

Climatización y Genera reúnen en Madrid a las empresas líderes del sector

Entre los días 24 y 27 de febrero coincide en los pabellones de la Feria de Madrid la celebración de Climatización, Salón Internacional de Aire Acondicionado, Calefacción, Ventilación y Refrigeración, y Genera, Feria Internacional de Energía y Medio Ambiente.

Ambos salones, organizados por IFEMA, ofrecen un punto de encuentro profesional de importantes sinergias, con la innovación tecnológica, y el compromiso medioambiental y energético como

principal hilo conductor de sus respectivos contenidos. En este contexto y promovida por la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización, AFEC, Climatización 2015, reúne a las empresas líderes de esta industria con una oferta en permanente desarrollo que recogerá el avance experimentado por los equipos, productos y soluciones ante el reto de la eficiencia energética, así como las últimas novedades en diseño, confort y mejora de prestaciones.

(Pasa a página 9)



CLIMATIZACION

SALON INTERNACIONAL DE AIRE ACONDICIONADO, CALEFACCION, VENTILACION Y REFRIGERACION
INTERNATIONAL AIR-CONDITIONING, HEATING, VENTILATION AND REFRIGERATION EXHIBITION

sumario

- 02 El sector
- 03 Actualidad
- 05 Mercados
- 06 Transporte & distribución
- 08 Entrevista
- 09 Climatización & genera 2015
- 10 GIp
- 11 Novedades
- 14 Seguridad
- 15 Agenda

Foro Técnico sobre el negocio de distribución de carburantes y combustibles

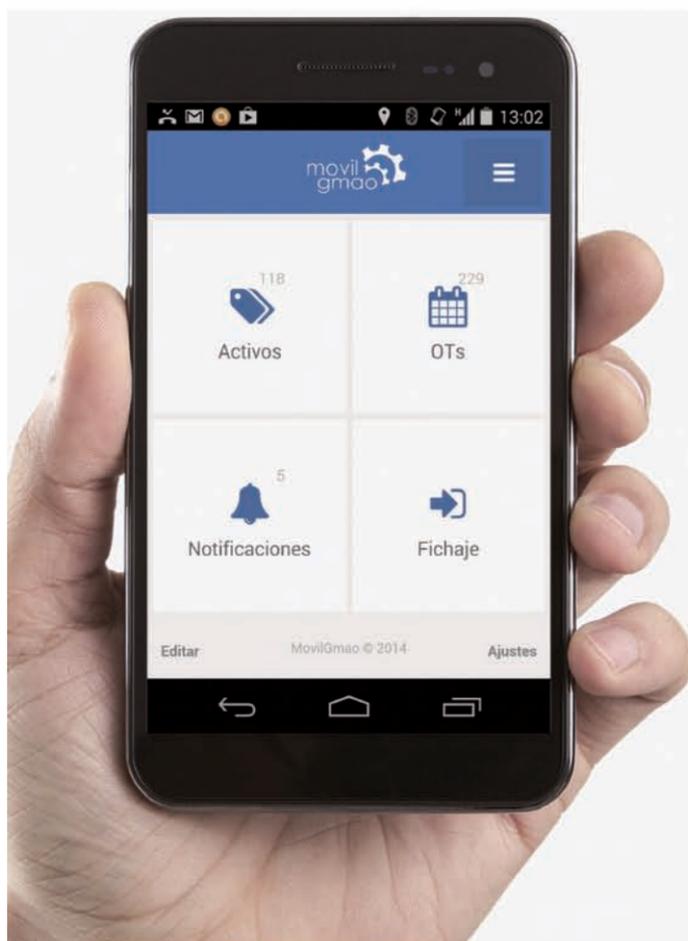
El próximo jueves 16 de abril tendrá lugar en Madrid el FORO TÉCNICO: EL NEGOCIO DE DISTRIBUCIÓN DE CARBURANTES Y COMBUSTIBLES. Co-organizada por

la empresa AlterEco Instalaciones Petrolíferas y la revista de nuestro grupo editorial CARBUROL, esta reunión técnica tiene un doble objetivo.

(Pasa a página 15)



La app móvil definitiva para empresas de mantenimiento



Mejore la calidad del servicio y su rentabilidad

Gestione las órdenes de trabajo de mantenimiento con el móvil

Obtenga un control real de tiempos.

Funciona en smartphones. Elimine el papel.

No necesita cobertura permanente a Internet.



COMPATIBLE CON IPHONE Y IPAD



24-27 Feb. 2015

Pabellón 4 Stand 4A20

Algunos clientes del sector:



INSSERCO, S.A.

INSSERFO, S.A.



Compatible con múltiples software: Mantedif, MantTest, SAP PM, IBM maximo, Dynamics NAV, eXpertis...

Gobierno y partidos políticos se adhieren al 'Manifiesto Tolerancia Cero con la Morosidad', de la PMcM

La Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM), de la que CONAIF es miembro y fundadora, ha promovido, en su III Cumbre Político-Empresarial celebrada el 11 de febrero en CaixaForum de Madrid, un gran pacto con los partidos y los grupos del arco parlamentario para el cumplimiento del plazo máximo de pago a proveedores de 30 días en las Administraciones Públicas y 60 en el entorno empresarial, tal y como dicta la actual legislación.

La cumbre ha contado con la participación del Ministro de Hacienda y Administraciones Públicas (Cristóbal Montoro), la directora de Emprendeduría y Pymes de la Comisión Europea (Joanna Drake), el director de la Representación en España de la Comisión Europea (Francisco Fonseca), así como representantes de partidos políticos como Juan Moscoso del Prado Hernández del PSOE, Matilde Asian del PP, Alberto Garzón de Izquierda Unida, Josep Sánchez Llibre del Grupo Catalán, Pedro Azpiazu del Grupo Vasco, y Álvaro Anchuero de UPyD.

Gobierno y partidos políticos han coincidido en que es necesario que haya un

consenso unánime para conseguir acabar con esta problemática que se ha intensificado en los últimos años. La morosidad ha causado el cierre de unas 400.000 empresas, principalmente pymes y autónomos, desde el inicio de la crisis en España.

Por ello, las fuerzas parlamentarias se han adherido al 'Manifiesto Tolerancia Cero con la Morosidad' de la PMcM. De cumplirse las propuestas que contiene, "no solo se acabaría con la dilación abusiva de los plazos de pago a proveedores, sino que estaríamos delante de un compromiso político que permitirá no crear más trampas para saltarse legalmente los plazos de pago", afirmó el presidente de la PMcM, Antoni Canete. Según su último informe, el plazo medio de pago del sector privado pasó de 93 días en 2012 a 85 en 2013, frente a los 60 días que marca la ley. Por su parte, el período de pago del sector público mejoró en 30 días, reduciéndose de 141 días en 2012 a 111 en 2013, cifra que, aun así, casi cuadruplicaba el máximo legal (30 días).

Este manifiesto aboga por un acuerdo de tolerancia cero frente a la morosidad. Se trata una declaración de intenciones que

hace especial foco en una de las reivindicaciones clave en el planteamiento de esta entidad: el régimen sancionador, con el que se pretende multar a las empresas que no paguen a sus proveedores en los plazos establecidos por ley.

El 'Manifiesto Tolerancia Cero con la Morosidad' también recoge otras propuestas para reducir de forma efectiva esta práctica. Entre éstas, la PMcM propone implantar medidas no coercitivas de intermediación extrajudicial, como la figura del mediador que tanto éxito ha tenido en Francia. Asimismo, se contempla crear un mecanismo que asegure que los contratistas paguen a sus subcontratistas; y desarrollar un Observatorio contra la Morosidad que incluya la participación activa y explícita de la PMcM. La puesta en marcha de esta plataforma permitiría conocer con rigor el comportamiento en los pagos en España.

El manifiesto lo completan otras medidas que hacen referencia a los gastos y costes inherentes al cobro de facturas fuera de plazo deben ser abonados por el comprador, siendo irrenunciable el derecho a recibir intereses de demora. Otra de las consideraciones recogidas en el documento es que se debe implementar en la práctica la reserva de dominio, que es un derecho recogido en la Ley contra la Morosidad, pero muy difícil de ejercer en la realidad empresarial.

Del mismo modo, se debe dotar a los acreedores de los instrumentos para la reposición inmediata de los bienes no pa-

gados por el deudor cuando exista una cláusula de reserva de dominio en el contrato. Además, hay que evitar que la liquidación de facturas mediante títulos cambiarios o a través de servicios financieros, como el confirming, permita a los compradores ampliar los plazos de pago legales.

En el evento participaron también, entre otros, representantes de CONAIF (el presidente Esteban Blanco), FENIE, PIMEC, CNC, AFME y ANFALUM, y de las dos asociaciones más representativas de autónomos (ATA y UPTA), entre otras, y expertos en materia de impagos a proveedores en los ámbitos de la administración, empresarial, jurídico y económico, como el director de la Agencia de Información y Control Alimentaria (José Miguel Herrero), el director de la patronal europea de Pymes (Luc Hendryc), y el director de Estudios de la PMcM (Pere Brachfield).

LOGROS DE LA PMcM

Entre otros logros, la PMcM ha conseguido modificar la Ley contra la Morosidad para que el plazo máximo de pago que se pueda acordar por las partes en un contrato no supere, en ningún caso, los 60 días naturales; acabar con el trato desfavorable que reciben los subcontratistas por parte de los contratistas en las prácticas de pago; contribuir a que el Gobierno pusiera en marcha planes de pago a proveedores, y hacer cambiar el proyecto de Ley de Fomento de Financiación Empresarial, que pretendía alargar los plazos de pago si había cesión del crédito a un tercero.

Recientemente la PMcM ha creado un sello de "buen pagador" para las grandes compañías e instituciones que cumplen escrupulosamente con los plazos de pago que establece la Ley; y otro de carácter reivindicativo mediante el cual pymes y autónomos pueden solicitar el cobro de sus facturas en el tiempo que establece la Ley.

Pilar Budí, nueva Directora General de AFEC

Desde el pasado 1 de enero, Pilar Budí, hasta la fecha Adjunta a Dirección General, asumirá la responsabilidad de la Dirección General de AFEC, según acuerdo unánime de la Junta Directiva de la Asociación. Budí, que sustituye en el cargo a José María Ortiz, por ju-

bilación de este último, es licenciada en Psicología y ha dedicado la mayor parte de su vida profesional a la Asociación en diferentes cargos, siendo una persona muy conocida y apreciada en el sector de la climatización tanto a nivel personal como profesional.

CONAIF recalca que sólo los instaladores pueden renovar la APMR

Los poseedores de la certificación de Agente de Puesta en Marcha (APMR) que tengan que renovarla al haberse cumplido ya o estar próximo el cumplimiento de los cinco años de vigencia, sólo podrán hacerlo si pueden acreditar su condición de instaladores de gas. Así lo establece la ITC-ICG 09 del "Reglamento Técnico de Distribución y Utilización de Combustibles Gaseosos y sus Instrucciones Técnicas Complementarias".

La sociedad CONAIF-SEDIGAS Certificación dedicada a la certificación de instaladores, está obligada a cumplir este requisito del Reglamento de Gas a la hora de proceder a la recertificación APMR.

Así queda reflejado en sus modelos oficiales de solicitud de Certificación y Recertificación como Agentes de Puesta en Marcha (APMR), que los interesados deben cumplimentar obligatoriamente. Ambos recogen dentro del apartado Compromisos que el solicitante declara quedar informado de [...] que para poder desarrollar la actividad de APMR o APMR-AD es necesario [...] cumplir con los requisitos indicados en la ITC-ICG 09 del "Reglamento Técnico de Distribución y Utilización de Combustibles Gaseosos y sus Instrucciones Técnicas Complementarias (Real Decreto 919/2006)".

Nuevas certificaciones de auditor energético

La Asociación de Empresas de Eficiencia Energética A3e y la Asociación Española para la Calidad AEC firmaron el pasado miércoles 21 de enero de 2015 un convenio de colaboración para poner en marcha dos nuevas certificaciones de personas (títulos) en el ámbito de la eficiencia energética: "AEI: Auditor Energético en Industria" y "AEJI: Auditor Energético Jefe en Industria". Estas dos nuevas certificaciones se suman a las certificaciones creadas en 2013 por ambas entidades en el ámbito de la edificación, las cuales ya han sido obtenidas por más de 150 profesionales: "AEE: Auditor Energético en Edificación" y "AEJE: Auditor Energético Jefe en Edificación."

Las nuevas certificaciones para el sector industrial buscan contribuir significativamente a estructurar el sector de la eficiencia energética en un nicho de mercado llamado a ser fundamental tras la inminente transposición de la Directiva 2012/27/UE que, entre otras medidas,

impone la obligatoriedad a grandes empresas de realizar auditorías energéticas cada 4 años.

El certificado o título de AEI-Auditor Energético en Industria acredita:

- Una titulación en alguna carrera universitaria técnica de grado medio o superior.

- Haber hecho un curso de especialización en eficiencia energética. El curso debe preparar a los técnicos para la realización de auditorías energéticas y debe cumplir una serie de requisitos: 200 horas o más, con un programa y unos contenidos formativos similares a un cuerpo de conocimiento establecido.

- Haber aprobado un examen de conocimientos.

El certificado o título de AEJI-Auditor Energético Jefe en Industria acredita además una experiencia de al menos 3 años en el sector y haber realizado un mínimo de 20 auditorías energéticas en el sector industrial (demostrables mediante certificaciones de empresas).

IDG Ingeniería del Gas

Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com

web www.ingenieriadelgas.com

Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Alda Graphic S.L.
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

**SITÚE
LA PLATA
MÁS**

**A SU COMPAÑÍA EN
LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS
POTENTE DEL SECTOR
PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS
EN IDG INGENIERÍA DEL GAS**

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2015

91 556 50 04

**descargue su edición digital en
www.ingenieriadelgas.com**

Redexis Gas inaugura su mayor gasoducto en España

Con una inversión de más de 35,5 millones de euros, el gasoducto Huércal Overa - Baza - Guadix, es la infraestructura de transporte de gas natural más extensa construida en Andalucía en los últimos cinco años. El gasoducto facilitará el suministro de esta energía competitiva, eficiente y segura a 30 municipios de las provincias de Granada y Almería, dando acceso al gas natural a más de 137.000 habitantes y negocios, así como a las industrias más relevantes de la zona, con una inversión cercana a los 45 millones de euros.

Redexis Gas, una de las principales compañías en España en desarrollo y operación del transporte y distribución del gas natural, ha inaugurado el pasado mes de enero el gasoducto Huércal Overa - Baza - Guadix, su mayor obra en España hasta la fecha y el más largo construido en Andalucía en los últimos cinco años.

El acto de apertura simbólica de la válvula de distribución del gasoducto, que ha tenido lugar en Baza, fue presidido por la Delegada del Gobierno en Andalucía, María del Carmen Crespo Díaz, y el presidente de Redexis Gas, Fernando Bergasa. La inauguración ha contado con la intervención del Consejero de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo de la Junta de Andalucía, José Sánchez Maldonado, el alcalde de Baza, Pedro Fernández Peñalver y la consejera delegada de la compañía, Cristina Avila, además de la asistencia al acto de otras relevantes autoridades de ámbito nacional, autonómico y local.

Con una inversión de más de 35,5 millones de euros destinados a su construcción y 135 kilómetros de extensión, esta infraestructura proporcionará gas natural a 30 localidades de Granada y Almería, cubriendo las necesidades de suministro energético de más de 137.000 ciudadanos y negocios, así como empresas e industrias de la zona. Para las labores de distribución de gas natural, Redexis Gas dedicará una inversión cercana a los 45 millones de euros.

