

Esteban Blanco, presidente de CONAIF

“Nos hemos tenido que adaptar a los cambios pero encaramos el futuro con mayor optimismo”

Aunque insiste en la necesidad de ser prudentes, el presidente de CONAIF, Esteban Blanco, muestra optimismo de cara al futuro más próximo. Los largos años de crisis han tenido efectos muy considerables en el sector, pero por fin “se advierte una ligera mejoría en cuanto a volumen de trabajo y resultados”.

En la siguiente entrevista, Blanco hace un repaso a las cuestiones fundamentales que atañen al sector en la actualidad, además de señalar las claves del nuevo congreso de CONAIF.

En líneas generales, ¿qué balance puede hacer de lo sucedido en el sector en el último año? ¿Qué aspectos concretos destacaría?

Un balance positivo y destaco algunos aspectos que considero importantes para nuestro colectivo. Así, el año pasado los instaladores de CONAIF fortalecimos la organización con la incorporación la Asociación de Gremios de Instaladores de Cataluña (AGIC), impugnamos el procedimiento establecido para las inspecciones de gas, tras la modificación de la Ley de Hidrocarburos, con el fin de hacerlo

(Pasa a página 8)



El *Big Data* permite al sector energético ahorros de hasta un 70 por 100

Las empresas del sector energético son una de las grandes beneficiadas de la aplicación de proyectos de *Big Data*. Según los datos analizados por Tinámica, estos proyectos permiten a las empresas

(Pasa a página 2)

En 2015 las distribuidoras de gas natural realizaron 1.580.000 inspecciones

Según datos ofrecidos por la CNMC en su último informe sobre el mercado del gas natural, el número de atenciones de urgencia de los últimos seis años promedia aproximadamente 92.000 atenciones anuales, mientras que se registra una

media de 1.700.000 inspecciones al año.

El número de atenciones de urgencia realizadas por los distribuidores de gas en 2015 fue de 96.529 atenciones de avisos de urgencias un 7,6 por 100 más que en 2014

(principalmente en las atenciones de Nivel 3 que aumentaron un 10,9 por 100), con una media de 264 atenciones al día, lo que significa aproximadamente 1,27 urgencias por cada 100 clientes.

(Pasa a página 2)

