

2013 finalizó con 81.188 kilómetros de redes de transporte y distribución de gas natural en España

Como se ha avanzado y según los datos ofrecidos por el Informe Anual de Sedigas el consumo de gas del mercado convencional –es decir el consumo de la industria y el sector doméstico-comercial– se mantuvo estable en 2013, mientras que disminuyó drásticamente el consumo de gas en generación eléctrica. Así, en 2013 la demanda total de gas fue de 28,7 bcm, registrando una caída de un 8 por 100 con respecto a 2012.

El segmento industrial sigue siendo el principal consumidor de gas natural con el 64 por 100 del total, por su parte, los mercados doméstico-comercial y generación eléctrica (con el 17 por 100 cada uno) se sitúan en segundo lugar.

(Pasa a página 8)



El lehendakari Iñigo Urkullu el presidente de Enagás Antonio Llardén y el presidente de Cantabria, Ignacio Diego, inauguran el gasoducto que enlaza Euskadi con Cantabria el pasado 9 de abril

ASEFOSAM y la CAM lanzan un plan renove para impulsar la instalación de válvulas con cabezal termostático en los radiadores

El pasado día 24 de marzo tuvo lugar la firma del convenio por el que la Fundación de la Energía de la Comunidad de Madrid pone en marcha un nuevo plan renove, en este caso destinado a la promoción de la sustitución de las válvulas de accionamiento manual de los radiadores de las calefacciones individuales por válvulas con cabezal termostático. Este convenio sigue la línea de colaboración público-privada puesta en marcha con éxito en otros planes renove, de tal manera que los fabricantes de válvulas y cabezales termostáticos adheridos al convenio, contribuyen a sufragar el coste de la campaña de difusión y la asociación ASEFOSAM presta información

(Pasa a página 2)

La reforma del sector gasista no tendrá "efectos dramáticos"

En la presentación de los resultados de 2013, el presidente de Enagás, Antonio Llardén, afirmó que la reforma del sector gasista que prepara el Gobierno no tendrá efectos dramáticos en ningún caso porque "el sistema gasista tiene un buen funcionamiento y que se encuentra altamente liberalizado". El sector admite, en su opinión, cara a la reforma soluciones factibles y asumibles, puesto que su déficit tarifario, de 320 millones de euros es perfectamente manejable.

Llardén hizo hincapié en que la resolución del déficit, unos 320 millones acumulados hasta ahora, después de que 2013 cerrara con un leve desfase de diez, quince o veinte millones,

admite soluciones razonables, como podría ser el caso del sector eléctrico, con su tremendo déficit de tarifa.

El presidente de Enagás apuntó que para 2014 se podría generar un déficit de 200 millones de euros, dependiendo de qué instalaciones entren en funcionamiento. Ante este escenario, la reforma gasista puede suponer un ajuste en un año o en dos, pero no tendría en ningún caso un impacto dramático.

El presidente de Enagás añadió que en el segundo trimestre de este año se podrían conocer ya algunas líneas de la reforma del Gobierno para el sector gasista y será entonces cuando Enagás ponga al día sus previsiones estratégicas.

Energía y medio ambiente protagonistas de Genera 2014



FERIA INTERNACIONAL DE ENERGÍA Y MEDIO AMBIENTE
ENERGY AND ENVIRONMENT
INTERNATIONAL TRADE FAIR

GENEREA, Feria Internacional de Energía y Medioambiente, se celebra del 6 al 8 de mayo en Feria de Madrid

Por séptimo año consecutivo la Galería de Innovación promovida por la feria reunirá 17 proyectos que destacan por su eficiencia, sostenibilidad y su contribución al progreso de las energías renovables.

(Pasa a página 3)

sumario

- 02 El sector
- 03 Actualidad
- 05 Compañías
- 08 Dossier transporte & distribución
- 09 Distribución
- 10 Comercialización
- 11 GIp
- 13 Novedades

CADA SEMANA INFORMACIÓN ESTRATÉGICA PARA SU NEGOCIO

www.petroleoactualidad.com

Editado semanalmente sin interrupción desde 1973, **PETRÓLEO ACTUALIDAD** ofrece información sobre las industrias energéticas del petróleo, petroquímica, química, gas, estaciones de servicio y productos petrolíferos.

- **ACTUALIDAD EXCLUSIVA** Información puntual y concisa sobre los mercados.
- **PANORAMA EMPRESARIAL** Los movimientos relevantes de las compañías energéticas.
- **ESTADÍSTICAS** de referencia actualizadas semanalmente sobre precios y cotizaciones.
- **PROYECTOS Y OBRAS** en construcción: Inversiones, adjudicaciones, ingeniería y desarrollo.

Solicite hoy mismo un mes de **suscripción gratuita** llamando al teléfono **915 565 004** o en la web www.petroleoactualidad.com

SEDE TÉCNICA | grupo editorial www.sedetecnica.com

CNI reclama mayor control para evitar fraudes en las inspecciones de gas

A propósito de la noticia publicada el pasado día 16 de marzo en diversos medios de comunicación, sobre la desarticulación por parte de la Policía Nacional de una trama criminal dedicada a la conocida como "estafa de los revisores del gas", CNI, la Confederación Nacional de Instaladores y Mantenedores, considera necesario aclarar algunos aspectos relevantes, con el fin de que el usuario final disponga de una información adecuada para detectar ese tipo de actuaciones fraudulentas. Así, CNI insiste en los siguientes aspectos:

– Las instalaciones de gas solo pueden ser ejecutadas, revisadas, mantenidas y reparadas por instaladores de gas que tengan los conocimientos teórico-prácticos legalmente requeridos y que se encuentran integrados en una empresa instaladora de has habilitada.

– Existen tres categorías de instaladores de gas, A, B y C, en función del trabajo que realicen y el tipo de instalación y potencia de los equipos. Hay formación disponible en numerosas páginas web detallando los trabajos que pueden realizar cada uno.

– Las instalaciones de gas butano y propano que no disponen de contador deben revisarse cada cinco años.

– Las instalaciones de gas que disponen de contador por suministro de red deben ser inspeccionadas por la distribuidora de gas cada cinco años (cuatro en el caso del País Vasco). El cobro de esta inspección suele hacerse junto a la factura del consumo de gas.

– En caso de detectar defectos en una inspección o revisión obligatoria, el usuario dispone de seis meses para reparar los defectos observados siempre que no sean graves o representen un peligro para las personas.

– Ningún profesional instalador habilitado puede amenazar con el corte de suministro, el cual sólo puede ser ordenado por el órgano competente en materia de Industria de la correspondiente comunidad autónoma.

– Al igual que en toda Europa en cumplimiento de la Directiva Europea de Servicios, los carnés profesionales de este colectivo de instaladores de gas han desaparecido y ya no se entregan desde mayo de 2010. Para verificar si un profesional instalador y/o empresa instaladora de gas que acude a realizar la revisión o inspección, dispone de la habilitación profesional, existe un Registro Integrado Industrial en el Ministerio de Industria, en el que están registrados todos los profesionales y empresas instaladoras habilitadas a nivel nacional.

– También se puede obtener información en las Direcciones Generales de Industria y en las Delegaciones Provinciales.

ASEFOSAM y la CAM lanzan un plan renove para impulsar la instalación de válvulas con cabezal termostático en los radiadores

(Viene de página 1) técnica sobre el alcance de las actuaciones previstas en el plan a través de un número de teléfono puesto a disposición de los ciudadanos (91.468.72.51)

La información pública de este Plan se gestiona a través de la plataforma de la página web www.renovecabezaltermostatico.com

La Comunidad de Madrid es consciente de la necesidad de acometer actuaciones encaminadas a la mejora de la eficiencia energética de los edificios existentes puesto que el 70% tienen una antigüedad de más de 10 años, y el 50% más de 30 años, con lo que en su construcción no se tuvieron en cuenta los requisitos en cuanto a eficiencia energética actuales. Estas construcciones, estructuralmente sólidas, permanecerán en el tiempo con lo que se hace necesario incentivar su adecuación a la nueva sensibilidad de ahorro y eficiencia energética.

El sistema de calefacción, de media, representa el 40% del consumo de energía de los edificios. Por este motivo, de las actuaciones que se pueden acometer en un edificio las que tienen mayor efecto sobre la reducción del consumo de energía son aquellas vinculadas a la reducción de la demanda de calefacción y la mejora de la eficiencia de estos sistemas.

Un ejemplo significativo de actuación de elevada eficacia con poca inversión es la instalación de válvulas con cabezal termostático en los radiadores. En la Comunidad de Madrid hay más de un millón de viviendas que cuentan como sistema de calefacción con una instalación formada por una caldera de gas con radiadores. De las instalaciones de calefacción de estas viviendas, más de 800.000 se ejecutaron antes de que fuera obligatorio dotar a los radiadores de válvulas con cabezal termostático, de manera que carecen de ellas, con lo que existe un potencial de ahorro por explotar muy importante.

CONTROL DE DEMANDA

El empleo de válvulas termostáticas incide directamente en la demanda de calefacción puesto que la válvula cierra o abre el paso de agua caliente al radiador según se alcance o se pierda la temperatura deseada en la habitación. De este modo, no se calientan las estancias más allá de lo deseado, puesto que aunque el termostato de la calefacción, generalmente situado en el salón, haga que la caldera se encienda, si en la habitación se desea una temperatura inferior la propia válvula procede al cierre del paso de agua caliente, sin que el usuario tenga que gi-

rarla para abrir o cerrar cada vez que desea hacerlo.

Además, combinada con el uso de calderas de condensación, mejora el rendimiento de la instalación puesto que permite que la caldera funcione con menor carga y que consiga de este modo aumentar su rendimiento.

Como complemento a lo anterior, es también una oportunidad de aprovechar la evolución tecnológica en el sector de los edificios de viviendas, que tradicionalmente se ha limitado a reproducir soluciones técnicas simples, de bajo coste pero al mismo tiempo de bajas prestaciones para el usuario.

Ejemplo de lo anterior serían los cabezales electrónicos de las válvulas termostáticas. Con estos dispositivos, de coste bajo, se puede gestionar el funcionamiento de la calefacción de las viviendas sin apenas esfuerzo. Así, es posible programar horarios en cada radiador, de manera que una habitación se pueda calentar, por ejemplo, al caer la tarde sin tener que cerrar el radiador de manera manual y sin tener que prescindir de la calefacción en el resto de la vivienda.

Es importante recordar que el éxito de este tipo de actuación depende en gran medida de la calidad del producto que se instale y de la intervención de una empresa instaladora Térmica habilitada que ejecute su instalación. Por ese motivo en el convenio sólo se contempla la promoción de válvulas y cabezales cuya eficiencia se encuentre certificada por entidades de reconocido prestigio. Además, se remarca la exigencia reglamentaria de contar para este tipo de actuaciones con empresas instaladoras habilitadas.

Plan Renove de Válvulas con Cabezal Termostático

Consiga hasta un **25%** de ahorro energético*

www.renovecabezaltermostatico.com

Asesfam Danfoss giacomini Honeywell orkli

Oventrop TA HYDRONICS

*Ahorro aproximado variable en función de las características de cada instalación

Los fabricantes de válvulas y cabezales que participan en este convenio son los siguientes:

Danfoss, Giacomini, Honeywell, Orkly, Oventrop, TA Hydronics.

en positivo

“En el hogar, la sustitución de una instalación tradicional por otra de gas supone ahorros del 30 por 100 en el precio de combustible”

Fuente: Sedigás

SITÚE A SU COMPAÑÍA EN LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS MÁS POTENTE DEL SECTOR

PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS EN IDG INGENIERÍA DEL GAS

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2014

www.ingenieriadelgas.com 91 556 50 04

IDG Ingeniería del Gas



Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com

web www.ingenieriadelgas.com

Directora Almudena Martín Cubillo

Redacción Pablo Carrero

Asesor Dean Sims (U.S.A.)

Publicidad Alfonso Villanueva

Administración Beatriz Ambrós

Preimpresión Alda Graphic S.L.

Depósito Legal M-6923-1.995

ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

1.000 empresas mejoran su factura usando gas para generar energía térmica y eléctrica

España cuenta con más de 6.000 empresas que consumen gas en sus procesos productivos. De ellas, unas 1.000 lo utilizan para la generación térmica y eléctrica a través de la cogeneración, consiguiendo ahorros para el país superiores al 10 por 100 en energía primaria, y ahorros en su propia factura energética. Las industrias que cogeneran pertenecen a sectores con gran capacidad de exportación y que representan el 40 por 100 del PIB industrial.

El gas contribuye, pues, a la disminución del coste de la energía, factor clave para el sector industrial. El presidente de la Asociación Española del Gas (Sedigas), Antoni Peris, afirma que "el gas es un aliado para la industria, ya que su utilización directa o a través de la cogeneración mejora la competitividad de las empresas al permitir producir electricidad a precios muy ventajosos".

El consumo del gas en la industria, como uso primario y secundario, es, por otra parte, uno de los factores de crecimiento y consolidación del sector gasista, ya que la industria supone el 64 por 100 del consumo de gas en España.

La cogeneración reporta beneficios significativos al conseguir alcanzar rendimientos de hasta el 90 por 100 y ahorros relevantes en energía primaria. Además, no hay pérdidas en el transporte, ya que la energía se consume en el mismo lugar donde se produce, y existe una mayor se-

guridad de suministro eléctrico. Todo ello, al final, revierte en un descenso de la factura energética.

Cogenerar con gas contribuye a preservar el medio ambiente, al tratarse de una de las energías menos intensiva en carbono. Según la consultora *Boston Consulting Group*, la cogeneración es un instrumento clave para recortar hasta un 3,2 por 100 las emisiones de gases de efecto invernadero.

A estos beneficios ambientales cabe añadir el factor de potencial de crecimiento

que tiene la cogeneración para España. En este sentido, Antoni Peris afirma que "mientras que la media europea de cogeneración sobre generación eléctrica es del 11,7 por 100, en nuestro país esta cifra alcanza el 7,4 por 100. Elemento que denota el camino por recorrer que todavía le queda al gas".

