

## Las distribuidoras de gas invertirán 500 millones en 2015

Las distribuidoras de gas invertirán cerca de 500 millones de euros en 2015, en un contexto de estabilidad regulatoria y de potencial de crecimiento del sector que permitirá sumar cerca de 290.000 nuevos puntos de suministro y llegar a más municipios durante el año.

Estos datos aparecen recogidos en el último número de la revista "Gas Actual", editada por la Asociación Española del Gas (Sedigás). En

concreto, las empresas dedicarán 470 millones de euros a ampliar la red de suministro y fortalecer un sector que supone el 0,5 por 100 del PIB y que genera más de 150.000 puestos de trabajo, tanto directos como indirectos.

El sector considera que el potencial de crecimiento del sector gasista en España todavía es considerablemente elevado.

En el sector residencial, el 78 por 100 de la población española vive en

municipios gasificados, si bien solo el 30 por 100 de las viviendas cuenta con el suministro de gas.

Si las empresas alcanzan el objetivo de sumar cerca de 290.000 nuevos puntos de suministro, se habrá producido un incremento del 20,65 por 100 con respecto al año anterior. Para el sector, este esfuerzo servirá para impulsar una fuente de energía menos contaminante y más eficiente.

## El Gobierno apuesta por el autogás

La Asociación Española de Operadores de Gases Licuados (AOGLP) ha participado en la presentación por parte del Gobierno del Plan de apoyo a los vehículos de energías alternativas VEA, donde ha explicado los retos y oportunidades que afronta el sector del autogás en el marco de este nuevo plan.

El acto ha contado con la intervención de la Secretaria General de Industria, D<sup>a</sup> Begoña Cristeto; el Director General de Industria, Víctor Audera, y con la participación de las principales asociaciones del sector. También han asistido personalidades de las Administraciones Central, Autonómicas y Locales, así como representantes de las empresas involucradas.

José Luis Blanco, director general de la AOGLP, ha comentado que el sector recibe con optimismo la aprobación del Plan VEA, y confía en que este plan se convierta en el eje del desarrollo de la industria en los próximos años.

(Pasa a página 4)

## "2014 ha sido el primer año de crecimiento real desde la crisis"

Jaime García  
Presidente de AFECH

Después de una larga y dura travesía del desierto, los síntomas de recuperación que vienen asomando en los últimos meses en la economía internacional y española han empezado a mejorar también el panorama del sector de las chimeneas.

Según el presidente de la Asociación de Fabricantes de Chimeneas, Jaime García, el pasado año fue el primero de los últimos tiempos en el que se registró un crecimiento real.

Como es habitual, Jaime García ofrece en la entrevista que ofrecemos a continuación una completa visión de la actualidad del sector y las perspectivas a corto y medio plazo.

**– Los últimos años se han caracterizado por un claro estancamiento en el sector, como consecuencia de la crisis económica, ¿ha habido en los últimos doce meses alguna mejora?**

– La verdad es que así ha sido. En el especial de su revista del año pasado, hablamos de ello y efectivamente,

el segundo semestre del año pasado fue especialmente bueno, crecieron las ventas y la percepción del mercado ya fue diferente a la que nos presionaba en los últimos años, donde a pesar de las frases famosas de los brotes verdes y otras, así como de la negación de la crisis, observábamos como cada año, era casi siempre peor que el anterior.

**– ¿Cómo evolucionó el mercado en 2014?**

Como le decía, el 2014 ha sido el primer año con crecimiento real e incluso, en algunos casos, importante en porcentaje, sobre el año anterior.

**– Empiezan a darse algunos signos de cierta recuperación en la construcción, ¿se ha trasladado en alguna medida al sector de las chimeneas?**

– A pesar de lo que le digo sobre el año pasado y a pesar de que es verdad que la actividad parece mostrar signos de recuperación, lo cierto es que no se acaba de ver ninguna tendencia consolidada. Utilizando un símil, podríamos decir que llueve y a veces incluso fuerte, pero en el cauce de los



ríos todavía no se ve un flujo constante, que permita contar con ese caudal.

(Pasa a página 6)

### sumario

- 02 El sector
- 03 Actualidad
- 04 Noticias
- 06 Dossier chimeneas & conductos
- 09 Instalaciones
- 10 Compañías
- 11 Transporte & Distribución
- 12 Empresa & equipos
- 15 Agenda

CADA SEMANA INFORMACIÓN ESTRATÉGICA PARA SU NEGOCIO

[www.petroleoactualidad.com](http://www.petroleoactualidad.com)



Editado semanalmente sin interrupción desde 1973, **PETRÓLEO ACTUALIDAD** ofrece información sobre las industrias energéticas del petróleo, petroquímica, química, gas, estaciones de servicio y productos petrolíferos.

- **ACTUALIDAD EXCLUSIVA** Información puntual y concisa sobre los mercados.
- **PANORAMA EMPRESARIAL** Los movimientos relevantes de las compañías energéticas.
- **ESTADÍSTICAS** de referencia actualizadas semanalmente sobre precios y cotizaciones.
- **PROYECTOS Y OBRAS** en construcción: Inversiones, adjudicaciones, ingeniería y desarrollo.

Solicite hoy mismo un mes de **suscripción gratuita** llamando al teléfono **915 565 004** o en la web [www.petroleoactualidad.com](http://www.petroleoactualidad.com)

SEDE TÉCNICA | grupo editorial [www.sedetecnica.com](http://www.sedetecnica.com)

## Asamblea General de AFEC



Eugenio de Miguel  
Tesorero

Luis Mena  
Presidente

Pilar Budí  
Directora Gral.

La Asamblea General de AFEC, correspondiente a lo acontecido en el ejercicio 2014, se ha celebrado del 5 al 7 de junio de 2015, en el Hotel Meliá Bilbao, sito en la citada ciudad además de la reunión de trabajo a la que asistieron representantes de más de 40 empresas asociadas, se han llevado a cabo diversas actividades, en las que participaron unas 110 personas, entre asambleístas y acompañantes.

Luis Mena, Presidente de la Asociación abrió la reunión que tuvo lugar el día 5 por la tarde, dando la bienvenida a los asistentes, pasando a continuación a leer su carta de introducción a la memoria del ejercicio 2014, en la que destacó algunas de las actividades más relevantes desarrolladas por la Asociación, entre las que cabe mencionar la publicación del libro titulado "La Bomba de Calor. Fundamentos, Tecnología y Casos Prácticos".

En relación con la estructura de AFEC, destacó que tras la jubilación a partir del 31 de diciembre de 2014, de José M<sup>a</sup> Ortiz, Secretario y Director General de AFEC, Pilar Budí ocupa su puesto. Igualmente, mencionó la incorporación de Manuel Herrero, en calidad de Adjunto a la Dirección General.

Terminó la lectura de su carta agradeciendo al equipo de AFEC la labor realizada.

A continuación, intervino Pilar Budí, quien comentó el Informe de Gestión y desarrolló los diferentes puntos de la Memoria: El Mercado; Relaciones Externas; La Información; Documentos Técnicos; Jornadas Técnicas; Normalización; Legislación Sectorial; etc.

En el apartado relativo al Mercado, presentó la situación del mismo durante el año 2014, comparándolo con los dos años precedentes, mencionando la mejoría experimentada durante el citado año en todos los sectores, salvo en el Residencial/Doméstico, en el que, una vez más, hubo un significativo descenso. Asimismo, presentó, mediante gráficas, la evolución de los diferentes segmentos de mercado durante los diez últimos años, en las que

se reflejaban las importantes caídas experimentadas por el mercado de la climatización a lo largo de ese periodo.

Respecto a las Relaciones Externas, describió los contactos mantenidos con el Ministerio de Industria, Energía y Turismo, sobre temas relacionados con los Reglamentos derivados de las Directivas de Ecodiseño y de Etiquetado; con el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, a través de la Oficina Española de Cambio Climático, respecto al Reglamento sobre gases fluorados de efecto invernadero; y con el Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas, por medio de la Dirección General de Impuestos Especiales, en relación con el impuesto que afecta a estos gases.

Asimismo, repasó las actividades realizadas con los diferentes entes autonómicos y con diversas instituciones, como es el caso de AENOR, ICEX, IDAE e IFEMA, así como con las diversas asociaciones del sector, tanto a nivel nacional como europeo.

En el apartado relativo a La Información citó algunas de las acciones realizadas: Envío de comunicaciones, información legislativa, notas de prensa, entrevistas, artículos, etc. También hizo referencia a la página WEB de la Asociación y al Boletín AFECnoticias, tanto en formato papel como en su versión digital.

Dentro del apartado de publicaciones hizo especial referencia, al igual que lo hizo el Presidente en su carta de introducción a la Memoria, al libro "La Bomba de Calor. Fundamentos, Tecnología y Casos Prácticos", cuya elaboración ha sido posible gracias al patrocinio de 23 empresas y a la colaboración de diversos técnicos del sector.

Los Documentos Técnicos fueron también objeto de atención, describiendo algunos de los realizados por AFEC, así como otros sobre los que se han emitido comentarios o elaborado un posicionamiento común en nombre de la industria de la climatización. En el apartado relativo a las Jornadas Técnicas, hizo mención a algunas de las más relevantes, entre las que cabe destacar: el Workshop para Profesionales



en positivo

## El número de licencias para construcción de vivienda nueva ha crecido un 7,2% en 2014

Fuente: SEDIGAS

## A3e denuncia el retraso en la transposición de la Directiva de Eficiencia Energética

El Real Decreto que transpone la Directiva 2012/27/UE de Eficiencia Energética en lo referente a auditorías energéticas, acreditación de proveedores de servicios y auditores energéticos, promoción de la eficiencia energética y contabilización de consumos, debería haberse publicado antes del 5 de junio de 2014. Sin embargo, a día de hoy la normativa española continúa sin regular todos estos aspectos, esenciales para el desarrollo del sector de la eficiencia energética.

El mencionado Decreto lleva en proceso de tramitación un año y medio, desde que, a principios del año 2014, la Administración lo sacara a consulta pública. Tanto A3e como otros agentes del sector emitieron alegaciones

(febrero de 2014) sin tener, a día de hoy, respuesta alguna ni conocimiento de su consideración.

La demora ya ha supuesto la apertura a España de un procedimiento de infracción que la Comisión Europea notificó de manera oficial el pasado 22 de julio de 2014. Este procedimiento se abrió pocos meses después de que el Tribunal de Justicia de la UE condenara a España por el retraso en la adopción de normas orientadas a mejorar la eficiencia energética de los edificios.

Pero, independientemente de las sanciones que España pueda recibir, lo verdaderamente relevante es que este retraso frena un sector con unas expectativas excelentes, lo que ya está causando un malestar generalizado.



del Sector de la Climatización, organizado conjuntamente con otras asociaciones, así como las jornadas organizadas relativas a: Refrigerantes, La Bomba de Calor para Producción de ACS y La Herramienta y las Estadísticas de Mercado de AFEC.

La Normalización ha mantenido su protagonismo, mediante las actividades desempeñadas por el Comité AEN/CTN 100. Climatización de AENOR, cuya Secretaría lidera AFEC, en la persona de Cecilia Salamanca. Asimismo, Pilar Budí, en representación de la Asociación, forma parte de la Junta Directiva del citado organismo.

En su intervención, mencionó también la Legislación sectorial, citando algunos de los textos legislativos más relevantes para el sector y las actuaciones desarrolladas en relación con los mismos, como es el caso del Reglamento F-Gas y de algunos de los Reglamentos derivados de las Directivas de ecodiseño y de etiquetado que afectan al sector de la climatización.

Respecto de los Servicios de AFEC, enumeró algunos de ellos, tales como las Estadísticas de Mercado, los Informes Comerciales, la Asesoría para la Certificación de Producto, etc.

En el apartado relativo a los Estados Contables de AFEC y SERVIAFEC, el Te-

sorero, Eugenio de Miguel, desarrolló las cuentas anuales de ambas entidades, correspondientes al año 2014, así como los Presupuestos del año 2015. Al final de su presentación anunció que después de 10 años, ejerciendo como Tesorero de AFEC, cedía el testigo a Antonio Mediato, miembro, igualmente, de la Junta Directiva de la Asociación.

El Presidente, en nombre de todos los asambleístas, le expresó su agradecimiento, solicitando que conste en acta la gran labor que Eugenio de Miguel ha desarrollado durante los años que ha desempeñado el cargo de Tesorero.

El Informe de Gestión, la Memoria, las Cuentas Anuales, y los citados Presupuestos fueron aprobados por unanimidad, así como los otros puntos del Orden del día.

Una vez finalizada la reunión de Asamblea General Ordinaria y Extraordinaria, se preparó el Acta de la misma. Seguidamente, la Secretaría General procedió a su lectura, siendo la misma, igualmente, aprobada por unanimidad.

El Presidente cerró la reunión, dando paso a la presentación de las ponencias.

**SITÚE A SU COMPAÑÍA EN LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS MÁS POTENTE DEL SECTOR**

**PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS EN IDG INGENIERÍA DEL GAS**

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2015

descargue su edición digital en [www.ingenieriadelgas.com](http://www.ingenieriadelgas.com)

**91 556 50 04**

**IDG Ingeniería del Gas**



**Edita** SEDE TÉCNICA S.A.  
Capitán Haya, 51 pl.4  
28020 Madrid - ESPAÑA  
TEL: +34 91 556 5004  
FAX: +34 91 579 9364  
[www.sedetecnica.com](http://www.sedetecnica.com)  
[editorial@sedetecnica.com](mailto:editorial@sedetecnica.com)

**web** [www.ingenieriadelgas.com](http://www.ingenieriadelgas.com)

**Directora** Almudena Martín Cubillo  
**Redacción** Pablo Carrero  
**Asesor** Dean Sims (U.S.A.)  
**Publicidad** Alfonso Villanueva  
**Administración** Beatriz Ambrós  
**Preimpresión** Alda Graphic S.L.  
**Depósito Legal** M-6923-1.995  
**ISSN** 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

## Buenas perspectivas para el sector de la construcción en Europa

Euroconstruct, grupo independiente de análisis formado por 19 institutos europeos, ha presentado su conferencia de verano con un estudio sobre la Situación y previsiones del sector de la construcción en Europa.

El estudio señala que el sector de la construcción en Europa se encuentra en una curiosa situación en la que las previsiones a corto y medio plazo son razonablemente buenas, pero todavía están empañadas por las ondas de impacto de una crisis que ha sido muy prolongada y muy profunda. Así, 2014 fue el primer ejercicio de crecimiento mínimamente claro (+1,2 por 100) tras un paréntesis de seis años de duración. En los años siguientes se esperan avances progresivamente más sólidos: 1,9 por 100 en 2015, 2,4 en 2016 y 2,6 en 2017. Ante semejantes expectativas resulta injustificado prolongar el clima de alarma, pero sí que se mantiene una cautelosa alerta. La mejora del sector tiene bastante que ver con la mejora económica, la cual a su vez es producto de una política monetaria sin precedentes que está apuntalando una base más bien frágil. Y esta debilidad de fondo tanto en la demanda como en la inversión hace muy vulnerable al sector de la construcción.

La edificación residencial será el segmento de mercado con las mejores previsiones, no tanto en 2015 (+2,4 por 100) pero sí en 2016 (+4,1 por 100) y 2017 (+4,3 por 100). Como regla general toda esta nueva vivienda tiene un destino muy concreto: atender la demanda en las principales ciudades del continente en donde la recuperación económica se está adelantando al resto del territorio.

La situación no es demasiado diferente para la edificación no residencial, si bien la previsión es algo menos intensa.

La rehabilitación es el segmento de mercado con unas perspectivas menos dinámicas para los próximos años, oscilando entre el 1 y el 1,5 por 100. Esto es muy significativo para el mercado europeo de la construcción porque la rehabilitación es el segmento de mayor tamaño en términos de producción.

La ingeniería civil también se mueve a unos ritmos parecidos a los de la edificación de nueva planta: se espera crecer 2,4 por 100 en 2015, 3 por 100 en 2016 y 3,8 por 100 en 2017. Las mejores expectativas recaen sobre los grandes proyectos de infraestructuras candidatos a financiarse a través de los fondos comunitarios.

España es un ejemplo claro del fenómeno descrito a escala europea de cómo el sector construcción sigue en estado de alerta pese a que las previsiones son positivas. En el caso español, el escenario para la construcción es aparentemente robusto: +2,5 por 100 para 2015, +4 por 100 para 2016 y +5,5 por 100 en la proyección para 2017.

