Compañías
- 10 Distribución & Comercialización
- 11 Novedades
- 14 Profesionales
- 16 Agenda

CONDENSACIÓN FERROLI 2.0

¿Pensabas que todo estaba ya inventado?

nueva CALDERA BLUEHELIX PRO

LA CALDERA DE CONDENSACIÓN MAS PEQUEÑA DEL MERCADO
600x400x320*

MICROACUMULACIÓN

25 y 32 kW

NUEVO SISTEMA ACS-CONDENS

Aprovecha la condensación también para el agua caliente sanitaria

MÁXIMO AHORRO ENERGÉTICO

En Ferrolí seguimos desarrollando la tecnología de condensación de nuestras calderas y, como resultado, presentamos el nuevo concepto de

CONDENSACIÓN FERROLI 2.0

con la nueva caldera mural mixta

BLUEHELIX PRO



FUNCIÓN SELF-CLEANING

mínimo y sencillo mantenimiento

MÁXIMA COMODIDAD

CALIDAD GARANTIZADA

Intercambiador y tubos internos en acero inoxidable AISI 316 TI

MÁXIMA FIABILIDAD



Ferrolí

www.ferrolí.es

* En base a comparativo realizado en Abril 2012 con los catálogos de las principales marcas con presencia en España.

AEGE considera "inasumible" la reforma energética del Gobierno

La Asociación de Empresas de Gran Consumo de Energía (AEGE) considera "inasumible" la reforma energética presentada por el Gobierno, ya que, a su juicio, supone "una pérdida irreversible de competitividad" a consecuencia del incremento de la factura eléctrica del consumidor industrial, pero, al mismo tiempo, ofrece al Ministerio de Industria, Energía y Turismo un diálogo "constructivo" para lograr un precio de energía eléctrica competitivo.

AEGE subraya que comparte los objetivos de eliminar el déficit de tarifa y lograr un precio de electricidad competitivo, aunque destaca que, hasta ahora, el resultado ha sido un incremento de la factura eléctrica del consumidor industrial, lo que lleva a que la diferencia de precios en España respecto a la Unión Europea alcance máximos históricos, con un diferencial de 10 euros por megavatio/hora (MWh), un margen que lastra la competitividad de la industria española al no poder repercutirla sobre los precios.

Sin embargo, la asociación señala que el mayor impacto puede producirse

por la propuesta de orden por la que se regula el mecanismo competitivo de asignación del servicio de gestión de la demanda interrumpibilidad (SGDI), que, de aprobarse en los términos actuales, "significaría el cierre de un importante número de centros de producción y la pérdida de miles de empleos".

Así, la gran industria reclama la elaboración, con Industria y el operador del sistema, del nuevo modelo de gestión de la demanda donde se contemple tanto la prestación del servicio de interrumpibilidad, como el de la modulación, prestados ambos conjuntamente en el vigente SGDI.

De esta manera, la AEGE pide que, en un escenario en el que el Ministerio de Industria destacó "reiteradamente" la desventaja de la industria española por el alto precio de la energía e hizo suyo el objetivo de la Unión Europea de alcanzar un 20 por 100 de participación de la industria en el PIB, se desarrolle "un modelo energético que fomente la productividad de la gran industria española".

El gas aporta aplicaciones avanzadas para una ciudad eficiente

La industria del gas ha desarrollado una amplia tecnología que puede aportar eficiencia y calidad ambiental a una ciudad actual. Sus aplicaciones son muy diversas; el abanico va desde la implantación de cogeneraciones en grandes centros de servicios y de microgeneraciones en viviendas, a la instalación de calderas de condensación, instalaciones solares con apoyo de gas, o bombas de calor y frío. El transporte tanto en flotas cautivas (autobuses urbanos o camiones de recogida de residuos, principalmente), como en automóviles son otra propuesta que incide en gran manera en la mejora de la calidad del aire de nuestras ciudades.

El gas es una energía que todavía tiene mucho potencial de crecimiento en las ciudades españolas. Alrededor del

76 por 100 de la población vive en municipios que tienen servicio de distribución de gas natural, pero solo el 32 por 100 de la población lo utiliza. Este potencial de crecimiento es posible gracias al aprovechamiento de una red de gas moderna y ya existente.

Esta propuesta de incrementar el número de consumidores en núcleos urbanos forma parte de un proyecto de mayor envergadura de "expansión del gas", que el sector gasista, a través de Sedigás, ha presentado al Gobierno, con el fin de ganar presencia en sectores tradicionales, como el ámbito doméstico-comercial o industrial, y también en otros donde hasta ahora su presencia era poca o no existía, como es su papel para la propulsión de automóviles, transporte por carretera o grandes buques.

La industria continúa impulsando el consumo de gas

(Viene de página 1) La demanda convencional ha crecido en un 0,7 por 100, impulsada por el sector industrial.

La entrada en operación de nuevas instalaciones industriales ha influido positivamente en este resultado.

El sector doméstico-comercial, sin embargo, ha consumido un 1,5 por 100 menos que el año anterior ya que el periodo invernal ha sido menos frío

que el año pasado. Durante la primera mitad de año, el consumo de gas de los ciclos combinados ha continuado bajando –siguiendo la tendencia iniciada en 2008– hasta alcanzar un índice de utilización medio del 11 por 100 durante los 6 primeros meses. La última cifra registrada marca una utilización del 9 por 100 durante el mes de junio.

Falleció Ángel Olivar

El pasado 19 de julio se produjo el fallecimiento en su domicilio de Madrid de Ángel Olivar Sánchez, presidente de CONAIF durante más de veinte años, considerado el principal impulsor y gran artífice de lo que dicha organización empresarial es en la actualidad.

En el homenaje que CONAIF le tributó en Tarragona en el año 2010, como reconocimiento a sus grandes logros como presidente, fue nom-

brado presidente honorario.

Ex presidente también de la asociación provincial de Madrid, Asefosam, Olivar nos ha dejado a los 71 años de edad.



El gas necesita aumentar un 2,5 por 100 anual durante 3 o 4 años para evitar el déficit de tarifa

La parte regulada de la tarifa de último recurso (TUR) de gas podría requerir una subida de peajes en torno del 2,5 por 100 anual en los próximos tres o cuatro años para evitar que las previsiones de demanda provoquen un déficit de tarifa de entre 100 y 125 millones de euros, según indicó el presidente de Enagás, Antonio Llardén durante la presentación ante analistas de los resultados de la empresa.

Las previsiones de Enagás para este año hablan de un descenso de la demanda en torno del 5 por 100, debido, sobre todo, al consumo para generación eléctrica –los ciclos combinados–, que caerá un 27 por 100 frente al incremento, caída que no podrá compensar el consumo de carácter convencional, que crecerá un 1,8 por 100.

Reconoció que la "incógnita" está en la demanda de gas natural para la generación de electricidad, caída que se-

ñaló que "no es debida a la crisis", sino a medidas políticas de incentivación de otras fuentes energéticas. En esta línea, dijo que si la demanda fuera la misma que la del año pasado, con una utilización del 19 por 100, "la demanda total del país sería positiva".

En todo caso, el presidente de Enagás enfatizó que el déficit de tarifa de gas es "perfectamente controlable y coyuntural", y no tiene nada que ver con el "grave" desajuste en el sistema eléctrico.

Cuestionado por una posible reforma en el sector gasista, tras la emprendida en el eléctrico, el presidente de Enagás afirmó que la situación en el gas es "radicalmente distinta" y que, por el momento, no tienen "indicaciones precisas, ni de calendario" sobre cambios regulatorios, salvo los cambios previstos para 2014-2015 por unificación del sistema gasista europeo.

XIII Asamblea general EHI

El 14 de Junio ha tenido lugar la XIII Asamblea General de la EHI (Association of the European Heating Industry) en Londres.

Los representantes de los principales fabricantes y asociaciones del sector de la calefacción, entre los que se encontraban Miguel Cervera y Sonia Pomar, presidente y secretaria general de FECECA, acudieron a esta cita en la que se trataron los temas de más actualidad.

Bajo la Presidencia de Ulrich Schmidt, de Bosch Termotechnik GmbH y con Federica Sabbati, como secretaria general de la asociación, se presentó el nuevo equipo de la asociación, y un completo informe de actividades realizadas desde julio 2012 hasta mayo 2013, destacando la información sobre el desarrollo de la legislación europea.

Se presentaron los datos y tendencias de mercado europeo y se aprobó un Plan de Acción de la Asociación para optimizar sus recursos y conseguir una mayor presencia y actuación en los foros europeos relacionados con la calefacción.

Al término de la Asamblea, tuvo lugar la presentación: "Fomento de la eficiencia energética en el sector de la construcción de la UE", a cargo de Paul Hodson, jefe de la Unidad de Eficiencia Energética y Dirección General de Energía (Comisión Europea) y Paul Rochester, del Equipo de Estrategia y Política de calefacción (del gobierno del Reino Unido).

Posteriormente, todos los presentes disfrutaron de un almuerzo y una visita al Parlamento del Reino Unido.

La próxima Asamblea General de la EHI, tendrá lugar en Italia en el año 2014.

IDG Ingeniería del Gas



Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com

web www.ingenieriadelgas.com

Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Alda Graphic S.L.
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

**SITÚE
LA PLATA
MÁS**

**A SU COMPAÑÍA EN
LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS
MÁS POTENTE DEL SECTOR**

**PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS
EN IDG INGENIERÍA DEL GAS**

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2013

www.ingenieriadelgas.com

91 556 50 04

El Ministro de Industria visita el Centro Principal de Control de Enagás

El Ministro de Industria, Energía y Turismo, José Manuel Soria, visitó recientemente el Centro Principal de Control (CPC) de Enagás, acompañado por el Presidente de la Compañía, Antonio Llardén.

El CPC es el centro en el que se realiza la supervisión y control de toda la red de infraestructuras gasistas de España en tiempo real y de forma ininterrumpida las 24 horas de los 365 días del año. Está dotado de sistemas informáticos para garantizar la conti-

nuidad y calidad del suministro de gas, controlar los parámetros operativos (presiones, caudales, temperaturas, calidad, etc...), entre otras funciones. La instalación cuenta con herramientas de simulación y planificación que permiten optimizar la operación del Sistema Gasista.

En su visita al CPC, el Ministro también estuvo acompañado por el Consejero Delegado de Enagás, Marcelino Oreja; el Director General de Operación y Gestión Técnica del Sistema, Javier González Juliá, y el Director de Análisis y Desarrollo del Sistema, Diego Vela.



De izquierda a derecha, el Director de Análisis y Desarrollo del Sistema, Diego Vela; el Presidente de Enagás, Antonio Llardén; el Ministro de Industria, Energía y Turismo, José Manuel Soria; el Consejero Delegado de Enagás, Marcelino Oreja; y el Director General de Operación y Gestión Técnica del Sistema, Javier González Juliá.

ASEFOSAM: diez años apostando por la calidad

El pasado mes de julio se cumplieron 10 años desde la obtención por vez primera de la certificación del sistema de calidad de ASEFOSAM en base al cumplimiento de la ISO 9001.

Durante estos años, ASEFOSAM se ha venido adaptando a los nuevos requerimientos de la norma para garantizar la prestación de servicios a todos sus asociados con la mayor garantía de calidad, lo que ha sido avalado por la superación de las sucesivas auditorías llevadas a cabo por el órgano de certificación de la Cámara de Comercio de Madrid.

Por todo ello, hoy más que nunca, la asociación quiere destacar la vigencia de su política de calidad y de su compromiso con los asociados, para seguir prestando servicios de calidad con "garantía de profesionalidad".

AFEC y la Junta de Andalucía colaboran en materia de ahorro energético

AFEC, Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización, ha firmado con la Agencia Andaluza de la Energía un convenio de colaboración para impulsar medidas de ahorro en instalaciones de climatización y generación de agua caliente en edificios.

El pasado 16 de julio, el Secretario General de Innovación, Industria y Energía, y Presidente de la Agencia Andaluza de la Energía, Vicente Fernández Guerrero, ha firmado con el Presidente de la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC), Luis Mena, un protocolo de colaboración.

La firma de este convenio supone el establecimiento de una cooperación entre ambas entidades, que facilite la implantación de medidas de ahorro energético en las instalaciones de climatización y agua caliente sanitaria en viviendas, empresas y en los sectores comercial y terciario, en el marco de un conjunto de iniciativas que contribuyan a la consecución de los retos energéticos y medioambientales recogidos en la planificación energética de Andalucía.



GLP

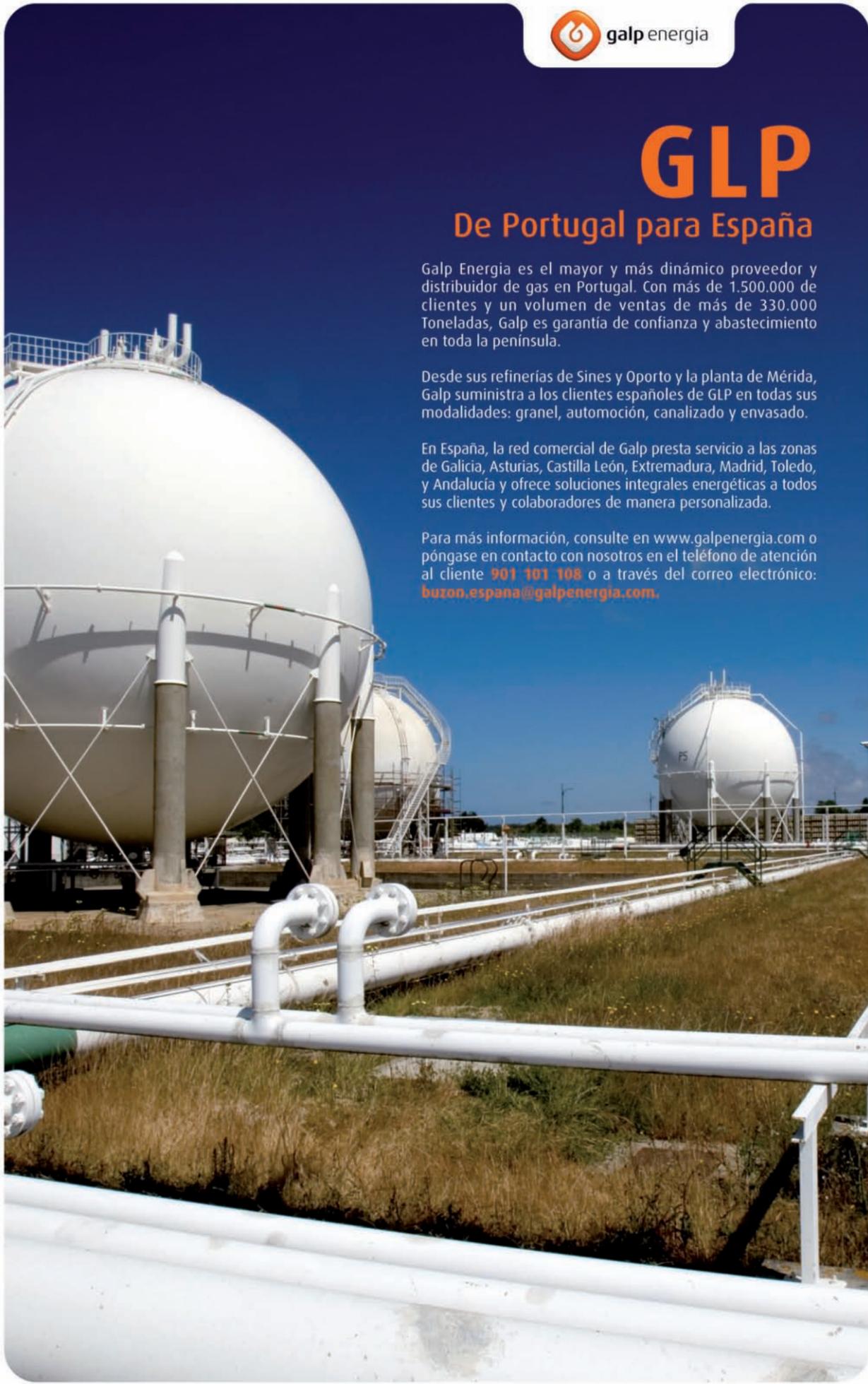
De Portugal para España

Galp Energía es el mayor y más dinámico proveedor y distribuidor de gas en Portugal. Con más de 1.500.000 de clientes y un volumen de ventas de más de 330.000 Toneladas, Galp es garantía de confianza y abastecimiento en toda la península.