Actualmente en España, el sector agrícola-alimentario, el papelero y el químico representan entre el 50 y el 60 por 100 de la capacidad cogeneradora. Pero, además de estos tres ámbitos líderes, hay otras industrias que también hacen un uso intensivo

de la cogeneración, como la industria textil, las refinerías y las fábricas de coches, junto a la industria azulejera.

La cogeneración está regida por el régimen especial del sistema eléctrico. La nueva Ley del Sector Eléctrico, publicada a finales del 2012, supuso una señal esperanzadora para la cogeneración, que ya arrastraba un año 2013 con un 22 por 100 de recortes en la retribución. Sin embargo, sobre la propuesta de Orden aparecida hace unos días donde se enuncian los parámetros retributivos a aplicar para el cálculo de la retribución del régimen especial, Antoni Peris señala que "si ésta noticia se llegara a confirmar, impactaría en un sistema en el cual el gas y la cogeneración son un binomio impulsor de la competitividad industrial, la creación de riqueza y el empleo".

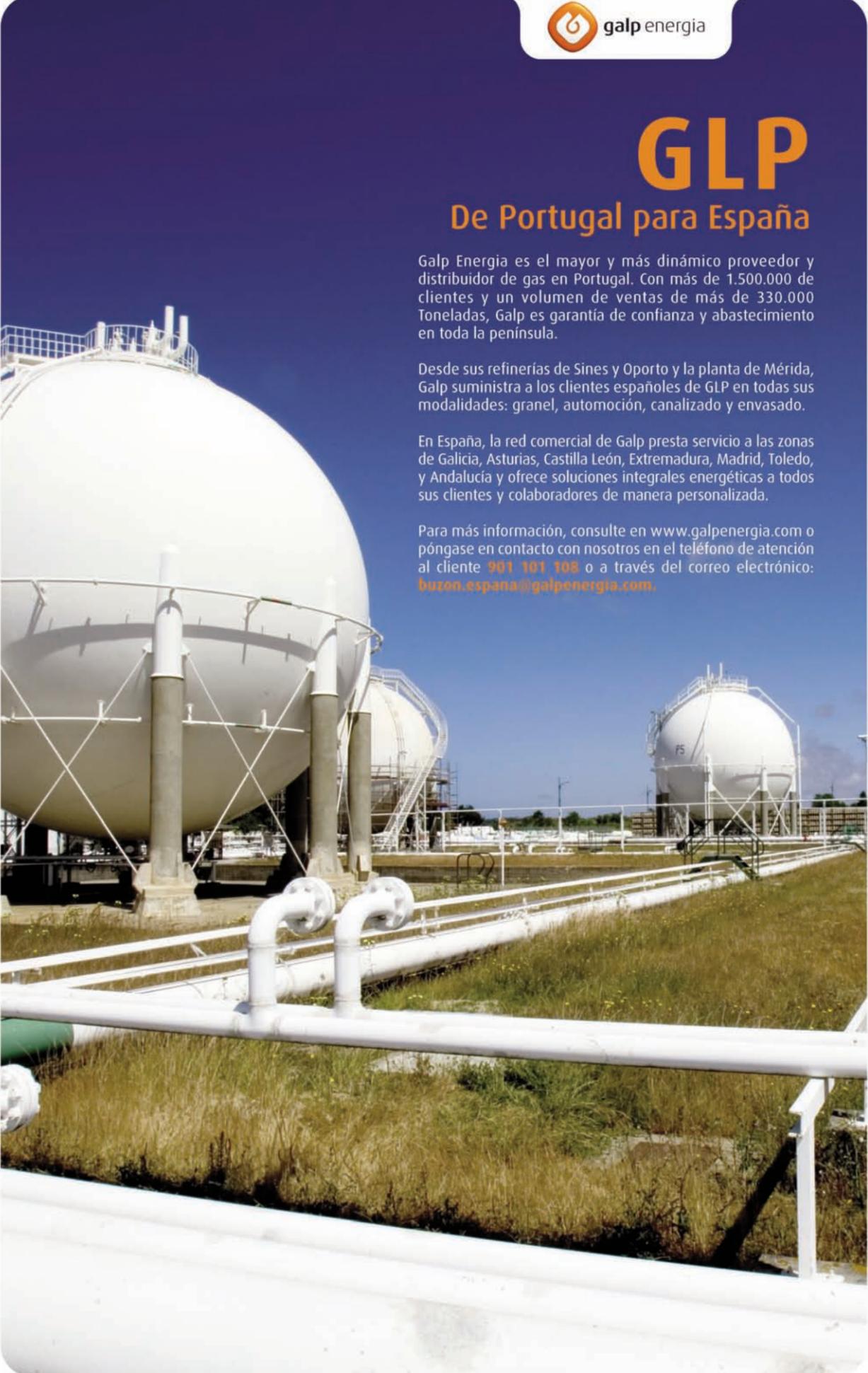
Energía y medio ambiente protagonistas de Genera 2014

(Viene de página 1) Además, Genera 2014 será marco de celebración de un interesante programa de Jornadas Técnicas, de divulgación científica, como complemento a la oferta comercial del Salón.

Entre otras, el programa acogerá jornadas con temas como Gestión y Valorización energética de Lodos de EDAR, y Tratamientos Energéticos de Residuos, organizadas por ATEGRUS; participación del régimen especial en mercados de ajuste, a cargo de REE; nueva normativa de cogeneración, de la mano de COGEN y ACOGEN; servicios energéticos -ANESE-; combustibles y energías alternativas para el transporte, organizada por AeH2; plan estratégico de rehabilitación energética de edificios existentes -AMI; Ministerio de Fomento, CNC y UNESA-; gestión del alumbrado municipal -AMI e IDAE-; Situación de la transposición de la directiva de eficiencia energética - ADHAC, AMI y A3e-; tecnología fotovoltaica como vector de desarrollo, y *PV Industry perspective from an international market leader*, ambas organizadas por UNEF; Impacto y Perspectivas de Evolución del Sector Solar Térmico en el Nuevo CTE, a cargo de ASIT; análisis del R.D. 235/2013 de la Certificación Energética de Edificios, organizada por A3e y GBC-Green Building Council; Energías Renovables en los Edificios de Consumo de Energía casi Nulo -ATECYR y A3e-; propuesta de directiva europea de despliegue de infraestructura sobre combustible alternativos, a cargo de AeH2 y PTE HPC; la innovación como elemento clave en la competitividad de la industria eólica, a cargo de AEE; el papel de la termosolar en el futuro escenario de incremento de penetración de las renovables -CIEMAT y PROTERMOSOLAR-; la jornada de la OECC, y temas relacionados con redes de biomasa -ADHAC-.

Junto a las Jornadas Técnicas y a la oferta comercial, Genera 2014 acogerá la celebración de Foro Genera, en el que se enmarca un programa de presentaciones de producto, soluciones y servicios.

De la misma manera, Genera 2014 acogerá una jornada de transferencia de tecnología en Energía y Medioambiente, promovida por la Dirección General de Universidades e Investigación, a través de la Fundación Madrid+d.



galp energia

GLP

De Portugal para España

Galp Energía es el mayor y más dinámico proveedor y distribuidor de gas en Portugal. Con más de 1.500.000 de clientes y un volumen de ventas de más de 330.000 Toneladas, Galp es garantía de confianza y abastecimiento en toda la península.

Desde sus refinerías de Sines y Oporto y la planta de Mérida, Galp suministra a los clientes españoles de GLP en todas sus modalidades: granel, automoción, canalizado y envasado.

En España, la red comercial de Galp presta servicio a las zonas de Galicia, Asturias, Castilla León, Extremadura, Madrid, Toledo, y Andalucía y ofrece soluciones integrales energéticas a todos sus clientes y colaboradores de manera personalizada.

Para más información, consulte en www.galpenenergia.com o póngase en contacto con nosotros en el teléfono de atención al cliente **901 101 108** o a través del correo electrónico: buzon.espana@galpenenergia.com.

El gas, protagonista para lograr los objetivos de la CE de reducción de emisiones

El gas es una energía limpia que contribuye a la consecución de los objetivos de eficiencia energética y reducción de emisiones que propone la Comisión Europea para 2030 que fueron debatidos recientemente por los jefes de Estado de los países miembros de la Unión Europea.

La mejora de la eficiencia energética y de la calidad del aire son objetivos a alcanzar por la política energética de la UE y, sin ella, resultará imposible la transición a un sistema energético competitivo, seguro y sostenible. El papel que juega el gas en este sentido es que no contiene residuos y mejora la calidad del aire. Además sus instalaciones son asequibles en todas sus aplicaciones (centrales térmicas, calderas, transporte). Por otra parte la seguridad de suministro del gas es muy fiable y es

una energía que se utiliza de base y de respaldo. En todas sus aplicaciones el gas es del todo eficiente: los ciclos combinados son un 40 por 100 más eficientes que las centrales térmicas convencionales, y las calderas de condensación para residencial alcanzan eficiencias de más del 100 por 100. El gas también es seguro y abundante en la utilización.

Sobre el Paquete de Clima y Energía 2030 debatido en el Consejo, Sedigas, la Asociación Española del Gas, considera que debería tener un único objetivo vinculante para la reducción de emisiones con un firme compromiso para conseguir la descarbonización del medio ambiente. Para ello es necesario que el mercado de carbono funcione, dando señales que incentiven el desarrollo de tecnologías ade-

cuadas. Es muy importante disponer de un buen programa de investigación y desarrollo de tecnologías limpias y de bajas emisiones en carbono. Todo ello conseguirá que dichas tecnologías se conviertan en soluciones eficientes y se vayan introduciendo en el mercado sin distorsionar la competencia.

En cuanto al objetivo concreto de eficiencia energética del Paquete de Clima y Energía 2030, Sedigas considera que se debe incentivar inversiones en tecnologías eficientes y respetuosas tanto con el medio ambiente como con la calidad del aire, teniendo en cuenta la situación de cada país. Un buen mercado de carbono podría estimular tanto las tecnologías bajas en emisiones como las soluciones más eficientes.

Los hogares reducirían su gasto energético mejorando hábitos y equipamiento

Gas Natural Fenosa ha publicado los resultados de la novena edición del "Índice de eficiencia energética", que constata que los hogares españoles aún tienen un gran potencial de ahorro, equivalente al 23,2 por 100 de su factura energética. Con pequeños cambios en los usos y costumbres y la mejora del equipamiento, las familias españolas podrían ahorrar en torno a 5.500 millones de euros al año.

La energía susceptible de ser ahorrada, 47.500 GWh, es el doble del consumo anual de un país como Irlanda. Un mejor uso de la energía podría, además, evitar la emisión a la atmósfera de 10,5 millones de toneladas de dióxido de carbono (CO₂).

El índice refleja que los hogares españoles tienen un mayor potencial de ahorro energético en equipamiento (32,5 por 100) e iluminación (31,7 por 100). Los porcentajes son inferiores en calefacción (21,6 por 100), aire acondicionado (18,3 por 100) y agua caliente sanitaria (12,7 por 100).

El estudio un índice global de eficiencia, que evalúa el equipamiento, control, mantenimiento y cultura de los hogares. En esta edición, el índice retrocede hasta los 6,45 puntos sobre 10, por debajo de los 6,61 puntos registrados el año pasado. Hay que remontarse a la edición de 2007 para encontrar un valor inferior.

La menor nota del índice refleja un descenso en hábitos eficientes que parecían ya consolidados en ediciones anteriores. El índice aún mantiene una mejoría respecto del primer estudio, de 2004, en el que la puntuación alcanzada fue de 6,11.

Acuerdo entre Gas Natural Fenosa y la Confederación Nacional de Instaladores

Gas Natural ha llegado a un acuerdo de colaboración con la Confederación Nacional de Instaladores y Mantenedores (CNI), para ampliar el número de empresas y profesionales que colaboran con las nueve distribuidoras de gas que Gas Natural tiene en España. El objetivo que se persigue es facilitar la incorporación de este colectivo a través de los gremios y asociaciones de instaladores a nivel local, y fomentar la incorporación de nuevos puntos de suministro de gas, lo cual repercutirá en mayor volumen de trabajo para los profesionales instaladores.

El acuerdo ha sido impulsado por el presidente de CNI, José Javier Cueto



Martínez, y por el director de Promoción del Gas de Gas Natural, Alfredo Ingelmo.

Campaña sobre seguridad y eficiencia de Sedigas en Galicia

El pasado mes de febrero se lanzó la Campaña de Seguridad en las Instalaciones de Gas de Uso Doméstico en Galicia, que ha sido promovida por la Xunta de Galicia, con la colaboración de SEDIGAS, la Asociación Española del Gas; Gas Galicia; Repsol y Fegafon.

Esta campaña tiene por objetivo promover el buen uso y mantenimiento de las instalaciones y los aparatos de gas, y recordar que el titular de la instalación o, en su defecto, el usuario son los responsables de su buen funcionamiento de la misma.

Para dar a conocer estos consejos de seguridad en Galicia, se han editado 126.000 trípticos y 126.000 imanes, que se repartirán entre los diferentes ayuntamientos, oficinas de consumo, empresas asociadas, diversas organizaciones sociales y al usuario final por parte de las empresas distribuidoras.

Durante los últimos inviernos, SEDIGAS ha promovido campañas de seguridad en diversas comunidades autónomas como Cataluña, Madrid, Castilla-La Mancha, País Vasco, Castilla y León, y Comunitat Valenciana.

Redexis Gas invirtió 29 millones en redes gasistas en Andalucía

Redexis Gas Distribución y Redexis Gas Transporte destinaron en el último año 29,3 millones de euros en el desarrollo de redes e instalaciones de gas natural en Andalucía.

La compañía prevé concluir en este año las obras del trazado de los 52 kilómetros adicionales del mayor gasoducto en construcción de España, que irá de Huércal Overa (Almería) hasta Guadix (Granada).