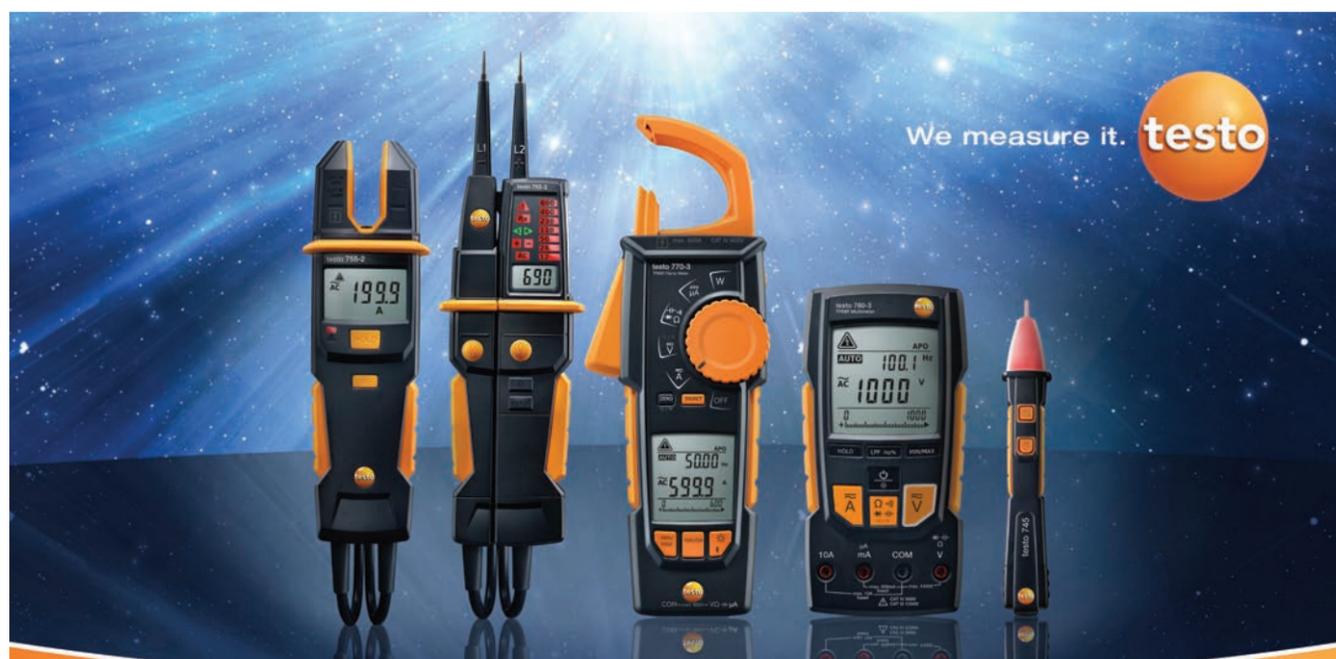
estrategias

NEGARRA
“Apostamos por la fusión entre innovación, calidad y confort”



Fachada de Negarra

(Pasa a página 14)



We measure it. **testo**

La última innovación en medición eléctrica.

Más simple y seguro: La nueva era de los instrumentos de medición Testo.

www.testo.es

sumario

02	el sector
03	actualidad
05	compañías
08	congreso conaif · entrevista
09	congreso conaif · programa
10	operadores gasistas
11	seguridad
12	distribución & comercialización
14	estrategias
15	gas natural movilidad
16	glp
17	empresas & equipos
18	equipos & novedades
20	agenda

En 2015 las distribuidoras de gas natural realizaron 1.580.000 inspecciones

(Viene de página 1)

Los de nivel 1 son aquellos avisos que procedan de organismos oficiales: Policía, bomberos, Protección Civil, etc., los que se refieran a olor a gas en espacios cerrados, viviendas, edificios o en sus proximidades, de los que no pueda determinarse su procedencia ni pueda aislarse la fuga, y los que informen de afecciones con riesgo potencial sobre las instalaciones o de incidentes sobre la misma con salida de gas.

Los de nivel 2 son los avisos de presunto olor a gas que el comunicante sitúe en zonas ventiladas, en la calle, o en el interior de viviendas si el olor pudo eliminarse cerrando una llave de la instalación o ventilando el local.

Los de nivel 3 son los relacionados con falta de gas o anomalías del servi-

cio que no comprometan la seguridad de bienes o personas. Paralelamente, en 2015 se han realizado 1.580.971 inspecciones por parte de las distribuidoras, lo que representa aproximadamente un 21 por 100 de los puntos de suministro en el mercado nacional, de los cuales el 92 por 100 se resolvieron sin anomalías. En los últimos cuatro años se han realizado 6.755.964 inspecciones periódicas, lo que significa el 88,7 por 100 del parque de instalaciones de gas en España. De dichas inspecciones, un 7,6 por 100 presentaba algún tipo de anomalía. La distribución temporal de las mismas es bastante homogénea realizándose un promedio de 1.700.000 inspecciones al año.

Como recordará el lector, los distribuidores de gas deben mantener un

servicio de asistencia telefónica y un sistema operativo de atención de urgencias que asegure la atención permanente y la resolución de las incidencias que, con carácter de urgencia, puedan presentarse en las redes de distribución y en las instalaciones receptoras de los consumidores conectados a sus redes.

Asimismo, los consumidores de gas deben efectuar una inspección de sus instalaciones receptoras para verificar las condiciones de seguridad de las instalaciones, pudiendo contratarla con una empresa instaladora de gas habilitada, o a través de su empresa distribuidora. De acuerdo con el Real Decreto 919/2006, las inspecciones de las instalaciones receptoras de gas natural se realizan cada cinco años.



en positivo

«Cada 5% de participación de gas natural vehicular en el transporte supone una disminución del 1% de las emisiones de los gases de efecto invernadero»

Fuente: Sedigas

El comité jurídico de Sedigas se reúne en la sede de Reganosa

El Comité Jurídico de Sedigas ha celebrado una reunión en la sede de Reganosa en el puerto de Ferrol, donde ha acudido expresamente para mantener una de sus sesiones periódicas.

