

"Está mejorando la confianza y el optimismo de los instaladores"

Esteban Blanco
Presidente de CONAIF

Coincidiendo con la celebración del XXV Congreso de CONAIF, que tiene lugar en Málaga entre los días 2 y 3 de octubre, ofrecemos a continuación una entrevista con Esteban Blanco, presidente de la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines CONAIF, en la que, como viene siendo habitual por estas fechas, hace un repaso por las principales cuestiones de la actualidad del sector.

La caída del sector de la construcción ha tenido un enorme peso en las empresas de CONAIF en los últimos años, ¿Cómo ve la situación en la actualidad?

El sector se encuentra estancado como consecuencia de un persistente período de retroceso y disminución de

la demanda. El hundimiento de la construcción, fundamentalmente la nueva edificación, ha supuesto que sean el mantenimiento, la rehabilitación y las reformas las áreas que actualmente sostienen el sector.

Hasta finales de 2013 no se advertía ninguna mejora pero sí es verdad que en 2014 han mejorado levemente algunos indicadores de nuestra actividad y, sobre todo, ha mejorado algo la confianza y el optimismo de los instaladores.

¿Cómo está respondiendo CONAIF a esta situación?

Igual que cualquier otro agente del sector, adaptándose a las nuevas circunstancias y luchando por un colectivo que tiene que hacer frente a múltiples adversidades.

¿Qué cambios se han producido en las empresas como consecuencia de la crisis económica? ¿Cómo se han transformado ante el cambio del panorama?

(Pasa a página 8)



sumario

02 El sector

04 Actualidad

06 Compañías

08 XXV Congreso CONAIF

10 Transporte & distribución

11 Comercialización

12 Novedades

16 Agenda



TAMAÑO COMPACTO -20%

COINTRA

45°C

CALENTADORES A GAS

NUEVOS Supreme

Los más preparados

2 AÑOS GARANTÍA TOTAL

TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA

ENCENDIDO DIRECTO DEL QUEMADOR

20% AHORRO GAS

35% AHORRO AGUA

FÁCIL INSTALACIÓN

Tomas en plantilla interior

Ahorro de tiempo 1/2h.

DISPLAY LCD EN TODA LA GAMA

Modelos Supreme E, VI y B

Modelos Supreme E TS y VI TS

Los nuevos calentadores a gas Supreme, gracias a la avanzada tecnología que incorporan y a las innumerables ventajas que ofrecen al usuario, consolidan la posición de liderazgo de Cointra en el sector del Agua Caliente Sanitario.

Pensada para satisfacer las necesidades del usuario más exigente, la nueva gama Supreme se compone de **modelos estancos** que garantizan la máxima seguridad (Supreme E y E TS), **modelos modulantes con tecnología Inverter** que proporcionan los mayores ahorros energéticos (Supreme E TS y VI TS), **modelos de tiro forzado** para instalaciones con dificultades en la evacuación de gases (Supreme VI y VI TS) y **modelos con encendido electrónico por batería con display digital** (Supreme B).

www.cointra.es

COINTRA
Avanzamos juntos

Sedigas cree que la reforma gasista garantiza que no se genere déficit

Marta Margarit, secretaria general de Sedigas, considera que la primera parte de la reforma del gas diseñada por el Gobierno garantiza que el sistema “quedará equilibrado” económicamente, ya que se han tomado “medidas más que suficientes” para que no se genere déficit.

Margarit resaltó también que los cambios adoptados por el Ejecutivo permitirán “la expansión del gas natural en España”, que en el sector residencial tiene una penetración del 29 por 100, a pesar de que el 76 por 100 de la población española tiene posibilidad de recibir suministro de gas en su domicilio.

Sedigas, que no se había pronunciado hasta ahora sobre los detalles de esta reforma que afecta al sector, evitó en cambio valorar el nuevo régimen retributivo del sector gasista, que tendrá un impacto de 238 millones de euros sobre las empresas del sector, y se remitió a la reacción de las compañías afectadas.

Aunque Sedigas entiende que el déficit acumulado hasta ahora, que a finales de 2013 sumaba 327 millones de euros, es “coyuntural”, fruto de la puesta en marcha de grandes infraestructuras, Margarit comentó que el hi-



Marta Margarit, secretaria general de Sedigas

potético déficit del sistema gasista queda ahora totalmente “bajo control”, si bien recordó que ya en los últimos años el sistema acabó “siempre” en equilibrio entre sus ingresos y sus gastos.

Para evitar que se genere nuevo déficit, el Gobierno limitará el déficit máximo anual en el 10 por 100 de los ingresos, de modo que si un año se supera ese porcentaje se incrementarán automáticamente los peajes, y lo mismo sucederá si el déficit acumulado supera el 15 por 100 de los ingresos.

El Gobierno introdujo una parte variable en los pagos al sector, de forma que se incentivará la gasificación de nuevos municipios, y en esta línea Sedigas entiende que la reforma da la

oportunidad de seguir creciendo en el sector residencial desplazando a “otros combustibles más contaminantes”.

En cuanto a la segunda parte de la reforma del gas proyectada por el Gobierno, que consiste en la creación de un “pool” gasista, Sedigas comentó que este mercado secundario sería “un paso adelante en la madurez” del mercado español del gas.

Preguntada por cómo puede afectar el precio del gas a este mercado, Margarit aseguró que, en teoría, el precio “no se debe ver afectado”.

Este mercado debería “hacer más fácil que un comercializador europeo venga a operar” en España y puede incentivar “una cierta tendencia a un margen de precios similares del gas en Europa”.

Vicente Gallardo, nuevo presidente de FEGECA

Vicente Gallardo, director de ventas de Bosch Termotecnia en España, para las marcas Junkers, Buderus y Bosch, es el nuevo presidente de FEGECA para el periodo 2014-2018, tras haber sido elegido por unanimidad en el transcurso de su última Asamblea General, sustituyendo en el cargo a Miguel Cervera.

Ingeniero superior industrial por la Universidad de Málaga, la experiencia profesional de Vicente Gallardo ha estado vinculada principalmente al área de las energías renovables desde que inició su relación laboral con el Grupo Bosch en España como jefe de producto de energías renovables para España y Portugal en agosto de 2004. Desde marzo de 2007, desempeñó el cargo de jefe de producto para Iberia, vinculado con todas las áreas de negocio de los sistemas de producción de agua caliente sanitaria y climatización;



en marzo de 2011 asume la responsabilidad de jefe de ventas nacional de la marca Junkers hasta enero de 2013, fecha en la que fue nombrado director de ventas de Bosch Termotecnia España para las marcas Junkers, Buderus y Bosch, cargo que desempeña en la actualidad.

Climatización ya prepara su edición 2015 y abre el plazo para la presentación de ponencias al Foro Clima

La Feria Climatización que tendrá lugar del 24 al 27 de febrero de 2015 en Feria de Madrid, celebrará una nueva edición de Foro Clima, programa de jornadas técnicas que se desarrolla a lo largo de la feria y registra, edición tras edición gran éxito de asistencia. El programa de Foro Clima es difundido en todo el ámbito profesional del sector a través de las campañas de la feria y los medios de comunicación.

Los profesionales, empresas, asociaciones y entidades del sector están invitados a presentar sus propuestas para presentar una ponencia en Foro Clima. Se solicita que las ponencias estén orientadas a aspectos técnicos y que se eviten contenidos comerciales o publicitarios. Tras analizar todas las propuestas, la Comisión Técnica del Comité Organizador de Climatización, seleccionará aquellas que por su temática y calidad, configuren el programa más completo y atractivo.

Hasta el próximo 15 de octubre de 2014, los interesados pueden presentar su propuesta a través de la Solicitud de presentación de ponencias publicada en la web de la feria.



CLIMATIZACION

**SALON INTERNACIONAL DE AIRE ACONDICIONADO, CALEFACCION, VENTILACION Y REFRIGERACION
INTERNATIONAL AIR-CONDITIONING, HEATING, VENTILATION AND REFRIGERATION EXHIBITION**

En vigor la normativa que regula la realización de la inspección de eficiencia energética de determinadas Instalaciones Térmicas de los Edificios de Madrid

El pasado día 13 de agosto de 2014, se ha publicado en el Boletín Oficial de la Comunidad de Madrid la Orden que regula el procedimiento para llevar a cabo las inspecciones de eficiencia ener-

gética en la Comunidad de Madrid, a las instalaciones térmicas de los edificios de potencia útil nominal superior a 70 kW. Dicha orden entró en vigor a las 24 horas de su publicación.

SITÚE A SU COMPAÑÍA EN LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS MÁS POTENTE DEL SECTOR

PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS EN IDG INGENIERÍA DEL GAS

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2014

www.ingenieriadelgas.com 91 556 50 04

IDG Ingeniería del Gas

Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com

web www.ingenieriadelgas.com

Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Alda Graphic S.L.
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

A photograph of two men in an office setting. On the left, a man wearing a blue baseball cap is seen from the side, looking towards a computer monitor. On the right, a man with a beard and glasses is looking at the same monitor. The monitor displays a map with a red route and a sidebar with data. The background is slightly blurred, showing office furniture and a desk.

CONSIGA MÁS TRABAJANDO JUNTOS.

Gestión telemática de flotas de vehículos. Para trabajar mejor en equipo y aumentar el rendimiento del negocio.

WEBFLEET® es la forma más sencilla de estar informado sobre sus vehículos y conectado con ellos. Con WEBFLEET, sus conductores y el personal de la oficina trabajarán juntos y tomarán decisiones más inteligentes. Esa es la clave para que sus clientes estén satisfechos, gracias a una gestión optimizada, y para que su negocio avance.

Llame al 902 344 782 para solicitar una demostración gratuita del proveedor de gestión y seguimiento de flotas líder en Europa.

www.tomtom.com/telematics

 **WEBFLEET**
TomTom  TELEMATICS

Andalucía, segunda comunidad con mayor consumo de gas

Andalucía es la segunda comunidad autónoma que más gas natural consume, el 14 por 100 del total nacional, según datos de Enagás. La comunidad líder en consumo de gas natural es Cataluña, con un 21 por 100. Le siguen, tras Andalucía, Valencia, 11 por 100, y el País Vasco, 10 por 100. Andalucía recibe el 77 por 100 del gas natural

que entra en España por gasoductos, a través de las conexiones de Tarifa y Medgaz (Almería).

El sector gasista lleva invertidos en Andalucía 660 millones en los últimos diez años. El gas, en la comunidad andaluza, llega a un total de 134 municipios a través de una red que supera los 6.000 kilómetros entre distribución

y transporte. En cuanto a puntos de suministro, el sector alcanza los 432.000 en Andalucía.

Según datos de Enagás, la planta regasificadora de Huelva recepciona y trata el 22 por 100 del gas que llega a España en forma de GNL en metanero. También es la primera regasificadora en cargas de cisterna y la segunda en recarga de buques. La planta de Huelva es, de las seis existentes en las costas españolas, la que tiene más actividad. En 2013 recibió a cincuenta y dos buques metaneros del total de 228 que suministraron a la Península. Se posiciona así como la principal entrada de GNL al sistema gasista español. El gas que se recibe en Huelva procede de siete orígenes diferentes: Nigeria, Argelia, Trinidad & Tobago, Qatar, Noruega, Bélgica y Perú.

Andalucía es, por tanto, puerta principal de entrada del gas que se con-

sume en España. Antoni Peris, presidente de la patronal del gas (Sedigas), señala que "Andalucía es una comunidad estratégica para la seguridad de suministro de gas natural en España. Su posición geográfica y sus infraestructuras la hacen pieza clave del sistema gasístico español".