“Este importante gasoducto impulsará la competitividad del tejido empresarial e industrial de Granada y Almería, y su relevancia queda reflejada en los 1.000 puestos de trabajo generados de forma directa o indirecta en su construcción” –ha señalado Fernando Bergasa, presidente de Redexis Gas. “Esta infraestructura –continuó el presidente– supone un paso más en la configuración energética de la red de transporte de gas natural en España y dotará de una mayor seguridad y competitividad a las industrias y ciudadanos de su ámbito de influencia, al mismo tiempo que avanzará hacia la implantación de una energía sostenible para el futuro, que genera ahorros para las familias y eficiencia para los negocios”.

El gasoducto Huércal Overa-Baza-Guadix beneficiará a numerosas industrias de la zona, centros de logística y distribución, empresas relacionadas con la minería, energía termosolar, gran consumo y fabricación de celulosa, entre otras, y proporcionará suministro energético a empresas tan relevantes como Cosentino o Cementos del Marquesado. Este proyecto aportará también otros beneficios para la comunidad, como son los hospitales de Baza en Granada, y al hospital “La Inmaculada” en Almería.

En este sentido, la inauguración del gasoducto Huercal Overa-Baza-Guadix permite prescindir de 2.130 camiones de transporte de GNL al año, así como la eliminación de las plantas de GNL que daban suministro de energía a Baza y Guadix, y que suponían 850.000 kilómetros de transporte de carga peligrosa dentro de zonas medioambientalmente relevantes como el Parque Nacional de Sierra Nevada y el Parque Natural Sierra de Baza. 674 Toneladas de CO₂ emitidas anualmente a la atmósfera se evitarán gracias a este proyecto.



Actualmente Redexis Gas está presente en Almería, Cádiz, Córdoba, Granada, Jaén y Sevilla y proporciona suministro de gas natural a través de 1.200 km de redes construidas y gestionadas en dicha comunidad autónoma.

Cabe destacar que Redexis Gas ha realizado una inversión total en infraestructuras de gas natural de más de 150 millones de euros en Andalucía para construir modernos gasoductos y redes de distribución que le permiten llevar esta energía a una población de más de 1.000.000 de habitantes.

El presidente de Redexis Gas ha afirmado que la intención de la compañía en Andalucía es: “Invertir más de 200 millones de euros en los próximos 5 años, llegando a más de 70 municipios, 1.500.000 ciudadanos y miles de comercios e industrias.”

Ya tienes un teléfono inteligente,
disfruta ahora de la calefacción inteligente.

temperatura 21°C
llegada 19:45h.



Conectividad Vaillant. Controla la caldera desde tu teléfono móvil.

Con conectaVAILLANT tus clientes podrán controlar su caldera estén donde estén y cuando quieran. Ofréceles conectaVAILLANT cuando adquieran una caldera de condensación Vaillant, optimizarán su consumo y disfrutarán del confort más inteligente.

Apúntate a las formaciones Vaillant y consigue tu certificado en 'Conectividad Vaillant'. Pregunta en tu delegación Vaillant habitual o llama al 902 11 63 56.

Disfruta de las mejores sensaciones.



■ Calefacción y ACS ■ Climatización ■ Energías renovables

Porque **Vaillant** piensa en futuro.

EDP comienza 2015 con las mejores ofertas de energía de España

El comparador oficial de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) sitúa las ofertas duales –de electricidad y gas– de EDP como las mejores de España. Estos precios están destinados a los clientes domésticos con una potencia contratada de hasta 10 kW. Igualmente, la compañía ofrece los mejores precios con servicios de valor añadido.

El precio de EDP en el mercado libre eléctrico se actualiza cada tres meses, permitiendo al consumidor conocerlo a priori, siendo el mismo precio para todos los clientes. En este mercado, EDP comienza 2015 sin variaciones en el precio de la electricidad y con una rebaja en el del gas. A esto hay que

sumar descuentos adicionales si los clientes se dan de alta en la facturación electrónica o tienen otros servicios. Estos descuentos pueden llegar al 20 por 100 en el fijo del gas y al 4 por 100 para los clientes de electricidad.

Igualmente, la compañía también dispone de la mejor oferta con servicios adicionales (Funciona), para el mantenimiento de las instalaciones y aparatos eléctricos y gasistas.

En el precio fijo anual que ofertan las comercializadoras de referencia (COR), EDP también tiene la mejor oferta. Los clientes que lo contratan se aseguran, durante doce meses, pagar el mismo valor por la energía, pero la factura final seguirá dependiendo del consumo, de

las revisiones de los peajes y el resto de conceptos involucrados en el cálculo del precio. En definitiva, es un precio más caro, pues las comercializadoras de referencia deben cubrir las posibles fluctuaciones del mercado durante un año.

Con estas ofertas, EDP confirma así su apuesta por el mercado libre de energía donde siempre ha ofrecido a sus clientes las mejores condiciones tal y como, una vez más, recoge el comparador de la CNMC.

En España, EDP es una compañía de referencia en el mercado energético, presente en la generación, distribución y comercialización de energía eléctrica y gas con una cartera de más de dos millones de clientes en todo el país.

EDP es líder en gas en Cantabria y País Vasco, así como en Asturias, donde también es el operador eléctrico de referencia.

Varias firmas celebran con CONAIF el Día Mundial de la Fontanería

Roca, Grohe, Jacob Delafon, Geberit, Ovflo, Jimten, Wirquin Pro y Uponor son las marcas y firmas comerciales que han decidido colaborar con CONAIF en 2015 con motivo de los actos relativos al Día Mundial de la Fontanería (WPD), que se celebra a nivel mundial cada año para reconocer la figura del fontanero y la labor crucial que desempeña en el cuidado de la salud y el medio ambiente.

El Día Mundial de la Fontanería tendrá lugar, como viene siendo habitual, el próximo día 11 de marzo.

Sensible mejora en los resultados de Bosch

De acuerdo con los datos preliminares, el Grupo Bosch aumentó sus ventas en un 6,2 por ciento en 2014, hasta alcanzar los 48.900 millones de euros. Teniendo en cuenta los efectos del cambio monetario, el crecimiento nominal de las ventas fue del 7,2 por ciento.

Los resultados de las ventas se vieron afectados negativamente por los efectos del tipo de cambio por valor de casi 500 millones de euros. La empresa de tecnología y servicios también ha podido aumentar su rentabilidad en el año 2014.

De acuerdo con los datos provisionales, los beneficios del Grupo Bosch antes de intereses e impuestos (EBIT) llegaron a casi tres mil millones de euros, con un margen EBIT de aproximadamente el 6,1 por ciento. Esto significa una mejora de un punto porcen-

tual por encima del valor alcanzado en 2013, una vez ajustados los efectos extraordinarios. “A pesar de la difícil coyuntura económica, logramos cumplir con nuestros objetivos de negocio para el año 2014”, dijo Volkmar Denner, presidente de la Alta Gerencia del Grupo Bosch. “Nuestra estrategia de innovación está dando sus frutos. Nuestro éxito en los negocios en este último año es buena prueba de ello. En 2014 hemos mejorado aún más nuestro posicionamiento en el mercado y nuestra competitividad en muchas áreas”. Además, la completa adquisición de las participaciones de BSH Hausgeräte GmbH y la compra planificada del total de ZF Lenksysteme GmbH permitirán a Bosch fortalecer su posición en dos importantes áreas de crecimiento: las *smarthomes* y la conducción automatizada.

Gas Natural Fenosa, empresa líder mundial en sostenibilidad en su sector

Gas Natural Fenosa ha sido reconocida como líder mundial en sostenibilidad en el sector gaseista, según el *Anuario de la Sostenibilidad 2015*, que publica anualmente RobecoSAM. Asimismo, la compañía energética es una de las cinco únicas empresas del sector *utilities* que ha recibido la distinción *Gold Class*.

En su duodécima edición, RobecoSAM evalúa el desempeño en sostenibilidad de más de 3.000 empresas de 59 sectores en todo el mundo. El estudio reconoce aquellas con mejores resultados económicos, sociales, medioambientales y de go-

bierno, todo ello con un claro enfoque hacia la creación de valor a largo plazo.

Gas Natural Fenosa mantiene desde hace años un fuerte compromiso con la sostenibilidad. Prueba de ello es su inclusión, entre otros, en el Dow Jones Sustainability Index, al que pertenece desde hace diez años. La compañía energética forma parte también del índice de sostenibilidad FTSE4Good desde su creación en 2001, del MSCI *Global Climate Change* y de los índices Euronext Vigeo en sus tres variantes World 120, Europe 120 y Eurozone 120.

Repsol y la aecc refuerzan su compromiso en la lucha contra el cáncer

Repsol y la Asociación Española Contra el Cáncer (aecc) firmaron el pasado mes de enero un acuerdo que refuerza el marco de colaboración existente desde hace años entre ambas entidades en la lucha contra esta enfermedad.

La Directora general de Personas y Organización de Repsol, Cristina Sanz, y el Presidente de la Junta Provincial de Madrid de la aecc, Ignacio Muñoz, sellaron este convenio en un acto que tuvo lugar en Campus Repsol en Madrid, sede central de la compañía.

Con una vigencia de un año, prorrogable, Repsol y la aecc reafirman su compromiso de actuar e incidir “en la prevención, información y concienciación del cáncer, así como en la mejora de la calidad de vida de las personas afectadas por esta enfermedad”.

Este acuerdo abre la puerta a nuevos proyectos de cooperación y refuerza la colaboración existente entre ambas entidades desde hace años, que abarca distintos ámbitos de actuación. Entre ellos destaca la campaña *Súmate al Rosa*, jornada de prevención y concienciación del cáncer de mama que se celebra anualmente en Campus Repsol, coincidiendo con el Día Internacional contra el Cáncer de Mama. Asimismo, cooperan en una red de empleados que comparten experiencias vitales difíciles, el llamado Punto Solidario.

Además, en el terreno de la salud laboral, Repsol y la aecc llevan a cabo iniciativas conjuntas abiertas a los trabajadores, como cursos de deshabi-



tuación tabáquica o campañas de divulgación para la prevención de distintos tipos de cáncer (melanoma, cáncer de pulmón, entre otros). Repsol también patrocina acciones como la carrera AECC en marcha contra el cáncer y ha albergado la exposición de los 50 años de la Asociación.

Este convenio supone un nuevo impulso en la fructífera colaboración que mantienen Repsol y la aecc para facilitar la prevención y detección precoz del cáncer, mejorar la calidad de vida de los enfermos y de sus familias y promover la formación entre profesionales y voluntarios.

Mejoran los resultados de Galp Energía

El resultado neto *replacement cost* ajustado de Galp Energía fue de 373 millones de euros en 2014, lo que supone 63 millones de euros más que en 2013, a lo cual contribuyó el aumento de producción de petróleo y gas natural en el negocio E&P, la mejora operativa del segmento de negocio R&D y el aumento de los volúmenes de gas natural vendido. La producción total de petróleo y gas natural (*working interest*) aumentó un 24 por 100 en 2014, alcanzando los 30,5 mil barriles de petróleo equivalente por día (*mboepd*), debido al aumento en un 58 por 100 de la producción en Brasil; la producción *net entitlement* aumentó cerca de un 30 por 100, hasta alcanzar los 27,1 mboepd, como resultado del desarrollo de los proyectos de producción en Brasil.

Por su parte, las exportaciones de productos petrolíferos fuera de la Península Ibérica se situaron en torno a los 4 millones de toneladas, lo que supuso una disminución de un 9 por 100 frente al período homólogo, como resultado, principalmente, de la menor disponibilidad de producto para la exportación debido al parón general programado de la refinería de Sines durante el primer semestre del año.

El margen de refino de Galp Energía fue de 3,3 dólares/bbl, que contrasta con los 2,2 dólares/bbl de 2013. Un aumento que resultó de la evolución positiva de los márgenes en los mercados internacionales en el segundo trimestre de 2014.

El volumen de ventas a clientes directos disminuyó un 2 por 100 debido al descenso del mercado ibérico. Las ventas de productos petrolíferos a clientes directos en África representaron un 8 por 100 del total.

El volumen de gas natural vendido aumentó un 5 por 100, alcanzando los 7.472 millones de metros cúbicos, registrando un máximo histórico en términos de volúmenes vendidos. Este aumento es debido a las ventas de gas natural licuado (GNL) en los mercados internacionales que aumentaron un 679 mm³ en relación al año pasado, alcanzando también un valor máximo histórico.

La inversión total fue de 1.143 millones de euros, de los cuales el 87 por 100 se destinó al segmento de negocio de Exploración & Producción, principalmente para las actividades de desarrollo en el campo Lula/Iracema, en el bloque BM-S11, en Brasil.

AseTUB en Climatización

El 24 de febrero abre sus puertas una nueva edición de Climatización, el Salón Internacional del Aire Acondicionado, Calefacción, Ventilación y Refrigeración, que se celebra en el recinto de Ifema, en Madrid, del 24 al 27 de febrero de 2015. Además de visitar la exposición, puede participar en los talleres de técnicas aplicadas de climatización, el aula de aplicaciones singulares, la galería de innovación, y en

las presentaciones técnicas de las jornadas ForoClima.

La Asociación Española de Fabricantes de Tubos y Accesorios Plásticos, AseTUB, vuelve a participar en esta edición como expositora, con un *stand* en el que podrá conocer las novedades más destacadas de la industria de tuberías plásticas, tanto en productos como en aplicaciones, y los principales fabricantes.

demanda

Las exportaciones impulsan el transporte de gas en 2014

El año 2014 se ha caracterizado por ser el año más cálido de toda la historia. Las temperaturas benignas, tanto en invierno como en verano, han disminuido el consumo de energía en general y en particular del gas. En este entorno, la actividad total del Sistema Gasista Español, corregido el efecto de la temperatura, se habría incrementado en torno al 2 por 100 con respecto a 2013, según señala la Asociación Española del Gas (Sedigas).

Por otra parte, se ha experimentado un crecimiento de la demanda en tránsito (incluye exportaciones a Francia, tránsito a Portugal y recarga de buques) del 40 por 100, impulsada por la actividad de recarga de buques. Dicha actividad, ha experimentado un crecimiento del 89 por 100 respecto

al año anterior. Esto es posible gracias a las seis plantas de regasificación operativas que suponen, actualmente, el 36,5 por 100 de la capacidad de almacenamiento de GNL de Europa.

Al finalizar el año, el sector industrial continúa siendo el principal consumidor de gas, con un 65 por 100 sobre el total consumido, seguido del sector doméstico-comercial (18 por 100), y de las centrales de ciclo combinado y térmicas convencionales (17 por 100).

Cabe recordar que el potencial de crecimiento tanto en la industria como en el sector doméstico-comercial en España es todavía importante. Mientras el 78 por 100 de la población española vive en municipios con acceso a gas, sólo el 32 por 100 de esta población lo utiliza. Estos datos

son un indicador del potencial de crecimiento que el gas tiene en nuestro país.

La actividad total del Sistema Gasista Español (convencional, eléctrica, exportaciones, carga de buques y tránsito hacia Portugal) alcanzó en 2014 los 393 TWh, un 1,4 por 100 menos que en 2013, por el efecto de las temperaturas, que han sido excepcionalmente altas durante el año, y por el descenso en la cogeneración con gas natural.

El menor consumo del mercado convencional ha venido claramente marcado por unas temperaturas más benignas durante todo el año y principalmente en el periodo invernal, que han provocado un menor encendido de calefacciones por parte de los hogares y el sector comercial.

Las bajas temperaturas propician un récord en la demanda de gas en Galicia

La demanda de Gas Natural ha alcanzado el pasado 5 de febrero un récord diario, con un consumo de 38,79 gigavatios hora (GWh), debido a las condiciones meteorológicas de bajas temperaturas.