Entorno a la vivienda empiezan a llegar señales positivas por parte de la compraventa y de los precios, pero no está claro hasta dónde se van a recuperar considerando las limitaciones de la demanda (inestabilidad del nuevo empleo, contribución negativa de la demografía). Se ha tocado suelo en términos de promoción de nueva vivienda, de manera que una vez más se están iniciando más viviendas de las que se finalizan, cosa que permite prever crecimiento en 2015 (+5 por 100) aunque repartido de manera muy desigual a lo largo del territorio. La progresiva incorporación de más zonas geográficas al arranque de la actividad irá afianzando la recuperación (9 por 100 para 2016 y 11 por 100 para 2017), si bien los niveles objetivos de producción continuarían siendo modestos, por debajo de los alcanzados en 2011.

El mercado no residencial vive la paradoja de estar sometido a una notoria presión por colocar dinero en el mercado inmobiliario (Socimis y otros inversores mayoristas) pero de momento es una presión que no se traduce en ejecución de nuevos proyectos. Las empresas que constituyen la demanda final en este segmento del mercado están derivando su recién recuperada capacidad inversora a ponerse en día en el capítulo de maquinaria y bienes de equipo, y en el caso que tengan una auténtica necesidad de más superficie recurren a la oferta disponible o a la rehabilitación. Todo ello hace que 2015 todavía sea algo pronto para esperar crecimiento en términos de producción constructiva (-5 por 100) y nos hace situar el punto de inflexión en 2016 (+2,5 por 100). La clave para conseguir un despegue consistente será la recuperación de suficiente demanda de superficie terciaria (comercial y oficinas) como para justificar el arranque de nuevos proyectos.

En el capítulo de ingeniería civil, el calendario electoral está jugando un papel significativo reanimando el mercado en 2014 (+3,1 por 100) y previsiblemente también en 2015 (+6,2 por 100).

## XV Asamblea General EHI en Berlín



El pasado 12 de junio tuvo lugar la XV Asamblea General de la EHI (Association of the European Heating Industry) en Berlín.

Los representantes de los principales fabricantes y asociaciones del sector de la calefacción, entre los que se encontraban Vicente Gallardo y Sonia Pomar, Presidente y Secretaria General de FECECA, acudieron a esta cita en la que se trataron los temas de más actualidad en el sector de la Calefacción.

Bajo la presidencia de Ulrich Schmidt, de Bosch Thermotechnik, se informó de todas las acciones llevadas a cabo desde la Asociación Europea du-

rante 2014 y primer trimestre de 2015. La Secretaria General de la EHI presentó el resultado económico de 2014 y los presupuestos para 2015 así como un plan detallado de actuación de la Asociación para el periodo 2015-2016, que se centrará en reforzar y consolidar internamente la asociación, aumentar la visibilidad y presencia de la EHI en todos los foros relacionados con la calefacción reforzando los contactos estratégicos dentro de la Comisión Europea y llevar a cabo un exhaustivo seguimiento de la legislación europea y seguimiento del mercado de la calefacción.



## NUEVO DINAGAS SOBREPRESIÓN

### CHIMENEAS COLECTIVAS PARA CALDERAS DE CONDENSACIÓN EN SOBREPRESIÓN

Chimenea modular colectiva específicamente diseñada y dimensionada para la evacuación de productos de la combustión de calderas individuales estancas de condensación en sobrepresión. Como consecuencia, se consigue disminuir de manera significativa el diámetro de la chimenea colectiva.



**DINAGAS SOBREPRESIÓN DOS PAREDES**

CE 0036 TÜV

0036 CPD 90220 023  
DTA 14/14-1957

Chimenea colectiva concéntrica, con junta, instalada por el interior del edificio. Por el conducto interior se realiza la evacuación a cubierta de los gases de combustión de cada aparato y por el conducto concéntrico exterior se realiza la aportación del aire necesario para la combustión. Válido para aparatos con clasificación  $C_{43P}$ ,  $C_{42P}$ ,  $C_{1012}$ ,  $C_{1013}$

**DINAGAS SOBREPRESIÓN MONTAJE EXTERIOR**

CE 0036 TÜV

0036 CPD 90220 029  
DTA 14/14-1957

Chimenea colectiva de doble pared aislada, con junta, para ser instalada por el exterior del edificio. Permite la evacuación a cubierta de los gases de combustión de los aparatos conectados. La toma de aire para la combustión se realiza a través de las aberturas incorporadas en el entronque de cada te. Válido para aparatos con clasificación  $C_{43P}$  y  $C_{42P}$

**DINAGAS SOBREPRESIÓN SOLO EVACUACIÓN**

CE 0036 TÜV

0036 CPD 90220 029

Chimenea colectiva de doble pared aislada, con junta, instalada normalmente en un patinillo en el interior del edificio. Disponible en pared simple en los casos en los que pueda ser instalada. Permite la evacuación a cubierta de los gases de combustión de cada aparato. La toma de aire para la combustión se realiza de forma individual para cada aparato por otro conducto independiente de la chimenea. Válido para aparatos con clasificación  $C_{43P}$  y  $C_{42P}$

**DINAGAS SOBREPRESIÓN RENOVACIÓN SHUNT**

CE 0036 TÜV

0036 CPD 90220 032  
DTA 14/14-1957

Chimenea colectiva de simple pared con junta, especialmente adaptada para la renovación de un shunt de obra construido de acuerdo con NTE ISH 74. La chimenea de simple pared permite la evacuación a cubierta de los gases de combustión de todos los aparatos a ella conectados, mientras que la toma de aire para la combustión se realiza por el espacio existente entre las paredes del shunt y la nueva chimenea. Válido para aparatos con clasificación  $C_{43P}$ ,  $C_{42P}$ ,  $C_{1012}$ ,  $C_{1013}$

## El Gobierno apuesta por el autogás

(Viene de página 1) Según aparece establecido en el Plan, el objetivo es contar con 250.000 coches de autogás y 1.200 estaciones de servicio en 2020. "Se trata de una meta viable en la que los operadores trabajan hace más de 10 años", explicó José Luis Blanco, "actualmente España cuenta con casi 500 estaciones de servicio y más de 40.000 vehículos circulando con autogás. Países como Alemania, Polonia e Italia han logrado desarrollos espectaculares gracias a medidas específicas de sus gobiernos. En España el autogás es ya una realidad, pero aún queda mucho camino por recorrer".

Blanco ha celebrado que el Gobierno recoja el guante de la UE sobre neutralidad tecnológica, al tener en cuenta a todos los combustibles alternativos en la tarea de cumplir los objetivos medioambientales. Ha explicado que el sector del autogás está preparado para colaborar en el desarrollo del Plan VEA, y a seguir trabajando en los procesos de industrialización e infraes-

tructura con miras a promover la fabricación de nuevas marcas y modelos en España y de estimular la inversión en I+D y el apoyo a las pymes de autogás, como los talleres transformadores.

En el transcurso de su intervención, Blanco ha destacado la importancia de estimular la demanda y adquisición mediante mejoras fiscales, campañas de difusión pública, así como mediante apoyo directo a la compra de vehículos de autogás con Planes como el PIVE o PIMA Aire Gas.

El autogás es el combustible alternativo más utilizado en el mundo, con más de 25 millones de coches. En Europa, el 4% de los vehículos son de autogás (13 millones), mientras que en España circulan 40.000 vehículos, lo que



suponen un 0,15% del total. El uso de autogás reduce las emisiones de CO<sub>2</sub> y contribuye a la mejora de la calidad del aire de nuestras ciudades debido a la disminución de las emisiones de NOx y las de partículas contaminantes. Además, supone un ahorro de hasta un 40% con respecto a otros combustibles.

Las organizaciones firmantes denuncian que es una práctica habitual de las Administraciones Públicas el reunir en un mismo contrato servicios de lo más variopinto, forzando a las empresas a acudir a recursos administrativos y contencioso-administrativos de incierto resultado y prolongada duración para tratar de hacer valer sus derechos.

También apuntan que dicha centralización no supone ningún ahorro para la Administración Pública, ya que en sectores, donde existe la subrogación de los trabajadores en las contrataciones de escala. La reducción de los costes sólo puede deberse a una reducción del servicio basado en una reducción de horas de trabajo y, por tanto, a una reducción del empleo y de los puestos de trabajo.

También debe regularse y fomentarse, tal como anima la Directiva, la división de los contratos en lotes, para facilitar el acceso de la pyme a este tipo de concursos tanto en términos cuantitativos como cualitativos. En particular, el artículo 99 del Anteproyecto deja entrever que el verdadero propósito del Gobierno es la transposición de la Directiva "de forma aparente", dejando en manos de los órganos licitadores la potestad de dividir los contratos en lotes o no, lo que supondrá su una barrera insalvable para el acceso de la pyme a la licitación pública. Por ello, las organizaciones empresariales consideran imprescindible una enmienda a la totalidad del artículo 99.

Actualmente, los elevados importes de los contratos son ya de por sí una barrera de entrada que discrimina a la pyme vulnerando el principio de igualdad de trato establecido en las Directivas Comunitarias.

Las asociaciones y federaciones citadas reclaman en líneas generales una contratación pública que facilite el acceso de la pyme a la contratación pública, en consonancia con su representación en el tejido empresarial español, frente a los grandes operadores. Reivindicación que, además de salvaguardar la libre competencia, cobra especial valor en la coyuntura económica actual, en la que las pyme constituyen el motor económico y de generación de empleo en España.

Estas federaciones y organizaciones empresariales consideran que se trata de una ocasión inmejorable para alentar a los poderes adjudicadores a utilizar el "Código europeo de buenas prácticas" para facilitar el acceso de las pyme a los contratos públicos, y adaptar la legislación española a la normativa comunitaria y a los principios que la inspiran, que, fundamentalmente, van dirigidos a favorecer la transparencia y el acceso de las PYMES a la licitación pública, favoreciendo la competencia en este ámbito.

## CONAIF, ANECPLA, FEHR, FES y AFELIN presentan alegaciones al Anteproyecto de Ley de Contratos del Sector Público por menoscabar los intereses de las pymes

Las asociaciones y federaciones citadas, que representan a sectores que agrupan 32.702 empresas y ocupan a 642.368 trabajadores, han presentado a la CEOE una relación de alegaciones relativas al Anteproyecto de Ley de Contratos del Sector Público por menoscabar los intereses de la pyme y mermar la libre competencia en la contratación pública, en contra de las directrices previstas en las Directivas Europeas.

El Anteproyecto, al que ha dado luz verde el Gobierno, introduce una serie de medidas cuyo objetivo es "aparentemente" mejorar el acceso de la pyme a las licitaciones públicas. Si bien, las organizaciones firmantes denuncian que, las referencias que hace el texto dirigidas a mejorar el acceso de las pymes a la contratación pública son una mera "declaración de intenciones" que trata de enmascarar un ataque frontal a las pyme - que representan cerca del 95% del tejido empresarial a nivel nacional - en beneficio de un número reducido de operadores o multinacionales.

Las referidas organizaciones empresariales muestran un firme rechazo a la regulación contenida en el artículo 18 del Anteproyecto, en lo que respecta a los contratos mixtos, ya que dicha regulación obedece a los intereses y presiones ejercidas por los grandes grupos multinacionales. En este sentido, las patronales consideran absolutamente necesario modificar su contenido de forma que "se garantice una regulación que impida integrar indiscriminadamente prestaciones de servicios y suministros que no estén vinculados entre sí, ni mantengan relaciones de complementariedad". El objetivo no es otro que evitar el exceso de concentración de la mayor parte de los contratos en un reducido número de operadores, lo que perjudica gravemente a la pyme y reduce la libre competencia. Lo recogido en el Anteproyecto es la puerta de entrada para consagrar la proliferación de contratos mixtos que incluyan diferentes prestaciones solamente accesibles para grandes operadores, recortándose de forma significativa la competencia.

## Éxito de la jornada sobre calderas y centrales térmicas

La Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor por Agua Caliente (FEGECA) ha colaborado con ASHRAE en la jornada "Calderas y Centrales térmicas: nueva normativa de aplicación y evolución tecnológica" celebrada el pasado 19 de junio en el Salón de Actos del Instituto Eduardo Torroja.

Adolfo Sanz, ASHRAE Spain Chapter PRESIDENT, D<sup>a</sup>. Sonia Pomar, Secretaria General de FEGECA, y D. Borja Frutos, Vicerrector del Instituto Eduardo Torroja dieron la bienvenida a todos los presentes.

Durante la misma se abordaron los Reglamentos de Diseño Ecológico y Etiquetado Energético que de forma directa afectarán al sector de la calefacción a partir del 26 de septiembre, lo que va a suponer la incorporación inmediata de aquellos equipos más eficientes, una reducción del consumo de combustible y por tanto, un mayor beneficio medioambiental para la sociedad.



Diferentes expertos en la materia, entre los que se encontraban los siguientes miembros de FEGECA: Alberto Jiménez, Gaspart Martín, Jaume Gil y Ralph Thumen, ofrecieron interesantes ponencias sobre los temas citados y casos prácticos sobre reformas y nuevas instalaciones eficientes.

La Jornada finalizó con un ameno cóctel ofrecido por Ashrae, donde los asistentes pudieron intercambiar comentarios y opiniones con los ponentes.

### profesionales

## Joan Fornés elegido nuevo presidente de los instaladores del Gremi de Lleida



La Junta Directiva del Gremi de instaladores de Lleida nombró el pasado 29 de mayo nuevo presidente a Joan Fornés Guardia, hasta entonces vicepresidente de la asociación.

Ingeniero Industrial por la Universidad de Navarra, el nuevo presidente ha expresado que asume el cargo con la responsabilidad de emprender una nueva etapa y el entusiasmo de llevar a cabo nuevos proyectos. Y ha agradecido, asimismo, la dedicación y el trabajo de su antecesor, Pere Miquel Guiu, cuya labor como presidente ha representado un punto de inflexión en la trayectoria de El Gremi.

Además de sus responsabilidades dentro de El Gremi, Joan Fornés es en la actualidad tesorero de CONAIF, miembro de su Comité Ejecutivo y de las Comisiones Térmica y de Electricidad.

## Juan Vila, nuevo presidente de GasIndustrial

Juan Vila ha sido nombrado presidente de GasIndustrial. El nuevo presidente representa a Vila-seca en la junta directiva de la asociación de los consumidores industriales de gas. Vila es además socio fundador de JV Solutions, compañía consultora en temas de energía, papel y cartón y reciclaje.

Su trayectoria profesional se ha desarrollado fundamentalmente en el mundo del papel, donde ha ocupado diversos cargos de responsabilidad en Canadá y en España, donde ha sido director general de StoraEnso Barcelona, la mayor industria de cartón reciclado y estucado de España.

Vila ha sido también presidente de la Asociación Española de Cogeneración, Acogen, y de la Asociación Española de Fabricantes de Pasta, Papel y cartón, Aspapel.

## Gree Electric Appliances se incorpora a AFEC

Gree Electric Appliances Inc. of Zhuhai, fundada en 1991, se ha incorporado a AFEC como Socio Adherido.

Gree es una de las mayores empresas de aire acondicionado del mundo integrada por I + D, fabricación, marketing y servicio.

La empresa está clasificada en la revista Fortune como una de las 100 mejores empresas cotizadas chinas durante 12 años consecutivos, y clasificada Nº 385 en la lista mundial Forbes Global 2000 de 2015.

XXVI

# CONGRESO CONAIF MURCIA

1-2 DE OCTUBRE DE 2015



[www.congresoconaif.es](http://www.congresoconaif.es)

ORGANIZACIÓN



PATROCINADORES



# "2014 ha sido el primer año de crecimiento real desde la crisis"

(Viene de página 1) Nuestro sector, el de las instalaciones, en la construcción, es el último y por lo tanto, también será el último al que le llegue el crecimiento de la actividad, cuando se produzca realmente.

**– Otro problema de los últimos tiempos han sido los impagos, ¿cómo ha evolucionado la situación a este respecto?**

– Sí, ha sido un gran problema, con el margen mínimo con el que actuamos en el mercado, los impagos se convierten en sentencias de muerte. Las empresas no tienen margen para asumirlos y cierran, con lo que a su vez otras se ven afectadas y así sucesivamente. Sin embargo y como ocurre en todas las crisis, esto acaba clarificando el mercado y quedando menos actores, pero más solventes. Esto es lo que ya ha ocurrido y además, las empresas han tomado muchas más precauciones en las ventas y aquellos actores que no reunían la solvencia adecuada, han tenido que abandonar el mercado; por lo tanto quedan menos y son más solventes. Como consecuencia en el segundo semestre del 2014 y en lo que va del 2015, el número de impagos ha disminuido muy sensiblemente. Esto es un gran alivio.

Hay otro factor que ayuda notablemente y es el cambio en la actuación de la banca y el flujo de dinero en el mercado.

El que la banca inyecte financiación, hace que las empresas, serias y rentables, pero con problemas de liquidez, que antes no podían atender los pagos, ni soportar los impagos, aunque fueran temporales, porque no tenían capacidad financiera, ahora sí puedan atenderlos.