El gas natural gana protagonismo en el sector primario andaluz, convirtiéndose en socio del desarrollo económico de la región. Según datos de la Agencia Andaluza de la Energía (AAE), el consumo de gas natural para el sector primario ha aumentado considerablemente y ha alcanzado una cuota de mercado del 18 por 100 del total de las energías. El incremento registrado ha sido de 160,50 GWh durante el ejercicio anterior, a pesar del descenso generalizado de consumo energético a causa de la menor actividad económica. Por provincias, Huelva es la que consume más gas natural en el sector primario, alcanzando la cifra de 8.500 GWh. El sector primario onubense tiene extendido el uso del gas natural en sus explotaciones, sobre todo en la agricultura intensiva de invernaderos.

La edición 2014 de Expoquimia, Eurosurf y Equiplast reúne a más de 500 empresas en Barcelona



Del 30 de septiembre al 3 de octubre, Barcelona vuelve a ser la capital europea de la química aplicada con la celebración simultánea de Expoquimia, Eurosurf y Equiplast, salones que reúnen en el recinto de Gran Vía de Fira de Barcelona la oferta comercial, técnica y científica de tres industrias fundamentales para el desarrollo del bienestar de la sociedad actual. En la edición de este año, los tres salones cuentan con la participación de más de 500 empresas y organizaciones líderes de los sectores químico, del plástico y del tratamiento de superficies.

Así, la 17ª edición de Expoquimia mostrará la fortaleza de la química española y su influencia en el bienestar de la sociedad actual con el proyecto '¿Smart Chemistry Smart Future?', liderado por la Federación Empresarial de la Industria Química Española (FEIQUE) y que se hará visible en '¿The Smart Place', espacio común de exposición en el que se llevarán a cabo todo tipo de actividades divulgativas.

Por su parte, la 25ª edición de Eurosurf ha apostado por abrir su oferta a nuevos sectores industriales con el

objetivo de llegar a todos los segmentos que conforman la cadena de valor del sector de las pinturas y el tratamiento de superficies. En cuanto a Equiplast, en su 17ª edición, se abre a nuevos segmentos con la primera edición del Salón de los Transformadores de Plásticos.

Los tres salones, que desde 2005 se celebran en el recinto de Gran Vía de Fira de Barcelona, vuelven a reunir a las empresas líderes de cada uno de sus sectores y presentarán un completo programa de congresos, seminarios, jornadas y conferencias.

Una vez más, Fira de Barcelona muestra su apoyo a un sector como el químico estratégico para la economía del país. Compuesto por más de 3.000 empresas, el sector químico español cuenta con una cifra anual de negocio de 55.000 millones de euros, genera el 11,5% del Producto Industrial Bruto, y crea más de 500.000 puestos de trabajo directos e indirectos en España. El sector químico es el mayor exportador de la economía española, con unas ventas en mercados internacionales de 28.000 millones de euros, y el primer inversor en I+D+i.

Descuentos en los parquímetros de Madrid para usuarios de Autogas

Cada vez son más los ayuntamientos y corporaciones locales que ponen en marcha iniciativas enfocadas a mejorar la calidad del aire de sus ciudades, desde acuerdos con operadores para la utilización de Autogas en sus flotas, pasando por ayudas económicas para fomentar el uso de GLP. Una de las últimas ha sido la del Ayuntamiento de Madrid, que ha impulsado una nueva regulación del Servicio de Estacionamiento Regulado (S.E.R.). Dicha medida entró en vigor el pasado 1 de julio y establece una reducción del 20 por 100 en el precio de los tickets de los parquímetros para vehículos Autogas.

Quienes ya usan el que actualmente es el combustible alternativo más utilizado en el mundo podrán beneficiarse

de esta iniciativa registrando los datos de su vehículo en el Ayuntamiento de Madrid para obtener la clasificación "Tipo de Vehículo A". De esta forma, en el ticket que emita el terminal del parquímetro figurará como tal y le permitirá acceder a este descuento.

Según José Luis Blanco, director general de la AOGLP, "con medidas de este tipo vamos por el buen camino en el fomento de este combustible, pero aún queda mucho por hacer para igualar el uso de GLP a las cifras que manejan otros países europeos, por lo que desde la patronal celebramos este tipo de medidas, y destacamos la importancia de poner en marcha otras que permitan la consolidación de una alternativa tan real, económica y sostenible como el Autogas".

Antonio Llardén prevé que el sector gasista se recuperará a partir de 2015

El presidente de Enagás, Antonio Llardén, prevé que la demanda nacional de gas natural descienda en 2014 entre un 4 y un 5 por 100, en comparación con 2013, pero cree que empezará a recuperarse a partir del próximo ejercicio, siguiendo la senda prevista también para el segundo semestre del presente año, en el que estima que la demanda se recuperará "parcialmente", después de haber registrado un descenso del 12 por 100 en el acumulado hasta junio.

En este sentido, Llardén señaló que las primeras estimaciones apuntan a un "incremento de la demanda nacional" de gas natural en 2015.

Además, el presidente de Enagás subrayó que el operador del sistema prevé que la demanda total transportada, en la que se incluye, además de la consumida en España, la exportada a otros países y la recarga de buques, alcance este año los 410 TWh, lo que supondría un repunte del 2 por 100 con respecto al año pasado.



Antonio Llardén, presidente de Enagás

Los técnicos rechazan trabajos de certificación energética

Arquitectos e ingenieros han incorporado a su oferta de servicios la Certificación Energética de edificios, viviendas o locales en alquiler o venta, obligatoria desde 2013. En la actualidad, la gran competencia existente y la aparición de empresas intermediarias, que encarece el precio del servicio con comisiones, han provocado la caída de las tarifas de este servicio, por lo que los técnicos se ven obligados a rechazar muchos trabajos que no son rentables. Ante esta situación se ha desarrollado el software EasyCEX, que permite a los técnicos ser más competitivos al reducir significativamente su tiempo de dedicación por certificado generándoles una reducción de costes. EasyCEX está formado por una app para dispositivos móviles, denominada iEasyCEX y un sistema en la nube dispone en www.easycex.com.

Manuel Romero, director de la empresa desarrolladora, Etres Consultores, asegura que "los trabajos de certificación muchas veces llegan a través de empresas intermediarias con remuneraciones realmente bajas que no cubren el tiempo dedicado. Estos no son rentables y el técnico acaba rechazándolos".

Además añade que, "desarrollamos la aplicación como una herramienta interna para nuestros técnicos. Tras un año de uso interno, hemos comprobado que permite reducir el tiempo que normalmente se destina a partes tediosas del trabajo. El resultado es una reducción de los costes, lo que permite al técnico ser más competitivo".

La aplicación puede utilizarse mediante un iPad sin conexión a internet, permitiendo al usuario desplazarse al inmueble con su dispositivo móvil para realizar la toma de datos, y evitar así la anotación manual. Tampoco será necesario introducir los datos obtenidos en el programa de cálculo CE3x, ya que la aplicación convierte directamente la toma de datos en un fichero .CEX. Para ello, la app sube a la nube la toma de datos introducida con el iPad y se retoma en una segunda fase a través de la aplicación web situada en www.easycex.com, donde podrá seguir con el trabajo.

El técnico, que tiene que elaborar una gran cantidad de documentos complementarios para cumplir con el contenido mínimo del Certificado Energético exigido por la normativa, también podrá obtenerlos a través de la aplicación.

Más de 270.000 nuevos valencianos tendrán acceso al gas natural este año

Más de 270.000 nuevos valencianos tendrán este año acceso a gas natural en su hogar, al ampliarse la red de canalización hasta sus municipios. Son ciudadanos de un total de dieciséis poblaciones como Benidorm, Torrevieja, Jávea y Vall de Uxó, a las que hasta ahora no llegaba el gas natural.

La ampliación de la red de canalización por la Comunidad ha requerido una inversión cercana a los 70 millones de euros por parte de las empresas distribuidoras. La capilarización de la red afectará a grandes municipios y a otros de menor densidad de población como Xeraco, Bellreguard, Els Poblets, El Verger o Gata de Gorgos. Al finalizar el año, el 85 por 100 de la población valenciana tendrá acceso a gas natural. Así, en 2014 la Comunidad Valenciana tendrá en total 30.000 puntos de suministro nuevos y 360 kilómetros más de gasoductos.

En 2013, el consumo de gas natural en la Comunidad creció, pese a la estabilización de la demanda en el resto del país, un 1 por 100. Valencia es la tercera comunidad autónoma de España con mayor consumo de este tipo

de energía, sólo por detrás de Cataluña y Madrid.

Según el Instituto Valenciano de la Competitividad Empresarial (IVACE), el gas natural es la fuente energética más utilizada por la industria de la comunidad. El 60 por 100 de la energía utilizada por la industria valenciana es gas natural. El dato aumenta en el caso de la industria azulejera castellonense. Allí, el 98 por 100 de la industria utiliza gas natural por "su mayor eficiencia energética y sus menores emisiones contaminantes", según la Asociación Española de Fabricantes de Azulejos y Pavimentos Cerámicos (ASCER).



mercados

Valoración positiva de Fitch a las primeras reformas del sector gasista

El nuevo marco regulatorio para el sector gasista aprobado recientemente eliminará incertidumbres en torno a su sostenibilidad a costa de una merma de los ingresos regulados y de la eliminación de las actualizaciones anuales ligadas a la inflación, al mismo tiempo que resolverá el incipiente déficit tarifario, según un informe de la agencia de medición de riesgos Fitch.

En un informe sobre las reformas, Fitch alaba la "estabilidad" que ofrece esta con la implementación de periodos regulatorios de seis años, aunque advirtió que el coste será asumido por los operadores de infraestructuras gasistas, lo que lo que "reducirá sus ingresos regulados y erosionará los márgenes de ebitda".

En cualquier caso, la agencia no prevé rebajar la calificación crediticia de los operadores de gas como consecuencia de la reforma, ya que los cambios eran "esperados" y el impacto en los perfiles crediticios es "manejable".

Como el lector conoce, el pasado 4 de julio, el Gobierno aprobó la primera parte de la reforma del sistema gasista, que conllevará un recorte de 238 millones de euros en la retribución a las empresas del sector para atajar el déficit sin subir los peajes, parte regulada de la tarifa, a los consumidores. Esos 238 millones de euros son el equivalente a un 7 por 100 de los 3.350 millones de euros de costes anuales regulados de este sector.

Este recorte de retribución tiene como objetivo aplacar un déficit de tarifa acumulado en el sector del gas de 400 millones de euros a cierre de 2013, que habría alcanzado los 800 millones de euros a finales de este año.

