

“Este año esperamos tener datos de ventas que reflejen ya un cambio de ciclo”

Los síntomas de recuperación en la economía internacional y española permiten, por primera vez en varios años, una ligera mejora en las perspectivas de un sector, el de los fabricantes de chimeneas, particularmente castigado por la crisis.

Sin lanzar las campanas al vuelo, ni mucho menos, el presidente de la Asociación de Fabricantes de Chimeneas y director comercial de la empresa Dinak, Jaime García, ve un entorno general más favorable, y tiene la sensación de “que estamos a punto de iniciar el proceso de salida de la crisis”.

Como es habitual, Jaime García ofrece en esta entrevista una visión panorámica de la actualidad del sector y las perspectivas a corto y medio plazo.

– ¿Qué balance haría de lo sucedido en el sector en el último año?

Pues abreviando podríamos decir “más de lo mismo”. He releído la entrevista del especial del año pasado y



Jaime García, presidente de AFECH

la verdad es que podía servir para incluir en este mismo número, al menos en este aspecto. Todavía no hay datos oficiales publicados de las empresas sobre el ejercicio del 2013, pero el mercado ha continuado su caída, las obras públicas y privadas se han restringido todavía más y esto hace que la presión para vender sea mayor, más competencia y como consecuencia de todo ello, menos margen. Observamos con preocupación que incluso se hacen operaciones donde el margen es, como mínimo, dudoso y esto pasará factura, sin

duda alguna, a las empresas que incurran en ello.

Pero además, lo importante no es vender sino cobrar lo vendido y este año se han acentuado, si cabe, los problemas de cobro. Esto es lógico, las empresas que han estado aguantando hasta ahora con gran esfuerzo, se encuentran debilitadas y cualquier impago que reciban las pone contra las cuerdas y, como consecuencia, no atienden o demoran sus pagos, con lo que de nuevo se reinicia el ciclo en una especie de círculo vicioso.

(Pasa a página 7)

Hacienda implantará un régimen de sanciones para empresas morosas

La Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM), de la que CO-NAIF es miembro y fundadora, se reunió el pasado 21 de mayo con Cristóbal Montoro, ministro de Hacienda y Administraciones Públicas, en la Delegación de Gobierno de Barcelona, para concretar el desarrollo de un régimen sancionador para las empresas morosas, una medida reclamada por la PMcM desde la aprobación de la Ley de la Morosidad en 2010.

Cristóbal Montoro se comprometió a implantar medidas sancionadoras a las empresas que incumplan los plazos de pago, antes que finalice este año. Para avanzar en esta materia y encontrar una fórmula de consenso, el Ministerio de Hacienda creará una Comisión de Trabajo en la que participarán, de forma activa, técnicos de la PMcM.

(Pasa a página 4)

sumario

- 02 El sector
- 03 Actualidad
- 05 Compañías
- 08 Dossier chimeneas & conductos
- 11 Distribución & comercialización
- 12 GIp
- 13 Novedades

Vaillant celebra su 140 aniversario



Bajo el lema “140 años de responsabilidad para hoy y el futuro”, Vaillant celebra este año su 140 aniversario como una de las marcas líderes del sector

(Pasa a página 5)

El Gobierno modifica la retribución del sistema gasista

Dentro del paquete de medidas económicas aprobado el pasado 4 de julio, el Gobierno ha aprobado un ajuste de las retribuciones del sistema gasista por importe de 238 millones de euros, equivalente a un 7 por 100 de los 3.350 millones de costes anuales regulados del sector. Este recorte de retribución tiene como objetivo aplacar un déficit de tarifa acumulado en el sector del gas de 400 millones a cierre de 2013, que habría alcanzado los 800 millones a finales de este año.

El Gobierno señala que el ajuste se realizará sin necesidad de subir los peajes de gas al consumidor, al menos

mientras no haya fuertes caídas de demanda ni significativos desajustes temporales a partir de 2015.

El 46 por 100 del recorte, unos 110 millones, corresponde a la distribución, en la que Gas Natural Fenosa, con un peso del 70 por 100, es la principal empresa.

El transporte, del que se hace cargo en su mayor parte Enagás, asumirá un 41 por 100 del recorte (97 millones de euros), frente al 10 por 100, (23 millones), de las regasificadoras, y el 3 por 100, (unos 8 millones), de los almacenamientos subterráneos de gas.

(Pasa a página 3)

CADA SEMANA INFORMACIÓN ESTRATÉGICA PARA SU NEGOCIO

www.petroleoactualidad.com



Editado semanalmente sin interrupción desde 1973, **PETRÓLEO ACTUALIDAD** ofrece información sobre las industrias energéticas del petróleo, petroquímica, química, gas, estaciones de servicio y productos petrolíferos.

- **ACTUALIDAD EXCLUSIVA** Información puntual y concisa sobre los mercados.
- **PANORAMA EMPRESARIAL** Los movimientos relevantes de las compañías energéticas.
- **ESTADÍSTICAS** de referencia actualizadas semanalmente sobre precios y cotizaciones.
- **PROYECTOS Y OBRAS** en construcción: Inversiones, adjudicaciones, ingeniería y desarrollo.

Solicite hoy mismo un mes de **suscripción gratuita** llamando al teléfono **915 565 004** o en la web www.petroleoactualidad.com

SEDE TÉCNICA | grupo editorial www.sedetecnica.com

Mérida acoge el IX encuentro anual de Atecyr



Mérida ha sido la ciudad elegida para la celebración del IX Encuentro Anual de ATECYR, que tuvo lugar el pasado 24 de junio de 2014, en Centro Cultural Alcazaba.

La apertura del acto corrió a cargo de Juan José Quixano Burgos, Presidente de ATECYR recién elegido en la Asamblea de Socios celebrada esa misma mañana, quien agradeció a todos los socios y asistentes su presencia, así como a las Socios Patrocinadores que hicieron posible su celebración.

Cosme Segador Vegas, Presidente de la Agrupación de Atecyr Extremadura, dio la bienvenida a los asistentes a la ciudad de Mérida.

Por su parte, Carolina Grau Ferrando, Directora General de Industria y Energía del Gobierno de Extremadura, que fue la encargada de realizar una introducción al IX Encuentro Anual de Atecyr.

Grau Ferrando en su exposición comentó que en las ciudades aún queda mucho por realizar en materia de Eficiencia Energética al ser la construcción de los edificios en su mayoría anterior al año 1981, por lo que no tienen aislamiento alguno en su envolvente. Además expuso, que con el impulso de la Rehabilitación se podrá mejorar la demanda energética de los edificios y así reducir la factura energética, pero para que la Rehabilitación esté ligada a la eficiencia energética de la ciudad, es fundamental, el impulso de las empresas de servicios energéticos como dinamizadoras para que los ahorros estimados verdaderamente se produzcan.

Así mismo, informó que el Gobierno de Extremadura tiene fondos dirigidos a la Rehabilitación Energética y están trabajando en el Plan de Rehabilitación Energético de la región. Se está terminando de elaborar la modificación del Decreto 136/2009, de 12 de junio, por el que se regula la certificación de eficiencia energética de edificios en la Comunidad Autónoma de Extremadura para incluir el registro telemático de los certificados.

Asimismo, comentó la situación actual de la Certificación energética de los edificios en Extremadura.

Al finalizar, cedió la palabra a Pedro Acedo Penco, Alcalde de Mérida que fue el encargado de inaugurar el IX Encuentro Anual de Atecyr.

La primera intervención corrió a cargo Fernando Molina Alen, Tercer Teniente de alcalde y Portavoz de Ayuntamiento de Mérida, quien abordó la eficiencia energética en las construcciones Romanas y el papel de los ayuntamientos en la eficiencia energética.

La segunda intervención, corrió a cargo de Dolores Huerta Carrascosa, Secretaria Técnica de Green Building Council (GBCe) y del Grupo Técnico de Rehabilitación (GTR) que abordó "La situación de la Rehabilitación. Presentación de las claves del Informe de Rehabilitación 2014"

Huerta comentó que este es el tercer informe del Grupo de Trabajo de Rehabilitación (GTR) creado hace 3 años que está formado por arquitectos, financieros, técnicos en eficiencia y cargos de empresas del sector para impulsar la rehabilitación energética de edificios en España y que este nuevo documento está enfocado en 2014 en la Directiva de Eficiencia Energética para que los Estados miembros publiquen una estrategia para la Rehabilitación de edificios con objetivos definidos de eficiencia energética.

en positivo

El gas natural es una energía competitiva para las empresas por suponer ahorros de casi el 50% en la factura energética respecto a otras fuentes

Fuente: SEDIGAS

ciencia Energética para que los Estados miembros publiquen una estrategia para la Rehabilitación de edificios con objetivos definidos de eficiencia energética.

El GTR trazó el Plan de Acción para rehabilitar 10 millones de viviendas principales construidas antes de 2001 en España y conseguir con ello transformar el sector de la edificación y crear 150.000 nuevos empleos directos estables y de calidad. Este tercer trabajo aporta claves concretas para hacer viable esa renovación del sector, con cambios en el marco legislativo, organizativo y financiero.

Una de las novedades de este informe es que analiza las oportunidades del sector terciario para la rehabilitación. Se han estudiado las tipologías y consumos energéticos del sector no residencial en España (oficinas, centros comerciales, hoteles, centros deportivos...). La conclusión es que en solo 10 años se puede amortizar el ahorro de entre un 35% y un 50% de la energía en el conjunto de edificios no residenciales, dándose los porcentajes de ahorro más altos en hospitales y oficinas (50%).

El informe recomienda que para activar el sector de la rehabilitación se necesita una hoja de ruta para conectar a

los agentes del sector y conseguir la transformación de los edificios españoles y una Agencia de Rehabilitación que gestione y coordine la hoja de ruta a escala estatal.

DISMINUIR LA DEPENDENCIA ENERGÉTICA

La tercera intervención corrió a cargo de Pedro Vicente Quiles, Miembro del Comité Técnico de ATECYR con la ponencia sobre "Cómo disminuir la dependencia energética. Integración de Energía Renovables en la Rehabilitación de los Edificios"

Vicente Quiles explicó las posibilidades existentes de utilizar energías renovables en la rehabilitación de los edificios para alcanzar el objetivo de mejorar la eficiencia energética y disminuir el consumo de energía primaria de origen no renovable así como las emisiones de CO₂ derivadas del consumo de energía. Señaló que en el contexto de la edificación se puede establecer que, mejorar la eficiencia energética de un edificio es disminuir el consumo de energía primaria no renovable del mismo, satisfaciendo los requisitos de habitabilidad y bienestar.

Pedro Vicente Quiles no quiso dejar pasar la ocasión de señalar que es imprescindible que la administración central defina que entienda por edificios de energía casi nula en términos de kWh/metros cuadrados, y así nos permita ir hacia este tipo de construcciones; comentó que muchos países vecinos ya disponen de esta definición.

La cuarta intervención corrió a cargo de Fernando García Mozos, Jefe del Departamento Doméstico de Edificios del IDAE con la ponencia sobre "Ayudas a la Rehabilitación, una fórmula de activación del sector de la edificación en la que explicó el Programa de Ayudas para la Rehabilitación Energética de Edificios existente del sector Residencial (uso vivienda y hotelero), programa PAREER dotado con 125 millones de euros.

García Mozos indicó que las actuaciones deberán encuadrarse en una o más de las siguientes mejoras:

- Mejorar la eficiencia energética de la envolvente térmica.

(Pasa a página 3)

Acuerdo de CONAIF con la Agencia Tributaria: las asociaciones provinciales, en representación de los socios, ya pueden liquidar el impuesto a los gases fluorados

CONAIF ha firmado con la Agencia Tributaria un acuerdo de colaboración social gracias al cual, las asociaciones provinciales de CONAIF que lo deseen pueden adherirse al mismo para poder presentar por vía telemática las liquidaciones del impuesto a los gases fluorados de efecto invernadero en representación de sus empresas asociadas.

Algunas asociaciones provinciales ya han expresado a CONAIF su interés por adherirse a este acuerdo y facilitar de este modo a sus socios algunos trámites del citado tributo.

Los instaladores interesados en que sea vuestra asociación quien, en representación vuestra, liquide por vía telemática el impuesto a los gases fluorados de efecto invernadero, debéis comunicárselo y ésta, a su vez, adherirse al acuerdo de colaboración firmado por CONAIF con la Agencia Tributaria.

terés por adherirse a este acuerdo y facilitar de este modo a sus socios algunos trámites del citado tributo.

SITÚE LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS MÁS POTENTE DEL SECTOR

PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS EN IDG INGENIERÍA DEL GAS

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2014

www.ingenieriadelgas.com **91 556 50 04**

IDG Ingeniería del Gas



Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com

web www.ingenieriadelgas.com

Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Alda Graphic S.L.
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

El Gobierno modifica la retribución del sistema gasista

(Viene de página 1) El déficit de tarifa acumulado, que se produce porque los ingresos destinados a la parte de peajes del recibo son inferiores a los costes regulados, es fruto de la caída de la demanda de gas y de la entrada de nuevas instalaciones en el sistema.

La nueva regulación establece que el déficit acumulado a cierre de 2014, que ahora serán unos 600 millones frente a los 800 millones antes del recorte, deberán ser financiados por las empresas con actividades reguladas.

De esta forma, se convertirá en una deuda que, como en el caso del sector eléctrico, irá siendo devuelto por los consumidores de gas en el transcurso de los próximos quince años.

En cuanto al déficit que se produzca a partir de 2015, habrá subidas de peajes de forma automática cuando el desajuste supere el 10 por 100 de los costes anuales previstos, unos 300 millones, o cuando la deuda acumulada supere el 15 por 100 de estos costes, esto es, unos 500 millones de euros.

Las nuevas reglas retributivas se revisan en periodos de seis años y parten de la misma filosofía de la ley de desindexación de la economía.

Tomando como base el modelo de retribución a la distribución, el Gobierno ha fijado unas tasas de rentabilidad fija del 5,2 por 100 para las distintas actividades, que se completará con otra tasa variable.

En el caso del transporte, la tasa variable tendrá un peso del 25 por 100 sobre el retorno total y dependerá de la evolución de la demanda. Se consi-

derará el valor neto de los activos y una vida útil de cuarenta años.

Para la distribución, en la retribución variable se dará más peso al volumen de energía vendido que al número de

clientes, con el objetivo de incentivar el desarrollo de infraestructuras allí donde exista más bolsa de demanda. También se incentiva la gasificación de nuevos municipios.



(Viene de página 2)

- Mejorar la eficiencia energética de las instalaciones térmicas y de iluminación.
- Sustitución de energía convencional por biomasa o por energía geotérmica en las instalaciones térmicas.