Desde sus refinерías de Sines y Oporto y la planta de Mérida, Galp suministra a los clientes españoles de GLP en todas sus modalidades: granel, automoción, canalizado y envasado.

En España, la red comercial de Galp presta servicio a las zonas de Galicia, Asturias, Castilla León, Extremadura, Madrid, Toledo, y Andalucía y ofrece soluciones integrales energéticas a todos sus clientes y colaboradores de manera personalizada.

Para más información, consulte en www.galpenenergia.com o póngase en contacto con nosotros en el teléfono de atención al cliente **901 101 108** o a través del correo electrónico: buzon.espana@galpenenergia.com.



En 80.000 cambios de suministrador no se verificó suficientemente el consentimiento

El consejo de la Comisión Nacional de la Energía (CNE) ha aprobado el "Informe de supervisión de la CNE sobre la verificación del efectivo consentimiento del consumidor en el cambio de suministrador", en el que se analiza una muestra aleatoria del total de cambios de suministrador realizados en el año 2010 en los sectores del gas natural y electricidad, en el que se señala que el 3,1 por 100 de cambios no acreditan suficientemente el consentimiento efectivo por parte del consumidor. Estos porcentajes, extrapolados al total de la población de cambios realizados durante el año 2010, implicarían que prácticamente 82.000 cambios de suministrador en el conjunto de ambos sectores pudieran haberse realizado sin consentimiento del afectado.

A este respecto, la CNE detecta dos tipos de casuísticas de insuficiente acreditación del consentimiento:

- Situaciones en las que la documentación aportada por los comercializadores para acreditar el consentimiento expreso del consumidor no es suficiente para acreditar la voluntad inequívoca, como consecuencia de la falta de algún dato o documentación concreta. Este problema de debe, en parte, a la falta de concreción de la normativa sectorial respecto a la documentación necesaria para la acreditación, resultando afectados un número significativo de cambios (1 por 100 de la muestra analizada que, extrapolando datos, supondría más de 38.000 cambios).

- Situaciones en las que la documentación aportada por los comercializadores para acreditar el consentimiento expreso del consumidor es manifiestamente insuficiente o inexistente, incluyendo casos realizados sin consentimiento y reconocidos por algún comercializador. Estos casos ponen de manifiesto un problema interno de gestión de la documentación por parte de las comercializadoras y de sus fuerzas de venta, sin poder descartar que parte de estos cambios puedan haber sido realizados sin el consentimiento del consumidor. Esta gestión es necesariamente mejorable ya que, a pesar de constituir un porcentaje relativamente reducido sobre las muestras (1,7 por 100 en electricidad y 1,3 por 100 en gas), si se extrapola la proporción de estas situaciones sobre la población podría resultar en más de 44.000 cambios que han sido incorrectamente archivados, o bien se han realizado con documentación muy insuficiente.

El informe de la CNE propone que se desarrollen regulatoriamente los procedimientos de cambio de suministrador; que se revisen y se aclaren las obligaciones de los comercializadores (entre ellas la responsabilidad y consecuencias para el comercializador en caso de cambio de suministrador sin consentimiento), y los derechos de los consumidores. Además, es preciso que se desarrollen normativas al respecto que determinen explícitamente cómo se acredita el consentimiento expreso por parte del consumidor.

Acuerdo de colaboración entre FEGECA y la Agencia Andaluza de la Energía



El 16 de julio, ha tenido lugar en Sevilla, la firma del Acuerdo de Colaboración entre FEGECA y la Agencia Andaluza de la Energía, con el objeto de facilitar la implantación de mejoras energéticas en las instalaciones de agua caliente sanitaria en viviendas, empresa y los sectores comercial y terciario.

El Presidente de la Agencia Andaluza de la Energía, Vicente Fernández Guerrero, y el Presidente de la Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor por Agua Caliente (FEGECA), Miguel Cervera, firmaron el protocolo de colaboración y a través de diferentes iniciativas tratarán de alcanzar los retos energéticos y medioambientales recogidos en la planificación energética de Andalucía, la cual dispone de los instrumentos financieros necesarios para ello, tanto a través de la Orden de incentivos en materia de energía, como a través del Fondo reembolsable para el ahorro, la eficiencia energética y el uso de las energías renovables.

Entre otras actuaciones, se identificarán las mejores opciones existentes para la consecución de la mejora y el incremento de la eficiencia energética de las instalaciones de

climatización y generación y uso de agua caliente en los edificios. Así mismo, se difundirán las soluciones energéticas eficientes en las instalaciones térmicas de los edificios entre los posibles destinatarios de las mismas, fundamentalmente comunidades de vecinos, pequeñas y medianas empresas y entre las empresas asociadas a las entidades firmantes.

Tras la firma del acuerdo, tuvo lugar una jornada técnica, inaugurada por el director general de la Agencia Andaluza de la Energía, Rafael Márquez, Miguel Cervera, Presidente de la Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor por Agua Caliente (FEGECA) y el presidente de la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC), Luis Mena.

En esta jornada técnica realizada específicamente para las empresas y fabricantes de estos sectores y a las que han asistido cerca de un centenar de personas, se ha puesto de manifiesto la variedad de posibilidades que existen actualmente en el mercado, tanto para la renovación de equipos de climatización como de generadores de calor en los edificios, que permiten reducir la factura energética.

Nueva Junta Directiva de AFEC

La Junta Directiva de la Asociación, elegida en la reunión de Asamblea General de Socios que tuvo lugar el día 7 de junio de 2013, celebró su primera reunión

el pasado 4 de julio. En el transcurso de la misma se procedió a la elección de cargos, siendo reelegido presidente, por unanimidad, Luis Mena.

Gran éxito de participación e interés sobre el contenido técnico en el VIII Encuentro Anual de ATECYR



Madrid ha sido la ciudad elegida para la celebración del VIII Encuentro Anual de ATECYR, que tuvo lugar el pasado 21 de junio de 2013, en el hotel Wellington.

La apertura del acto corrió a cargo de Javier Moreno de la Cuesta, Presidente de ATECYR, quién agradeció a todos los socios y asistentes su presencia. A continuación cedió la palabra a Agustín González Alonso, vicepresidente de Atecyr y presidente de la Agrupación Centro, que como anfitrión dio la bienvenida a los asistentes a la ciudad de Madrid.

Pedro Prieto González fue el encargado de hacer la inauguración del VIII Encuentro Anual de Atecyr. Tuvo unas emotivas palabras para la Asociación; recordó que es socio desde su época como estudiante y agradeció el permanente apoyo técnico y documental. Así mismo, reconoció el apoyo que realizan personas como José Manuel Pinazo, Presidente del Comité Técnico y Ricardo García San José, Vicepresidente del Comité Técnico, a la administración a los que siguió animando para que continúen con esa labor y vayan pensando en trabajar en temas venideros como son los edificios de consumo de energía casi nula, y la normalización de procedimientos de dimensionamiento de instalaciones y estimación del consumo energético de las mismas. Así mismo, tuvo unas palabras de cariño hacia José María Cano, que como el propio Pedro Prieto dijo es su mentor y al que debe mucho por la sabiduría trasladada.

Esta edición del VIII Encuentro Anual de Atecyr, se dividió en dos paneles, uno sobre La trasposición de la directiva 2012/27/UE de eficiencia energética y el otro sobre las recientes publicaciones de las modificaciones del Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios y el Procedimiento Básico para Certificar Edificios, tanto nuevos como existentes.

TRASPOSICIÓN DE LA DIRECTIVA 2012/27/UE DE EFICIENCIA ENERGÉTICA

José Manuel Pinazo, presidente del Comité Técnico de ATECYR como moderador, introdujo el primero de dos paneles, La trasposición de la Directiva 2012/27/UE de eficiencia energética. Situación actual, y presentó a la ponente que desarrolló la misma, María Sicilia Salvadores, Subdirectora de Planificación Energética y Seguimiento del Ministerio de Industria, Energía y Turismo.

María Sicilia presentó temas relacionados con esta nueva Directiva de eficiencia energética, de lo que cabe destacar, la posición de España (contraria) frente a la misma los principales hitos marcados por la Directiva y Plan de Trabajo y hoja de ruta para su trasposición.

En este contexto remarcó que ha sido necesario actualizar el marco legal de la UE en materia de eficiencia energética, creando un marco común, mediante una nueva Directiva para reforzar el objetivo de

alcanzar en 2020 un ahorro del 20% de energía, e incluso favoreciendo que las nuevas mejoras de eficiencia energética vayan más allá del 2020.

Explico en detalle los motivos por los que España ha votado en contra de dicha Directiva que obliga a valorar los ahorros conseguidos a partir de los datos de referencia de los años 2010, 2011 y 2012, que como se sabe ha sido un periodo de poca actividad económica, mientras que la consecución de objetivos deberá realizarse entre 2014 y 2020, periodo de probable recuperación económica.

España en los últimos años ha realizado un esfuerzo muy importante en materia de eficiencia energética; de hecho con las políticas llevadas a cabo, se alcanzó el objetivo comunitario para 2016, con 6 años de adelanto que no se tendrán en cuenta. Comentó además que en las reuniones convocadas para la trasposición de la directiva celebradas con los estados miembros se está poniendo de manifiesto que muchos de los países que no se han opuesto a la Directiva están siendo conscientes de las grandes dificultades en cuanto a las labores de trasposición ahora.

Aun así, María Sicilia recalcó que España está trabajando en la trasposición como un estado miembro más y destacó la gran complejidad que esto esta suponiendo para su subdirección. Como cito María Sicilia esta complejidad queda reflejada en la necesidad de un elevado número de notas interpretativas, actualmente en fase de borrador, y se espera la publicación de las correspondientes versiones definitivas en las próximas semanas (Art 5, 6, 8, 9,10, 14 y 15 de la Directiva).

Para dicha trasposición actualmente el Ministerio de Industria, Turismo y Energía está trabajando en el futuro Plan de Acción de Eficiencia Energética 2014-2020 (que sustituirá al 2011-2020) que detallará las medidas a poner en marcha para alcanzar el objetivo de ahorro marcado por la nueva Directiva.

Tendrá especial incidencia sobre el sector de la edificación, pues es donde se considera existe el mayor potencial de ahorro con menores costes de inversión. En esta área se espera seguir contando con el asesoramiento de ATECYR de igual forma que ha venido realizando en los últimos años

Finalmente José Manuel Pinazo, Presidente del Comité Técnico de ATECYR, una vez finalizada la ponencia dio paso a las preguntas coloquio de los asistentes.

NUEVOS REALES DECRETOS

A continuación, José Manuel Pinazo nuevamente como moderador, dio comienzo al segundo de los paneles, Debate sobre las inquietudes planteadas a raíz de la entrada en vigor de los Reales Decretos de Modificaciones del RITE (238/2013) y de Certificación Energética de Edificios (235/2013).

(Pasa a página 5)

Se clausura el I Curso de Experto en Climatización se abre el plazo para el II

El pasado 20 de julio se clausuró con gran éxito el I Curso de Experto en Climatización organizado por Atecyr.

El Curso se ha impartido los viernes por la tarde y los sábados por la mañana desde el 19 de octubre hasta el día 20 de julio, con una duración de 300 horas presenciales, en el Aula de Formación de la Asociación, en Madrid. Una vez finalizadas las clases, los alumnos deberán entregar y defender un proyecto de climatización de un edificio según lo programado delante del tribunal compuesto por profesores del curso y diri-

gido por José Manuel Pinazo Ojer, Presidente del Comité Técnico de Atecyr y Director del mismo.

Esta primera promoción del curso ha estado formada por un grupo de 21 alumnos con un perfil técnico, en su mayoría ingenieros, dentro del ámbito del sector de la climatización.

Entre los alumnos había técnicos de firmas comerciales que han asistido al curso para ampliar sus conocimientos técnicos, técnicos de empresas instaladoras que querían profundizar más en la parte de diseño de una instalación, entre otros.

(Viene de página 4) En este segundo panel intervinieron, en primer lugar, con dos ponencias, José Manuel Pinazo y Ricardo García San José para presentar las conclusiones sobre las inquietudes que los técnicos nos han trasladado en las 23 jornadas técnicas que hemos llevado a cabo para divulgar los reales decretos 235/2013 y 238/2013 y a continuación se constituyó una Mesa Redonda conformada por los Directores de Industria de las Comunidades Autónomas de Extremadura, Comunidad de Madrid, Murcia, Gobierno de Navarra y Castilla-La Mancha.