Este invierno
tú tienes
el mando



Saunier Duval
Siempre a tu lado



Ahora, con cada THEMAFAST CONDENS que instales:

- ▶ 50 € en cheques Saunier Duval para ti
- ▶ Termostato modulante inalámbrico incluido para entregar a tus clientes cuando te lo pidan, y que puedan beneficiarse de un 10% de ahorro adicional en sus consumos de gas



Termostato modulante inalámbrico incluido en los modelos de caldera:
THEMA CONDENS F25
THEMAFAST CONDENS F25
THEMAFAST CONDENS F30



Calderas con tecnología de condensación: las únicas que tendrán la marca CE a partir de 2015

Sin duda una razón más por la que las calderas de condensación Saunier Duval son y seguirán siendo la elección ideal para los hogares europeos: por ser "Las Número Uno" en confort, respeto al medioambiente... ¡y ahorro!



www.saunierduval.es · www.instalCLUB.com

Condiciones: Promoción válida exclusivamente para empresas instaladoras que introduzcan en www.instalclub.com el nº de serie y los datos de usuario entre el 1 de septiembre y el 30 de septiembre de 2014. También pueden enviar estos datos por email a promociones@saunierduval.es o por correo postal al apartado de correos 49, CP 48170 Zamudio, Vizcaya entre el 1 de septiembre y el 30 de septiembre de 2014 (fecha de email o fecha de matasellos) indicando claramente PROMOCIÓN "TÚ TIENES EL MANDO". Será imprescindible la realización de la Puesta en Marcha por el SAT oficial entre el 1 de septiembre de 2014 y el 15 de octubre de 2014. Incentivo de 50 € en cheques Saunier Duval válido únicamente para modelos THEMAFAST CONDENS F25 y THEMAFAST CONDENS F30. Además, termostato modulante inalámbrico incluido en los modelos THEMA CONDENS F25, THEMAFAST CONDENS F25 y THEMAFAST CONDENS F30. Excluidas operaciones de obra y descuentos especiales. Para más información: 902 27 99 72 · promociones@saunierduval.es



Vitogas patrocinador energético de la XIV Regata Internacional de Globos Aerostáticos de Haro "Crianza de Rioja"

El pasado 17 de agosto, llegaba a su fin la XIV Regata Internacional de Globos Aerostáticos de Haro "Crianza de Rioja", en la que Vitogas ha sido el suministrador oficial del combustible (propano), que movió los globos de los 22 equipos participantes en la regata.

La compañía que ya ha participado como patrocinadora de la regata en años anteriores, este año también compitió con su propio globo, dirigido por el experimentado piloto Pere Miquel, en la categoría de globo fiesta.

Cuatro días de pruebas en las que unos 22 globos sobrevolaron Haro, Casalarreina, Anguciana, Cihuri y Hormilleja con altitudes máximas de 1.500 metros, y donde los 22 equipos participantes, de diferentes puntos de España, Francia y Portugal, compitieron por hacerse con el título, que finalmente fue para el Riojano Iván Ayala, seguido del veterano Catalán Jose M^a LLadó y el Mallorquín Ricardo Aracil.

Vitogas, compañía gasista perteneciente al grupo francés Rubis, mantiene su participación en este tipo de eventos como parte del firme compromiso con la promoción del deporte y el desarrollo económico, social y turístico de los mercados en los que tiene presencia. Este campeonato figura dentro del marco del acuerdo firmado por la compañía con la Real Federación Aeronáutica Española, a través del cual se convirtió desde junio de este año en el único sponsor energético de los eventos oficiales en la modalidad de aerostación.



El resultado neto ajustado del grupo Cepsa se sitúa en 175,1 millones de euros hasta junio

El Resultado Neto del primer semestre de 2014, eliminando los elementos no recurrentes y calculando la variación de inventarios a coste de reposición (Clean CCS), ha ascendido a 175,1 millones de euros, cifra un 12 por 100 inferior a la del mismo periodo de 2013.

Esta disminución es consecuencia del deterioro de los márgenes de refino, motivado por el alto precio del crudo, el exceso de capacidad de refino en Europa y las exportaciones de gasóleo desde Estados Unidos y Rusia hacia el mercado comunitario, lo que ha conducido a márgenes en mínimos históricos durante el mes de junio.

Por otro lado, la debilidad del dólar frente al euro ha afectado negativamente a las áreas de negocio de la Compañía.

En este contexto, aplicando las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), el Resultado Neto del periodo se ha situado en 105,9 millones de euros, frente a los 124 del primer semestre de 2013.

En este segundo trimestre, las actividades más destacadas incluyen la adquisición del 30 por 100 de un bloque exploratorio en Liberia; la puesta en marcha del acuerdo suscrito con Carrefour, para la expansión de sus tiendas "Express" en las estaciones de servicio de Cepsa o el convenio con Opel para el uso del autogás.

Otro hito alcanzado, ha sido el cambio de sede del Grupo a la Torre Cepsa, uno de los edificios más emblemáti-

cos de Madrid. Este traslado representa la apuesta de la Compañía por una estrategia de expansión internacional y crecimiento sostenible.

Las inversiones del periodo han alcanzado los 2.318 millones de euros, en gran parte destinadas a la adquisición de nuevos activos en Exploración y Producción. Como resultado de las importantes inversiones realizadas, la deuda se ha situado en 2.898 millones de euros, con un ratio de endeudamiento sobre fondos propios del 31 por 100.

En el área de Gas y Electricidad el Resultado Neto ajustado se ha situado en 16,0 millones de euros, frente a los 12,9 del mismo periodo de 2013; registrando un 24 por 100 de incremento.

Esta mejoría ha obedecido al impulso en la actividad en el negocio de gas, tanto en el gasoducto Medgaz (42 por 100 Cepsa), como en el área comercializadora.



El beneficio neto de Repsol creció un 47 por 100 en el primer semestre

Repsol alcanzó en el primer semestre del año un beneficio neto de 1.327 millones de euros, con una subida del 47 por 100 respecto al mismo periodo de 2013, gracias, entre otros factores, a la buena marcha de los negocios de la compañía y a la exitosa gestión en el acuerdo por la expropiación de YPF.

El resultado neto ajustado, calculado en base a la valoración de los inventarios a coste de reposición (CCS), ascendió a 922 millones de euros, cifra muy similar a la del primer semestre del ejercicio anterior. La incorporación de nueva producción en el área *Upstream*, la fortaleza de los negocios que componen la unidad de *Downstream* y un mejor re-

sultado del área corporativa compensaron el efecto que la parada coyuntural en Libia tuvo sobre el área de *Upstream*.

En el área *Gas & Power* el mejor resultado vino marcado por un mayor volumen comercializado de gas natural en Norteamérica.

En cuanto al Grupo Gas Natural Fenosa, el resultado neto ajustado en el primer semestre de 2014 ha ascendido a 282 millones de euros, un 12 por 100 superior al mismo periodo del año anterior, fundamentalmente por la plusvalía obtenida por la venta del negocio de telecomunicaciones y los mejores resultados de comercialización mayorista de gas.

Mejoran los resultados de Gas Natural Fenosa

Gas Natural Fenosa obtuvo un beneficio neto de 932 millones en el primer semestre de 2014, un 19,5 por 100 más que en el mismo periodo del año anterior. Este resultado incluye las plusvalías de la venta de GNF Telecomunicaciones a principios del pasado mes de junio, de 252 millones de euros.

Ajustando dichos efectos, el beneficio neto disminuiría en un 2,7 por 100 debido a los impactos del RDL 9/2013 y al impacto de la depreciación de las monedas, principalmente latinoamericanas, en su traslación contable a euros. El perfil de negocio y la diversificación de las actividades de la compañía, su consolidada presencia internacional y una política financiera estricta le permiten compensar, en parte, los diferentes impactos macroeconómicos y regulatorios durante el periodo.

Cabe señalar que las medidas regulatorias del RDL 9/2013 –en vigor desde el 14 de julio de 2013 y que por tanto no tuvo impacto en el primer semestre de 2013– si que restaron al EBITDA de la compañía 132 millones de euros durante el primer semestre de este año 2014.

Además, el RDL 8/2014, vigente desde el pasado 5 de julio de este año, incluye ajustes en la retribución de las actividades de distribución y transporte de gas que, en el caso de Gas Natural Fenosa suponen una reducción de la retribución de unos 45 millones de euros en 2014. Este nuevo cambio regulatorio no impactará de manera significativa en la actividad de expansión prevista para el negocio de distribución de gas en España.

Las inversiones materiales e intangibles de Gas Natural Fenosa alcanzaron los 666 millones de euros durante el periodo, con un incremento del 15,4 por 100 respecto a las del mismo semestre de 2013. Este crecimiento de debe fundamentalmente a la incorporación de un buque metanero en marzo de este año en régimen de arrendamiento financiero (177 millones). Ajustando esta cifra, las inversiones materiales e intangibles decrecerían en un 21,2 por 100.

Por ámbito geográfico, las inversiones en España –excluyendo el buque metanero– disminuyeron un 13,9 por 100. El principal foco inversor de la compañía se situó en Latinoamérica, con el 28,7 por 100 del total consolidado.

El EBITDA de la actividad de distribución de gas en España alcanzó los 452 millones de euros, en línea con el resultado del mismo periodo del año anterior.

Las ventas de la actividad regulada de gas en España en su conjunto descendieron en 14.573 GWh (-14,3 por 100) respecto al mismo semestre del año anterior. El descenso viene provocado por la caída de la demanda de gas sujeta a remuneración, debido a una climatología más cálida en los últimos meses, así como por la caída de la demanda en algunos sectores industriales, como el de la cogeneración, afectados por las nuevas medidas regulatorias.

MÁS DE CINCO MILLONES DE PUNTOS DE SUMINISTRO

A 30 de junio, la compañía tenía 5.198.000 puntos de suministro (+1,1 por 100) y la red de distribución alcanzó los 48.258 kilómetros, un 2,4 por 100 más que a cierre del primer semestre del año anterior. La compañía aumentó un 5,5 por 100 sus inversiones en el ámbito de la actividad de distribución regulada de gas en España.

Por su parte, el EBITDA de la actividad de infraestructuras, que incluye la operación del gasoducto Magreb-Europa, la gestión del transporte marítimo, el desarrollo de los proyectos integrados de gas natural licuado (GNL) y la exploración, desarrollo, producción y almacenamiento de hidrocarburos, se elevó en el primer semestre del año a 140 millones de euros, un 3,7 por 100 más, debido principalmente al incremento de la tarifa de transporte internacional del gasoducto Magreb-Europa en 2013 y a la optimización logística de la flota.

En cuanto al EBITDA de la actividad mundial de aprovisionamiento y comercialización de gas ascendió a 30 de junio a 482 millones de euros, un 8,3 por 100 más que en el mismo periodo de 2013, debido fundamentalmente a las mayores ventas en el mercado exterior.

A cierre del primer semestre, el gas comercializado en el mercado español alcanzó los 100.021 GWh, con un descenso del 10,3 por 100, por una menor comercialización a clientes finales de Gas Natural Fenosa, provocado por un menor consumo de los ciclos combinados y por un menor aprovisionamiento a terceros (-14,2 por 100).

En el mercado minorista, la compañía alcanzó en España 11,3 millones de contratos activos de gas, electricidad y servicios a 30 de junio. Durante el primer semestre, activó 783.000 nuevos contratos en el mercado residencial. El pasado 1 de abril entró en vigor el nuevo modelo de tarificación para los clientes de electricidad acogidos al Precio Voluntario al Pequeño Consumidor (PVPC). Gas Natural Fenosa, a través de su comercializadora de referencia, GNSur, cuenta con 2,6 millones de clientes acogidos a esta tarifa.

La cartera de servicios superó a 30 de junio los 2,4 millones de contratos activos. Este desempeño ha hecho crecer la cartera de contratos en el segmento minorista en un 6 por 100 en términos homogéneos respecto al mismo periodo del año anterior.

La compañía energética continúa con el desarrollo de infraestructuras de carga pública para vehículos de gas natural comprimido y gas natural licuado. Gas Natural Fenosa cuenta con 37 estaciones de carga para gas natural vehicular y se sitúa a la cabeza de Europa como propietario de estaciones de carga de gas natural líquido.