**– Cifras como la de la prima de riesgo o los bajos tipos de interés deberían ayudar, ¿qué otros factores espera el sector que mejoren para ayudar a la recuperación?**

– También lo decíamos el pasado año, la verdad es que si 20 años no es nada que decía Gardel, un año, aún en tiempos de cambios constantes, como los que vivimos tampoco es nada. Lo que decíamos el año pasado es que la actitud de los bancos había cambiado, las medidas tomadas por el BCE, la evolución de los tipos de interés y por tanto la necesidad de los bancos de invertir, empezaba a mover el mercado. Pues bien en aquel momento, junio del año pasado, empezaron a bajar los tipos de interés reales en el mercado. Las empresas con buen *rating* eran visitadas y se le hacían ofertas para nuevas inversiones y esto incluso permitió a muchas empresa mejorar, es decir disminuir, el precio de las operaciones en vigor, no solo el de las que se formalizaban nuevamente. En definitiva, como ya decíamos, empezó a fluir el combustible que mueve el mercado, que no es otro que la financiación, el dinero.

Este año ha continuado la tendencia y se siguen mejorando, con disminución importante, los costes financieros para las empresas, por lo que estas pueden ya empezar a planificar nuevas inversiones al menos en elementos productivos, maquinaria etc.

**– ¿Qué medidas espera de la Administración en esa dirección?**

Lo suyo sería esperar medidas que reactiven la economía real y que se fomenten nuevas inversiones independientemente del partido de gobierno y lo más importante, que no se produzcan bloqueos por falta de acuerdos.

Pero la verdad es que esto no parece que vaya a ser fácil. Los resultados de las elecciones habidas hasta ahora no dejan nada claro. Al final hay dos bloques, los mismos que había antes, pero ninguno con mayoría y todos con un "inquilino supervisor" dentro. Veremos cómo se asientan



**Todos los fabricantes estamos en la búsqueda y mejora de nuestros productos para avanzar en eficiencia energética"**

estos gobiernos y si son capaces de tomar medidas para evitar que se ralenticen las inversiones y la economía en general. Aunque en el momento en el que hablamos se acaba de publicar una moratoria para los proyectos del sector hotelero por el gobierno municipal de Barcelona. Estoy seguro que habrá fundadas razones para ello, pero esto nunca es bueno, la inversión no espera y este tipo de medidas paralizadoras, generan inseguridad, aunque su objetivo sea el contrario.

Si hablamos a nivel nacional, sí espero medidas, pero más de tipo publicitario y electoral que medidas que realmente signifiquen crecimiento de obras: devolución a los funcionarios, subida de pensiones, bajada de impuestos, etc., es decir todo lo que favorezca la percepción que del partido en el gobierno pueda haber en la calle.

**– Estamos en año electoral, ¿en qué medida afectará al sector el resultado de las elecciones generales?**

– Si fuera hace unos años, le diría: "año electoral año de obras y de caos circulatorio". Ahora me temo que nada de esto puede y va ocurrir.

En cuanto a cómo afectará el resultado de las elecciones al sector, pues es una pregunta realmente difícil o imposible de contestar. Afectará al sector y a todos los sectores, es decir a la economía y a la población en general. La verdad es que este es año electoralmente distinto a todos los anteriores, hay grupos nuevos, con mensajes distintos y rompedores y que sin

duda conseguirán una cuota de representación y dependerá de la fuerza de esta cuota, la formación de las nuevas mayorías para gobernar y por lo tanto para determinar la política de gobierno.

Pero yo creo que al final la sensatez y la moderación seguirán siendo los referentes.

**– La alternativa para muchos fabricantes ha sido vender en el exterior, ¿es significativa la presencia de fabricantes españoles fuera de nuestras fronteras?**

Sí es cierto, algunos de los fabricantes ya estaban antes en el exterior, alguno de ellos ya factura más de dos tercios en el exterior y todos los demás han tenido que emprender o potenciar su presencia fuera de España ante la caída del mercado en los últimos años. No es fácil hacerlo y no es la panacea universal, pero no queda otra.

**– ¿Cuáles serían los mercados más consolidados y cuáles los potenciales más interesantes?**

– Nuestro producto no viaja bien, ocupa mucho espacio y por eso el coste del transporte condiciona enormemente la venta.

El resto de Europa es el mercado natural, así como otras zonas geográficas más o menos cercanas. Independientemente de ello se producen operaciones esporádicas de exportación a otros países. Cada fabricante en función de sus productos puede tener mercados con mayor aceptación y cada uno ha de buscarse su nicho.

**– ¿Ha mejorado el acceso que tienen las empresas a la financiación? ¿Cuáles serían las aspiraciones a este respecto?**

– Sí, esto ha mejorado claramente como le decía en uno de los puntos anteriores y ayudará a mejorar la cuenta de resultados, lo que era muy necesario.

**– ¿En qué medida ha cambiado el sector en estos años de crisis? ¿cree que las empresas salen realmente reforzadas de estos años tan difíciles?**

– Lo cierto es que solo una de las empresas medianas del sector se ha visto abocada al cierre. Las demás han aguantado, con más o menos dificultad, pero han aguantado. Las empresas no salen reforzadas, salen debilitadas. Pero por el camino se han debido librar de un montón de gastos innecesarios y de costes improductivos, se han tenido que esforzar en la mejora y el control de la gestión. Esto les puede hacer más fuertes para afrontar el futuro, pero atención, nada asegura la continuidad y es posible que haya empresas que todavía no hayan afrontado y solucionado sus problemas de fondo, por lo que nada asegura que, débiles o fuertes, puedan continuar todas.

**– ¿Cree que puede haber una recuperación a corto plazo también en el empleo en las empresas del sector?**

– Pues yo creo que no necesariamente, la tendencia es a incrementar la automatización de los procesos productivos y lo que se van a producir son inversiones en maquinaria que permitan producir más, con menos personal. Decisiones cuya puesta en práctica se han venido demorando en los últimos siete años. Por lo tanto el empleo podrá recuperarse si volvemos a crecer, pero solo en parte.

**– ¿Cuáles serían, entonces, los principales retos?**

– Las chimeneas evacúan cualquier tipo de gas, pero no olvidemos que el sector tradicional de la chimenea ha sido y es la evacuación de humos, es decir de los productos de la combustión de las instalaciones térmicas. Por lo tanto si por las causas que fueren, se produce en descenso de las instalaciones térmicas en las que se produzca calor por combustión, tendremos una disminución de la demanda de nuestro producto. Aquí el mercado manda mensajes: por un lado, el consumo del gasoil disminuye y se incrementa el de la biomasa, pero si el gasóleo baja de precio, se recupera o al menos se para el crecimiento de la biomasa. Pero además surgen otros sistemas donde la producción de calor no es por combustión y estos sí que limitan nuestra capacidad de crecer.

Por lo tanto hemos de buscar nuevos nichos de mercado para nuestros conductos, que los hay y algunos de nuestros fabricantes son realmente expertos en ello.

**– En lo que respecta al producto, ¿podría destacar alguna novedad especialmente reseñable?**

No, no se ha producido a nivel general en el último año ningún desarrollo de nuevo producto que sea reseñable. Es cierto que algunos fabricantes están potenciando productos nuevos, pero todavía no son relevantes, porque la demanda no tira de ellos.

**– Han pasado dos años de la aprobación del decreto para la certificación de eficiencia energética de edificios, ¿qué efecto ha tenido en el sector?**

– Yo creo en la eficiencia energética, es fundamental. Todos los fabricantes estamos en la búsqueda y mejora de nuestros productos para avanzar en este sentido. En cuanto a la certificación energética de los edificios, dudo que realmente este siendo un motor de crecimiento para nosotros, aunque sí para otros sectores, pero sin duda lo será.

# El sector redobla su apuesta por la calidad y la solvencia para afrontar con éxito la recuperación

Como cada año, completa el informe anual sobre chimeneas y conductos de evacuación un exhaustivo repaso de las novedades de las compañías que operan en España en el sector.

La información que se ofrece a continuación ha sido recogida por nuestra redacción directamente de las empresas y un año más la respuesta ha sido magnífica. La información recibida viene a reafirmar las palabras del presidente de AFECH: el sector redobla su apuesta por la calidad con un portafolio de productos completísimo a la medida de cada instalación y cliente.

Con respecto al mercado doméstico, tan ligado a la evolución del sector de construcción, parece que comienza a vislumbrarse una etapa de crecimiento sostenido y sostenible. Atrás quedó el boom de la industria con impresionantes crecimientos de dos dígitos y, tras años de duro ajuste, hay que destacar que el número de licencias concedidas por parte de los ayuntamientos, para la construcción de viviendas de nueva planta ha tenido un incremento anual del 7,2% en 2014, por primera vez en los últimos siete años, hasta alcanzar las 33.643 viviendas.

Por su parte, el porcentaje de licencias de rehabilitación, en relación con el de viviendas de nueva planta, teniendo en cuenta que antes del inicio de la crisis representaba el 3% de las de obra nueva, ha crecido progresivamente en los años anteriores, hasta alcanzar el 18% en el año 2014.

Asimismo el sector está apostando por la apertura de nuevos mercados a los que aporta *know how* y tecnología española, una estrategia que ya ha avanzado Jaime García, presidente de AFECH.

## CHIMETAL

Chimetal es una empresa dedicada a la fabricación de chimeneas modulares metálicas que cuenta con más de 29 años de experiencia. Ha tenido siempre prioridad a la calidad del producto, servicio y atención al cliente. Para lograrlo ha sido necesaria una larga labor de investigación y desarrollo, dando cobertura técnica e ingeniería, solucionando todo tipo de chimeneas y montajes. Todos sus productos están certificados.

La gama de productos que comercializa incluye cinco familias de chimeneas: de doble pared aislada, resistencia al fuego, pared simple y colectiva.

## FF BOFIL

Fundada en 1892, FF Bofill es una empresa de referencia en el mercado de

## CONVESA



Desde el inicio de su actividad en el año 1974 Convessa ha recorrido un largo camino siempre atenta a los avances tecnológicos que se han ido produciendo, incorporándolos tanto a su sistema productivo como de gestión. Hoy por hoy, la compañía cuenta con maquinaria de última generación para la fabricación de sus productos en su factoría de Madrid.

Convessa tiene implantado un sistema de gestión de la calidad, según ISO 9001:2008, está en posesión del certificado de mercado CE para todos los productos en los que ya es obligatorio y se encuentra en trámites, para los productos en los que aún no es exigible. Además, la mayoría de los productos cuentan con la marca N de calidad de conformidad de AENOR.

Con una gama muy amplia, en los campos de calefacción, ventilación y aire acondicionado y en general siempre que sea necesario conducir aire, humos o gases, Convessa fabrica el tubo adecuado, con la correspondiente homologación y/o certificación, donde ésta sea necesaria y exista normativa para poderlo homologar o certificar.

La compañía vende sus productos únicamente a través de almacenes distribuidores o comercios y diariamente salen camiones de agencia a repartir entre los clientes, sistema reforzado por su logística propia que tiene como ventaja la existencia de un elevado *stock* con el que la compañía (al ser fabricante) se compromete a atender los pedidos en plazos muy reducidos.

Convessa tiene sus oficinas y fábrica en Madrid, situación geográfica que permite un reparto fácil y rápido a todas las zonas de España.

[www.convessa.es](http://www.convessa.es)

## DINAK



El año 2014 Dinak celebró su 31 aniversario con una excelente evolución en las ventas en todos sus mercados. Mantiene por tanto su posición de liderazgo.

Todo parece indicar que se va a producir un cambio de ciclo y Dinak lo asume con los mismos valores que la han caracterizado desde su fundación entre ellos destacamos:

- La política de investigación, desarrollo e innovación permanentes, cuyo objetivo es buscar y desarrollar nuevos productos para sus aplicaciones o nuevas aplicaciones para sus productos. Esta capacidad es la que le ha permitido ser el fabricante con la gama más completa de producto en el mercado.

- Su atención máxima a los comités normativos españoles y europeos para poder anticiparse a la evolución y a la exigencia de la normativa y sacar nuevos productos que la cumplan.

- La búsqueda continua de nuevos mercados que le permitan diversificar las ventas y compensar evoluciones positivas y negativas de los distintos mercados en el tiempo, así como, lo más importante, ampliar sus ventas y su menor dependencia de los mercados tradicionales.

Estos valores son los que han hecho posible que mantenga su posición de líderes y que se consoliden como una empresa netamente exportadora, con una presencia ya firme y estable en los países más importantes de Europa. Además continúan ampliando su presencia en otros mercados emergentes con una excelente evolución.

La sólida posición estratégica y financiera avala la solvencia de Dinak y su capacidad para liderar la recuperación.

[www.dinakchimeneas.com](http://www.dinakchimeneas.com)

la fabricación de chimeneas y conductos de evacuación de humos.

En el transcurso de estos años la empresa ha tenido una evolución constante, tanto en la calidad de los materiales y procesos de fabricación utilizados, como en el rendimiento de los conductos, adaptándolos, ya sea a las necesidades y características de los aparatos de calefacción existentes en el mercado como a los combustibles utilizados.

Como resultado la empresa cuenta con una extensa gama de productos que cubren todos los sectores y combustibles sean sólidos, líquidos, gas y biomasa.

Las chimeneas y conductos de FF Bofill disponen del certificado CE y la marca N de calidad de AENOR. Además, los procesos de fabricación y calidad del producto se rigen por la norma UNE-EN ISO 9001:2008 certificada por la empresa TÜV.

Por lo que respecta a la venta, esta se realiza mediante mayoristas, distribuidores e instaladores de los sectores de la calefacción, construcción y la ferretería, distribuidos en el mercado nacional y en el mercado exterior.

Recientemente ha incorporado la serie inox 316 pintada en negro resistente a altas temperaturas, a añadir a las series de gas estancas, VT-310 vitrificada a 900° y la CO330 concéntrica en inox 316L, que incorporan una junta bilabial de silicona resistente a temperatura 200°C, adecuadas además para instalaciones que utilicen el pellets y otros combustibles ecológicos.

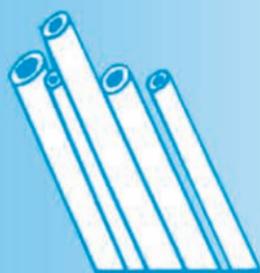
## FIG

Entre sus novedades destaca la nueva chimenea plástica en polipropileno e inox 304 Chimeplast, la chimenea ideal para instalaciones de calderas de condensación a gas y gasoil con temperatura de humos inferior a 120° porque ha sido diseñada para que sea un conducto de humos y un desagüe a la vez.

Gracias a esta innovación en el diseño las instalaciones quedan totalmente aseguradas contra cualquier problema de fugas de condensados. La amplia y completa gama disponible, permite emplear esta chimenea en multitud de instalaciones: colectivas en vertical, calderas de gran potencia, salas de calderas, cascadas y individuales.

Es resistente a la corrosión, con diseño interior que facilita el desagüe, y favorece de corte a medida. No se abolla con los golpes. Equipada con uniones sin abrazaderas machihembrado por presión. Módulos rectos de 2 metros. Más ligera, requiere de menor esfuerzo. La compañía realiza piezas especiales y ha mejorado el precio.

(Pasa a página 8)



# TUBIGAMO, S.A.

Applus<sup>+</sup>

EMPRESA REGISTRADA EN ISO 9002 692/ER/01/00

• CHIMENEA MODULAR CERTIFICADA SEGÚN MERCADO CE

• TUBERÍA ACERO INOXIDABLE

• TUBERÍA GALVANIZADA

• TUBERÍA HELICOIDAL

• TUBERÍA DE DOBLE PARED CON AISLAMIENTO

• DEPÓSITOS DE ALMACENAMIENTO DE GASOIL SEGÚN NORMA UNE 62352

Polígono industrial "Santa Ana" - C/Tornillo, 23 - 25

Teléfono 91 666 56 89 - Fax 91 666 56 92

Ctra. Valencia Km. 15 - 28529 Rivas Vaciamadrid (Madrid)

(Viene de página 7) Chimeplast cumple las normas recogidas en el RITE en vigor. Es un producto, marcado CE: EN 14471. Instalación: EN 123001 y el cálculo de dimensiones: EN 13384-1, 13384-2.

#### FR

F.R. centra su actividad en la fabricación de conductos circulares y rectangulares, para ventilación, y chimeneas modulares metálicas.

#### JEREMIAS

Este año, y a modo de resumen, Jeremias ha publicado en junio el Catálogo-Lista de Precios 2015, donde presenta diferentes novedades, entre otras en aplicaciones como resistencia al fuego, condensación, sobrepresión y biomasa.

Múltiples novedades tanto en nuevos sistemas (silenciadores, nuevos sistemas para biomasa como *twin-biomass*, kits de cascada en polipropileno, elementos de paso de forjado anti-fuego...) como en nuevos productos en los sistemas existentes para completar la gama actuales (nuevas abrazaderas distanciadoras, placas tope para altas temperaturas,...).