La primera ponencia, Balance de entrada en vigor de la Certificación Energética de Edificios, corrió a cargo de José Manuel Pinazo, Presidente del Comité Técnico de Atecyr y Director del curso de Experto en Climatización de Atecyr. Durante su intervención traslado a los asistentes la situación actual del desarrollo de la certificación energética de los edificios en nuestro país y el sentir e inquietudes que los técnicos tienen actualmente, se destacó la preocupación existente sobre la rigurosidad técnica del proceso y que no aboque en un trámite burocrático mas, dando ideas obtenidas en las presentaciones realizadas de cómo intentar paliar este aspecto. Se habló del control, del técnico competente, del registro y demás temas candentes en la actualidad. La segunda ponencia, Balance sobre las Modificaciones del RITE y próximas necesidades reglamentarias, corrió a cargo de Ricardo García San José, Vicepresidente del Comité técnico de Atecyr y Director del curso de Auditor y Gestor de Atecyr. Durante su intervención recordó a los asistentes las principales modificaciones del RITE como son los nuevos requisitos de filtraje del aire exterior y nuevos rendimientos exigidos a los generadores de calor. Así mismo recordó que entre todos, técnicos, instaladores, asociaciones, colegios y administración, tenemos que ser capaces, dentro del ámbito que a cada uno nos toca, debemos poner en marcha las nuevas obligaciones requeridas por reglamentos europeos que no persiguen otro fin que el de la eficiencia energética. Se destacó que futuras revisiones no tienen porque estar espaciadas 5 años (como indica la reglamentación) y que acciones como reuniones del conjunto de asociaciones del sector, que adopten propuestas de cambio concretas (ampliamente consensuadas) puedan facilitar a la administración cambios y adaptaciones del reglamento para ser mas eficientes.

A continuación y dentro de este segundo panel hubo una mesa redonda en la que se debatió sobre las inquietudes planteadas a raíz de la entrada en vigor de los Reales Decretos de Modificaciones del RITE (238/2013) y de Certificación Energética de Edificios (235/2013) y en la que participaron, a parte de los dos anteriores ponentes, cinco Directores Generales de Industria:

– Juan José Cardesa Cabrera, Director General de Incentivos Agroindustriales y Energía del Gobierno de Extremadura.

– Carlos López Jimeno, Ingeniero de Minas, Director General de Industria Energía y Minas de la Comunidad de Madrid.

– Pedro Jiménez Montpeán, Director General de Industria, Energía y Minas de la Región de Murcia.

– Iñaki Morcillo Irastorza, Ingeniero Industrial, Director General de Industria, Empresas e Innovación del Gobierno de Navarra. Miembro del Comité Técnico de Atecyr, miembro de la Junta Directiva de Atecyr Navarra la Rioja.

– Alfonso Vázquez Valero de Ceijas, Director General de Industria Energía y Minas de Castilla-La Mancha.

Antes del turno de preguntas cada uno de los directores presentó la situación de la Orden, el Registro y el Control de la Certificación energética en su Comunidad Autónoma.

Pedro Jiménez Montpeán, Comunidad de Murcia, comentó que lo que más urgía era crear un registro para los técnicos competentes y por tanto este se había habilitado a través de una Orden, proceso administrativo más rápido, y ahora están trabajando en un Decreto que regule la inspección y el control. En la misma línea, Carlos López Jimeno, comentó que se encuentra la Comunidad de Madrid. Carlos López Jimeno citó que habían habilitado el registro (telemático) hace unos días y que a día de hoy tenía 3.600 registro ya inscritos. Iñaki Morcillo Irastorza, en el Gobierno de Navarra ya tenían desarrollado el registro y la inspección para obra nueva y por tanto el cambio adaptativo ha sido más fácil. Índico su compromiso de realizar el control sobre aquellos edificios con mejores calificaciones energéticas. Juan José Cardesa Cabrera, Gobierno de Extremadura, comentó que no se había publicado nada para obra existente pero que en breve se habilitaría el registro pues en Extremadura ya esta publicado el DECRETO 136/2009 por el que se regula la certificación de eficiencia energética de edificios de obra nueva.

Alfonso Vázquez Valero de Ceijas, Castilla la Mancha, mostró que su situación era similar pues ya tenían desarrollado la certificación energética de obra nueva con el Decreto 6/2011.

A continuación el moderador, José Manuel Pinazo, realizo unas preguntas a cada director, que recogían el ánimo e inquietudes de los asistentes de las jornadas de presentación de las modificaciones del RITE y Procedimiento Básico de Certificación realizadas por Atecyr.

Una vez finalizada la ronda de preguntas, se atendieron las preguntas del público que habían llegado a la mesa por escrito.

Como conclusión más relevante de toda la mesa redonda destacar el gran interés que demuestran en este tema las diferentes administraciones autonómicas, el diferente punto de partida y medios que disponen, y los diferentes puntos de vista de cómo implementar los registros o el control externo en sus territorios. Se reclamó una puesta en común con vistas a poder coordinar en lo posible las diferentes formas de interpretar e implementar la certificación energética y las modificaciones del RITE en toda España. Finalmente Javier Moreno de la Cuesta, Presidente de ATECYR, introduce la clausura y dio la palabra a Enrique Ossorio Crespo, Consejero de Economía y Hacienda de la Comunidad de Madrid que clausuró el VIII Encuentro Anual de Atecyr que antes de llevar a cabo la misma firmo en calidad de presidente de FENERCOM, junto con Agustín González, presidente de Atecyr Centro, un convenio de colaboración entre ambas instituciones.

La CNE estudia los obstáculos para el inicio de suministro a particulares

La Comisión Nacional de la Energía (CNE) ha aprobado el informe de supervisión sobre las dificultades para el inicio del suministro de gas a particulares, en el que se analizan los obstáculos que encuentran los solicitantes de un nuevo punto de suministro de gas natural, a raíz de los escritos y denuncias remitidos a la CNE por alguna comunidad autónoma y por el Defensor del Pueblo.

Las principales conclusiones alcanzadas del análisis realizado, son las siguientes:

– La documentación e información a disposición del consumidor para la contratación de nuevas altas de puntos de suministro de gas es escasa. Es importante destacar que el consumidor tome una decisión informada, pues esto tiene implicaciones tanto en la elección del tipo de suministro, libre o de último recurso, como en la elección de comercializador.

– Adicionalmente, en el sector gasista, la práctica totalidad de altas activadas en un área de distribución se producen a favor del comercializador libre verticalmente integrado (en torno al 95 por 100 en 2011 y 2012). Sin embargo, esta situación cambia drásticamente en el caso de áreas de distribución de gas sin integración vertical, y aún más si el consumidor dispone de mayor información, donde la opción de la tarifa de último recurso aumenta significativamente.

De los datos analizados, la CNE deduce que cuanto mayor es la información a disposición del consumidor respecto a sus posibles opciones de suministro, más probable es que este elija la opción de suministro de último recurso.

Con el fin de paliar la insuficiencia de información a disposi-

ción del consumidor para la elección de suministrador, ya sea libre o de último recurso, el organismo regulador ha acordado formular una recomendación consistente en que, tanto en la documentación de solicitud de puesta en servicio que debe proporcionar el distribuidor, como en el escrito de conformidad del cliente para su representación por el comercializador, se incluya, entre otra información, el último listado de comercializadores de gas con los teléfonos de atención al cliente publicados por la CNE.

Los datos de cuotas de alta por área de distribución reflejan la ventaja que tiene el comercializador verticalmente integrado en su área de distribución. Así, en diversas áreas, la cuota de nuevas altas de los comercializadores verticalmente integrados es cercana al 99 por 100. Estos resultados ponen de relieve la importancia del distribuidor en el proceso de alta de nuevos suministros, siendo, en general, el primer punto de contacto del consumidor, tanto si es necesaria la acometida como si no lo es.

Dado el elevado grado de integración vertical entre distribución y comercialización de los principales grupos empresariales energéticos, es especialmente necesario asegurar la máxima neutralidad de los distribuidores en el desempeño de las actuaciones relacionadas con la elección de suministrador. En este sentido, el informe de la CNE recoge una serie de propuestas regulatorias encaminadas a facilitar que el consumidor pueda distinguir entre las diferentes funciones que desempeñan el comercializador, el distribuidor y el comercializador de último recurso del mismo grupo empresarial.



KANE 425

ANALIZADOR DE COMBUSTIÓN

-  Nivel
-  Caudal
-  Presión
-  Temperatura
-  Medio ambiente
-  Telegestión
-  Servicio técnico
-  Indicación y control

- > ¿Por qué convertir una tarea de mantenimiento y prevención en un trabajo de ingeniería?
- > "5 en 1" - El analizador más fácil de usar del mercado: Analizador de combustión, medidor de CO ambiente, manómetro diferencial, termómetro diferencial y detector de fugas.
- > Un amplio visualizador y un dial rotatorio son ideales para tener de forma clara, rápida y fiable toda la información necesaria.
- > Sin menús o diagnósticos complicados.



Tel. 93 280 01 01 - Fax 93 280 64 16
www.lanasarrate.es



“Las empresas han de transformarse para afrontar los grandes cambios que la crisis ha llevado a todos los órdenes”

Esteban Blanco Serrano,
presidente de CONAIF

(Viene de página 1)

Hace ya más de dos años que se encuentra al frente de CONAIF, ¿cómo valora la evolución del sector en este tiempo? ¿Y la de la propia Confederación?

– El sector de las instalaciones ha pasado de tener gran peso en la construcción y una alta capacidad para generar empleo a desprenderse de mano de obra y consumirse el cierre de numerosas empresas. Esta evolución está en consonancia con la de las empresas españolas en general y la situación economía, y no creo que en términos generales haya un cambio de tendencia en breve.

También ha habido una apuesta mucho mayor de las empresas por la eficiencia energética y el mantenimiento de las instalaciones, motivada en parte por el hundimiento de la construcción, de forma particular la obra nueva, y la necesidad de buscar otras oportunidades de negocio.

CONAIF, en este tiempo, ha estado al lado – y lo seguirá estando en el futuro – de las asociaciones provinciales y los socios de éstas, ofreciendo sus servicios y velando por los intereses de todo el colectivo en los ámbitos nacional e internacional.

Por primera vez en muchos años empiezan a darse algunos datos mínimamente positivos en la economía, ¿en qué medida se aprecia esto en el sector?

La verdad es que esos “brotes verdes” de recuperación que algunos ya ven en la economía española no han supuesto una mejora de la situación en el sector de las instalaciones, al menos hasta el momento. El mercado en general está contraído y no hay nada que indique que pueda mejorar a corto plazo.

¿Cuáles serían, entonces, los principales retos?

– Conseguir una regulación de la fontanería a nivel nacional, mejorar resultados en la lucha contra el intrusismo, ampliar la representación de los intereses del sector de las instalaciones en el ámbito internacional, incrementando la presencia en organismos y grupos de trabajo internacionales; desempeñar por medio de las empresas instaladoras españolas un papel en la educación medioambiental de los ciudadanos y mejorar la imagen del sector como iniciativas similares al Día Mundial de la Fontanería (WPD) que en CONAIF celebramos cada año. A largo plazo, el desarrollo de nuestra capacidad también es un objetivo importante para CONAIF.

¿Cuáles han sido los resultados, hasta el momento, del nuevo Plan Estratégico aprobado hace dos años? ¿Se han cumplido los objetivos?

– El Plan Estratégico sigue adelante, va cubriendo etapas y cumpliendo objetivos. Regularmente se presentan a la Junta Directiva de CONAIF las acciones que vamos tomando en función de lo establecido en las líneas estratégicas, que de forma resumida buscan reforzar la posición de CONAIF en el sector, mejorar los servicios ofrecidos a las asociaciones provinciales y los socios de éstas, así como optimizar los recursos disponibles, entre otros objetivos.

La Ley de Morosidad se presentó en su día como un importante logro para las empresas, pero, ¿cuál es ahora la situación al respecto?

– La Ley 15/2010 de Lucha contra la Morosidad en las Operaciones Comerciales, que efectivamente significó un logro para las PYMES, fue impulsada por la Pla-



CONAIF pide el restablecimiento de las habilitaciones profesionales [carnés y registros de empresas] a nivel nacional

taforma Multisectorial contra la Morosidad, de la que CONAIF es miembro y una de las organizaciones fundadoras.

La Plataforma Multisectorial contra la Morosidad sigue trabajando pidiendo el retraso de los pagos. El último logro conseguido en relación con la morosidad ha sido la aprobación por parte del Senado de la modificación del apartado 5, artículo 228 del “Real Decreto Legislativo 3/2011, de 14 de noviembre, Texto Refundido de Con-

tratos del Sector Público”, lo que significa el cierre de la contradicción legal que facultaba a las grandes constructoras y a los contratistas de obra pública a pagar a más de 60 días. En la práctica, la modificación del artículo supone que las empresas adjudicatarias de obra pública deberán pagar sus proveedores en un plazo máximo de 60 días, como marca la ley de medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales.

El presidente de CLH inaugura el Congreso CONAIF 2013

La inauguración de la XXIV edición del Congreso de CONAIF, que se celebra en Madrid los días 19 y 20 de septiembre de 2013 tiene como protagonista este año a José Luis López de Silanes, presidente de Compañía Logística de Hidrocarburos, S.A. (CLH).

Ingeniero Industrial y PDD por el IESE, es presidente de CLH desde el 26 de abril de 2005. López de Silanes ha mantenido desde siempre un estrecho vínculo con CONAIF, no en vano ha sido ponente en varias ediciones anteriores de su Congreso, y de forma particular con la asociación madrileña de CONAIF, ASEFOSAM.

En los inicios de su actividad profesional, el actual presidente de CLH trabajó en la Compañía Arrendataria del Monopolio de Petróleos (CAMPSA), donde desempeñó diversos puestos como Ingeniero Jefe de Proyectos y Director del Área Técnica.

Durante ese período fue uno de los promotores de la creación de la actual CLH, y dirigió el Plan Estratégico de la compañía para su modernización y transformación en la actual empresa logística.

Tras su paso por CLH, en 1993, fue designado para crear y dirigir la Central de Ingeniería del Grupo Repsol, desde donde, en septiembre de 1996, pasó a formar parte del Co-



mité de Dirección del Grupo Gas Natural, como Director General de Aprovisionamiento y Transporte, y Director General de Enagás, tareas que desempeñó hasta julio de 1999, cuando fue nombrado Consejero Delegado del Grupo Gas Natural.

Como Consejero Delegado de Gas Natural contribuyó decisivamente a la transformación de esta compañía en un gran grupo energético y de servicios, de ámbito multinacional.

¿Cuáles serían las demandas del sector en materia normativa?