Asimismo, en el primer semestre de este año Redexis Gas comenzará con la puesta de gas inicial para suministrar, entre otros consumidores de

energía, al grupo almeriense Cosentino.

Tras firmar otros contratos para suministros industriales, como la futura conexión con las instalaciones de Airbus Military en El Puerto de Santa María, la compañía tiene previsto avanzar en el proyecto y tramitación en diferentes ámbitos del gasoducto de El Puerto de Santa María-Puerto Real-San Fernando-Chiclana, que también conectaría con Cádiz.

Del desarrollo de esta infraestructura se beneficiarían una población que ronda los 340.000 habitantes y la industria implantada en la bahía de Cádiz.

Asamblea general de INSTAGI

El pasado 28 de febrero INSTAGI celebró su Asamblea General Ordinaria, en la que se aprobó el plan estratégico 2014-2016 presentado por el comité ejecutivo y en la que se celebraron elecciones de cargos de la junta directiva del sector de fontanería.

En la jornada empresarial, Aitziber Sasiain, consultora de Igarri Asesores, informó acerca de las principales novedades en cuanto a normativa fiscal que van a afectar a las empresas instaladoras en 2014 y, para finalizar, Maite Galdona, Asesora Jurídica de Instagi, presentó los principales as-

pectos de la Ley de subcontratación en lo que afecta a las empresas instaladoras.

El Presidente presentó el informe del sector del año 2013. Se analizó la encuesta de satisfacción de clientes, y se aprobó el plan estratégico 2014-2016 que abordará seis líneas de trabajo para este período y que son: potenciar la imagen del sector, mantener la estabilidad económica de Instagi, fidelizar a las empresas asociadas, fortalecer el carácter sectorial, desarrollar la actividad comercial y fomentar la creatividad del personal.

Junkers colabora con Cáritas Madrid

El 26 de febrero se realizó en las instalaciones de Cáritas Madrid la entrega, por parte de Junkers, del talón correspondiente a los 3.000 euros recaudados a través de la pasada acción "Cuelga tus calcetines en el árbol de Junkers", realizada a través del canal de la red social Instagram. Se trataba de una simpática acción en la que se solicitaba la colaboración, por una causa solidaria, de los seguidores del canal Instagram de Junkers para que colgaran las fotos de sus calcetines en un árbol virtual navideño.

En el acto de entrega del talón estuvieron presentes Javier Hernando, coordinador de Cáritas Madrid, Andrea Henning, responsable de marketing Junkers España y Eva Díaz responsable de Internet marketing de Junkers.

Con este tipo de acciones, Junkers es consecuente con su compromiso de colaboración solidaria con organizaciones dedicadas a la protección de los más necesitados y acrecienta al mismo tiempo su presencia en las más importantes redes sociales.



Cáritas Madrid realiza su actividad a través de proyectos y actividades dirigidos a socorrer a los más desfavorecidos y prestar ayuda a personas en situación de vulnerabilidad y de exclusión social, dentro de los barrios del territorio diocesano por medio de las Cáritas parroquiales, los centros de Cáritas en los Arciprestados y las Cáritas de Vicaría. Casi el 80% de sus ingresos provienen de aportaciones voluntarias e ingresos propios.

IV Encuentro Vaillant Innovative Partner en Barcelona

Al comienzo del pasado mes de marzo, Vaillant ha celebrado en Barcelona el IV Encuentro Vaillant Innovative Partner al que han acudido medio centenar de empresas innovadoras, colaboradoras habituales de la marca alemana en instalaciones altamente eficientes.

Durante los dos días que han durado las jornadas, además de participar en una divertida actividad lúdica, los Vaillant Innovative Partner han tenido la oportunidad de intercambiar experiencias, informarse y debatir sobre temas como la futura legislación ErP, así como conocer más en profundidad las soluciones Vaillant para instalaciones de alta potencia y los sistemas híbridos de la marca alemana.



Un año más ha quedado patente el compromiso y apuesta tanto de Vaillant como de estas empresas, estrechas colaboradoras de la marca, por hacer llegar al mercado las soluciones más eficientes e innovadoras.

E.ON apuesta por inversiones en renovables y energía distribuida

Tras un ejercicio difícil el equipo directivo ha confirmado que la compañía seguirá firme con su programa de inversiones que será cada vez más selectivo porque en los próximos años, el negocio de E.ON generará fondos limitados.

Además de las inversiones necesarias para mantenimiento y redes, de cara al futuro la compañía se centrará en especial en expandir negocios de crecimiento como las renovables y soluciones de energía distribuida. "Estamos invirtiendo con mucha prudencia y de forma selectiva en nuestros nuevos negocios y manteniendo los riesgos al mínimo", afirma Teysen CEO de E.ON. "Pero me gustaría añadir que no hacer inversiones no es una opción para nosotros. La transformación de nuestra compañía debe continuar, especialmente en tiempos difíciles. Es la única manera de que podamos poner los cimientos de beneficios futuros."

El Corte Inglés mejora la eficiencia de 18 centros con tecnología Siemens



El Corte Inglés concluye la implantación de sistemas de control de climatización de última generación de Siemens para optimizar la eficiencia energética de 18 centros comerciales. El importe de estas actuaciones supera los 4 millones de euros.

Con esta iniciativa se consiguen importantes ahorros energéticos mediante la migración a una solución tecnológicamente más avanzada que reduzca los consumos de energía. Además, se proporciona soporte al personal de mantenimiento para que obtenga el máximo provecho en la operación y gestión de los nuevos sistemas.

El acuerdo engloba centros de Andalucía, Asturias, Canarias, Baleares, Castilla y León, Extremadura, Valencia, Madrid y Cataluña, y forma parte de un plan de acción que Siemens y El Corte Inglés iniciaron hace casi cuatro años y que concluirá en breve. Este contrato incluye el desarrollo de un proyecto piloto en Hipercor 'Gran Casa', de Zaragoza, que ya funciona desde 2010.

Válvulas Arco se incorpora al Foro de Marcas Renombradas Españolas

La compañía española Válvulas Arco, especializada en la fabricación de componentes para instalaciones de fontanería, gas y calefacción, ha entrado a formar parte del Foro de Marcas Renombradas Españolas. Dicha entidad integra a las administraciones públicas competentes en la materia y un centenar de empresas españolas con marcas líderes en sus respectivos sectores cuya facturación conjunta equivale al 40 por 100 del PIB español.

En palabras de José María Ferrer Beltrán, Presidente de Válvulas ARCO "la entrada de nuestra compañía como socio de pleno derecho en esta asociación reconoce nuestra trayectoria y liderazgo dentro y fuera de nuestro país. Creemos que la marca es un factor clave para la competitividad empresarial y siempre hemos apostado por construir y defender la imagen de nuestra compañía en un mercado cada vez más competitivo y en constante evolución".

CALDERAS SAUNIER DUVAL:
LAS Nº1 EN CONFORT
LAS Nº1 EN AHORRO



	Potencia	Medidas	Precio
THEMAFAST NOx	24,2 kW	798x450x365 mm	929 €
THEMAFAST CONDENS	19,6 kW	740x418x344 mm	1.099 €



Agua caliente al instante
con **START&HOT**
MICROFAST 2.0
Sistema exclusivo de Saunier Duval

El sistema **START&HOT**, exclusivo de Saunier Duval, supone un paso adelante en el confort del agua caliente. Es la única tecnología en el mercado que ofrece una disponibilidad inmediata y real de agua caliente, manteniéndola constante desde el primer momento incluso en demandas simultáneas. Una mejora importante en la calidad de vida... al acumular 10 veces más de agua caliente que otras tecnologías.



Soluciones eficientes para la calefacción, agua caliente y climatización.

Galp pone toda su energía al servicio de la música

Galp Energía ha presentado en Madrid su proyecto estratégico de vinculación al mundo de la música. Galp Music surge como una nueva apuesta por la música en España, con el objetivo de proporcionar contenidos de calidad a todos los fans de la música que buscan disfrutar de experiencias únicas e irrepetibles.

Se trata de un proyecto creado por y para personas que viven la música. Un nuevo concepto en el que el protagonista es el fan frente al artista, y es el propio público el que decide los contenidos que quiere escuchar, los conciertos a los que quiere asistir y lo que quiere ver.

El acto de presentación, celebrado en el Círculo de Bellas Artes de Madrid, fue conducido por Teté Delgado y contó con la actuación de Loquillo y la presencia de destacadas celebridades del ámbito cultural y representantes de Galp Energía.

Galp Energía realiza una innovadora apuesta por crear una serie de experiencias únicas para el público, como alternativa al patrocinio de música convencional. El pilar que sustenta el proyecto es el foco en las personas, ya que Galp Music dará protagonismo a los fans en todas sus actividades.

La participación activa y la implicación de la audiencia es la clave de este proyecto que se sustenta en tres experiencias:

- Galp.fm: es la primera radio online creada íntegramente por una gran marca, con contenidos y radio fórmula propios. Pensada por y para los fans, su programación será accesible en Internet (www.galp.fm) desde cualquier dispositivo, 24 horas al día, 7 días a la semana. Los programas están producidos y son presentados por periodistas musicales de referencia, como Quique Tejada, Armando Soria, José Luis Casado y Teté Delgado. Además de ofrecer una selección ecléctica de estilos musicales, pop, rock, indie, chill..., la radio dará voz a los usuarios a través de El Podcast del oyente, programa donde el fan tiene voz.

- Conciertos y encuentros con los artistas más populares del momento, en los que es el público quien elige qué artistas quieren ver en su localidad. En línea con su objetivo de acercar la música a los fans, Galp Music hará posible por primera vez que sean los propios



oyentes quienes decidan qué artistas tocarán en su ciudad y mediante sus votaciones, los fans de Galp.fm podrán elegir cuándo y dónde ver a su grupo favorito. Para ello, las votaciones podrán realizarse a través de la página web www.galp.fm, la página Facebook de Galp FM y la app Galp Music.

- Televisión: En breve se conocerán más detalles de la última iniciativa de Galp Music, en que Galp Energía premiará a aquellas personas que afrontan su día a día con energía positiva. El programa estará conducido por Berta Collado, y contará con la participación de artistas de primer nivel.

“Estamos entusiasmados con el proyecto Galp Music”, comentó Nuno Moreira da Cruz, Country Manager de Galp Energía España. “La música está presente día a día en la vida de todas las personas y nos encanta poder aportar valor a este sector creando una plataforma con la que llenar de energía positiva a todos los fans. Esperamos que la gente comparta esta visión y aproveche esta oportunidad de cobrar protagonismo”.

Galp Music tendrá una fuerte presencia en el entorno digital. Galp Music es la apuesta estratégica por la música de Galp Energía. Un proyecto innovador que busca aportar valor al mundo de la música y de llenar de energía positiva a todos los fans que buscan disfrutar de experiencias únicas e irrepetibles. Un proyecto creado por y para personas que viven la música, con iniciativas a través de las cuales los fans tienen acceso a una nueva forma de disfrutar de la música.

Junkers celebra el 20 aniversario de su primer calentador de agua a gas sin piloto permanente

Este mes de marzo se han cumplido 20 años del lanzamiento al mercado del modelo WR275-1KB, el primer calentador sin llama piloto de Junkers, dotado con encendido electrónico y seguridad por ionización.

La introducción de este producto en Junkers marcó un hito en la historia de la marca en el segmento de calentadores de agua a gas y por eso queremos compartir este recuerdo. La revolución que Junkers generó con este calentador fue doble. Por un lado, porque el encendido del piloto sólo se hacía en el momento de la puesta en marcha, suprimiendo la llama permanente del piloto y consiguiendo, de este modo, un considerable ahorro de energía. Y por otro lado, porque el modelo de Junkers no precisaba de conexión eléctrica, funcionaba solamente con dos baterías de 1,5V ofreciendo así total libertad a la hora de la instalación.

El profesional tuvo entonces argumentos muy fuertes para la introducción de estos equipos de cara al usuario final (ahorro, cuidado del medio ambiente y confort) y, de cara al instalador (facilidad de instalación). Además, el WR275-1KB, introdujo novedades importantes, con el triple



sistemas de seguridad: control de ionización, servo-válvula de membrana controlada por baja tensión y válvula de gas controlada por agua.

Conaif y Gas Natural impulsan un acuerdo para promover la captación de puntos de suministro de gas a través de pequeños instaladores



Conaif y Gas Natural han llegado a un acuerdo de colaboración para ampliar el número de empresas y profesionales que colaboran con las nueve distribuidoras de gas que gas natural tiene en España. El objetivo que se persigue es facilitar la incorporación de este colectivo a través de las asociaciones de instaladores a nivel local, y fomentar la incorporación de nuevos puntos de suministro de gas.

El acuerdo ha sido impulsado por el presidente de Conaif, Esteban Blanco y por Alfredo Ingelmo, director de Promoción del Gas, de Gas Natural.

Conaif, que a través de sus asociaciones provinciales integra a la mayoría de las empresas instaladoras españolas, se encargará de facilitar y potenciar el contacto entre las distribuidoras de Gas Natural y las asociaciones de instaladores de cada co-

munidad autónoma. Estas asociaciones podrán ayudar a los instaladores a conocer las oportunidades y ventajas que para ellos supone la colaboración con Gas Natural.

Gas Natural, a través de sus distribuidoras, lanza cada año una Oferta Pública dirigida a profesionales y empresas instaladoras en las comunidades autónomas en las que está presente. La oferta está abierta a todo tipo de empresas y la finalidad de este convenio es extenderla al máximo número de ellas posible a través de las asociaciones de instaladores.

A cierre del ejercicio 2013, Gas Natural tenía 5,17 millones de puntos de suministro en España, con un crecimiento del 0,9% respecto de 2012. La red de distribución alcanzaba a finales del año pasado los 47.678 kilómetros, con la incorporación de 1.137 kilómetros en 2013.

Convención nacional de Ferroli



Los pasados días 13 y 14 de febrero tuvo lugar en su sede en Coslada (Madrid) la convención de ventas nacional del Grupo Ferroli que integró a las marcas Ferroli, Cointra y Lamborghini.