Esta demanda supone un incremento respecto del día de mayor consumo registrado hasta ahora, que era el 3 de diciembre de 2012, cuando se consumieron 31,88 GWh.

Además, si el dato se compara con el jueves de la semana anterior, el aumento de consumo sería del 21 por ciento.

La empresa señala en un comunicado que, a pesar del notable aumento del consumo, la red funciona con normalidad y no se han producido incidencias reseñables.

Gas Natural Galicia es la compañía distribuidora de Gas Natural Fenosa en la Comunidad, donde cuenta con una red de distribución de más de 3.100 kilómetros y más de 245.000 puntos de suministro en 69 municipios y el 65 por ciento de la población.

En noviembre creció un 5,4 por 100 el gas natural suministrado a instalaciones de cogeneración

	NOVIEMBRE 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
CONSUMO CONVENCIONAL	20.851	-11,4	216.941	-9,4	245.344	-8,0	79,4
GENERACIÓN ELÉCTRICA	4.703	-2,4	46.453	-7,1	52.607	-6,7	17,0
GNL DE CONSUMO DIRECTO	916	-8,5	10.176	-2,7	11.135	-3,9	3,6
TOTAL	26.470	-9,8	273.570	-8,8	309.086	-7,7	100,0
COGENERACIÓN**	8.137	5,4	91.643	-10,9	101.827	-10,1	32,9

Fuente: Cores

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

** Suministros a instalaciones que disponen de sistemas de cogeneración - igual que 0,0 / ^ mayor que 0,0

Se mantiene el aumento en el consumo de GLP automoción

De acuerdo con la tendencia de los últimos meses, el consumo total de GLP aumentó nuevamente el pasado mes de noviembre en un 8,1 por 100 con respecto al mismo mes del año anterior, según el Boletín Estadístico de Hidrocarburos (publicado por Cores). Según los datos oficiales, el consumo total de GLP fue de 131.000 toneladas (una cifra similar a la del mes anterior). Este incremento sí es sensiblemente superior al registrado en septiembre (116.000 toneladas), y, sobre todo, contrasta con la tendencia bajista de los meses anteriores al pasado verano.

En esta ocasión, el consumo de GLP envasado ha caído un 14,1 por 100, mientras que el de GLP a granel lo hizo en un 10,1 por 100, volviendo a la tendencia bajista después de un breve paréntesis de crecimiento.

El GLP para automoción registró un crecimiento del 1,1 por 100.

El acumulado anual muestra un aumento del 4,5 por 100, destacando igualmente la caída en los GLP envasados y a granel (un 7,6 y un 11,1 por 100, respectivamente) y un aumento del de automoción, que acumula un crecimiento del 14,0 por 100.

	NOVIEMBRE 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
ENVASADO	69	-14,1	755	-7,6	866	-6,0	52,4
GRANEL	34	-10,1	457	-11,1	518	-9,5	31,4
AUTOMOCIÓN (ENVASADO Y GRANEL)	3	1,1	32	14,0	35	10,3	2,1
OTROS**	25	69.445,2	233	323,1	233	322,8	14
TOTAL	131	8,1	1.477	4,5	1.652	4,5	100,0

Fuente: Cores

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

** Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación - igual que 0,0 / ^ mayor que 0,0

De acuerdo con la tendencia de los últimos meses, el consumo total de gas natural descendió nuevamente el pasado mes de noviembre en un -9,8 por 100 con respecto al mismo mes del año anterior, según el Boletín Estadístico de Hidrocarburos (publicado por Cores). Según los datos oficiales, el consumo total de gas natural fue de 26.470 GWh en dicho mes.

En esta ocasión, el consumo de gas natural ha caído en todos sus capítulos (convencional, para generación eléctrica y GNL de consumo directo) según recoge la tabla, toda vez que el gas su-



ministrado a instalaciones que dispone de sistemas de cogeneración ha mostrado un incremento del 5,4 por 100.

El acumulado anual muestra un descenso acumulado del 7,7 por 100 y muy por debajo de la media se situó el GNL de consumo directo con una contracción del 3,9 por 100.



El asesoramiento que necesitas para la eficiencia que buscas



En Repsol tenemos la solución energética más adecuada para tu proyecto de edificación o industria. Una oferta integral con el mejor diseño e implementación para tu instalación térmica a través de soluciones basadas en el Gas de Repsol, que garantizan una elevada eficiencia energética, ahorro y respeto al medio ambiente*.

Entra en nuestro blog y encuentra noticias e información relevante sobre el sector energético aplicado a la construcción.

Llámanos al 901 100 125 y te asesoraremos en todo lo que necesitas.

BLOGS.REPSOL.COM/
GAS-EFICIENCIA-DESARROLLOS

* Emisiones de GLP = 24,4 g CO₂/kWh; NDx = 0,07g NDx/kWh; Partículas 0,01g/kWh. Más información en repsol.com

Gas Natural invertirá 400 millones en 2015 para ampliar su red de distribución

Gas Natural Fenosa, a través de sus nueve filiales distribuidoras de gas en España, invertirá más de 400 millones de euros durante 2015 con el objetivo de acelerar su crecimiento. Esta cifra de inversión representa un incremento del 20 por 100 con respecto a los 335 millones de 2014 y del 43 por 100 con respecto a 2013.

Durante el presente año, la compañía prevé llevar el suministro de esta energía a casi 100 nuevos municipios para sumar 1.250 poblaciones gasificadas en 10 comunidades autónomas al final del año, según explicó en rueda de prensa el director del Negocio de Distribución de Gas en España, José María Gil Aizpuru (en la imagen).

El fuerte incremento de la inversión se traducirá en un importante aumento de los puntos de suministro puestos en servicio en 2015. Si en 2014, las distribuidoras de gas de la

compañía sumaron casi 162.600 puestas en servicio, hasta cerrar el ejercicio con 5,2 millones de puntos, durante este ejercicio la previsión es alcanzar cerca de las 207.200, es decir, el 27 por 100 más. El 90 por 100 de esa cifra corresponderá a finca habitada, donde el gas natural sustituye a otras energías, y sólo el 10 por 100 serán viviendas de nueva edificación.

Para llegar a los nuevos usuarios del gas, las distribuidoras construirán cerca de 1.370 kilómetros de redes en 2015, que se sumarán a los casi 48.950 kilómetros con los que cerraron el año pasado.

La compañía invertirá en torno a 1.240 millones de euros entre 2015 y 2017 y sumará en estos tres años un total de 730.000 puntos de suministro, que darán servicio a cerca de 2,8 millones de nuevos usuarios. Al final del trienio, las distribuidoras de Gas Natural Fenosa atenderán a más de seis millones de puntos de suministro en España



El grupo energético, que ha mantenido un elevado ritmo de crecimiento del negocio de distribución de gas natural durante los últimos años pese a la crisis económica, da de esta manera un nuevo impulso a su actividad tras la reforma del marco retributivo que el Gobierno aprobó en 2014. Este nuevo marco incentiva el crecimiento de la red de distribución en municipios no gasificados y la incorporación de clientes de mayor consumo.

El Puerto de Alicante contará con una red de gas natural

El Consejo de Administración de la Autoridad Portuaria de Alicante, en sesión celebrada el 22 de diciembre de 2014, acordó otorgar a Gas Natural Cegas la instalación de una red de distribución de gas natural para suministro en la zona de Levante del puerto de Alicante conforme las siguientes características:

- Superficie: 166,18 metros cuadrados.

- Plazo: Veinte (20) años, pudiéndose prorrogar por otros diez años más.

- Las tasas aplicables serán:
Tasa por ocupación: 2,75 por 100 del valor de los terrenos en el Área Funcional VI, a razón de 6,413918 euros/metro cuadrado y año sobre una superficie de 166,18 metro cuadrado.

- Tasa de actividad: 5 por 100 sobre el volumen de negocio, con una distribución mínima anual de 2 gigavatios/hora, que supone un volumen de negocio mínimo anual de 26.000 euros.

Redexis Gas empieza a operar en la Comunidad de Murcia

Redexis Gas, una de las principales compañías dedicadas al transporte y distribución de gas natural en España, inicia su actividad en la comunidad autónoma de Murcia, tras la firma del acuerdo alcanzado con el grupo EDP y la posterior celebración de la Junta de Accionistas.

Redexis Gas comienza a suministrar gas natural en la región de Murcia donde cuenta con el gasoducto de transporte Moratalla-Mula, de más de 65 kilómetros de longitud, y con 2.000 kilómetros de redes que posibilitan el suministro a 1.260.000 habitantes en 22 localidades, entre las que destacan Murcia, Cartagena y Lorca.

Julio Cesar Campillo, director general de la Zona Sur-Mediterránea, liderará el crecimiento y desarrollo de las redes de transporte y distribución de gas natural en la Comunidad de Murcia. Con 25 años de experiencia en el sector energético español, Campillo es miembro del Comité de Dirección de Redexis Gas desde 2011.

De este modo, Redexis Gas pasa a prestar servicio en 21 provincias es-



pañolas a través de sus 8.000 kilómetros de redes extendidas a lo largo de 215 municipios españoles, continuando con su marcado ritmo de crecimiento en el sector gasista nacional.

Fernando Bergasa, presidente ejecutivo de Redexis Gas comentó: "Estamos muy orgullosos de tener la oportunidad de integrarnos como agente activo de la sociedad murciana, contribuyendo con nuestras infraestructuras de gas natural a su progreso y desarrollo económico y sostenible". "Tenemos importantes planes de crecimiento enfocados al despliegue de modernas y eficientes infraestructuras de gas natural en Murcia".

Autorizada la transformación a gas natural del suministro de la urbanización Santa Margarita en Sant Esteve de Palautordera

Gas Natural Distribución ha recibido autorización para el proyecto de ejecución de la transformación a gas natural de las instalaciones existentes suministradas con gas licuado del petróleo en la Urbanización Santa Margarita en el término municipal de Sant Esteve de Palautordera, con las siguientes características principales:

Red existente de gas licuado del petróleo prevista para ser reutilizada por gas natural:

- Longitud: 156 m, 135 m. 238 m. y 965 m.
- Diámetro: PE110, PE90, PE63 y PE40.
- Material: Polietileno.

Red existente de gas licuado del petróleo anulada:

- Longitud: 10 m, 84 m y 280 m.
 - Diámetro: PE110, PE40, PE20.
 - Material: polietileno.
- Nueva red de gas natural:
- Longitud: 40 metros, 30 metros y 280 metros.
 - Diámetro: PE110 y PE90.
 - Material: polietileno.
- El presupuesto es de 23.680,19 euros.

La explotación de las instalaciones de gas natural así como la transformación de las instalaciones existentes se realizarán de acuerdo con el proyecto.

DIA favorable para el gasoducto de transporte primario Castresorer-Manacor-Felanitx (Palma de Mallorca)

El Secretario de Estado de Medio Ambiente, a la vista de la propuesta de la Dirección General de Calidad y Evaluación Ambiental y Medio Natural, ha formulado declaración de impacto ambiental favorable a la realización del proyecto Gasoducto de transporte primario Castresorer-Manacor-Felanitx (Palma de Mallorca).

El promotor del proyecto es la empresa Endesa Gas Transportista, siendo la Dirección General de Política Energética y Minas del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio el órgano sustantivo para la aprobación de dicho proyecto.

El objeto del proyecto es la construcción de un gasoducto con una presión de diseño de 80 bar en la isla de Mallorca y una longitud aproximada de 58.500 metros que circule desde Palma a Felanitx y pase por Manacor, con 16" de diámetro desde Palma hasta Manacor y de 12" desde Manacor a Felanitx. La construcción de este gasoducto ampliará la capacidad de transporte y el suministro de

gas natural en la isla de Mallorca, combustible con la menor tasa de emisión de CO₂ y de contaminantes de entre todos los combustibles fósiles de uso común, según el promotor está incluido en la Planificación de los sectores de electricidad y gas 2008-2016 de 30 de mayo de 2008 realizada por la Secretaría General de Energía, como proyecto aprobado sin ningún tipo de condicionante (categoría A), por lo que la necesidad de esta infraestructura está plenamente justificada por el propio documento de Planificación.

El proyecto se localiza en los términos municipales de Palma, Algaida, Montuiri, Sant Joan, Vilafranca de Bonany, Petra, Manacor y Felanitx en la provincia de Islas Baleares, en la isla de Mallorca.

Tiene como inicio la posición existente Sansón 01 (T.M de Palma) del gasoducto San Juan de Dios-Cas Trezor-Son Reus, de Endesa Gas Transportista, S.L., y como destino la nueva Posición CASFEL 06 en el término municipal de Felanitx, cercana a la empresa de Ladrillerías Mallorquinas.

El Gobierno Vasco adjudica a Naturgas Energía Comercializadora el suministro de gas natural para diversos edificios

El pasado 29 de enero se publicaba en el B.O.E. el anuncio de formalización del contrato de suministro de gas natural para diversos edificios de la Administración de la Comunidad Autónoma de Euskadi. El Go-

bierno Vasco ha adjudicado a Naturgas Energía Comercializadora el suministro de gas natural recogido en el expediente KM/2015/013 en varias dependencias por importe de 5.371.522 euros.

Redexis Gas llevará el gas al polígono de Tecnobahía en el Puerto de Santa María

Redexis Gas Distribución ha recibido autorización administrativa para llevar a cabo el proyecto singular de red de suministro y distribución de gas natural en polígono Industrial Tecnobahía, en el término municipal del Puerto de Santa María según las siguientes características fundamentales:

- Origen: Ramal de suministro de gas natural al centro penitenciario de El Puerto de Santa María, posición puro-O1
- Longitud: 1.715 metros
- Tubería: 160mm DN PE 100 SDR-11

- Presión máxima del servicio: 10 bar
- Instalaciones Auxiliares:
- Válvula de seccionamiento de 6" al inicio del ramal
- Válvula de seccionamiento de 4" en la bifurcación del tramo del parque industrial
- 7 válvulas de acometidas de diámetro 3"

El plazo máximo para la construcción y puesta en servicio de las instalaciones que se autorizan será de doce meses a partir de la ocupación efectiva de las fincas afectadas.

Autorizada la estación de compresión de la Conexión Internacional de Euskadour en la que se invertirán 21,94 millones de euros

El pasado 30 de enero se hacía pública la autorización administrativa y aprobación del proyecto técnico de ejecución para la construcción de las instalaciones correspondientes a la nueva estación de compresión de la Conexión Internacional de Euskadour, en el término municipal de Irún (Guipúzcoa) promovida por Enagás Transporte.

Las principales características básicas de las instalaciones de la estación de compresión, previstas en el referido documento técnico de las instalaciones, son las que se indican a continuación.

La estación de compresión se ubicará en las proximidades de la posición 41.10.01 (Irún), última posición del gasoducto Bergara-Irún-Frontera Francesa antes de la frontera francesa. Tendrá un servicio bidireccional con el fin de contemplar las dos funcionalidades consideradas: importación y exportación.

Se ha diseñado para elevar la presión del gas que recibe por el gasoducto de aspiración desde una presión mínima de 40 bar y enviarlo por el gasoducto de impulsión hasta una presión de 74 bar en la opción de exportación y hasta una presión de 72 bar en la de importación, y con un caudal unitario comprendido entre 65.000 m³ (n)/h y 210.000 m³ (n)/h.

La interconexión entre la estación de compresión y el gasoducto Bergara-Irún-Frontera Francesa se realizará a ambos lados de la válvula de línea de la Posición 41.10.01, mediante tubería de 26" de diámetro, disponiéndose las correspondientes válvulas automatizadas de reversibilidad y de interceptación para la instalación.