Redexis Gas obtiene la certificación medioambiental ISO-14001

Redexis Gas, compañía dedicada al desarrollo y operación del transporte y distribución de gas natural en España, ha obtenido recientemente el Certificado de Gestión medioambiental, basado en la norma UNE-EN ISO 14001:2004, concedido por la Asociación Española de Normalización y Certificación (AENOR).

La compañía recibe este reconocimiento que acredita su excelente posicionamiento en sostenibilidad, gracias a las actuaciones y buenas prácticas desarrolladas en materia medioambiental y de seguridad en la distribución y transporte de gas natural en un total de 183 municipios españoles en los que desarrolla su actividad. Redexis Gas opera redes propias de gas natural superiores a 5.500 kilómetros repartidas a lo largo de Aragón, Baleares, Andalucía, Castilla y León, Castilla-La Mancha, Comunidad Valen-

ciana y Madrid, comunidades en las que ya ha invertido cerca de 1.000 millones de euros y donde facilita el acceso a una fuente de energía segura, cómoda y eficiente a más de tres millones y medio de personas.

Además, Redexis Gas ha implantado un Sistema de Gestión Medioambiental propio orientado a desarrollar, revisar y mantener al día la Política Ambiental de la compañía con el objetivo de lograr la excelencia en este ámbito. Un esfuerzo que va acompañado de un Sistema de Gestión de Seguridad y Salud integrado que cumple los máximos estándares y que está certificado según el estándar OHSAS 18001.

RSC

Arranca el programa de becas de la Fundación EDP para el curso 2014-2015

1 75 alumnos de la Universidad de Oviedo participarán en el programa de becas de la Fundación EDP para el curso 2014-2015.

El programa está abierto a alumnos de distintas Facultades y Escuelas, así como a aquellos que están cursando un máster universitario. Las becas están dotadas

con 2.170 euros para un periodo de seis meses. Cada becario tendrá asignado un tutor, que ayudará y supervisará su trabajo.

El programa de becas de la Fundación EDP cumple 30 años. Es una de las iniciativas más importantes que desarrolla la propia Fundación y el plan de prácticas más destacado de la Universidad de Oviedo.

informe

TomTom Traffic Index: Las Palmas, la ciudad con más tráfico de España

Las Palmas de Gran Canaria ha sido la ciudad más congestionada de España en 2013 según el TomTom Traffic Index, pasando del segundo puesto que ocupaba en 2012 al primero. Las siguientes en el ranking español son Barcelona, con un 25% de congestión, y otra capital isleña: Palma de Mallorca, con un 23%. En el mundo la ciudad más congestionada sigue siendo Moscú.

“En contra de la creencia popular, normalmente hay múltiples formas de llegar a un destino y evitar el tráfico. Encontrar la ruta óptima no es fácil, pero gracias a que TomTom lleva años confeccionado la mayor base de datos del mundo de tiempos de trayecto, y a su tecnología de información de tráfico en tiempo real líder en el mercado, los conductores pueden disfrutar de los cálculos más rápidos y precisos para ajustar su ruta ante los impredecibles cambios de tráfico”, asegura Ángel Sevillano, director general de TomTom España.

En España, el ranking de las diez ciudades con más tráfico en 2013 es el siguiente:

1. Las Palmas 26%
2. Barcelona 25%
3. Palma de Mallorca 23%
4. Sevilla 20%
5. Madrid 20%
6. Valencia 19%
7. Málaga 17%
8. Zaragoza 15%
9. Murcia 14%
10. Bilbao 13%

“La congestión de tráfico no es algo nuevo, y sigue siendo un reto global. Las respuestas tradicionales a los atascos, como construir nuevas carreteras o ampliar las existentes ya no parecen ser efectivas. La información de tráfico en tiempo real puede ayudar a los conductores a encontrar la ruta más rápida para su trayecto, y a las administraciones a tomar decisiones más inteligentes para mejorar el flujo del tráfico en sus ciudades”, asegura Harold Goddijn, CEO de TomTom.

GENEBRE
www.genebre.es

Nuevo Catálogo Industrial 2014



Be water, be Genebre

"Está mejorando la confianza y el optimismo de los instaladores"

(Viene de página 1)

Los últimos años han sido de ajustes, reducción de costes y adaptación a los nuevos tiempos, con un alto coste para algunas empresas instaladoras. Estimamos que en España se han perdido en torno al 10 por 100 de las empresas instaladoras desde el inicio de la crisis en 2007.

Los instaladores hemos apostado por la diversificación de actividades, procurando ampliar el negocio a otras áreas que implicaran nuevas oportunidades. Destaco entre estas actividades la mantenimiento, que ha evolucionado hacia criterios de eficiencia energética y la relacionada con el gas, que dentro de colectivo de empresas instaladoras de CONAIF sigue manteniendo un peso muy importante.

Como dice, la mejora de la eficiencia energética ha sido una de las claves en los últimos años, ¿cómo valora la situación a este respecto?

La eficiencia energética debería haber sido uno de los principales factores impulsores del mercado. Sin embargo, no ha tenido ni el peso ni el desarrollo que se pensaba. Probablemente no haya contado con todo el apoyo por parte de las Administraciones Públicas que se suponía.

Aún así, la eficiencia energética presenta hoy una clara tendencia de presente y futuro del sector, con importantes oportunidades de negocio. A lograr instalaciones más eficientes va enfocada la mayoría de las innovaciones tecnológicas y novedades reglamentarias de los últimos tiempos.

A corto plazo, ¿en qué otros aspectos deben centrarse los instaladores?

Fundamentalmente en formarse, pues la formación es uno de los elementos más determinantes en la competitividad empresarial.

CONAIF viene demandando una regulación homogénea a nivel nacional, ¿cuál es la situación a este respecto? ¿qué otras demandas relacionadas con la normativa proponen?

Una de las principales demandas de CONAIF en el ámbito normativo tiene que

ver con la desregulación creciente que se está imponiendo en el sector como consecuencia de la transposición al ordenamiento jurídico español de la Directiva de Servicios. En determinadas áreas de las instalaciones, nos oponemos a dicha desregulación y reclamamos para el colectivo el restablecimiento de las habilitaciones y certificaciones profesionales a nivel nacional.

La lucha contra el intrusismo es otro de los frentes abiertos más importantes, ¿qué se está haciendo a este respecto y qué esperan de la Administración?

El intrusismo es uno de los principales problemas a los que las empresas instaladoras y mantenedoras tenemos que hacer frente. No es nuevo en nuestro sector, siempre ha existido, pero en la actualidad, con la situación de crisis que vivimos en España y el aumento del desempleo, se ha incrementado notablemente.

El intrusismo no sólo hace daño a las empresas instaladoras legalmente establecidas, también influye negativamente en la seguridad y calidad de las instalaciones.

Por eso desde CONAIF y las asociaciones confederadas insistimos mucho en informar y concienciar al usuario sobre la importancia de contratar los servicios de empresas debidamente habilitadas que cumplan con todos los requisitos legales.

La lucha contra el intrusismo profesional es tarea de todos, también de las Administraciones Públicas, que deben prestar especial vigilancia a este asunto y a las que las organizaciones empresariales informamos de las irregularidades de las que tenemos constancia y esperamos que actúen en consecuencia, incluso "motu proprio".

¿En qué medida está resultando eficaz la Ley de Morosidad?

La Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM), de la que CONAIF forma parte y es fundadora junto con otras organizaciones empresariales, logró impulsar la Ley 15/2010 de Lucha contra la Morosidad en las Operaciones Comerciales, hoy vigente, que reduce el plazo má-

ximo de pago a 60 días y elimina la posibilidad de "pacto entre las partes".

Pero esta Ley necesita un régimen sancionador que multiplique su eficacia. La propuesta de un régimen sancionador para las empresas morosas, largamente reclamada por la PMcM, ha sido rechazada recientemente en el Parlamento, por lo que la eficacia de esta Ley, a día de hoy, es limitada.

¿En qué otros ámbitos está trabajando la Confederación en la actualidad?

De la labor de CONAIF quiero destacar la participación en decenas de grupos de trabajo, foros y comisiones de los Ministerios y organismos públicos, tanto nacionales como internacionales, que elaboran la normativa técnica del sector, a cuyos borradores emitimos alegaciones para que los intereses de las empresas instaladoras españolas sean tenidos en cuenta en España y en el ámbito de la Unión Europea.

Una iniciativa que en los últimos años cuenta con creciente aceptación y repercusión es "El día de la Fontanería", ¿cómo lo valoran desde CONAIF?

Es nuestra aportación al World Plumbing Day (WPD) que el World Plumbing Council (WPC), institución internacional de la que CONAIF forma parte representando a las empresas instaladoras españolas, organiza en todo el mundo cada 11 de marzo.

Con el "Día Mundial de la Fontanería", al que, además de instaladores ya se van sumando también firmas comerciales del sector del agua, queremos reconocer la figura del fontanero y la actividad de la fontanería en España.

Los próximos días 2 y 3 de octubre se celebra el nuevo Congreso de CONAIF, que se ha visto fortalecido en las últimas ediciones, ¿cómo valora la evolución del propio congreso desde Lleida?

De forma positiva porque en la edición celebrada en Lleida en 2012 inauguramos un nuevo modelo de congreso que en las dos siguientes ediciones se ha consolidado.

Las cuestiones de tipo técnico y profesional predominantes en el modelo anterior de congreso, han dejado paso a las



de tipo empresarial y el congreso, transformado ahora en un foro de alto nivel para empresas, profundiza en los factores que el empresario debe tener presentes hoy en día porque son claves del éxito en una época con tantos cambios como la actual, entre ellos la innovación, motivación, confianza, liderazgo, gestión del conocimiento o desarrollo directivo.

El Congreso ahora plantea nuevas formas de concebir y gestionar las empresas y aporta las herramientas necesarias a autónomos, micro pymes y pymes, para que evolucionen hacia un nuevo modelo de gestión de empresas de servicios.

El resultado es todo un éxito. En CONAIF hemos sido los primeros en apostar por este tipo de congreso que ha conseguido el respaldo de patrocinadores y asistentes.

¿Cuáles son las perspectivas del XXV Congreso?

Muy buenas. Esperamos una gran asistencia de todo el sector y el congreso cuenta con el apoyo de un grupo de firmas patrocinadoras que lo hace viable económicamente.

¿Destacaría alguna novedad en particular?

Principalmente que este Congreso es el del 25 aniversario pues cumple en Málaga sus bodas de plata. Ha sido un largo recorrido por media España, acercando el Congreso a los instaladores de muchas provincias españolas.

Desde la primera edición, celebrada en octubre del año 1990 en Madrid, el Congreso de CONAIF ha vuelto en varias ocasiones a la capital de España y recalado también en otras ciudades como Lleida, Valencia, Barcelona, Tarragona, Santander, Zaragoza, Almería, Alicante, Sevilla, San Sebastián, Santiago de Compostela y Palma de Mallorca. Y este año 2014 llega a Málaga.

Como siempre, el programa de jornadas técnicas es uno de los grandes atractivos del Congreso, ¿qué destacaría del mismo?

Su enfoque, eminentemente empresarial, y los ponentes que lo desarrollan, todos ellos de primer nivel.