El acto fue abierto por el Director General del Grupo, Víctor Gómez, quien repasó los resultados del ejercicio anterior y analizó los objetivos que deben

alcanzarse para el presente año. También intervinieron en el acto los diferentes directores comerciales, quienes felicitaron a sus equipos por los resultados y el esfuerzo realizado en un duro año 2013, e hicieron una exposición de las oportunidades que ofrece el mercado para este año 2014, enviando a toda la organización un mensaje de optimismo y confianza.

Grundfos España estrena Academia de Formación



Bombas Grundfos España ha inaugurado en abril un ambicioso proyecto de formación presencial con 19 cursos que abarcan desde aplicaciones domésticas de calefacción hasta eficiencia energética, desinfección, dosificación, dimensionamiento de estaciones de aguas residuales o protocolos e interfaces de comunicación en sistemas de bombeo.

Con una formación tanto teórica como práctica, los cursos impartidos por Grundfos aportan los conocimientos esenciales a todos los profesionales cuya actividad esté vinculada al mundo de las bombas y los sistemas de bombeo.

Las formaciones se desarrollan en la Academia Grundfos, un edificio concebido desde su creación para proporcionar las condiciones ideales para el aprendizaje. Para ello, hay disponible una completa sala de equipos y demos que, junto al aula teórica, forman un conjunto que ocupa más de 350 metros cuadrados de la nueva sede de Grundfos España, situada en Algete (Madrid).

Además, los responsables de formación en Grundfos son profesionales con una amplia experiencia en el mercado de las bombas y una gran capacitación profesional que además actualizan sus conocimientos periódicamente en el centro de formación internacional de Grundfos: la Academia Poul Due Jensen, en Dinamarca.

De Dietrich en la Mostra Convegno Expoconfort



De Dietrich, marca pionera del mercado europeo de calefacción, ha presentado su catálogo de novedades en el stand de la Mostra Convegno Expoconfort, que ha tenido lugar en Milán durante los días 18 a 21 de marzo, y en la que ha asistido una gran afluencia de público interesado en conocer las principales tendencias del sector de calefacción, climatización y agua caliente sanitaria.

Bajo el lema "La ciudad de la eficiencia", De Dietrich ha mostrado una oferta de soluciones basada tanto en la eficiencia energética de producto como en la eficiencia en el servicio al que la marca francesa concede especial importancia fruto de su larga experiencia en los mercados más exigentes.

Así, De Dietrich ha presentado la nueva solución HP HYBRID, bomba de calor aire/agua monobloc Inverter con potencias de 3 y 4,9 kW.

En lo relativo a bombas de calor, la compañía ha expuesto también la evolución de la gama de bombas de calor ALEZIO, con coeficientes de rendimiento mejorados, circulador clase A y función híbrida integrada de serie en la regulación y temperatura máxima de impulsión de hasta 60 °C.

En el apartado solar, la novedad principal ha sido el nuevo panel de elevadas prestaciones INISOL DH200.

Baxi Iberia inaugura una nueva sede corporativa en Madrid

Baxi Iberia ha inaugurado una nueva sede corporativa en Madrid, en la calle Serrano 40, en un acto presidido por Salvador Victoria, Consejero de Presidencia, Justicia y Portavoz del Gobierno de la Comunidad Autónoma de Madrid. En las nuevas instalaciones, que ocupan más de 400 metros cuadrados, Baxi integra a nivel nacional los departamentos de formación, servicio técnico oficial y atención al usuario, así como la dirección general y comercial para la Zona Centro.

Jordi Mestres, Director General de Baxi Iberia, ha destacado la apuesta de Baxi por la Comunidad de Madrid al asegurar que "estas nuevas instalaciones responden a las necesidades del mercado actuales y de futuro, además de reflejar nuestra firme apuesta por este territorio, donde contamos con más de un centenar de trabajadores, un centro pro-

ductivo y nuestro importante centro de formación, por cuyas aulas pasan 1.500 profesionales al año".

En la sede se ubicará también un aula de formación y divulgación en el ámbito de las nuevas tecnologías. Por lo que hace referencia a los servicios de postventa, cabe señalar que coordinará a 800 técnicos centralizados en las nuevas instalaciones. Asimismo, el área de formación coordinará los restantes centros de España y Portugal (Alcalá, Gavà, Oviedo y Leiria) y estará equipada con una sala con capacidad para un centenar de personas.

Baxi Iberia es líder en España en soluciones de calefacción para el hogar y en la maximización del uso de energías renovables. Pertenece al grupo BDR Thermea, tercera empresa mundial del sector, con operaciones en 70 países, facturación de 1.700 millones de euros y 6.300 empleados.



Baxi Iberia, además, lidera la exportación de paneles solares desde España, con un 80% de las ventas de este segmento fuera del mercado nacional. Por ello, BDR Thermea ha centralizado en su filial española, la investigación y el desarrollo de sistemas solares en su planta de Castellbisbal (Barcelona), denominada Fabrigás, donde ha creado el Centro de Excelencia Solar del grupo. Asimismo, desde Baxi, BDR Thermea acomete su expansión en América Latina, mercado con grandes expectativas de crecimiento.



Contagas suministra equipos de medición y control de gas desde 1975



Contagas ofrece al mercado:
 Contadores de Pistones y Turbinas
 Válvulas de Mariposa
 Transmisores de Presión y Temperatura
 Reguladores de Presión y Temperatura
 Válvulas de seguridad y Control Criogénicas
 Válvulas de control neumáticas
 Detección de gas
 Correctores
 Electroválvulas de Rearme Manual

C/ Fra Juníper Serra, 91-93, 08030 Barcelona - Tel. 93-394.02.22 - Fax. 93-394.02.29
 contagas@contagas.com - www.contagas.com

2013 finalizó con 81.188 kilómetros de redes de transporte y distribución de gas natural en España

(Viene de página 1) Las perspectivas para 2014 son de crecimiento, particularmente en el mercado industrial. El sector busca su expansión en nuevos municipios, mayor gasificación de los ya existentes y en la búsqueda de nuevas oportunidades de mercado para esta fuente de energía, como es su uso en transporte por carretera y marino.

Durante el año 2013, las comunidades autónomas con mayores consumos de gas natural fueron Cataluña, Andalucía y la Comunidad Valenciana. Únicamente Galicia y Extremadura registraron crecimiento del consumo.

Según destaca Sedigas, pese a la incertidumbre regulatoria que se ha mantenido en 2013, el sector del gas ha continuado su esfuerzo inversor acometiendo nuevas inversiones materiales por valor de 690 millones. En este punto cabe señalar que las inversiones de los últimos diez años han permitido superar la cifra de 81.000 kilómetros de redes de transporte y distribución de gas; llegar a 1.600 municipios con servicio y alcanzar los 7,47 millones de puntos de consumo.

Las redes de transporte y distribución del sector del gas natural en España se extendían a finales de 2013 por 81.188 kilómetros (un 46,8 por 100 mayor que la existente en 2005) de los que 11.127 son de transporte primario. En el ejercicio se han incorporado 79.635 nuevos puntos de consumo.

Como se ha apuntado, las inversiones materiales alcanzaron 690 millones de euros y su desarrollo se está adaptando a las nuevas estimaciones de la demanda, caracterizadas por una inflexión a la baja sobre las previsiones que existían en el pasado.

Al finalizar 2013 el gas natural estaba disponible en 1.600 municipios y los puntos de suministro alcanzaban los 7,47 millones, con un avance del 1,1 por 100 respecto a 2012. Ante una notable caída de la incorporación de nuevas viviendas al parque, el sector está desarrollando un importante esfuerzo para expandir la accesibilidad a esta energía.

Un análisis de las cifras señala que existen 118 millones de puntos de suministro de gas natural en la Unión Europea, la mayoría del sector doméstico-comercial, para una población total de unos 506 millones de personas, lo que supone una relación media de 4,3 habitantes por punto de suministro, con países de alta penetración, como por ejemplo en el Reino Unido (con 2,8 habitantes por punto de suministro), los Países Bajos (que cuenta con 2,4 habitantes por punto de suministro), o Italia (con 2,6 habitantes por punto de suministro). En España esta relación es de unos 6,4 habitantes por punto de suministro, dato que descubre un alto potencial de desarrollo.

Las principales infraestructuras de transporte que han entrado en servicio en 2013 fueron:

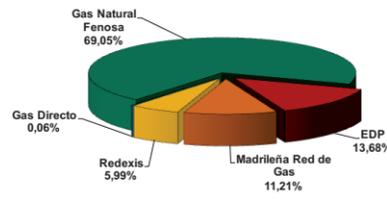
- Gasoducto Zarza de Tajo-Yela
- Gasoducto Planta de Bilbao-Treto
- Gasoducto Huércal-Overa-Baza, (Tramo I del gasoducto Huércal-Overa-Baza-Guadix)
- Gasoducto Segovia Norte
- Gasoducto Caravaca-Mula-Calasparra
- Gasoducto Arévalo-Sanchidrián
- Gasoducto P20.03 a-Mequinenza
- Gasoducto Oliva-Altea (Tramo Marina Alta 1)
- Gasoducto Ramal a Belchite
- Ramal a Borja
- Gasoducto Oliva-Altea (Tramo Marina Alta 2)
- Gasoducto Otura-Escúzar
- Gasoducto El Burgo de Ebro-La Puebla de Alfindén.
- Gasoducto Zarza de Tajo-Yela, que forma parte de la red básica de gasoductos de transporte primario. Adicionalmente, da servicio al Almacenamiento Subterráneo Yela y permite la conexión entre los gasoductos Córdoba-Madrid y Algete-Yela, de forma que se mejora la operatividad del sistema de infraestructuras de transporte primario de gas natural.

• Gasoducto Planta Bilbao-Treto, que consta de dos tramos, la Fase I y la Fase II. La Fase I tiene su punto de origen en Vizcaya y finaliza en el término municipal de Guriezo (Cantabria). La Fase II corresponde al tramo del gasoducto que discurre hasta el punto de finalización del mismo en el término municipal de Bárcena de Cicero. La incorporación de este gasoducto posibilita la conexión de la zona de País Vasco con Cantabria e incrementa el mallado de la red.

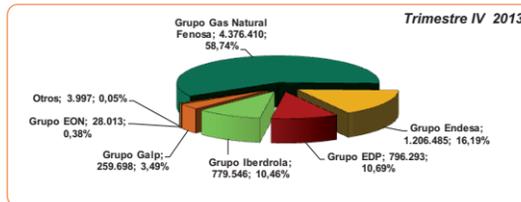
• Gasoducto Huércal-Overa-Baza-Guadix (Tramo Huércal-Overa-Baza) es una infraestructura de transporte primario que suministra gas natural a los municipios de Huércal, Overa, Albox, Fines, Tijola y Baza. Son infraestructuras secundarias:

- Arévalo-Sanchidrián: infraestructura que suministra al municipio de Sanchidrián.
- Oliva-Altea (Tramo Marina Alta 2): gasoducto que satisface la demanda de los términos municipales de Jávea, Benitachell, Teulada, Benissa y Calpe.
- Caravaca-Mula-Calasparra: gasoducto que suministra gas natural a los municipios de Moratalla, Bullas, Caravaca de la Cruz, Calasparra, Cehegín, Mula.

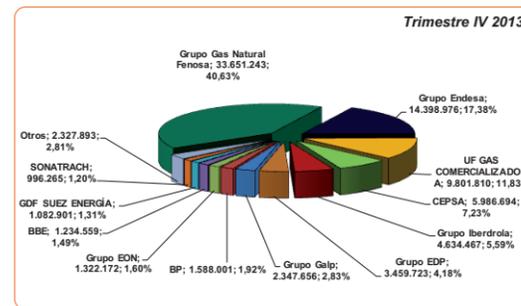
Trimestre IV 2013. Puntos de suministro por titulares de redes



Mercado Minorista: Evolución de puntos de suministro a consumidores por titulares de redes de distribución y transporte de gas natural año 2013



Mercado minorista: Evolución del número de clientes por empresa suministradora año 2013



Mercado minorista: Cuota de ventas de gas por empresa comercializadora año 2013
Fuente: CNMC

Según datos de Enagás, por tipos se han incorporado 160 kilómetros de gasoductos principales y 186 kilómetros de tramos secundarios.

La red de gasoductos cuenta con 18 estaciones de compresión que vehicularon 178.050 GWh de gas natural, lo que supone un 19 por 100 más que en 2012 y la cifra más elevada desde 2005, debido fundamentalmente al incremento de las entradas de GN a través de las conexiones internacionales.

MERCADO MINORISTA

Según datos elaborados por la CNMC, se pueden destacar, como datos más significativos de la evolución del mercado del gas en 2013, los siguientes:

Como se ha apuntado, el año 2013 se cierra con una demanda de gas de 332.074 GWh (con un descenso del 8,15 por 100 con respecto al año 2012).

El número de puntos de suministro aumentó en 2013 en 77.364, alcanzando la cifra de 7.470.531 clientes de gas, el grupo distribuidor que más crece es Gas Natural Fenosa con la captación de 49.818 nuevos puntos de suministro, seguido de Redexis con 13.075 puntos, EDP con 9.639 puntos y Madrileña con 4.580 puntos más con respecto a diciembre de 2012.

Los grupos con mayores ventas en el conjunto del mercado son Gas Natural Fenosa (43,52 por 100), Endesa (14,98 por 100), UF Gas Comercializadora (10,87 por 100), Cepsa (7,72 por 100), EDP (5,16 por 100), Iberdrola (4,94 por 100). Otros veinte grupos empresariales suman en conjunto el 12,82 por 100 restante del mercado de gas en España.

Comparando el año 2013 con los valores registrados en el año 2012, se observa que en términos de ventas, han visto reducida su cuota UF Gas Comercializadora (-1,26 puntos porcentuales), EDP y GDF Suez (-0,80 puntos porcentuales respectivamente) y ha aumentado su cuota el Grupo GN Fenosa (1,65 puntos porcentuales).