La principal demanda tiene que ver con la desregulación de la fontanería a nivel nacional, que plantea un problema a los instaladores. A día de hoy en España no existe un criterio común en cuanto a los requisitos necesarios para poder ejercer la fontanería en las diferentes comunidades autónomas. La regulación es absolutamente dispar, lo que entorpece la movilidad de las empresas instaladoras dentro del territorio español. Incluso se dan los casos de comunidades en las que no existe ningún tipo de regulación al respecto, circunstancia ésta que favorece el intrusismo profesional.

Por ello, CONAIF pide el restablecimiento de las habilitaciones profesionales (carnés y registros de empresas) a nivel nacional.

¿Cómo cree CONAIF que deben actuar las empresas en la actual coyuntura?

– Las empresas han de transformarse para afrontar los grandes cambios que la crisis ha llevado a todos los órdenes. Ni los clientes, ni el mercado, ni la competencia, ni tampoco la sociedad son los mismos de hace unos años. Este nuevo escenario exige a los empresarios, a los instaladores, un esfuerzo de adaptación con voluntad innovadora. Es tiempo de reinventarse, de transformarse para hacer frente al cambio y convertirlo en una oportunidad.

También es necesario apostar por el incremento del conocimiento de los empresarios y trabajadores a través de la formación. Y por último, no aceptar condiciones de pago más allá de los límites legales, en el caso de las PYMES y los autónomos casi es preferible rechazar determinados trabajos a aceptar un retraso de los pagos (impuesto por el contratista) que acaba llevando a la ruina.

Este mes se celebra el tradicional Congreso de CONAIF ¿Cuáles son las perspectivas?

Muy buenas. La edición de este año, que tendrá lugar en Madrid los días 19 y 20 de septiembre, va a seguir la misma línea del exitoso congreso que celebramos en Lérida el año pasado. Por las inscripciones de congresistas que ha habido hasta ahora, el número de patrocinadores de los diferentes actos y las opiniones que nos llegan de los diferentes actores del sector, las perspectivas que tenemos son muy buenas y optimistas.

¿Por qué se ha decidido celebrarlo en la capital?

– Porque lo solicitó la asociación provincial de Madrid, Asefosam, y fue aprobado por la Junta Directiva de CONAIF. Hacía siete años que el Congreso de CONAIF no se celebraba en la capital de España, así que era un buen momento para volver a Madrid.

El pasado año se decidió dar un giro al Congreso, dando más importancia al propio instalador ¿cómo valora los resultados?

– Muy positivamente. El congreso de Lérida, con casi 300 asistentes y más de 1.000 seguidores “online” mediante la tecnología “streaming”, supuso un gran éxito del que en CONAIF nos sentimos muy orgullosos. El nuevo modelo de congreso allí estrenado se mantiene este año en Madrid.

¿Cuáles son en esta ocasión los principales objetivos del Congreso?

– El principal es aportar las herramientas necesarias a autónomos, micro-pymes y pymes para que evolucionen hacia un nuevo modelo de gestión de empresas de servicios, necesario en un entorno como el actual en continuo cambio y desarrollo.

Asimismo el Congreso pretende que ser el punto de encuentro de todos los integrantes del sector sin excepción, donde se generen grandes colaboraciones entre instaladores, fabricantes, distribuidores, compañías energéticas y profesionales de cualquier otro ámbito.

El Congreso de CONAIF vuelve a Madrid

Los días 19 y 20 de septiembre de 2013 tiene lugar en Madrid su vigésimo cuarta edición, siete años después de la última celebrada en la capital de España.

Esta edición mantiene la misma línea iniciada el año pasado en Lérida, donde CONAIF presentó un Congreso innovador, enmarcado dentro de un nuevo modelo que relega las cuestiones técnicas de la profesión a un segundo plano para anteponer la figura del instalador como empresario que es; un perfil éste que en opinión de CONAIF es el que resulta más determinante en un momento como el actual para la supervivencia y el desarrollo de las empresas instaladoras.

El Congreso se dirige a las empresas en general, tanto instaladoras como no, y de forma particular a las PYMES y micropymes. Cualquier empresario de cualquier sector de actividad tendrá las puertas abiertas a este foro de CONAIF transformado ahora en empresarial y de alto nivel que propondrá nuevos enfoques, estilos y modelos de gestión de las empresas.

La proliferación en el sector de foros técnicos que proporcionan al instalador un caudal suficiente de información de ese tipo, el surgimiento de nuevas necesidades entre las empresas instaladoras, así como el interés de CONAIF en apostar por acciones innovadoras, son las tres principales razones que dan sentido a este modelo de Congreso en el que CONAIF insiste, tras la experiencia de Lérida, porque también cree, a tenor de los resultados obtenidos en la anterior edición y las opiniones recibidas en los últimos tiempos, que es el que demanda su colectivo hoy en día.

CINCO CLAVES

Partiendo de esta base, son cinco las claves que definen la edición madrileña de 2013 en la que ASEFOSAM, la asociación de CONAIF en Madrid, ejerce de anfitriona y organizadora:

– **La innovación:** CONAIF entiende que, como organización empresarial que es, no puede quedarse quieta en un momento como el actual. Necesita hacer cosas nuevas para su colectivo, innovar, mejorar lo establecido, porque el cambio se lleva por delante cualquier posición inmóvil. Este Congreso, por segundo año consecutivo, contiene grandes dosis de innovación.

– **La excelencia:** La mejora continua y el espíritu de superación están presentes en los preparativos de una edición, la de 2013, que tiende a la excelencia. Por eso se han elegido las mejores ubicaciones y seleccionado a los mejores ponentes, que conforman un grupo difícilmente igualable en cualquier otro foro. Ningún otro congreso en España, de similares características a éste, ofrece en el mismo sitio y a la vez un plantel de conferenciantes como éste.

– **El cambio:** Es lo que el Congreso pretende provocar. Un cambio de actitud y de mentalidad en los empresarios que favorezca su adaptación y la de sus empresas a la nueva realidad que la crisis ha instaurado. Los tiempos no son los de antaño y no volverán a serlo jamás. Las transformaciones están siendo tan importantes que hay que hablar ya de un antes y un después de la crisis.

– **La colaboración:** En la crisis actual, que está afectando a todos los protagonistas del sector casi sin distinción, la cooperación empresarial es un elemento fundamental para poder afrontarla. CONAIF abre totalmente las puertas de su Congreso al sector y pretende que sea el punto de encuentro de todos sin excepción, donde se generen grandes colabora-

ciones entre instaladores, fabricantes, distribuidores, compañías energéticas y profesionales de cualquier otro ámbito.

– **La vuelta a los orígenes:** El Congreso de 2013 no olvida su origen en 1990 ni que su sede estuvo en Madrid, ni tampoco a las numerosas firmas comerciales que lo apoyaron, algunas incluso hasta nuestros días. Han pasado 23 años y las mismas ediciones, el Congreso vuelve a Madrid, mantiene muchos de los apoyos originales, recupera otros y muestra el mismo espíritu de unión y suma del principio. De ahí el lema “Regreso al futuro”. Y de ahí el concepto de “vuelta a los orígenes”, que significa revisar el pasado – sin nostalgia – para aprovechar lo que hoy en día sigue siendo válido.

(Viene de página 6)

¿Cómo valora el programa de ponencias y actividades paralelas de este año?

– Los ponentes que intervendrán en el Congreso de CONAIF son de primerísimo nivel, hasta tal punto que conforman un grupo difícilmente igualable en cualquier otro foro. Ningún otro congreso en España, de similares características a éste, ofrece en el mismo sitio y a la vez un plantel de conferenciantes como éste, en el que están el Dr. Mario Alonso Puig, Emilio Duró, Pilar Jericó, Andrés Pérez Ortega, José Luis Izquierdo y Javier Capitán como moderador. Hablarán a los congresistas de futuro, motivación, marca personal, cambio e innovación desde la óptica de las PYMES.

Al programa de ponencias se suman las sesiones de tarde que Repsol ofrecerá el primer día de Congreso, en las que, mediante 6 breves charlas

de 10 minutos cada una, abordará las formas de generar negocio conjuntamente con los instaladores.

¿Destacaría alguna de ellas en particular?

– De las actividades paralelas destaco las tres que están previstas porque en todas ellas hemos buscado las mejores ubicaciones. El cóctel de bienvenida que patrocina Gas Natural es la Bolsa de Madrid, un edificio histórico que abre sus puertas a los congresistas. La cena de confraternización, patrocinada por Tuvain, se celebra en el Real Café Bernabéu, con inmejorables vistas al estadio Santiago Bernabéu del Real Madrid y la cena de gala, cuyo espectáculo patrocina Baxi y en la que intervendrá el humorista Leo Harlem, es en la finca La Alquería, un lugar espectacular a pocos kilómetros de Madrid capital.



Contagas suministra equipos de medición y control de gas desde 1975



Contagas ofrece al mercado:
 Contadores de Pistones y Turbinas
 Válvulas de Mariposa
 Transmisores de Presión y Temperatura
 Reguladores de Presión y Temperatura
 Válvulas de seguridad y Control Criogénicas
 Válvulas de control neumáticas
 Detección de gas
 Correctores
 Electroválvulas de Rearme Manual

La XIII Regata Internacional de Globos Aerostáticos de La Rioja se movió con Vitogas



Desde el miércoles 14 y hasta el domingo 18 de agosto, se ha celebrado en la localidad riojana de Haro la XIII Regata Internacional de Globos Aerostáticos "Crianza de Rioja". Por su experiencia en este tipo de suministro, Vitogas, tercer operador gasta del mercado español, volvió a ser la compañía encargada de abastecer de propano a los más de 20 globos participantes, provenientes de Francia, Inglaterra, Portugal y España.

Durante los cuatro días de competición, los participantes de "Crianza de Rioja", uno de los certámenes clásicos para grandes figuras de la aerostación internacional, realizaron siete vuelos a una altitud máxima de 1.500 metros.

Vitogas, además de colaborador oficial del evento, junto a instituciones como El Gobierno de La Rioja y los ayuntamientos de Haro, Casalarreina y Cihuri, compitió con su Globo dirigido por el experimentado piloto Pedro Miguel.

Con la participación en este tipo de certámenes, la compañía reafirma su compromiso con instituciones que como el Club Riojano de Aerostación trabajan en la promoción del deporte y en el fomento económico y turístico de España. Además del suministro de combustible y de su participación en la competencia, Vitogas además ofreció a sus clientes la oportunidad de disfrutar desde su Globo del esplendor de La Rioja.

Saunier Duval patrocina el VIII Torneo de Golf de Arquitectos de Andalucía



Saunier Duval ha patrocinado como en años anteriores, en el Hotel Precise Golf & Beach Resort El Rompido de Cartaya (Huelva), el VIII Torneo de Golf de Arquitectos de Andalucía.

Un total de 36 arquitectos, aficionados a este deporte, tuvieron la oportunidad de disfrutar de este

evento, en un gran día de sol y naturaleza.

Como detalle a destacar, podemos indicar el reconocimiento realizado a dos socios fallecidos, identificando con su nombre, el trofeo a la bola más cercana, que a partir de ahora se llamará Trofeo Félix Pozo y al par tres, cuyo nombre será trofeo Gonzalo Martín.

ACV, nuevo socio de FEGECA

El pasado 1 de julio quedó formalizada la incorporación de ACV como socio de FEGECA.

ACV España, S.A. es una empresa fundada en 1982 y dedicada a la fabricación y comercialización de sistemas de producción de agua caliente sanitaria y calefacción.

Su sede se encuentra en Mataró (Barcelona) y dan cobertura a la totalidad del territorio español, incluyendo Baleares y Canarias.

ACV España, S.A. es filial de ACV Internacional, empresa belga que ha desarrollado su actividad durante más de 90 años en el mismo campo de la producción de ACS y calefacción.

ACV Internacional tiene presencia en toda Europa, incluyendo los países de la CEI, América y Asia.

Con la incorporación de ACV, FEGECA completa su composición y se consolida como el principal representante de los fabricantes de equipos de calefacción.

Saunier Duval amplía el plazo de la promoción Ahorro Eficiente

Del 1 de Septiembre al 15 de Octubre de 2013 Saunier Duval mantiene su programa para instaladores Ahorro Eficiente.

El instalador recibe 50 euros por cada caldera Thema Condens F25 o 40 euros por cada caldera Thema Nox F25 que instale entre el 1 de Septiembre y el 15 de Octubre de 2013 (excluidas calderas de obra y descuentos especiales).



Baxiroca premia las mejores instantáneas de instalaciones solares térmicas



BAXIROCA, compañía referente en sistemas de calefacción y ACS para el hogar, ha otorgado los premios del Primer Concurso Fotográfico de Energía Solar Térmica BAXI para profesionales instaladores.

Una original iniciativa desarrollada a través de las Redes Sociales y de www.baxi.es que ha culminado con el reconocimiento de los mejores trabajos, que han obtenido los siguientes premios: un viaje a Venecia para dos personas de 4 días de duración; una estancia de una noche con desayuno y experiencia SPA para dos personas; y un menú degustación para dos en un restaurante de un chef célebre.

El primer premio ha recaído en Joaquín Marchena de Utrera (Sevilla) por una fotografía donde se mostraba una instalación de paneles solares planos en viviendas unifamiliares de nueva construcción.

Luis García de Alicante ha obtenido el segundo galardón con una instantánea de termosifones en varias viviendas unifamiliares.

Por último, el "Premio social 2.0" ha sido para Juan Sirvent de La Puebla de

Castro (Huesca), por una fotografía de una instalación de un Autocalor en una vivienda unifamiliar.

Dos representantes de BAXI y un profesional del sector audiovisual han actuado como jurado para otorgar el primer y el segundo premio. El "Premio Social 2.0" –un menú degustación para dos– ha resultado de una votación en las Redes Sociales. De esta forma, ha ganado el autor de la fotografía que ha conseguido más "Me gusta".

BAXIROCA, compañía líder en sistemas de calefacción para el hogar, pertenece a BDR Thermea, uno de los grupos mundiales referentes en sistemas de calefacción y calentamiento de agua. Este 2013, la firma ha presentado la marca BAXI, que estará presente en los nuevos lanzamientos de la compañía.

Desde sus inicios, BAXIROCA prioriza el desarrollo de nuevos sistemas más eficientes y la maximización del uso de energías renovables, con el objetivo de potenciar el ahorro energético.

En este sentido, el fabricante tiene una fuerte apuesta por las calderas de condensación, con una tecnología capaz de aportar un ahorro de hasta el 30% de energía, respecto a los sistemas de caldera tradicionales.

Asimismo, BAXIROCA lidera el desarrollo de las calderas más ecológicas del mercado: calderas de micro-co-generación capaces de generar electricidad para el hogar, disminuyendo considerablemente las emisiones de CO₂ y el consumo de energía.