Jeremias, como parte de su política de innovación y desarrollo ha realizado una serie de ensayos y certificaciones nuevas de producto, reafirmando como la empresa con mayor número de certificaciones en producto (78) tanto en España como en Europa.

#### NEGARRA

Negarra es uno de los principales fabricantes de sistemas para la evacuación de productos de la combustión. Durante más de 50 años, la compañía ha desarrollado una gama completa de productos de avanzadas soluciones tecnológicas, tanto en chimeneas modulares metálicas (individuales o colectivas) como

en conductos de evacuación de humos y gases.

#### POUJOLAT

Poujolat primer fabricante europeo del sector de sistemas de evacuación de humos, que propone en su catálogo, entre otras, las líneas de productos siguientes:

Conductos de humos rígidos, de pared simple y pared doble con aislamiento, para aparatos de calefacción atmosféricos, de combustibles gaseosos, líquidos y sólidos y calderas de gas de condensación. Conductos de humos flexibles, para aparatos de calefacción atmosféricos, de combustibles gaseosos, líquidos y sólidos.

Conductos de ventilación flexibles. Conductos rígidos concéntricos para salida de humos y entrada de aire comburente, para aparatos de calefacción estancos, de combustibles gaseosos, líquidos y sólidos. Conductos concéntricos de triple pared rígidos para aparatos de calefacción estancos, combustibles sólidos, preparados para disminuir las condensaciones. Conductos rígidos esmaltados, de acero, pared simple, para aparatos de calefacción de combustibles gaseoso líquidos y sólidos. Salidas de tejado en acero, en acabado de textura exterior y color a elegir, con conductos interiores montados de pared doble con aislamiento, para fácil colocación en tejado. Soluciones de serie, para recuperar calor. Soluciones técnicas de conductos colectivos de salidas de humos, para calderas atmosféricas de gas. Soluciones técnicas de conductos colectivos de salida de humo y entrada de aire comburente, para calderas estancas y de condensación, de combustibles gaseosos. Aparatos para mejorar el tiro de los conductos de humos. Y conductos de humos para grupos electrógenos.

#### GRUPO PRÁCTIC

En 1967, se constituye la empresa Vda. De Gabriel Mari Montañana, centro hoy día del grupo de empresas que trabajan bajo la enseña Practic, con centros de producción en Meliana y Albuixech. Su carácter familiar y emprendedor, ha dotado al Grupo de una consistencia y ética que determinan una cultura empresarial basada en el servicio al cliente como compromiso y al liderazgo como herramienta. Estar dotados de la última tecnología y una eficiente infraestructura es la respuesta a las necesidades crecientes y complejas que requieren ser referente, a nivel nacional e internacional, en los productos que se producen y comercializan bajo la marca Practic. Sus procesos y productos están avalados por los más estrictos sistemas de certificación (ISO, marcado CE, IQNET, etc.) realizado tanto por su Departamento de Calidad como por Organismos Internacionales Independientes (AENOR, LNE, AFITI, ISTITUTTO GIODARNO, etc.)

#### SABANZA

Tras las importantes novedades y mejoras presentadas el verano de 2014, el fabricante riojano de chimeneas modulares metálicas Sabanza ha seguido trabajando para consolidar en el mercado dichas novedades. En 2015 sigue trabajando para introducir en el mercado nuevas piezas que ayuden a mejorar la eficacia y eficiencia de combustión en las instalaciones de calefacción, principalmente en las que usan pellets y biomasa como combustible.

Y fruto de ese esfuerzo ha sido la presentación de la teja con estabilizador de tiro, que aporta las siguientes ventajas:

- Ahorro de combustible: al estabilizar el tiro, se aumenta el rendimiento del aparato.

- Mayor duración de la instalación al trabajar a temperaturas más estables y más bajas Mayor ecología: al mejorar la combustión se emiten menos partículas sólidas a la atmósfera.

- Menor mantenimiento: al generar menos hollín, se pueden alargar los intervalos de limpieza.

Igualmente, siguen trabajando en la mejora interna y de sus procesos de trabajo. En junio 2015 ha renovado hasta 2018 el certificado de gestión de calidad ISO 9001 de su organización. Y día a día trabajan en mejorar su página web como vehículo de comunicación con los clientes, actualizando imagen, informaciones y contenidos técnicos, para que sea una herramienta de trabajo que ayude a sus clientes en su trabajo diario.

## TUBIGAMO



Desde su creación, Tubigamo cuenta con más de 30 años de experiencia en la actividad dedicada principalmente, a la fabricación y venta de chimeneas metálicas, conductos de evacuación, ventilación, tubos y accesorios.

La Política de Calidad de Tubigamo constituye el pilar básico dentro de la política general de la empresa. La organización de la compañía, su política de inversiones, el desarrollo de nuevos métodos y los recursos humanos, están orientados de forma prioritaria al desarrollo de la calidad y la satisfacción de sus clientes.

Por todo ello, Tubigamo ha establecido, implantado y mantiene un Sistema de Gestión de Calidad de acuerdo a lo establecido en la Norma UNE-EN-ISO 9001:2000 "Sistemas de Gestión de la Calidad. Requisitos", actualizada a la UNE-EN-ISO 9001:2008 con la entidad certificadora QS Internacional.

Además cuenta con la homologación y marcado CE de sus chimeneas modulares metálicas "TB1 según la norma EN 1856-1:2009, tanto en calidad AISI316 como en AISI304 por la entidad certificadora Instituto Giordano y APPLUS.

Su filosofía se resume muy bien en las siguientes palabras: "Nuestro lema es la Calidad, nuestra aspiración el Futuro, nuestro objetivo seguir mereciendo la confianza de los clientes".

[www.tubigamo.com](http://www.tubigamo.com)

## ACERO 316

### Pintado en negro resistente a altas temperaturas.



**CONVEESA**

**AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS**

**- EXPERIENCIA Y CALIDAD -**

Tel.: +34 91 646 34 44 / [info@convesa.es](mailto:info@convesa.es)

(Viene de página 9) — Se debe colocar una placa de instalación en cada conexión indicando las características de la chimenea. Esto es muy necesario para cuando se vaya a realizar la sustitución de la caldera, porque será necesario comprobar que las características de la chimenea son válidas para el nuevo modelo que se pretenda instalar.

Y la designación mínima de la chimenea corresponde con una chimenea de acero inoxidable AISI 316L o polipropileno, válida para funcionamiento en sobrepresión de hasta 200 Pa, y para funcionamiento en condensación.

Hay que recordar que una caldera de condensación, por el mero hecho de serlo, no satisface estos requisitos. Por tanto hay que asegurarse, por la seguridad de los usuarios y el buen funcionamiento de la instalación, que está certificada para trabajar en estas condiciones. Para terminar, es necesario recordar que en las calderas de condensación, como se ha indicado anteriormente, se puede utilizar polipropileno como pared interior, pero teniendo en cuenta las siguientes puntualizaciones:

- Por un lado, tiene una resistencia a corrosión muy buena y un bajo coste en diámetros pequeños, además de que la temperatura que resiste es más que suficiente para estas aplicaciones.

- Pero en general no es resistente a los rayos UV. Eso quiere decir que no puede estar expuesto a la luz solar, incluso en el pequeño tramo exterior que pueda sobresalir del edificio. En esos puntos hay que

utilizar un polipropileno resistente a los rayos UV.

- Tiene el coeficiente de dilatación mucho más alto que el acero inoxidable. Es algo a tener en cuenta en la chimenea colectiva, porque la distancia entre las conexiones es fija, y la chimenea debe poder absorber esas dilataciones.

- Aunque la principal limitación reside en su clase de reacción al fuego. No es incombustible, con lo que tanto el CTE como el RITE (este a través de la norma UNE 123001:2012), establecen condiciones que no tiene el acero inoxidable. La UNE.123001:2012, en concreto dice:

"Las chimeneas de plástico que discurren por el interior de locales habitables o salas de máquinas deben ser de clase LO (con envolvente incombustible).

Las chimeneas de plástico de clase L o L1, es decir, sin envolvente (pared simple) o con envolvente combustible, que discurren por el interior del edificio, deben disponer de un cerramiento de material incombustible (clase mínima de reacción al fuego A2-s1,d0), en el que pueden ir acompañadas exclusivamente de otras chimeneas con un nivel de temperatura igual o inferior al suyo. Todas las chimeneas con conducto interior de plástico que vayan instaladas por el exterior del edificio deben ser clase LO, es decir con envolvente incombustible."

De esto último se deduce que es posible utilizar el polipropileno en conductos de simple pared, pero siempre y cuando se respeten las condiciones indicadas.

# Nuevas soluciones para la evacuación de humos en la renovación de calderas de gas

Luis María Rojo Otero  
Responsable Sistemas Modulares  
DINAG

Es habitual en muchos edificios de viviendas la utilización de calderas murales de gas individuales en cada vivienda para calefacción y/o producción de agua caliente sanitaria. A partir del 26 de septiembre de 2015, cuando se realice la renovación de estos aparatos, será necesario sustituirlos por calderas de condensación.

Actualmente podemos encontrar los siguientes tipos de calderas de gas:

– Caldera atmosférica de tiro natural: toma el aire de combustión de la sala donde está instalada, y no tiene ningún tipo de ventilador. Incorpora un cortatiro antirretorno. Muchas de estas tienen evacuación individual por fachada, con conductos de aluminio, y en otros casos están conectadas a una chimenea colectiva para evacuación por cubierta, que puede ser un *shunt* de obra o una chimenea metálica. El funcionamiento es siempre por tiro natural.

– Caldera atmosférica de tiro forzado: toma también el aire de combustión de la sala donde está instalada, pero tienen un ventilador instalado después del cortatiro, diseñado para vencer las pérdidas de carga que se producen en el interior de la caldera. Este ventilador puede dar una pequeña sobrepresión en el conducto de evacuación de los productos de combustión, y puede tener igualmente evacuación por fachada o mediante una chimenea colectiva por cubierta.

– Caldera estanca: toma el aire de combustión directamente del exterior, por tanto el funcionamiento de la caldera no interviene en el aire de la sala donde está instalada. En este caso son muchas más las variantes posibles de instalación, ya que es necesario tener en cuenta también el modo en que se toma el aire de combustión. De esta forma puede haber evacuación individual por fachada o por cubierta, en ambos casos mediante conductos separados o concéntricos, o evacuación colectiva por cubierta, también mediante conductos separados o concéntricos.

En el momento de realizar la sustitución de la caldera por el nuevo tipo, surgen dos preguntas:

¿Se puede mantener la chimenea actualmente instalada? Y en el caso de que dicha chimenea sea colectiva, ¿se puede realizar una sustitución progresiva de las calderas a los nuevos modelos de condensación manteniendo la conexión a esa misma chimenea?

Esto simplificaría enormemente el problema. Para determinar la respuesta a esa pre-

gunta, veamos lo que dice la UNE 123001:2012.

– En primer lugar, establece que no se pueden conectar a una misma chimenea calderas de tiro natural y de tiro forzado, ni calderas atmosféricas y estancas al mismo tiempo. las calderas de condensación son estancas y de tiro forzado, con lo que se elimina la posibilidad de conectarlas a la misma vertical que las atmosféricas.

– Por otro lado, se requiere que las chimeneas conectadas a calderas de condensación tengan la pared interior de acero inoxidable AISI 316L o polipropileno. Normalmente, las calderas estancas estándar o de baja temperatura están conectadas a una chimenea metálica de AISI 304. Por tanto, no será posible conectar las calderas de condensación a esta misma chimenea.

– Finalmente, el dimensionamiento de la chimenea colectiva debe ser adecuado a las características de los nuevos equipos, teniendo en cuenta principalmente la potencia de la caldera, la temperatura de los productos de combustión y la sobrepresión máxima que puede soportar la chimenea. Dado que la temperatura de humos en calderas de condensación es más baja que en las calderas tradicionales, se modifica de manera significativa el dimensionamiento de la instalación.

La conclusión es muy clara: no podemos utilizar la chimenea actualmente instalada. Por tanto, se ha de buscar otra solución. En los casos en los que a día de hoy hay instalada una chimenea colectiva, se añade el problema de que la sustitución de las calderas no suele realizarse al mismo tiempo. Es decir, durante un tiempo habrá una convivencia de calderas de cualquiera de los tipos anteriores y de calderas nuevas de condensación, hasta que todas hayan sido sustituidas.

No obstante, es necesario recordar que el RITE permite una excepción a la evacuación por cubierta para el caso de renovación. Si la caldera es de bajo NOx (clase 5), se puede evacuar por fachada cumpliendo los requisitos detallados en la norma UNE 60670-6. Básicamente estos requisitos hacen referencia a distancias entre los terminales y obstáculos o ventanas, etc.

Las calderas de condensación cumplen este requisito de bajo NOx, con lo que se pueden acoger a esta excepción, y podrían instalarse en esta configuración. De

DINAGAS DOS PAREDES		DINAGAS SOBREPRESIÓN DOS PAREDES	
ØNominal/Øexterior		ØNominal/Øexterior	
Calderas condensación 25 kW		Calderas condensación 25 kW	
2	125/210	2	100/150
3	150/260	3	100/150
4	175/310	4	110/175
5	200/360	5	125/200
6	200/360	6	150/225
7	250/425	7	150/225
8	250/425	8	175/275
9	250/425	9	175/275
10	300/475	10	175/275

todos modos, hay que tener en cuenta que los humos de estas calderas tienen una temperatura muy baja y un alto contenido en vapor de agua, con lo que forman un penacho blanco claramente visible. En la situación actual, los productos de combustión de calderas atmosféricas o estancas estándar tienen mayor temperatura, y al ser el gas un combustible muy limpio apenas se ven. Por otro lado, la baja temperatura hace que en ocasiones, el penacho pueda ir hacia abajo. En definitiva, provocará problemas de convivencia con los vecinos. Por tanto, para evitar estos problemas, se recomienda la evacuación siempre por cubierta.

## ¿QUÉ SOLUCIÓN TENEMOS ENTONCES?

Lo más idóneo es utilizar una nueva chimenea colectiva en sobrepresión. Constituye una solución global para todo el edificio: instalándola en paralelo a la existente se resuelve el problema de una vez por todas, y las calderas se van conectando a ella conforme se realiza la sustitución de las mismas.

El hecho de haber sido dimensionada en sobrepresión hace que el diámetro resultante sea pequeño, necesitando poco espacio para su instalación.

En situación exterior las chimeneas deben estar convenientemente aisladas, de acuerdo con la norma UNE 123001:2012. Pero para el específico caso de renovación, para combustible gas y con temperaturas de productos de combustión de las calderas de condensación, dicha norma permite instalar una chimenea en simple pared por el exterior. Con lo que se disminuye el espacio que

ocupa y el coste de la misma.

En el cuadro se puede ver una comparativa en cuanto a diámetros para el caso de un Dinagas Dos Paredes, es decir, una chimenea concéntrica para realizar al mismo tiempo la evacuación de productos de la combustión y la toma de aire comburente.

Se ha considerado una configuración típica, es decir, calderas de 25 kW, y en ambos casos hemos elegido calderas de condensación, para trabajar con las mismas condiciones de humos.

Es importante recalcar que la diferencia en el diámetro viene dada por permitir sobrepresión en la chimenea colectiva. En el sistema tradicional, aún cuando sean calderas de condensación, la chimenea colectiva se dimensiona siempre en tiro natural.

En los conductos de unión, que enlazan cada caldera con la chimenea colectiva, se permite la existencia de sobrepresión para vencer las pérdidas de carga generadas por la longitud de ese tramo en horizontal y los desvíos que pueda haber, pero nunca en la chimenea colectiva.

Diciéndolo de otra forma, para evitar malinterpretaciones: las calderas que disponen de tiro forzado (sea atmosféricas, estancas o de condensación), en un sistema colectivo tradicional utilizan esta facultad para vencer las pérdidas de carga internas de la caldera y las que se generan en el conducto de unión, pero en el punto de conexión con la chimenea colectiva se dispone siempre de tiro natural. Porque el diámetro de la chimenea colectiva está calculado para generarlo, incluso en las condiciones más desfavorables.

Con el nuevo sistema, la propia chimenea colectiva también está sobrepresionada. Y ello hace que para poder instalar este sistema, se tengan que cumplir una serie de requisitos que se muestran a continuación:

– En primer lugar, la propia caldera tiene que estar certificada para ello. Esto implica que lleven la clasificación C43P, C42P, C(10)2, C(10)3, C82P o C83P.

– Otro punto importante es la necesidad de instalar clapetas antirretorno en todas las conexiones. Con esto se pretende evitar reflujos de gases de unas calderas a otras cuando alguna de ellas está apagada.