El programa va a incidir en la importancia del trabajo en equipo, las particularidades que tiene la gestión de la empresa familiar, las posibilidades reales que las redes sociales ofrecen a las pymes y los autónomos y hacia dónde puede enfocarse la gestión de las empresas en tiempos de incertidumbre como los actuales. Son cuestiones todas ellas de enorme interés para las pymes y los autónomos, que ofrecerán respuestas a algunos de los cambios que han ocurrido últimamente en los panoramas social y empresarial de España.

De desarrollar este programa se va a encargar un grupo de ponentes, excelente a mi parecer. Todos ellos tienen enorme prestigio y reconocimiento a nivel nacional, y en algunos casos también internacional. Entre estos últimos se encuentran Álex Rovira y Fernando Trías de Bes, dos de los más reputados conferenciantes españoles del momento.



EXPERTOS EN MEDICIÓN EN PROCESOS INDUSTRIALES Y MEDIOAMBIENTALES

Medición de caudal



Ultrasónicos no invasivos



Canales abiertos



Electromagnéticos



Coriolis



Desplazamiento positivo

Lana Sarrate
Tel. 93 280 01 01 - www.lanasarrate.es



NIVEL



CAUDAL



PRESIÓN



TEMPERATURA



ANALÍTICA



TELEGESTIÓN



DETECCIÓN DE FUGAS

Más de 300 profesionales se reúnen en el XXV Congreso de CONAIF

Las instalaciones del Palacio de Ferias y Congresos de Málaga (Fycma) servirán de escenario para la celebración del 25 congreso de la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines (Conaif), que reunirá a más de 300 profesionales de empresas instaladoras.

Como es habitual, el Congreso se dirige a las empresas en general, tanto instaladoras como no, y de forma particular a las PYMES y micropymes. La organización del Congreso destaca que cualquier empresario de cualquier sector de actividad tendrá las puertas abiertas a este foro de CONAIF, transformado en los últimos años en un foro empresarial y de alto nivel que propondrá nuevos enfoques, estilos y modelos de gestión de las empresas.

La proliferación en el sector de foros técnicos que proporcionan al instalador un caudal suficiente de información de ese tipo, el surgimiento de nuevas necesidades entre las empresas instaladoras, así como el interés de CONAIF en apostar por acciones innovadoras, son las tres principales razones que dan sentido a este modelo de Congreso en el que CONAIF insiste porque también cree, a tenor de los resultados obtenidos en las dos últimas ediciones, que es el que demanda su colectivo hoy en día.

El encuentro de más de 300 profesionales se celebrará en el marco de Greencities & Sostenibilidad, el evento pionero en España centrado en la eficiencia energética y la optimización de recursos en la edificación y espacios urbanos.

La rúbrica del convenio por el que Conaif se convierte en colaborador del evento se llevó a cabo en la primera reunión a nivel nacional del comité organizador del foro que tuvo lugar el pasado 6 de marzo en la sede de la CEOE en Madrid. Firmaron el acuerdo la directora general de Fycma, Yolanda Aguilar, y el presidente de CONAIF, Esteban Blanco Serrano, representante de la organización empresarial en el comité de trabajo de Greencities & Sostenibilidad, Foro de Inteligencia Aplicada a la Sostenibilidad Urbana, que celebra su quinta edición los días 2 y 3 de octubre en el recinto ferial y congresual malagueño.

Esteban Blanco ha destacado el alcance que tendrá esta colaboración ya que "la confederación está integrada por cinco federaciones y 45 asociaciones provinciales de toda España que agrupan a más de 20.000 empresas instaladoras, lo que supone el 85 por ciento de las existentes en todo el territorio nacional".

También ha comentado que la colaboración "servirá para unir sinergias y fijar este año en Málaga un gran punto de encuentro de los profesionales de las instalaciones, que van a tener a su alcance la oferta y posibilidades de dos foros de la talla de Greencities & Sostenibilidad y el Congreso de CONAIF".

Greencities & Sostenibilidad se presenta como un evento único profesional que reunirá en un mismo espacio al sector público y al privado con el fin de estudiar y conocer las últimas novedades relacionadas con la eficiencia energética en la edificación y el desarrollo sostenible de las ciudades.

Así, en el evento se presentarán los proyectos y actuaciones llevadas a cabo o en proyecto en las distintas ciudades del país. Para conocer de primera mano estos avances, los inscritos al evento podrán mantener reuniones B2B en la que participan ciudades y profesionales para potenciar las acciones de *networking*. Como no-

vedad, el foro albergará un espacio dentro de la zona expositiva destinado a microempresas.

De forma paralela al foro se celebrarán también los plenos del Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial de España y de la Junta de Gobierno del Consejo General de la Arquitectura Técnica de España, y plenos del Consejo Superior de Arquitectos de España y del Consejo Andaluz de Colegios de Arquitectos, entre otros.

PROGRAMA

El programa del Congreso de CONAIF es el siguiente:

MIÉRCOLES 1 DE OCTUBRE

17:00-20:00 Junta Directiva
20:30-23:00 Cóctel de bienvenida

JUEVES 2 DE OCTUBRE

9:00-9:45 Acreditaciones
9:45-10:45 Inauguración y ponencia de Ramón Térmens (Presidente del Grupo Taurus)
10:45-11:15 Pausa café
11:15-12:15 "Crear, crear, lograr", por Alex Rovira
12:15-13:15 "Gestión en tiempos de incertidumbre", por Fernando Trías de Bes
13:15-14:00 Coloquio entre Juan Manuel López Iturriaga, Ramón Térmens, Alex Rovira y Fernando Trías de Bes

14:00-15:00. Almuerzo

15:00-16:30. Sesión de tarde REPSOL: "Repsol y la Empresa Instaladora: trabajando por el éxito"

20:30-23:00 Cena de confraternización

VIERNES 3 DE OCTUBRE

9:00-9:45 Acreditaciones
9:45-10:45 "Gestión de las emociones en la empresa familiar" Inma Puig
10:45-11:15 Pausa café
11:15-12:15 "Del Social Media al Global Media", por Juan Merodio
12:15-13:30 "Trabajo en equipo", por Juan Manuel López Iturriaga
13:30-14:00. Coloquio entre Inma Puig, Juan Merodio y Juan Manuel López Iturriaga
14:00-14:20. Clausura por parte del Javier González de Lara, Presidente de CEA (Confederación de Empresarios de Andalucía)
20:30-23:00 Cena de gala y espectáculo (a cargo del Señor Corrales)

VITOGAS

LA ENERGÍA DE LA EFICIENCIA
Y EL BIENESTAR

empresa hogar industria

VITOGAS
Nuestro servicio nos diferencia

www.vitogas.es

El gas, energía
Segura
Rentable
Limpia

Enagas invertirá más de 200 millones de euros en Euskadi en los próximos años

“Euskadi es un enclave estratégico en materia de energía, con infraestructuras gasistas fundamentales para la seguridad de suministro, no sólo del país sino del resto de la Unión Europea”, según ha comunicado el presidente de Enagás, Antonio Llardén, al Lehendakari, Iñigo Urkullu, en un recién te encuentro.

En este sentido, ha recordado que la compañía está trabajando en el desarrollo de la estación de compresión de Euskadour, que permitirá incrementar la ca-

pacidad de la conexión de Irún con Francia desde los 0,2 bcm actuales hasta 2,1 bcm en 2016.

Llardén, que informó a la máxima autoridad vasca, que en los próximos años, Enagás prevé invertir en Euskadi en torno a 207 millones de euros, también anunció que en el último trimestre de este año estará en funcionamiento el tercer tanque de almacenamiento de gas natural licuado (GNL) de la planta de regasificación de BBG, en Bilbao.

Gas Natural Fenosa y EDP Naturgas mejoran su cuota de venta de gas

Gas Natural Fenosa y EDP Naturgas Energía son las únicas compañías que mejoran su cota de venta de gas, en contraste con los descensos registrados por Unión Fenosa Gas Comercializadora y Cepsa, de 4,2 y de 1,2 puntos porcentuales, respectivamente. Endesa redujo su peso en 1,15 puntos.

Tras estas variaciones, Gas Natural Fenosa se refuerza como la empresa con mayor porcentaje de ventas, con un 48,6 por 100, seguida de Endesa (16,2 por 100), Unión Fenosa Gas Comercializadora (7,7 por 100), Cepsa (6,0 por 100), Iberdrola (5,3 por 100) y EDP (5,1 por 100). Todas ellas representaron el 88,9 por 100 de las ventas de gas natural en el primer trimestre, mientras que el resto de comercializadores sumaron en conjunto una cuota de mercado del 11,1 por 100 en términos de ventas.

En cuanto a la cuota de mercado, Gas Natural Fenosa experimenta un incremento de ocho puntos, si bien una parte de este crecimiento es por el mayor peso del consumo doméstico en el periodo invernal.

Descontado el efecto estacional, la subida hubiese estado en el entorno de los cinco puntos. En cuota de mercado, EDP es el grupo con mayor incremento de clientes, unos 11.000, para alcanzar una cuota del 11,7 por 100. Gas Natural Fenosa tiene el 58,7 por 100 de los clientes, frente al 16,1 por 100 de Endesa, el 10,6 por 100 de Iberdrola, el 3,4 por 100 de Galp y el 0,4 por 100 de E.ON.

En total, estas seis empresas aglutinaron prácticamente todo el suministro de gas en España en ese primer trimestre del año. Este porcentaje es ligeramente superior al del último trimestre de 2013.

El número de clientes suministrados a precio libre alcanzó los 5,43 millones hasta marzo, 54.053 más que en diciembre de 2013, y cerró el primer trimestre del año con 7,46 millones de puntos de suministro.

De este modo, el mercado libre ya tiene un peso equivalente al 72,8 por 100 del conjunto de clientes de gas, frente al 27,2 por 100 correspondiente a la tarifa de último recurso (TUR).

La demanda total transportada en el primer semestre, similar a la de 2013

La demanda total transportada por el sistema gasista español en el primer semestre se mantuvo en niveles similares a los del mismo periodo de 2013 y ascendió a 201.048 GWh.

La demanda de gas natural en tránsito por el sistema (exporta-

ciones, cargas de buques y tránsito a Portugal) creció un 72 por 100 con respecto al primer semestre de 2013, gracias principalmente al incremento de la carga de buques (un 191 por 100 más) y al aumento del tránsito a Portugal (19 por 100).

Nuevas autorizaciones para Gas Natural Distribución

El pasado verano Gas Natural Distribución SDG ha recibido autorización administrativa del proyecto de ejecución de las instalaciones de gas natural para el suministro y distribución de gas natural en MOP-0,4 bar en el núcleo urbano de Fogars de la Selva.

Asimismo ha recibido autorización administrativa, declaración de utilidad pública y la aprobación del proyecto de ejecución de las instalaciones de gas natural para la conexión en MOP 16 bar en la estación de regulación y medida ERM-4.3-0344 San Jordi, en el término municipal de Piera.

Las características principales de las instalaciones de Piera son:

Conexión entrada:

- Presión máxima de servicio: 16 bar
- Longitud: 580 m y 12 m
- Diámetro: 4" y 2"
- Espesor: 3,60 mm y 3,20 mm
- Material: acero Gr-L245
- Armario de regulación
- Presión máxima de servicio entrada/salida: 16 bar/0,4 bar
- Caudal: 1000Nm³/h

Conexión salida:

- Presión máxima de servicio: 0,4 bar
- Longitud: 12 m
- Diámetro: 6"
- Espesor: 3,60 mm
- Material: acero Gr-L245

El presupuesto es de 76.456,56 euros.