Tras la intervención de las cuatro ponencias, y antes de dar comienzo al debate, Fernando López Rodríguez, Director de la Agencia Extremeña de la Energía y moderador de la mesa, cedió la palabra a Manuel Lozano Martínez, Director General de Arquitectura y Vivienda del Gobierno de Extremadura, el cual explicó que en su departamento, llevan mucho tiempo apostando por la Rehabilitación en la vivienda y apoyando medidas de ahorro y eficiencia energética y puso como ejemplo el proyecto EDEA-RENOV, un proyecto de la Consejería de Fomento, Vivienda, Ordenación del Territorio y Turismo del Gobierno de Extremadura, cofinanciado por el Programa LIFE+09 de la Comisión Europea que tiene como objetivo principal la realización de estudios y la aplicación de tecnologías de rehabilitación energética en edificación existente, a través de la renovación, la innovación y las TICs (Tecnologías de la Información y la Comunicación). Comentó que se han construido dos edificios para ensayar, en

el que en uno de ellos se plantean y ejecutan medidas de rehabilitación energética, y en el otro no, pudiéndose así analizar el impacto tanto económico como social, de dichas medidas.

Como conclusión más relevante de estas cuatro intervenciones, Fernando López Rodríguez, resaltó el gran interés que muestran en este tema las diferentes administraciones autonómicas, los diferentes medios de los que disponen, y los diferentes puntos de vista de cómo implementar las medidas de Rehabilitación a falta aún de publicar el Plan Estatal de Eficiencia energética del periodo 2017-2018.

Así mismo reclamó una puesta en común de todos los agentes que intervienen en la rehabilitación con vistas a poder coordinar en lo posible las diferentes formas de interpretar e implementar la Rehabilitación y las Auditorías Energéticas de los edificios de nuestro país.

Al finalizar las intervenciones, Juan José Quixano, Presidente de ATECYR cedió la palabra a Víctor G. del Moral Agúndez, Consejero de Fomento, Vivienda, Ordenación del Territorio y Turismo de la Junta de Extremadura que fue el encargado de clausurar el IX Encuentro Anual de Atecyr.

Nuevos pasos hacia la creación de un mercado ibérico del gas

Los reguladores energéticos español (CNMC) y portugués (ERSE) han elaborado una consulta pública en la que solicitan los comentarios de los agentes interesados para la creación de un mercado ibérico de gas natural, dentro de la Iniciativa Regional Europea.

La integración de los mercados de gas español y portugués crearía un área de mercado cercana a los 40 bcm (33 de España y 6 de Portugal), con características y tamaño suficientes que permitirían el desarrollo de un hub gasista ibérico.

El desarrollo de mercados mayoristas de gas y de los mecanismos coordinados para el acceso a las redes europeas son unos elementos clave para estimular la competencia y facilitar la correcta formación de los precios.

El documento analiza tres posibles modelos de integración del mercado ibérico: el modelo de área de mercado (*market area model*), el modelo de área de comercio (*trading region model*) y el modelo de mercado con asignaciones implícitas de capacidad. Además, estudia el desarrollo de un hub ibérico gasista, las infraestructuras existentes, el volumen del consumo, las fuentes de aprovisionamiento y el nivel de competencia.

Los agentes interesados podrán aportar sus comentarios hasta el día 15 de septiembre próximo.

DINAK
La fuerza de la marca líder

Las instalaciones gasistas generarán 720 millones de euros en 2014

El impacto económico del gas en el sector de las instalaciones alcanzará los 720 millones de euros en 2014, según datos aportados Conaif.

La patronal española de las empresas dedicadas a la instalación de gas calcula que actualmente existen 7,473 millones de puntos de suministro de gas con una previsión de

crecimiento para 2014 de 240.000 puntos nuevos.

Además, la patronal estimó en unos 3.000 euros de media lo que cada nuevo punto de suministro de gas puede representar para las empresas instaladoras, cifra a la que hay que sumar otros 100 euros adicionales si el mantenimiento anual de esas instalaciones lo realizan también estas empresas.

En materia de creación de empleo, prevé que para 2014 el gas genere a nivel nacional en torno al millar de nuevos puestos de trabajo distribuidos entre las pymes y autónomos instaladores españoles. Así, por cada cincuenta instalaciones las empresas instaladoras necesitan generar, al menos, un nuevo puesto de trabajo.

GDF Suez Energía España pide una reforma realista del sector del gas

Alfonso Pascual, director de Estrategia, Regulación y Relaciones Institucionales de GDF Suez Energía España, considera que "es ahora el momento de reformar el marco de referencia del sector gasista, sobre las bases y lecciones aprendidas del sector eléctrico".

REFORMA URGENTE

Pascual ha defendido la necesidad de abordar las reformas pendientes de manera urgente, y tratarlas como una oportunidad única para mejorar en confianza, eficiencia y competencia en el mercado. Una oportunidad que exige el consenso entre todos los agentes implicados. Para el directivo de la compañía, "es necesario avanzar hacia un nuevo escenario gasista que sitúe en el centro del debate la estabilidad y la igualdad de oportunidades, fomentando la capacidad de los agentes para competir y corrigiendo ciertos desequilibrios actuales. Asegurar que los agentes sólo tengan que asumir los riesgos del propio mercado, contando con unas condiciones regulatorias estables a largo plazo y exentas de riesgos asociados a nuevas cargas del carácter que sean, serán temas clave".

El sector de la edificación debe reducir sus emisiones hasta un 23 por 100 para afrontar el cambio climático en 2050

La mejora de la eficiencia energética permitiría reducir un 24 por 100 la demanda de energía en viviendas y un 27 por 100 en edificios de servicios, y como consecuencia disminuiría la demanda de emisiones hasta un 23 por 100, según datos del Informe elaborado por el Área Visión Global del World SB 2014 Barcelona sobre el impacto de la edificación en el cambio climático y sus consecuencias en la población. Este informe sienta las bases del debate del gran congreso mundial que se celebrará el próximo 2 de octubre y que se ha presentado hoy oficialmente.

El reto del sector de la edificación para la primera mitad del siglo es proveer de una vivienda adecuada a una población mundial que superará los 9.000 millones de habitantes en 2050. Con la tendencia actual, el consumo de energía en la edificación aumentaría un 50 por 100 entre 2010 y 2050 para satisfacer la demanda de habitabilidad, lo que conllevaría un aumento del 40 por 100 de las emisiones de gases de efecto invernadero. Como consecuencia, sólo el sector de la edificación generaría en 2050 todas las emisiones admisibles para limitar a 2Cº el aumento de la temperatura global.

Hacienda implantará un régimen de sanciones para empresas morosas

(Viene de página 1) El régimen sancionador presentado por la PMcM plantea multas de hasta 900.000 euros para las faltas muy graves y cierres temporales de un año a las empresas que acumulen tres infracciones graves.

Tras esta reunión, la PMcM celebrará una asamblea extraordinaria en la que explicará a sus integrantes, cerca de 1 millón de empresas, el contenido del acuerdo y los próximos pasos a seguir para llevar a cabo la iniciativa.

Vitogas se une a la Fundación Josep Carreras contra la Leucemia

Vitogas ha apoyado la difusión de la campaña "La Máquina Mágica", que puso en marcha del 21 al 28 de junio la Fundación Josep Carreras con el objetivo de recaudar 38.500 euros para adquirir un separador celular para el Campus ICO-Germans Trias i Pujol del Instituto de Investigación contra la Leucemia Josep Carreras, un proyecto fundamental para avanzar en la investigación del tratamiento y cura de esta enfermedad y otras hemopatías malignas.

Vitogas forma parte del colectivo de empresas socias que colaboran habitualmente con la Fundación apor-



tando recursos y dando difusión a campañas como esta, para mostrar apoyo a los pacientes y poner el acento en la importancia de la investigación.

Seminario sobre contratación pública de eficiencia energética

El Primer Teniente de Alcalde del Ayuntamiento de Sabadell, Josep Ayuso, y el director general de la Fundación Gas Natural Fenosa, Martí Solà, inauguraron el seminario "Nuevas modalidades en la contratación pública de la eficiencia energética", en el que participaron más de 50 responsables municipales de gestión energética de edificios y vía pública.

Durante la jornada, organizada por la Fundación Gas Natural Fenosa con la colaboración del Instituto Catalán de Energía (ICAEN), un grupo de expertos describieron los aspectos legales de la contratación pública de los servicios de eficiencia energética en Cataluña y expusieron experiencias concretas de contratación de empresas de servicios para proyectos de mejora de la eficiencia energética, tanto en los edificios municipales como en el alumbrado público.

El taller contó con la participación de responsables y técnicos de diferentes entidades municipales de Cataluña, que

explicaron sus experiencias en el ámbito de la mejora de la eficiencia energética. Por ejemplo, se habló de la inclusión de cláusulas de "garantía de ahorro energético" en el Centro de Alto Rendimiento (CAR) de Sant Cugat del Vallès, de la gestión y seguimiento de un contrato de servicios energéticos (Ayuntamiento del Prat de Llobregat), de la redacción de un contrato y del desarrollo de un Plan de Eficiencia como resultado de una gestión previa de eficiencia energética de un edificio (Universidad Politécnica de Cataluña).

Asimismo, en cuanto a la mejora de la eficiencia en el alumbrado público, se presentaron las características y tipologías principales de los Pliegos de Condiciones para Concursos Públicos elaborados por la Diputación de Barcelona, y expusieron su experiencia Ayuntamiento que actualmente están en diferentes momentos del proceso de contratación, como Lleida, Sabadell o Martorelles.

Aumenta un 40 por 100 el desajuste contable en la cuarta liquidación del sector gasista

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) ha aprobado la cuarta liquidación provisional del sector gasista, correspondiente al mes de abril, que muestra un desajuste contable de 229 millones de euros, un 40,8 por 100 superior al registrado en abril de 2013. Con los ingresos netos de esta liquidación se obtuvo un índice de cobertura del 80,3 por 100 de la retribución acreditada.

Los ingresos brutos declarados por el sector gasista ascendieron a 972 millones de euros. Los costes liquidables (costes del sistema que no están sujetos a déficit) resultantes fueron de 35 millones de euros. En consecuencia se obtuvieron unos ingresos netos liquidables de 937 millones de euros, un 5,2 por 100 menos que en el mismo periodo del año anterior.

La retribución fija total acreditada a las empresas ascendió a 1.156 millones de euros. Por las actividades de regasificación, carga de cisternas y trasvase de planta de gas natural licuado a buque y puesta en frío se acreditó una retribución variable de 10 millones de euros. Como resultado, se obtuvo una retribución total 1.166 millones de euros, un 1,3 por 100 más que en el mismo periodo de 2013.

La energía total suministrada en el periodo de liquidación fue de 100.057 GWh, un 11,2 por 100 menos que la suministrada en el mismo periodo del año 2013.

El número de consumidores declarado por las empresas a 30 de abril de 2014 ascendió a 7, 5 millones, con un aumento anual de 88.351 consumidores.

Un curso de Gas Natural Fenosa analiza el coste de la energía como factor de competitividad

El curso de verano "Energía, industria y competitividad", organizado por la Fundación Gas Natural Fenosa y la Universidad de Barcelona (UB), destacó la influencia decisiva del coste y de la disponibilidad de la energía en la competitividad de la industria española y europea, así como de los riesgos que los altos precios de la energía en Europa y en España agraven el proceso de desindustrialización.

El senior partner and managing director del Global Leader Energy Practice de Boston Consulting Group, Iván Martén, explicó que el coste energético juega un papel fundamental en la competitividad del sector industrial ya que supone entre un 30 y un 40 por 100 de los costes operativos en industrias tales como el acero y el cemento y el aluminio. Destacó asimismo que la Unión Europea se ha concentrado exclusivamente y excesivamente en el respeto medioambiental, olvidando dos aspectos

claves para la supervivencia de la industria: el coste económico y la garantía de suministro, mientras países como Estados Unidos conseguían su autosuficiencia energética gracias al gas "no convencional".

El catedrático de Economía del Esade Business School, Francesc Xavier Mena, puso en contexto este problema y lo situó en el marco de la crisis económica española y mundial que vivimos y reafirmó el grave riesgo de desindustrialización que vive toda Europa y, en mayor medida, España.

Por su parte, el catedrático de Recursos Energéticos de la Universidad de Barcelona y coordinador de este curso, Mariano Marzo, analizó la situación desde el punto de vista de los recursos energéticos y la evolución de sus mercados en el mundo, incorporando reflexiones de geopolíticas, como los conflictos armados y la recuperación de la autosuficiencia energética de Estados Unidos.

Vaillant celebra su 140 aniversario

(Viene de página 1) de la calefacción, agua caliente y refrigeración. La marca alemana, con sede en Remscheid, en la región alemana de Berg, celebra esta especial fecha con una gira por toda Europa de la liebre Vaillant y una exposición sobre el pasado, presente y futuro de la compañía que se podrá ver en varios países europeos.

Durante estos 140 años de historia, han sido muchas las innovaciones desarrolladas por Vaillant que han marcado la evolución del sector de la climatización. La exposición conmemorativa de este especial aniversario hace un recorrido por alguno de estos hitos, desde 1874 hasta la actualidad.

Recordando el pasado, se presentan los datos clave más importantes relacionados con la historia de la compañía y se muestran innovadores productos de Vaillant que supusieron una auténtica revolución como el primer calentador estanco creado en 1894, la primera versión de un calentador mural, fabricado en 1905, o la calefacción central, de 1924. En el pasado más reciente hay otros hitos como la introducción de la tecnología de condensación de calefacción y la energía solar térmica en 1995 y 1997 respectivamente.

Como curiosidad se muestra el origen y significado del famoso lo-



gotipo de la marca con la liebre como elemento central del mismo.

El presente de Vaillant tiene que ver con los temas que son actualmente importantes para la empresa. La tecnología de la condensación sigue siendo una parte importante de lo que Vaillant es y hace, sin olvidar que los productos basados en energías renovables, como las bombas de calor y la producción combinada de calor y electricidad (CHP) son cada vez más significativos. Destacada es, asimismo, la importancia que la marca otorga a los sistemas y soluciones que combinan varios productos y que permiten obtener los mayores índices de eficiencia, ahorro y sostenibilidad.

El futuro se centra en los próximos 140 años, el cuidado por el medio ambiente, los productos más innovadores, la sostenibilidad etc...

Saunier Duval lanza su red de instaladores InstaXPert



Saunier Duval ha lanzado la red de instaladores InstaXPert. Esta red busca una mejora continua del instalador con el apoyo de la marca mediante una nueva forma de actuar que pueda aportar un mejor servicio al usuario final.

Nuestro lema "servicio es una actitud" refleja fielmente el núcleo de la red InstaXPert.

Las principales ventajas que aporta esta red al instalador, se basan en un firme apoyo comercial, soporte técnico exclusivo y la generación de nuevas oportunidades de negocio.

Se han iniciado ya las primeras convocatorias de inmersión a esta red que tiene vocación de ser el vínculo de calidad entre el usuario final y su producto a través de los instaladores que pertenezcan al mismo.

Con las oportunidades de negocio, campañas exclusivas, formación y soporte que la marca va a aportar, los instaladores pertenecientes a esta red podrán mejorar en su día a día y faci-



tar así también la difusión de sus mejores trabajos entre los usuarios finales.

Se ha realizado una campaña de marketing directo a los instaladores y convocatorias a través de la web www.estasconvocado.com tanto para la inmersión inicial como para las formaciones posteriores que tendrán lugar en los más de 80 SAT que la marca posee a lo largo de toda la geografía española.