Sedigas es la asociación española que agrupa a todos los actores del sector gasista español. En su Comité Jurídico, que presta un servicio de interpreta-



ción y estudio de textos regulatorios, participan los representantes de las asesorías jurídicas de las empresas comercializadoras, transportistas y distribuidoras del sistema gasista. La reunión mantenida en Mugarodos, contó con la presencia de representantes de EDP, Enagás, Endesa, Gas Natural, Iberdrola, Redexis, Unión Fenosa Gas, Sonatrach, Viesgo y la propia Reganosa. Tras la sesión de trabajo, los integrantes del Comité Jurídico han visitado las instalaciones de la planta de regasificación de la compañía en Mugarodos y el Centro de Interpretación de Caldoval, proyecto social financiado por Reganosa.



REPUESTOS GALGAS

REFERENTE EN REPUESTOS DE CALDERAS Y CALENTADORES MULTIMARCA

- Calidad piezas originales de marcas oficiales
- Servicio asesoramiento técnico personalizado
- Experiencia al precio justo trabajamos con despieces para asesorarle en el repuesto que necesita
- Rapidez disponga de su repuesto en menos de 24 horas

Distribuidor Y SAT Oficial

Le ayudamos a mejorar el servicio a sus clientes

tienda@repuestosgalgas.com | www.repuestosgalgas.com

Ónix 10 | Polígono Industrial P-29 | 28400 Collado Villalba | Madrid

El Big Data permite al sector energético ahorros de hasta un 70 por 100

(Viene de página 1) ahorrar hasta un 70 por 100 desde el punto de vista de infraestructura y tecnología. Si hablamos de cliente final, los ahorros conseguidos pueden llegar hasta el 10 por 100 en la tarifa, gracias a una gestión mejor para reducir las pérdidas de energía y, de esta forma, controlar el gasto. Además, el Big Data también mejora la eficiencia mediante el análisis de los patrones de consumo que identifican las oportunidades.

La analítica de datos aporta flexibilidad en la gestión de la información, asegura el acceso controlado a la misma, así como la trazabilidad y monitoreo de toda la actividad, lo que permite un control completo de la integración de todas las fuentes de datos, tanto internas como externas, repercutiendo en una mejora del 25 por 100 en la

calidad de las métricas de negocio. Además, las empresas pueden ofrecer al consumidor un mejor servicio al cliente, mejorando la tarifas y pagos por uso. Por su parte, los consumidores también resultan beneficiados, ya que se reducen los problemas en la facturación, se eliminan los recibos estimados y solo pagan por lo que consumen. Incluso, se puede facilitar de forma activa la participación del usuario, que podrá visualizar sus consumos en tiempo real.

Según explica Enrique Serrano, director general de Tinámica, "para que todo esto sea posible es necesaria la integración de todos los datos en repositorios accesibles para ser consultados por cualquier analista de las utilities y a partir de aquí dotarles de las reglas de negocio adecuadas, analítica e inteligencia".

SITÚE A SU COMPAÑÍA EN LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS MÁS POTENTE DEL SECTOR

PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS EN IDG INGENIERÍA DEL GAS

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2016

descargue su edición digital en www.ingenieriadelgas.com

91 556 50 04

IDG Ingeniería del Gas

Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com

web www.ingenieriadelgas.com

Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Montytexto
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

El sector inmobiliario afianza su recuperación

Los principales indicadores del mercado inmobiliario español – con una importante influencia en el desarrollo del mercado de las instalaciones energéticas– han mostrado en los meses transcurridos de 2016 un comportamiento positivo, impulsando la reactivación de la actividad promotora y traduciéndose en la mejora de los ingresos y la rentabilidad de las sociedades con actividad en el sector.

Según el Observatorio Sectorial DBK de INFORMA, la facturación agregada de las 30 principales inmobiliarias se situó en 6.434 millones de euros en 2015, lo que supuso cerca de un 5 por 100 más que en el ejercicio precedente. Las diez mayores empresas facturaron de forma conjunta 4.554 millones de euros, mientras que la facturación agregada de las veinte primeras alcanzó los 5.741 millones de euros.

De este modo, el mercado inmobiliario español mantuvo en 2015 la tendencia de recuperación apreciada ya en el año anterior, en un contexto de mejora de la coyuntura económica, descenso del desempleo y mayor facilidad en el acceso a la financiación.