En la actualidad, BDR Thermea acumula una facturación de 1.800 millones de euros y cuenta con una plantilla en Europa de 6.400 trabajadores, 300 de los cuales pertenecen a BAXIROCA.

CONAIF-SEDIGAS amplía su actividad a la certificación de instaladores térmicos

La sociedad CONAIF-SEDIGAS Certificación, S.L., dedicada a certificar a los instaladores y agentes de puesta en marcha, mantenimiento, reparación y adecuación de aparatos de gas ha obtenido la acreditación de ENAC, la Entidad Nacional de Acreditación, para certificar también a los instaladores térmicos.

La certificación por parte de una entidad acreditada para la certificación de personas, como CONAIF-SEDIGAS Certificación, S.L., es una de las vías establecidas por el Reglamento de Instalaciones Térmicas en Edificios (RITE) para acreditar los conocimientos teóricos y prácticos sobre instalaciones de este tipo, requisito imprescindible para la obtención del carné profesional.

El proceso de certificación en esta área comprende, como en la de gas, un examen teórico y otro práctico con los que se evalúan los conocimientos adquiridos y la formación recibida.



CONAIF-SEDIGAS Certificación, S.L., que ahora extiende su alcance al ámbito del RITE, es la primera entidad que se constituyó en España para la certificación de personas en gas, al amparo del Reglamento Técnico de Distribución y Utilización de Combustibles Gaseosos.

Nació en 2007 como resultado de la colaboración entre la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas Instaladoras (CONAIF) y la Asociación Española del Gas (SEDIGAS). Desde entonces ha certificado a más de 3.000 instaladores y agentes de puesta en marcha, mantenimiento, reparación y adecuación de aparatos de gas.

Henkel inaugura 3 centros de I+D en España

El presidente de la Generalitat de Catalunya, Artur Mas, inauguró el pasado mes de julio los nuevos centros de I+D de Henkel y la *spin-off* Afinitica en el Parc de Recerca de la UAB (PRUAB) en Bellaterra, que supone una nueva inversión de la compañía en España.

Con la creación de los nuevos centros, Henkel amplía su red de investigación en nuestro país, demostrando su apuesta por España como uno de los principales generadores de innovación e investigación para todo el Grupo.

Henkel ha invertido 7 millones de euros para la puesta en marcha de sus tres nuevos centros de I+D. Dos de ellos están situados en el PRUAB –un laboratorio y la *spin-off* Afinitica– y un tercero en el centro tecnológico de Leitat en Terrassa, que ha supuesto la creación de 55 nuevos puestos de trabajo, todos investigadores y que se dedicarán principalmente a la investigación de nuevos conceptos y materiales para la creación de productos adhesivos con un alto valor añadido, capaces de adaptarse a las futuras necesidades de los clientes y de la sociedad.

Luis Carlos Lacorte, presidente de Henkel Ibérica, apuntó que “Henkel apuesta por España dadas sus excelentes infraestructuras, la facilidad para atraer talento y los investigadores de alto nivel que aquí se encuentran.”



Además Lacorte comentó que “Los productos que se desarrollarán se destinarán a un amplio abanico de sectores como la electrónica, la automoción, la industria en general, el mercado de bricolaje y el *packaging* flexible. Los centros estarán en contacto permanente con nuestra central en Dusseldorf así como con el área de producción que tenemos en Montornés del Vallés (Barcelona)”.

Instaladores gallegos y castellano manchegos visitan Fabrigas



Visita de Galicia

Un total de 21 instaladores de Castilla La Mancha (Ciudad Real, Albacete y Toledo) y 14 instaladores de Galicia han disfrutado de dos días de ocio y formación en Barcelona, realizando una completa visita para conocer el Centro de Excelencia en Energía Solar Térmica Fabrigas.

Ubicado en Castellbisbal, Fabrigas cuenta con una superficie de 7.000 metros cuadrados, una capacidad productiva de hasta 150.000 metros cuadrados/año de paneles solares y un total de 150.000 calderas/año.

Además, desde el centro de formación de Baxiroca en Gavá se mostró a los asistentes toda la gama de soluciones de aerotermia de la firma BAXI.

Los sistemas aerotérmicos e híbridos de BAXI se basan en el aprovechamiento de la energía térmica existente en el aire exterior para calentar la vivienda o el ACS.

Cabe destacar, que mediante la instalación de bombas de calor aire-agua se consiguen ahorros de más de un 75 por 100 respecto a otros sistemas que tienen como fuente de energía la electricidad.

Durante la formación, se presentó la gama de bombas de calor Platinum BC, destacando las ventajas de la nueva gama Platinum BC V220, de 8, 11 y 16 kW de potencia, en sus versiones monofásicas y trifásicas, que incorporan un acumulador para la generación de agua caliente de 220l.

Su cuidada estética y dimensiones la convierten en una solución adecuada incluso para su instalación en zonas habitables de la vivienda como, por ejemplo, una cocina.

Vaillant, presente en Efenalba 2013

Vaillant ha participado recientemente en Efenalba, I Feria de la Eficiencia Energética y las Energías Renovables, celebrada en el recinto ferial de Albacete, con un stand en el que ha mostrado algunas de sus soluciones más innovadoras con energías renovables para la climatización de viviendas y edificios del sector terciario.

Como fabricante comprometido con el uso de energías renovables y cuidado del medio ambiente, Vaillant ha querido estar presente en la primera edición de esta feria en la que se han dado cita profesionales del sector de la climatización, arquitectos, técnicos en edificación, in-

genierías etc... y en la que han participado numerosas empresas del sector de la eficiencia energética, instalaciones de energías renovables etc...

Además, la marca alemana ha tenido una participación muy activa en las diferentes jornadas que se han celebrado durante los días que ha durado la muestra, con una ponencia sobre “Soluciones solares de alta eficiencia energética”, impartida por Joaquín Sánchez, director de producto de la marca y, otra sobre “Geotermia y aerotermia con energía renovable. Normativa europea”, ofrecida por el jefe de producto de bombas de calor, Jaime Ruiz.



www.vitogas.es



El consumo convencional creció en junio

Consumo de gas natural

	JUNIO 13		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
CONSUMO CONVENCIONAL	19.564	2,7	149.301	-1,2	278.859	0,9	80,4
GENERACIÓN ELÉCTRICA	3.304	-52,3	26.009	-38,9	68.188	-29,4	19,6
GNL DE CONSUMO DIRECTO**	807	-18,6	5.768	-10,1	12.696	-2,6	3,7
TOTAL	22.868	-12,0	175.310	-9,5	347.048	-7,0	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior

** GNL de consumo directo incluido en consumo convencional

Fuente: Cores

Según datos ofrecidos por Cores, en junio la demanda de gas natural fue de 22.868 GWh, disminuyendo un 12% respecto al mismo mes de 2012. El consumo convencional creció un 2,7% en relación al mismo mes del año anterior, y en parte contrarrestó la caída de la demanda para generación eléctrica (-52,3%).

En el acumulado del año, el consumo total alcanzó 175.310 GWh, con un descenso del 9,5% si se compara con igual período del año anterior. El consumo convencional, cuyo peso relativo en el consumo total fue del 85%, se redujo un 1,2% y el consumo para generación eléctrica descendió un 38,7%.

Gas Natural Cegas invertirá más de 200.000 euros para llevar el suministro de gas a Marines (Valencia)

El director general de Energía de la Generalitat Valenciana, Antonio Cevalvo, la alcaldesa de Marines, María Dolores Celda, y el director general de Gas Natural Cegas, Roberto Cámara, han inaugurado el pasado 29 de agosto el servicio de gas natural en este municipio del Camp de Turia, tras la celebración del acto institucional de apertura de llave, que simboliza la llegada del suministro a la población.

La compañía ha invertido más de 200.000 euros para construir una red de distribución que supera los 2 kilómetros de longitud y que proviene de la red de distribución de la capital de la comarca, Liria. Gracias a esta infraestructura, más de 500 hogares y comercios del municipio podrán beneficiarse de las ventajas de esta fuente de energía.

El gas natural es, en la actualidad, el combustible fósil más eficiente y respetuoso con el medio ambiente que existe. Es una energía de futuro, que contribuye a hacer más eficientes los procesos productivos de las industrias y comercios, y a mejorar la calidad de vida y el confort en los hogares.

Gas Natural Cegas, compañía distribuidora de gas de Gas Natural Fenosa en la Comunidad Valenciana, opera desde hace más de 160 años la región y cuenta con más de 630.000 puntos de suministro.

Actualmente, la compañía suministra gas natural a 191 municipios de la Comunidad Valenciana y continúa realizando un importante esfuerzo inversor para llevar gas natural a nuevas poblaciones y reforzar la red de distribución y transporte actual.

Cinco millones de euros para llevar el suministro de gas natural a Torre Vieja

Gas Natural Cegas invertirá más de cinco millones de euros en llevar el gas natural a Torre Vieja. La compañía gasista y el Ayuntamiento de Torre Vieja han llegado a un acuerdo para gestionar la licencia municipal en las próximas semanas con el objetivo de iniciar las obras de construcción de la red durante el próximo mes de septiembre.

En la primera fase de la gasificación se construirán dos tramos de red, con una longitud de 3.153 metros. El primero permitirá llevar la red de gas natural hasta el Hospital de Torre Vieja y retirar la planta de Gas Natural Licuado que se encuentra en los alrededores del centro sanitario. El segundo tramo extenderá los gasoductos al barrio de San Roque.

Grupo Ham ha realizado la primera descarga de gas natural licuado en Suiza

El Grupo Ham ha realizado la primera descarga de gas natural licuado en Suiza. La instalación, la legalización, diseño y montaje se ejecutó después de coordinar con los entes suizos y Ham Criogénica los asuntos de normativa y seguridad referentes a este tipo de plantas. El transporte se realiza desde la termi-

nal de Barcelona con cisternas de última generación aisladas al vacío con bomba criogénica, propiedad de Transportes Ham.

Una vez más el Grupo Ham apuesta por la internacionalización de sus servicios y por la mejora ecológica de combustibles fósiles más limpios.

transporte

Enagás invirtió 360 millones en los primeros seis meses del año

En el primer semestre del año, Enagás invirtió 357 millones de euros y puso en explotación activos por valor de 300 millones de euros. La adquisición del 90 por 100 de Naturgas Transporte, por importe

de 245 millones de euros, está incluida en estas magnitudes.

Estas cifras se encuentran en línea con las previsiones para el ejercicio de invertir 650 millones de euros y poner en explotación 550 millones de euros.

Continúa creciendo el consumo de autogás

Según informa Cores en junio el consumo de gases licuados del petróleo fue de 90.000 toneladas, un 5,1% menos que en el mismo mes de 2012. Tanto la demanda del gas envasado como la de granel descendieron el 5,6%.

Asimismo, en los periodos, acumulado anual y año móvil, los consumos

disminuyeron 6,8% y 6,2%, respectivamente.

Por su parte el consumo de autogás, aunque con pequeñas cantidades, presentó crecimientos en los tres periodos considerados. En el primer semestre del año el consumo creció el 21,8% respecto al mismo periodo del año anterior.

Consumo de GLP

	JUNIO 13		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
ENVASADO	56	-5,6	501	-5,8	928	-6,2	60,3
GRANEL	32	-5,6	364	-8,8	581	-7,6	37,8
AUTOMOCIÓN (ENVASADO Y GRANEL)	2	19,7	14	21,7	29	28,1	1,9
OTROS	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL	90	-5,1	880	-6,8	1.538	-6,2	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior

Fuente: Cores

Nuevos precios de venta, antes de impuestos, de los gases licuados del petróleo por canalización

Ha aparecido publicada la Resolución de 12 de agosto de 2013, de la Dirección General de Política Energética y Minas, por la que se publican los nuevos precios de venta, antes de impuestos, de los gases licuados del petróleo por canalización.

Desde las cero horas del día 20 de agosto de 2013, los precios de venta antes de impuestos, de aplicación a los suministros de gases licuados del petróleo según modalidad de suministro son los que se indican a continuación:

1. Gases licuados del petróleo por canalización a usuarios finales:

- Término fijo: 1,58 euros/mes.
- Término variable: 104,3524 cents/Kg.

2. Gases licuados del petróleo (GLP) a granel a empresas distribuidoras de GLP por canalización: 89,7103 cents/Kg.

Los precios establecidos en los apartados anteriores no incluyen los siguientes impuestos vigentes:

- Península e Islas Baleares: Impuesto sobre Hidrocarburos e Impuesto sobre el Valor Añadido.

- Archipiélago Canario: Impuesto Especial de la Comunidad Autónoma de Canarias sobre combustibles derivados del petróleo e Impuesto General Indirecto Canario.

- Ciudades de Ceuta y Melilla: Impuesto sobre la producción, los servicios, la importación y el gravamen complementario sobre carburantes y combustibles petrolíferos.

En los cálculos de los precios establecidos en el apartado segundo se han tenido en cuenta las siguientes cotizaciones o resultados intermedios:

Cotización internacional materia prima (\$/Tm): Propano = 810,25; butano = 811,50.

Media del flete bajo y alto (\$/Tm): 85.

Media mensual del cambio dólar/euro: 1,318875.

Asimismo, se han tenido en cuenta los nuevos costes de comercialización que se establecieron en la Resolución de 8 de julio de 2013.

Gas Natural Fenosa crece en Francia con la comercialización de gas natural licuado a instalaciones industriales

Gas Natural Fenosa, a través de su filial francesa Gas Natural Europe, cuenta ya con 10 contratos de suministro de gas natural licuado (GNL) a instalaciones industriales en Francia. La

multinacional española ha sido pionera en este segmento de negocio en el mercado galo y lidera su desarrollo, con un volumen de gas contratado de 193 GWh para los próximos cinco años.

upstream

Galp Energía halla un nuevo pozo de gas natural en la zona de exploración de Agulha

Galp Energía ha anunciado un nuevo descubrimiento en la zona del prospecto exploratorio Agulha, bajo el consorcio para la exploración del Área 4 de la cuenca offshore de Rovuma, Mozambique. Este hallazgo reafirma la existencia de un nuevo play, en la zona sur de esta área.

El pozo de exploración Agulha-1 fue perforado para averiguar el potencial de los nuevos objetivos exploratorios, y para testar el potencial de los hidrocarburos en secuencias geológicas más antiguas que las perforadas en el complejo de Mamba. El pozo ha sido hallado en una zona sustancial de net gas pay, con depósitos de buena calidad de Paleoceno y Cretáceo, estimándose un yacimiento de gas de entre 5 a 7 billones de pies cúbicos. Además, el hecho de que se hayan encontrado indicios de wet gas en la sec-

ción de Cretáceo abre un nuevo tipo de play en la región, que será objeto de análisis en el futuro.