Las marcas de adhesivos industriales de Henkel en BIEMH

Henkel ha vuelto a estar presente en la 28ª edición de la Biental Española de Máquina-Herramienta (BIEMH) organizada conjuntamente por BEC (Bilbao Exhibition Centre) y AFM (Asociación de Fabricantes de Máquina-Herramienta). En este salón, pionero y referente en Europa dedicado a la Maquinaria-Herramienta, no podía faltar la división de adhesivos industriales de Henkel Ibérica, como líder mundial en soluciones para la Adhesión, Sellado y Tratamiento de Superficies, con sus marcas: Loctite, Teroson, Bondrite, Aquence y Technomelt. Un total de 35.500 personas, procedentes de 57 países, han visitado del 2 al 7 de junio la feria lo que supone un 4,2 por 100 más que en la pasada edición.

En el espacio de Henkel se hicieron demostraciones de productos y se presentaron varias innovaciones como por ejemplo:

- Loctite 4090. El primer adhesivo estructural instantáneo con innovadora



tecnología híbrida en la que se combinan la velocidad y la versatilidad de los cianoacrilatos clásicos, con una mayor resistencia térmica y a la humedad de los epoxis. Permite aplicaciones estructurales en ambientes expuestos a la intemperie.

- Teroson MS939. Adhesivo y sellador de uso general muy versátil, con gran adhesión elástica y alta resistencia.

- Loctite 5616. Silicona bicomponente para uniones adhesivas estructurales, ideal para sellado, unión de vidrio y aplicaciones que requieran alta temperatura.

Keyter se incorpora a AFEC

Keyter Technologies, grupo español de empresas industriales dedicado al desarrollo, fabricación y comercialización de bienes de equipo basados en las tecnologías de la refrigeración y la climatización junto con otras tecnologías relacionadas, se ha incorporado a AFEC, como Socio de Número.

Tras una primera fase de investigación tecnológica, Keyter Technologies promueve en el 2007 la creación de Intarcon como fabricante de equipos de refrigeración industrial.

Con una creciente trayectoria industrial, en el pasado año 2013 se establece Keyter, ofreciendo una nueva gama de soluciones para el sector de la climatización industrial

en la que se incluyen entre otras, equipos compactos Roof-top y Wall-top, una amplia gama de Enfriadoras y Bombas de Calor, así como Unidades de Tratamiento de Aire. Igualmente Keyter desarrolla soluciones a medida para integradores y fabricantes en diversos procesos industriales donde sea de aplicación la tecnología de refrigeración.

Keyter Technologies ha sido reconocida por su destacable labor en I+D, centrada en optimizar la carga de refrigerante, la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero, ahorro energético y el desarrollo de sistemas sostenibles, como los equipos GENAQ para producción atmosférica de agua.



TUBIGAMO, S.A.

EMPRESA REGISTRADA EN ISO 9002 692/ER/01/00

· CHIMENEA MODULAR CERTIFICADA SEGÚN MARCADO CE

- TUBERÍA ACERO INOXIDABLE
- TUBERÍA GALVANIZADA

- TUBERÍA HELICOIDAL
- TUBERÍA DE DOBLE PARED CON AISLAMIENTO

· DEPÓSITOS DE ALMACENAMIENTO DE GASOIL SEGÚN NORMA UNE 62352

Polígono industrial "Santa Ana" - C/Tornillo, 23 - 25
Teléfono 91 666 56 89 - Fax 91 666 56 92
Ctra. Valencia Km. 15 - 28529 Rivas Vaciamadrid (Madrid)

Galp Music, la app perfecta para un verano lleno de música

Galp Energía se ha estrenado el pasado verano en el entorno de las apps móviles con Galp Music, una aplicación nativa para Android e iOS sincronizada en tiempo real con la página web www.galp.fm, y cuya principal utilidad es localizar las estaciones de servicio más cercanas a la ubicación del usuario.

Además del criterio de cercanía, el usuario puede filtrar resultados según diferentes criterios: estaciones con lavado, cafetería, tienda, abierto 24h, tarjetas aceptadas o acuerdos bancarios.

Esta app ofrece otros valores añadidos, como el reproductor de la emisora de radio online Galp FM, reproducción de podcasts de los programas y lector de códigos QR. A través de la aplicación, el usuario tiene acceso a contenidos exclusivos vinculados al proyecto Galp Music y promociones y campañas de Galp Energía.

En sus primeras semanas la app ha conseguido más de 20.000 descargas.

Para su instalación, la aplicación requiere la versión iOS 7.0 o superior o Android 4 y superiores.

El lanzamiento de la app responde a la tendencia en los hábitos de comportamiento del consumidor, que tienen en su dispositivo móvil las herramientas de ocio y utilidades de todo tipo. Por eso, la app Galp Music es una buena



opción para acompañar al usuario en sus viajes, facilitando la información sobre dónde repostar y ofreciendo la mejor música con un simple clic.

La app está disponible en App Store y Google Play, y también puede descargarse desde la web de Galp Music.

Blansol alcanza un acuerdo con sus acreedores y retoma su actividad

La compañía fabricante de sistemas de tuberías Industrial Blansol, con sede en la localidad cántabra de Bárcena de Cicero, ha anunciado que consigue pasar página. La productora cántabra acaba de conseguir el respaldo mayoritario a su convenio de acreedores, con lo que pone fin a un capítulo en el que ha estado inmerso desde hace un año. Finalmente, la junta de acreedores, celebrada el pasado 12 de junio, ha aprobado con un respaldo mayoritario del 69% la propuesta de Blansol, que propone un calendario de pagos a cinco años. Blansol entró en concurso en junio del año pasado por problemas financieros tras el cierre del grifo crediticio y, desde entonces, ha acometido una profunda reestructuración, que ha incluido sendos ERE temporales de seis meses de duración para la plantilla, formada por cerca de 70 empleados.

Además, la compañía se vio forzada a parar sus dos fábricas durante estos meses, aunque ahora prevé volver a arrancar ambas instalaciones para mediados del mes de julio. La compañía incorporará en un primer momento a 59

empleados y no descarta ir contratando nuevos operarios en función de las necesidades. La reactivación de las plantas, que cuentan ya con algunos pedidos, se hará progresivamente y se dedicará el verano para normalizar los stocks. Para financiar este arranque, los accionistas de la firma, liderados por la familia Santiago, realizarán una ampliación de capital por un importe aún por determinar. Además, la compañía ha realizado ya una profunda reestructuración de costes y un redimensionamiento de la empresa.

Blansol reactivará sus dos fábricas, tanto la de tuberías de Bárcena de Cicero, como la de accesorios de latón, localizada en Palau-solità i Plegamans (Barcelona). Su plan de negocios futuro pasa por centrarse en la producción de sistemas de tuberías de PEX y multicaña, así como los sistemas de unión tipo push-fit 'IX press2'.

Industrial Blansol facturó 28,48 millones de euros durante 2011 –últimas cuentas presentadas–, aunque sus ventas habrían caído considerablemente en los dos últimos ejercicios.

Las empresas y organizaciones líderes del sector anuncian su presencia en Expoquimia

La 17ª edición de Expoquimia, el Salón Internacional de la Química de Fira de Barcelona, que se celebra del 30 de septiembre al 3 de octubre en el recinto de Gran Vía, contará con la presencia de las principales compañías y organizaciones de la industria química internacional que, como Abelló Linde, Air Liquide, Basf, Bayer, Cepsa, Chemmed Tarragona, Dow Chemical, Ercros, Fei-que, Grupo IQE, Iberpotash, Justesa Imagen, Praxair, Quimacova, Quimidroga, Repsol y Solvay, han anunciado su participación en el evento sectorial más

importante del sur de Europa. De esta manera, Expoquimia se convertirá, una vez más, en el mayor escaparate comercial de la industria química.

La presencia de estas empresas en Expoquimia se hará realidad a través de su participación en el proyecto corporativo Smart Chemistry Smart Future, liderado por la Federación Empresarial de la Industria Química Española (FEIQUE) y el propio salón, y que tiene como principal objetivo poner en valor la capacidad de generar riqueza y empleo del sector así como

Cepsa se traslada a su nueva sede corporativa

Después de que el Consejo de Administración del pasado 18 de junio aprobara el cambio de sede corporativa de la Compañía a la Torre Cepsa, y tras un proyecto de acondicionamiento realizado en tan solo 8 meses, ha comenzado el traslado de algo más de 1.500 profesionales de Cepsa en Madrid, que tiene previsto culminar el próximo mes de agosto.

El traslado de sede es algo más que un cambio de espacio para los profesionales de la Compañía en Madrid. La Torre Cepsa se ha consolidado como un elemento esencial del impulso de transformación que se

implantó en el Grupo empresarial tras la adquisición de IPIC en agosto de 2011.

La Torre Cepsa es un rascacielos de 34 plantas y más de 109.000 metros cuadrados de oficinas, y forma parte del llamado "Complejo Cuatro Torres Business Área de Madrid", en la zona más moderna y futurista de la capital.

La nueva dirección de la sede corporativa de Cepsa a partir de ahora:

Torre Cepsa
Paseo de la Castellana, 259 A
28046 Madrid

La nueva App "Junkers plus" marca el relanzamiento del exclusivo club de instaladores de la marca

La marca Junkers, perteneciente a la división Termotecnia de Bosch, ha renovado su exclusivo club de instaladores ampliando los beneficios para sus socios e incorporado una nueva App para *smartphone* que, además de facilitar el acceso al mismo, permite una gestión más cómoda de cada cuenta al poder registrar en la misma las instalaciones Junkers realizadas a lo largo del año.

Otra de las novedades de este relanzamiento es que ahora el club permite a los instaladores acumular "Europlus" durante todo el año por cada instalación de calentadores termostáticos a gas y calderas murales de condensación y de bajo NOx Junkers que hagan durante el año y canjearlos por lo que prefieran. Con Junkers plus sumarán y canjearán los "Europlus" por dinero o experiencias de ocio.

El club "Junkers plus", creado hace más de cinco años, es otro servicio de Junkers pensado para los profesionales, con productos y beneficios que evi-

dencian las ventajas de estar con una marca líder. Su inscripción en el mismo está abierta a todos los profesionales de la instalación que podrán cursar su entrada en el mismo rellenando el formulario de solicitud y enviarlo a través de fax 902 535 999, correo postal o mediante el acceso "Profesional" de la web <http://www.junkersplus.es>. Sólo por darse de alta recibirán 15 euros en su tarjeta "Junkers plus" como bienvenida al Club, además de otras interesantes ventajas.



Certificación para la huella de carbono de Enagás

Enagás ha conseguido la certificación de su huella de carbono según la norma UNE-EN ISO 14064, lo que constituye un paso más en el compromiso de la compañía con la reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero y con la transparencia hacia sus grupos de interés.

La huella de carbono de Enagás, elaborada según las directrices del GHG Protocol y conforme a la norma UNE-EN ISO 14064, es el resultado del esfuerzo de la compañía en incrementar la fiabilidad y trazabilidad de las emisiones derivadas de su actividad

Enagás, tal y como refleja en su estrategia de RSC, Visión 2020, se compromete en la lucha contra el cambio climático. Desde hace años, uno de los objetivos de compañía, con impacto directo en la retribución variable de todos los empleados, está vinculado a la reducción de emisiones.

Un grupo de trabajo multidisciplinar de Enagás realiza un seguimiento mensual de los gases emitidos de forma directa o indirecta en cada una de las instalaciones, identifica iniciativas de mejora y revisa el cumplimiento del objetivo de reducción de emisiones de la compañía.

tualmente y en el futuro la aportación de la Química resulta clave: *Smart Cities* (cómo las ciudades en las que vivimos pueden ser más sostenibles), *Energy & Water* (gestionar mejor los recursos naturales), *Life: health & food* (salud y alimentación) y *New Technologies4U* (las nuevas tecnologías y su efecto en nuestra vida diaria).

Expoquimia se celebra conjuntamente con Eurosurf y Equiplast, eventos de referencia de los sectores del plástico y del tratamiento de superficies, respectivamente. La celebración simultánea de los tres salones hace que Barcelona se transforme en la capital industrial y científica del sector químico nacional y del sur de Europa.

“Este año esperamos tener datos de ventas que reflejen ya un cambio de ciclo”

Jaime García
Presidente de AFECH

(Viene de página 1) – **Algunos datos positivos que se atisbaban el pasado año parecen haber empezado a consolidarse, ¿ha tenido algún efecto en el sector?**

Efectivamente, también lo decíamos el año pasado, hablábamos de la actuación del BCE en el mercado, de la bajada de la prima de riesgo, hablábamos de la banca y de la mejora de su situación, del rescate bancario etc.

La prima de riesgo está ahora en cifras que el año pasado nos parecerían increíbles. El BCE ha tomado medidas en este aspecto, bueno más bien ha dicho que estaba dispuesto a tomarlas y esto ha bastado.

Recientemente, además de bajar de nuevo los tipos de interés, ha decidido penalizar los depósitos de la banca, con el ánimo de forzar que estos inyecten dinero en el mercado.

Todo esto es positivo y, lo digo de verdad, creo que por fin, estamos a punto de iniciar el proceso de salida de la crisis, pero hasta la fecha no hay nada en el mercado que corrobore esta afirmación.

El gobierno anuncia la reforma fiscal, con bajada de impuestos, y esto también ayudará. Por otra parte, las elecciones están ya más cerca y como siempre, esté quien esté en el poder, esto significa activación de la obra pública, para que se pueda inaugurar en el momento adecuado. Por tanto, es posible que en el último cuatrimestre de este año, veamos datos de ventas que indiquen más claramente que estamos ya en un nuevo ciclo.

Además, entiendo que se moverá más la iniciativa privada, hay grandes movimientos de compra de inmuebles y si se compran, después se gestionan, ello significa que se han de reformar, acabar de construir, modificar, alquilar etc. etc. y todo ello origina compras y ventas a los distintos sectores implicados.

En cualquier caso, lo que es imprescindible es potenciar la demanda interna y esto con el nivel de paro actual, por mucho que este bajando, es realmente difícil.

– **¿Cuáles serían las claves para el inicio de la recuperación de un sector tan largamente deprimido? ¿Qué expectativas hay a ese respecto?**

Nuestro sector es un sector maduro y está íntimamente ligado a la construcción sea pública o privada, residencial o industrial y por tanto la expectativa es simple, pasa por la recuperación de la actividad de la construcción en todas sus facetas y esto incluye obra nueva pero también reformas y rehabilitaciones.

– **En algunos países de nuestro entorno la recuperación es más firme, ¿está pudiendo ser aprovechada esa circunstancia por los fabricantes españoles?**

Sí, como ya decíamos el año pasado, el secreto de alguno de nuestros fabricantes está en su importante presencia en el exterior, donde la crisis ha sido menor que en nuestro país, pues tampoco, en su día, el crecimiento en la construcción había sido tan fuerte.