Las necesidades de compresión de la instalación se han estimado en 4,7 megavatios de potencia en el eje del compresor. Para disponer de dicha potencia, la configuración de la estación de compresión quedará integrada inicialmente por dos motocompresores eléctricos en paralelo, uno de ellos en funcionamiento y el otro en reserva dependiendo de las necesidades de suministro que se presenten. Cada grupo compresor se instala en cabina acústica, tanto para su protección contra los agentes atmosféricos, como para la insonorización de la instalación.

La estación de compresión será de tipo intemperie y completamente automatizada. El funcionamiento de forma local se efectuará desde la sala de control de la estación, mientras que el funcionamiento a distancia se efectuará desde el Centro Principal de Control de la empresa Enagás Transporte.

Además del sistema de compresión, la estación dispondrá como elementos auxiliares, de unidades de filtración de gas, de refrigeración y de venteo, así como de las necesarias instalaciones

eléctricas y de instrumentación y control. Se contará también con un sistema de detección y de gas, de defensa contra incendios (DCI), de protección catódica y anti-intrusión.

El edificio eléctrico albergará la sala de los variadores de frecuencia, que llevará anexos los transformadores de potencia para alimentación de los variadores de los compresores y el área de refrigeración de los mismos. También se construirá un edificio que llevará anexos los transformadores de servicios auxiliares y dispondrá de una sala para los cuadros de Baja Tensión (CGBT, CCM

y CSA) con local para los sistemas de alimentación ininterrumpida (SAI), y una sala para los armarios de control, señales y telecomunicaciones.

Para el suministro de energía eléctrica a la estación de compresión se construirá una nueva línea subterránea de acometida de 30 Kv en doble circuito desde la subestación transformadora de Irún.

El presupuesto de las instalaciones previsto en el proyecto de la referida estación de compresión de gas natural, objeto de esta autorización de construcción de instalaciones, asciende a 21.948.822 euros.

La red de Vilamalla adquirida por Gas Natural Distribución

La compañía Exproyect ha sido autorizada a transmitir la titularidad de las instalaciones de almacenamiento y la red de distribución de GLP del núcleo urbano de Vilamalla, en favor de la empresa Gas natural Distribución SDG la cual, a su vez, ha recibido la autorización administrativa para el suministro y la distribución de GLP en el núcleo urbano de Vilamalla.

El plazo máximo para la construcción y puesta en servicio de las instalaciones que se autorizan será de treinta y seis meses.

VITOGAS

LA ENERGÍA DE LA EFICIENCIA Y EL BIENESTAR

empresa hogar industria

VITOGAS
Nuestro servicio nos diferencia

www.vitogas.es

El gas, energía Segura Rentable Limpia

Nuevo suministro de gas natural en Castellví de Rosanes

Gas Natural Distribución ha recibido luz verde para la distribución y suministro de gas natural en la urbanización de Can Sunyer del término municipal de Castellví de Rosanes. El proyecto de ejecución tendrá las siguientes características principales:

- Longitud: 7.632 metros y 45 metros
 - Diámetro: 63 mm y 3", respectivamente
 - Material: polietileno y acero, respectivamente
 - Presión de servicio: 0,4 bar
 - Presupuesto: 480.027,27 euros
- El plazo para llevar a cabo las instalaciones y su puesta en servicio será de dos años.

Ya no hay excusas para pasar del papel al móvil

“Las aplicaciones de movilidad son esenciales para optimizar la gestión de recursos humanos y materiales y mejorar la atención al cliente en las empresas de mantenimiento”

Iván Rodríguez
Director comercial NGI

NGI es una de esas empresas que ha sabido evolucionar en tiempos de crisis. Su profundo conocimiento en el sector del mantenimiento le ha permitido desarrollar MovilGmao, una aplicación móvil multiplataforma destinada a la captura y consulta de datos en campo originados en los procesos de mantenimiento, que permite sustituir el papel y que está diseñada para integrarse con distintos *software* de mantenimiento y/o gestión.

Entrevistamos a Iván Rodríguez, director comercial de la compañía.

¿Son receptivas las empresas del sector a la movilidad?

En los últimos años ha habido un cambio muy importante de mentalidad en este aspecto. El ajuste a la baja de los presupuestos para mantenimiento, coincidiendo con el aumento de los requisitos de calidad, ha hecho que las empresas busquen nuevas formas de acometer los procesos y la aplicación de nuevas herramientas que les permita seguir siendo competitivos mejorando la calidad del servicio.

¿Cuáles son los argumentos para pensar que la movilidad consigue ese aumento de la productividad y de la calidad en el servicio?

Las ventajas son múltiples. Podemos destacar varias y desde dos puntos de vista diferentes: por una parte, desde el punto de vista de la coordinación y control de los trabajos y, por otra parte, desde el punto de vista del técnico que realiza esos trabajos. Por destacar algunos, un coordinador de mantenimiento ya no tiene “perseguir” a los técnicos, puesto que desde una única pantalla puede ver casi en tiempo real los trabajos asignados a cada técnico y el estado de los mismos sin tener que llamarles. Esto le permite distribuir la carga de forma dinámica ante nuevas necesidades y a la vez controlar de una forma sencilla que se respeten los tiempos de respuesta.

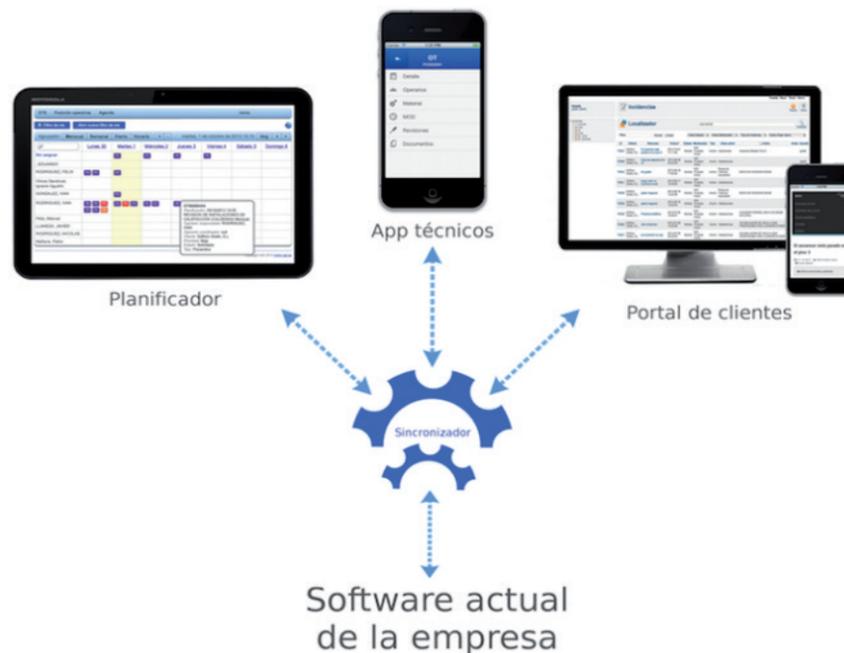
Asimismo, los técnicos tienen en la palma de la mano el acceso al histórico de intervenciones de los equipos que van a mantener, la documentación técnica asociada y pueden apoyarse en el conocimiento de compañeros o responsables para ayuda en el diagnóstico compartiendo vídeos o fotografías de las intervenciones. Por supuesto, hay un ahorro de costes administrativos al cumplimentarse las órdenes desde el móvil y viajar la información al sistema de gestión.

¿Resulta sencillo para los operarios?

El diseño de la aplicación está pensado para que sea sencilla, rápida y a la vez completa. En su diseño inicial, han participado clientes con una amplia experiencia en el sector que nos han ayudado a trazar el camino adecuado, implementando ideas como que ruede en *smartphones* adquiribles a bajo coste, o como que no necesite de cobertura permanentemente, evitando los problemas de cobertura a los que los técnicos habitualmente se enfrentan. Todo ello con una interfaz sencilla. Como dicen algunos de nuestros clientes: “diseñada para dedos gordos”

¿Se sienten más controlados los técnicos?

El objetivo principal de la aplicación es mejorar la productividad y la ejecución



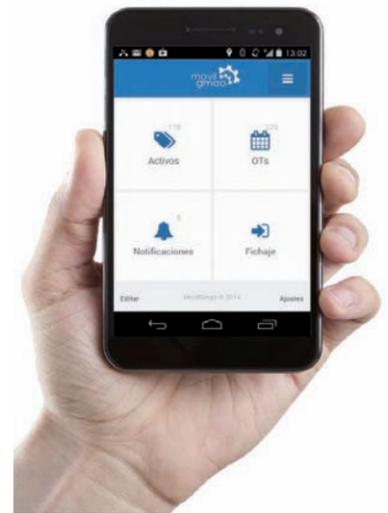
de los procesos, así como darles una herramienta a los técnicos que les resulte útil y sencilla. Pero es evidente, que, de alguna manera, también se aumenta el control sobre el trabajo de los técnicos. Contrariamente a lo que se pueda pensar, son más los que quieren dar visibilidad de los trabajos que los que quieren ocultarlo.

¿Tiene que cambiar sus sistemas actuales de gestión las empresas para implantar la movilidad?

Con nuestra aplicación no. Desde el inicio tuvimos claro que el mercado del *software* del mantenimiento ya estaba muy maduro y que debíamos especializarnos en movilidad. Detectamos una gran demanda de una operatividad móvil y sencilla, que aprovechara la tecnología actual. Por ello quisimos centrarnos en movilidad y desarrollar nuestra aplicación de forma abierta, facilitando que los distintos *softwares* del mercado puedan integrarse con nosotros. Estamos orgullosos de haber llegado a acuerdos tanto con distribuidores, como con fabricantes de *software* para el desarrollo de integraciones con nuestra solución. Podemos destacar desde productos orientados a gran empresa como puede ser SAP PM o IBM MAXIMO a soluciones verticales como Mantedif, MantTest, Ingrid, pasando por ERP orientados a *pymes* como Microsoft Dynamics Nav o Solmicro eXpertis. Actualmente, estamos inmersos en negociaciones con múltiples fabricantes para aumentar, aún más si cabe, nuestra compatibilidad con las mejores soluciones de *software* de mantenimiento.

¿Qué tamaño de empresa y a qué áreas de mantenimiento está dirigido MovilGmao?

La aplicación va dirigida a todo tipo de mantenimiento. Contamos con clientes de climatización, calefacción, electricidad, o cualquier otro proceso de mantenimiento. Es lo suficientemente sencilla como para adaptarse a cualquier sector. En cuanto al tamaño, tenemos desde clientes con menos de 5 técnicos pero que creen en la optimización de los procesos, a clientes de la talla de Siemens, con cientos de técnicos realizando procesos de mantenimiento para AENA. La inversión en tecnología no es una cuestión relacionada con el tamaño de empresa, sino con las inquietudes de los



gestores a la hora de buscar mejoras para su empresa.

¿Cómo valoran los clientes finales el uso de la movilidad?

La implantación de la movilidad ofrece una imagen de calidad y de empresa innovadora, aumentando la confianza, a su vez, en la veracidad de los datos que se comunican a los clientes. De hecho, cada vez es más habitual que en las licitaciones o nuevas ofertas, la propiedad solicite la incorporación de herramientas innovadoras, e incluso, haga mención expresa a la movilidad.

¿Los clientes aceptan firmar sobre un dispositivo móvil en lugar de en papel? ¿Tiene algún tipo de validez legal?

Hoy en día el mercado ya se ha acostumbrado gracias a otros sectores informatizados en movilidad se refiere, como es el transporte de mercancías, a firmar la recepción de paquetes en dispositivos móviles. Asimismo, como novedad en la feria de Climatización, presentamos el módulo de firma manuscrita biométrica con validez legal, que cumple con la normativa europea aplicable en España, siendo una de las pocas soluciones de movilidad estándar para el mantenimiento, sino la única, que lo incorpora actualmente. Y para aquellos clientes particulares que requieren necesariamente el papel, tenemos la opción de imprimir el orden de trabajo en impresoras portátiles.

¿En qué plazos se calcula el retorno de inversión de la movilidad para mantenimiento?

Depende de muchos factores, como el punto de partida de la empresa en la que se implante, el tipo de mantenimiento y si el personal está desplazado en instalaciones o están en un sitio fijo. Pero en general, las estimaciones de retorno no superan los doce meses. Todo el mundo sabe que tener las herramientas adecuadas proporciona productividad. Es una cuestión de conciencia darse cuenta de que la movilidad es una herramienta que permite aumentar la productividad de forma muy elevada.

¿En qué innovaciones estáis trabajando?

En la nueva versión tenemos previsto incorporar innovaciones como la firma biométrica con validez legal, que anteriormente comentaba, o la integración con los analizadores de combustión de la marca Testo. Por otro lado, nuestro Departamento de I+D ya ha realizado pruebas con dispositivos innovadores como las Google Glass o los *smartwatches* (relojes inteligentes). Se tratan de innovaciones a más largo plazo. Buscamos siempre ser el referente en el sector del mantenimiento, por lo que tenemos que estar un paso por delante del resto de las soluciones del mercado.

¿Cuáles son los objetivos de NGI con su producto MovilGmao?

Buscamos ser el estándar de facto en el sector y para ello hemos llegado a acuerdos con diversos fabricantes de *software* de mantenimiento y realizamos acciones y acuerdos, tanto con fabricantes, como con empresas de servicios y con propiedades que reciben servicios de mantenimiento y buscan la excelencia en el mismo.



Climatización y Genera reúnen en Madrid a las empresas líderes del sector

(Viene de página 1) Como es habitual, el Salón combina la exposición comercial con el desarrollo de actividades divulgativas, de formación e información, en las que se examinan tendencias, se habla de los temas más relevantes de la actualidad sectorial y se desarrolla un programa de talleres prácticos diseñados para favorecer una permanente puesta a punto del profesional.

Estas actividades comprenden la celebración del programa de conferencias Foro Clima, que constituye la vertiente técnica científica del salón, con la participación de profesionales, empresas, asociaciones y entidades del sector.

Dos sesiones plenarias y más de medio centenar de ponencias configuran Foro Clima, el programa de jornadas técnicas de Climatización.

Bajo el título "La bomba de calor: calefacción y agua caliente sanitaria (ACS)", se desarrollará el 25 de febrero, la primera sesión plenaria que pone el foco en unos equipos que renuevan su actualidad tras la aprobación de sucesivas Directivas sobre eficiencia energética y energías renovables, y que se perfila como un sistema capaz de utilizar este tipo de energías de forma eficiente.

La "Eficiencia Energética Sostenible en Edificios y Retrocomissioning como mejora del rendimiento en Edificios Existentes" y los retos a los que se enfrenta el sector de la edificación en los próximos cinco años, centran el 26 de febrero la segunda de las sesiones plenarias de Foro Clima. A partir de un enfoque de sostenibilidad técnica y económica, se profundiza en cuáles son los aspectos claves para conseguir "Edificios de Consumo de Energía Casi Nulo", que registran consumos energéticos reducidos y procedentes, en buena medida, de fuentes renovables.

Entre otros puntos, se abordan los avances que implica el nuevo Código Técnico de Edificación (2013) en esta materia; las ventajas de incorporar tecnología en los edificios y monitorizar los consumos energéticos; la importancia de instalar equipos eficientes, o la generalización del uso de energías renovables.

Se presenta, además, el *retro-commissioning* como herramienta para la mejora del rendimiento de los edificios existentes.