– Por este mismo motivo, ninguna conexión puede quedar abierta. Por ejemplo, en el caso de renovación, cuando una conexión todavía no tiene caldera instalada, es necesario que esté tapada, y que la tapa la suministre el fabricante de la chimenea, que tiene que garantizar su durabilidad y estanqueidad.

(Pasa a página 8)



## comercialización

### Débil consumo de gas natural en mayo

	MAYO 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	GWH	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
CONSUMO CONVENCIONAL	17.876	-15,7	111.795	-11,5	253.408	-5,1	79,8
GENERACIÓN ELÉCTRICA	3.434	-11,0	17.150	-17,8	52.439	-25,0	16,5
GNL DE CONSUMO DIRECTO	905	-12,5	4.703	-5,2	11.532	-10,5	3,6
<b>TOTAL</b>	<b>22.215</b>	<b>-14,9</b>	<b>133.648</b>	<b>-12,2</b>	<b>317.380</b>	<b>-9,3</b>	<b>100,0</b>
COGENERACIÓN**	8.067	-19,3	42.403	-15,0	105.606	-9,6	33,3

\* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior

\*\* GNL de consumo directo incluido en consumo convencional

Fuente: Cores

Según los datos ofrecidos por Cores en su Boletín Mensual, mayo fue un mes para olvidar en lo que a ventas de gas natural se refiere.

El total de GWh consumidos fue un 14,9 por 100 menor que el año anterior con caídas en todos los mercados: convencional, generación eléctrica y GNL de consumo directo.

El acumulado anual también registra descensos en todos los indicadores, al igual que los datos registrados para el año

móvil que acumula una contracción del 9,3 por 100. El consumo convencional fue el que registró mejor comportamiento ya que ha descendido un 5,1 por 100 en el periodo (por debajo de la media).

Por comunidades, Cataluña se sitúa a la cabeza con un consumo que representa el 20,8 por 100 del total, seguida de Andalucía con el 14,6 por 100, la Comunidad Valenciana con el 10,9 por 100, el País Vasco con el 9,1 por 100 y Madrid con el 7,6 por 100.

### Autogás y otros GLP crecen con fuerza

El consumo de GLP se elevó en mayo a 125.000 toneladas, un 3,9 por 100 menos que en 2014.

El acumulado anual también ha retrocedido un 4,5, por 100, mientras que el año móvil registra un saldo prácticamente igual situándose en 1.552.000 toneladas.

Así se recoge en el boletín mensual de Cores publicado en julio.

Como viene siendo tónica habitual, el autogás sigue creciendo con fuerza a tasas anuales del 37,2 por 100 (nótese que en

mayo creció un 103 por 100 con respecto al mismo mes de 2014). Asimismo el capítulo de otros GLP se ha disparado con un crecimiento del 327,6 por 100 en mayo.

El envasado sigue dominando el mercado con el 57 por 100 de las ventas, seguido del GLP a granel que sobrepasa ligeramente el 34 por 100, el capítulo de otros que agrega el 7 por 100 y el autogás (GLP automoción) supone el 2,3 por 100 del producto puesto en el mercado.

	MAYO 2014		ACUMULADO ANUAL		ÚLTIMOS DOCE MESES		
	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	KT	TV (%) (*)	ESTRUCTURA (%)
ENVASADO	60	-17,5	403	-9,6	885	-5,0	57,0
GRANEL	31	-35,9	287	-13,5	530	-9,1	34,2
AUTOMOCIÓN (ENVASADO Y GRANEL)	5	103,0	16	37,2	35	24,8	2,3
OTROS	29	327,6	62	307,6	102	563,1	7
<b>TOTAL</b>	<b>125</b>	<b>-3,9</b>	<b>768</b>	<b>-4,5</b>	<b>1.552</b>	<b>-0,4</b>	<b>100,0</b>

\* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior. Fuente: Cores

## "Diploma verde 2015" de Asturias para Junkers

Junkers, marca perteneciente a la división Bosch Termotecnia, ha sido recientemente galardonada con el premio "Diploma Verde 2015" en la categoría de grandes empresas. El galardón fue otorgado en Asturias por Erenalón, Agencia Local de Energía del Nalón sin ánimo de lucro, cuyo principal objetivo es la promoción del ahorro energético y las energías renovables, dentro de las actuales tendencias de reducción de las emisiones de CO<sub>2</sub> para prevenir el cambio climático y para la mejora del medio ambiente. El "Di-

ploma Verde" reconoce la labor llevada a cabo por las empresas en el ámbito de la eficiencia energética, energías renovables y desarrollo sostenible.

El diploma fue recogido por Mayte Moral, comercial de Junkers en Asturias, quien agradeció la distinción y quiso aprovechar el acto para remarcar el compromiso de Junkers, como marca líder y ecológica en sistemas de calefacción y agua caliente, con el consumo responsable, el cuidado del planeta, las iniciativas solidarias y el desarrollo de productos de alta eficiencia energética.

## AC-FIX participó en ISH China & CIHE 2015

AC-FIX mostró sus productos en la feria internacional sobre calefacción, agua sanitaria, ventilación y aire acondicionado más grande de toda Asia y una de las más importantes de todo el mundo, que se celebró en Pekín del 13 al 15 de Mayo de 2015.

Durante los tres días, los más de 45.000 visitantes de más de 40 países que se dieron cita en esta edición, tuvieron la oportunidad de recorrer los 85.000 metros cuadrados abarcados por la feria. Muchos de ellos tuvieron la ocasión de conocer las distintas gamas de productos AC-FIX: sistemas de tuberías plásticas y conexiones, componentes para sistemas solares térmicos, colectores y termostatos para calefacción por suelo radiante, válvulas de radiador y herramientas de montaje.

AC-FIX contó con un magnífico stand de 36 metros cuadrados con paneles informativos, muestras de productos y todo su personal dispuesto a resolver cualquier duda. Además, este año, AC-FIX tuvo el orgullo de poder celebrar su 10º aniversario en China.



La compañía está muy satisfecha por el interés mostrado de todos sus clientes y colaboradores en China y otros muchos países. Ha sido una feria muy interesante para AC-FIX, encontrándose con muchos clientes que les han podido informar de sus necesidades y experiencias con sus productos, lo que seguramente les ayudará a mejorar su servicio.

AC-FIX seguirá trabajando con el objetivo de diseñar y fabricar productos cada vez más innovadores, seguros, fiables, fáciles de instalar y que faciliten el ahorro de energía.

## URSA nuevo socio colaborador de la Fundación ASPRIMA

A finales del pasado mes de junio, representantes de la compañía URSA y de la Fundación ASPRIMA (Asociación de Promotores Inmobiliarios de Madrid) firmaron un convenio mediante el cual, la empresa fabricante de materiales de aislamiento se convierte en Socio Colaborador de la Fundación. Al acto de la firma asistieron, Juan Antonio Gómez-Pintado Rodríguez de Segovia y Daniel Cuervo Iglesias, presidente y gerente de la Fundación ASPRIMA respectivamente; y Federico Gil de la Puente, director general de la Unidad de Europa Occidental de URSA y Ramón Ros Castelló, director comercial de URSA Ibérica.

En virtud de este acuerdo, la empresa colaborará con todas aquellas actividades llevadas a cabo por esta fundación que tiene como fin contribuir al desarrollo empresarial en el sector inmobiliario, potenciando la formación, realización y promoción de estudios e investigaciones referidos a la actividad inmobiliaria; además de llevar a cabo actividades con el fin de hacer efectivo el derecho de los ciudadanos a disfrutar de una vivienda digna y adecuada.

Para el director general de la Unidad Operativa de Europa Occidental de URSA, Federico Gil de la Puente, "el sector de la promoción inmobiliaria es



primordial para nosotros. Creemos que la Fundación ASPRIMA está realizando un excelente trabajo en la cualificación de este sector que es una parte fundamental en el proceso edificatorio. Por este motivo hemos decidido convertirnos en socios colaboradores, buscar sinergias y apoyar sus iniciativas con nuestro trabajo y experiencia".

Por su parte, el presidente de la Fundación ASPRIMA, ha manifestado que "Para el sector promotor la rehabilitación energética es un objetivo fundamental, por lo que es imprescindible contar con empresas como URSA y trabajar conjuntamente desde la Fundación".

La firma de este Convenio recoge la posibilidad de que ambas instituciones colaboren en la celebración de jornadas, cursos de formación y actos públicos. Además dos miembros de la compañía participarán en las comisiones técnicas y de formación de ASPRIMA.

## Acuerdo entre Redexis Gas y FinConsum para impulsar el gas en hogares y negocios

Redexis Gas, una de las principales compañías dedicadas al transporte y distribución de gas natural en España, y FinConsum, la compañía filial de CaixaBank especializada en productos de financiación al consumo, han

firmado un acuerdo de colaboración para promover la adopción de gas natural mediante su financiación en condiciones ventajosas para aquellos consumidores que lo requieran, eliminando así cualquier barrera de entrada.

## Gas Natural Fenosa compra Gecalsa por 260 millones

Gas Natural Fenosa alcanzó un acuerdo para adquirir el 100 por 100 de la firma de energías renovables Gecalsa que valora la compañía en 260 millones de euros. Gecalsa opera diez parques eólicos y una planta fotovoltaica en España que suman una capacidad instalada neta de 201,3 MW (237,5 MW brutos). La compra está condicionada a la obtención de las autorizaciones preceptivas y está prevista que se cierre en el cuarto trimestre de 2015.

Gecalsa es uno de los principales productores independientes de energía eólica en España, con presencia en Galicia, Castilla-La Mancha, Castilla y León y Andalucía.

Adicionalmente, Gecalsa tiene una cartera de proyectos eólicos en desarrollo que suman más de 400 MW netos atribuibles.

### REFUERZO DE LA CARTERA EÓLICA

La adquisición de Gecalsa reforzará la presencia de Gas Natural Fenosa Renovables en la actividad de generación eólica. La filial de GAS NATURAL FENOSA cuenta actualmente en España con una potencia instalada en operación de 920 MW, de los que 752 MW corresponden a parques eólicos; 111 MW, a minihidráulica; y 57 MW, a cogeneración.

Por otra parte, a través de la sociedad Global Power Generation (GPG), que aglutina sus activos y negocios de generación eléctrica fuera de Europa, GAS NATURAL FENOSA opera, desde octubre de 2014, el parque eólico de Bii Hioxo en el estado mexicano de Oaxaca, que cuenta con una potencia instalada de 234 MW. Se trata del mayor parque eólico de la compañía en el mundo, y del segundo mayor de México.

## Standard Hidráulica celebra su 40 Aniversario



15 puntos de interés, para que las familias pudieran conocer con detalle cómo se trabaja en Standard Hidráulica.

Después de visitar las instalaciones de la empresa, todo el personal de Standard Hidráulica con sus familias se trasladaron a una masía cercana donde pudieron pasar una jornada inolvidable con actividades para todas las edades, adultos y niños, con comida, música, juegos

que hicieron que se alargara la jornada hasta la bien entrada la tarde. El ambiente fue muy relajado, entrañable y distendido durante todo el día y además todo el personal pudo ver un vídeo corporativo conmemorativo del 40 aniversario que se ha realizado expresamente para el evento.

El día empezó con una jornada de puertas abiertas en Standard Hidráulica para que se pudieran conocer y recorrer los 12.000 metros cuadrados de instalaciones entre fábrica y oficinas, un interesante recorrido organizado con más de

gamos que hicieron que se alargara la jornada hasta la bien entrada la tarde.

El ambiente fue muy relajado, entrañable y distendido durante todo el día y además todo el personal pudo ver un vídeo corporativo conmemorativo del 40 aniversario que se ha realizado expresamente para el evento.

El día 17 de julio, Standard Hidráulica celebró de forma institucional su 40 aniversario en sus instalaciones.

## El caso de EGA Master, analizado en un nuevo libro de ESIC

La ESIC (Escuela Superior de Gestión Comercial y Marketing), la primera escuela de negocios creada en España, acaba de publicar el libro "Plan de Internacionalización de la pyme en la Práctica" escrito por el Doctor en Ciencias Económicas y Empresariales y Profesor Emérito de la Universidad de José María Sainz de Vicuña.

Práctico, interesante, estimulante y actual, son algunos de los adjetivos que les ha sugerido la lectura de Plan de internacionalización de la pyme en la práctica a aquellos profesionales que han tenido la oportunidad de examinarlo antes de su publicación. Está escrito con la voluntad de ofrecer a la dirección de una pyme un instrumento de trabajo útil y eficaz que le conduzca, paso a paso, en la

elaboración de un plan de internacionalización.

Para ello, como suele ser habitual en este autor, el libro de José María Sainz de Vicuña muestra cuatro casos de pymes en situaciones muy distintas en cuanto a fecha de creación, tamaño, sector de actividad, estadio de internacionalización y alcance de la misma.

El capítulo 5 del libro está dedicado íntegramente al caso de EGA Master, que desde su nacimiento se posiciona como empresa internacional, produciendo y comercializando herramientas de mano. El 86 por 100 de su facturación proviene de más de ciento cincuenta países de los cinco continentes; obteniendo el 50 por 100 de sus ventas en mercados emergentes.

## EDF Fenice y Magnus se alían en favor de la competitividad energética de las empresas

EDF Fenice, compañía líder europea de servicios energéticos, filial del Grupo EDF, y Magnus, consultora internacional especializada en la gestión de compra de *commodities*, han firmado un acuerdo de colaboración comercial en España.

A través de este acuerdo, el portafolio de EDF Fenice se complementará, permitiendo a sus clientes optimizar sus

costes energéticos y gestionar los riesgos relacionados con la compra de energía (gas y electricidad).

De igual forma, Magnus prescribirá los servicios de EDF Fenice que a través de las soluciones de eficiencia energética más avanzadas permiten a las empresas reducir sus consumos y mejorar su competitividad.

## Cae el número de solicitudes de cambio de comercializador en 2014

La CNMC (Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia) publicó recientemente el primer informe anual correspondiente a los procesos de cambio de comercializador supervisados durante el año 2014, elaborado con la información remitida por 608 agentes distribuidores y comercializadores.

El número de solicitudes de cambio de comercializador recibidas por los distribuidores en 2014 ha sido 4.660 millones, de los que 754.167 corresponden al sector del gas, lo que supone un 8,1 por 100 menos que hace un año.

No todas las solicitudes formuladas por los comercializadores están bien realizadas, contienen la informa-

ción que corresponde a la del punto de suministro o deben rechazarse por aspectos técnicos: durante 2014 se registraron unas tasas de rechazo del 11 por 100, frente al 6,7 por 100 de 2013.

La tasa de cambio de comercializador (*switching*) en 2014 fue del 10 por 100, que es algo inferior al que se produjo durante 2013.

Tomando como referencia el desglose geográfico de la tasa de cambio de comercializador por comunidades autónomas, Cantabria (13 por 100), Castilla-La Mancha (12 por 100) y Navarra (11 por 100) se encuentran por encima de la media, mientras que Galicia (6 por 100), Islas Baleares (9 por 100) y Cataluña (9 por 100) por debajo de la media.

En cuanto a la movilidad por segmento de mercado, se observan unas tasas de cambio de comercializador del 10 por 100 en el segmento doméstico/comercial, del 16 por 100 en las pymes y del 16 por 100 en la industria.

## Gas Natural Cegás y AEFPA fomentan la captación de nuevos puntos de suministro

La Asociación de Instaladores de Fontanería, Gas, Calefacción, Mantenimiento y Afines de la Provincia de Alicante (AEFPA) y Gas Natural Cegás han renovado el acuerdo para facilitar el acceso de pequeños y medianos instaladores a la oferta pública de la compañía distribuidora.

El convenio, que sigue la línea de los acuerdos alcanzados con otras patronales de la Comunidad Valenciana, tiene como finalidad incrementar la captación de puntos de suministro de gas natural en Alicante y beneficiará a más de ciento cincuenta empresas instaladoras.

Además, este acuerdo contempla que Gas Natural Cegás y AEFPA organizarán actividades y cursos de formación para incrementar el conocimiento del gas natural entre las empresas y profesionales asociados, sus ventajas

como fuente de energía y su expansión a través de todos los sectores productivos.

Este acuerdo se enmarca dentro del convenio que la compañía energética tiene con CONAIF (Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines) para ampliar el número de empresas y profesionales que colaboran con las nueve distribuidoras de gas que Gas Natural tiene en España, entre las que se encuentra Gas Natural Cegás, en la Comunidad Valenciana.

Gas Natural Cegás cuenta con más de 653.100 puntos de suministro en 195 municipios de la Comunidad Valenciana y una red de distribución que supera los 8.030 kilómetros.