Esta presencia en Europa y en otros países es lo que ha permitido que algunas empresas mantengan su estabilidad y presenten números razonablemente buenos.

– **La política de contención del déficit ha lastrado el desarrollo del sector de la industria en general, ¿confía en que la mejora de la situación permita una política más expansiva?**

Sí, como sabe hay dos opciones claras, sobre cómo afrontar este tipo de crisis, con grandes economistas como abandonados, en cada una de ellas. Hoy



En cualquier caso, lo que es imprescindible es potenciar la demanda interna

podríamos utilizar a dos políticos en cada opción: Obama y Merkel. Yo siempre he creído más en la de Obama, les ha ido mejor. Pero creo que sí, que efectivamente, vamos siendo más los que creemos que la solución no pasa por contener el déficit a toda costa, sino por conseguir hacer crecer la economía con inversiones productivas que generen riqueza, que generen puestos de trabajo, y creo además que es posible hacerlo.

– **¿Qué acceso tienen las empresas a la financiación? ¿Cuáles serían las demandas a este respecto?**

En nuestro sector, por el tamaño de sus empresas, la única fuente de financiación ajena no es otra que la banca. El año pasado hablamos de ella y de la característica fundamental de los bancarios que era su aversión al riesgo. Hablo por experiencia pues lo fui durante muchos años. Esto no ha cambiado, pero recientemente se ha producido, como decíamos más arriba, una actuación importante del BCE que, a pesar de ser muy reciente, ya está notándose en el mercado. Los bancos necesitan invertir y me decían hace poco algunos empresarios de este y otros sectores que si se estaba notando una clara presión inversora de los bancos con importantes bajadas de tipo. Pueden hacerlo, pues además de lo dicho anteriormente, la caída de los intereses de la deuda pública, la penalización de los depósitos en el BCE,.... la retribución de los depósitos es nula o casi nula, por lo que realmente pueden y deben bajar los intereses aplicados a la financiación de las empresas.

Para mí, esto sí que puede empezar a cambiar las cosas de manera importante. La crisis que estamos acabando, espero, ha tenido un claro origen financiero y que en nuestro país se ha encontrado con la famosa burbuja, burbuja en la que hemos soplado todos, pero muy especialmente la banca y dentro de la banca las Cajas.

Decimos que el gran motor del país ha sido siempre la construcción y esto, para mí es innegable. Pero sin embargo creo necesario hacer una precisión en los últimos años. Desde los 90 en adelante, el gran motor del país ha sido el que ha soplado a la construcción es decir: la banca. Bueno, a lo mejor no ha sido el motor pero sí es el combustible, y si la banca empieza a inyectar combustible, podemos estar seguros de que cambia el ciclo.

Las empresas beneficiadas de esta apertura de la banca serán, en primer lugar, aquellas que según sus números estén bien, y entonces las presionarán para que tomen decisiones de inversión y esto se notará en el mercado. A las empresas que están en peor situación, la financiación tardarán más en llegar, pero si aguantan, también les acabará llegando.

– **Las empresas han adelgazado sus estructuras casi al mínimo en los últimos años, ¿puede empezar a revertirse la situación? ¿Están, en cualquier caso, en disposición de afrontar la reactivación con garantías?**

El hambre agudiza el ingenio. Normalmente las empresas y las personas salen muy fortalecidas de la crisis. Después de

las grandes guerras se han producido siempre grandes etapas de crecimiento.

Esto no ha sido una guerra pero casi. Las empresas han aprendido la importancia de planificar sus acciones, de contrastar las decisiones de inversión y de estar al tanto de las condiciones de los mercados, ya no vale hacer lo que se venía haciendo, hay que saber anticiparse y explorar. Lo mismo podemos decir, si hablamos de los trabajadores, han comprendido que el puesto de trabajo es el bien más importante que tienen y que hay que ganárselo día a día. Este cambio en la mentalidad de los trabajadores y de los empresarios, es lo que ha conseguido que las empresas puedan haber aguantado la crisis y que salgan fortalecidas de la misma. Las que salgan, pues aún queda recorrido.

– **Los márgenes también cayeron de forma muy significativa, ¿cuál es ahora la situación?**

Como ya le decía la pelea es absoluta y si cabe, aún peor. Creo que posiblemente se están haciendo operaciones con margen cero, solo con el ánimo de seguir en el mercado. Es la batalla por la supervivencia.

– **Otro caballo de batalla durante los últimos años ha sido el de los impagos...**

Lo sigue siendo y más, sin duda. Hace unas semanas en una reunión con empresarios de la construcción y de la distribución, estuve saludando y charlando en una mañana con seis empresarios distintos. En todos los casos el tema principal y coincidente no fueron las ventas, sino los impagos y más que los impagos, la preocupación por ellos y por los riesgos. Esto es obvio, si estamos actuando en el mercado con márgenes escasos, con la financiación reducida o restringida, cualquier impago puede poner a la empresa contra las cuerdas.

– **¿Qué otros serían los principales retos a los que hacer frente?**

Yo creo que el reto en este momento es uno solo y los demás complementarios: ¡Salir de la crisis!

– **Al margen de la debilidad del mercado, las empresas siguen innovando y trabajando en producto nuevo, ¿qué destacaría a este respecto? ¿Cuáles serían las principales tendencias?**

En nuestro sector hay empresas más innovadoras que otras, como en todos los demás. Las empresas innovadoras mantienen permanentemente los ojos abiertos en la busca de nuevos campos de aplicación de sus productos e incluso en nuevos productos que permitan una acción más global en el mercado y una menor dependencia de determinados segmentos o productos. Esto no es fácil y se necesitan medidas.

Otras empresas sin esta vocación y también sin medios, lo que hacen es intentar abrirse nuevos campos de actuación yendo hacia productos o segmentos de mercado en los que no estaban y si estaban sus competidores.

– **El pasado año se aprobó el decreto para la certificación de eficiencia energética de edificios, ¿qué efecto ha tenido?**

Pues ha tenido un efecto notable, pero me temo que todavía más a nivel teórico que a nivel práctico. Pero, ojo, esto es solo cuestión de tiempo; la eficiencia energética es algo realmente importante a todos los efectos. Es ya y será más en el futuro, uno de los más importantes requisitos a la hora de construir y vender nuevos edificios y un claro motivo de rehabilitación de los existentes, y esto será bueno para todos. Pero lo empezaremos a notar cuando la decisión de invertir se tome y esto solo ocurrirá cuando el futuro aparezca más claro.

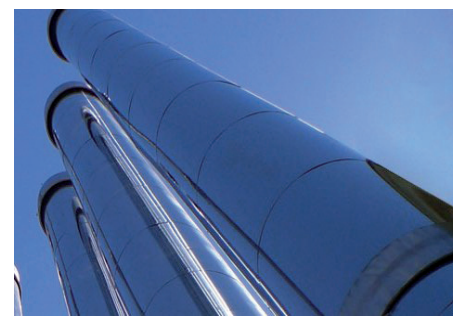
No creo que falte mucho para ello.

– **¿Destacaría alguna otra novedad en materia normativa?**

Después de los últimos años de publicaciones constantes de nuevas normas o reformas de Reglamentos, en el 2013 se publicó la última modificación del RITE, no ha habido cambios sustanciales, salvo los relativos a la Eficiencia Energética.

Los bancos necesitan invertir y me decían hace poco algunos empresarios de este y otros sectores que si se estaba notando una clara presión inversora de los bancos con importantes bajadas de tipo

Innovación, motor de la recuperación



Dinak

sea diferente en función de las normas ese país.

Es precisamente el esfuerzo de internacionalización y de adaptación a las normas de instalación y a las características de cada país, lo que le ha permitido consolidarse como empresa netamente exportadora, con una posición firme y estable en algunos de los países más importantes de Europa.

Durante los años en los que la economía española estaba bien y la construcción era el motor de la economía, la empresa ha sido capaz de mirar hacia el futuro y en lugar de conformarse y celebrar la buena marcha en el mercado doméstico, decidió avanzar y buscar nuevos horizontes, empleando los beneficios obtenidos en el mercado nacional para la implantación y desarrollo en otros países. Tarea difícil, donde las haya, pues las normas, en aquel momento, no estaban igual de unificadas que ahora y cada país era diferente, además de las trabas que los fabricantes de cada país ponían a la entrada de otros competidores.

Ha sido esa visión y el esfuerzo realizado lo que le permite a Dinak, seguir manteniendo su cifra de ventas, a pesar de la dureza de la corrección que está infringiendo el mercado nacional a todos los niveles y que aún no tiene visos de haber llegado a su fin.

La sólida posición estratégica y financiera avalan la solvencia de Dinak y su capacidad para liderar la recuperación.

FF BOFIL

Desde sus inicios en el año 1892, FF Bofill ha sido un fabricante de referencia para el mercado en la fabricación de conductos y chimeneas para evacuar al exterior los humos originados por los aparatos de calefacción, sean de combustibles sólidos, líquidos ó de gas.

En el transcurso de estos años la empresa ha tenido una evolución constante, tanto en la calidad de los materiales y procesos de fabricación utilizados, como el rendimiento de los conductos, adaptándolos, ya sea a las necesidades y características de los aparatos de calefacción existentes en el mercado como a los combustibles utilizados.

En la actualidad todas las series que se fabrican en FF Bofill, están certificadas de acuerdo a la normativa CE UNE-EN 1856/2009 y por la ISO 9001/2008 en lo que se refiere a los procesos de fabricación.

La venta se realiza mediante mayoristas, distribuidores e instaladores de los sectores de la calefacción, construcción y la ferretería, distribuidos en el mercado nacional y en el mercado exterior.

Recientemente han incorporado las series a gas estancas, VT-310 vitrificada a 900º y la CO330 concéntrica en inox 316L, que incorporan una junta bilabial de silicona resistente a temperatura 200ºC, adecuadas además para instalaciones que utilicen el pellets y otros combustibles ecológicos.

FIG

Entre sus novedades destaca la nueva chimenea plástica en polipropileno e inox 304 Chimeplast, la chimenea ideal para instalaciones de calderas de condensación a gas y gasoil con temperatura de humos inferior a 120º porque ha sido diseñada para que sea

(Pasa a página 9)

Como cada año, completa el informe anual sobre chimeneas y conductos de evacuación un exhaustivo repaso de las novedades de las compañías que operan en España en el sector.

La información que se ofrece a continuación ha sido recogida por nuestra redacción directamente de las empresas ya sea fabricantes y/o distribuidoras.

Un año más la respuesta ha sido magnífica y el sector continúa innovando e invirtiendo en la mejora de la oferta y de las instalaciones y, lo que es más importante, en la calidad de los productos que ofrecen a medida de cada necesidad.

Asimismo el sector está apostando por la apertura de nuevos mercados a los que aporta *know how* y tecnología española, una estrategia que ya ha avanzado Jaime García, presidente de AFECH y que deberá verse reforzada con el crecimiento del mercado doméstico cuyos datos muestran ya señales de recuperación –según informe la patronal de la construcción SEOPAN– especialmente impulsados por el aumento un 93% de la licitación pública hasta mayo de 2014.

CHIMETAL

Chimetal es una empresa dedicada a la fabricación de chimeneas modulares metálicas que cuenta con más de 29 años de experiencia.

La empresa da prioridad a la calidad del producto, servicio y atención al cliente. Para lograrlo ha sido necesaria una larga labor de investigación y desarrollo, dando cobertura técnica e ingeniería, solucionando todo tipo de chimeneas y montajes.

Chimetal ha estado resolviendo a sus clientes sus necesidades de chimeneas modulares metálicas durante años, adquiriendo con ello una experiencia indispensable en el conoci-

miento de las aplicaciones y en la elección de las mejores soluciones técnicas para las mismas. Todos sus productos están certificados.

A lo largo de los años Chimetal ha ido diseñando todos y cada uno de sus productos adecuándolos a las necesidades tanto legales como de sus clientes, dando lugar a seis tipos de chimeneas: Chimenea de doble pared, chimenea doble pared ei30, chimenea colectiva, chimenea pared simple, conducto ventilación PS, Chimetal color y ventilación mecánica controlada.

CONVESA



Convessa

Hace aproximadamente un año Convessa lanzaba la gama de pared simple con pintura negra resistente a altas temperaturas. Durante este año, el movimiento de este producto ha ido a más, y han surgido solicitudes de los clientes para “mejorar” la gama según les transmitían directamente los instaladores. Algunas de estas mejoras son incluir la te con injerto hembra además de la de injerto macho que ya existía, o recortar la longitud de las

tes, permitiendo colocarla en aquellos espacios en los que la salida de la caldera se encontraba muy cercana al suelo. La unión de estas piezas es mediante el sistema machihembrado, con un ajuste que permite no tener que utilizar abrazaderas, este producto encaja con la gama de Convessa de pared simple en inox 316; ambas con la designación: T600-N1-W-Vm-L50050-G.

Convessa dispone de otras gamas para biomasa, como son el vitrificado o la chimenea de doble pared en acero 316. La moda de la tubería “negra” ha llevado a que incluso la doble pared en 316 se pinte en negro en varias ocasiones.

Son muchas las ocasiones en las que se coloca un material inadecuado en una caldera o estufa, es por ello que desde Convessa y para poder evitar los grandes problemas que esto puede ocasionar, se informa a almacenes e instaladores continuamente, a través del departamento comercial, de la web, de las descripciones en la tarifa... y el departamento técnico está a disposición de almacenes, instaladores e ingenierías, tratando de solucionar las posibles dudas.

DINAK

En 2014 Dinak celebra su 31 aniversario y lo hace como referente del sector y la empresa española con mayor facturación.

Mantiene también su liderazgo en el desarrollo de nuevos productos. Ha sido precisamente esta política de investigación, desarrollo e innovación permanentes la que le ha permitido elevarse a esta posición.

En cuanto al producto, la empresa tiene la gama más amplia del mercado y además mantiene su característica de adaptarse a los países en los que está implantada, lo que incluso tiene como consecuencia duplicidades de gamas y que alguna gama de producto

(Viene de página 8) un conducto de humos y un desagüe a la vez.

Gracias a esta innovación en el diseño las instalaciones quedan totalmente aseguradas contra cualquier problema de fugas de condensados. La amplia y completa gama disponible, permite emplear esta chimenea en multitud de instalaciones: colectivas en vertical, calderas de gran potencia, salas de calderas, cascadas y individuales.

Es resistente a la corrosión, con diseño interior que facilita el desagüe, y favorece de corte a medida. No se abolla con los golpes. Equipada con uniones sin abrazaderas machihembrado por presión. Módulos rectos de 2 metros. Más ligera, requiere de menor esfuerzo. La compañía realiza piezas especiales y ha mejorado el precio.

Chimeplast cumple las normas recogidas en el RITE en vigor. Es un producto, marcado CE: EN 14471. Instalación: EN 123001 y el cálculo de dimensiones: EN 13384-1, 13384-2.