PONENCIAS LIBRES

El programa Foro Clima comprende, asimismo, un total de 55 ponencias organizadas en torno a diferentes temáticas. Un año más, la feria acoge la celebración del Taller de Técnicas Aplicadas (TAC). Esta actividad, organizada en colaboración con Asefosam (Asociación de Empresarios de Fontanería, Saneamiento, Gas, Calefacción, Climatización, Electricidad, Mantenimiento y Afines de Madrid), tiene como objetivo mejorar los conocimientos y las buenas prácticas entre el colectivo de instaladores.

Además, se presenta la Galería de Innovación, el foro por excelencia de reconocimiento al I+D+i sectorial. Las empresas expositoras concurren a la séptima edición de la Galería de Innovación con sus propuestas más innovadoras.

ÁREA SUPERMARKET

La recién aprobada normativa F-Gas que tiene como objetivo la protección del medio ambiente a partir de la reducción de las emisiones de gases fluorados de efecto invernadero y

que supone la prohibición de refrigerantes muy utilizados a día de hoy en instalaciones frigoríficas, así como el nuevo impuesto que grava el consumo de estos gases, dotarán de un marcado protagonismo al nuevo Área Supermarket.

GENERA 2015

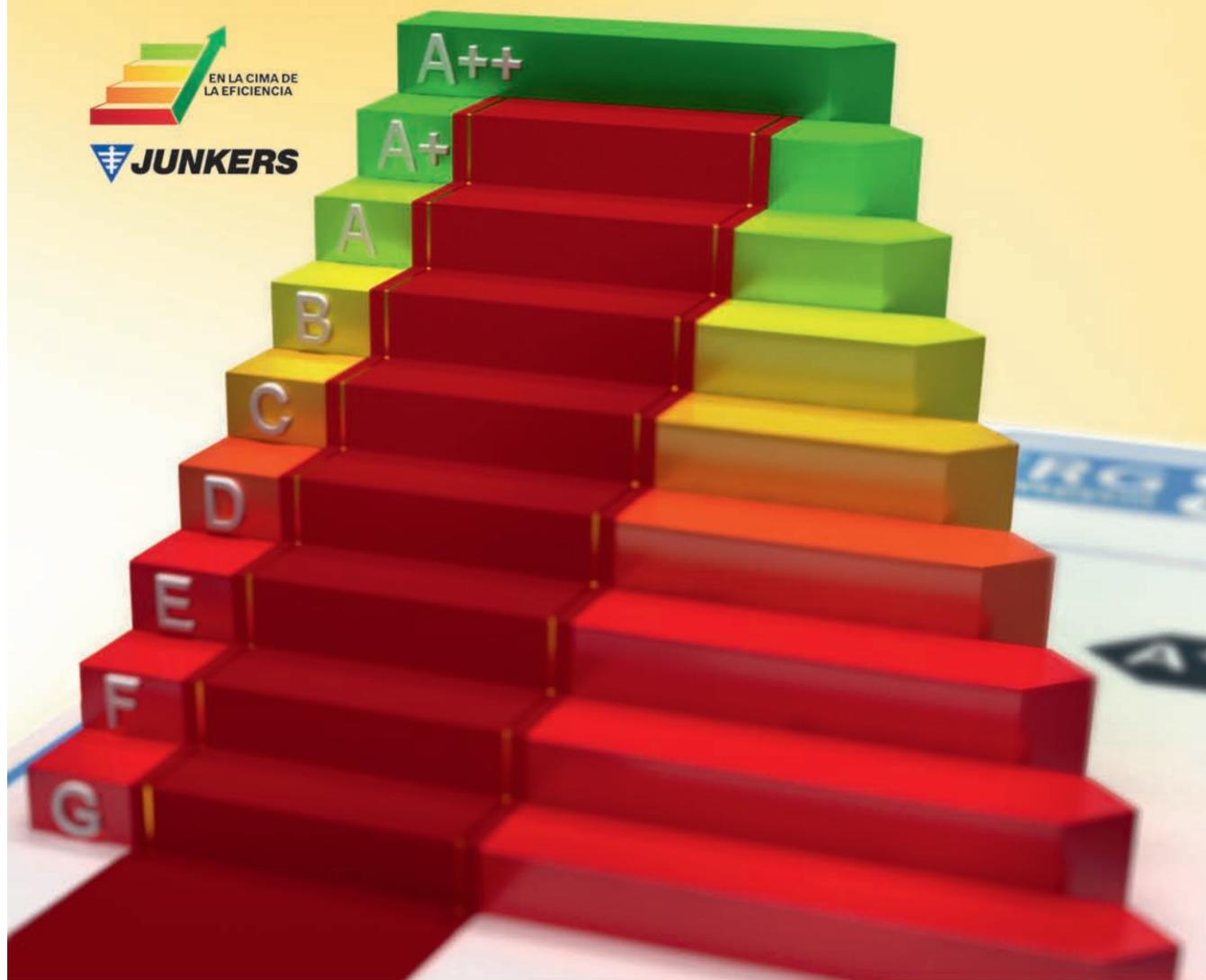
Evolución tecnológica e innovación son asimismo claves de la oferta de Genera 2015, que cumple su décimo octava edición afian-



zada como el escaparate sectorial de nuestro país en materia de renovables y de eficiencia energética.

Este Salón, organizado en colaboración con el Instituto para la Diversificación y el Ahorro de la Energía (IDAE), es, como en el caso de Climatización, marco de celebración de un interesante programa de Jornadas Técnicas de divulgación científica; de unas sesiones formativas encuadradas en Foro Genera, que con un formato ágil y didáctico profundiza en algunas de las novedades y propuestas que se presenten en la feria, y una Galería de Innovación que pondrá el foco de atención en el uso responsable y eficaz de la energía, a través de una selección de proyectos especialmente comprometidos con la sostenibilidad y el ahorro energético.

Juntos llevaremos la eficiencia a lo más alto.



Las Directivas de Ecodesign (ErP) y Ecolabelling (ELD) entrarán próximamente en vigor, y nosotros ya estamos preparados.



A partir de Septiembre de 2015, el mercado de los equipos productores de calor, calderas y depósitos de agua caliente sanitaria, van a tener nuevas normas y nuevos procedimientos.

Como siempre, Junkers estará con usted en este momento decisivo, proporcionándole toda la información, aclarándole sus dudas y dándole todo nuestro apoyo en esta fase de transición.

Para saber todo acerca de estas Directivas o para hacernos cualquier pregunta, visítenos en www.junkers.es

JUNKERS

Confort para la vida

Grupo Bosch

El número de estaciones de servicio de Autogás se duplicó en 2014

El número de estaciones de servicio de Autogás se ha duplicado en 2014, estando ya operativas más de 400 en toda España. Este ha sido uno de los principales avances alcanzados por el sector del Autogás durante el año pasado, según informaba recientemente José Luis Blanco, director general de la AOGLP, en su intervención en el Congreso del Vehículo y Combustible Alternativos, celebrado en Valladolid (en la imagen). En el mismo, se profundizó sobre el presente y futuro de los combustibles alternativos, mercado liderado por el Autogás.

Durante su ponencia, José Luis Blanco hizo balance de la evolución del sector en 2014. Independientemente del importante crecimiento del número de estaciones de servicio, se ha producido asimismo un notable aumento del número de vehículos de Autogás en el mercado español, superando ya las 35.000 unidades.

Los operadores de Autogás han mostrado su satisfacción por el hecho de que este combustible alternativo haya recibido importantes reconocimientos institucionales, como haber sido considerado combustible alternativo en la nueva Directiva Europea de Infraestructuras. Aprobada en septiembre, esta Directiva reconoce que el Autogás tiene los deberes hechos, al contar con una importante infraestructura desarrollada. De hecho, gracias a la iniciativa privada,

el sector del GLP cuenta actualmente con una red de más de 30.000 estaciones de servicio en la UE.

En 2014 también se aprobó el Plan PMIA Aire 4, incluyendo a los vehículos Autogás entre los que se pueden beneficiar de las ayudas. La compra de estos vehículos se subvenciona con 3.500 euros: la Administración aporta 2.500 euros y el fabricante los 1.000 restantes.

Según Blanco, "que el Gobierno reconozca los aportes medioambientales y económicos del Autogás es un gran impulso para nuestro sector. Aunque España aún está muy por detrás de

otros países de Europa como Alemania, Francia o Italia en cuanto al desarrollo del Autogás, estamos convencidos de que la continuidad de este tipo de acciones permitirán que, en poco tiempo, el GLP ocupe un lugar destacado dentro del mix energético español".

En este sentido, las previsiones que maneja el sector de cara a 2015 son superar las 600 estaciones de servicio en toda España.



El 93 por 100 de los taxistas madrileños recomienda el uso de Autogás

El taller iRCONGAS de Madrid, dedicado en exclusiva a la instalación de equipos de Autogás GLP en vehículos de gasolina, realizó una encuesta entre los taxistas asistentes a la Feria del Taxi de Madrid, que tuvo lugar en IFEMA el pasado mes de noviembre.

En el caso de los actuales usuarios de Autogás, la encuesta analizaba su nivel de satisfacción con este combustible, preguntando si lo recomendarían a otros conductores. La respuesta es tajante: un 93 por 100 de los taxistas encuestados lo haría.

Las razones son claras, un ahorro de hasta un 45 por 100 con respecto a otros combustibles y el cuidado del medio ambiente, ya que los vehículos Autogás emiten menos partículas contaminantes, contribuyendo a la mejora de la calidad del aire. Ventajas como estas han convertido al GLP en el combustible alternativo más utilizado en el mundo, con más de 23 millones de vehículos circulando, de los cuales, más de 35.000 se encuentran en España. Ante estas cifras, cada vez son más los conductores que, atraídos por sus ventajas, transformarían su vehículo a Autogás. En concreto, un 68 por 100 de los taxistas encuestados reconoce que instalaría en su actual vehículo de gasolina un equipo de GLP.

Cepsa suministrará GLP a diez residencias y tres centros ocupacionales en Madrid

El Servicio Regional de Bienestar Social de la Comunidad de Madrid ha adjudicado a Cepsa Comercial de Petróleo el suministro de gas propano (G.L.P.) y mantenimiento

de las correspondientes instalaciones, en diez residencias de mayores y tres centros ocupacionales. El importe de la adjudicación asciende a 157.930,45 euros.

Vitogas e Iberdoex promueven el autogás en Extremadura



Vitogas, el tercer operador de GLP del mercado español, fue uno de los ponentes de la Jornada organizada por Iberdoex en la localidad pacense de San Pedro de Mérida, en la que el grupo extremeño quiso ofrecer información sobre la posibilidad que representa la distribución de autogás (GLP para automoción) a los empresarios de la red de estaciones de servicio que lo integra.

La Delegada Comercial para Andalucía y Extremadura de Vitogas, Ángela Ruiz, fue la encargada de exponer todas las ventajas de este carburante alternativo, así como de explicar la apuesta que está realizando la compañía gasista por este segmento. Actualmente el autogás, es el combustible alternativo más utilizado en el mundo en donde más de 25 millones de vehículos lo utilizan, más de 13 millones de ellos en Europa. El autogás destaca frente a la gasolina y al diésel por su carácter ecológico y sostenible, ya que contribuye a disminuir las emisiones de CO₂, NOx y partículas, y por sus grandes ventajas económicas al permitir ahorros de hasta el 40 por 100 en el coste del combustible con relación a los carburantes tradicionales.

La exposición de Vitogas contó con la colaboración de los responsables de

las empresas instaladoras Boreal e Igecom, que desarrollaron la parte técnica, centrada en la normativa de seguridad aplicable a las instalaciones de GLP. Vitogas mantiene altas expectativas sobre la evolución de este combustible en el mercado, y ha hecho del autogás un eje fundamental de su estrategia 2015 para el mercado español, donde está consolidando su red de suministro de GLP para automoción a través de un esfuerzo de desarrollo e innovación constante, con el foco puesto en el servicio.

Para ello, la compañía, junto a su red de colaboradores está trabajando en la promoción de las ventajas y oportunidades del autogás como segmento de negocio para las estaciones de servicio y como solución ideal para cubrir las necesidades de empresas con flotas o de organizaciones de taxistas. En España, ya son más de 600 puntos de suministro -400 de los cuales están en gasolineras- que ofrecen autogás, cuyo consumo en nuestro país está creciendo a un ritmo del 30 por 100. En España circulan más de 35.000 coches con autogás, cantidad que crece exponencialmente cada día y que se cree alcanzará los 200.000 en el año 2017, creando de esta forma una gran oportunidad de desarrollo de negocio.

eficiencia energética

Techem apoya la gestión de viviendas en España en materia de repartidores de costes de calefacción

Eschborn. Techem es uno de los proveedores líderes en repartidores de costes de calefacción, facturación energética y otros servicios para la mejora de la eficiencia energética en edificios. Techem es líder de mercado en Alemania, uno de los mercados más avanzados en cuanto a repartidores de costes de calefacción (o calorímetros en radiadores), y cuenta con más de 3.400 empleados distribuidos en 20 países. De los más de 48 millones de dispositivos de medición instalados, el 60 por 100 son con la más avanzada tecnología de radio lectura, siendo líderes de mercado en la implantación de estos equipos. Techem ha estado apoyando desde enero de 2015 la gestión de viviendas en España, implementando los requisitos locales para cumplir la Directiva de Eficiencia Energética (EED).

Los innovadores repartidores de costes de calefacción, determinan el valor de consumo a partir de la diferencia de temperatura entre el radiador y el aire ambiental, y memorizan las unidades de consumo hasta el día fijado para la lectura. Techem va un paso más allá con los repartidores de costes de calefacción por

radio. Los dispositivos transmiten los valores de consumo mediante un radiotransmisor a un recopilador de datos fijo o móvil. Esto resulta claramente más cómodo para los inquilinos de la vivienda y abre nuevas posibilidades de cara a la eficiencia energética. Desde sede central en Madrid, Techem se centra especialmente en la instalación de repartidores de costes de calefacción por radio y válvulas termostáticas, así como en servicios de individualización y facturación de consumos de agua y calefacción.

"Con nuestros productos, apoyamos a los propietarios de viviendas españolas a superar los retos que marca la EED en la medición y facturación de consumos, de forma efectiva y sin una gran inversión económica", explica el presidente de la Gerencia de Techem, Hans-Lothar Schäfer.

En España, Techem está representada desde 2015 con unos 20 empleados. La empresa ofrece aquí, sobre todo, la instalación de repartidores de costes de calefacción por radio y válvulas termostáticas, la plataforma de valor añadido Techem Smart System, así como la prestación de servicios de facturación.

Vaillant en Genera 2015

Una año más Vaillant participa en la Feria Internacional de Energía y Medio Ambiente, Genera 2015, donde expone las novedades que este año lanza al mercado así como sus sistemas de climatización más eficientes e innovadores.

BOMBAS DE CALOR GEOTÉRMICAS



Líder en soluciones domésticas con geotermia, este 2015 Vaillant lanza una nueva gama de bombas de calor flexoTHERM y flexoCOMPACT que destacan por su versatilidad y diseño sostenible. Están disponibles en modelos reversibles monofásicos y trifásicos, cuentan con accesorios para funcionamiento con *free-cooling*, evaporación por aire o circuito abierto directo, tecnología EVI, la mejor posicionada en el etiquetado energético ELD (A++), así como sistema de conectividad comDIALOG incluido, lo que permite su control desde cualquier dispositivo móvil.

CALDERA DE PELLET



Vaillant continúa su apuesta por las calderas de *pellet*, con una nueva gama de calderas renerVIT disponibles en más potencias, 15, 20, 30, 45 y 60 kW, modelos manuales hasta 30 kW y con la posibilidad de transformación a manual, tornillo sinfín o aspiración. Como novedad, estas calderas cuentan con sistema de telegestión integrado, control desde *smartphone* o *tablet* y la posibilidad de instalación en cascada.