En relación con el número de clientes de gas natural al final del cuarto trimestre,

La demanda total transportada de gas crecerá este año un 5 por 100

Enagás prevé que en 2014 la demanda total transportada deberá crecer en torno a un 5 por 100 con respecto a 2013.

Por otra parte, el gas natural en tránsito por el sistema gasista español para ser consumido fuera de España creció un 23 por 100 gracias al incremento de las exportaciones y de la carga de buques. No obstante, la demanda total transportada por el sistema gasista descendió un 4 por 100 debido fundamentalmente a la caída de la demanda de gas natural para generación eléctrica.

Inaugurado el gasoducto que enlaza Euskadi con Cantabria y Asturias

Enagás Transporte del Norte, empresa participada por Enagás y el Ente Vasco de la Energía, ha inaugurado la nueva infraestructura de transporte de gas que une la planta regasificadora de Bilbao (BBG) con la red de gasoductos de la franja cantábrica.

La inauguración, con la apertura simbólica de las válvulas de suministro de gas natural, ha reunido a autoridades e invitados en la denominada Posición 1 del gasoducto, punto de partida de la infraestructura situada en Zierbena y donde están ubicadas las válvulas de paso. En este marco, el acto ha sido presidido por el lehendakari Iñigo Urkullu junto al presidente de Cantabria, Ignacio Diego, y el presidente de Enagás Antonio Llardén (en la imagen de portada). También ha contado con la participación de los máximos representantes de los Ayuntamientos implicados y de las empresas participantes en las obras de construcción.

El nuevo gasoducto, que enlaza directamente la regasificadora de BBG con el municipio cántabro de Treto, es una infraestructura de transporte de gas prioritaria dentro de la red gasista de transporte de la cornisa cantábrica ya que cierra el anillo de la red básica de gasoductos, que con este proyecto completa todas sus interconexiones en Euskadi.

El gasoducto ha requerido inversiones por valor de 41,2 millones de euros. La infraestructura es propiedad de Enagás Transporte del Norte, sociedad participada en un 90 por 100 por Enagás y en un 10 por 100 por el Gobierno Vasco a través del Ente Vasco de la Energía. Antonio Llardén, presidente de Enagás, ha subrayado el papel clave de este gasoducto para reforzar el suministro de gas en la cornisa cantábrica.

por grupos societarios, Gas Natural Fenosa tiene 4.376.410 consumidores (el 58,74 por 100), seguido de Endesa con 1.206.485 (16,19 por 100), EDP con 796.293 (10,69 por 100), Iberdrola con 779.546 (10,46 por 100), Galp con 259.698 (3,49 por 100) y E.ON Energía con 28.013 (0,38 por 100).

GN Fenosa es la comercializadora con mayor crecimiento neto en 2013, con una captación de aproximadamente 150.000 clientes.

El número de clientes suministrados a precio libre es de 5.377.187, lo que supone el 72,17 por 100 del total de clientes de gas, mientras que los clientes suministrados a tarifa de último recurso son 2.073.255, el 27,83 por 100 del total. En el año 2013, el número de clientes suministrados a precio libre ha aumentado en 275.000.

EDP Naturgas Energía mantiene sus inversiones

EDP Naturgas Energía se ha consolidado como segundo distribuidor de gas natural en España, donde sus redes gasistas alcanzan los 10.000 kilómetros en ocho comunidades autónomas.

La inversión consolidada del Grupo supera los 36 millones de euros en 2013. El ritmo inversor continúa siendo elevado en los últimos ejercicios y las inversiones acumuladas en los últimos tres años alcanzan los 142,1 millones de euros, empleados básicamente en adquisiciones y extensión de redes.

En febrero de 2013, la compañía concluyó la venta de los activos de transporte a Enagás, 445 kilómetros de gasoductos de alta presión, princi-

palmente en el País Vasco. No obstante, EDP sigue apostando por el desarrollo de proyectos de transporte secundario. En diciembre de 2013, se obtuvo el acta de puesta en marcha del gasoducto Moratalla-Mula, (recientemente inaugurado) en Murcia, cuya construcción empezó en octubre de 2012, y que cuenta con una longitud de 65 kilómetros. Este gasoducto ha supuesto una inversión total de 16 millones de euros para el Grupo.

Además, EDP es la compañía mejor valorada por los clientes dentro del sector eléctrico español y el segundo mejor dentro del sector de gas, según el Índice Stiga de Satisfacción del Consumidor Español.

La red de EDP Naturgas Energía alcanza los 10.000 kilómetros en ocho comunidades

EDP Naturgas Energía se ha consolidado como segundo distribuidor de gas natural en España, donde su red gasista alcanza los 10.000 kilómetros en ocho comunidades autónomas. En gas natural, el grupo alcanzó los 28.553 GWh (un 4 por 100 más) comercializados a 796.000 clientes (un 3 por 100 más).

La inversión consolidada del grupo supera los 36 millones de euros en 2013. El ritmo inversor continúa siendo elevado

Más de 44 millones de euros para ampliar la red andaluza de gas

Gas Natural Andalucía invertirá durante 2014 más de 44,5 millones de euros para continuar con su plan de expansión y desarrollo de infraestructuras en zonas estratégicas de la región. La compañía refuerza de esta manera las inversiones en Andalucía, que en 2013 fueron de 37,7 millones de euros y que suman más de 520 millones en los últimos 10 años.

Entre las zonas de crecimiento de la compañía en 2014, destacan la Costa del Sol, los municipios asociados al gasoducto que une Huelva y Ayamonte, el área metropolitana de Sevilla, así como el centro de Andalucía y el eje Lucena-Cabra-Baena. Además, Gas Natural Andalucía continuará su expansión en la provincia de Granada y en los municipios almerienses de Roquetas de Mar, Vicar y El Ejido.

43 millones de euros para ampliar la red gasista en Valencia

Gas Natural Cegas tiene previsto invertir 43,8 millones de euros durante 2014 para ampliar su red en la Comunidad de Valencia y llegar a nuevas poblaciones.

La compañía mantiene un fuerte ritmo inversor en la comunidad, a donde ha destinado 286 millones de euros en los últimos cinco años.

Las inversiones previstas para 2014 permitirán que los puntos de suministro de gas en la Comunidad Valenciana se incrementen en cerca de 28.000, con los que se superará la barrera de los 662.600 puntos a finales del ejercicio. La gasista, que este año cumple ciento setenta años operando en la comunidad, tiene previsto gasificar durante este ejercicio once nuevos municipios, con lo que serán 206 los que tengan acceso a esta energía a finales del año.

Para llegar a nuevas poblaciones y ampliar la red en las que ya está presente, Gas Natural Cegas tiene previsto construir cerca de 300 nuevos kilómetros de gasoductos, por lo que su red superará los 8.100 kilómetros a final de año.

1,3 millones de euros para llevar gas a Velilla de San Antonio

Gas Natural Madrid invertirá más de 1,3 millones de euros en Velilla de San Antonio, municipio madrileño de 11.870 habitantes, para construir más de 13 kilómetros de red de distribución y una estación de seguridad y medida. Gracias a esta infraestructura, más de 570 hogares, comercios e industrias podrán tener acceso al gas natural dentro de unos meses. Las obras de canalización ya se han iniciado y se espera que los primeros usuarios puedan tener suministro en verano.

en los últimos ejercicios y las inversiones acumuladas en los últimos tres años alcanzan los 142,1 millones de euros, empleados básicamente en adquisiciones y extensión de redes.

En febrero de 2013, se concluyó la venta de los activos de transporte a Enagas, 445 kilómetros de gasoductos de alta presión, principalmente en el País Vasco. La venta se enmarcó dentro de la Tercera Directiva Europea que establece que los operadores de energía verticalmente integrados deberán separar la actividad del transporte troncal del resto de sus actividades.

Gas Natural invertirá 70 millones en Cataluña a lo largo de este año

Gas Natural Distribución invertirá 70 millones de euros durante el año 2014 en Cataluña y prevé llevar el suministro de gas a 14 nuevos municipios. De la inversión total prevista, 61 millones de euros se destinarán a llevar el suministro a nuevos clientes y a nuevas poblaciones, y los 9 millones restantes, al mantenimiento y explotación de la red de distribución actual.

A lo largo de 2014, la compañía llevará el suministro a los siguientes municipios: en la provincia de Barcelona, a Sant Quintí de Mediona, Sant Llorenç d'Hortons, Sant Llorenç Savall, Ullastrell, Prats de Lluçanès,

Sant Miquel de Balenyà y Fogars de la Selva; en la provincia de Girona, a Empuriabrava y Santa Margarida; en la provincia de Tarragona, a La Sénia y L'Ampolla; y en la provincia de Lleida, a Corbins, Torrelameu y Castellnou de Seana.

Gas Natural Distribuidora ha realizado inversiones por valor de 279 millones de euros en el ámbito de la actividad de distribución de gas en España durante el año 2013, de los cuales 67 se han destinado a Cataluña. Estas inversiones se han destinado principalmente a la construcción de nuevas redes y a la mejora de la infraestructura actual.

TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA

hasta 20% AHORRO GAS

hasta 35% AHORRO AGUA

ENCENDIDO DIRECTO DEL QUEMADOR

AHORRO GAS

FÁCIL INSTALACIÓN



- Tomas en plantilla interior
- Ahorro de tiempo 1/2h.

DISPLAY LCD EN TODA LA GAMA



Modelos Supreme E, VI y B



Modelos Supreme E TS y VI TS

Los nuevos calentadores a gas Supreme, gracias a la avanzada tecnología que incorporan y a las innumerables ventajas que ofrecen al usuario, consolidan la posición de liderazgo de Cointra en el sector del Agua Caliente Sanitario.

Pensada para satisfacer las necesidades del usuario más exigente, la nueva gama Supreme se compone de **modelos estancos** que garantizan la máxima seguridad (Supreme E y E TS), **modelos modulantes con tecnología Inverter** que proporcionan los mayores ahorros energéticos (Supreme E TS y VI TS), **modelos de tiro forzado** para instalaciones con dificultades en la evacuación de gases (Supreme VI y VI TS) y **modelos con encendido electrónico por batería con display digital** (Supreme B).

www.cointra.es

COINTRA
Avanzamos juntos

Se mantienen las ventas de gas natural de uso convencional

Consumo de gas natural

	ENERO 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
CONSUMO CONVENCIONAL	27.774	-3,4	27.774	-3,4	267.099	-0,1	80,3
GENERACIÓN ELÉCTRICA	3.628	-39,4	3.628	-39,4	53.782	-34,0	16,2
GNL DE CONSUMO DIRECTO	3.628	8,0	3.628	-8,0	11.888	-10,6	3,6
TOTAL	32.539	-9,1	32.539	-9,1	332.769	-8,0	100,0
COGENERACIÓN	9.898	6,6	9.898	6,6	113.684	0,6	34,2

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior. Igual que 0,0 / mayor que 0,0. Fuente: Cores

Según informa Cores en su *Boletín Estadística de Hidrocarburos* el pasado mes de enero fue un mal mes para las ventas de gas natural que descendieron un 9,1 por 100 especialmente lastradas por el consumo para genera-

ción eléctrica (-39,4 por 100). En dicho mes el consumo convencional también cedió un 3,4 por 100 si bien las ventas a este mercado se mantienen en los últimos 12 meses ya que en dicho período han aumentado un ligerísimo 0,1 por 100.

El consumo de gas en la industria se mantuvo estable en 2013

El consumo de gas del mercado convencional –formado por la industria y el sector doméstico-comercial– se mantiene estable en 2013, ante un menor consumo de gas en generación eléctrica por parte de las centrales de ciclo combinado. Durante este año, la demanda de gas ha sido un 8 por 100 menos que en 2012.

La industria continúa siendo la principal consumidora, con un 64 por 100 sobre el total, seguida del sector doméstico-comercial y la generación eléctrica a través de los ciclos combina-

dos, con un 17 por 100 en ambos casos.

Desde el año 2.000, las compañías gasistas llevan invertidos unos 15.400 millones de euros, de los cuales 690 se materializan en 2013. Estas inversiones han permitido superar la cifra de 81.000 kilómetros de redes de transporte y distribución de gas, y llegar a 1.600 municipios, con posibilidad de dar servicio al 76 por 100 de la población española.

En 2013, España ha recibido gas de once mercados distintos, encabezados

La caída de las ventas de gas en 2013 fue del 8 por 100

Las ventas de gas natural en 2013 se elevaron a 335.989 GWh, lo que supone un descenso del 8,0 por 100 respecto de 2012. La demanda de consumo convencional fue de 279.849 GWh, un 0,3 por 100 menos que en el año inmediatamente anterior. El consumo para generación eléctrica se elevó en dicho período a 56.140 GWh, con un descenso del 33,7 por 100. La demanda de GNL de consumo directo fue de 11.786 GWh, para un descenso del 11,71 por 100. En cuanto a diciembre, las ventas de gas natural se elevaron a 35.534 GWh, un 2,57 por 100 más que en el mismo mes de 2012.

En diciembre de 2013, corregidos los factores de "laboralidad" y temperatura, el crecimiento de la demanda convencional sería 0,4 por 100. La utilización media del parque instalado en

dicho mes fue del 17 por 100. La generación eólica se posicionó como la fuente de generación que da mayor cobertura a la demanda durante dicho mes, con un 29 por 100 de utilización del parque instalado. El carbón continuó representando una menor cobertura del hueco térmico, en esta ocasión del 36 por 100.

En la comparativa entre los meses de diciembre de 2013 y 2012 destaca:

- El aumento de la generación con carbón en 1,1 TWh (g).
- El descenso de la generación nuclear en 0,4 TWh (g).
- El descenso en los ciclos combinados en 0,1 TWh (g).
- El descenso de la generación hidráulica en 0,1 TWh (g).
- El descenso de la generación eólica en 0,5 TWh (g).