FR

Fundada en 1980 está especializada en la fabricación de tubos helicoidales y conducto rectangular para ventilación, climatización y extracción de humos y posteriormente ha iniciado la producción de chimeneas inox. Su gama comprende:

Tubo engatillado helicoidal para ventilación, tubo helicoidal certificado CE E600/120, conducto rectangular certificado CE E600/120, chimenea *shunt* para evacuación humos de cocinas y tubo liso galvanizado, inox, vitrificado y T600.

Además han ampliado la gama para biomasa con: Chimenea pared doble serie 6: Inox 316 L/304 Soldadura TIG. Unión macho-hembra con junta silicona y aislamiento con lana de roca. Chimenea adecuada para la evacuación de humos de estufas y calderas que utilizan como combustible la biomasa, pellets, leña, cáscara, etc., y calderas de condensación. Disponible en diámetros de 80 a 450 mm interior.

Y la chimenea pellets pared simple Aisi 316 con conducto de simple pared Inox Aisis 316L, se fabrica en dos acabados: inoxidable, y mate rugoso color grafito, temperatura máx. 600°C, resistente a la intemperie. Soldadura TIG. Unión macho-hembra con junta de silicona. Con diámetros disponibles 80, 100 y 125, 150, 175, 200, 250 mm.

JEREMIAS

Jeremias España, perteneciente al Grupo Jeremias, con sede central en Alemania como uno de los principales fabricantes de chimeneas modulares metálicas y sistemas de evacuación para humos y gases en los sectores residencial individual y colectivo, industrial y sector terciario, en los mercados español e internacional.

Durante este año 2014, y dentro del Plan Trienal 2012-2014, se están realizando importantes inversiones en los sistemas productivos de las diferentes fábricas de Jeremias en Europa, y principalmente en la fábrica de España. Estas inversiones, en un momento en el que el mercado se encuentra en una posición débil de demanda, ayudarán a incrementar y mejorar aún más sus capacidades productivas, el desarrollo de productos innovadores y mejorar el servicio a sus clientes en todo el mundo.

Además, como todos los años, nuevos sistemas con certificación CE (ya hay más de 70 dentro del Grupo Jeremias) han sido desarrollados, ensayados y comercializados. Entre estos nuevos sistemas y productos desarrollados destacan las nuevas gamas para combustibles sólidos (LINE-flex, SET-biomass, ew pellets black, ...), el nuevo sistema dw-kl con 25 mm de aislamiento (el único en el mercado con ese espesor), una gama mucho

más amplia de terminales para los diferentes sistemas de chimeneas, un sistema completamente nuevo de conductos (SVC3) para sistemas de ventilación doméstica y extracción de campanas colectivas, etc.

NEGARRA

Negarra es uno de los principales fabricantes de sistemas para la evacuación de productos de la combustión.

Durante más de 50 años, Negarra ha logrado tener una gama completa de productos de avanzadas soluciones tecnológicas, tanto en chimeneas modulares metálicas (individuales o colectivas) como en conductos de evacuación de humos y gases.

La compañía posee Certificación ISO 9001:2008 emitida por AENOR y toda su gama de chimeneas y conductos cuenta con marcado CE. Además sus familias de chimeneas MD e IS cuentan con su NF emitido por AENOR Certita.

POUJOLAT

Poujolat es uno de los primeros fabricantes europeos de conductos de humos y dispone en su catálogo de conductos de humos: Rígidos y flexibles. De acero inox. 604, 616 L y 904., esmaltados y de de acero galvanizado. Los rígidos: de pared simple, de pared doble sin aislamiento y de pared doble con aislamiento.

Utilidades: para calderas de gas (atmosféricas, estancas y de condensación), para calderas de gasoil (atmosféricas, estancas), para hogares y estufas de combustibles sólidos (atmosféricas, estancas) y para grupos electrógenos.

Además de salidas de tejado para conductos de humos y conductos de ventilación con diferentes estéticas, colores y tipo de acabado, sean cual fuere el lugar de colocación en el tejado y para todas las pendientes.

GRUPO PRÁCTIC

Practic amplía su gama de sistemas de evacuación de humos incorporando la doble pared inoxidable Aisi 316L T600.

Con 96 años de historia Practic, pionera en la fabricación de conductos y siguiendo con la firme apuesta y expansión del mercado hacia la utilización de la calefacción doméstica mediante combustibles sólidos, sigue apostando y desarrollando nuevas soluciones para esta tipología de instalación. Ha lanzado una nueva línea de doble pared Aisi 316L que está especialmente diseñada para evacuar humos a alta temperatura.

Esta chimenea ha obtenido la siguiente clasificación T600 N1 D V2 L50040 G (70) bajo los exigentes controles y ensayos de las normativas NF EN 1856-1, NF EN 1856-2 y NF EN 1859 realizados en el laboratorio LNE en Francia.

Entre las características más relevantes destacan la absorción individual de la dilatación en el interior de cada módulo, aislamiento continuo, estanqueidad del conducto y ausencia de puente térmico.

Esta chimenea está disponible en los diámetros 125 mm, 150 mm, 180 mm, 200 mm y 250 mm. La pared interior está fabricada en acero inoxidable Aisi 316 L UNE 1.4404. Disponible en los acabados acabados-inoxidable brillo, aluminizado y cobre.

Esta nueva gama viene a completar su portfolio con las líneas de pellet, negra vitrificada y doble pared aislada negra, posicionándonos como uno de los fabricantes líderes en soluciones para los nuevos generadores que se incorporan al mercado.

Es importante resaltar que el esmaltado no es comparable a ningún tipo de pintura calorífica ya que ésta simplemente confiere un acabado exterior a la chimenea, el cual no aporta ninguna protección frente al ataque del

cloro, típico de la combustión de sólidos. Únicamente el vitrificado a ambas caras (recubriendo interior y exteriormente la pieza) garantiza una resistencia, una óptima calidad y durabilidad.

SABANZA

El fabricante riojano de chimeneas modulares metálicas Sabanza ha trabajado en la mejora de sus productos, y en 2014 presenta como novedades: Rediseño y mejora del puente térmico de la gama Inox-Inox A304.

Nuevo sistema de machihembrado de las gamas, que permite utilizar juntas de silicona y/o bridas, en función del tipo de instalación, para mejor estanqueidad y rigidez. También permite combinar, sin necesidad de piezas especiales, las diferentes gamas de chimeneas modulares, todas con marca CE, en simple y doble pared, Inox A304, Inox A316L vitrificada de 0.8 mm, flexible en A316L manteniendo el objetivo básico de cumplir en la instalación los requerimientos técnicos de la norma UNE 123001.2012, y permitiendo introducir conceptos, "decorativos" en las mismas.

Y mejora de la gama vitrificada de 1.5 mm de espesor: acabado exterior similar hierro fundido, y liso en el interior (como la gama vitrificada de 0.8 mm), que le da mayor resistencia a la corrosión por de cloros, azufres, etc. que contienen los humos de combustión de la biomasa, pellet y combustibles sólidos en general.

En resumen, en 2014 Sabanza dispone de un completo catálogo de soluciones de chimeneas modulares, donde poder elegir la opción más adecuada al combustible utilizado (gas, combustible líquido o sólido, pellet, astillas, leña y biomasa en general). Igualmente son aptas para ventilación, como la gama galvanizada que también fabrica Sabanza.

TUBIGAMO



Tubigamo

Desde su creación, Tubigamo cuenta con 30 años de experiencia en la actividad dedicada principalmente, a la fabricación y venta de chimeneas metálicas, conductos de evacuación, ventilación, tubos y accesorios.

La Política de Calidad de Tubigamo constituye el pilar básico dentro de la política general de la empresa. La organización de la compañía, su política de inversiones, el desarrollo de nuevos métodos y los recursos humanos, están orientados de forma prioritaria al desarrollo de la calidad y la satisfacción de sus clientes.

Por todo ello, Tubigamo ha establecido, implantado y mantiene un Sistema de Gestión de Calidad de acuerdo a lo establecido en la Norma UNE-EN-ISO 9001:2000 "Sistemas de Gestión de la Calidad. Requisitos", actualizada a la UNE-EN-ISO 9001:2008.

Además cuenta con la homologación y marcado CE de sus chimeneas modulares metálicas TB1 según la norma EN 1856-1:2009, tanto en calidad Aisi 316 como en Aisi 1304 por la entidad certificadora Instituto Giordano y Applus.

Su lema es la Calidad, su aspiración el Futuro, su objetivo seguir mereciendo la Confianza de los clientes.

ACERO 316

Pintado en negro resistente a altas temperaturas.



CONVESA

AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS

-EXPERIENCIA Y CALIDAD-

Tel.: +34 91 646 34 44 / info@convesa.es

La evacuación de los productos de combustión mediante chimeneas colectivas calculadas en sobrepresión

Jacobo Moo
Responsable Oficina Técnica
DINAK

Adía de hoy, en España hay una marcada tendencia por la renovación de aparatos térmicos murales, principalmente de calderas atmosféricas y calderas estancas convencionales. Esto nos obliga a buscar una solución de evacuación de gases para los nuevos aparatos instalados y las diferentes posibilidades están reguladas por el RITE.

Por otro lado, el 26 de septiembre del 2013 han entrado en vigencia los Reglamentos europeos nº 811/2013 y 813/2013 en relación a los requisitos "Ecodesign" y de etiquetado energético de estos aparatos. El período de transición será de dos años hasta septiembre de 2015 y a partir de ahí serán obligatorios unos requisitos de eficiencia mínima en calderas de hasta 400 Kw. Ese requisito solo será satisfecho por las calderas de condensación, por lo que serán éstas las únicas que se podrán comercializar a partir de esa fecha.

Todo lo citado anteriormente nos lleva a un escenario en el que la totalidad de aparatos térmicos murales que se instalen a partir de septiembre de 2015, tanto en obra nueva como en renovación, serán de condensación. Una de las características importantes de estos aparatos de condensación es que siempre disponen de presión positiva a la salida de los gases de combustión.

DISEÑO Y DIMENSIONADO

La norma UNE 123001:2012 recogida en el RITE y en el Reglamento del Gas, para el cálculo y diseño de chimeneas, permite que se puedan dimensionar las chimeneas colectivas

Chimenea	EN 1443	T120	P1	W	1	Oxx
Número de la norma	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Nivel de temperatura	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Tipo de presión	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Resistencia a los condensados	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Resistencia a la corrosión	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Resistencia al fuego de hollín, seguida de la distancia mínima a materiales combustibles	✓	✓	✓	✓	✓	✓

Tabla 1

multientrada con presión positiva, que presten servicio a calderas estancas (tipo C) de condensación, que empleen combustible tipo 1 y cuya potencia útil sea inferior o igual a 70 kW.

En cualquier caso, para la utilización de estos conductos en sobrepresión es imprescindible que el fabricante de la caldera confirme que ésta es apta para conectarse a un sistema colectivo multientrada en sobrepresión y todas las calderas deberán incorporar una válvula antirretorno para evitar reflujos de otras calderas a ésta, cuando esté apagada.

De acuerdo con el informe técnico TR 1749 redactado por el CEN, el cual recoge las diferentes posibilidades para la evacuación de gases de combustión en calderas murales y su nomenclatura, las calderas que permiten la evacuación de los gases de combustión mediante una chimenea colectiva multientrada equilibrada se clasifican como C4. Este informe todavía no recoge la clasificación prevista para este mismo caso con la chimenea colectiva trabajando en sobrepresión, pero ya está en proceso de revisión para incluirlo. En cualquier caso, muchos fabricantes de calderas ya tienen modelos preparados para trabajar con este sistema en sobrepresión, y actualmente utilizan la designación C4p para referirse a ello.

En cuanto al dimensionado de la chimenea colectiva en sobrepresión, se realizará según la norma UNE-EN 13384-2, aplicando el método de cálculo en sobrepresión. De esta forma, nos servimos de la sobrepresión disponible en la boca de conexión del equipo para la evacuación de los gases.

DESIGNACIÓN SEGÚN NORMA EUROPEA

La designación de la chimenea colectiva en sobrepresión según la norma UNE-EN 1443 (independientemente del material del conducto de humos) y considerando un sistema concéntrico equilibrado, en base a lo anteriormente expuesto y a lo establecido por la norma UNE 123001:2012, sería la que recoge la tabla 1.

Con un nivel de temperatura T120, garantizamos una resistencia a la temperatura de los gases de 120 °C en condiciones nominales de funcionamiento. Esta temperatura es suficiente para el funcionamiento en régimen de condensación de las calderas.

La clase de presión P1 equivale a una fuga máxima de gases de 21,6 l/h·m² a una presión de diseño de 200 Pa, y es la adecuada para este tipo de instalaciones.

La clase de resistencia a los condensados W, acredita el correcto funcionamiento y la estanqueidad de la chimenea con baja temperatura de gases, y en consecuencia con presencia de condensados en su interior.

La clase de resistencia a la corrosión 1 es válida para equipos que emplean combustible gas. En el caso de las chimeneas metálicas, la clase de corrosión recomendada para el conducto de humos sería V1 ó V2, ya que hay que tener en cuenta que los condensados que circularán por el interior del mismo tienen un carácter ácido.

La clase de resistencia al fuego de hollín exigible es O (no resistente) ya que, tratándose de equipos que utilizan combustible gaseoso, no es necesario que la chimenea sea resistente al fuego de hollín (en cuyo caso sería clase G).

CONCLUSIONES

La principal ventaja de calcular las chimeneas multientrada en sobrepresión, es la reducción de la sección del conducto, lo que facilita su utilización, pues ocupa bastante menos espacio. Por otro lado significa un ahorro notable en el coste del conducto, que puede rondar entre un 10% y un 20%. Esto es de especial importancia en la rehabilitación de instalaciones, ya que esta chimenea se puede adecuar fácilmente a las características de un patio interior o de un hueco de obra.

En este sentido, una solución sencilla para la renovación de calderas murales atmosféricas o calderas estancas convencionales por nuevos modelos de condensación en un edificio de viviendas sería la siguiente:

Cuando se cambien los primeros aparatos del edificio se instalaría la nueva chimenea colectiva en sobrepresión, por ejemplo, a través del patio interior, ya dimensionada para poder acoger en el futuro todas las calderas. A medida que los usuarios vayan reemplazando sus equipos, se irán conectando de forma progresiva a esta nueva chimenea.

Por último, cabe resaltar también que, pese a que en España aún no ha explotado la comercialización de este tipo de conductos colectivos en sobrepresión, en otros países de Europa el crecimiento de este tipo de instalaciones es exponencial.

EAPFP exige cualificación homologada para instaladores de protección pasiva

incendios

A pesar de que la protección pasiva de productos contra incendios (la que se aplica a los edificios y materiales para su resistencia y reacción ante el fuego) desempeña un papel fundamental en la protección de vidas y bienes en caso de un incendio, no existe actualmente ninguna regulación conocida en Europa que obligue a los profesionales de la instalación y mantenimiento de productos de protección pasiva a demostrar su competencia y capacitación.

La importancia de una instalación adecuada es reconocida por muchos Estados europeos que recomiendan el uso de determinados productos y que sean aplicados siempre por instaladores certificados, tales requisitos generalmente no son obligatorios, ni tampoco existe una titulación académica que avale los conocimientos necesarios para realizar este trabajo de la manera adecuada.