SISTEMA SOLAR AUROSTEP PLUS

El exitoso sistema solar auroSTEP plus de Vaillant se renueva este año con modelos *drainback* y presurizados con depósitos mono y bivalentes de 150, 250 y 350 L, que incluyen bombas de alta eficiencia, modulación PWM y contaje de energía producida.



CALDERAS DE CONDENSACIÓN ECOTEC EXCLUSIVE



La gama de calderas de condensación de Vaillant se amplía con la nueva familia de calderas ecoTEC exclusive. Eficiencia *premium* en unas calderas que garantizan la mejor modulación 1:10, incluyen sensor de CO y son aptas para cualquier tipo y calidad de gas, con continua monitorización y ajuste de la premezcla aire-gas, obteniendo la combustión más óptima con la mayor seguridad y ahorro.

Al igual que la nueva gama de bombas de calor geotérmicas, las calderas de condensación ecoTEC exclusive incluirán de serie el sistema de conectividad VR900 y componentes que garantizan la máxima sostenibilidad, haciendo que las calderas funcionen en el rango más óptimo de condensación y garantizando de esta forma el más alto rendimiento sin pérdida de confort y con el menor consumo de gas.

CONECTIVIDAD



Los sistemas de conectividad de Vaillant, actuales y futuros, ocuparán un lugar destacado dentro de los 160 metros cuadrados que tiene el stand de la marca alemana. La nueva generación de productos Vaillant con conectividad integrada permitirá a los usuarios disfrutar en sus hogares de un confort inteligente, una mayor eficiencia y, en consecuencia, de un mayor ahorro en el consumo estén donde estén.

Bota de seguridad Wildcard Mid de Timberland PRO

Timberland PRO está proporcionando la máxima protección contra la penetración de agua para los trabajadores al aire libre con el lanzamiento de la bota de seguridad Wildcard Mid, nuevo modelo de su gama deportiva Wildcard.

Con una suela Vibram diseñada exclusivamente para proporcionar un excelente deslizamiento y resistencia a la abrasión, el nuevo calzado Wildcard Mid es ideal para aquellos que trabajan en construcción, transporte y logística, gestión de residuos y otras labores al aire libre que corren un mayor riesgo de sufrir resbalones y caídas. La suela en etileno acetato de vinilo (EVA) añade una absorción de impactos excelente, flexibilidad y comodidad.

Sus mayores beneficios incluyen un corte en microfibras muy transpirante, refuerzos en la parte delantera del pie y el talón, ligereza, resistencia a la abrasión, así como un fuerte sostenimiento del to-



billo y del pie. La plantilla antiperforación y puntera de seguridad amagnéticas incrementan el aislamiento térmico en condiciones de frío y garantizan que la Wildcard Mid sea extremadamente ligera y flexible. También hay una zona de flexión mejorada en la parte posterior del talón que aporta más comodidad en todas de las posiciones de trabajo. Además, el tratamiento antimicrobiano complementario de la plantilla de higiene permite el control de los olores.

UTC Building & Industrial Systems completa la adquisición de CIAT

UTC Building & Industrial Systems ha completado la adquisición de CIAT, empresa de equipos de calefacción, ventilación y aire acondicionado (HVAC) con sede en Francia. UTC Building & Industrial Systems es una unidad de United Technologies Corp. (NYSE: UTX), líder mundial en el suministro a las industrias aeroespacial y de sistemas de construcción.

"Esta adquisición estratégica crea nuevas oportunidades en el sector europeo de HVAC, al ampliar la magnitud de nuestra cartera y el alcance de nuestras operaciones" -ha declarado Didier Da Costa, presidente de HVAC para Europa de UTC Building & Industrial Systems-. "La adición de los recursos tecnológicos y el talento de la fuerza de trabajo de CIAT, además de su legado en materia de innovación viene a re-

forzar aún más nuestra capacidad de servicio al cliente."

"La adquisición constituye para nosotros una oportunidad excepcional de seguir sirviendo a nuestros clientes al mismo tiempo que desarrollamos la marca CIAT en el complejo sector europeo" -señala Francis Guaitoli, director (CEO) de CIAT-. Ello nos permite obtener el máximo beneficio de nuestra experiencia tecnológica y de la plena capacidad de nuestro personal."

UTC Building & Industrial Systems anunció por vez primera su intención de adquirir CIAT en julio de 2014. Con ventas en más de 20 países europeos, CIAT pasa a ser así parte de la división de HVAC en Europa de UTC Building & Industrial Systems, que suministra sistemas y servicios de HVAC a clientes de toda Europa.

Los términos de la operación no se han hecho públicos.

KANE 455 + KANE 100
Analizador de combustión y CO + CO2 ambiente

- Muy fácil de usar.
- Medición simultánea de la combustión y del CO y CO2 ambiente.
- Sensor de CO2 por infrarrojos.
- 5 años de vida de los sensores.
- Comunicación por infrarrojos y bluetooth para impresora y dispositivos móviles.
- Servicio de mantenimiento exprés: rápido, económico, sin sorpresas y proporciona 5 años de garantía.

Lana Sarrate
 Tel. 93 280 01 01 - www.lanasarrate.es

Tarifa 2015 de Saunier Duval

Saunier Duval ha publicado su tarifa para 2015, un documento de 144 páginas que es una completa guía de todas las opciones de producto que Saunier Duval ofrece. En este documento podemos encontrar toda esta gama agrupada en Sistemas híbridos, Calderas de gas, Agua caliente sanitaria, Energía solar, Suelo radiante, Aire acondicionado y tuberías plásticas hep20; dentro de estos capítulos se incluyen numerosas novedades y lanzamientos.

Este formato además de agrupar toda la oferta de la marca en lo que a producto se refiere, nos permite un recorrido por el *showroom* de la planta de Producción que el grupo posee en Nantes (Francia), planta a la que, con el tiempo, irán visitando parte de los instaladores que trabajan habitualmente con Saunier Duval.

Entre las novedades destaca la nueva gama de termos eléctricos de Saunier Duval, que amplía todas sus prestaciones con una gama confort y superconfort y con litrajes que van desde 30 a 150 l. Entre otras, poseen como características su resistencia en vainada, ánodo de Mg, termostatos de seguridad y protección antiheladas, también tienen la posibilidad de uso en multiposición tanto vertical como horizontal en la mayoría de sus modelos (excepto 30 l), adicionalmente poseen grupo de seguridad (8bar) con vaciado y antiretorno incluido así como manguitos electrolíticos. Y, como gran novedad, en su funcionalidad tienen



disponible como accesorio una percha universal para una rápida y sencilla sustitución de cualquier modelo previo.

Además, dentro de la gama de calentadores hay numerosas novedades que estarán disponibles a partir de junio, como el nuevo OPALIA C 11 Y v2 atmosférico con piloto y tren de chispas tanto en su gama propano como gas natural, o los nuevos calentadores sin piloto con control de llama por ionización eléctrico con pilas OPALIA C 11 E v2, OPALIA C 11 EO v2, OPALIA C 14 E v2 tanto en gas natural como en propano.

Buderus presenta su Plan de Formación 2015 instaladores

Hoy en día, cuando los avances tecnológicos se incorporan con gran celeridad a los productos, se hace indispensable que los profesionales reciban una formación específica. Por ello, Buderus ofrece, desde hace años, un programa de formación de calidad desarrollado en Centros de Formación propios donde se promueve la toma de contacto entre el fabricante y el profesional del sector, conjugando los conocimientos sobre el producto y la normativa vigente con las soluciones tecnológicas adecuadas para la instalación térmica de calefacción, a.c.s. y solar.

El nuevo programa formativo para 2015, que acaba de darse a conocer a través de su página web: www.buderus.es, permitirá a los profesionales de la instalación actualizar conocimientos, reafirmar soluciones en la instalación y dominar la regulación y control de la misma donde se ha montado un producto Buderus. El programa 2015 incluye dos grandes áreas formativas: Generadores de calor y regulación (calderas de pie a gas, murales a gas



de condensación, y regulación Logamatic EMS y 4000) y energías renovables y nuevas tecnologías (Bombas de calor aire-agua de aerotermia y agua-agua para geotermia; y diseño de instalaciones solares térmicas). Para acceder a los cursos se deberá rellenar previamente la solicitud de inscripción a través de la página web o contactando directamente con la empresa. Se organizarán grupos homogéneos de profesionales para una mejor adecuación de la oferta formativa a la demanda. Los cursos se imparten en los cuatro centros de formación que Bosch Termotecnia tiene en Barcelona, Bilbao, Madrid y Santiago de Compostela.

Convención anual de Ariston

Ariston celebró el pasado mes de enero su Convención Anual en Madrid, bajo el lema "Renueva tu Energía".

La sesión inaugural corrió a cargo del Director General del Grupo para la Península Ibérica, Emiliano Sakai, quien repasó los buenos resultados del ejercicio 2014, tanto a nivel nacional como a nivel de Grupo, y que consolidan la tendencia positiva de la compañía en los últimos años y permite mirar con confianza al futuro.

Davide Rampino, Director Comercial para España, felicitó a toda su red comercial por el trabajo realizado durante el año 2014, esfuerzo que se ha visto reflejado en las buenas cifras que Ariston ha conseguido en la península y presentó también los objetivos que la marca se ha fijado en 2015 para continuar creciendo "renovando energías" y aprovechando los retos y posibilidades que plantea el año que inicia.

El año 2015, con la implantación de la directiva ErP sobre diseño ecológico y la directiva sobre etiquetado energético, es una oportunidad para la empresa y confirma el camino emprendido por Ariston Thermo, una de las realidades más importantes del sector a nivel mundial y con más de 80 años de experiencia: conseguir en 2020 que el 80 por 100 de su propio negocio provenga de soluciones basadas en energías renovables y de alta eficiencia energética. Condensación, Eficiencia Energética, Excelencia, son algunas de las palabras que resumen el compromiso de la firma.

Durante la reunión el equipo de Marketing fue el encargado de presentar varias novedades en sus tres unidades de negocio (agua caliente sanitaria, calefacción y energías renovables) que marcarán tendencia en el mercado y que serán presentadas en la próxima edición de ISH Frankfurt.

Programación Integral presenta Visión Artificial

Programación Integral, empresa especializada en el desarrollo de *software* profesional, acude a la edición del Salón de Climatización para mostrar al sector lo último en gestión empresarial, bajo el slogan ¡Que trabajen las máquinas!

La mayoría del trabajo relativo a procesar y archivar albaranes de compra, facturas y pedidos de clientes, puede hacerlo una máquina. Visión Artificial es un *software* que permite dedicar al personal a tareas realmente productivas, aportando rentabilidad instantánea con un retorno de la inversión menor a dos meses. La digitalización de los documentos cuenta con la homologación de la Agencia Tributaria, el sistema es capaz de leer y extraer los datos que necesita y pasarlos a su sistema de gestión como

si hubieran sido tecleados. Visión Artificial es el resultado de más de tres años de desarrollo y 10.000 horas de trabajo, con el apoyo de CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial del Ministerio de Economía y Competitividad).

Asimismo la empresa especializada en *software* de gestión profesional muestra las nuevas versiones de sus ERP dirigidos a negocios de instalación y/o distribución de aire acondicionado, calefacción, ventilación y refrigeración, bancos de tarifas y catálogos de los principales fabricantes de estos sectores..., *software* de gestión de mantenimientos, que traen útiles funciones buscando siempre la optimización de recursos y la eficiencia en la gestión tanto del pequeño negocio como de la gran empresa.

Conectividad Vaillant: controla la caldera desde tu dispositivo móvil



Vaillant lanza al mercado el nuevo termostato *wifi* conectaVAILLANT, un termostato que permite controlar la caldera desde cualquier lugar a través de un teléfono móvil o *tablet*. ConectaVAILLANT es el primero de una nueva generación de productos de Vaillant que permitirá a los usuarios disfrutar en sus hogares de un *confort* inteligente, una mayor eficiencia y, en consecuencia, de un mayor ahorro en el consumo.

Con motivo de este lanzamiento, del 1 de febrero al 30 de abril de 2015, Vaillant ha puesto en marcha una nueva promoción gracias a la cual los instaladores recibirán 90 euros por cada

caldera de condensación Vaillant que instalen (excepto modelos de obra) junto con un nuevo termostato *wifi* conectaVaillant.

Durante las próximas semanas, Vaillant celebrará una serie de jornadas en sus delegaciones en las que formaremos a todos los profesionales que lo deseen en sus sistemas de conectividad, actuales y futuros.



Los asistentes recibirán el Certificado en Conectividad Vaillant. Para apuntarse a las jornadas de conectividad Vaillant sólo hay que contactar con la delegación Vaillant correspondiente.

Generación de calderas BlueHelix WI-FI de Ferroli



Debido a su especial sensibilidad y control de la temperatura ambiente, nos permite ahorrar entre un 5 y un 10 por 100 del gasto en calefacción.

Con calendario personalizable 7 días a la semana, podemos controlar hasta 24 rangos de temperatura diferentes por día, con 3 posibles temperaturas ambientes seleccionadas, lo que nos hace tener un control total de nuestra instalación.

Incorpora la función multitermostato, lo que nos posibilita poder controlar de forma sencilla tantas zonas de calefacción como deseemos.

Se dispone de una serie de estadísticas que nos permitirá controlar como ha estado trabajando nuestra caldera en función tanto de las condiciones de temperatura interior como exterior, mostrándonos los tiempos de trabajo de la caldera y por lo tanto pudiendo controlar su comportamiento al detalle.

Con esta nueva gama de calderas de condensación *wifi*, disponible en www.ferroli.es, Ferroli expresa su firme apuesta por la fabricación de aparatos con la más alta eficiencia energética, capaces de contribuir de forma eficaz al cuidado del medio ambiente, ofreciendo al instalador la más amplia gama de soluciones en calefacción y energías renovables (energía solar térmica y aerotermia).

La marca Ferroli marca el ritmo de la innovación en el mundo de las calderas murales de condensación.

Tras el reciente lanzamiento de la primera generación de calderas de condensación *wifi*, Ferroli da un nuevo paso adelante y una vez más se adelanta en el mercado con la nueva generación de calderas de condensación BlueHelix PRO y TECH WIFI, que permitirá al usuario controlar la temperatura y horarios de funcionamiento de su caldera desde cualquier lugar, simplemente con su *smartphone*, *tablet* o *pc*, pero además con un cronotermostato realmente sencillo de instalar, al que no necesitamos alimentar directamente mediante 220 voltios: práctico y novedoso.

A este nuevo cronotermostato *wifi* tendremos un acceso y control remoto total, a partir de cualquier dispositivo con conexión a Internet, o a través de las APP disponibles para iOS (iPhone) o Android.

Video de Junkers sobre los calentadores termostáticos HydroCompact

Para dar a conocer entre profesionales y usuario final las ventajas de la innovadora gama de calentadores HydroCompact, Junkers ha editado dos vídeos en los que se muestran de forma didáctica y resumida, las principales características de estos avanzados calentadores de agua a gas, tanto para el profesional como para el usuario final.

Ambos vídeos se pueden ver ya en el canal de Junkers en YouTube, entrando en la dirección web: www.youtube.com/user/junkersspain. Además, la versión para usuario final se encuentra también disponible en el microsite: <http://www.junkersdimensionatuaahorro.es>.