## Redexis Gas supera los 500.000 puntos de suministro en el primer semestre de 2015

Redexis Gas, una de las principales compañías dedicadas al transporte y distribución de gas natural en España, superó a 30 de junio de 2015 los 516.330 puntos de suministro, lo que supone un aumento del 32,8% con respecto al mismo periodo del año anterior.

El número de hogares y negocios conectados a las redes de Redexis Gas aumentó un 3,6%, un 2% por encima de la media del sector, fruto del desarrollo orgánico del negocio, y un 29,2% derivado de la adquisición a cierre de 2014 a Naturgas Energía Distribución de la compañía de Gas Energía Distribución Murcia y otros activos adicionales. La adquisición de dichos activos permitió a Redexis Gas comenzar a operar en 3 nuevas comunidades autónomas: la Región de Murcia, Extremadura y Cataluña; y expandir su presencia en la Comunidad de Madrid, la Comunidad Valenciana y Castilla y León. Redexis Gas distribuye a día de hoy gas natural a más de cinco millones de personas, industrias y comercios en 234 municipios, en diez comunidades autónomas, a través de un total de más de 8.505 kilómetros de redes.

En su actividad de distribución, Redexis Gas continúa ejecutando la construcción de sus redes de distribución de gas natural en toda la geografía española, desplegando en los seis primeros meses del año más de 91 kilómetros, hasta sumar a 30 de junio de 2015 un total de 6.960 kilómetros.

Redexis Gas comenzó a suministrar gas natural en 7 nuevos municipios: Sant Antoni de Portmany (Ibiza), Muro (Mallorca), Molina de Aragón (Guadalajara), Villarrubia de los Ojos (Ciudad Real), Tobarra (Albacete), Cazorra (Jaén), y Águilas (Murcia), facilitando el acceso al gas natural a cerca de 100.000 nuevos habitantes y negocios. Además, la compañía recibió 17 autorizaciones administrativas adicionales para comenzar el despliegue de infraestructuras en municipios de Castilla y León, Cas-

tilla - La Mancha, Extremadura y Región de Murcia.

En el área de transporte de gas natural, la compañía culminó en el periodo la construcción del gasoducto "Son Reus - Inca - Alcudia", de 45,6 kilómetros de trazado que discurre por la isla de Mallorca y que ha supuesto una inversión de 20 millones de euros y la generación de cerca de 250 empleos directos e indirectos. Este gasoducto facilitará el suministro del gas natural a más de 135.000 habitantes y negocios y fomentará el desarrollo de nuevos proyectos industriales, así como la generación de ahorros de entre el 30% y el 50% en la factura energética para el sector turístico de la zona, que pueden superar la cifra de 9 millones de euros.

En relación a la energía circulada a través de sus infraestructuras, la actividad desarrollada por Redexis Gas durante el primer semestre del año supuso un volumen total de 6.200 GWh, un 32,8% superior al mismo periodo del año anterior.

### REDEXIS GAS CONTINÚA SU EXPANSIÓN EN CASTILLA Y LEÓN

Ha anunciado la incorporación de nuevos activos de distribución de gas natural a sus redes en Castilla y León, impulsando de este modo su crecimiento en la región. Redexis Gas comienza a operar en dos nuevas provincias de esta comunidad, facilitando el acceso al gas natural a 15.300 habitantes y negocios en los municipios de Cistierna y La Robla, en León, y de Ágreda y Ólvega, en Soria.

Tras la aprobación por parte del Gobierno de Castilla y León del traspaso de los activos adquiridos a Naturgas Energía Distribución a finales de 2014, la compañía expande su presencia en esta comunidad, pasando a distribuir esta fuente de energía a cerca de

## Enagás acuerda la compra del 30 por 100 de la regasificadora de Sagunto

Enagás ha comunicado a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) el cierre de la compra del 30 por 100 de Saggas, propietaria de la planta de regasificación de Sagunto (Valencia), por 61 millones de euros a un fondo gestionado por Deutsche Asset & Wealth Management.

Una vez cerrada esta operación, que se anunció en enero, el capital de la regasificadora de Sagunto queda repartido al 50 por 100 entre dos sociedades: Infraestructuras de Gas, de la que forman parte Unión Fenosa Gas (85 por 100) y Omán Oil (15 por 100); e Iniciativas de Gas, integrada por Enagás (60 por 100) y Osaka Gas (40 por 100).

## Convenio de Primagas Energía y FEMUR para la mejora energética en zonas rurales

Primagas Energía, empresa especializada en gas que ofrece soluciones energéticas eficientes y limpias en las zonas donde no llega la red de gas natural, y FEMUR, Federación de la Mujer Rural, han firmado un convenio de colaboración para fomentar la mejora energética en el medio rural. La firma se realizó el pasado verano entre el director general de Primagas Energía, Joost Korver, y la presidenta de FEMUR, Juana Borrego.

El acuerdo tiene una duración inicial de un año, aunque se pretende que sea el primer paso de una colaboración a largo plazo.

Primagas Energía se constituye como proveedor oficial de gas para todos los

negocios que se deriven de la actividad de FEMUR y la empresa podrá ofrecerles condiciones especiales en la contratación de sus servicios.

Con esta firma, FEMUR recibirá de Primagas Energía una donación económica para ayudar al desarrollo de las actividades y programas que el colectivo lleva a cabo dentro del mundo rural. Además, Primagas Energía ofrece un descuento a todos aquellos negocios relacionados con las mujeres asociadas a FEMUR, en la contratación de los servicios que la compañía ofrece. Esta acción pretende ofrecer un ahorro energético y económico a estos negocios, gracias a la utilización de una energía más limpia y eficiente como el gas.

## Acuerdo de Gas Natural Madrid y ASEFOSAM para la gestión de nuevas altas

El director general de Gas Natural Madrid, Pablo Riaño, y el presidente de la Asociación de Empresarios de Fontanería, Saneamiento, Gas, Calefacción, Climatización, Mantenimiento, Electricidad y Afines de Madrid (ASEFOSAM), José María de la Fuente, firmaron un acuerdo de colaboración para facilitar a las empresas instaladoras la gestión administrativa que supone la puesta en servicio de un nuevo punto de suministro. Mediante este Convenio, las empresas instaladoras asociadas que así lo deseen, podrán gestionar - a través de ASEFOSAM - la adhesión a la oferta pública de Gas Natural y la transmisión a la compañía de los datos y documentación necesarios para la puesta en servicio de una nueva instalación de gas.

La presentación y firma del acuerdo tuvo lugar en las instalaciones de Gas Natural en la Avenida de San Luis, y contó con

la asistencia de más de 150 empresas instaladoras. El formato innovador de la presentación tuvo como invitado a Juan Merodio, experto en Marketing Digital y Redes Sociales, que explicó a los asistentes como deben prepararse las pequeñas y medianas empresas ante el actual entorno digital. Posteriormente la Directora General de Asefosam presentó a través de imágenes y vídeos la evolución que han experimentado Gas Natural y Asefosam en los últimos años. Para finalizar Nicolás Rodríguez por parte de Gas Natural, presentó el contenido del Acuerdo Firmado.

Para cumplir sus objetivos, Gas Natural Madrid y ASEFOSAM realizarán durante este año jornadas formativas en las que informarán de las principales novedades y las cuestiones técnicas relacionadas con el gas natural, así como la situación actual y evolución de la expansión del ámbito de la distribución de esta energía.

200.000 castellano-leoneses, a través de 916 kilómetros de red en 36 municipios de la comunidad autónoma, donde ya ha invertido 140 millones de euros. La compañía tiene previsto seguir acometiendo inversiones para el desarrollo de las más modernas infraestructuras que doten de esta energía limpia, sostenible y económica al mayor número de hogares y negocios posibles.

Con esta adquisición, Redexis Gas se refuerza como operador de referencia en el sector de la distribución del gas, pasando a estar presente en 234 municipios españoles, alcanzando a más de 5.200.000 habitantes en diez comunidades autónomas a través de más de 8.400 kilómetros de redes y superando el medio millón de puntos de suministro en toda España.

## Saunier Duval renueva su gama de ACS

Saunier Duval ha renovado y ampliado recientemente su completa oferta en aparatos generadores de agua caliente sanitaria. La propuesta actual de la marca incluye interesantes novedades tanto en lo que se refiere a termos eléctricos, un producto que renueva todas sus referencias, como en calentadores de agua a gas, línea en la que se incluyen interesantes incorporaciones.

Saunier Duval es la marca pionera en tecnologías relacionadas con el confort de agua caliente para uso sanitario. No en vano es la firma que desarrolló el calentador a gas sin piloto en 1978 así como los primeros calentadores estancos del mercado y otras muchas innovaciones como la tecnología de condensación cuyo destino es mejorar los aspectos de economía, confort, seguridad y respeto al medio ambiente en este tipo de productos. Líder en la comercialización de calderas murales a gas, un producto reconocido por profesionales y usuarios y especialmente valorado por sus excelentes prestaciones en ACS, este fabricante ha venido aplicando con éxito en su línea de agua caliente los desarrollos que han dado excelentes resultados en las calderas mixtas de la marca.

La actual oferta se compone de calentadores de agua a gas, acumuladores de agua a gas, termos eléctricos y una novedosa bomba de calor para la producción exclusiva de ACS. En su propuesta para la presente campaña la marca incluye interesantes novedades en calentadores de agua a gas y renueva totalmente la gama de termos eléctricos.

### NOVEDADES EN LA GAMA CONFORT DE CALENTADORES DE AGUA A GAS

Atendiendo a criterios tanto técnicos como comerciales la oferta en calentadores a gas se divide en dos gamas bien diferenciadas: Confort y Superconfort.

La gama Confort se compone de calentadores de tamaño reducido y total fiabilidad que, gracias al empleo de elementos propios de las calderas mixtas de altas prestaciones, alcanzan un nivel de confort en agua caliente comparable al de estas. La serie incluye soluciones para todo tipo de instalaciones y cuenta con calentadores de 6 hasta 14 litros, con y sin piloto, con encendidos por tren de chispas, baterías o el práctico y exclusivo sistema por hidrogenación AQUAFLAM, *display* digital o *led* en los modelos electrónicos, versiones para exterior, regulación con servoválvula de gas con motor paso a paso y modelos atmosféricos tanto de tiro natural como de tiro forzado. En su moderno diseño se han contemplado aspectos como la estética y la sencillez de instalación, manejo y mantenimiento.

La gama Confort se renueva para esta campaña con interesantes incorporaciones disponibles a partir de junio. Así son novedad el OPALIA C 11 Y v2, aparato atmosférico con piloto y tren de chispas, los calentadores sin piloto con control de llama por ionización eléctrico con pilas OPALIA C 11 E v2, OPALIA C 11 EO v2 y OPALIA C 14 E v2, así como los modelos atmosféricos sin piloto y con control de llama por ionización electrónica con encendido hidrogenación AQUAFLAM OPALIA C 11 G v2, OPALIA C 14 G v2. Todos ellos con disponibilidad en versiones para gas natural y propano.



La gama Superconfort por su parte cuenta con aparatos termostáticos destinados a aportar un confort inigualable en agua caliente sanitaria. Mayores niveles de ahorro y confort así como una máxima seguridad son la consecuencia de la incorporación de las más novedosas tecnologías aplicadas con óptimos resultados en las calderas mixtas Saunier Duval. Se trata de una línea de aparatos especialmente diseñados para trabajar con energía solar térmica y ofrecer al usuario un confort sin restricciones. En la oferta se incluyen modelos atmosféricos, de tiro forzado y estancos así como aparatos que incorporan sistema START&HOT, tecnología exclusiva de la marca y mediante la que se consigue un excelente aporte de agua caliente a temperatura estable, incluso en consumos simultáneos, y que permite asimismo un importante ahorro de agua y gas incluso en caudales mínimos. Todos los modelos de la gama son termostáticos, sin piloto y cuentan con regulación electrónica y códigos de fallo. Fiables, duraderos y de elegante diseño, resultan ideales para aplicaciones con energía solar térmica y son compatibles con los *kits* solares Saunier Duval. Los modelos OPALIAFAST son además los primeros calentadores a gas que cuentan con la calificación de tres estrellas en confort de agua caliente sanitaria (según Pr EN 13203).

Como accesorios para energía solar, si bien el fabricante recomienda el empleo de calentadores termostáticos y más si estos son con regulación electrónica, la oferta incluye *kits* solares disponibles para todos los modelos de las dos gamas. Asimismo, Saunier Duval incluye un *kit* extractor de tiro forzado para sus modelos atmosféricos de tiro natural de 6, 11 y 14 L de la gama Confort. Con una amplia variedad de posibles conexiones este *kit* permite la correcta colocación de los calentadores en aquellas instalaciones donde la falta de tiro puede suponer una limitación para el instalador.

### ACUMULADORES DE AGUA A GAS

Aparatos diseñados para calentar y acumular agua caliente para uso sanitario, los acumuladores a gas incorporan un calderín de acero que alberga en su interior un intercambiador que calienta el agua sanitaria. En la base de este elemento se sitúan la cámara donde se produce la combustión del gas y el quemador.

Posibilidad de consumos simultáneos y rápida recuperación son las principales ventajas de los acumuladores a gas. Gracias a su capacidad de acumular ACS estos aparatos permiten, a diferencia de los de producción instantánea, el suministro de modo simultáneo en varios puntos de demanda. Asimismo, su gran potencia de calentamiento permite recuperar la temperatura del agua acumulada con gran rapidez, dejándolos listos para un nuevo uso en un tiempo mínimo.

Los acumuladores a gas se clasifican en dos grandes grupos: los modelos de tipo atmosférico y tiro natural y los de circuito estanco y tiro forzado. En aparatos atmosféricos la oferta cuenta con capacidades de 75 a 400 L en modelos domésticos murales y de suelo así como de alta potencia para el sector terciario/industrial. En aparatos estancos, de 150 a 800 L, se dispone de modelos de suelo para uso doméstico y para el sector terciario/industrial.

### TERMOS ELÉCTRICOS. NUEVA GAMA

La oferta en termos eléctricos renueva todas sus referencias con modelos de capacidades entre 30 y 150 L clasificados en dos gamas: Confort y Superconfort.

Los aparatos de la gama Confort ofrecen 3 años de garantía en la cuba sin revisión de ánodo y disponen de regulador de dial para el ajuste de la temperatura. Los termos Superconfort se benefician de 5 años de garantía en la cuba con una revisión de ánodo anual a partir del tercer año, equipan un *display* y control digital con indicador de fallos y ofrecen mayores po-

## Sistema de apriete RAC-GE de Genebre, máxima fiabilidad, máxima calidad



El sistema de apriete RAC-GE garantiza una máxima seguridad y fiabilidad para la conexión de tubos en instalaciones hidrosanitarias y de calefacción, con temperaturas de trabajo de -20°C a +110°C.

Está especialmente adaptado para la unión de tubos de polietileno de baja, media y alta densidad, y los racores pueden ser utilizados a diferentes niveles de presión, siendo el uso más común con agua a una presión máxima de 16 bar.

La singularidad y eficacia de este sistema de apriete radica principalmente en el anillo de apriete. El anillo de apriete, patentado por Genebre y fabricado en latón cromado, incorpora un sistema de fijación por puntos que garantiza una sujeción segura del racor a la tubería. Asimismo, aporta la elasticidad necesaria para un fácil montaje y desmontaje del accesorio.

Desde el año 2012 las válvulas y accesorios de latón de Genebre llevarán en el cuerpo la marca CW617N. Esta marca indica que el latón de las válvulas de Genebre es de primera calidad, y cumple con los requisitos de la norma europea UNE EN 12.165. La marca CW617N hace referencia a un latón con bajo contenido de plomo y de impurezas como hierro, estaño, níquel y aluminio.

## Éxito asegurado con Loctite

¿Por qué la adhesión en lugar de soldadura o perforación? ¿Cuáles son los beneficios del uso de selladores y adhesivos industriales? Henkel, fabricante líder a nivel mundial en adhesivos, selladores y tratamientos de superficies, quiere ir más allá y demostrar con hechos que innovar y conseguir una mayor rentabilidad en producción industrial es posible.

Por eso, la marca de adhesivos industriales de Henkel ha apoyado su nueva campaña Loctite – Éxito Asegurado con el lanzamiento del microsite [www.exito-Loctite.es](http://www.exito-Loctite.es) (y su versión portuguesa [www.exito-Loctite.pt](http://www.exito-Loctite.pt)), donde todos los profesionales de la industria podrán ponerse al día de las últimas innovaciones. Entre los recursos disponibles destacan numerosos videos sobre casos de éxito, una guía de soluciones interactiva, la sección de laboratorio de pruebas, y sobre todo, los webinars gratuitos, la última tendencia en seminarios on-line.