En España, se está avanzando en este sentido. El Ministerio de Fomento (Dirección Gral. Vivienda) ha encargado al equipo responsable de la reglamentación sobre la seguridad contra incendios en los edificios el desarrollo de un Código de instalación de productos de protección pa-

... con garantías

3) La propiedad

La propiedad y los constructores deben informarse y disponer asesoramiento por empresas con técnicas especializadas en seguridad contra incendios, para evitar instalaciones deficientes que puedan tener riesgo para las personas y los bienes.

No debe primar sólo el precio sino la calidad.

4) Las empresas de instalación

Las empresas de instalación de los productos de protección pasiva contra incendios deben ser profesionales y estar especializadas en la materia.

Una buena forma de elegir un asesoro especializado es dirigirse a la Asociación Española de Sociedades de Protección contra Incendios, TECNIFUEGO-AESPI, y sus Comités de Productores e Instaladores de Protección Pasiva, que tienen años colaborando con empresas productoras de la máxima calidad.

Recuerda: Una buena instalación con unos buenos productos mal instalados no protege contra incendios.

GARANTIZADO

Conoce las garantías en las instalaciones de Protección Pasiva

"Un producto mal instalado no protege."

siva. El proyecto está ahora en fase de desarrollo, e incluye unas guías de instalación para diferentes productos, y se complementa con la reciente publicación de una nueva norma sobre los procedimientos para una inspección y un mantenimiento adecuados (UNE 192005 - 2014). El Código también incluirá las condiciones necesarias para la obtención del título de instalador de protección pasiva contra incendios.

El proyecto se espera que esté terminado en dos años. Desde la Asociación Europea para la Protección Pasiva contra Incendios (EAPFP) se preguntan si esto podría constituir un modelo para otros estados europeos a seguir.

En este sentido, Vicente Mans, presidente de EAPFP y de la Asociación española de fabricantes e instaladores, TECNIFUEGO-AESPI, resaltó que "Estas acciones para mejorar la calidad de la instalación y prueba de la competen-

cia de los instaladores de pasiva deben ser bienvenidas. Ya que la mala calidad de la especificación e instalación de productos de protección pasiva contra incendios es una de las causas principales de los incendios que se producen en los edificios en toda Europa, muchos de los cuales han resultado en trágica pérdida de vidas".

Vicente Mans destacó además que la protección pasiva contra incendios a menudo se instala por empresas que no están especializadas: "esto puede conducir a una instalación inadecuada, dando como resultado productos que no tienen la reacción y la resistencia adecuadas frente a un incendio, produciéndose humos y rendimientos no esperados".

Por todo ello, se solicita el reconocimiento formal de la necesidad de habilidades especializadas y pruebas de competencia profesional para el instalador de protección pasiva, que conducirá a mejoras significativas de la seguridad contra incendios en el entorno constructivo moderno.

EAPFP celebra esta innovadora medida del gobierno español y alienta a otros Estados europeos a seguir su ejemplo.

El consumo de gas natural a la baja

	Consumo de gas natural							
	ABRIL 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES			ESTRUCTURA (%)
	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)		
CONSUMO CONVENCIONAL	18.499	-19,0	93.885	-10,7	256.657	-3,7	79,9	
GENERACIÓN ELÉCTRICA	3.106	11,8	13.716	-19,3	52.862	-26,3	16,5	
GNL DE CONSUMO DIRECTO	773	-20,3	3.788	-3,5	11.650	-9,9	3,6	
TOTAL	22.378	-15,9	111.388	-11,6	321.169	-8,5	100,0	
COGENERACIÓN**	7.696	-22,0	34.335	-13,9	107.534	-7,7	33,5	

Fuente: BEH Cores

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

** Suministros a instalaciones que disponen de sistemas de cogeneración

- igual que 0,0 / ^ mayor que 0,0

El Boletín Estadístico de Hidrocarburos (editado por CORES) vuelve a señalar en abril un nuevo descenso en el consumo de gas natural, que en esta ocasión se sitúa en el 15,9 por 100 en relación al mismo mes de 2013. El consumo total se situó en el mes de abril en 22.378 GWh, frente a los 26.878 GWh del mes anterior. El consumo convencio-

nal cayó un 19,0 por 100 en abril (hasta los 18.499 GWh), mientras que el destinado a generación eléctrica aumentó en un 11,8 por 100 (con un total de 3.106 GWh). El GNL de consumo directo, por su parte, cayó en un 20,3 por 100 (773 GWh).

La demanda acumulada anual se sitúa en 111.388 GWh, lo que supone un descenso del 11,6 por 100.

Aumentan las importaciones de gas natural

Las importaciones españolas de gas natural se situaron en 165.350 gigavatios hora (GWh) en los cinco primeros meses del año, lo que supone un incremento del 3,9 por 100 con respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, según datos de la Corporación de Reservas Estratégicas de Productos Petrolíferos (Cores).

Este volumen de importaciones es fruto por un lado de un incremento del 8,8 por 100 en la llegada de gas natural licuado (GNL) por barco, así como de un descenso del 0,2 por 100 en el correspondiente de gasoductos.

Del gas importado hasta mayo, el 58 por 100 procedió de Argelia, indica Cores, antes de aclarar que este porcentaje se refiere al producto llegado a España, al margen del que sale del país, y no debe tenerse en cuenta a la hora de calcular el límite del 50 por 100 a la llegada de gas desde un único origen.

En mayo, las importaciones se situaron en 28.509 GWh, un 3,4 por 100 menos que en el mismo mes del año anterior, tras una caída del 6,9 por 100 en el gas llegado por gasoducto y un incremento del 1,6 por 100 en el correspondiente a GNL.

La UE redujo su consumo de gas en 2013

El "BP Statistical Review of World Energy 2014", presentado recientemente en Madrid, revela que el consumo de energía primaria en España cayó un 5 por 100 en 2013, la mayor caída entre los países de la OCDE.

La presentación del informe, uno de los más prestigiosos en el campo económico de la energía, contó con las intervenciones de Jaime García-Legaz, Secretario de Estado de Comercio y Jorge Lanza, Presidente de BP España.

Según el informe de BP, la caída de consumo de energía primaria en España respecto a 2012, se concentró en petróleo (-7,3 por 100), gas (-7,2 por 100), nuclear (-7,5 por 100) y carbón (-31,5 por 100), mientras que subió el consumo de energía hidroeléctrica (+79,5 por 100) y energías renovables (+12 por 100).

España continúa como referente en este último campo, siendo el cuarto país del mundo por consumo de energías renovables con el 6 por 100 de la cuota mundial.

Esta reducción de consumo energético de España se enmarca dentro de la moderada caída registrada en la Unión Europea (UE), que redujo su consumo de energía primaria en un 0,3 por 100, situándose en el nivel más bajo de las dos últimas décadas.

El consumo de energía primaria en la UE cayó pese al aumento de un 13 por 100 del consumo de energías renovables y al aumento de un 8 por 100 de la energía hidroeléctrica, ya que estos aumentos quedaron empequeñecidos por una caída del 2 por 100 de los combustibles fósiles y una caída del 1 por 100 de la energía nuclear.

En cuanto al gas, la UE redujo su consumo el 1,1 por 100 y las importaciones de gas natural continuaron su cambio del GNL (Gas Natural Licuado) al transportado a través de gasoductos. Así, las importaciones netas de GNL cayeron un 29,7 por 100 y las importaciones netas a través de gasoductos crecieron un 3,7 por 100.

La composición de las importaciones de gas natural de la UE realizadas a través de gasoductos en 2013 dio la vuelta a buena parte de los cambios experimentados durante 2012. Las importaciones desde Rusia aumentaron un 19,5 por 100, lo cual incrementó la cuota de gas ruso que consume la UE al 31 por 100, mientras que las importaciones de gas noruego descendieron un 4,6 por 100 hasta dejar su cuota en un 23 por 100, y las de gas del norte de África se redujeron un 20 por 100, con lo que representaron el 6 por 100 del consumo.

El crecimiento de la demanda energética mundial, que fue de un 2,3 por 100, se aceleró en 2013, aunque reflejó el débil crecimiento de la economía global y se mantuvo ligeramente por debajo de su promedio histórico. No obstante, dentro de este panorama global, los cambios en el consumo energético reflejaron los cambios que se produjeron en los patrones económicos mundiales.

El consumo energético de las economías emergentes creció por debajo de su tasa media a largo plazo, y aumentó un 3,1 por 100 impulsado por un menor crecimiento de China. Sin embargo, el consumo de las economías maduras de la OCDE creció un 1,2 por 100, por encima de la media, todo ello como resultado de un fuerte crecimiento de Estados Unidos. Como resultado, la diferencia entre el crecimiento de los países de la OCDE y de los de fuera de la OCDE se redujo a niveles desconocidos desde 2000.

El consumo mundial de gas natural creció un 1,4 por 100, por debajo del promedio histórico del 2,6 por 100. Al igual que sucede con la energía primaria, el crecimiento del consumo superó la media en los países de la OCDE (+1,8 por 100) y estuvo por debajo del promedio en los países no miembros de la OCDE (+1,1 por 100).

El crecimiento estuvo por debajo de la media en todas las regiones exceptuando Norteamérica. China (+10,8 por 100) y Es-

Se mantiene el crecimiento de GLP automoción

	Consumo de GLP							
	ABRIL 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES			ESTRUCTURA (%)
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)		
ENVASADO	71	-8,7	343	-8,0	898	-3,2	57,7	
GRANEL	51	-18,1	256	-9,6	547	-6,3	35,2	
AUTOMOCIÓN								
(ENVASADO Y GRANEL)	3	12,0	11	20,1	33	17,8	2,1	
OTROS	12	53,2	32	291,0	79	829,0	5	
TOTAL	138	-8,9	643	-4,6	1.557	0,6	100,0	

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

- igual que 0,0 / ^ mayor que 0,0

Fuente: BEH Cores

El consumo total de GLP cayó el pasado mes de abril en un 8,9 por 100, según el Boletín Estadístico de Hidrocarburos (publicado por CORES), que fija el consumo total en 138.000 toneladas (frente a las 166.000 toneladas de marzo).

Como viene siendo tendencia en los últimos meses, el consumo de GLP envasado y a granel cayeron significativa-

mente (un 8,7 y un 18,1 por 100, respectivamente), mientras que el de automoción siguió mostrando un firme crecimiento (un 12,0 por 100). El acumulado anual muestra un descenso del 4,6 por 100, destacando igualmente la caída en los GLP envasados y a granel (un 8,0 y un 9,6 por 100, respectivamente) y un aumento del de automoción, que acumuló un crecimiento del 20,1 por 100.

EDP alcanza los 175.000 puntos de suministro de gas natural en Cantabria, la región más gasificada

EDP ha llegado a los 175.000 puntos de suministro en Cantabria, lo que la consolida como la región más gasificada del país. Este hito se ha conseguido en el centro de la localidad de Ampuero, donde EDP concluyó en marzo las obras para llevar el gas al casco urbano.

Juan Ramón Arraibi, director general de Negocio Regulado de EDP Naturgas Energía, ha destacado que este dato es "reflejo del desarrollo de esta región y de su extraordinario potencial de crecimiento". Arraibi ha recordado además las inversiones realizadas en Cantabria en los últimos años como muestra del compromiso de EDP con esta Comunidad.

La CNE (Comisión Nacional de la Energía) situaba en su último informe de diciembre de 2012 el porcentaje de puntos de suministro por 100 habitantes en Cantabria en 29,11; le seguía Cataluña con 28,43. Actualmente, este

porcentaje es de 29,55 puntos por cada 100 habitantes.

Ya son 45 los municipios cántabros que cuentan con gas natural. El último en incorporarse ha sido Ampuero, donde la compañía finalizó en marzo las obras para suministrar a todo el casco urbano, tras realizar una compleja obra para que el gasoducto atravesara el puente del río Vallino. Éste era el último tramo que faltaba para unir el centro de la localidad con la red que parte de Colindres.

EDP cuenta actualmente con más de 1.753 kilómetros de redes de distribución en Cantabria, lo que supone que la compañía está en disposición de suministrar gas natural al 90 por ciento de la población de la Comunidad.

Las inversiones realizadas entre enero de 2010 y mayo de 2014 en la red gasista regional superan los 14 millones de euros, y la previsión hasta finales de 2017 es efectuar una inversión adicional superior a los once millones de euros.

Gas Natural Andalucía supera los 400.000 puntos de suministro en la Comunidad

Gas Natural Andalucía ha superado en mayo los 400.000 puntos de suministro en la Comunidad Autónoma, lo que supone que casi 1,3 millones de andaluces ya tienen acceso a esta energía. La compañía distribuye gas natural en 90 municipios, entre los que se encuentran ciudades como Sevilla, Córdoba, Huelva, Málaga, Cádiz, Marbella, Jaén o Granada. Para llegar hasta aquí han sido necesarios 25 años de trabajo constante.

La compañía energética invertirá 132 millones de euros entre 2014 y

2016 para continuar con su plan de expansión y desarrollo. En este periodo, la compañía prevé construir más de 500 kilómetros de red de distribución de gas en Andalucía.

Durante 2014, Gas Natural Andalucía ha iniciado el suministro de gas natural a las poblaciones de Los Palacios y Villafranca en Sevilla y de Punta Umbría en Huelva. Para el segundo semestre del año, tiene previsto llegar a los municipios de Pozoblanco y Priego de Córdoba (Córdoba) y de Cartaya y Gibralfra, en Huelva.



tados Unidos (+2,4 por 100) registraron los mayores incrementos mundiales del crecimiento, representando juntos el 81 por 100 del crecimiento mundial.

India (-12,2 por 100) registró la mayor caída volumétrica del mundo, en tanto que el consumo gasista de la UE cayó a su nivel más bajo desde 1999.

En términos mundiales, el gas representó el 23,7 por 100 del consumo de energía primaria.

La producción mundial de gas natural creció un 1,1 por 100, lo cual estuvo muy por debajo del promedio de la última década, que fue del 2,6 por 100.

El crecimiento estuvo por debajo de la media en todas las regiones excepto en Europa y Eurasia. Estados Unidos (+1,3 por

100) continuó siendo el primer productor mundial, pero tanto Rusia (+2,4 por 100) como China (+9,5 por 100) registraron mayores tasas de crecimiento en 2013.

El comercio mundial de gas natural creció un 1,8 por 100 durante 2013, muy por debajo del promedio histórico del 5,2 por 100. El tráfico de los gasoductos aumentó un 2,3 por 100.

La cuota del GNL en el comercio mundial de gas se redujo ligeramente al 31,4 por 100, y el comercio internacional de gas natural representó el 30,9 por 100 del consumo mundial.

Las reservas probadas mundiales aumentaron hasta 185,7 billones de metros cúbicos (tcm), suficientes para satisfacer la producción mundial de 54,8 años.

En España existen más de 800.000 instalaciones de GLP granel y canalizado

José Luis Blanco, director general de la Asociación de Operadores de Gases Licuados (AOGLP), ha sido el encargado de impartir la ponencia "El GLP, retos y oportunidades" en un congreso recientemente celebrado en Madrid donde ha expuesto las ventajas del gas licuado como energía, así como sus usos y los distintos desarrollos de esta industria.