El pozo de exploración Agulha-1 se perforó en lámina de agua a 2.492 metros, alcanzando una profundidad total de 6.203 metros; ubicándose a 80 km de la costa de Cabo Delgado, al norte de Mozambique.

La perforación de este pozo ha sido la décima consecutiva en el Área 4, donde los trabajos de exploración siempre han tenido una tasa de éxito del 100%.

Por el momento, el consorcio se encuentra concluyendo los análisis del descubrimiento Agulha y preparando la evaluación de la estrategia; ya que a los trabajos exploratorios de este nuevo play en la zona sur del Área 4, se le sumarán la perforación de tres pozos adicionales en el próximo 2014.

AseTUB firma un acuerdo de colaboración con la Asociación Ibérica de Tecnología sin Zanja (IBSTT)

Como parte AseTUB de su política habitual de colaboración con otras entidades y organizaciones la Asociación Española de Fabricantes de Tubos y Accesorios Plásticos firmó el pasado 6 de junio un acuerdo de colaboración con la Asociación Ibérica de Tecnología sin Zanja (IbSTT).

En virtud de este acuerdo de colaboración entre AseTUB e IbSTT ambas instituciones se comprometen a propiciar conjuntamente actividades divulgativas, promocionales y formativas que contribuyan a mejorar el conocimiento de la utilización de estas nuevas técnicas de instalación de sistemas de tuberías plásticas que minimizan el impacto medioambiental y social de las instalaciones.

IbSTT, es una asociación creada en 1995 con fines técnico-científicos para desarrollar los conocimientos y prácticas de la tecnología de instalación sin zanja. Agrupa a las principales empresas líderes en tecnología sin zanja aplicada a la instalación, inspección, mantenimiento, localización, rehabilitación y sustitución de las redes de canalización. Una de sus iniciativas más destacables es la "carta de la ciudad sin zanjas" que pretende convertir las ciudades en lugares más saludables y sostenibles, mejorando la calidad de vida de los ciudadanos.

El próximo año IbSTT, que forma parte de la Asociación Internacional de Tecnología sin Zanja (ISTT) organiza la 32 edición del congreso mundial sobre la tecnología sin zanja que se celebrará en el mes de octubre en Madrid, que será un buen escaparate de los avances en estas tecnologías, conocidas coloquialmente como *no-dig*.

Las técnicas de instalación sin zanja son empleadas en redes de abastecimiento, saneamiento, riego, drenaje, suministro de gas, canalización eléctrica, y otras aplicaciones y en muchos casos son únicamente posibles asociadas a sistemas de tuberías plásticas por sus características intrínsecas de flexibilidad, ligereza y adaptabilidad.

Las tecnologías sin zanja son una buena alternativa para la instalación de sistemas de tuberías plásticas ya que minimizan las molestias de la obra, mejoran la seguridad de operarios y peatones y respetan el medio ambiente.



Nuos de Ariston ha ganado el Trophée De La Maison en Francia



Nuos de Ariston ha sido galardonado con el premio "Trophée de la Maison" (Trofeo de la Casa) edición 2013-2014. Estos premios, organizados anualmente en Francia por Monadia, el primer Centro de Calidad del consumidor francés, son un sello de calidad concedido a los mejores productos para el hogar en el mercado francés.

Después de pasar brillantemente las pruebas de calidad en la edición 2013-14, Nuos –la bomba de calor para agua caliente sanitaria de Ariston– fue promovida directamente por los consumidores franceses que pudieron probarla en condiciones reales. El 85% de los participantes dijeron que estaban dispuestos a utilizar el producto debido a sus ventajas medioambientales y económicas.

"Nuos es un producto respetuoso con el medio ambiente que puede ser programado de acuerdo con las necesidades específicas para proporcionar agua caliente continuamente", "la bomba de calor y la función Boost garantizan juntas un gran ahorro de energía", dijeron muchos de ellos. Facilidad de uso es otra de las ventajas mencionadas por los consumidores: "más fácil de usar que una lavadora", "fácil de programar", "producto excelente, perfectamente diseñado y fácil de usar", son otros de los comentarios.

Saunier Duval
Siempre a tu lado

Necesito incluir en mis proyectos sistemas integrales de energía solar...

tanto individuales como colectivos con la más alta eficiencia energética...

que aporte el ahorro y la fiabilidad de una marca líder.

Más información



www.saunierduval.es

Energía solar

Para Saunier Duval líder en el sector de la calefacción, climatización y agua caliente juega un papel crucial el desarrollo de sistemas completos y ecológicos. La sostenibilidad y la gestión medioambiental son parte fundamental de la misión de Saunier Duval.

Saunier Duval ofrece una amplia gama de productos para energía solar, Sistemas listos para instalar como:

- Los compactos HELIOBLOCK de 150, 250 litros y 300 litros
- La gama mas amplia de mercado de sistemas de drenaje automático HELIOSET de 150, 250 y 350 litros
- Los sistemas forzados HELIOCONCEPT de entre 100 y 500 litros

Y una amplia gama de captadores, depósitos, grupos de bombeo, controles y accesorios que responden a las necesidades de cualquier tipo de instalación por compleja que sea.



Soluciones eficientes para la calefacción, agua caliente y climatización.

Sistema de drenaje automático para instalaciones colectivas de Vaillant



Vaillant acaba de lanzar al mercado el nuevo sistema de drenaje automático para instalaciones colectivas auroFLOW plus, gracias al cuál es posible realizar instalaciones solares de gran tamaño, inmunes a las heladas en invierno y sobretemperaturas en verano.

auroFLOW plus, único sistema de estas características actualmente en el mercado, supone un importante avance dentro del sector, dado que hasta el momento la implementación de este tipo de tecnología en instalaciones solares de gran superficie resultaba especialmente complicada por la sensibilidad a los excesos de producción solar.

Al contrario de lo que ocurre en los sistemas de energía solar térmica convencionales, las instalaciones *drainback* no son instalaciones presurizadas y en su interior conviven agua y aire. El resultado es que en dicha instalación nunca se producen sobrepresiones y, por tanto, la instalación no debe protegerse ante estas contingencias, alargando la vida útil de los diferentes elementos de la instalación y reduciendo los gastos de mantenimiento.

Cuando se dan las condiciones idóneas para la producción de energía solar el sistema funciona y la bomba se mantiene en funcionamiento. En esta fase, el aire se encuentra ubicado en los vasos de drenaje localizados en los módulos *drainback* auroFLOW plus. Si la falta de aporte solar o el exceso de energía en el acumulador solar hacen necesaria la parada de la bomba, ésta se producirá generando automáticamente un vaciado de los captadores solares. En esta situación, la formación de vapor o hielo en los captadores es imposible y, por tanto, la instalación está lista para empezar a producir energía en cuanto vuelvan a darse las condiciones adecuadas.

El nuevo sistema *drainback* auroFLOW plus está disponible en versiones para 15 y 30 metros cuadrados, y permite su instalación en cascada hasta 4 módulos, alcanzando los 120 metros cuadrados, de captación solar.

Es posible integrarlo a la perfección en cubiertas planas e inclinadas y su instalación es rápida y sencilla, ya que todos los componentes están integrados, no necesita componentes hidráulicos de seguridad adicionales en el circuito solar como vaso de expansión o purgadores.

Itron anuncia innovadora solución para asignar costos de calefacción en las viviendas multifamiliares

Itron, Inc. Ha anunciado la disponibilidad de su nueva solución de asignación de costos de calefacción. Equascan proporciona una manera más fácil, precisa y segura de medir, administrar y asignar los costos de energía de calefacción a los consumidores en viviendas multifamiliares. En numerosos mercados la energía térmica es la fuente principal de calor en las viviendas multifamiliares. En estos casos, a fin de facturar de manera justa a los consumidores, es vital contar con una solución de medición distribuida o asignación.

La solución Equascan permite a los clientes facturar a los inquilinos de los edificios de apartamentos según su consumo real, por lo tanto de manera más precisa y justa. La visibilidad del consumo propio de energía también motiva a los usuarios finales a adquirir hábitos más responsables en el uso de calefacción, con lo cual economizan dinero y conservan recursos. Con la recolección de datos remota, la solución también proporciona a los usuarios finales mayor privacidad, ya que elimina la necesidad de que personal de lectura entre a los apartamentos de los inquilinos para tomar las lecturas de los medidores.

La solución está lista para instalarse y usarse de inmediato y consta de

asignadores de costo de calefacción, módulos de comunicación de medidores de agua, unidades de radio maestras y *software* de aplicación, es rápida y fácil de instalar y es de mantenimiento rentable. Los dispositivos de comunicación son compatibles con los medidores de agua actuales de Itron y están basados en normas abiertas. Esta solución se comercializará en Alemania, Francia, Turquía, China y Rusia, entre otros países alrededor del mundo. Entre la clientela pretendida para esta solución están las compañías de servicios de facturación, distribuidores, minoristas y contratistas de construcción.

Itron es una compañía tecnológica mundial. Armamos soluciones que ayudan a las empresas de servicios públicos a medir, administrar y analizar el uso de energía y agua. Nuestra extensa cartera de productos incluye tecnología para la medición y control de electricidad, gas, agua y energía térmica; sistemas de comunicaciones; *software*; y servicios profesionales. Con miles de empleados proporcionando asistencia técnica a casi 8.000 empresas de servicios públicos en más de 100 países, Itron las habilita para que puedan administrar de manera responsable y eficiente los recursos energéticos e hídricos.

Henkel revoluciona las técnicas tradicionales de sellado

¿Cuál es el mejor método para garantizar un rendimiento de sellado fiable y a largo plazo? El sellador elegido debe evitar la fuga de gases y líquidos en conexiones de tuberías, que están sujetas a vibraciones y cambios de presión y temperatura. Tradicionalmente, se han venido utilizando compuestos de sellado sin curado o basados en disolventes, cinta PTFE y selladores de cáñamo y pasta. Pero, cada vez con mayor frecuencia, los fontaneros recurren a las nuevas tecnologías de adhesivos, en forma de Selladores de roscas anaeróbicos e Hilo sellador. Por tanto, ¿qué beneficios aportan con respecto a las opciones más tradicionales?

Uno de los métodos más antiguos de sellado de las vías de fuga en espiral de las uniones roscadas son los selladores de tuberías sin curado. Se trata de pastas en base a aceites y sustancias de relleno que, si bien lubrican y se compactan en las roscas creando un sellado, no fijan las roscas. Además, la presión puede desplazarlos de la rosca, presentan escasa resistencia a los disolventes y no funcionan en roscas paralelas.

Los compuestos de sellado en base a disolventes también lubrican y se compactan en las roscas para crear un sellado, aunque las uniones deben reapretarse para reducir al mínimo los espacios vacíos. Su principal inconveniente es que se contraen durante el curado, cuando se evaporan los disolventes, lo que compromete la eficacia del sellado.

La cinta PTFE proporciona un buen sellado inicial y es resistente al ataque químico. A pesar de que su capacidad para actuar como lubricante es una ventaja por un lado, esta característica también implica que las uniones se aflojen bajo cargas dinámicas, causando así pérdida de fuerza de sujeción y fugas. También propicia que se aprieten excesivamente las uniones, lo que añade tensión y puede causar fracturas en determinadas piezas.

Su tendencia a desmenuzarse también la convierte en inadecuada para su uso en sistemas hidráulicos, ya que puede obstruir componentes clave y provocar graves problemas de mantenimiento.

Se requiere gran experiencia con la cinta PTFE para poder garantizar buenos resultados, especialmente cuando se necesita apretar un conector hasta una posición en particular, por ejemplo para ajustar codos, válvulas o medidores de presión.

El cáñamo y pasta se han venido utilizando durante muchos años, pero su colocación resulta engorrosa y lenta, y requiere de un grado elevado de experiencia y técnica para lograr un sellado completo. Otra desventaja de este método de sellado es que no se puede utilizar en uniones para transporte de agua potable.

Aunque no pertenece al campo de los selladores, para completar el abanico de opciones también cabe hacer mención de los conectores auto-sellables. Aunque en teoría no necesitan sellador, son propensos a sufrir daños antes



del montaje, causando problemas de fugas en las uniones.

NUEVOS PRODUCTOS ESTÁNDAR DEL SECTOR

Henkel ha desarrollado selladores de roscas anaeróbicos y el Hilo sellador que presentan ciertas ventajas comunes, aunque se trata claramente de tecnologías distintas.

Los selladores de roscas anaeróbicos, son productos de un solo componente que se basan en la ausencia de aire y el contacto con un metal para el curado. La ausencia de aire se consigue gracias al hecho de que el sellador desplaza el aire de los espacios entre las roscas. Este tipo de sellador es limpio y fácil de aplicar, se puede utilizar en los diámetros de rosca más comunes, protege las roscas contra la corrosión y, a diferencia de otros sistemas de sellado, también fija la unión y es resistente al aflojamiento por vibración. Los productos no se desplazan por la presión, ni contraen y los excesos no obstruyen otros componentes; además, cualquier material sobrante puede eliminarse fácilmente con un paño.

Se comercializan distintos grados específicos de selladores anaeróbicos para su uso con agua potable, gas, GLP y combustibles para calefacción. En la práctica, con un solo producto se podrían resolver la mayoría de aplicaciones de sellado, tanto domésticas como industriales, en las que intervienen roscas metálicas.

Los selladores de roscas anaeróbicos son ideales para roscas de cualquier metal, normalmente hierro, latón, cobre o acero inoxidable. Sellan independientemente del par de apriete y hasta el límite de presión de la tubería, proporcionando un par de desmontaje controlado para el mantenimiento posterior. Como se ha descrito previamente, curan en ausencia de aire y mediante el contacto con metales cuando se confinan dentro de las roscas.

Después del curado, estos selladores resisten la mayoría de líquidos y gases industriales. Además gracias a su bajo nivel de toxicidad existen productos homologados para su uso en la industria alimentaria. Las temperaturas de servicio en general están comprendidas entre -55 °C y +150 °C, pero una exposición breve a temperaturas más altas no perjudica el sellado. Existen otras opciones disponibles si las circunstancias requieren un sellador que

(Pasa a página 13)

Saunier Duval presenta en Valencia su sistema híbrido Genia Hybrid

Saunier Duval, en su delegación comercial de Valencia, está llevando a cabo un conjunto de presentaciones para relanzar su sistema híbrido, Genia Hybrid.

La primera de estas presentaciones ha tenido lugar en Utiel (Valencia) encabezada por 13 empresas instaladoras, clientes de suministros Marval.