Por último, la compañía ha recibido autorización administrativa, aprobación del proyecto ejecutivo y el reconocimiento de utilidad pública de las instalaciones para el suministro de gas natural al núcleo urbano de Ullastrell. Las características principales de las instalaciones de Ullastrell son:

a.- Conducción MOP-4 bar:

- Longitud: 3 m y 1833 m.
- Diámetro: 4" y PE-110, respectivamente.
- Material: acero Gr L-245 y Polietileno, respectivamente.
- Presión máxima de servicio: 4 bar.

b.- Conducción MOP-0,4 bar:

- Longitud: 3 m, 8 m, 2152 m y 2341 m.
- Diámetro: 6", PE-160, PE-110 y PE-90, respectivamente.
- Material: acero Gr L-245 y Polietileno.
- Presión máxima de servicio: 0,4 bar.

c.- Armario de Regulación:

- Presión máxima de servicio entrada/salida: 4bar/0,4 bar.
- Caudal: 1000Nm³/h.

d.- Sistemas de protección catódica:

- Las canalizaciones de acero se protegerán mediante el sistema de protección catódica adecuada.
- Presupuesto: 397.651,42 euros.

Luz verde para una planta satélite de GNL y para la distribución de gas natural canalizado en la urbanización Empuriabrava

El Departamento de Empresa y Empleo Servicios Territoriales en Girona, Sección de Actividades Radioactivas, Extractivas y Energía, ha otorgado a Gas Natural Distribución SDG la autorización administrativa para la instalación de una planta satélite de GNL y para la distribución de gas natural canalizado en la urbanización Empuriabrava del término municipal de Castelló d'Empúries.

Las características son:

- Planta satélite de GNL con un depósito de 30 m³ de capacidad uni-

taria y 14 bar de MOP (con previsión para instalar otro depósito de 30 m³ de características similares), sistema de gasificación y odorización.

- Estación de regulación MOP-5 bar a MOP-400 mbar y 2.500 m³ (n)/h.
- Red de distribución MOP ≤ 0,4 bar de PE.
- > 3.900 m de 200 mm de diámetro.
- > 975 m de 160 mm de diámetro.
- > 7.285 m de 110 mm de diámetro.
- Presupuesto: 696.191,92 euros.

comercio exterior

Las importaciones de gas aumentaron un 4 por 100 en los cinco primeros meses

España importó 165.350 GWh de gas natural en los cinco primeros meses del año en curso, lo que representa un aumento del 3,9 por 100 sobre el mismo periodo de tiempo de 2013, repartidos en un 52,5 por 100 por gasoducto (86.790 GWh) y un 47,5 por 100 en forma de GNL (78.560 GWh).

Argelia es el principal suministrador de gas natural a España, con el 56,8 por 100 del total de las importaciones. Noruega es el segundo, con

el 11,1 por 100, Qatar el tercero, con el 9,0 por 100, Nigeria el cuarto, con el 7,5 por 100, Trinidad y Tobago el quinto, con el 5,8 por 100 y Perú el sexto, con el 4,6 por 100.

Por lo que se refiere al mes de mayo, España importó 28.509 GWh de gas natural, lo que supone un descenso del 3,4 por 100 sobre el mismo mes del año pasado. De ese total, 16.206 GWh (56,8 por 100) fueron por metanero y 12.304 GWh (43,2 por 100), por gasoducto.

EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Legislación europea vigente.
- Directorio de empresas suministradoras.

Enciclopedia Nacional del Petróleo, Petroquímica y Gas

RESERVE YA LA EDICIÓN 2014 Y AHORRE 50 EUROS

Adquiera ahora su edición 2013 de la ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS o realice su reserva de la edición 2014 en el teléfono

91 556 5004

www.sedetecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

Consumo de gas natural							
	JUNIO 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
CONSUMO CONVENCIONAL	17.229	-7,8	129.039	-11,0	251.973	-5,9	79,5
GENERACIÓN ELÉCTRICA	4.205	25,8	21.355	-11,7	53.303	-19,7	16,8
GNL DE CONSUMO DIRECTO	817	-2,5	5.514	-4,9	11.505	-9,6	3,6
TOTAL	22.251	-2,7	155.908	-10,9	316.781	-8,6	100,0
COGENERACIÓN**	8.383	-11,4	50.785	-14,4	104.523	-10,8	33,0

Fuente: Cores

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

** Suministros a instalaciones que disponen de sistemas de cogeneración

- igual que 0,0 / ^ mayor que 0,0

Consumo de GLP							
	JUNIO 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
ENVASADO	54	-2,7	457	-8,8	883	-4,8	57,1
GRANEL	27	-15,5	318	-12,7	529	-9,0	34,2
AUTOMOCIÓN (ENVASADO Y GRANEL)	3	17,0	17	17,9	33	16,7	2,2
OTROS	23	7,4	83	129,0	102	180,0	7
TOTAL	107	-4,0	875	-4,5	1.547	-1,7	100,0

Fuente: Cores

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

- igual que 0,0 / ^ mayor que 0,0

Vuelve a crecer el consumo de gas natural para generación eléctrica

Como viene sucediendo en los últimos meses, el consumo de gas natural para generación eléctrica sigue manteniendo una firme tendencia alcista, y subía el pasado mes de junio un 25,8 por 100, según el *Boletín Estadístico de Hidrocarburos*.

El boletín de CORES vuelve a señalar en junio un nuevo descenso en el consumo de gas natural, que en esta ocasión se sitúa en el 2,7 por 100 en relación al mismo mes de 2013. El consumo total se situó en el mes de junio en 22.251 GWh, lo que supone un ligero incremento con respecto a los 22.215 GWh del mes anterior.

El consumo convencional cayó un 7,8 por 100 en junio (hasta los 17.229 GWh), mientras que el GNL de consumo directo, por su parte, cayó en un 2,5 por 100 (817 GWh).

La demanda acumulada anual se sitúa en 155.908 GWh, lo que supone un descenso del 10,9 por 100.

Aumenta las ventas de autogas



El consumo total de GLP cayó el pasado mes de junio en un 4,0 por 100, según el *Boletín Estadístico de Hidrocarburos* (publicado por CORES), que fija el consumo total en 107.000 toneladas (frente a las 125.000 toneladas de mayo). Esta caída es significativamente más suave de la que se ha venido registrando en los últimos meses.

En esta ocasión, el consumo de GLP envasado ha caído, como viene siendo habitual, pero lo ha hecho en muy menor medida, con un descenso del 2,7 por 100. El GLP a granel sí cayó y un 15,5 por 100.

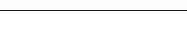
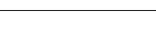
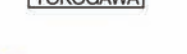
Sin embargo, el de automoción siguió mostrando un firme crecimiento (un 17,0 por 100).

El acumulado anual muestra un descenso del 4,5 por 100, destacando igualmente la caída en los GLP envasados y a granel (un 8,8 y un 12,7 por 100, respectivamente) y un aumento del de automoción, que acumula un crecimiento del 17,9 por 100.

Distribución exclusiva:



Comercialización:



CONTAGAS

Equipos para la regulación y control de fluidos



Además de equipos para gas, Contagas ofrece también una gama completa de aparatos para la regulación y control de fluidos.

Genebre presenta su serie de válvulas de gas



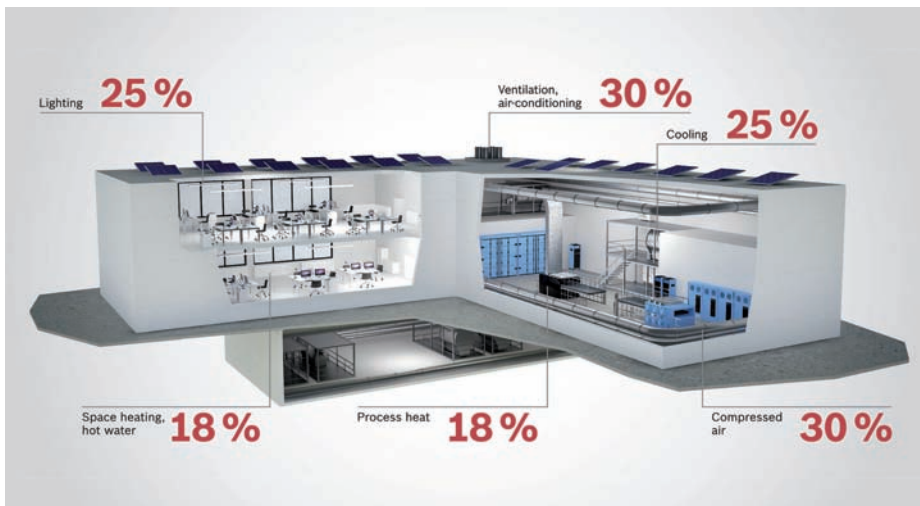
Una de las principales novedades del nuevo Catálogo de la Línea Hidrosanitaria de Genebre es la serie de válvulas de gas España con certificación AENOR de todas sus referencias.

La gama de válvulas de gas de Genebre está diseñada según normas UNE-EN 331 y UNE 60718. Estas válvulas, garantizadas para el uso de gas natural, están destinadas a instalaciones domésticas y comerciales que no se encuentran enterradas directamente en el interior o exterior de edificios, y que emplean gases de la primera, segunda y tercera familia, según la norma EN 437.

Su construcción, con extremos roscados según ISO 228/1, es en latón for-

jado según UNE-EN 12165 y los elementos de estanqueidad están formados por dos asientos de PTFE y doble junta tórica en NBR. Temperatura de servicio desde -40°C a 60°C y presión máxima de utilización (MOP) 5bar.

Soluciones Bosch para la eficiencia, confort y seguridad en edificios



Bosch ve grandes oportunidades de crecimiento en todo el mundo en el mercado de la energía y la tecnología de la construcción, sobre todo en los sectores residencial e industrial, así como en el segmento de servicios. La empresa cuenta con sistemas extensivos de su "know-how" en el ámbito de los sistemas de calefacción y seguridad, así como experiencia en software, tecnología de sensores y tecnología de almacenamiento.

Como resultado de ello, Bosch cree que está preparado para convertirse en un proveedor líder mundial en gestión inteligente de energía y tecnología de la construcción. La compañía tiene como objetivo aumentar las ventas de su área de negocio Tecnología para la Energía y la Edificación desde los actuales 4.600 millones de euros hasta los 8.000 millones en 2020. En servicios para clientes comerciales, Bosch espera generar unas ventas de 1.000 millones de euros hasta 2020.

El aumento de los costes de la energía y los requisitos legales cada vez más estrictos son los principales impulsores del fuerte crecimiento mundial del mercado de la energía y la tecnología para la edificación. La gestión de la energía se ha hecho un hueco en la agenda de la alta dirección de las empresas.

Al mismo tiempo, las expectativas de confort y seguridad de los edificios están aumentando. Esto ha llevado a un crecimiento de la demanda de eficiencia energética y tecnologías de seguridad, así como de los servicios asociados a éstas. La tecnología de sensores y la conectividad están ofreciendo nue-

vas posibilidades técnicas a las empresas del sector.