"El GLP o Gas Licuado del petróleo es una energía eficiente y limpia que gracias a su flexibilidad y poder calorífico, se ha convertido en una energía ideal para sectores tan variados como el industrial, el doméstico y el comercial, especialmente para aquellos usuarios que operan fuera de la red de gas natural (metano).", ha explicado José Luis Blanco. Además, "al ser una fuente versátil, segura y ampliamente desarrollada, se presenta como una alternativa perfecta para cubrir las necesidades energéticas de sectores terciarios como la hostelería, la restauración, la agricultura o la ganadería. De hecho, los pequeños consumos en sectores industriales y terciarios fuera de la

red de gas son actualmente los principales usuarios de GLP" agrega Blanco.

Actualmente en nuestro país existen más de 600.000 instalaciones de GLP canalizado y unas 200.000 a granel. Y es que aunque el 71% del consumo de GLP canalizado y granel en España corresponde al sector doméstico, el porcentaje del gas licuado consumido por la industria ya alcanza un 26%, y el de la agricultura un 3%. Estas cifras prometen ampliarse dado el esfuerzo que realiza la industria del GLP en procesos de I+D, que permitirán diversificar las aplicaciones de este combustible y ofrecer mayor eficiencia energética.

Un claro ejemplo de este tipo de aplicaciones son las bombas térmicas a GLP, los sistemas híbridos para generar Agua Caliente Sanitaria (ACS) y electricidad con gas licuado, o sistemas en los que el GLP y la energía solar actúan como fuentes complementarias, que permiten una reducción de entre el 30% y el 40% de las emisiones de CO₂ respecto a soluciones convencionales. En ese sen-

tido, se confirma que el uso de GLP mejora considerablemente la calificación energética de los edificios o instalaciones.

"Los desarrollos tecnológicos en esta materia abren el espectro de aplicaciones del GLP. En muy poco tiempo, el uso del gas licuado en cortacésped, quitanieves, equipos de jardinería, equipos de limpieza, generadores, bombas de agua y en aparatos especializados en el control de mosquitos y plagas, será una constante en nuestro país" asegura José Luis Blanco.

En la actualidad, ya son más de 3.000 millones de usuarios los que utilizan GLP en todo el mundo, 120 millones en la UE y las previsiones apuntan a que en 2030 el número de usuarios de GLP habrán aumentado en más de mil millones de usuarios a nivel mundial. Además de esto, según la Asociación Europea de Operadores de GLP (AEGPL) duplicando el consumo de GLP España podría ahorrarse la emisión de 20 millones de toneladas de CO₂ desde hoy hasta el 2030.

Primera estación de servicio en Galicia

El Grupo HAM ha puesto en funcionamiento la primera unidad de suministro para camiones de gas natural en forma líquida, GNL, de la Comunidad Autónoma de Galicia.

Esta instalación se encuentra ubicada dentro de área de servicio Vilar do Colo-Ortega Oil, en el Polígono Industrial Vilar do Colo, en la localidad de Fene (A Coruña), en las inmediaciones de la terminal gasista de Mugaros y del puerto de Ferrol.

El Área de Servicio Vilar do Colo-Ortega Oil es un emplazamiento estratégico para los transportistas y público en general, por su ubicación, en donde confluye la vía rápida que va desde As Pontes a Mugaros (VG 1.2) y la Autopista AP-9. En sus modernas instalaciones, cuenta con servicios específicos para los transportistas, como son dos calles de suministro a camiones, surtidor Adblue, aparcamiento para camiones, restaurante y gestoría con servicio de fotocopias y envío de fax/email.

La incorporación de esta unidad de suministro de gas natural permitirá dar servicio a vehículos pesados de transporte para media y larga distancia y equipados con motores alimentados con gas natural con tecnología "Dual fuel" o "Dedicada".

Repsol y FinConsum acuerdan financiar la adaptación de vehículos a GLP

El Director Ejecutivo de GLP de Repsol, Manuel Pérez Jurado, y el Consejero Delegado de FinConsum, François Miqueu, han firmado un acuerdo de colaboración para potenciar en el mercado español el AutoGas, el carburante alternativo más utilizado del mundo.

El convenio firmado permitirá a Repsol y FinConsum, la compañía filial de Caixa-Bank especializada en productos de financiación al consumo, ofrecer financiación en condiciones preferentes, para la transformación de vehículos de gasolina a la modalidad 'bifuel' con AutoGas o GLP para automoción a los clientes de los talleres autorizados. El cliente interesado podrá acceder a la financiación en el mismo taller, sin desplazarse a una oficina bancaria, tan solo presentando un DNI o NIE, un justificante de ingresos y un recibo domiciliado. En el caso de clientes de "la Caixa" la operativa aun será más ágil, porque tan solo necesitará su DNI o NIE y mostrar una tarjeta de crédito o débito de la entidad



En España existen más de 250 establecimientos homologados para transformar motores de vehículos a gasolina a la tecnología de gasolina-GLP. Los automóviles resultantes son más eficientes y sostenibles, y ofrecen un ahorro de hasta el 40 por 100 respecto a los carburantes convencionales.

Repsol lidera la comercialización y distribución de AutoGas en el mercado español, a través de distintos canales, como su red de Estaciones de Servicio; la instalación de puntos autónomos de suministro para clientes flotistas, o 'skids', o mediante la modalidad de envasado.

Acuerdo entre Cepsa y Opel para potenciar el Autogas

Cepsa ha firmado un acuerdo con la empresa automovilística Opel para promover e impulsar el uso de autogás como combustible de automoción, y la tecnología bifuel. El año pasado Cepsa lanzó una inversión de 10 millones de euros para instalar surtidores de gas licuado del petróleo en un centenar de estaciones de servicio de las principales ciudades españolas y las carreteras que las conectan. Por su parte, Opel cuenta con una amplia oferta de vehículos de este tipo que, además, produce en España.

En palabras de Filipe Enriques, director de Gas Licuado de Cepsa "la alianza con Opel va a suponer un espaldarazo en la implantación de autogás en España. Además se suma a los acuerdos existentes con empresas de transformación de vehículos. El autogás tiene numerosas ventajas económicas y medioambientales hacia los usuarios y clientes. Es el momento adecuado



para dar un paso más en nuestro proyecto de expansión".

También se pondrá en marcha la "Campaña Autogás Cepsa" que tiene como objetivo fomentar el consumo de este producto entre los empleados en España de Cepsa, como parte de su política medioambiental. Esta campaña permite adquirir vehículos de autogás nuevos de Opel a precios especiales para los empleados de Cepsa que no podrán encontrarse directamente en los concesionarios de Opel.

Campaña de Gas Natural Fenosa y RACE de formación en seguridad vial

El director general de Recursos de Gas Natural Fenosa, Antonio Gallart, y el consejero delegado del Real Automóvil Club de España (RACE), Jorge Delgado Mendoza, en representación de diferentes clubes de automóvil internacionales, han firmado hoy un acuerdo para impulsar conjuntamente la campaña "Seguridad Vial, trabajo de todos", dirigida a empleados y empresas colaboradoras de la multinacional.

La campaña cuenta con el aval de la Dirección General de Tráfico (DGT) y del Instituto Nacional de Seguridad e Higiene en el Trabajo (INSHT), que estuvieron representados en el acto de firma a través de la directora de Tráfico, María Seguí, y de Marta Zimmerman, directora del de-

partamento de Investigación e Información del INSHT. El objetivo de la campaña es reducir los accidentes de tráfico tanto en los desplazamientos de trabajo como en los personales. Para ello se realizarán acciones de concienciación y de formación en seguridad vial a todos los empleados de la compañía energética, así como a trabajadores de empresas colaboradoras.

La campaña, que se inició en junio, prevé que los más de 16.000 empleados de Gas Natural Fenosa de 20 países participen en ella a lo largo del próximo año y medio. La iniciativa incluye un "Decálogo Seguridad Vial", que ofrece directrices claves para la seguridad de los trabajadores, ya sean como conductores, acompañantes o peatones.

prevención

Por la concienciación y formación de los trabajadores en Seguridad Vial



Saunier Duval inaugura en su planta de Nantes (Francia) el primer *showroom* interactivo de la marca



recto uso de nuestra tecnología. A través de esta experiencia, los clientes de Saunier Duval podrán ver como nuestros ingenieros diseñan y desarrollan diferentes productos, visitaran la planta de producción y vivirán como se procesan los pedidos de más de 39 países de todo el mundo.

Saunier Duval, busca mantener esta localización como punto de referencia de la marca en Europa y como una forma realmente didáctica para poder transmitir los valores de la misma y su mejor tecnología de producto.

El *showroom* situado en una zona anexa a la fábrica, está habilitado con 5 áreas interactivas. Comenzamos el recorrido por la marca desde el área de bienvenida, seguido nos introducimos dentro del cine de 360°, una experiencia increíble que nos hará viajar en el tiempo y recordar toda la evolución de la marca desde sus inicios.

Después de esta breve introducción, podemos acceder al espacio dedicado al producto, en esta zona el espectador puede interactuar con las máquinas y ver a través de pantallas táctiles todas las características y funcionalidades de cada producto de la marca.

A continuación el recorrido nos lleva hasta el "experience room" donde el visitante podrá entender la tecnología que aplicamos desde un enfoque práctico e interactivo.

Al final del recorrido recordamos unas breves normas de seguridad para un co-

Campaña veraniega de Cointra

Promoción
CALENTADORES y TERMOS

Disfruta del verano
con COINTRA

COINTRA
Avanzamos juntos

Del 21 de Junio al 31 de Agosto

Cointra ha lanzado al mercado una nueva promoción dirigida al instalador con la que, apoyándose en el lema "disfruta del verano con Cointra" ha premiado las compras realizadas a través de los distribuidores de la marca de todos los modelos de las gamas de calentadores y termos incluidos en la tarifa de precios 2014.

La promoción, vigente desde el 21 de junio al 31 de agosto de 2014, ha premiado al instalador por la compra de estas gamas de calentadores y termos mediante un atractivo catálogo de regalos relacionados con viajes de fin semana a una variedad de sugerentes lugares.

Kromschroeder y Gas Natural promueven el gas para climatización en grandes espacios

Kromschroeder y Gas Natural han firmado un acuerdo de colaboración para promover el uso de sistemas de calefacción de grandes volúmenes que utilizan radiación infrarroja proporcionada por dispositivos alimentados con gas natural.

Ambas compañías participarán de forma conjunta en jornadas técnicas y estudios con el objetivo de dar a conocer la utilidad de esta tecnología en los sectores terciario e industrial, así como sus ventajas eco-

nómicas y medioambientales. Este sistema, que utiliza paneles infrarrojos y tubos radiantes, es especialmente eficiente en grandes espacios, como estadios de fútbol, hangares, centros de logística, almacenes, zootecnia o invernaderos ya que evitan calentar el aire del contorno. La radiación que emiten sólo incide sobre los objetos sólidos, de tal forma que consigue ahorros superiores al 35 por 100 sobre los sistemas que calefactan todo el volumen.

XXV

CONGRESO CONAIF

MÁLAGA

2 y 3 de octubre de 2014

Palacio de Ferias y Congresos de Málaga (FYCMA)



www.congresoconaif.es



Nuevo sistema compacto por termosifón auroSTEP pro de Vaillant

El nuevo sistema auroSTEP pro es la forma ideal de disponer de abundante agua caliente de forma económica y segura con el menor esfuerzo de mantenimiento. Resulta perfecto para viviendas unifamiliares.

El auroSTEP pro es un sistema compacto termosifónico que se compone de uno o dos captadores y de un depósito de doble envolvente de 150, 200 ó 300 litros.

El captador solar calienta el depósito de agua de consumo sin necesidad de bomba ni controlador alguno, utilizando para ello el efecto termosifónico producido por la diferencia de temperatura entre el foco caliente (salida del captador) y el foco frío (entrada del captador).

Este aprovechamiento de la circulación del agua permite que el sistema funcione sin consumo eléctrico confeccionando así un sistema solar térmico económico, sumamente eficiente y simple de instalar.



Su instalación es sencilla y rápida y requiere de poco mantenimiento. Una de las principales ventajas es la alta seguridad que proporciona este sistema, así como la gran calidad en la transformación de energía, y su absorbente de alta selectividad.

Tangit Masilla Reparadora: la mejor solución para las reparaciones de emergencia

Tangit, la marca líder en saneamiento especialista en trabajos de pegado de tuberías de PVC y sellado de roscas, este año coincidiendo con su 50 aniversario apuesta por un nuevo producto: La Masilla Reparadora. Este producto puede convertirse en un básico para los fontaneros e instaladores, ya que ofrece la solución más rápida y eficiente en las reparaciones de emergencia que pueden surgir en cualquier momento. Con la masilla se puede pegar, reparar, rellenar, reconstruir o sellar de forma permanente, en función de la necesidad del momento.

Una de las características más relevantes del producto es que tiene una rápida acción: tras su aplicación, se endurece en 5 minutos, incluso bajo el agua. Tiene una alta resistencia a la temperatura desde -30°C hasta +150°C y no merma ni se agrieta, siendo segura, eficaz y resistente de forma permanente.

La Masilla Reparadora puede usarse para todo tipo de materiales: aluminio, cobre, acero, estaño, PVC, cerámica, piedra artificial, piedra, hormigón, porcelana y gresite.



Helioblock/2 de Saunier Duval

Saunier Duval presenta su nueva gama de producto de energía solar Helioblock/2 como solución de agua caliente para viviendas unifamiliares y bifamiliares. Estos equipos compactos termosifónicos con circuito cerrado y depósito vitrificado de 150, 200 y hasta 300 litros incluyen todos los accesorios hidráulicos: válvulas de seguridad, llaves de corte, purgador automático y resto de accesorios para la conexión.

Además ofrecen una total seguridad contra el sobre-calentamiento en el circuito solar mediante su válvula de seguridad de 3'5 bar para in-



flado solar, así como contra sobrepresión en el depósito gracias a su válvula de seguridad de 6 bar para el circuito ACS.

Para más información dirigirse a www.saunierduval.es/para-el-profesional/.



Recuperadores de elevado rendimiento y fiabilidad RECA IB de Ferroli

El nuevo recuperador de calor de flujos cruzados Ferroli RECA IB satisface las más amplias necesidades de ventilación en instalaciones comerciales e industriales, permitiendo una importante reducción de los gastos energéticos del edificio.

Se presenta en formato vertical y horizontal (indicado para falsos techos), así como en varias configuraciones: con by-pass de recuperador y con batería adicional (eléctrica o de agua).

La gama está compuesta por 6 modelos con caudales desde 500 m³/h a 5100 m³/h y se puede instalar tanto en el interior como en el exterior.