El valor de los trabajos de construcción en el área de edificación residencial contabilizó un aumento del

7 por 100, superando los 30.000 millones de euros y alcanzando el número de viviendas iniciadas las 42.000 unidades, lo que supuso un incremento del 17 por 100 con respecto a 2014.

La prolongación de la actual fase de crecimiento de la economía española y la mejora experimentada por los principales indicadores del sector inmobiliario en los últimos meses, hacen prever la consolidación del cre-

cimiento de la actividad a corto y medio plazo. Así, se estima una cifra de 51.000 viviendas iniciadas para el cierre de 2016 y de alrededor de 59.000 para el año 2017.

El precio de la vivienda mantendrá la actual tendencia alcista, favorecido por la progresiva disminución del stock de vivienda nueva sin vender y el creciente interés de los inversores por este tipo de activos.

En el mercado no residencial también se aprecia una significativa mejora en los principales indicadores. En el ejercicio 2015 se registró un descenso

de las tasas de desocupación en las principales ciudades y un incremento de las rentas. Por su parte, la superficie visada para uso no residencial creció cerca de un 29 por 100 respecto al año precedente, destacando a este respecto los inmuebles para uso turístico.

A corto plazo es previsible que se produzcan en el sector nuevas operaciones de fusión y adquisición entre empresas, con el fin de crear economías de escala y reforzar las estructuras financieras, lo que provocará un aumento de la concentración de la oferta. Las nuevas inversiones continuarán concentrándose en fondos de inversión inmobiliarios y en Socimis, que seguirán protagonizando compras de activos en todos los segmentos de actividad.

GASNAM ya cuenta con 100 socios



La Asociación Ibérica de Gas Natural para la Movilidad, GASNAM, ha alcanzado el hito de sumar 100 socios en sólo tres años de existencia.

GASNAM se ha convertido en el foro de las empresas de todo tipo de actividad relacionada directa o indirectamente con el gas natural en la movilidad, tanto en el ámbito terrestre como en el marítimo. En GASNAM participan desde compañías gasistas a flotas que utilizan el gas natural como combustible, pasando por fabricantes de vehículos y motores de todo tipo, astilleros, fabricantes de equipamiento, ingenierías, empresas de transformación, autoridades portuarias, etc.

GASNAM es además una asociación de ámbito ibérico, que cuenta con un importante número de socios portugueses, por la comunidad de intereses peninsulares en el sector del gas natural.

Todos los socios de GASNAM son empresas, ya que la asociación no prevé la opción de socio individual. Por otra parte y desde su fundación GASNAM creó la figura de Socio Institucional, que le permite contar con la presencia de entidades nacionales, autonómicas y locales interesadas en los ámbitos de la energía y medio ambiente, con presencia en la Junta Directiva.

Las actividades de GASNAM se desarrollan principalmente a través de sus grupos de trabajo sobre normativa, fiscalidad, bunkering, promoción, formación y otros, así como con su participación en los distintos foros y eventos relacionados con los combustibles alternativos y la movilidad en general.

El continuado crecimiento de GASNAM y su presencia en todos los ámbitos relativos al transporte y energías alternativas le han permitido consolidarse como una entidad de reconocido prestigio en el sector e interlocutora habitual de las distintas administraciones.

La celebración del próximo V Congreso GASNAM tendrá lugar los días 7 y 8 de marzo de 2017 en Madrid.



Saunier Duval
Siempre a tu lado

NOVEDAD

Seguridad y confort

en el mínimo espacio

SLIM SIZE

Calentadores estancos de perfil reducido

- Termostáticos
- Reducida potencia mínima 11, 14 y 16 L
- Muy silenciosos

Segurtec
Tecnología Saunier Duval

- 32 funciones de seguridad y control
- Tecnología de última generación
- Estabilidad de temperatura



OPALIATHERM F

Panel táctil anti-rayaduras con tecnología In-Mold

8 iconos retro-iluminados de estado
4 botones de acceso rápido
2 modos de funcionamiento



www.saunierduval.es



ACS Saunier Duval: agua caliente para todos

Saunier Duval dispone de una amplia gama de soluciones para ACS que incluye calentadores, termos y acumuladores a gas para todo tipo de instalaciones. Aparatos destinados a aportar un confort inigualable en Agua Caliente Sanitaria. Mayores niveles de ahorro y la máxima seguridad consecuencia de la incorporación de las más novedosas tecnologías. Equipos fiables, duraderos y de elegante diseño ideales para aplicaciones con energía solar térmica, y compatibles con los kits solares Saunier Duval.