Actualmente, Genia Hybrid se plantea como un potente modelo de negocio debido al cambio de las necesidades de los hogares, con el objetivo de lograr un menor consumo tanto en el ámbito ecológico como en el económico.

Este sistema híbrido es flexible y permite su instalación tanto en edificios con gas natural como con gasoil. De hecho, el grupo de empresas instaladoras que ha tenido la oportunidad de ampliar su conocimiento en este tipo de

producto, son en su mayoría instaladores de calderas de gasoil.

En la presentación, se ha demostrado mediante una simulación de una instalación habitual con una caldera ya existente, la facilidad con la que se puede hibridar. Además, se han repasado tanto las posibilidades técnicas como la normativa que aplica al sector.

Por último, se ha dado la posibilidad a los participantes de instalar esta solución en su vivienda habitual, a un precio especial, para que puedan comprobar por sí mismos, el gran ahorro de hasta un 60 por 100 que se puede generar en una vivienda tipo.



Manaut lanza sus nuevos equipos solares Drain Back altamente selectivos



Manaut ha lanzado al mercado sus nuevos modelos de equipos solares altamente selectivos Drain Back Manaut, en 3 modalidades: Manaut 150, Manaut 200 y Manaut 300. Se trata de equipos solares domésticos para el calentamiento de ACS, con capacidades de 150, 200 y 300 litros, respectivamente, y captador solar con tratamiento altamente selectivo y

muy competitivo en relación calidad-precio. Esta gama forma parte del amplio programa de productos solares Manaut, cuya eficiencia y durabilidad satisface plenamente las exigencias del profesional de la instalación y de un usuario cada vez más sensible a la ecología y el ahorro energético.

Drain Back Manaut es un sistema solar de circulación forzada, con drenaje del líquido caloportador o vaciado del circuito primario a un acumulador especial, que incorpora un serpentín mayorado y un grupo de bombeo específico. Cuando la bomba del circuito primario se para, los captadores se vacían de líquido y se llenan de aire. El aire queda comprimido en el serpentín del depósito cuando la bomba funciona. De esta forma no hay peligro de heladas ni de sobrecalentamientos.

El principio de funcionamiento de estos equipos –en condiciones normales– se basa en que el fluido caloportador circula a través de toda la instalación, impulsado por la bomba de circulación, y el aire pasa a la parte superior del serpentín. Cuando el sistema se encuentra en paro, es decir cuando el acumulador alcanza la temperatura programada o cuando no hay radiación solar (nublado o de noche), el fluido caloportador se situará en el acumulador, mientras que el aire pasará al circuito del captador, autoprotegiendo así la instalación. Las ventajas de este sistema de vaciado implican un mayor rendimiento y evitan pérdidas de temperatura, congelaciones y sobrecalentamientos. De esta manera, se garantiza una mayor durabilidad, menor mantenimiento y ausencia de purgadores.

Grundfos presenta iSolutions



Mejorar el rendimiento, fiabilidad y la eficiencia energética, requiere un nuevo enfoque en la optimización de los sistemas de bombeo.

La clave es el mejor control y diseño del sistema. La firma supera la idea del componente tradicional y ahora piensa en el sistema en su conjunto, basado en un funcionamiento inteligente y controlado de las bombas que cubre todas las demandas.

La inteligencia en las soluciones de bombeo significa crear un sistema que combina bombas, con controles y protecciones, unidades de transmisión y comunicación.

Esto es tecnología que se adapta exactamente a las necesidades del sistema.

Dependiendo de la aplicación, Grundfos iSolutions puede suministrarse tanto como una solución completamente integrada, como la nueva MAGNA3 y CRE, o como sistemas flexibles formados por varios componentes, como bombas, motores, controles y sistemas de monitorización. Grundfos iSolutions puede también incluir nuestros servicios avanzados como por ejemplo los Contratos de Servicio Premium o la Solución de Gestión GRM.

(Viene de página 12) deba hacer frente a temperaturas que continuamente superen este máximo.

EL ÉXITO DEL HILO SELLADOR

Un producto que ha revolucionado el sector es el Hilo sellador de tuberías Loctite 55, una tecnología sencilla que sella uniones roscadas de manera rápida, limpia y económica. No se necesita ninguna formación especial para usar el producto y lograr una unión a prueba de fugas de manera instantánea. Lo único que tiene que hacer el fontanero es envolver el hilo sellador alrededor de la rosca macho, aplicar el número recomendado de vueltas correspondiente al tamaño de la rosca y montar.

Fusión España completa su Roadshow 2013

Fusión España ha llevado a cabo el pasado verano una serie de demostraciones en equipos, máquinas y procedimientos para la electrofusión y fusión a tope.

La primera semana en colaboración con sus distribuidores Babord Distribuciones, Grupo Chamartín, Chamsa y Racord 22x1 las presentaciones recorrieron Barcelona, Zaragoza y A Coruña.

La segunda semana contó con la colaboración de sus distribuidores Gicheve e Hidroten en Borox (Toledo) y Alicante respectivamente.

Con una fantástica respuesta por parte de sus clientes, quienes han valorado como excelente la formación y demostraciones en fusión a tope y electrofusión, la compañía finalizó el Roadshow 2013 con el sorteo de un Equipo de Electrofusión SBOX, cuyo ganador fue Julián Cánovas de Regasur.

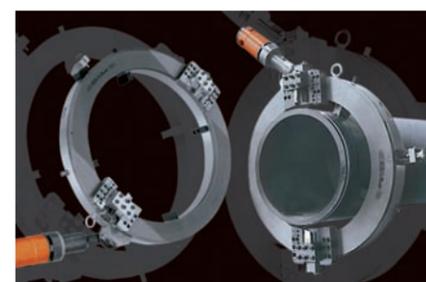


Por parte de Fusión España han impartido esta formación los especialistas Francesc Paraira Beser, Nicasio Alcaide López, Nino Cancellara.

Nuevo cortatubos biselador eléctrico de EGA Master

EGA Master ofrece una completa gama de herramientas para tubo entre las que se puede encontrar el nuevo cortatubos biselador eléctrico capaz de cortar y biselar tubos de acero desde 3/8" a 50" con espesores de hasta 25mm. El corte y el biselado se pueden hacer de forma simultánea y ambas operaciones se realizan en frío mejorando la seguridad.

El cortatubos biselador eléctrico de EGA Master se adapta a cualquier ubicación de la tubería de forma rápida y constante, necesitando un espacio radial mínimo, con una rotación de alta velocidad, impulsado por el bajo consumo de energía eléctrica del motor y de fácil operación.



Está diseñado para su uso en la fabricación de calderas, intercambiadores de calor y equipos de generación de energía, construcción... Ideal también para cualquier trabajo de preparación de la soldadura en todos los gasoductos.

PLATINUM PLUS

Pensada para ti



think
intelligence within

La nueva generación de calderas murales de condensación PLATINUM PLUS es el último paso en confort, eficiencia e innovación hacia la excelencia. Por sus prestaciones y versatilidad de instalación es un producto especialmente pensado para los usuarios más exigentes.



BAXIROCA | www.baxi.es | Síguenos en:



BAXI
la nueva calefacción

Primagas Energía incorpora a Omar Landa como nuevo Responsable de desarrollo de negocio para la división de GNL



Primagas Energía, empresa que ofrece soluciones energéticas eficientes y limpias en las zonas donde no llega la red de gas, ha nombrado a Omar Landa Salgado nuevo Responsable de Desarrollo de Negocio. De 37 años de edad, liderará e impulsará la estrategia de negocio de gas natural licuado en España y el diseño de proyectos para el desarrollo de nuevas alternativas energéticas.

Previamente, ha desarrollado su experiencia profesional en la compañía energética alemana Schumann Tank & Stahlbau GmbH como Project Manager, responsabilizándose de la ejecución de diversos proyectos de diseño, producción y montaje de plantas de biogás. En 2006, fue ascendido a Responsable de Desarrollo de Negocio de la misma compañía en Barcelona, donde lideró la estrategia empresarial para los planes de expansión y crecimiento de la compañía energética en la región de España y Portugal, cargo que ha ocupado hasta su reciente nombramiento como Responsable de liderar el negocio de la división GNL en Primagas Energía.

Nacido en México, es Licenciado en Administración de Empresas por la Universidad Latina de América y Máster en Dirección Empresas por la Universidad Autónoma de Barcelona. Además, cuenta con un Máster en Marketing y Ventas por ESADE Business School.

Iván Campos, nuevo director comercial de Systemair



Iván Campos ha sido nombrado el pasado 1 de septiembre director comercial de Systemair, multinacional

sueca líder europea del sector de la climatización y ventilación industrial.

Iván Campos cuenta con una dilatada experiencia y un *know-how* adquiridos tras su paso como responsable comercial y de ventas de producto industrial de climatización en McQuay, Ramón Vizcaíno y Emmsa y, en los dos últimos años, como Subdirector General en Termoven, así como su pertenencia, durante tres años, a la Junta Directiva de AFEC.

Entre las responsabilidades prioritarias de Iván Campos se encuentran el desarrollo e implantación de la estrategia de negocio de Systemair en España, además del crecimiento y la consolidación de las cifras de ventas actuales en equipos de producción y ventilación, y la apertura de nuevas líneas de negocio en el mercado nacional.

El nuevo director comercial de Systemair ha manifestado su satisfacción por entrar a formar parte del proyecto de una gran compañía, así como la enorme motivación que significa poder participar en el proceso de expansión que está viviendo la empresa.



EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Legislación europea vigente.
- Organismos oficiales, asociaciones e instituciones.
- Directorio de empresas suministradoras.

RESERVE YA LA EDICIÓN 2013 Y AHORRE 50 EUROS

Adquiera ahora su edición 2012 de la ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS o realice su reserva de la edición 2013 en el teléfono

91 556 5004
www.sedefecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

(Viene de página 15) gocios y nuevas perspectivas emprendedoras que les va a permitir definir nítidamente los diferentes objetivos y planes de acción, así como reconocer otras experiencias formativas y profesionales gracias a la formación adquirida de la mano de los mejor profesorado y profesionales del sector.

En el acto de clausura intervino Ramón Velázquez Vila, Catedrático de la Universidad de Sevilla y miembro del comité técnico de Atecyr, planteando la cuestión "¿Es sostenible el desarrollo sostenido?" a lo que dio su opinión de experto sobre el tema, indicando que nuestro actual sistema a nivel mundial se caracteriza por un crecimiento "sostenido" del consumo, arrastrado por el consumismo de los países desarrollados, acompañado de un crecimiento igualmente sostenido de la población en los llamados países en vías de desarrollo, conocido como la "bomba demográfica". Ambos crecimientos sostenidos, el del consumo y el de la población, conducen a un agotamiento de los recursos y a una colmatación del medio ambiente, como receptor de todos los residuos incluyendo a la propia energía degradada, que hace vaticinar que este sistema mundial no es sostenible. Sin embargo basta realizar unos sencillos cálculos sobre este crecimiento exponencial para comprobar que el sistema no es estable.

Continuó comentando que en lo referente a la energía, aún en el supuesto de que la Ciencia y la Técnica fueran capaces de realizar el triple milagro de encontrar una fuente inagotable de energía, no contaminante y a precios perfectamente asequibles, el Problema no se habría solucionado sino transferido al Medio Ambiente como consecuencia de la

degradación de la propia energía, impuesta por el Segundo Principio, lo cual conllevaría a un calentamiento del Planeta, con independencia del efecto invernadero.

La solución podría arbitrarse si los países ricos decidieran abandonar el consumismo, (satisfacción de las necesidades impuestas por el Sistema) para pasar a ser simplemente consumidores (satisfacción de las auténticas necesidades humanas) y al mismo tiempo en un acto de solidaridad universal transvasaran recursos para que los países en vías de desarrollo detuvieran su crecimiento demográfico e iniciaran un desarrollo económico que les permitiera alcanzar un suficiente nivel de vida.

Concluyó su exposición comentando que en definitiva parece que la Ciencia y la Técnica no tienen una respuesta a los acuciantes problemas actuales; sería necesaria una Revolución pacífica, personal primero, universal después, tras la cual, la Ciencia y la Técnica tal vez pudieran establecer los medios para la satisfacción universal de esas necesidades dentro de un marco estable.

Tras su intervención, Ricardo García San José, Vicepresidente del Comité Técnico de Atecyr y Director del curso, explicó como se entregará el proyecto de fin de curso, y dio las gracias a los 27 alumnos por confiar en Atecyr y les animó a poner en práctica y aplicar todos los conocimientos adquiridos.

Una vez finalizado este curso, queda abierto el plazo de matrícula del II Curso de Auditor y Gestor Energético que tendrá lugar del 15 de octubre al 13 de mayo. En <http://www.atecyr.org/eATECYR/curso-gestor/index.html> puede obtenerse toda la información necesaria relativa al Curso y a la inscripción en el mismo.

Los Ingenieros de Obras Públicas apuestan por la eficiencia energética

El Colegio de Ingenieros Técnicos de Obras Públicas e Ingenieros Civiles ha firmado recientemente un convenio con el IDAE, para la promoción de la eficiencia energética y el uso de las energías renovables. El objetivo principal es abrir nuevas vías de trabajo para los Ingenieros Técnicos de Obras Públicas e Ingenieros Civiles en el campo de la energía y las certificaciones energéticas.

Y es que, como lo ha dejado claro el Ministerio de Industria, Energía y Turismo en un Documento de Preguntas y Respuestas sobre el Real Decreto 235/2013, publicado en su página web, los ingenieros técnicos de obras públicas e ingenieros civiles, son técnicos competentes para realizar dichas certificaciones, entre otros profesionales de distintas ramas de la Ingeniería.

Éxito del I Curso de Auditor y Gestor Energético organizado por Atecyr

El pasado miércoles, 10 de julio, se clausuró con gran éxito el I Curso de Auditor y Gestor Energético organizado por Atecyr.

El Curso se ha impartido los martes, y algún miércoles, en jornada de mañana y tarde desde el 29 de enero hasta el día 10 de julio, con una duración de 256 horas presenciales, en el Aula de Formación de la Asociación, en Madrid. Una vez finalizadas las clases, los alumnos deberán entregar y defender un proyecto de la auditoría de un edificio y plan de gestión según lo programado delante del tribunal compuesto por profesores del curso y dirigido por Ricardo García San José, vicepresidente del comité técnico de Atecyr.