Cuentan con estructura en perfil de aluminio extruido y anodizado, con cantos de poliamida reforzados, con paneles de doble pared con aislamiento de lana de roca de 25 mm de espesor con resistencia al fuego MO. Los ventiladores son centrífugos de doble aspiración con



palas hacia delante y motores directamente acoplados. El recuperador es de flujos cruzados y de elevado rendimiento (hasta 60 por 100 en condiciones nominales, según modelos).

Bosch ha fabricado 4.000 millones de sensores MEMS

Los sensores micro-mecánicos (MEMS) son, hoy en día, indispensables en los coches y los smartphones. Estos diminutos sensores son cada vez más inteligentes, compactos y eficientes. Con ayuda de los sensores MEMS se pueden conectar cada vez más cosas en red. De hecho, en el llamado "internet de las cosas" todos los dispositivos se pueden conectar entre sí, incluyendo cosas que nunca antes habían llevado nada electrónico como puertas o ventanas, lo que significa mayor confort, seguridad y eficiencia energética.

Bosch ofrece sensores para diferentes aplicaciones en los campos de la electrónica de automoción y de consumo. Así, por ejemplo, los sensores MEMS miden la presión, la aceleración, los movimientos de rotación, de flujo de masa o el campo magnético terrestre, por lo que se han convertido en órga-

nos sensoriales de los automóviles y de los smartphones. Desde 1995, Bosch está produciendo grandes cantidades de sensores para vehículos. Por ejemplo, un sensor de velocidad de giro, que registra el movimiento de rotación del vehículo alrededor de su eje vertical, configura el corazón del Programa Electrónico de Estabilidad, ESP. En un automóvil actual se pueden encontrar hasta 50 sensores MEMS. Gracias al sensor de aceleración de Bosch Sensortec, un smartphone o tableta sabe en que posición se está manejando y ajusta la orientación de la pantalla automáticamente. Diminutos micrófonos MEMS de la empresa Bosch Akustica, una filial del Grupo Bosch, detecta los sonidos y el lenguaje. Actualmente, uno de cada dos smartphones en todo el mundo utiliza sensores fabricados por Bosch.

Reparación no destructiva de chimeneas

Las chimeneas flexibles Fitfire son una novedosa solución de fácil y rápida instalación, para la reparación no destructiva de chimeneas. Porque no importa el tipo, forma, dimensión y uso, ya que existe una amplia gama para resistir cualquier tipo de gas de combustión.

El sistema es a medida y especial para cada caso, se presenta en vainas flexibles pre-impregnadas con resinas de base agua, además arcillas refractarias en el HT1000C, que se introducirán por el interior del hueco de chimenea existente dejando libres únicamente los extremos. A partir de este momento simplemente con la ayuda de maquinaria específica, se adapta a la forma existente sin apenas perder sección de evacuación de los gases de combustión y tan solo son ne-



cesarios 90 minutos para obtener un producto acabado, definitivo y con 10 años de garantía.

Es apto para un sinnúmero de soluciones verticales, como evacuaciones de gases derivados de la combustión de combustibles líquidos, cocinas o incluso bajantes para Fitfire Plus; o también inalterables al fuego como el HT1000C para combustibles sólidos.

Siemens presenta su nueva gama de sondas y controladores ambiente QMX3

Para ampliar su gama de climatización y control de ambiente en KNX, Siemens presenta la nueva serie QMX3, compuesta por sondas y controladores de temperatura ambiente, humedad y calidad de aire. Estos equipos pueden incorporar botones, display o ambos para el control de las diferentes funciones ambiente: iluminación, persianas, climatización, escenas, etc.

Estos controladores están disponibles en seis versiones diferentes de forma que pueda seleccionarse aquel que mejor se adapte a la necesidad de funcionalidad requerida.



Informe anual de referencia del sector energético

Hasta el próximo 30 de octubre es posible reservar su edición 2014 de la **ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS**, el primer anuario español especializado en las industrias del petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos, publicado desde 1970 por el Grupo editorial **SEDE TÉCNICA**.

Realizando la reserva de su ejemplar puede beneficiarse de magníficas ventajas:

- Precio especial de reserva de 125 euros con un ahorro de 50 euros. A partir del 1 de noviembre el precio será de 175 euros+gastos de envío.
- Envío prioritario gratuito por mensajero.

Inclusión gratuita de los datos de su compañía en la guía de referencia para los responsables de compras del sector.

La Enciclopedia es el estudio de análisis sectorial más completo sobre la industria energética. Un completo informe que analiza doce subsectores desde el punto de vista técnico, industrial, económico, empresarial y normativo: perfil de compañías, información estadística, técnica, infraestructuras, proyectos, directorios y toda la legislación vigente.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

A continuación se ofrece una relación del contenido que recoge la Enciclopedia y su clasificación por subsectores

INVESTIGACIÓN, EXPLORACIÓN, PROSPECCIÓN Y PRODUCCIÓN DE HIDROCARBUROS

- Introducción al sector.
- España**
- Evolución del dominio minero de hidrocarburos.
- Permisos extinguidos, renunciados, con reducciones de superficie y prórrogas.
- Permisos de investigación vigentes.
- Solicitudes de permisos de investigación.
- Concesiones de explotación vigentes.
- Geofísica terrestre y marina.
- Sondeos realizados.
- Sondeos y metros perforados.
- Concesiones de almacenamientos subterráneos.
- Producción de petróleo.
- Producción de gas.
- Inversiones.
- Extranjero**
- Bloques en exploración.
- Bloques en desarrollo.
- Pozos exploración finalizados por Repsol.
- Nuevo dominio minero.
- Sísmica registrada con la participación de Repsol YPF.
- Legislación general y normas
- Directorio de empresas de investigación y exploración de hidrocarburos

TRANSPORTE DE CRUDO, PRODUCTOS PETROLÍFEROS Y GAS

- Introducción al sector.
- Transporte marítimo**
- Flota petrolera y butanera controlada por navieras.
- Españolas y evolución de la flota.
- Características de la flota: petroleros, butaneros, asfalteros y otros buques de transporte de productos químicos y petroquímicos.
- Número de buques, antigüedad y peso muerto de la flota petrolera española.
- Principales puertos de carga y descarga de productos petrolíferos.
- Transporte terrestre: oleoductos, carretera y ferrocarril**
- Transporte por oleoducto.
- Red de oleoductos de CLH.
- Transporte de productos petrolíferos por carretera.
- Transporte de productos petrolíferos por ferrocarril.
- Productos transportados por la flota de CLH.
- Productos transportados por la flota al servicio de Repsol Butano.

- Red nacional de gasoductos e infraestructura gasista.
- Legislación general y normas.

ALMACENAMIENTO DE CRUDOS Y PRODUCTOS PETROLÍFEROS

- Introducción al sector.
- Descripción de las instalaciones de almacenamiento: capacidad y características.
- Capacidad de almacenamiento CLH por productos.
- Capacidad de almacenamiento de las refinerías.
- Capacidad de almacenamiento nacional.
- Empresas independientes: Descripción empresa por empresa de su actividad, capacidad de almacenamiento y proyectos.
- Legislación general y normas

REFINO

- Introducción al sector.
- Mapa de localización de las refinerías nacionales.
- Análisis por compañía, cuadros directivos y plantas de:
- Repsol Petróleo (Grupo Repsol YPF).
- Petróleos de Norte (Petronor - Grupo Repsol YPF).
- Compañía Española de Petróleos (CEPSA).
- BP Oil España.
- Asfaltos Españoles (ASESA).
- Producción de las refinerías.
- Evolución de la capacidad de refino autorizada.
- Capacidad de las refinerías españolas.
- Legislación general y normas

PETROQUÍMICA

- Introducción al sector.
- Plantas petroquímicas en funcionamiento: empresa, localización, productos y capacidad.
- Comercio exterior y cobertura de los principales productos químicos orgánicos.
- Comercio exterior y cobertura de materias plásticas en formas primarias.
- Comercio exterior y cobertura de caucho y látex.
- Comercio exterior y cobertura de fibras sintéticas.

GAS

- Introducción al sector.
- Gas natural**
- Producción y aprovisionamientos.
- Enagás.
- Plantas de regasificación.
- Almacenamientos subterráneos.
- Estructura empresarial del sector de gas natural en España.
- Ventas de gas natural y manufacturado.
- Gas canalizado**
- Principales empresas de gas canalizado, distribuidoras y grupos comercializadores de gas natural.
- Descripción de las principales empresas gasistas.
- Gas licuado del petróleo GLP**
- Operadores.
- Importaciones de GLP.
- Producción nacional GLP.
- Ventas de GLP por Repsol Butano.
- Legislación general y normas**
- Directorio de empresas comercializadoras de gas natural**

COMERCIALIZACIÓN DE CRUDOS Y PRODUCTOS PETROLÍFEROS

- Introducción al sector.
- Crudos**

- Importaciones españolas de crudos por país de origen.

Productos

- Consumo de gasolinas por comunidades y provincias.
- Consumo de gasóleos por comunidades y provincias.
- Consumo de fueloils por comunidades y provincias.
- Evolución del consumo de productos petrolíferos.
- Consumo mensual de productos petrolíferos.
- Producción y venta de lubricantes.
- Producción y venta de asfaltos.
- Consumo, producción y plantas de producción de biodiésel y bioetanol.

Precios

- Precios de GLP.
- Precios de gas natural.
- Precios de gasolinas.
- Precios de gasóleos.
- Precios de fueloils.

Comercio exterior

- Exportación e importación de productos petrolíferos.
- Legislación general y normas
- Directorio de operadores al por mayor de productos petrolíferos

ESTACIONES DE SERVICIO

- Introducción al sector.
- Evolución de la red de puntos de venta de combustibles para automoción en España.

- Puntos de venta de combustibles para automoción: reparto por compañías suministradoras.
- Principales empresas titulares o explotadoras de estaciones de servicio.
- Asociaciones empresariales.
- Legislación general y normas

CONSUMO DE ENERGÍA

- Introducción al sector
- Producción y consumo nacional de energía.
- Producción y consumo nacional de carbón.
- Generación y consumo nacional de energía eléctrica.
- Centrales de ciclo combinado.
- Legislación general y normas

MEDIO AMBIENTE

- Legislación general y normas

INGENIERÍA

- Introducción al sector.
- Empresas de Ingeniería: cuadro de obras y proyectos en curso.
- Directorio de empresas consultoras y de ingeniería

LEGISLACIÓN COMUNITARIA VIGENTE

- Legislación comunitaria vigente en materia energética (Pasa a página 16)

EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA



RESERVE YA LA EDICIÓN 2014 Y AHORRE 50 EUROS

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Organismos oficiales, asociaciones e instituciones.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Directorio de empresas suministradoras.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Legislación europea vigente

Adquiera ahora su edición 2013 de la **ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS** o realice su reserva de la edición 2014 en el teléfono

91 556 5004

www.sedetecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

Programa del Congreso Conaif 2014



Como sabe el lector tendrá lugar en Palacio de Ferias y Congresos de Málaga (Fycma) los próximos 2 y 3 de octubre el Congreso CONAIF 2014. Se ofrece un avance del programa a continuación:

MIÉRCOLES, 1 DE OCTUBRE

20.30 a 23.00 h. Cóctel de bienvenida.

Lugar: Museo Picasso.

Patrocinador: Gas Natural.

JUEVES, 2 DE OCTUBRE

9.00 a 9.45 h. Acreditaciones

9.45 a 10.45 Ponencia de Ramón Térmens, presidente del Grupo Taurus.

10.45 a 11.15 Pausa Café

11.15 a 12.15 Ponencia de Álex Rovira: "Creer, crear, lograr".

12.15 a 13.15 Ponencia de F. Trías de Bes: "Gestión en tiempos de incertidumbre".

13.15 a 14.00 Coloquio.

14.00 a 15.00 Almuerzo-Cóctel

15.00 a 16.00 Jornada de tarde: "REPSOL y la empresa instaladora: trabajando por el éxito".

21.00 a 23.00 Cena de confraternización.

Lugar: Bodega-Bar El Pimpi.

Patrocinador: Conaif.

VIERNES, 3 DE OCTUBRE

9.00 a 9.45 h. Acreditaciones

9.45 a 10.45 Ponencia Inma Puig: "Gestión de las emociones en la empresa familiar".

10.45 a 11.15 Pausa Café

11.15 a 12.15 Ponencia de Juan Merodio: "Del Social Media al Global Media".

12.15 a 13.30 Ponencia de Juanma López Iturriaga: "Trabajo en equipo".

13.30 a 14.00 Coloquio

14.00 a 14.20 Clausura: Javier González de Lara, presidente de la Confederación de Empresarios de Andalucía (CEA)

21.00 a 00.00 Cena de gala + espectáculo.

Lugar: El Pórtico de Velázquez.

Artista invitado: Sr. Corrales.

Patrocinador: BAXI.

(Viene de página 15)

DIRECTORIO DE EMPRESAS AUXILIARES DE LA INDUSTRIA DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS

La Enciclopedia Nacional del Petróleo Petroquímica y Gas es una herramienta imprescindible para el conocimiento de la industria y la toma de decisiones en compañías energéticas, entidades financieras, consultoras y empresas que desarrollan su actividad en el sector energético.

Realice cómodamente su reserva en el teléfono 91 5565004, por e-mail editorial@sedetecnica.com o a través de nuestra página web www.sedetecnica.com.

Tercera edición del Madrid LNG & Shipping Forum 2014

Los días 23 y 24 de octubre tendrá lugar en el hotel Palace de Madrid la tercera edición del Madrid LNG & Shipping Forum 2014.

Este forum se ha consolidado como uno de los principales eventos dedicados al LNG & Shipping en España. Su carácter meramente internacional facilita en sus dos días de celebración el encuentro de las principales empresas de la industria del LNG & Shipping, ofreciendo excelentes oportunidades de contacto y negocio entre sus participantes.

Teniendo a Keith Bainbridge como moderador de todo el evento y un cartel de ponentes de reconocido prestigio en el sector del LNG, Madrid LNG & Shipping Forum cuenta ya con importantes patrocinadores como Enagás, Total Gas & Power, Iberdrola, Gibson, Man Diesel & Turbo, BV, DNV-GL, LR, UFG, Endesa, etc. así como con asistentes destacados de empresas punteras del sector, que no quieren perderse esta importante cita.

Como *media partner* exclusivo compartirá con la publicación OILGAS que desde



hace más de 46 años publica nuestro grupo editorial Sede Técnica.

Se puede consultar toda la información del Madrid LNG & Shipping Forum en www.madridlng.com.

aroTHERM : Por fin alguien te lo pone así de fácil

El sistema de climatización adaptable a cualquier vivienda.



El confort a la medida de cada uno.

aroTHERM de Vaillant es un **sistema integral de climatización** (Calefacción, Aire Acondicionado y Agua Caliente Sanitaria) con el que podrás solucionar las necesidades de cualquier vivienda. Además, te facilitamos el **pedido bajo una sola referencia** que incluye todos los componentes necesarios. Y todo, con la garantía de **calidad alemana**.

www.vaillant.es • Teléfono de Atención al Profesional 902 11 63 56

■ Calefacción ■ Agua caliente ■ Aire acondicionado ■ Energías renovables

Porque **Vaillant** piensa en futuro