Seguridad y confort sin restricciones.

Comisión de suelo radiante de FEGECA

FEGECA ha constituido una nueva comisión de trabajo enfocada a desarrollar trabajos específicos relacionados con el sector del suelo radiante.

La Comisión de Suelo Radiante de FEGECA, constituida por destacados representantes de este sector en España: Baxi Calefacción, Eurotherm, Giacomini, Orkli, Uponor, Vaillant Group y Zehnder, ha mantenido la primera reunión de trabajo el 7 de septiembre, fruto de la cual se ha puesto en marcha la elaboración de una Guía sobre Suelo Radiante.

Esta guía, enfocada a profesionales y prescriptores del sector de la climatización, contará con un amplio contenido en el que se abordarán todos los aspectos relacionados con las instalaciones de suelo radiante, reuniendo en un solo documento, la



información más actual sobre los sistemas de climatización invisible por suelo radiante, fuentes de generación, componentes, regulación y control, cálculo de instalaciones, proceso de instalación y mantenimiento, así como un completo dossier de casos de éxito llevados a cabo por los miembros de la Comisión.

Se ponen en marcha las actividades del nuevo Clúster Mejores Edificios

Han arrancado las actividades del nuevo Clúster Mejores Edificios que ha nacido para agrupar a todas las industrias, los servicios y las actividades económicas de nuestro país relacionadas con la edificación.

Un portal de comunicación, complementado con las redes sociales, la organización de una jornada sobre gestión de la rehabilitación el 10 de noviembre en Valencia, así como los primeros pasos para la organización de FORAE II en febrero de 2017, configuran las primeras acciones de esta nueva Iniciativa para promover la rehabilitación, la rege-

neración urbana, la eficiencia energética y la calidad en la edificación.

Desde el mes de julio está operativo en la red Mejores Edificios, el portal web de información y conocimiento del mundo de la edificación del nuevo Clúster ME: www.mejoresedificios.com. Ahora en septiembre arranca con sus newsletters semanales, a una base de más de 120.000 suscriptores.

Mejores Edificios es la base de comunicación del nuevo Clúster con informaciones relevantes del mundo de la edificación y de los miembros del Clúster. Los contenidos del portal son gratuitos.

IBM e ISS transformarán la gestión de más de 25.000 edificios en todo el mundo

El Grupo ISS y la empresa matriz ISS A/S (ISS.CO, ISS DC, ISSDY), proveedores líderes en servicios para instalaciones, han firmado un acuerdo comercial con IBM (NYSE: IBM) con el que podrán utilizar la potencia de Watson IOT para transformar la gestión de más de 25.000 edificios en todo el mundo.

A través de este nuevo acuerdo, ISS aprovechará la plataforma Watson IoT de IBM, así como sus avanzadas tecnologías de gestión y consultoría, a fin de transformar los servicios que presta a propietarios e inquilinos de edificios. El objetivo principal es que las instalaciones sean cada vez más personalizadas e intuitivas para el usuario.

En colaboración con IBM, ISS podrá integrar y analizar la información procedente de millones de dispositivos conectados y sensores ubicados dentro de los edificios, concretamente, en puertas, ventanas, sillas, salas de reunión, instalaciones de distribución o sistemas de aire acondicionado.

Los datos recogidos se subirán a la plataforma en la nube de IBM Watson IoT, lo que posibilitará además extraer información de valor mediante el uso de tecnologías cognitivas. Todo ese conocimiento servirá a ISS para optimizar sus servicios y, al mismo

tiempo, entender la manera en que las personas hacen uso de esos edificios, creando así nuevas oportunidades de innovación.

La instalación de sistemas inteligentes en zonas de acceso, por ejemplo, permite informar al gerente del inmueble sobre cuántas personas están en el interior del edificio en un momento determinado. Si se aplican en un dispensador de platos, el equipo de cocina podrá calcular el número de raciones de comida por servir y evitar el desperdicio de alimentos. Asimismo, colocar sensores en el mobiliario de salas de reuniones, como sillas y mesas, pueden aportar detalles acerca de quiénes ocupan ese espacio, si una reunión debe ser finalmente cancelada o, simplemente, si la habitación necesita una limpieza.