El consumo mundial de energía ha ido aumentando de manera constante a pesar de los crecientes esfuerzos para reducirlo mediante la eficiencia energética y las tecnologías de ahorro energético. Entre 1973 y 2012, las necesidades mundiales de energía se duplicaron, en buena parte debido al creciente número de personas que viven en las grandes áreas metropolitanas de varios millones de habitantes. Con objeto de reducir los costes energéticos, se están realizando fuertes inversiones en tecnologías que están dando buenos resultados. Los edificios existentes representan el 40 por ciento del consumo mundial de energía, mientras que el 32 por ciento es consumido por la industria. El transporte representa el otro 28 por ciento. Por lo tanto, los edificios ofrecen el mayor potencial de ahorro de energía, y son el mejor lugar para comenzar cualquier esfuerzo por alcanzar los objetivos climáticos y de eficiencia energética. El mercado de los sistemas de calefacción muestra el mayor potencial: en la actualidad, el 75 por ciento de los sistemas instalados no son energéticamente eficientes. Hoy en día, el uso de energía en los edificios se puede modernizar fácilmente con sistemas nuevos como las tecnologías de condensación o recurriendo a fuentes de energía renovables.

Desde la fundación de la compañía, la transformación de la energía ha sido una de las competencias centrales en Bosch. Actualmente, Bosch ofrece a los propietarios de edificios residen-

Vaillant estrena promoción



Desde el 1 de septiembre y hasta el 30 de noviembre de 2014, los clientes de Vaillant se pueden beneficiar de la nueva promoción de la marca 'Disfruta de las mejores sensaciones', con la que reducir el consumo y aumentar el confort de las instalaciones de climatización.

Durante estas fechas, al comprar una caldera de condensación Vaillant el instalador recibirá, sin coste alguno en su distribuidor habitual, un termostato modulante inalámbrico calorMATIC 350f para sus clientes.

Mejoras en la web Ridgid.com

Ridgid, fabricante líder de herramientas y equipos innovadores para profesionales, anuncia el nuevo portal ridgid.com, el sitio web global de la empresa diseñado con más ventajas para los usuarios.

Gracias a un diseño adaptativo que funciona en cualquier dispositivo con conexión a internet, el nuevo sitio web se amplía o reduce de forma dinámica en función del tipo de dispositivo y su orientación (horizontal o vertical) mientras se utiliza. Además, el portal ofrece una navegación simplificada y un re-

gistro de productos más limpio, así como opciones avanzadas de búsqueda de productos y distribuidores. La función más interesante es la capacidad de que los clientes reseñen y valoren productos concretos y planteen preguntas sobre los mismos. Además de ayudar a los usuarios de herramientas profesionales a tomar una decisión de compra y a utilizar el producto, esta información también contribuirá a modelar el desarrollo futuro de productos y accesorios de Ridgid.

Nuevo depósito de carga por estratificación actoSTOR de Vaillant

Vaillant acaba de lanzar al mercado una nueva gama de depósitos de carga por estratificación (shift-load) para ACS, compatibles con las calderas de condensación mixtas ecoTEC plus VMW.

Se trata de depósitos murales que están disponibles en tamaños de 75, 100 y 150 litros.

Mediante la tecnología shift-load y aprovechando el intercambiador de calor de la propia caldera mixta permiten a las calderas Vaillant maximizar su producción de ACS por encima de cualquier caldera de su clase.

Los depósitos de carga por estratificación (shift-load) permiten llegar a doblar la capacidad nominal de producción de ACS de las calderas de condensación mixtas ecoTEC plus VMW con unos requerimientos de espacio mínimos. De esta forma, se pueden cubrir las necesidades de confort más



exigentes de viviendas unifamiliares grandes y pequeños edificios de uso terciario.

A diferencia de un depósito intercambiador estándar, que se carga de abajo hacia arriba (carga lenta), los depósitos actoSTOR se cargan de arriba hacia abajo (carga rápida) utilizando para ello el intercambiador de la propia caldera mixta. Así, desde el primer momento en el que comienza la carga del depósito actoSTOR hay agua caliente disponible en la parte superior del depósito sin tener que esperar a que el calor aplicado en la parte baja del depósito ascienda.

ciales y comerciales soluciones que combinan tecnología y servicios. Estas soluciones inteligentes de Bosch conectan y controlan la generación y el

consumo de energía y calor. Esto hará que el suministro de energía sea aún más eficiente e inteligente, así como más descentralizado.

Séptima edición del Plan Renove de Calderas en Madrid

El 29 de julio, la Asociación de Fabricante de Generadores y Emisores de Calor por Agua Caliente. (FE-GECA), ha firmado con el consejero de Economía y Hacienda, Enrique Osorio, con Asefosam, Gas Natural Madrid y Madrileña Red de Gas, un acuerdo de colaboración para el desarrollo del Plan Renove de Calderas Individuales de la Comunidad de Madrid, que ha permitido instalar más de 90.000 calderas eficientes y seguras desde su puesta en marcha hace siete ediciones.

El Plan, que cumple su séptima edición, cuenta con una financiación de 600.000 euros y ofrecerá una ayuda de 150 euros para instalar este tipo de calderas que permiten ahorrar más del 20 por ciento en el consumo de combustible. Estará vigente entre el 1 de septiembre y el 31 de diciembre de este año.

Para acceder a esta ayuda, el titular o usuario de la instalación deberá presentar la solicitud a la Asociación de empresarios de fontanería, sanea-

miento, gas, calefacción, climatización, mantenimiento y electricidad de Madrid (Asefosam).

Vicente Gallardo, Presidente de FE-GECA, destacó el esfuerzo realizado por los fabricantes, que nuevamente colaboran en la difusión y promoción del Plan entre los consumidores, al mismo tiempo que agradeció al Consejero de Economía y Hacienda y al Director General de Industria de la Comunidad de Madrid, su apoyo e impulso prestado al sector.



Contadores de agua y energía Honeywell



Honeywell ofrece para la medición de consumo de agua, los contadores de agua para usos domésticos e industriales. Pueden medir con precisión el consumo de agua fría y caliente.

Además ofrece un servicio de configuración de la instalación en el propio hogar, para lecturas de contador por M-Bus o inalámbricas y remotas. En ciertos países, es obligatorio utilizar y cambiar periódicamente los contadores de agua.

En cuanto a la medición del consumo de energía para calefacción, los contadores de energía Honeywell miden con precisión la cantidad de energía consumida para la calefacción o la climatización de los espacios.

Las ventajas para los técnicos de sistemas de calefacción son una conexión para una instalación rápida y sencilla del contador y, cuando se trata de contadores de energía, de los sensores de temperatura, la sustitución rápida gracias a las conexiones estandarizadas con roscas externas y que no se precisa puesta en servicio de los equipos, pues estos vienen preparados para empezar a funcionar de inmediato. Además, la adaptación de los sistemas para M-Bus, lecturas inalámbricas y conexión a un centro de control.

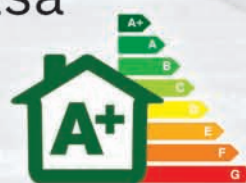
Las ventajas para los promotores son principalmente, la amplia gama de contadores de agua y energía; la elección simplificada del contador adecuado con la herramienta de selección en línea, el rango dinámico amplio para reducir al mínimo las variaciones en los productos, la retroadaptación de módulos de lectura remota sobre el terreno (para contadores ultrasónicos) y la adaptación de los sistemas para M-Bus, lecturas inalámbricas y conexión a un centro de control.

En cuanto a las ventajas para las viviendas colectivas, destaca que los contadores son precisos y fiables para todos los usuarios, ofrecen varios métodos de lectura posibles, desde lecturas directas a inalámbricas con procesamiento automatizado de los datos, no precisan apenas mantenimiento por su batería de larga duración (10 o más años). Los versátiles contadores permiten una integración simplificada de las redes de medición en los sistemas de automatización del edificio, desde donde se pueden leer y configurar.

Diseñar, proyectar, instalar de forma inteligente...



y garantizar con Junkers una casa eficiente.



Porque cada proyecto es único e irrepetible, Junkers le ofrece una gama completa de sistemas para producir agua caliente y climatización adaptable a cada situación y vivienda. Sistemas solares térmicos, calentadores termostáticos, calderas murales y de pie a gas y gasóleo, bombas de calor y aire acondicionado Junkers son el resultado de la más alta tecnología, elaborados para el máximo confort y eficiencia energética. Y si necesita ayuda con su proyecto de instalación cuente con el apoyo técnico especializado Junkers.

www.junkers.es

JUNKERS
Grupo Bosch

Confort para la vida

"Este invierno tú tienes el mando" es la nueva promoción de Saunier Duval

Saunier Duval ha lanzado del 1 al 30 de septiembre la promoción "Este invierno tú tienes el mando" fomentando así el ahorro en el consumidor final con la mejor combinación tecnología de condensación y termostato modulante incorporado.

Durante el mes de septiembre los modelos de calderas THEMA CONDENS F25 y THEMAFAST CONDENS F25 y THEMAFAST CONDENS F30 llevan incluido un termostato Modulante Inalámbrico que permite incrementar el ahorro un 10% sumado al más de 30% que ahorran las calderas de condensación, la única tecnología que va a tener etiqueta CE a partir de septiembre del 2015. Además los dos modelos FAST incluyen la nueva tecnología "start and hot" que permite un mantenimiento continuo de la temperatura, sin cortes ni largas esperas, el mayor confort con el máximo ahorro.



Gama de calderas de condensación Wifi de Ferroli



Ferroli lanza al mercado su nueva gama de calderas de condensación Bluehelix Wifi, las cuales representan una nueva forma de comunicación entre el usuario y su caldera mural. Compuesta por modelos Bluehelix Pro y Tech, la nueva gama de calderas Wifi permite controlar la temperatura y los horarios de funcionamiento en cualquier momento y desde cualquier lugar, simplemente con nuestro Smartphone, Tablet o PC.

Para esta función, las nuevas calderas de condensación Bluehelix Wifi incorporan en el suministro un Cronotermostato WIFI, con pantalla táctil capacitiva de 3,5", y hasta 6 diseños diferentes de mostrar la información en pantalla, al cual es posible tener acceso y control remoto total a través de cualquier dispositivo con conexión a Internet, o a través de las APP disponibles para iOS (iPhone) o Android.

Debido a su especial sensibilidad y control de la temperatura ambiente, unido a las funciones Smart, Presence y Ambient, nos permite ahorrar entre un 5 y un 10 por 100 del gasto en calefacción.

Con calendario personalizable de 7 días a la semana, podemos controlar hasta 6 rangos de trabajo diferentes por día, marcando en cada uno de estos rangos la temperatura ambiente deseada.

Incorpora sondas de temperatura, humedad, luminosidad y presencia, de esta forma se tiene un control total de la situación de temperatura y humedad, pudiendo decidir en cada momento su modo de trabajo más adecuado para conseguir el mayor ahorro posible en calefacción.

Se dispone de una serie de estadísticas que nos permitirá controlar como ha estado trabajando nuestra caldera en función tanto de las condiciones de temperatura interior como exterior, mostrándonos los niveles de ahorro obtenidos.

Industrial Blansol mejora el precio de su familia de tuberías Barbi

Industrial Blansol mejora el precio de su familia de tuberías Barbi tuberías. Así lo ha anunciado una de las empresas pioneras a nivel europeo como fabricante de accesorios y de tuberías plásticas (tubos de polietileno reticulado y multicapa) para aplicaciones sanitarias (ACS).



Retenedores Loctite con mayor resistencia térmica y tolerancia a aceites

Henkel ha desarrollado dos retenedores anaeróbicos Loctite que resisten temperaturas de hasta 180 °C y muestran un curado fiable en superficies aceitadas y en metales pasivos.