El GLP a granel ya representa el 2 por 100 del total consumido en España

Consumo de GLP

	ENERO 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
ENVASADO	103	-5,0	103	-5,0	922	-3,5	58,4
GRANEL	72	-4,4	72	-4,4	626	1,9	39,6
AUTOMOCIÓN	3	20,7	3	24,0	20,7	18,2	2,0
(ENVASADO Y GRANEL)							
OTROS	-	14,7	-	-	14,7	8,2	0,0
TOTAL	178	-4,5	178	-4,5	1.580	-1,1	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior. Fuente: Cores

Según informa Cores en su *Boletín Estadística de Hidrocarburos* y como viene siendo tendencia el pasado mes de enero volvió a aumentar el consumo de GLP para automoción un 20,7 por 100 con respecto al mismo mes de 2013. Tanto en el acumulado anual como en los últimos 12 meses el GLP automoción ha tenido un comportamiento muy positivo alcanzando ya

unas ventas de 31.000 toneladas anuales que suponen el 2 por 100 del consumo de GLP.

Por su parte el consumo de GLP envasado y a granel sigue cayendo en las cifras de enero al 5 por 100 y 4,4 por 100 respectivamente.

Cabe señalar que en los últimos 12 meses el GLP despachado a granel aumentó un 1,9 por 100.



por Argelia (51 por 100), países del Golfo (12 por 100), Nigeria (10 por 100), Trinidad & Tobago (6 por 100), y Perú y Noruega, con un 4 por 100, principalmente.

En la actualidad, nuestro país puede recibir gas a través de seis regasificadoras –el sistema cuenta con siete–, y mediante seis gasoductos –dos con el Magreb, dos con Francia y dos con Portugal–. En 2013, entró en funcionamiento la ampliación de capacidad de la

interconexión con Francia a través de Larrau (Navarra), con un flujo de gas en ambos sentidos que puede alcanzar los 5,2 bcm. En 2015, la capacidad con Europa crecerá hasta 7 bcm, por la ampliación del gasoducto que pasa por Irún (País Vasco).

El 46 por 100 del gas que ha recibido nuestro país en 2013 lo ha hecho en forma de GNL, transportado por buques metaneros, mientras que el 54 por 100 restante ha entrado por gasoducto.

balanza comercial

Las importaciones de gas aumentaron un 7,9 por 100 en febrero

Las importaciones de gas natural en España en febrero alcanzaron los 33.106 gigavatios/hora (GWh), lo que supone un aumento interanual del 7,9 por 100, mientras que las importaciones por gasoducto crecieron un 14,8 por 100 en el mes, suponiendo el 54,8 por 100 del total de las importaciones, según datos de Cores.

En el acumulado anual, las importaciones de gas natural ascienden a 70.069 GWh, lo que representa un incremento del 8 por 100 con respecto a los dos primeros meses de 2013.

En febrero, Noruega se convirtió en el segundo suministrador de gas a España, con un aumento del 156,6

por 100, seguido de Qatar (+31,8 por 100) y Argelia (12,9 por 100). Por su parte, se reducen las importaciones de Nigeria un 63,7 por 100.

Por zonas geográficas, África sigue siendo la principal zona de abastecimiento de gas, con el 61,4 por 100 en el mes de febrero, seguido de Europa (21 por 100), con un crecimiento interanual del 41,1 por 100. Argelia es el principal suministrador con el 58 por 100 del total.

En lo que respecta a las importaciones de gas natural licuado (GNL), aumentaron un 0,5 por 100 interanual, hasta los 14.951 GWh, con una caída del 22,6 por 100 en el año móvil.

El mercado mundial del GNL crecerá un 5 por 100 al año de aquí a 2025

El mercado mundial del gas natural licuado seguirá creciendo este año, impulsado por el incremento de la producción y el aumento a su vez de la demanda, sobre todo por parte de los países de Asia, según señala la compañía BG Group en su estudio anual sobre el mercado de este hidrocarburo.

Según las estimaciones de la compañía, durante el pasado año se comercializaron 240 millones de toneladas de GNL en todo el mundo.

Los estudios realizados por BG Group indican que la demanda mundial de GNL deberá crecer a un ritmo del 5 por 100 anual hasta el año 2025, lo que supone doblar la cifra prevista para el gas natural. Los principales focos

causantes de este incremento serán Asia y América Latina.

Por el contrario, las importaciones netas hacia Europa fueron de unos 35 millones de toneladas el pasado año, la cifra más baja de los últimos años.

Andrew Walker, vicepresidente de la compañía, señala la construcción de nuevos trenes de GNL en Australia que aportarán una capacidad adicional de 67 millones de toneladas anuales, destacando especialmente el proyecto de GNL de Queensland Curtis desarrollado por BG Group, que marcará una importante renovación de la producción. Con respecto a los precios, Walker cree que, en condiciones climáticas normales, éstos deberían mantenerse en niveles similares a los actuales.

PRIMAGAS
energía

(+34) 902 300 322
www.primagasenergia.es

Vive la experiencia
Primagas Energía

Te esperamos en
genera2014

Agua caliente

Calefacción

Cocina

Proceso industrial

Visita nuestro stand genera2014 Pabellón 6 Stand 6B12 Madrid 6 - 8 Mayo

La CNMC pide revisar la regulación de los precios del butano y propano

La Comisión Nacional de Mercados y Competencia (CNMC) ha hecho público su informe sobre la propuesta de modificación de la orden IET/463/2013, de 21 marzo, por la que se actualiza el sistema de determinación automática de los precios máximos de venta, antes de impuestos, de los gases licuados del petróleo envasados. Esta propuesta afecta directamente al precio máximo autorizado de venta al público de la bombona de butano, entre otros productos.

La CNMC en su informe considera la propuesta que ha hecho el Ministerio de Industria de congelar durante un año más, entre otros productos, los precios de venta máximos de la bombona de butano y de propano.

La comisión considera que la protección del consumidor debe ser compatible con una regulación eficiente. No obstante, la CNMC advierte que, en caso de seguir acumulándose desajustes como consecuencia de la evolución de las cotizaciones de referencia de la fórmula de precios, debería procederse a una revisión de la regulación.

En la orden IET/463/2013, se estableció un nuevo sistema para la de-

terminación automática de los precios máximos de venta, introduciendo una limitación del 5 por 100, tanto al alza como a la baja, a las variaciones del precio máximo entre dos bimestres consecutivos para los precios de estos productos, con una cota superior adicional de 114,2025 €/kilo, lo que situó el PVP de la bombona de butano en 17,5 euros.

Cuando por la evolución del mercado, se activan estas protecciones en los precios, las diferencias entre los precios realmente aplicados y los resultantes de la fórmula que se aplica para establecer los precios máximos de venta, se acumulan en un factor de ajuste que se traslada a los precios de los dos meses posteriores.

Desde la entrada en vigor de esta orden, las cotizaciones internacionales que determinan los costes de la materia prima reconocidos en la fórmula han aumentado. En consecuencia, se han activado las protecciones del 5 por 100 y la cota máxima desde mayo de 2013.

Según el informe, la prórroga de la orden "un año más, sin modificaciones adicionales, supondrá en la prác-

tica la congelación de precios del GLP envasado regulado para los próximos meses y un incremento de los desajustes derivados de la fórmula, en tanto en cuanto la evolución de las cotizaciones internacionales de referencia que se utilizan continúe en ascenso".

Además, la CNMC advierte que los agentes del sector han reclamado la supresión de las protecciones de la fórmula para resolver los desajustes. En este sentido, la CNMC considera que podrían resolverse los desajustes revisando algunos parámetros de costes que se incluyen en la fórmula que usa para fijar el precio de estos productos, sin necesidad de eliminar las protecciones del 5 por 100 y de la cota máxima vigente.

En concreto, en su informe la CNMC cuestiona las referencias de los precios internacionales de las materias primas y de los precios de los fletes que inciden en la fórmula del precio de venta final. Estas referencias no se han actualizado desde hace diez años y actualmente no son equiparables al suministro español.

Primagas lanza el blog "ahorra sin gasóleo"



Primagas Energía ha lanzado el blog "ahorra sin gasóleo", que pretende convertirse en una referencia del sector del gas con contenidos de interés y de calidad sobre el sector gasista, sostenibilidad y medioambiente, trucos para el ahorro energético, buenas prácticas, etc., así como también demostrar que existen energías capaces de desbancar al gasóleo. Asimismo, el blog está organizado por temáticas y de forma muy intuitiva el lector puede navegar a través de él para informarse sobre todas estas áreas.

Joost Korver, Director General de Primagas Energía, explica que "con la creación de este nuevo espacio, la compañía tiene como objetivo reforzar su posicionamiento como experto en eficiencia energética y convertirse en un referente para especialistas, clientes y compañías interesadas en los beneficios y el ahorro que ofrecen este tipo de energías limpias". Además, añade que "uno de nuestros propósitos con la creación de este blog es demostrar que el gas propano y el gas natural licuado son energías limpias capaces de convertirse en energías alternativas al gasóleo en sus múltiples aplicaciones".

Conaif y Repsol refuerzan su acuerdo para fomentar el uso de AutoGas

El presidente de la Confederación Nacional de Asociaciones de Instaladores y Fluidos (Conaif), Esteban Blanco Serrano y el director de Construcción y Mantenimiento de Instalaciones de GLP de Repsol, Francisco Javier Gutiérrez Bucero, han renovado un acuerdo para impulsar el uso del AutoGas entre las 20.000 empresas asociadas en toda España a las asociaciones provinciales de esta organización.

Entre las ayudas directas acordadas para las empresas y profesionales miembros de Conaif que opten por esta alternativa de carburante figuran: incentivos tanto para la adquisición de vehículos nuevos a GLP como para los transformados. También se ofrecerán sistemas de financiación para la transformación de vehículos de gasolina a AutoGas, así como una oferta espe-



cial de "renting", para realizar renovaciones de vehículos por estos con GLP para automoción.

Por su parte, Conaif promoverá entre los fabricantes de vehículos las ofertas de modelos a AutoGas y realizará acciones informativas entre su colectivo para trasladar las ventajas de este combustible alternativo.

El PP presenta un plan de impulso al Autogás

El Partido Popular ha registrado en el Congreso una proposición no de ley en la que se pide al Gobierno el desarrollo de un plan nacional de automoción con gas natural que se base en un informe de viabilidad a redactar por el Instituto para la Diversificación y el Ahorro Energético (IDAE), como alternativa estratégica al consumo de petróleo en el transporte.

El grupo popular recuerda en la iniciativa, que será debatida en el Pleno de la Cámara, que el 45,1 por 100 de la energía que España consumió en 2011 procedía del petróleo y de sus derivados (58,3 millones de toneladas), frente a una producción nacional que apenas llegó a las 100.000 toneladas. Eso implica tener que importar la práctica totalidad del crudo consumido en nuestro país.

A pesar de que el mix energético español se ha diversificado de forma significativa en la última década por el aumento del peso del gas natural y las energías renovables en el sector industrial, el sector del transporte muestra una "dependencia relativamente inelástica del petróleo", cuyos precios son "altamente volátiles".

En este escenario, la iniciativa del PP señala que es necesario estudiar el po-

sible recurso al gas natural como "opción estratégica para el sector energético español", por varias causas, entre las que destaca la mayor abundancia de reservas, el hecho de que el gas emite un 25 por 100 menos de dióxido de carbono (CO₂) que los derivados del crudo, o la existencia de una tecnología "madura y probada" para poder aprovechar el gas como combustible de automoción.

La proposición destaca que existen alrededor de 15 millones de automóviles propulsados por gas natural en el mundo, y también en España se utiliza el gas como combustible de automoción especialmente en flotas municipales de autobuses o de vehículos de recogida de basura.

Por todo ello, el PP cree que ha llegado el momento de avanzar en el análisis de estas opciones, y por ello piden al Gobierno que encargue al IDAE un informe sobre las posibilidades técnicas y la viabilidad económica de la aplicación de la automoción con gas natural. Un documento a partir del cual debería prepararse un plan nacional sobre la automoción con gas natural con el objetivo de "diversificar el mix energético nacional, aumentar la competitividad de la economía y avanzar en el objetivo de reducir las emisiones de gases de efecto invernadero".

seguridad

Balance 2013: Desciende el número de fallecidos, pero aumentan los incendios

Menos fallecidos pero más incidentes por incendio en vivienda. De las más de cien mil intervenciones de los bomberos por incendio en vivienda en España durante 2013, resultaron 97 personas fallecidas, en la mayor parte de los casos, por quemaduras (54%) y por intoxicación (41%) del humo inhalado. Además, se repiten estas variantes: entre los fallecidos destaca el número de personas mayores de 65 años, incidencia de los incendios nocturnos y mayor número de incendios en el invierno. Este balance es ligeramente inferior al año 2012, en el que fallecieron 102 personas y se aleja mucho de las 150 que murieron en 2005 por un incendio en su hogar.

"Necesitamos que las autoridades se impliquen en la sensibilización social -afirma Vicente Mans, presidente de la Patronal del sector contra incendios, Tecnofuego-Aespi-, como sucedió con la campaña del cinturón de seguridad, cuyo uso masivo ha hecho que las muertes por accidente de tráfico hayan descendido desde las casi 6.000 víctimas en los años 90 a las 1.130 en 2013. Estamos convencidos de que una campaña institucional de concienciación sobre medidas básicas de seguridad contra incendios reduciría considerablemente el número de víctimas y los daños materiales, sobre todo en personas mayores y en incendios nocturnos, que es la incidencia mayor y más dramática".

PROTECCIÓN POSIBLE

Así las cosas, los expertos de TECNIFUEGO-AESPI son conscientes de que la protección es posible, y que tomando ciertas medidas de prevención y seguridad se pueden reducir drásticamente los daños por incendio: revisión anual de la red eléctrica, evitar la sobrecarga de enchufes, evitar las situaciones de riesgo, como cacerolas y sartenes en el fuego sin vigilancia, velas encendidas, estufas encendidas por la noche, fumar en la cama, etc., y la instalación de medidas de seguridad (detectores de humo, extintores, rociadores, protección de las estructuras y materiales, evacuación de humos, puertas cortafuego, etc.) que protegen, alertan y extinguen en los inicios de un incendio.