Los calentadores HydroCompact de Junkers proporcionan más ahorro, mayor rendimiento y además son de menor tamaño. Destacan por ser los únicos del mercado con ventilador mo-



dulante y un amplio rango de capacidades, con modelos de 12, 15 y 18 litros/min; lo que les convierte en los calentadores con el mayor valor de rendimiento en un aparato estanco (94 por 100) del rango doméstico de 11 a 18 litros. Usando un HydroCompact, se ahorra hasta 35 por 100 en gas y hasta 1,5 litros de agua, cada vez que se abre un grifo. No es necesario esperar hasta que salga el agua caliente, se elige grado a grado la temperatura exacta deseada e inmediatamente se tiene. Así hay confort total sin desperdicio de agua.

Discos de sierra circular Expert for, la Solución Azul de Bosch

Bosch es el especialista en corte sobre cualquier material dado su liderazgo en innovación, fabricación y venta de hojas de sierra de calar, sable y multiherramienta. Y, ahora, desde enero de 2015 también lo será en el segmento de discos de sierra circular, manual y de inmersión, gracias a su nueva oferta Expert for comercializada como la Solución Azul de Bosch. Con esta nueva gama se consiguen cortes perfectos, limpios y sin esfuerzo, gracias a sus dientes de diseño exclusivo y de fabricación propia MicroteQ y su innovador recubrimiento de protección azul Protection. La gama Expert for ofrece discos especiales para corte de muy diversos materiales como aluminio, acero, paneles laminados en una o ambas caras, paneles sándwich, paneles estratificados, tableros de construcción y, por supuesto, discos para madera y multimat. Así, el disco Expert for Fibercement se presenta como una solución específica para corte de materiales muy abrasivos como el fibrocemento, gracias a sus innovadores dientes de diamante policristalino.

Hasta el 31 de abril de 2015, el usuario que adquiera cualquier disco Ex-



pert for conseguirá como regalo una batería externa para tener el móvil siempre cargado. Además, Bosch ofrecerá una interesante campaña de lanzamiento para sus distribuidores.

Bosch presenta también una muy completa e innovadora colección de fresas para un trabajo más limpio y sin esfuerzo en madera, con metal duro exclusivo MicroteQ y recubrimiento Protection.

Con la nueva gama Expert for producida en la innovadora y moderna fábrica de Bosch y Freud en Italia, la marca Bosch se confirma como el especialista en corte de madera y de otros materiales.

De Dietrich apuesta por el ecodiseño y crea una web sobre la normativa ErP

El fabricante De Dietrich, una de las marcas que lideran el mercado europeo de calefacción, en su continua apuesta por la innovación y las soluciones más eficientes del mercado, acaba de lanzar un nuevo sitio web con toda la información relativa a la normativa ErP (Energy Related Products) y de etiquetado energético, para facilitar el cambio hacia la implantación de equipos más respetuosos con el medio ambiente.

A partir de septiembre de 2015, los equipos de calefacción y ACS puestos en el mercado deberán cumplir con los requisitos establecidos de diseño ecológico que marca la directiva, relativos a nivel de rendimiento, ruido o emisiones máximas de NOx y, adicionalmente, contar con una etiqueta identificativa de la clase de eficiencia energética del aparato.

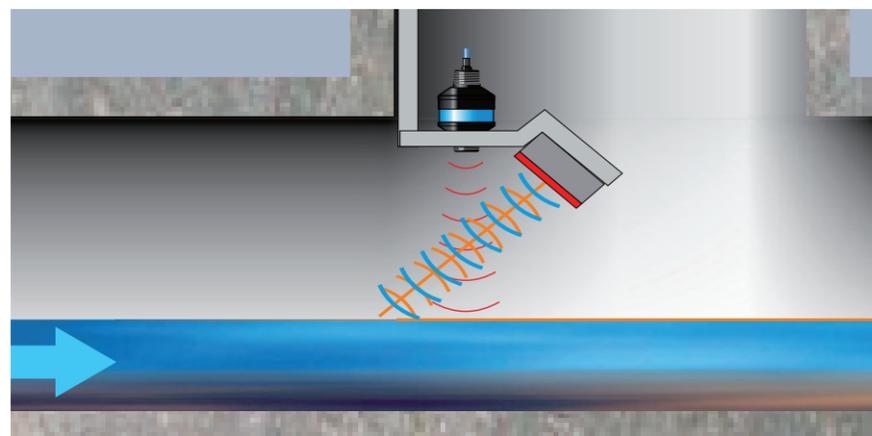
En cuanto al etiquetado, no sólo deberá aparecer en los productos comercializados individualmente, sino



que los conjuntos de equipos que un profesional instale en el mismo lugar, deberán llevar una etiqueta energética del conjunto.

El objetivo final de la nueva normativa es asegurar la instalación de equipos más eficientes y contribuir a alcanzar los protocolos internacionales de reducción de emisiones de CO₂. En definitiva, dar un paso más para hacer realidad el plan europeo 20/20/20 fijado para el año 2020.

Caudalímetro tipo radar, sin contacto, para canales abiertos



Lana Sarrate presente entre sus novedades el caudalímetro tipo radar que permite la medición sin contacto a partir de la velocidad superficial. El caudalímetro presenta las siguientes características:

- Principio de medición: Radar doppler
- Frecuencia: 24 GHz
- Rango de medida: 0,15 m/s a 20 m/s
- Distancia a la superficie: 0,3 m a 20 m.

- Protección IP 68
- El sensor radar OFR funciona junto con el transmisor OCM PRO CF

Sus aplicaciones típicas son:

- Medios muy sucios con mucha sedimentación en el suelo
- Canales muy rápidos con niveles de agua muy pequeños
- Medios agresivos/ abrasivos
- Lugares de difícil acceso y mantenimiento

Promociones en las calderas de condensación Vaillant



Desde el 15 de enero y hasta el 30 de marzo de 2015, Vaillant está de promoción con sus calderas de condensación. Por la compra de una caldera de condensación ecoTEC plus, ecoTEC exclusiv o ecoCOMPACT, el instalador recibirá, de regalo, un termostato modulante calorMATIC 350f para sus clientes.

Con esta campaña, la marca reafirma una vez más su compromiso por la eficiencia energética y ayuda a sus clientes a fomentar la instalación de calderas de condensación entre los consumidores finales.

La instalación de una caldera de condensación Vaillant junto con el termostato

modulante calorMATIC 350f es la solución perfecta para todos aquellos usuarios que busquen la máxima eficiencia y el máximo ahorro en su vivienda.

Con las calderas de condensación Vaillant, las calderas más avanzadas del mercado, los usuarios ahorran en la factura de la luz y hasta un 30 por 100 en su factura del gas. Además, si junto a la caldera de condensación se coloca un termostato modulante inalámbrico calorMATIC 350f/370f, podrán conseguir hasta un 10 por 100 de ahorro adicional en la factura de gas.

Además, durante el mismo periodo, del 15 de enero al 30 de marzo de 2015, los profesionales que envíen a Vaillant Premium las garantías de las calderas de condensación Vaillant instaladas (excepto modelo ecoTEC plus 236 y ecoTEC pro), recibirán en su cuenta de socio Vaillant Premium 25 euros adicionales a los que ya consiguen habitualmente, es decir, puede acumular hasta 40 euros por garantía enviada.

Las condiciones de esta promoción pueden consultarse en www.vaillant-premium.es

Las calderas de condensación Vaillant son las únicas calderas de la marca que ya cumplen desde 2012 con la futura normativa ErP, que entrará en vigor el 26 de septiembre de este mismo año.

Equipos **KIMO** es



Homologación del analizador de combustión Kigaz 100



Equipos Kimo, se complace en anunciarles la homologación por Gas Natural Fenosa del analizador de combustión Kigaz 100 según la normativa EM-E45-E Parte 1 y Parte 2.

Tel./fax +34 937463755 - www.equiposkimo.es - info@equiposkimo.es

Balance incendios en vivienda 2014

Las personas fallecidas por incendio en vivienda durante 2014 ascienden a 116. Una cifra superior a la de 2013, con 103 fallecidos. Solo desde el 1 de diciembre hasta el 15 de enero han fallecido 32 personas, resultando uno de los periodos más trágicos de la década.

De nuevo se repiten las mismas variantes: los fallecidos son personas mayores de 65 años, el mayor número de muertes se produce de noche y el mayor número de incendios resulta en invierno.

Esta situación está provocando una alarma social justificada, y con ella múltiples movimientos entre los expertos en seguridad contra incendios (empresas de protección, bomberos, aseguradoras) para tomar medidas que reduzcan las muertes por incendio.

Algunas de las iniciativas que se están planteando son pedir al Gobierno que inicie una gran campaña de concienciación en prevención de incendios; y otra es que introduzca cambios en el Código Técnico de la Edificación para que sea obligatorio incrementar las medidas de seguridad contra incendios en las viviendas, como, por ejemplo, la instalación de detectores de humo que alerta en un primer momento de un fuego incipiente y ofrece la posibilidad de escapar. La detección de incendios en viviendas será exigible en Francia a partir del 8 de marzo y ya es una realidad en otros países europeos, como Reino Unido, Holanda, Suecia y Alemania.

Los incendios en viviendas con algún fallecido de las últimas semanas han contribuido a que el balance anual de incendios en viviendas durante 2014 haya superado en un 11,5 por 100 a los fallecidos en 2013.

Según los datos recogidos (bomberos y aseguradoras) la mitad de las víctimas mortales se producen en los meses de invierno. Por comunidades autónomas, Murcia se apunta el mayor índice con víctimas mortales (5,4 por millón de habitantes), seguida de Castilla y León (4,7), Baleares (4,5) y Aragón (4,4), en tanto que las de menor tasa son Navarra y La Rioja (sin muertos), Canarias (1,4) y la Comunidad de Madrid (1,5).

Las principales causas que originan los incendios con víctimas mortales son los aparatos productores de calor (29 por 100), la electricidad y los fumadores (20 por 100). El dormitorio y el salón son las estancias de la casa donde se producen la mayor parte de los incendios.

CAMPAÑA NACIONAL DE CONCIENCIACIÓN

Para reducir estos índices mortales, los expertos instan al Gobierno a iniciar una gran campaña de concienciación a nivel nacional, como sucedió con el cinturón de seguridad, que redujo drásticamente las muertes en los accidentes de tráfico. La concienciación es clave para asumir medidas en el día a día que eviten los incendios en vivienda.

La campaña emprendida hace unos años de instalar detectores de incendios en viviendas de mayores se va extendiendo en los municipios, pero aún no es suficiente dado el elevado número de víctimas por incendio.

INICIATIVAS EN EUROPA

Esta tendencia de reforzar la legislación y aumentar la campaña de concienciación en viviendas se está dando



en casi toda Europa. El último ejemplo, Francia, donde el próximo 8 de marzo será obligatorio instalar detección de incendios en las viviendas. En el Reino Unido también existe una gran sensibilidad en proteger a los ciudadanos, y se lanza periódicamente campañas de concienciación sobre la instalación de detectores autónomos y su mantenimiento periódico.

La Asociación Fire Safe Europa presentó a comienzos de diciembre al Parlamento Europeo un documento que recoge estadísticas y analiza la falta de armonización y actualización de la legislación de seguridad contra incendios. El estudio destaca que 4.000 personas mueren cada año en Europa a causa de los incendios. El texto concluye que se evitarían muertes si mejoraran (armonizaran y actualizaran) la legislación de seguridad contra incendios de los edificios en la UE, y se pusieran en marcha campañas de concienciación por parte de los Estados.

PROTECCIÓN BÁSICA

Haciendo un resumen de los medios de protección básicos y fáciles de instalar en una vivienda están: la detección de incendios, detecta el humo in-

cipiente y avisa aun estando dormidos sobre un incendio. El extintor en la vivienda puede apagar un conato de incendio y evitar que se extienda el fuego. La boca de incendio equipada en el relleno de la escalera es otra de las medidas aconsejables. Los rociadores automáticos permiten sofocar el incendio con la acción directa del agua a través de los rociadores que son alimentados por tuberías. Se activan automáticamente. La ignifugación de los materiales se hace de fábrica en varios países de Europa en muebles, alfombras, cortinas, etc. Lo deseable es que tengan la menor contribución al fuego.

Es muy importante la compartimentación y protección estructural, que todos los elementos constructivos que componen una vivienda deben cumplir con una característica de resistencia al fuego que permita la evacuación de las personas y la intervención de los bomberos.

El control de humos en la escalera y garajes, la señalización de evacuación y las puertas cortafuego completan la protección del edificio de viviendas; para así mantener las vías de evacuación libres de humo, bien señalizadas y compartimentadas para que las personas puedan escapar del incendio.

TECNIFUEGO-AESPI aconseja, además, unas sencillas medidas de prevención y seguridad contra incendio: revisión anual de la red eléctrica, evitar la sobrecarga de enchufes, evitar las situaciones de riesgo, como cacerolas y sartenes en el fuego sin vigilancia, velas encendidas, estufas encendidas por la noche, fumar en la cama, etc., y la instalación de medidas de seguridad (detectores de humo, extintores, rociadores, protección de las estructuras y materiales, evacuación de humos, puertas cortafuego, etc.) que protegen, alertan y extinguen en los inicios de un incendio.

Más información: www.tecnifuego-aespi.org

EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.

• Legislación europea vigente.
 • Directorio de empresas suministradoras.

ADQUIERA SU EJEMPLAR DE LA EDICIÓN 2014

Adquiera ahora su edición 2013 de la **ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS** o realice su reserva de la edición 2014 en el teléfono **91 556 5004** www.sedetecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

normativa

Calendario de ecodiseño y etiquetado para 2015

A FEC informa que durante el año 2015 se aplicarán nuevos requisitos de diseño ecológico y etiquetado, relativos a los LOTES 1, 2, 10 y 11.

Dichos requisitos se encuentran enunciados en el Artículo 3 de los correspondientes Reglamentos de ecodiseño y etiquetado, cuyo calendario de aplicación es el siguiente:

1 DE ENERO

LOT 10: ACONDICIONADORES DE AIRE.

- REGLAMENTO DELEGADO 626/2011 DE LA COMISIÓN DE 4 DE MAYO DE 2011 POR EL QUE SE COMPLEMENTA LA DIRECTIVA 2010/30/UE DEL PARLAMENTO EUROPEO Y DEL CONSEJO EN LO QUE RESPECTA AL ETIQUETADO ENERGÉTICO DE LOS ACONDICIONADORES DE AIRE.

LOT 11: MOTORES ELÉCTRICOS Y VENTILADORES

- REGLAMENTO 640/2009 DE LA COMISIÓN DE 22 DE JULIO DE 2009 POR EL QUE SE DESARROLLA LA DIRECTIVA 2005/32/CE DEL PARLAMENTO EUROPEO Y DEL CONSEJO EN LO RELATIVO A LOS REQUISITOS DE DISEÑO ECOLÓGICO PARA LOS MOTORES ELÉCTRICOS.
- REGLAMENTO 327/2011 DE LA COMISIÓN DE 30 DE MARZO DE 2011 POR EL QUE SE DESARROLLA LA DIRECTIVA 2009/125/CE DEL PARLAMENTO EUROPEO Y DEL CONSEJO EN LO RELATIVO A LOS REQUISITOS DE DISEÑO ECOLÓGICO PARA LOS VENTILADORES DE MOTOR CON UNA POTENCIA ELÉCTRICA DE ENTRADA COMPRENDIDA ENTRE 125 W Y 500 KW.