"Loctite 638 y 648 ofrecen a los clientes una mayor fiabilidad, así como una mayor resistencia térmica", indica Niamh O Reilly, del departamento de Desarrollo de Productos. Los adhesivos Henkel de última generación garantizan una adhesión segura en superficies que no están lo suficientemente limpias, proporcionando la solución a un problema típico en muchos

procesos de fabricación. Estos productos presentan excelentes características de curado en todos los metales, incluyendo superficies metálicas pasivas como el acero inoxidable. Esto permite más flexibilidad a la hora de elegir sustratos y diseños.

Los retenedores mejorados mantienen las propiedades de sus predecesores como la velocidad de curado, la resistencia, la resistencia química y la vida útil.

Utilizados para fijar rodamientos, cojinetes, engranajes y montajes cilíndricos



cos a los alojamientos o ejes, los retenedores Loctite 638 y Loctite 648 permiten una mayor transmisión de carga y una distribución más uniforme de las tensiones, y al mismo tiempo eliminan la corrosión por frotamiento. Al comparar los montajes en los que se aplican retene-

dores con las uniones convencionales, se demuestra que en los primeros la fiabilidad de la unión aumenta a la vez que se hacen innecesarias las operaciones de mecanizado y de acabado de superficies, lo que reduce el coste global de los montajes.

Witt establece un nuevo estándar para los reguladores de presión Domo

Si hasta la fecha los reguladores de presión Domo de Witt-Gasetechnik estaban considerados como tremendamente estables frente a las oscilaciones de presión ahora el fabricante alemán ha puesto el listón aún más alto con la salida al mercado de su nuevo regulador de presión listo para el montaje reforzando de este modo su posición como líder tecnológico.

Sus reguladores de presión Domo para instalación en tuberías hacen que Witt sea uno de los fabricantes que lideran el mercado mundial en la fabricación de alta tecnología de regulación de gases. En la asignatura principal que es garantizar una presión de trabajo precisa y sobre todo estable Witt ha vuelto a reducir el margen de tolerancia. "La estabilidad de presión de nuestros reguladores Domo es mejor que nunca" afirma el Jefe de Producto Andreas Heyer. Mediante un cambio constructivo del regulador de la presión de pilotaje que ahora está integrado se ha conseguido una compensación casi absoluta de las oscilaciones de presión de entrada y de caudal. Como resultado el usuario puede confiar siempre en condiciones estables. Andreas Heyer informa que "incluso en caso de caudales extremadamente elevados o bajos al límite del rendimiento los reguladores muestran un comportamiento excepcionalmente estable. De este modo se garantiza una elevada seguridad de proceso".

A diferencia de los reguladores convencionales de muelle los reguladores Domo se regulan mediante presión de gas. El denominado gas de pilotaje se controla a través de un regulador de pilotaje independiente. Un gran punto a favor del regulador de presión Domo de Witt es su flexibilidad de uso y su manejo sencillo. Mediante el regulador de pilotaje se puede elevar o disminuir la presión tan pronto como se precise de una presión de trabajo distinta.

Andreas Heyer explica "que ahora el módulo de control está completamente integrado dentro del cuerpo del regulador y esto hace que el sistema actual sea más compacto, resistente y de mantenimiento más sencillo". Las juntas, membranas y tornillería son de materiales nuevos aumentando la resistencia de instalaciones a la intemperie ante las inclemencias del tiempo. El rango de temperatura abarca ahora desde los menos 30 hasta los +50 °C.

Witt suministra sus reguladores Domo en un conjunto completo que incluye regulador de pilotaje y manómetros. Para regular la presión Witt no precisa suministro de un gas externo, se trabaja con el mismo gas de la tubería donde se está regulando la presión. Un circuito cerrado que brinda una solución segura, económica y además libre de emisiones de gas de pilotaje a la atmósfera.

Los nuevos conjuntos ya están disponibles con los reguladores de presión Domo de los modelos 737, 747, 757, 767 así como 772. Todas los cuerpos son de latón y a excepción del 767 también disponibles en acero inoxidable. Grandes caudales hasta un valor Kv 15, presiones de entrada hasta 300 bar y presiones de trabajo que abarcan desde los 500 mbar hasta 45 bar son ya una rea-

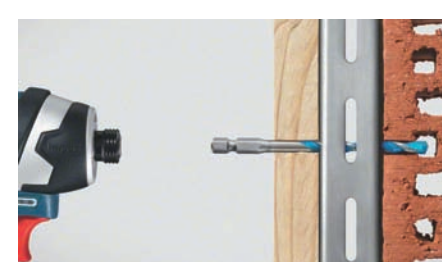


lidad gracias a la gama de productos de este fabricante.

La regulación de presión con precisión, la elevada estabilidad de presión y la incorporación de reguladores de pilotaje que hacen posible la adaptación a las presiones de trabajo sin interrumpir el proceso son determinantes para que los dispositivos de Witt se hayan convertido hace tiempo en una referencia para los usuarios que exigen un suministro de gas fiable para sus procesos de fabricación.

Brocas profesionales Bosch "MultiConstruction"

Bosch Accesorios completa su exitosa oferta de brocas profesionales con el lanzamiento, en octubre de 2014, de la nueva HEX-9 MultiConstruction. Una solución muy versátil para perforar prácticamente todos los materiales como madera, placas de metal finas, hormigón, ladrillo, azulejos blandos o materiales multi-capas, y tanto con taladro como con atornillador dada su inserción hexagonal. Se trata de una broca muy práctica y útil que amplía la colección de soluciones MultiConstruction de Bosch. Como apoyo al lanzamiento, Bosch Accesorios ofrece al cliente profesional un completo paquete promocional compuesto por un atractivo display de mostrador, brocas de muestra, presencia destacada en el folleto Profesional de Bosch, comunicación en prensa e internet, y una novedosa campaña para el usuario final denominada "Gana 300 euros".



Mediante esta acción promocional, que estará vigente hasta el 15 de noviembre de 2014, el usuario final que adquiera en España una broca Bosch con inserción cilíndrica o hexagonal para ladrillo, piedra, hormigón, granito, cerámica o multiuso (CYL-1, CYL-3, CYL-5, CYL-9 Ceramic, CYL-9 MultiConstruction o HEX-9 MultiConstruction), podrá participar en el sorteo ante notario de 3 lotes de Herramientas y Accesorios Profesionales Bosch valorados en unos 300 euros.

PLATINUM PLUS

Pensada para ti



think
intelligence within

La nueva generación de calderas murales de condensación PLATINUM PLUS es el último paso en confort, eficiencia e innovación hacia la excelencia. Por sus prestaciones y versatilidad de instalación es un producto especialmente pensado para los usuarios más exigentes.



BAXIROCA | www.baxi.es | Síguenos en:



BAXI
la nueva calefacción

Record de expositores en la primera edición de Expobiomasa

Ya no queda ni un sólo metro disponible en Expobiomasa. A seis semanas de la celebración de la Feria, AVEBIOM cuelga el cartel de 'Completo'. Las responsables del llenazo son 417 empresas y marcas expositoras, procedentes de 25 países, que se distribuirán en 26.000m² de superficie expositiva. A la vista está que los expositores confían en Expobiomasa como el escenario comercial idóneo para identificar nuevos objetivos, implicarse en innovadores proyectos, conocer toda la oferta y renovar las relaciones con sus clientes. Los expositores tienen la certeza de participar en la principal plataforma de negocio en biomasa del sur de Europa y para Iberoamérica, porque encuentran visitantes profesionales que cierran

compras y firman contratos en la propia feria.

Los profesionales interesados en visitar Expobiomasa pueden acceder a la Acreditación online, a mitad de precio (10 euros). Adquirir el pase para tres días en el mostrador de entrada, en el acceso a la feria, cuesta 20 euros.

Organizada por AVEBIOM, con la colaboración de IDAE, Ayuntamiento de Valladolid y Feria de Valladolid, la 1ª edición de Expobiomasa se celebrará del 21 al 23 de octubre de 2014 en Valladolid.



Cesol organiza las 20^{as} Jornadas Técnicas de Soldadura y Tecnologías de Unión

Está todo listo para las 20as Jornadas Técnicas de Soldadura y Tecnologías de Unión, que se celebrarán en Madrid, los días 1, 2 y 3 de octubre de 2014. Para información adicional contactar con la página web www.cesol.es.

Todo listo para Madrid LNG & Shipping Forum 2014

Los días 23 y 24 de octubre tendrá lugar en el hotel Palace de Madrid la tercera edición del Madrid LNG & Shipping Forum 2014. Organizado por la Fundación Ingeniero Jorge Juan, este fórum se ha consolidado como un evento de referencia en la industria del GNL. Su interesante programa y su carácter internacional tienen como objetivo favorecer el encuentro de las principales empresas de la industria ofreciendo excelentes oportunidades de negocio entre sus participantes, a lo largo de sus dos días de celebración.

La edición 2014 será moderada por el especialista Keith Bainbridge y cuenta con un cartel de ponentes de reconocido prestigio internacional en el sector del GNL. El encuentro está patrocinado por las compañías más destacadas del sector: Enagás, Iberdrola, Burckhardt Compression, DNV-GL, Unión Fenosa Gas, Endesa, etc.

La edición del año 2013 contó con la participación de 30 ponentes y 224 delegados procedentes de 16 países y la organización espera batir las cifras de participación en este nuevo encuentro.

Como media partner exclusivo contará con la publicación OILGAS que desde hace más de 46 años publica nuestro grupo editorial Sede Técnica.

Encontrará más información en la web www.madriding.com.

III Curso de Experto en Climatización

La Asociación Técnica Española de Climatización y Refrigeración (ATECYR) impulsa la realización de la III edición del curso de Experto en Climatización por la demanda que hay en el mercado laboral de técnicos especialistas capacitados para el desarrollo de un proyecto de climatización Eficiente Energéticamente.

El próximo día 3 de octubre dará comienzo el III Curso de Experto en Climatización de 300 horas los viernes tarde y sábados mañana, que terminará el 25 de julio de 2015.

Esta convocatoria tiene como novedad la posibilidad de asistir a gran parte de las clases de forma semipresencial a través de videoconferencia.

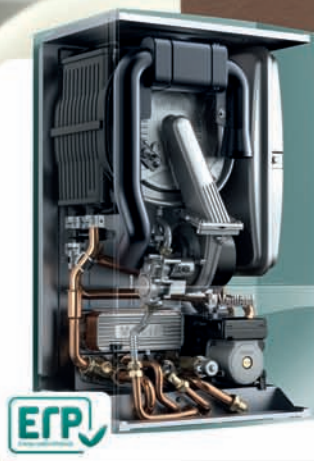
Con Vaillant, tus clientes disfrutarán

de las mejores sensaciones.



Reduce el consumo

Aumenta el confort



Calderas de condensación Vaillant.

No es lo que hacemos, es lo que te hacemos sentir.

- Ahorran hasta un 30% en la factura de gas y hasta un 10% adicional con el termostato modulante.
- Ahorran en la factura de luz.
- Las únicas preparadas para la futura normativa europea ErP (obligatoria a partir de septiembre de 2015).

Promoción válida del 1 de Septiembre al 30 de Noviembre de 2014.

Disfruta de las mejores sensaciones
sensaciones.vaillant.es • 91 769 67 49



**TERMOSTATO
MODULANTE
INALÁMBRICO
DE REGALO**

■ Calefacción ■ Agua caliente ■ Aire acondicionado ■ Energías renovables

Porque **Vaillant** piensa en futuro