La reciente publicación del RD 235/2013 que aprueba el procedimiento de Certificación Energética de Edificios y las modificaciones del Reglamento de Instalaciones Térmicas en los Edificios (que otorga gran importancia a las Inspecciones de Eficiencia Energética), son un síntoma claro de que se necesita un nuevo perfil técnico en el sector, que sea capaz de pre cuantificar energéticamente los edificios proponiendo medidas de mejora y que además estas permanezcan durante su vida útil.

Así mismo, la Directiva relativa a la eficiencia energética 2012/27/UE también va en la misma línea, dejando claro en su texto, que hay que potenciar las Auditorías Energéticas realizadas por auditores energéticos con un mínimo nivel garantizado por cada Estado Miembro. ATECYR, que apuesta por la formación de calidad y persigue la excelencia, ha trabajado en un programa formativo con un enfoque técnico y práctico y ofrece el Curso de Auditor y Gestor Energético que es único en su planteamiento, ya que es la oferta más completa del mercado con sus contenidos y desarrollo.

El perfil de auditor y gestor, es la persona que ejecuta y lidera una auditoría energética y mantiene un seguimiento del edificio durante su vida útil. La relativa complejidad técnica de las instalaciones, así como la necesidad de manejar equipos de medida y de realizar ciertos cálculos, exigen que el Auditor sea un especialista. Por eso durante el curso se ha invertido mucho esfuerzo en herramientas que ayudan a ejecutar estas acciones. Se han impartido clases con programas de simulación energética, en concreto Energy Plus, como herramienta para valorar las medidas de ahorro energético que se proponen a los edificios. También se ha desarrollado clases prácticas de toma de medidas en un edificio real, en la que los alumnos han utilizado la instrumentación necesaria para tener el seguimiento energético de un edificio, han aprendido a recoger datos del mismo y lo que es aun más importante, a saber interpretarlos.

La formación de estos alumnos ha coincidido con la publicación de Real Decreto 235/2013 que regula el certificado energético para edificios que obliga a que todos los edificios anteriores a 2007 que se vendan o alquilen, dispongan de este distintivo de eficiencia energética. En el curso se ha impartido todo un tema sobre certificación energética en la que se han enseñado todas las herramientas para poder certificar un edificio, tanto las generales, Calener, como las simplificadas para edificios existentes (Cerma, Ce3 y Ce3x).

Esta primera promoción del curso ha estado formada por un grupo de 27 alumnos con un perfil de formación dividido en partes iguales entre ingenieros y arquitectos. Ingenieros que actualmente están llevando a cabo labores de diseño de instalaciones, ejecución y puesta en marcha de las mismas y que con la formación de este curso per-

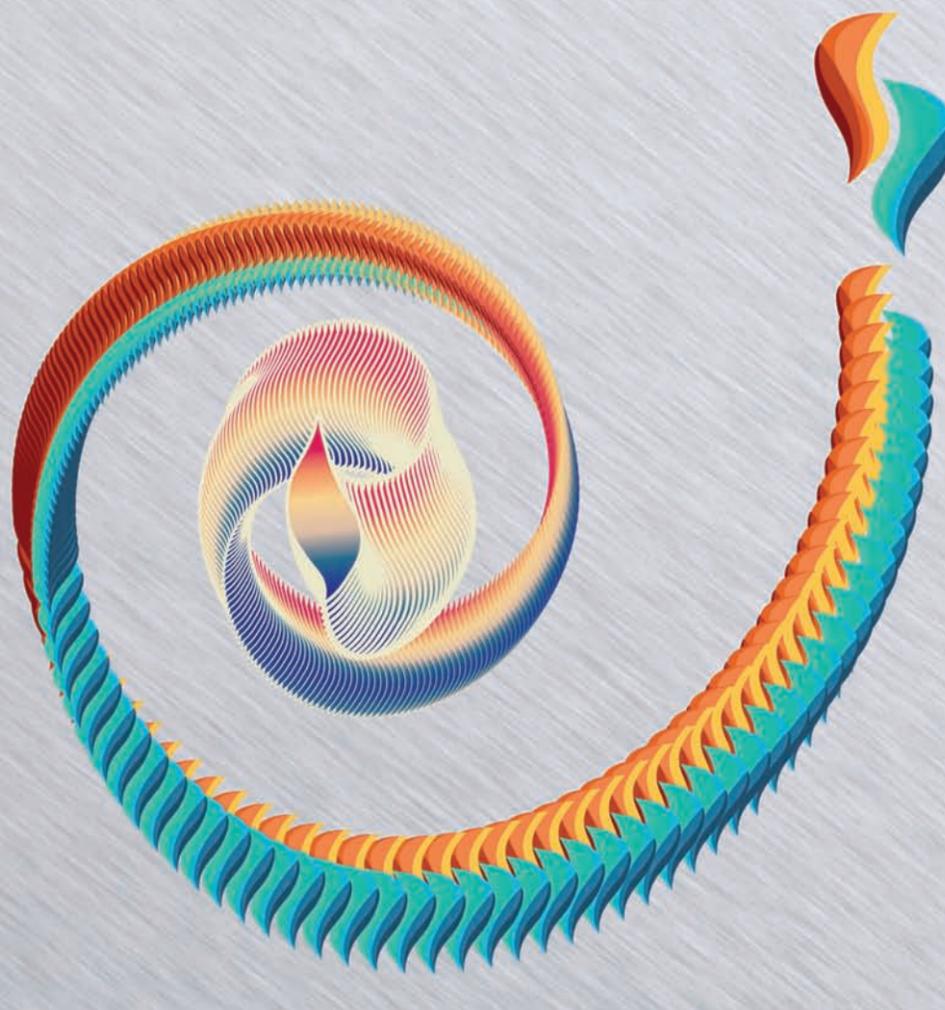


siguen ahora el seguimiento del edificio terminado para, a través de la gestión, conseguir que las prestaciones de los equipos no se vean mermadas con el paso del tiempo. Por otro lado, los arquitectos, además de profundizar más en temas de instalaciones, han conseguido la capacidad para poder asumir responsabilidades relacionadas con la gestión energética y el ahorro energético en los edificios.

Por lo tanto, este grupo de profesionales, se erige, a día de hoy, como los profesionales que han recibido una de las mejores formaciones para hacer frente de modo firme al mercado laboral habiendo ampliado su campo de actuación y adquirido, sin ninguna duda, la capacidad de reconocer nuevos ne-

(Pasa a página 14)

XXIV conaif CONGRESO



Madrid 19-20 septiembre

REGRESO AL futuro



unidos por la calidad



www.congresoconaif.es






la nueva calefacción



CONSEJO REGULADOR DE CALIDAD





Grupo Bosch







Siempre a tu lado







IFEMA convoca el Salón Internacional de Soluciones para la Construcción Sostenible, SCS

IFEMA convoca el Salón Internacional de Soluciones para la Construcción Sostenible, SCS, que junto con el Salón Internacional de la Ventana y el Cerramiento Acristalado, VETECO, integra la Semana Internacional de la Construcción y Rehabilitación Eficiente, SICRE. Se trata de un nuevo concepto ferial, al servicio del sector de la construcción y rehabilitación, que busca sumar fuerzas para proporcionar una herramienta comercial integral, adaptada a las necesidades de cada empresa. La cita tendrá lugar del 7 al 10 de mayo de 2014, en la FERIA DE MADRID.

En SICRE se presentarán las soluciones aportadas por las empresas participantes en SCS y VETECO para la construcción y rehabilitación. Desarrollará una intensa campaña de comunicación y otras iniciativas como rutas y guía de edificios eficientes energéticamente, entre otras.

El Salón Internacional de Soluciones para la Construcción Sostenible, SCS, se convierte en una gran oportunidad comercial que va a contribuir a ser palanca de desarrollo del sector de la construcción y rehabilitación, tanto en el mercado ibérico como en el internacional. Es responsabilidad de todos el contribuir a dinamizar el conjunto del sector, y SCS será el gran evento comercial que ofrece esta oportunidad.

SCS nace bajo el planteamiento de "donde se construye el futuro", para atender a un sector estratégico desde el punto de vista económico, social y político como es el de la construcción, buscando un nuevo posicionamiento y orientación sectorial, la configuración de una plataforma de negocio a medida de las necesidades de los participantes, la definición de su ámbito geográfico de actuación y la ampliación del perfil de visitantes.

El visitante profesional de SCS tendrá acceso a una amplia oferta, articulada en torno a los sectores de construcción y rehabilitación; industrial y residencial; piedra natural e industria auxiliar; maquinaria de construcción; elementos para estructuras; hormigón, áridos y aditivos; pavimentos y revestimientos; pinturas; aislamientos; servicios e instalaciones; doméstica; equipos de protección; instalaciones y servicios; baño y cocina, iluminación; climatización...

SCS es una herramienta comercial al servicio del sector de la construcción y rehabilitación, hecha a medida de las necesidades específicas de cada empresa, con el fin de ayudarla a lograr el máximo retorno a su inversión (campañas de comunicación, presencia en redes sociales, acceso a jornadas profesionales, posibilidad de realizar presentaciones de producto, fórmulas de participación sencillas y económicas...).

COMPRADORES INTERNACIONALES

Uno de los instrumentos más rentables es el programa de compradores internacionales. El certamen invita –organiza y gestiona directamente el viaje y lo financia– a compradores de gran poder decisorio, procedentes de aquellos mercados identificados por el propio sector y las empresas participantes como más interesantes. El foco de atención se centrará en la Unión Europea, la Cuenca Mediterránea, Iberoamérica y Oriente Próximo. Aquellos expositores que lo deseen podrán sumarse a la agenda de citas personalizadas que se programará durante los días que dure la Feria.

Además, habrá otro programa complementario de invitaciones (con noche de hotel) a visitantes profesionales nacionales. Este esfuerzo por parte del Salón busca asegurar una cualificada demanda.

Otro de los activos de la convocatoria que más valor añadido aportará a los participantes es su programa de jornadas técnicas, en el que además de la zona de boxes y demostraciones de los expositores, se incluyen otros encuentros como el Congreso Smart Cities, el Congreso Internacional de la Construcción, el Foro Rehabilitación, el Congreso Iberoameri-

cano de Facility Managers y el Congreso de Edificios de Energía casi nula, entre otras propuestas.

Asimismo, SCS, participará de la intensa campaña de concienciación social que se realizará bajo el paraguas de la Semana Internacional de la Construcción y Rehabilitación Eficiente, SICRE, acerca de la importancia de la construcción y rehabilitación eficiente.

Finalmente, el Salón Internacional de Soluciones para la Construcción Sostenible, SCS, coincidirá con otra convocatoria de IFEMA auténtico referente en su sector: GENERA, Feria Internacional de Energía y Medio Ambiente.

III Congreso de Servicios Energéticos

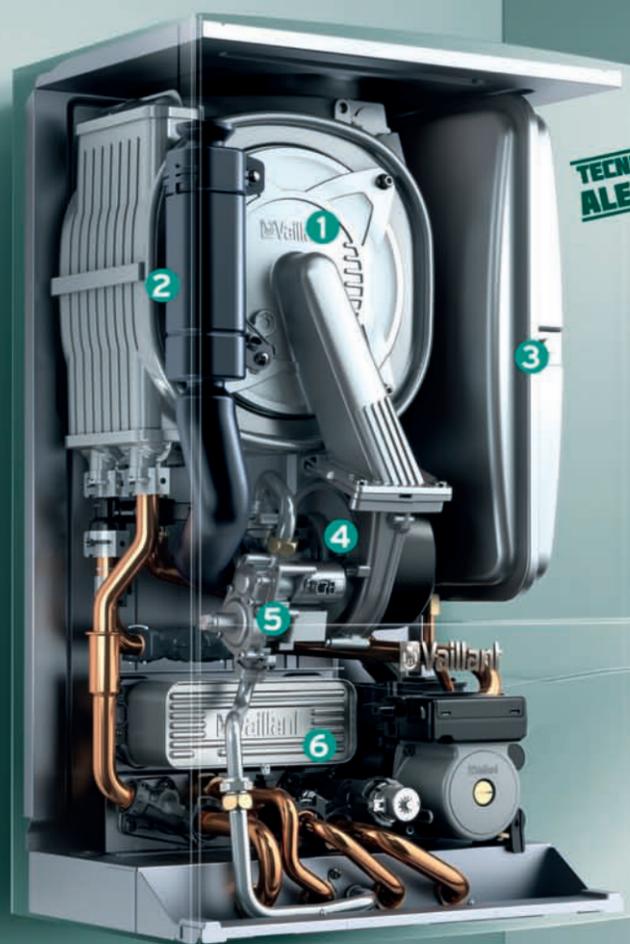
El Gobierno Vasco, la Asociación de Empresas de Mantenimiento Integral y Servicios Energéticos, AMI, la Asociación de Empresas de servicios Energéticos, ANESE, y la Asociación de Empresas de Eficiencia Energética, A3E, junto con la Editorial El Instalador, convocan a participar en el III Congreso ESES. Crecimiento a través del ahorro, que tendrá lugar en el Palacio Euskalduna de Bilbao los días 1 y 2 de octubre, y que cuenta con el Ente

Vasco de la Energía como entidad colaboradora.

El Congreso pretende dar continuidad a la labor emprendida en las dos primeras ediciones, en un año clave para el definitivo lanzamiento del sector, dado el nuevo escenario que plantea la Directiva de Eficiencia Energética 2012/27/UE, así como el Decreto sobre Certificación Energética y la próxima Ley de Rehabilitación, regeneración y renovación urbanas.

Calderas de Condensación

equipadas con **las mejores sensaciones**



TECNOLOGIA ALEMANA

- 1 El baño diario de tu bebé.
- 2 Caminar descalzo.
- 3 Ver cómo nieva al lado del radiador.
- 4 Llenar la bañera hasta arriba.
- 5 Salir con los dedos arrugados.
- 6 Tarde de sofá y mantita.
- 7 Tenerlo todo bajo control.



TERMOSTATO MODULANTE
DEL 1 DE OCTUBRE AL 31 DE DICIEMBRE
DE REGALO
PARA TUS CLIENTES

Nuestras calderas están hechas de las mejores sensaciones. De esas que a tus clientes les hacen sentirse bien en casa disfrutando de los suyos.

Y, aún disfrutarán más sabiendo que con ellas **ahorrarán hasta un 30% en su factura de gas** cada mes y con el **termostato modulante**, obtendrán hasta un **10% de ahorro adicional**.

Pide tu termostato modulante **calorMATIC 350f** sin coste, al adquirir una caldera de condensación.

Porque  piensa en futuro

■ Calefacción ■ Agua caliente ■ Aire acondicionado ■ Energías renovables

sensaciones.vaillant.es • 91 769 67 49

Promoción válida del 1 de octubre al 31 de diciembre de 2013