En todo tipo de edificios de viviendas, sea cual sea su antigüedad, independientemente

de lo que ordena el Código Técnico de la Edificación (CTE), los especialistas en seguridad contra incendios, recomiendan la instalación de los siguientes equipos básicos en una vivienda, zonas comunes y garajes:

Extintor: en caso de conato o primera fase del incendio, se utiliza fácilmente y siempre dirigiendo la manguera a la base de la llama.

BIE: La boca de incendios equipada es idónea para instalarse en el portal y pasillos. Es fácil de usar, eficaz e inagotable ya que funciona con agua de la red.

Detección: los detectores automáticos proporcionan gran seguridad mientras se duerme, ya que son los equipos más precoces que avisan por medio de sirenas e indicadores visuales asociados del posible incendio para proceder a la evacuación del edificio y activar los equipos de extinción automática (si van asociados a rociadores automáticos, por ejemplo).

Rociadores automáticos. Permite sofocar el incendio con la acción directa del agua a través de los rociadores que son alimentados por tuberías. Se activan automáticamente.

Ignifugación de los materiales: Conviene tener en cuenta el grado de reacción al fuego de los elementos de revestimiento de techos, paredes, suelos, mobiliario y elementos decorativos en general. Lo deseable es que tengan la menor contribución al fuego.

Compartimentación y protección estructural. Todos los elementos constructivos que componen una vivienda deben cumplir con una característica de resistencia al fuego que permita la evacuación de las personas y la intervención de los bomberos.

Control de humos en la escalera y garajes: El objetivo es mantener las vías de evacuación que discurren por ella a una presión superior por medio de un sistema mecánico de suministro de aire fresco, para impedir que el humo invada la escalera o el garaje y dificulte su evacuación.

Señalización de emergencia. Especialmente para las vías de evacuación.

Puerta cortafuego. Elemento fundamental en el compartimento de zonas de evacuación, por ejemplo, escaleras de emergencia, en los pasos a garajes y accesos al edificio. Para más información: www.tecnifuego-aespi.org // @TECNIFUEGOAESPI.

Calentador Opalia C11Y/2 de Saunier Duval



Económico, compacto y fácil de usar, el calentador Opalia C11Y/2 completa la amplia gama que Saunier Duval posee en la actualidad.

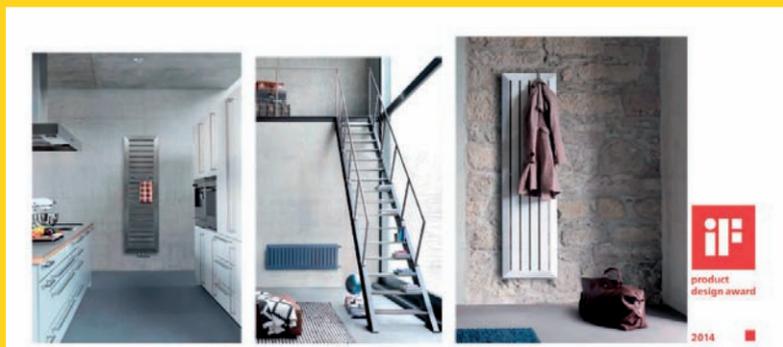
Un caudal de 11 litros es posible en un calentador compacto, económico, fiable y de agradable estética.

Estos modelos incorporan un cómodo y sencillo sistema de encendido por tren de chispas automático que se acciona con una sola mano desde el mando de selección de potencia. El nuevo Opalia

C11Y/2 está disponible en versiones tanto para interior como para exterior.

Este sencillo calentador tiene como todos los productos Saunier Duval un excelente nivel de seguridad que consta de sensor de humos, válvula de gas controlada por caudal de agua (potencia modulante), control de llama por ionización, válvula de gas principal, válvula de seguridad de presión de agua, termostato de sobrecalentamiento, sistema de detección de oxígeno (ODS).

Runtal Cosmopolitan gana el premio IF 2014 al mejor diseño de producto



La multinacional Suiza Zehnder especializada en clima interior ha ganado el premio "IF de diseño de producto 2014" con su radiador Runtal Cosmopolitan.

Considerado a nivel internacional como un reconocimiento a la calidad y al diseño junto con la eficacia, el premio IF ha elegido el radiador Runtal Cosmopolitan por los materiales con los que se fabrica y también por su innovación, funcionalidad, seguridad y respeto por el medio ambiente. El jurado, compuesto por 49 expertos inter-

nacionales de diseño, evaluó 4.615 productos, diseños de comunicación y *packagings* procedentes de 55 países. Los premios se entregaron el 28 de febrero en Munich.

Diseñado por King&Miranda, Runtal Cosmopolitan atrae por su amplio marco que desciende de forma lateral ofreciendo un efecto tridimensional. Su amplia superficie permite una radiación térmica eficaz. Puede tener diferentes aplicaciones gracias a sus accesorios: Estantes, perchas y ganchos.

EBI, de Honeywell, simplifica la gestión de las instalaciones y reduce costes

Honeywell ha actualizado su sistema insignia de gestión integrada de edificios, Enterprise Buildings Integrator (EBI), para permitir que el personal de servicios generales controle y mejore las tecnologías centrales del edificio con mayor facilidad y precisión. EBI R430 ayuda a mejorar la eficiencia y a reducir el consumo energético y los costes operativos simplificando las configuraciones, las programaciones y los controles. Entre las nuevas características destacan un motor de automatización más robusto, acceso total desde dispositivos móviles y un nuevo diseño de la interfaz de usuario que permite realizar más rápido las tareas rutinarias, así como las más complejas.

La versión más reciente de EBI responde a la tendencia al alza de edificios integrados inteligentes con instalaciones con sistemas automatizados interrelacionados que se gestionan a través de la red corporativa. Así, se consigue una visión mejorada y más completa de todos los equipos y las actividades, lo que contribuye a aumentar la productividad en el día a día y a ahorrar a lo largo de la vida útil de un edificio. Según la agencia estatal de Servicios Generales de Estados Unidos, un edificio inteligente puede recortar el consumo energético hasta un 14 por ciento y mejorar la eficiencia operativa hasta un 12 por ciento.

LIDERE EL FUTURO DE LA INDUSTRIA QUÍMICA



- La zona expositiva se transforma en un **área de transferencia tecnológica** para crear **nuevos modelos de negocio**.
- **Los mayores expertos expondrán nuevos avances y soluciones que marcarán el futuro del sector:** Jornadas de Análisis Instrumental y Congreso de Ingeniería Química del Mediterráneo entre muchos más.
- Toda la **oferta y demanda internacional concentradas** en 4 días para optimizar resultados:

2.150 expositores.

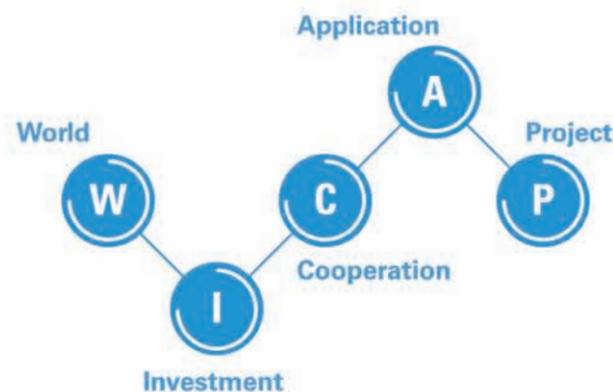
37.825 visitantes profesionales.

196 actividades paralelas.

60 países de todo el mundo.

Además este año contamos con la fórmula que cambiará el futuro de la química: WICAP.

Venga y descubra todas las actividades potenciadoras.



Conviértase en un referente para el sector. Expoquimia 2014, su gran oportunidad.

ACREDÍTESE DE FORMA GRATUITA EN SNMTZKQ4
EXPOQUIMIA.COM CON ESTE CÓDIGO

EXPOQUIMIA
Encuentro Internacional de la Química

#Expoquimia    

EXPOQUIMIA EUROSURFAS EQUIPLAST

Encuentro Internacional de la Química Aplicada del Mediterráneo

Recinto Gran Via
30 Sep - 3 Oct 2014

www.expoquimia.com



Fira Barcelona

Vaillant lanza su Tarifa de Calefacción, ACS, Aire Acondicionado y Energías Renovables

Ya puede consultar la nueva tarifa de precios de Calefacción, ACS, Aire Acondicionado y Energías Renovables de Vaillant que entró en vigor el pasado 1 de marzo de 2014 y que incluye los productos que comercializaremos próximamente:

Ventilación con recuperación de calor:

- Nuevo sistema de ventilación con recuperación de calor recoVAIR.

Aerotermia:

- Nueva bomba de calor compacta aroTHERM.

Energía solar:

- Nuevo termosifón auroSTEP pro.

Aire Acondicionado:

- Nueva gama de equipos de aire acondicionado mono y multi split serie VAI3.

Esta nueva tarifa cuenta con un índice que le permitirá de forma rápida y sencilla localizar los productos Vaillant adecuados para soluciones domésticas y aquellos de alta potencia que le permitirán diseñar una solución centralizada con la máxima eficiencia y calidad.



Tarifa 2014

Calefacción Agua Caliente Aire Acondicionado Energías Renovables



Porque Vaillant piensa en futuro.

En un único documento tiene a su alcance todos los productos para configurar la instalación de climatización más adecuada a las necesidades de sus clientes.

Caldera de vapor de recuperación de calor residual de Bosch

La nueva caldera de vapor de recuperación de calor residual HRSB de Bosch Industrial es el complemento ideal para aprovechar de forma eficiente el calor acumulado en los gases de escape de instalaciones de cogeneración, convirtiéndolo en vapor para procesos. La nueva serie está disponible desde marzo de 2014 y genera, en función del modelo, entre 400 y 4.100 kg de vapor por hora.

Esta caldera de recuperación de calor residual, certificada según la Directiva de aparatos a presión, está compuesta por un cuerpo de calor tubular cuya eficiencia puede ser aumentada a través de un economizador que se puede integrar como opción. Además, la caldera está térmicamente aislada con materiales eficaces y viene preparada con un moderno equipamiento de seguridad. El sistema de control BCO sobre la base de PLC permite un manejo especialmente sencillo y confortable.

En combinación con un equipo de cogeneración, esta caldera de recuperación de calor residual contribuye a un aprovechamiento eficiente de la energía primaria. El flujo de gases de escape calientes procedentes de los procesos de combustión previos pasan por el cuerpo de calor tubular y se aprovechan para la generación de vapor. Gracias a esta posibilidad adicional de



aprovechamiento del calor, los módulos de cogeneración se pueden dimensionar más grandes, en comparación con las necesidades de la instalación. De ahí resulta un mayor porcentaje de generación de electricidad propia, lo que –al mismo tiempo– supone un importante ahorro de los costes energéticos y reduce los tiempos de amortización.

Con la caldera de recuperación de calor HRSB, Bosch complementa su amplio catálogo de productos alrededor de la generación eficiente de calor de procesos, agua caliente y electricidad. Unas soluciones de sistema perfectamente armonizadas de la mano de un solo fabricante que facilitan la planificación y la ejecución de las instalaciones de energía. Para un servicio con una larga vida útil y permanentemente eficiente ofrecemos muchas opciones de servicio técnico como las ofertas de mantenimiento específicas para cada cliente.

Hermann lanza su tarifa 2014

Ya está preparada la nueva tarifa de Hermann que entró en vigor el pasado 1 de abril.

El nuevo documento de la multinacional actualiza y completa información de sus distintas calderas.

Hermann sigue contribuyendo al mercado con un tipo de calderas sencillas, fáciles de usar y con precios competitivos.

Más información en www.calderas-hermann.es



Herramienta multifuncional Tornado multi-decapador 8100 de Skil

La marca de herramientas eléctricas Skil, orientada principalmente al aficionado al bricolaje y al profesional más pragmático, lanza al mercado una innovadora herramienta eléctrica multifuncional que resuelve, de una vez por todas, el siempre engorroso problema de eliminar pintura, barniz u óxido. El Tornado multi-decapador, modelo 8100, que se lanza en estos días al mercado como absoluta novedad, ha sido desarrollado para realizar esta tarea de una forma rápida, eficaz, cómoda, limpia y segura. El Tornado, que pesa 1,8 kg, incorpora un motor eléctrico que proporciona una potencia de



550 W y 2.600 r.p.m, y utiliza discos de 115 / 125 mm de diámetro.

Nueva versión en cascada de la caldera Logano plus GB402 de Buderus

Con el lanzamiento del nuevo modelo Logano plus GB402 D, Buderus completa su ya extensa gama de calderas de pie, de condensación a gas, ampliando las prestaciones de su conocido modelo Logano plus GB402, en un conjunto homologado como un único generador de calor según la directiva de aparatos a gas.

Realmente, el modelo Logano plus GB402 D basa su funcionamiento en la nueva tecnología de generación de calor, desarrollada por Buderus para la Logano plus GB402, que logra una mayor eficiencia energética, rene muchas ventajas en lo que a dimensiones y peso se refiere y ofrece unos elevados estándares de calidad en todos sus componentes. La Logano plus GB402 alcanza un rendimiento de



hasta un 110 por 100 y, además, destaca por su funcionamiento silencioso, trabajando en la sala de caldera a menos de 60 dB, en el modelo de mayor potencia de la gama y a plena carga.

Regulador de presión Domo para instalaciones de suministro de gas

Witt marca el camino: Válvulas proporcionales electrónicas controlan ahora los reguladores de presión en instalaciones de suministro de gas.

El fabricante alemán ofrece por primera vez un módulo para el regulador de presión Domo que se puede incorporar a posteriori y con el que se puede ajustar de forma electrónica y a distancia la presión de trabajo.

Su ventaja: Hasta los procesos más complejos de producción se pueden controlar de forma exacta y óptima porque la presión de gas necesaria en cada etapa del proceso se transmite de forma automática y la ajusta el propio regulador.