26 DE SEPTIEMBRE

LOT 1: CALDERAS Y CALDERAS COMBINADAS

- REGLAMENTO 813/2013 DE LA COMISIÓN DE 2 DE AGOSTO DE 2013 POR EL QUE SE DESARROLLA LA DIRECTIVA 2009/125/CE DEL PARLAMENTO EUROPEO Y DEL CONSEJO RESPECTO DE LOS REQUISITOS DE DISEÑO ECOLÓGICO APLICABLES A LOS APARATOS DE CALEFACCIÓN Y A LOS CALEFACTORES COMBINADOS.
- REGLAMENTO DELEGADO 811/2013 DE LA COMISIÓN DE 18 DE FEBRERO DE 2013 POR EL QUE SE COMPLEMENTA LA DIRECTIVA 2010/30/UE DEL PARLAMENTO EUROPEO Y DEL CONSEJO EN LO RELATIVO AL ETIQUETADO ENERGÉTICO DE APARATOS DE CALEFACCIÓN, CALEFACTORES COMBINADOS, EQUIPOS COMBINADOS DE APARATO DE CALEFACCIÓN, CONTROL DE TEMPERATURA Y DISPOSITIVO SOLAR Y EQUIPOS COMBINADOS DE CALEFACTOR COMBINADO, CONTROL DE TEMPERATURA Y DISPOSITIVO SOLAR.

LOT 2: CALENTADORES DE AGUA

- REGLAMENTO 814/2013 DE LA COMISIÓN, DE 2 DE AGOSTO DE 2013, POR EL QUE SE DESARROLLA LA DIRECTIVA 2009/125/CE DEL PARLAMENTO EUROPEO Y DEL CONSEJO EN LO RELATIVO A LOS REQUISITOS DE DISEÑO ECOLÓGICO PARA CALENTADORES DE AGUA Y DEPÓSITOS DE AGUA CALIENTE.
- REGLAMENTO DELEGADO 812/2013 DE LA COMISIÓN DE 18 DE FEBRERO DE 2013 POR EL QUE SE COMPLEMENTA LA DIRECTIVA 2010/30/UE DEL PARLAMENTO EUROPEO Y DEL CONSEJO EN LO QUE RESPECTA AL ETIQUETADO ENERGÉTICO DE LOS CALENTADORES DE AGUA, LOS DEPÓSITOS DE AGUA CALIENTE Y LOS EQUIPOS COMBINADOS DE CALENTADOR DE AGUA Y DISPOSITIVO SOLAR.

Foro Técnico sobre el negocio de distribución de carburantes y combustibles

(Viene de página 1) En el ámbito técnico, el FORO TÉCNICO: EL NEGOCIO DE DISTRIBUCIÓN DE CARBURANTES Y COMBUSTIBLES será una plataforma de difusión y diálogo en torno a las principales novedades que afectarán al sector con la inminente publicación de la instrucción técnica complementaria MHP04 *Instalaciones fijas para distribución al por menor de carburantes y combustibles petrolíferos en instalaciones de venta al público*.

En el ámbito del negocio, una sesión monográfica aportará una visión práctica sobre la oportunidad que supone la incorporación del GLP automoción, autogás, para los responsables de la red de estaciones de servicio.

El foro reunirá en una jornada de trabajo a especialistas técnicos, Administración Pública, operadores, gestores, empresarios, responsables de red y compañías suministradoras. Además de un completo programa de ponencias y coloquios, durante el Foro tendrá lugar una comida-cóctel en la que los asistentes podrán intercambiar experiencias, impresiones sobre la jornada y establecer nuevas redes de conexión en el negocio.

El foro cuenta con la participación de las principales asociaciones sectoriales: la Asociación Española de Operadores de Productos Petrolíferos AOP, la Asociación Española de Operadores de Gases Licuados del Petróleo AOGLP, la Agrupación Española de Vendedores al por Menor de Carburantes y Combustibles AEVECAR y la Asociación Nacional Empresarial de Reparadores Y Evaluadores de Tanques Atmosféricos de Almacenamiento de Productos Petrolíferos Líquidos ARETA.

Bajo la dirección técnica de Gustavo Mezquita, Director General de AlterEco y vocal en diferentes comités de normalización Españoles y Europeos, intervendrán en la sesión de mañana dedicada a la ITC M-IP04: Emilio Almazán Moro, Jefe de Servicio Subdirección General de Calidad y Seguridad Industrial del MINETUR; Carlos Martín Martínez, Director Técnico y de Medio Ambiente de la Asociación Española de Operadores de Productos Petrolíferos AOP; Niels Koops, especialista en conversión de tanques a doble pared y Vocal del Comité Europeo de Normalización TC 393 / WG 2 *Leak Detecting Devices for Tanks and Pipes*; y Ana María Al-Lal Baeza, Directora Técnica del Laboratorio de Combustibles y Petroquímica de la Universidad Politécnica de Madrid. Cerrará la mañana un coloquio.

Tras el almuerzo la segunda sesión, dedicada al negocio del autogás, correrá a cargo de Fernando del Valle, Jefe de Unidad Técnica de Hidrocarburos e Instalaciones Térmicas de la Dirección General de Industria, Energía y Minas de la Comunidad de Madrid y José Luis Blanco Director General de la Asociación Española de Operadores de Gases Licuados del Petróleo AOGLP. Cerrará la sesión dedicada al autogás un segundo coloquio.

Toda la actualidad del negocio

Tras un largo periodo de diseño y tramitación la inminente publicación de la ITC M-IP04 viene a delimitar de forma clara y práctica el conjunto de prescripciones técnicas a las que han de ajustarse las instalaciones destinadas al suministro de combustibles y carburantes, así como las instalaciones mixtas con otras formas de energía disponibles para el suministro a vehículos.

Los avances tecnológicos ocurridos desde 1999 –fecha de publicación de la ITC en vigor–, la mejora en el establecimiento de ciertos requisitos y corrección de errores en los puntos conflictivos, la irrupción de nuevos combustibles, la publicación de nuevos Reglamentos sobre almacenamiento y de normas europeas de obligatoria aplicación especialmente en materia de seguridad industrial y medioambiental dibujan un escenario que plantea la necesidad de adoptar nuevas soluciones en el sector de distribución de carburantes.

La celebración de este Foro Técnico viene a poner luz sobre las principales novedades que afectarán al negocio una vez se publique la ITC M-IP 04 *Instalaciones fijas para distribución al por menor de carburantes y combustibles petrolíferos en instalaciones de venta al público*, cuya tramitación se encuentra en su fase final.

En la Sesión de la mañana un panel de expertos presentará los principales aspectos que se han tenido en cuenta para la confección de la nueva norma desde el punto de vista tanto del legislador, como del propio negocio. El programa recoge una sesión específica dedicada a profundizar en el conocimiento de la problemática de estanqueidad y detección de fugas, en la que se analizará en profundidad la Norma Europea UNE EN 13160 referente a los sistemas de detección de fugas.

La experiencia acumulada en la implementación de normas ya operativas en otros países europeos resulta interesante a la hora de configurar una hoja de ruta. Para conocer de primera mano cómo afrontan este pro-

blema otros mercados maduros, el Foro incluye una ponencia específica que analizará la situación actual de las instalaciones petrolíferas en Europa.

Por otro lado la paulatina introducción de combustibles alternativos, liderados por el autogás –GLP de automoción– plantea nuevas oportunidades para los responsables de desarrollo del negocio. En este 2015 el sector prevé superar las 600 estaciones de servicio, mientras que ya circulan por nuestro país más de 35.000 unidades.

En una sesión monográfica de tarde, el Foro Técnico aportará conocimiento sobre la verdadera dimensión económica de una vía de negocio en crecimiento y revisará los aspectos prácticos

para la implantación y legalización de los nuevos puntos de suministro de gas.

Además este Seminario pretende ser un foro de encuentro entre técnicos, ejecutivos, gestores independientes, operadores, Administración Pública e instituciones animado por el intercambio de conocimiento, experiencias y el estímulo del diálogo sectorial.

El Foro Técnico contará con seis ponencias divididas en dos sesiones de mañana y tarde. Dos coloquios al finalizar cada sesión, un *coffee break* y una comida-cóctel.

El FORO TÉCNICO: EL NEGOCIO DE DISTRIBUCIÓN DE CARBURANTES Y COMBUSTIBLES tendrá lugar en salón de actos de la Escuela Técnica Superior de Ingenieros de Minas de la Universidad Politécnica de Madrid el próximo jueves 16 de abril a las 10:00 horas y finalizará a las 18:00 horas. Ya están abiertas las inscripciones para asistir a la jornada que cuenta con un aforo limitado.

Información e inscripciones en la web www.carburol.es o en el teléfono 915 565 004.

FORO TÉCNICO EE SS

NEGOCIO DE DISTRIBUCIÓN DE CARBURANTES Y COMBUSTIBLES

CONOZCA LAS NOVEDADES ESENCIALES PARA IMPULSAR SU NEGOCIO

Jueves 16 de abril 2015
ETS de Ingenieros de Minas | Madrid
De 10:00 horas a 18:00 horas



NUEVA ITC M-IP 04

Instalaciones fijas para distribución al por menor de carburantes y combustibles petrolíferos en instalaciones de venta al público **Sesión I**

Aspectos más relevantes de la nueva ITC M-IP 04

Instalaciones fijas para distribución al por menor de carburantes y combustibles petrolíferos en instalaciones de venta al público

Emilio Almazán Moro

Jefe de Servicio
Subdirección General de Calidad y Seguridad Industrial
MINISTERIO DE INDUSTRIA, ENERGÍA Y TURISMO

Nueva ITC M-IP 04:

la visión de los operadores

Carlos Martín Martínez

Director Técnico y de Medio Ambiente
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE OPERADORES DE PRODUCTOS PETROLÍFEROS
AOP

Norma Europea UNE EN 13160 partes 1 a 7:

Sistemas de Detección de Fugas

Ana María Al-Lal Baeza

Directora Técnica
LABORATORIO DE COMBUSTIBLES Y PETROQUÍMICA
UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE MADRID

Legislación sobre instalaciones petrolíferas en Europa: Situación actual

Niels Koops

Vocal del Comité Europeo de Normalización
CEN / TC 393 / WG 2
Leak Detecting Devices for Tanks and Pipes
Especialista en conversión de tanques a doble pared



AUTOGÁS

Más clientes para su estación **Sesión II**

En este 2015 el sector prevé superar las **600 estaciones de servicio** que dispensan GLP de automoción para dar servicio a las más de 35.000 unidades que ya circulan por nuestro país.
Descubra cómo incorporar el autogás y atraer nuevos clientes a su estación de servicio.

Legalización de estaciones de servicio de vehículos a gas

Fernando del Valle Madrigal

Jefe de Unidad Técnica de Hidrocarburos e Instalaciones Térmicas
DIRECCIÓN GENERAL DE INDUSTRIA, ENERGÍA Y MINAS
COMUNIDAD DE MADRID

Incorporación del Autogás en la red española de estaciones de servicio, la realidad de un negocio en crecimiento

José Luis Blanco

Director General
ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE OPERADORES DE GASES LICUADOS DEL PETRÓLEO | AOGLP

ENTIDADES COLABORADORAS:



CO-ORGANIZAN:



Más información e inscripciones en el teléfono 91 556 5004 o www.carburol.es

Paris, sede de la vigésimo sexta Conferencia Mundial del Gas

Del 1 al 5 de junio próximos París será la sede de la comunidad mundial de gas en la 26ª Conferencia Mundial del Gas (*World Gas Conference WGC*). La reunión más importante de la industria ya ha cerrado la participación de más de 70 países y espera dar la bienvenida a más de 4.000 delegados de alto nivel que asistirán a 70 sesiones de conferencias que abarcan todos los aspectos de esta críticamente importante industria.

En un momento de crucial importancia para el sector mundial de la energía, la conferencia abordará los principales retos a los que se enfrenta la industria de gas hoy, incluyendo la sostenibilidad de los suministros, el papel del gas como combustible de transición, el desarrollo y la aplicación de nuevas tecnologías y el avance

hacia una solución amplia *mix* energético global. El evento trienal ya ha elaborado un completo programa para 2015, con un número récord de resúmenes recibidos (más del doble de los que estaban reunidos para la WGC 2012), y ha contado con el apoyo de los más destacados profesionales de la industria del petróleo y el gas.

La WGC será la mayor reunión de líderes de la industria, los cuales contribuirán a un debate dinámico y de gran alcance sobre las perspectivas a corto y largo plazo de la industria.

Más de 435 ponentes han sido confirmados hasta la fecha, y el programa de la conferencia continúa desarrollándose para asegurar que se aborden las cuestiones más urgentes. Entre los ponentes confirmados se encuentran; Patrick Pouyanné, Director Ejecutivo de Total, Gérard Mestrallet, Presidente y CEO de GDF Suez; Sheikh Khalid Khalifa Al Thani, CEO, Qatargas; Ben Van Beurden, Director Ejecutivo de Royal Dutch Shell; Hamad Rashid Al Mohannadi, CEO, RasGas Company Limited; y Alexey Miller, Vicepresidente del Consejo de Administración, Gazprom.

La Reunión Anual 2015 de Sedigas se celebrará en Madrid

La Reunión Anual de las Empresas Gasistas Españolas tendrá lugar los días 5 y 6 de mayo de 2015 en Madrid.

Organizada por la Asociación Española del Gas, Sedigas es la cita imprescindible para conocer la realidad del sector y las principales tendencias de la industria.

El XXVI Congreso de CONAIF se celebrará el 1 y 2 de octubre en Murcia

CONAIF ha anunciado la celebración de la XXVI edición de su congreso, que en esta ocasión tendrá lugar en el auditorio de la Federación Regional de Empresarios del Metal de Murcia entre los días 1 y 2 del próximo mes de octubre.

Más de 2.400 expositores en la ISH 2015 de Frankfurt

El sector presentará sus novedades para baños, tecnología de edificaciones, climatización, energía y energías renovables en la ISH del 10 al 14 de marzo de 2015 en Frankfurt. Junto con la completa oferta de productos de los cerca de 2.400 expositores, el diverso programa ofrece una oportunidad de intercambiar información y ahondar en los temas actuales del sector. El tema central de la ISH 2015 será "Comfort meets Technology". En torno a él, la ISH ofrecerá muchos elementos destacados tanto en el sector dedicado al agua, Water, como en el energético, Energy.

En el capó energético, en ISH 2015 habrá una plataforma de información y comunicación para el sector de instalaciones industriales, gestión inmobiliaria, diseñadores e ingenieros. Bajo el título Foro de edificios se presenta por primera vez de forma conjunta todo lo relacionado con el cambio energético en el sector inmobiliario y el saneamiento de edificios.

En el Foro de Inmuebles BTGA, el sector de instalaciones con equipamiento técnico de edificios mostrará ejemplos de eficiencia.

<http://www.ish.messefrankfurt.com/>

II Congreso de eficiencia energética y sostenibilidad en el sector turístico

Bajo el lema "Eficiencia energética y sostenibilidad: bases para construir un Destino Turístico Inteligente", el II Congreso de eficiencia energética y sostenibilidad en el sector turístico - *Smart Destination*, que se celebrará en el Centro de Convenciones Internacional de Barcelona entre los días 10 y 12 de marzo 2015.

El mejor equipo, la mejor red, y nuestra mejor imagen: tú.



Hace sólo un año desde la creación de **Instal XPERT**, la red de los mejores instaladores cualificados por Saunier Duval. En este poco tiempo más de 1.200 profesionales ya han recibido la mejor formación y han superado todos los requisitos para formar parte de la primera red de instaladores del mercado.

Somos diferentes. Sois diferentes. Por eso nuestra nueva campaña de publicidad a nivel nacional está protagonizada por vosotros.

Gracias por hacer de vuestro servicio, nuestro mejor servicio.



En **instalxpert.com** tenemos la mejor **financiación** para tus clientes y el lanzamiento de la nueva opción **net** de Saunier Duval. Y los profesionales **Instal XPERT** seréis los primeros en recibir la formación para instalarlos.

Infórmate en www.instalxpert.com


Saunier Duval

Instal XPERT
Servicio es una actitud