La prueba de que Loctite es sinónimo de éxito

No hay más que echar un vistazo a los videos sobre Historias de Éxito: gracias



a este nuevo recurso, profesionales de todo el mundo van a poder comprobar los buenos resultados de empresas punteras como Local Motors, 4moms, New Holland o Polaris al optar por Loctite en sus retos más exigentes. Pero sin duda uno de los mayores atractivos del microsito son los webinars organizados por los expertos de Henkel, en los que los profesionales podrán inscribirse y participar activamente.

Se trata de una ocasión única para aprender en directo de la mano de los mejores expertos del sector. ¡Con Loctite – Éxito Asegurado resolver todas las dudas sobre el uso de selladores y adhesivos industriales es tan fácil como entrar en [www.exito-Loctite.es](http://www.exito-Loctite.es) y registrarse en los seminarios!

Por otro lado, Loctite – Éxito Asegurado también es una oportunidad para que los profesionales de la industria puedan ver y conocer cómo ensayar las soluciones de Henkel en sus productos en el apartado de Laboratorio de Pruebas, donde podrán asegurarse de que eligen la solución que más se adapta a sus requisitos de aplicación; ya sea adhesión, sellado o fijación; o incluso solicitar a Henkel que realicen dichas pruebas.

Además, todos los participantes registrados al Juego de Carreras Loctite [www.Loctite-success-secured-race.com](http://www.Loctite-success-secured-race.com) tendrán la oportunidad de ganar un Drone, un Apple Watch o unos altavoces Bluetooth.



### MAGNA AQUA 300, BOMBA DE CALOR PARA AGUA CALIENTE SANITARIA

Un elemento innovador en la oferta en ACS de Saunier Duval es la bomba de calor para agua caliente sanitaria Magna Aqua 300. De uso doméstico y comercial, su aplicación en peluquerías, gimnasios o viviendas unifamiliares permite ofrecer un volumen de agua de 300 L, que se calienta mediante una bomba de calor aprovechando así las ventajas de un alto rendimiento y un menor coste de calentamiento.

Además de utilizar la energía renovable procedente de la bomba de calor la Magna Aqua 300 dispone de un intercambiador compatible con otros sistemas, como paneles de energía solar térmica, una caldera o un generador pudiendo así reducir aún más los costes de energía.

Perfecta para instalar tanto en hogares como en negocios e instalaciones que requieran de un consumo eficiente de agua caliente, la bomba de calor Magna Aqua se regula cómodamente a través de un moderno *display* LCD que permite la programación en modo "vacaciones" y el modo "calentamiento de apoyo".

tencias con un mayor aislamiento (+15mm).

Cuentan todos ellos, entre otras características, con resistencia en vaina a d a , ánodo de magnesio, termostatos de seguridad y protección antiheladas. A partir de 30/35 L permiten su uso en multiposición tanto vertical como horizontal y sobre suelo (con trípode). Disponen asimismo de grupo de seguridad (8 bar) con vaciado y antirretorno incluido así como manguitos electrolíticos.

Como interesante novedad en lo que se refiere a su funcionalidad tienen disponible como accesorio una percha universal para una rápida y sencilla sustitución de cualquier termo mural previamente instalado.



## Sistema de ventilación con recuperación de calor Vaillant



**H**oy en día, dado que los envolventes de los edificios son cada vez más densos y no permiten la circulación del aire natural, cada vez son más importantes los sistemas de ventilación con recuperación de calor en las viviendas, tanto de nueva construcción como las rehabilitadas.

El Código Técnico de la Edificación CTE, en su sección HS3 de calidad del aire interior, obliga a renovar el aire del interior de las viviendas. Si esta renovación se hace sin recuperar la energía contenida en el aire de extracción, se producen unas pérdidas muy importantes,

Para minimizar dichas pérdidas, Vaillant ha lanzado recientemente al mercado un nuevo sistema de ventilación con recuperación de calor, que además de garantizar un ambiente sano en las casas, ofrece un claro ahorro de energía.

La gama recoVAIR está disponible en modelos murales y de techo con caudales nominales de 150, 260 y 360 m<sup>3</sup> de aire por hora y ofrece, además, el sistema de conductos de aire perfectamente adaptado con todos los complementos. Todo el sistema de un mismo fabricante para que la instalación resulte mucho más cómoda y sencilla.

Los equipos de ventilación doméstica recoVAIR de Vaillant consiguen un importante ahorro de energía gracias al 20% de reducción de la demanda de calor y cerca del 95% de recuperación de calor.

Todos los equipos incorporan de serie filtros de polen F7 con una superficie hasta cuatro veces mayor que otros dispositivos, sensores de presión y humedad ambiental, motores de ventilación EC de alta eficiencia, conducto de derivación regulable para el funcionamiento en verano así como un regulador en función de la demanda. Además, el bypass integrado de serie en todas las unidades murales puede reducir o desconectar completamente la recuperación de calor en verano, si es necesario.

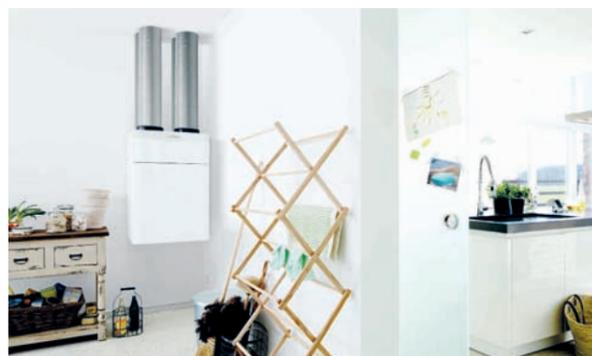
La incorporación de recoVAIR en el sistema de climatización del edificio per-

mite reducir la tasa de ventilación en el cálculo de la demanda, lo que conduce a un notable ahorro en el aislamiento y cerramientos para mantener la clase de certificación energética del edificio en niveles óptimos.

Los usuarios disfrutarán de una elevada calidad de vida gracias al aire sano de las estancias, disfrutarán en verano de un enfriamiento natural con compensación automática de temperatura, un intuitivo funcionamiento gracias al regulador calorMATIC 470/4 que permite controlar el sistema completo y una gran eficiencia.

La ventilación doméstica recoVAIR proporciona aire sano y sensación de bienestar en cualquier combinación de sistemas y en cualquier estación del año, así como también un claro ahorro energético. Es el complemento perfecto para todos los generadores de calor –bombas de calor

aire agua, calderas de condensación–Vaillant en edificios de nueva construcción y en edificios rehabilitados. Con Vaillant obtendrá todos los componentes de un solo fabricante para un sistema de bienestar completo.



## EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA



El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Organismos oficiales, asociaciones e instituciones.
- Directorio de empresas suministradoras.
- Legislación europea vigente

Adquiera ahora su edición 2014 de la ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS o realice su reserva de la edición 2014 en el teléfono

**91 556 5004**  
**www.sedetecnica.com**

*El informe anual de referencia desde 1970*

## Herramienta para biselar tubos de Esco Tool

**L**a firma estadounidense Esco Tool presenta un nuevo sujetador de cuchillas para la herramienta para biselar tubos Prepzilla Millhog que permite biselar, refrentar y perforar de manera simultánea.

La herramienta Prepzilla Millhog para biselar tubos por sujeción en diámetros internos rebaja tuberías desde diámetros internos de 40 mm hasta diámetros externos de 219,1 mm utilizando solamente ocho juegos de abrazaderas y un solo mandril. Gracias a un nuevo sujetador rígido de tres cuchillas diseñado para biselar, refrentar y perforar en una sola operación, esta herramienta para preparación de extremos garantiza una unión lisa entre dos tuberías de calibres diferentes, para obtener soldaduras de óptima calidad.



## Bosch lanza Therm 6000i S, el primer calentador de agua con diseño inteligente

**B**osch Termotecnia, perteneciente al Grupo Bosch, presenta el calentador de agua a gas estanco termostático más avanzado del mercado, el nuevo Therm 6000i S de Bosch. Se trata del primer calentador con un diseño inteligente, muy intuitivo y fácil de usar. Perfecto para ubicar en cualquier espacio, gracias a un frontal de cristal negro tan atractivo que invita a estar a la vista.

Otra de las novedades más destacadas del nuevo modelo que lo hacen único, es el uso de la tecnología *Connectivity*, una *App* gratuita "Bosch Water" que permite conectar y manejar el calentador vía Bluetooth desde dispositivos móviles, *smartphone* o *tablet*. De este modo, los usuarios podrán controlar fácilmente la temperatura del agua grado a grado, obtener útiles estadísticas de consumo que les permitirán entender sus hábitos de uso, controlar sus gastos en agua caliente o conocer los datos sobre posibles averías. Todo un conjunto de mejoras orientadas a hacer la vida del usuario más sencilla. La *app* estará disponible de forma gratuita en Google play y App Store.



## Baaadass Bill, el Rey de la Montaña, protagoniza la campaña digital de TomTom

“TomTom Bandit hace que editar y compartir vídeo sea muy fácil, tanto que ahora cualquiera puede compartir al instante sus habilidades con el mundo”.

Como Billy, la cámara TomTom Bandit es una pionera. Es la primera cámara de acción HD de 4K del mercado, con

un servidor de medios integrado, que permite editar y compartir videos de forma rápida y sencilla. En lugar de pasar horas descargando y seleccionando las imágenes en bruto, los usuarios pueden crear ahora un asombroso video y compartirlo en el mismo momento de la acción.

### informe

## España fue el país con un mayor volumen de GNL reexportado en el mundo en 2014

**E**l gas natural licuado (GNL) es una de las fortalezas del sector gasista español. Según el Informe Anual de Sedigas 2014, que analiza esta energía en el contexto internacional, España fue el país con un mayor volumen de GNL reexportado a nivel global, con un total de 3,84 millones de toneladas, lo que representa el 60 por 100 sobre el total.

Esta cifra se encuentra por encima del 18 por 100 correspondiente a Bélgica, el segundo país. Esta situación es posible por ser España el país europeo con mayor capacidad de regasificación.

De las 22 plantas instaladas en el continente europeo –otras 7 se encuentran en construcción–, 6 están operativas en el territorio español, con un volumen que representa el 36,5 por 100 de la capacidad de almacenamiento de GNL en Europa. En este contexto, el GNL es una de las principales herramientas de la Comisión Europea para mejorar la seguridad energética en Europa –por la necesidad de diversificar fuentes– y conseguir la consolidación de un Mercado Único de la Energía.

### POSICIÓN CRECIENTE DEL GNL

Según recoge el informe, para 2035 se espera una mayor diversificación de fuentes en Europa, de manera que dos tercios del gas llegarán vía gasoducto y el tercio restante a través de buque metanero, en forma de GNL. Esta situación mejora la realidad actual donde el 86 por 100 de gas en Europa está vinculado al gasoducto y sólo el 14 por 100 llega en forma de GNL. Por el contrario, España supera las expectativas al recibir el 47 por 100 del gas a través de sus regasificadoras.

La realidad del GNL permite que, actualmente, España esté recibiendo gas de 11 orígenes distintos, mientras que en Europa se pueden enumerar hasta 6 países que dependen de un único proveedor, Rusia.

Rusia es el principal suministrador de gas de Europa con una cuota del 27 por 100 del total consumido. Con excepción de España, Portugal, Reino Unido y Dinamarca, todos los miembros de la Unión Europea cuentan, en mayor o menor proporción, con gas ruso en su *mix* energético. Y casi el 50 por 100 de gas ruso que se consume en Europa llega a través de Ucrania.

El informe recoge que en 20 años el GNL será el sistema más importante para comercializar gas a nivel global, gracias a un incremento anual de las exportaciones del 4,3 por 100. La ola exportadora de Estados Unidos –que se puede situar como principal productor mundial del gas en 2020– reforzará esta situación.

Por otro lado, se espera la aparición de nuevos países importadores, sobre todo en zonas del sudeste de Asia y la India. Sin ir más lejos, en 2014 Asia acaparó el 75 por 100 de la demanda global de gas. Estas previsiones de futuro parten de una situación moderada en cuanto al comercio mundial de GNL, que en 2014 ha supuesto un incremento del 1 por 100. La presencia del GNL en las principales agendas energéticas mundiales es posible al ser el gas la fuente energética tradicional más limpia. Un uso más intensivo del gas contribuirá a la reducción de emisiones de CO<sub>2</sub> y a los objetivos de descarbonización –que en el caso europeo se recogen en el nuevo paquete Clima y Energía 2030–, además de suponer un aumento de la eficiencia energética.

## Ferrol lanza una nueva web sobre la ERP y el etiquetado energético

**F**errol lanza un nuevo microsite que explica la nueva Directiva de Diseño Ecológico (ErP) y de Etiquetado Energético (ELD), que entrará en vigor el próximo 26 de septiembre y será de obligada aplicación en todos los países de la Unión Europea. La web puede consultarse a través del siguiente link: [www.ferrol.es/erp](http://www.ferrol.es/erp)

En este nuevo espacio *online*, Ferrol explica de forma sencilla y clara qué es la ErP, qué implica y cómo y cuándo entrará en vigor. Asimismo, se detalla cómo afecta tanto a fabricantes como a profesionales y particulares.

Además, se explica gráficamente cómo leer la etiqueta energética, para lo que aporta en la misma home una detallada explicación de qué significa cada símbolo en una etiqueta de producto y en una etiqueta de sistema.

Por último, se especifica a qué productos afecta y a qué nivel, es decir, qué nuevos requerimientos exige la nueva Directiva y, por tanto, qué clase de producto se podrá fabricar a partir de la fecha de entrada en vigor.

Con esta nueva web, Ferrol pone al alcance de todos los profesionales y usuarios una breve explicación de la nueva

normativa europea, señalando y destacando los puntos más relevantes, de forma que todos puedan contar con un sitio web de referencia al que acudir siempre que necesiten consultar algún aspecto relacionado con dicha directiva.



### NUEVA WEB PARA SU SAT

Además Ferrol se ha propuesto facilitar a sus usuarios el acceso a la información, servicios y datos de contacto de su Servicio Técnico Oficial (SAT) mediante el lanzamiento de un nuevo portal web: <http://www.ferrol.es/reparacion-de-calderas/>.

En esta nueva web se detallan todas las ventajas que supone contar con el SAT oficial de Ferrol, en ella el usuario podrá localizar su SAT más cercano, tramitar avisos de avería, solicitar la puesta en servicio gratuita de su producto, comprar repuestos online, obtener información sobre los contratos de mantenimiento, solicitar una extensión de garantía o consultar las tarifas post-venta oficiales.

## Atecyr publica un nuevo documento técnico sobre bombas de calor a gas

**A**tecyr comunica la reciente edición de un nuevo documento técnico de Instalaciones en la Edificación (DTIE): DTIE 9.08 BOMBAS DE CALOR A GAS

El presente documento analiza las posibilidades de utilizar bombas de calor a gas (GHP) para la producción de frío, calor y ACS en la edificación. Se va a mostrar que se trata de una solución tecnológica interesante para muchas aplicaciones, siendo recomendable realizar un estudio de la viabilidad técnica y económica de esta solución en los proyectos de climatización de los edificios.

Con esta solución tecnológica, además del aporte parcial de energía renovable como bombas de calor,

en determinadas aplicaciones se mejora la eficiencia energética de los edificios, es decir, se disminuye el consumo de energía primaria de origen no renovable en los mismos, así como las emisiones de CO<sub>2</sub> derivadas del consumo de energía.

El documento consta de ocho capítulos donde se describe, desde la tecnología actual de este tipo de bombas de calor, tanto para bombas de calor a gas por compresión como por absorción. Para este tipo de tecnologías se describen sus aplicaciones más usuales y escenarios donde su viabilidad económica es alta. Finalmente se describen dos casos prácticos, una piscina y una producción de abastecimiento de agua caliente sanitaria y climatización.

## Junkers presenta HydroCompact 6000i, el calentador inteligente para controlar el gasto

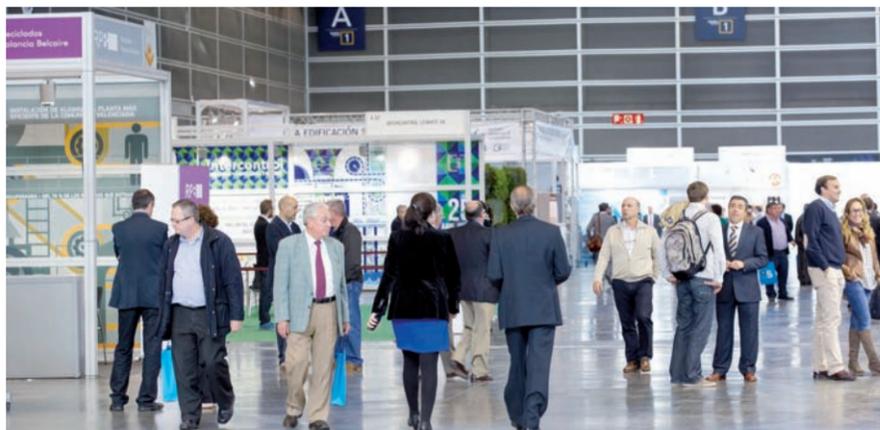
**C**on el lema “Simplemente fascinante”, Junkers, marca de la división Bosch Termotecnia perteneciente al Grupo Bosch, lanza al mercado su innovador calentador estanco termostático HydroCompact 6000i, el primero que se puede controlar a distancia. Junkers presenta este calentador estanco termostático que posee funcionalidades y características diferenciales del resto de aparatos del mercado. Además, cuenta con un diseño exclusivo con un frontal de cristal y un *display* digital táctil perfecto para ser instalado a la vista en los espacios más modernos y cosmopolitas. Esto le ha hecho merecedor del ‘Reddot Award’, uno de los premios de diseño más importantes del sector que reconocen la calidad e innovación de los productos domésticos y profesionales.