La regulación se efectúa mediante la automatización de procesos electromecánicos (PLC). Los controladores lógicos programables accionan la válvula eléctrica de proporción bien a través de la potencia (amperios) o la tensión (voltios). Dado que transmisores de presión registran y controlan la presión de salida las desviaciones de los valo-

res establecidos se reconocen de inmediato y el sistema las compensa de forma automática. Witt informa que el amplio rango de ajuste está entre 0,5 a 30 bar. Lo habitual hasta la fecha es ajustar mecánicamente de forma manual la presión de trabajo - un procedimiento eficaz pero en comparación con la variante electrónica más bien un procedimiento laborioso y en ocasiones impreciso. El control electrónico mediante la automatización de procesos electromecánicos (PLC) contribuye además a la reducción de costes, ya que un ajuste exacto de la presión evita la purga de los costosos gases o la interrupción del proceso.

Witt es uno de los mayores fabricantes de equipamientos para gases industriales y sus aplicaciones. Los reguladores de presión Domo de Witt se consideran como unos de los más eficientes del mercado. Se distinguen en especial por mantener una presión constante también en caso de importante fluctuaciones de consumo.

Baxi lanza un Web Server para el control remoto de las salas de calderas

Baxi, fabricante de sistemas de calefacción y ACS, lanza al mercado un Web Server para el control remoto de las salas de calderas del sector terciario, como hoteles, residencias geriátricas, polideportivos, o residencial centralizado (edificios de viviendas).

Se trata de una solución integral de gestión remota de instalaciones a través de un servidor web. Así, mediante una sencilla aplicación vía web

de fácil personalización y con un manejo sencillo e intuitivo se pueden visualizar todos los parámetros del cuadro de control de la caldera y modificar sus valores, de la misma forma que *in situ* delante de la caldera.

Además, mediante el uso del Web Server se puede programar el envío de señales de alarma, averías o estados de funcionamiento mediante mensajes de texto SMS o correos electrónicos.

Repsol y Absorsistem promueven la eficiencia con equipos de generación a gas

El Director Comercial de GLP España de Repsol, José Manuel Hernández Carrero y el Consejero de Absorsistem, Santiago de la Fuente, han suscrito un acuerdo para promover la eficiencia energética mediante equipos de generación térmica con gas.

Absorsistem distribuye, vende y presta asistencia técnica de equipos de generación térmica para agua caliente sanitaria (ACS), calefacción y refrigeración, especialmente mediante tecnologías avanzadas y eficientes como bombas de calor a gas (GHP) y la cogeneración de pequeña potencia (mCHP).

Por su parte, Repsol ofrece con el gas propano y el programa comercial de Desarrollos Energéticos, un paquete integral de servicios energéticos para instalaciones de ACS, calefacción y refrigeración, en cualquier clase de edificaciones, asegurando alta eficiencia energética, ahorro económico y respeto con el medio ambiente.

El acuerdo firmado por Repsol y Absorsistem consolida la andadura ya ini-



Santiago de la Fuente, Consejero de Absorsistem y José Manuel Hernández Carrero, Director Comercial de GLP España de Repsol.

ciada por ambas compañías en realizar ofertas conjuntas de soluciones energéticas contando con estas tecnologías avanzadas y el Gas de Repsol, así como un potente servicio de asesoramiento para el diseño e instalación de los equipos, y asistencia técnica post venta.

Saunier Duval publica su Tarifa General 2014

Saunier Duval lanza su nueva tarifa general de producto 2014, que ha entrado en vigor el 1 de abril del 2014; éste nuevo documento agrupa de manera clara a lo largo de sus 144 páginas toda la gama de producto de la marca así como todas sus novedades.

En esta ocasión iniciamos el recorrido con lo que hemos denominado SMART HOME by Saunier Duval, integrado por Sistemas Híbridos, Energía Solar, Suelo Radiante y Calderas de Condensación con START&HOT, que son los productos más innovadores y más eficientes de la marca, encontraremos a continuación la gama de Agua Caliente Sanitaria, Aire Acondicionado y Tuberías Plásticas.

Destaca, dentro de los sistemas híbridos, el ahorro que generan mediante la gestión de los precios de la energía y su versatilidad: dependiendo del tipo de instalación, climatología o superficie, Saunier Duval tiene distintos tipos de combinaciones que permiten adaptar el producto

a cada espacio en particular y facilitar de ésta manera su instalación tanto para nuevas obras como para rehabilitaciones.

En el apartado de Energía solar destaca en primer lugar la gama Helioblock con la nueva serie que saldrá próximamente (Helioblick/2) orientado a viviendas unifamiliares. A continuación se presentan las soluciones de tipo colectivo (Helioblock, Helioplan, Heliocconcept).

Este año además aparecen como novedad series de depósitos en formato suelo y mural, WE 100 ME/WE 150 ME/FE 120 BM/ FE 150 BM/FE 200 BM.



gestión pyme

Impuesto sobre sociedades: problemática de la retribución de los Administradores-socios

Actualmente la Administración tributaria está revisando "con lupa" la retribución a los Administradores que además sean socios de la Sociedad para la que prestan sus servicios retribuidos. Como consecuencia de la revisión Hacienda considera en determinados casos que no es deducible esta retribución en el Impuesto sobre Sociedades.

Los motivos por los que la Administración tributaria no considera fiscalmente deducible la retribución al Administrador son dos: de un lado, porque entiende que la calificación como rendimiento del trabajo de la retribución que percibe el Administrador es incorrecta y; de otro, por el incumplimiento de los estatutos sociales al conceder la Sociedad una retribución dineraria al Administrador en los casos en que los estatutos establecen que el cargo de administrador es gratuito.

La consecuencia inmediata por cualquiera de estos defectos es que Hacienda exige a la compañía que ingrese por el Impuesto sobre Sociedades el 30 por 100 del importe de la retribución, más intereses y, en su caso, una sanción.

Planteado en este breve artículo el problema actual, las causas y las consecuencias derivadas del trata-

miento fiscal de las retribuciones a los Administradores-socios interesa ahora exponer los siguientes consejos sucintos a la hora de establecer las retribuciones cuya deducción fiscal no esté clara. Así, para "pasar el control tributario" de deducibilidad en las retribuciones de los Administradores-socios interesa en todo caso: adecuar los estatutos de la Sociedad según la normativa mercantil para establecer el carácter retribuido del cargo; estipular una retribución cuya cuantía sea razonable y comparable con su valor de mercado en cada caso concreto y; por último, que pueda justificarse de forma documental que el trabajo que desempeña el Administrador-socio se corresponde con la verdadera naturaleza de la retribución que percibe.

Todos estos requisitos parece que se hacen exigibles para justificar que la forma de retribución al Administrador-socio que se haya elegido no se ha articulado como un mecanismo de reducción de la carga fiscal, que es en definitiva lo que Hacienda está revisando en las comprobaciones que viene realizando.

Íñigo Martín
Asesor Fiscal
915.226.994

Juan Piqueras, nuevo Director Comercial de Válvulas Arco

La compañía española Válvulas Arco, especializada en la fabricación de componentes para instalaciones de fontanería, gas y calefacción, acaba de incorporar a Juan Piqueras como nuevo Director Comercial para España y Portugal. Su nombramiento supone una gran apuesta para la compañía puesto que está reconocido como uno de los profesionales de mayor proyección en este mercado.

Durante los últimos quince años, Piqueras ha ocupado puestos directivos en el sector de la metalurgia en empresas como Grupo Sopena y Grupo Ros Casares. Por su parte, Miguel Ángel de Pablo, que durante más de 30 años ha desempeñado este cargo, va a seguir ligado a la compañía con la puesta en marcha de nuevos proyectos estratégicos.

Válvulas Arco es una empresa española familiar dedicada a la fabricación de valvulería. Desde hace más de 40 años trabaja en el di-



seño, producción y distribución de válvulas, accesorios y sistemas para instalaciones de fontanería, gas y calefacción, tanto para la industria como para el mercado doméstico.

Manual de Instalaciones Receptoras de Combustibles gaseosos

Conaif ha incorporado un nuevo volumen a su biblioteca técnica. Se trata del "Manual de Instalaciones Receptoras de Combustibles gaseosos", que contiene las modifica-

ciones que incorpora la norma UNE 60670. Este manual facilita el diseño, cálculo, ejecución y puesta en servicio de las instalaciones receptoras de combustibles gaseosos.

KANE 455 + KANE 100

Analizador de combustión y CO + CO2 ambiente

- Muy fácil de usar.
- Medición simultánea de la combustión y del CO y CO2 ambiente.
- Sensor de CO2 por infrarrojos.
- 5 años de vida de los sensores.
- Comunicación por infrarrojos y bluetooth para impresora y dispositivos móviles.
- Servicio de mantenimiento exprés: rápido, económico, sin sorpresas y proporciona 5 años de garantía.

Lana Sarrate
Tel. 93 280 01 01 - www.lanasarrate.es

Sedigas celebra su Reunión Anual bajo el lema "Gas, oportunidad de crecimiento"



Un año más tendrá lugar en Madrid la Reunión Anual de Sedigas los próximos 27 y 28 de mayo. En esta ocasión, bajo el lema "Gas, oportunidad de crecimiento" la industria debatirá las nuevas posibilidades que se le presentan al sector del gas en un futuro próximo, a nivel internacional y nacional.

El emplazamiento elegido es nuevamente el Palacete de los Duques de Pastrana (Paseo de la Habana, 208 de Madrid).

Se ofrece a continuación el programa provisional al cierre de la presente edición.

MARTES, 27 DE MAYO

- 16:00h Asamblea General de Socios.
- 18:30h INAUGURACIÓN
 - Antoni Peris, presidente de Sedigas.
 - José Manuel Soria, ministro de Industria, Energía y Turismo.
 - Ana Botella, alcaldesa de Madrid.
 - Ignacio González, presidente de la Comunidad de Madrid.
- 19:00h PONENCIA MAGISTRAL
 - Aldo Flores Quiroga, secretario general del International Energy Forum.
- 9:30h PONENCIA INAUGURAL
 - Dominique Ristori, director general de Energía de la CE.
- 20:00h Cóctel de bienvenida.

MIÉRCOLES, 28 DE MAYO

- 09:00h PONENCIA SOBRE EL ESCENARIO ENERGÉTICO DE EUROPA
 - Jérôme Ferrier, presidente de la International Gas Union (IGU).
- 09:20h "Importancia de la formación para profesionales del sector gas"
 - Ieda Gomes, Oxford Institute of Energy Studies.
 - Enrique Amezá, director de la Escuela Técnica Superior de Ingeniería de la Universidad del País Vasco.
 - Pedro Gato, director de Open Programs en IESE.
- 10:00h PONENCIA SOBRE EL SISTEMA GASISTA ESPAÑOL
 - Antonio Llardén, presidente de Enagás.
- 10:20h PONENCIA ECONÓMICA
 - Joan Rosell, presidente de la CEOE.
- 10:50h Pausa café
- 11:20h "Riesgos y oportunidades de los canales *online* en el sector energético"
 - Nacho de Pinedo, CEO de ISDI.
 - Genís Roca, Consultoría Roca & Salvatella.
 - Moderador: Pablo Herreros, periodista y experto en Desarrollo de Negocio *Online*.
- 12:00h PANEL SECTORIAL DE COMERCIALIZADORES
- 12:45h "La reducción de la huella de carbono de las organizaciones. El papel del gas".
 - Susana Magro, directora de la Oficina de Cambio Climático.
- 13:05h PANEL SECTORIAL DE DISTRIBUIDORES
- 13:40h CLAUSURA
 - José María Marín Quemada, presidente CNMC.
 - Antoni Peris, presidente de Sedigas.
 - Cóctel de Clausura.

Más de 300 profesionales de empresas instaladoras se reunirán en el 25 Congreso de CONAIF

Las instalaciones del Palacio de Ferias y Congresos de Málaga (Fycma) servirán de escenario para la celebración del 25 congreso de la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines (Conaif), que reunirá a más de 300 profesionales de empresas instaladoras. Este encuentro se celebrará en el marco de Greencities & Sostenibilidad, el evento pionero en España centrado en la eficiencia energética y la optimización de recursos en la edificación y espacios urbanos.

La rúbrica del convenio por el que Conaif se convierte en colaborador del evento se llevó a cabo en la primera reunión a nivel nacional del comité organizador del foro que tuvo lugar el pasado 6 de marzo en la sede de la CEOE en Madrid. Firmaron el acuerdo la directora general de Fycma, Yolanda Aguilar, y el presidente de CONAIF, Esteban Blanco Serrano, representante de nuestra organización empresarial en el comité de trabajo de Greencities & Sostenibilidad, Foro de Inteligencia Aplicada a la Sostenibilidad Urbana, que celebra su quinta edición los días 2 y 3 de octubre en el recinto ferial y congresual malagueño. Esteban Blanco ha des-

tacado el alcance que tendrá esta colaboración ya que "la confederación está integrada por cinco federaciones y 45 asociaciones provinciales de toda España que agrupan a más de 20.000 empresas instaladoras, lo que supone el 85 por ciento de las existentes en todo el territorio nacional". También ha comentado que la colaboración "servirá para unir sinergias y fijar este año en Málaga un gran punto de encuentro de los profesionales de las instalaciones, que van a tener a su alcance la oferta y posibilidades de dos foros de la talla de Greencities & Sostenibilidad y el Congreso de CONAIF".

aroTHERM : Por fin alguien te lo pone así de fácil

El sistema de climatización adaptable a cualquier vivienda.



El confort a la medida de cada uno.

aroTHERM de Vaillant es un **sistema integral de climatización** (Calefacción, Aire Acondicionado y Agua Caliente Sanitaria) con el que podrás solucionar las necesidades de cualquier vivienda. Además, te facilitamos el **pedido bajo una sola referencia** que incluye todos los componentes necesarios. Y todo, con la garantía de **calidad alemana**.

www.vaillant.es • Teléfono de Atención al Profesional 902 11 63 56

■ Calefacción ■ Agua caliente ■ Aire acondicionado ■ Energías renovables

Porque **Vaillant** piensa en futuro