La más destacada de las novedades es el control a distancia a través de Junkers Water, aplicación gratuita que permite manejar el aparato a distancia vía bluetooth a través de *smartphone*. Gracias a esta *app*, los usuarios son capaces de controlar el histórico de sus 5 últimos recibos conociendo su gasto, de modificar el idioma del *display*, de contactar con el servicio técnico y de, en caso de eventual avería, conocer el código de la misma, la descripción y sus posibles soluciones. La aplicación está disponible en Google Play o App store.



Otra de las funcionalidades que introduce HydroCompact 6000i es el cálculo automático. Gracias a su sistema OptiFlow, un algoritmo integrado en el controlador electrónico del equipo, su ventilador modular se adapta de forma automática al trayecto de la chimenea, calculando instantáneamente las distancias de evacuación y optimizando el rendimiento de la combustión.

## Eficiencia energética en la edificación en EGÉTICA 2015



**E**GÉTICA, la Feria de las Energías, que se celebrará del 20 al 22 de octubre en la Feria de Valencia, acogerá un espacio expositivo especializado en eficiencia energética en la edificación después del acuerdo firmado entre Feria Valencia y el Instituto Valenciano de la Edificación.

En virtud del mismo, las empresas, 'startups' y entidades interesadas en mostrar sus soluciones para la mejora de la eficiencia energética en la edificación podrán acceder a esta zona a coste reducido y con ventajas especiales en su participación.

De este modo, el certamen dedicado a la energía dispondrá de una zona especializada en soluciones en la eficiencia energética de la edificación, en la cual se presentarán las propuestas más innovadoras en materia de climatización, calefacción o iluminación, así como las últimas tecnologías basadas en el uso energías renovables o los nuevos servicios de monitorización y gestión de consumos, entre otras novedades.

### ÁREAS TEMÁTICAS

Los profesionales que visiten este espacio, podrán conocer las últimas soluciones para la mejora de la eficiencia energética en torno a las siguientes temáticas:

- Instalaciones Térmicas: equipos de calefacción, refrigeración y agua caliente sanitaria de alto rendimiento.
- Iluminación eficiente, basada en la utilización de sistemas de bajo consumo, u otro equipamiento eléctrico complementario.

– Sistemas de domótica para el control de periodos de puesta en servicio o sectorización según usos.

– Equipos para la monitorización de los consumos y otros servicios para la gestión energética.

– Energías renovables para la edificación: biomasa, minieólica, solar térmica y fotovoltaica, etc.

– Otras instalaciones: como ascensores, sistemas de protección solar, ventilación, etc.

Este convenio refuerza el papel del Instituto Valenciano de la Edificación en el impulso de nuevos sistemas de construcción más eficientes y medioambientalmente sostenibles. El IVE, además de pertenecer al Comité Organizador del certamen, contempla entre sus objetivos mejorar el nivel de calidad y sostenibilidad en el proceso constructivo, por lo que apuesta firmemente por aquellas acciones que favorezcan el desarrollo y aceleren el lanzamiento al mercado de soluciones energéticas de bajo carbono.

Así pues, en esta zona específica, también estarán presentes algunas de las iniciativas desarrolladas dentro de los programas de fomento de la innovación de la plataforma europea contra el cambio climático Climate-KIC (Accelerator y Clean Launchpad), los cuales están impulsados y coordinados por la Asociación Valenciana de empresas del sector de la energía (AVAESSEN) y el Instituto Valenciano de Competitividad Empresarial (IVACE).

(Viene de página 16) Información e inscripción de congresistas en: [www.congresonaif.es](http://www.congresonaif.es).

### PROGRAMA PROVISIONAL

#### JUEVES, 1 DE OCTUBRE

9.00-9.30 h. Acreditaciones  
9.30-10 h. Inauguración  
10-10.30 h. Ponencia sobre "Auditorías energéticas".  
10.30-11 h. Ponencia sobre "Ecodiseño y etiquetado energético". Ricardo García San José, ingeniero industrial. Vicepresidente del Comité Técnico de ATECYR.  
11.00-11.30 h. Turno de preguntas.  
11.30-12 h. Pausa café.  
12.00-12.45 h. Ponencia "Ayer oficio, hoy empresa, ¿mañana negocio?". Pedro Ángel Corraliza. Graduado en Administración y Dirección de Empresas. Coach con más de 20 años como profesional de las instalaciones térmicas y su mantenimiento.  
12.45-13.30 h. Ponencia "Retos de nuestras pymes en el actual escenario económico. Apuntalando las finanzas empresariales". José María Gay de Liébana, economista, profesor titular de Economía Financiera y Contabilidad en la Universidad de Barcelona.

13.30-14 h. Turno de preguntas.  
14.00. Almuerzo cóctel en la sede de la FREMM.  
20.30-23.00 Cóctel de bienvenida a los congresistas.  
Lugar: Real Casino de Murcia.  
Ofrecido por: Gas Natural Fenosa.

#### VIERNES, 2 DE OCTUBRE

9.00-9.30 h. Acreditaciones  
9.30-10 h. Ponencia "Novedades de la modificación de la ley de Hidrocarburos".  
10.00-10.30 h. Ponencia pendiente de confirmar  
10.30-11.00 h. Ponencia sobre los "Repartidores de costes".  
11.00-11.30 h. Turno de preguntas  
11.30-12 h. Pausa café  
12.00-12.45 h. "Gestión de empresas con el talento". Isabel Aguilera, licenciada en Arquitectura; MBA por el Instituto de Empresa y PDG por el IESE. Ex alta ejecutiva de General Electric España y Portugal y Google.  
12.40-13.30 h. "¿Cómo vender en 59 segundos?". Laura Cantizano, experta en Psicología y Motivación de Equipos. Está considerada entre las 6 mejores coach de España.  
13.30-14 h. Turno de preguntas.  
14 h. Clausura.  
21.00-00.30 Cena de gala + espectáculo.

## FORAE: la gran cita de la rehabilitación en España

**M**adrid acogerá el I Foro de Rehabilitación, Ahorro y Energía, FORAE, que se celebrará entre los días 4 y 6 de noviembre de 2015, promovido por la Confederación Nacional de la Construcción (CNC), organizado por ERES Networking- FEVYMAR y con el apoyo institucional del Ministerio de Fomento, Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente - Oficina Española de Cambio Climático, Ayuntamiento de Madrid, entre otros.

Con este evento se pretende generar y potenciar el mercado y el conocimiento de la rehabilitación y regeneración urbana, así como reunir y potenciar la industria de la rehabilitación eficiente en España.

En España existen más de 5 millones de viviendas con más de 50 años de antigüedad y casi el 10 por 100 de los edificios se encuentran en un estado de conservación ruinoso, malo o deficiente. Sus características, estado de conservación y antigüedad requieren su rehabilitación estructural, funcional y energética. Este proceso es complejo y el marco reglamentario, en Europa y España está cambiando hacia un nuevo modelo basado en esta actividad que permite la incorporación de nuevas tecnologías, la generación de empleo sostenible, la reducción de la po-

breza energética, la disminución de nuestra dependencia energética y ayudará a consolidar el crecimiento económico. Por eso la industria de la construcción y sus actividades asociadas entienden que la rehabilitación de edificios es "Nuestro futuro" —el lema de FORAE— y por ello surge este evento, como el primer foro global y de negocio especializado en la rehabilitación de edificios, como cita para su conocimiento y escenario global del mundo de la innovación en este campo, destinado tanto a especialistas del sector como a la ciudadanía en general.

FORAE es un nuevo concepto de Foro, al servicio del sector de la edificación, que busca aunar a la industria y a los usuarios finales, proporcionando una herramienta comercial integral adaptada a las necesidades de cada empresa, y un evento que va a permitir conocer las últimas tendencias en rehabilitación. Es una cita para el conocimiento y un foro de negocio. Por tanto, el Foro es el escenario global del mundo de la innovación en rehabilitación a través de exposiciones (FORAE Expo) y actividades que conforman el evento, en diferentes áreas (Espacio FORAE, FORAE Forum y Taller-Demo FORAE), destinado tanto a especialistas del sector como a la ciudadanía en general.

## Clausura del III Curso de Auditor y Gestor Energético en la Edificación y la Industria

**E**l pasado 2 de julio se clausuró con gran éxito el III Curso de Auditor y Gestor Energético en la Edificación y la Industria organizado por Atecyr.

El Curso se impartió los martes y algunos miércoles en formato de día completo desde el 2 de diciembre de 2014 hasta el 2 de julio de 2015, con una duración de 264 horas lectivas semipresenciales, a través de videoconferencia webex y en el Aula de Formación de la Asociación, en Madrid Una vez finalizadas las clases, los alumnos deberán entregar y defender un proyecto de Auditoría y Plan de Gestión Energético de un edificio de oficinas ante el tribunal del curso.

Los asistentes al curso forman parte de la nueva promoción de profesionales cualificados para la realización de Auditorías Energéticas y Proyectos de Ahorro Energético y Sostenible en la edificación y la Industria. El Curso les ha facilitado el conocimiento y manejo de las mejores herramientas energéticas para poder ofrecer una completa formación.

Durante el curso se impartieron clases con programas de simulación energética



—ENERGYPLUS, LIDER, CALENER, CERMA, CE3 y CE3X— y se realizaron clases prácticas de toma de medidas en un edificio real, en la que los alumnos utilizaron la instrumentación necesaria para conocer el estado energético de un edificio.

La última sesión formativa corrió a cargo de Ramón Velázquez Vila, Miembro del Comité Técnico de Atecyr y Catedrático de la Escuela Superior de Ingenieros Industriales de Sevilla con una ponencia sobre "¿Es el desarrollo sostenido sostenible?"

En el acto de clausura, Juan José Quixano Burgos, Presidente de Atecyr, comentó que el Curso de Auditor y Gestor Energético en la Edificación y en la Industria organizado por Atecyr nace como respuesta a las exigencias de la Directiva de Eficiencia Energética 2012/27/UE (DEE).

### gestión pyme

## Novedades IRPF: Medidas tributarias introducidas por el Real Decreto-Ley 9/2015

**E**l sábado 11 de julio se publicó en el BOE el Real Decreto-Ley que introduce determinadas medidas urgentes para reducir la carga tributaria soportada por los contribuyentes del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas y otras medidas de carácter económico. Destaca entre las medidas relativas al IRPF la minoración en medio punto en cada uno de los tipos marginales correspondientes a cada uno de los tramos de la escala general estatal y del ahorro. Esto supondrá un aumento de la renta disponible de los trabajadores a partir de la nómina de agosto, puesto que se ha aprobado de forma paralela una reducción en el cálculo de las retenciones. Asimismo se reduce al 15% la retención aplicable en el caso de los rendimientos de actividades profesionales, así como la retención de los rendimientos derivados de impartir cur-

sos, conferencias, seminarios y similares o derivados de la elaboración de obras literarias, artísticas o científicas, siempre que se ceda el derecho a su explotación, que será también del 15%. En cuanto a la retención aplicable a la retribución de administradores se mantiene inalterado el tipo del 37% hasta el 31 de diciembre de 2015. Por último, pasan al 19,5% las retenciones que hasta julio estaban fijadas en un 20%, entre las que se encuentran los rendimientos derivados del arrendamiento de inmuebles, de marcas, etc. En lo que se refiere al Impuesto sobre Sociedades se reduce la retención aplicable en los arrendamientos del 20 al 19,5% a partir del 12 de julio hasta el 31 de diciembre de 2015.

Íñigo Martín  
Asesor Fiscal  
[www.aberley.es](http://www.aberley.es)

## El Congreso CONAIF 2015 se celebrará en Murcia los días 1 y 2 de octubre



El auditorio de la Federación de Empresarios del Metal de Murcia (FREMM) es el lugar elegido para celebrar la 26 edición del Congreso de CONAIF, los días 1 y 2 de octubre de 2015. La escritora y periodista Marta Robles será la moderadora-presentadora de las jornadas de ponencias.

Como novedad, el programa de este año incluirá ponencias referidas a las cuestiones técnicas de actualidad e interés para los instaladores y otras de tipo transversal a cargo de expertos en "coaching" que, en el modelo actual de Congreso, representan una de sus principales señas de identidad.

Así, la parte técnica estará dedicada a aquellos aspectos de la actualidad que hoy en día representan oportunidades de negocio evidentes para el instalador y la empresa instaladora. Se tratarán los retos de las auditorías energéticas, el papel del instalador en el mercado de los repartidores de costes de calefacción, sus nuevas obligaciones y responsabilidades ante las Directivas ErP y de Etiquetado Energético, y algunos textos normativos de reciente entrada en vigor como la modificada Ley de Hidrocarburos, que posibilita a las empresas instaladoras realizar las inspecciones de gas natural, anteriormente en manos únicamente de las distribuidoras de gas.

De forma complementaria a éstas se desarrollarán otras ponencias dirigidas más a la faceta del instalador como empresario. Tratarán sobre la venta y la negociación comercial, mostrando técnicas y modelos de éxito, enseñarán cómo gestionar el talento en las empresas y propondrán medidas y actitudes para que el instalador no pierda su hueco en el mercado futuro.

Está confirmada la presencia de personalidades de la talla de:

- José María Gay de Liébana, economista y profesor titular de Economía

Financiera y Contabilidad en la Universidad de Barcelona.

- Isabel Aguilera, licenciada en arquitectura, MBA por el Instituto de Empresa y PDG por el IESE. Ha sido alta ejecutiva de Google y General Electric España y Portugal.

- Laura Cantizano, experta en Psicología y Motivación de Equipos. Está considerada una de las mejores "coach" de España.

- Pedro Ángel Corraliza, graduado en Admón. y Dirección de Empresas. Puede dirigirse de "tú a tú" a las em-

presas instaladoras por su experiencia de más de 20 años como profesional de las instalaciones térmicas.

### OTRAS ACTIVIDADES

En cuanto a los actos paralelos, el cóctel de bienvenida a los congresistas será el jueves 1 de octubre en el Real Casino de Murcia y contará, una edición más, con el patrocinio de Gas Natural. La cena de gala y el espectáculo que la acompaña gracias al patrocinio de Baxi se celebrará, el viernes 2 de octubre, en la Finca Buenavista. Repsol ofrecerá el almuerzo-cóctel del jueves, primer día de congreso.

La Federación del Metal de Murcia, FREMM, colabora con CONAIF y la asociación anfitriona, ASIMGAS, en la organización de este Congreso.

(Pasa a página 15)

## Refréscate

## Aire acondicionado Vaillant



**Aire Acondicionado Vaillant: Diseño, confort y eficiencia con las mejores prestaciones**

Control especial del flujo y purificación del aire que te permitirán disfrutar del ambiente más saludable, tranquilo y relajado.

El mayor nivel de confort, optimizando al máximo el consumo de energía. Tecnología Inverter.

**Disfruta de las mejores sensaciones.**

Descubre la tuya en [www.vaillant.es](http://www.vaillant.es) [info@vaillant.es](mailto:info@vaillant.es) 902 11 63 56

■ Calefacción ■ Agua caliente ■ Energías renovables

Porque **Vaillant** piensa en futuro.

## Interjoin: Congreso Internacional y Jornadas Técnicas de Soldadura y Tecnologías de Unión

El 3er Congreso Internacional y de las 21as JORNADAS TÉCNICAS DE SOLDADURA Y TECNOLOGÍAS DE UNIÓN, que bajo la denominación de INTERJOIN se celebrará en Gijón, (Asturias) los días, 17, 18 y 19 de mayo de 2016.

En esta ocasión CESOL, entidad que tradicionalmente organiza estos actos, contará como co-organizadores del Congreso con Fundación ITMA y con Fundación Metal Asturias (FMA).

El Congreso será un foro en el que los profesionales y empresas de todo el mundo, expongan y contrasten sus ideas, presenten las últimas novedades y tendencias científico-técnicas en el campo de la soldadura, adhesivos y otras tecnologías de unión.