Como primer paso, ISS ha equipado su central de Copenhague, que sirve de laboratorio de innovación para el Grupo, con cientos de sensores conectados a la plataforma de IBM Watson IOT y al software de gestión de servicios TRIRIGA, a fin de optimizar reservas de salas y servicios de restauración para los 250 empleados del edificio. El siguiente paso será implementar la tecnología cognitiva para Internet de las Cosas en instalaciones de clientes.

Clausura y nueva convocatoria del Curso de Experto en Climatización de Atecyr

Ante el gran interés y la magnífica respuesta que ha tenido el V Curso de Experto en Climatización, Atecyr ha decidido realizar una segunda convocatoria para poder acoger a todos técnicos del sector que están interesados en realizar dicho curso durante 2016 - 2017.

Atecyr ha programado este nuevo curso de Experto en Climatización, que se impartirá en formato viernes tarde y sábados mañana desde el 21 de octubre de 2016 hasta el 29 de julio de 2017 en formato presencial y videoconferencia.

Alberto Zerain corona la cima del Manaslu con el apoyo de Saunier Duval

El pasado 4 de octubre Alberto Zerain alcanzaba la cumbre del Manaslu (8.163 metros), expedición en la que ha contado de nuevo con el patrocinio de Saunier Duval y que se enmarca dentro del proceso de preparación física del vitoriano antes de intentar nuevos retos para el proyecto 2x14x8000, en el que comparte cordada con Juanito Oiarzabal.

Tras casi 12 horas de intensa actividad, coronaba el punto más alto del Manaslu consiguiendo sumar así a su cuenta personal su noveno ochomil.

En esta ocasión Alberto Zerain no ha coincidido con Juanito Oiarzabal, que se recupera de las molestias de salud generadas en el Dhaulagiri. Su compañero ha sido el montañero argentino, Mariano Galván, con el



que realizó el ataque final en dicha expedición y que culminó con la llegada a la cima el pasado 19 de mayo.

Se mantiene vivo por tanto el proyecto 2x14x8000, que bajo del lema "Ser el primero es una actitud", patrocina Saunier Duval como marca comprometida con la innovación y el liderazgo, impulsando así el reto personal de Juanito Oiarzabal de ser la primera persona en alcanzar por primera vez las 14 cumbres más altas del planeta.

AFEC apuesta por la bomba de calor

La Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC), comprometida con la protección del medio ambiente, propone la bomba de calor como alternativa ecológica de climatización. La bomba de calor, se presenta como el sistema más eficaz de climatización para los hogares, ya que, además de ser capaz de generar calefacción y refrigeración, también puede producir agua caliente sanitaria, al mismo tiempo que reduce costes en la factura eléctrica puesto que utiliza fuentes naturales y renovables.

Según el Reglamento de Instalaciones Térmicas en Edificios -RITE-, la temperatura idónea de una habitación debe mantenerse en invierno en 21 grados y en verano en 26; y esto es posible gracias a la bomba de calor.

La versatilidad de esta tecnología permite utilizarla tanto en verano como en invierno. Esto unido a que los equipos bomba de calor son capaces de transformar una unidad de

electricidad o gas en tres o más unidades de calefacción o refrigeración, hace que este sistema se pueda usar durante todo el año con el consiguiente ahorro en la factura energética.

La bomba de calor es capaz de mantener cualquier local o habitación a una temperatura perfecta, sin que el usuario note frío ni calor, ayudando, al mismo tiempo, a reducir las emisiones de CO₂.

Su tecnología moderna y funcional, puede integrarse perfectamente con la arquitectura y diseño de cualquier recinto.

La bomba de calor es un sistema económico y sostenible que proporciona calefacción, y refrigeración y /o ACS, a la vez que favorece la calidad del aire contribuyendo, así, al bienestar de los usuarios. La bomba de calor requiere poco mantenimiento y en el caso del sector Residencial/Doméstico, es suficiente con que el usuario limpie los filtros. No obstante, se recomienda realizar periódicamente una revisión de la instalación.

La Confederación Nacional de Instaladores y Mantenedores exige la inmediata publicación de la modificación del RD de Gases Fluorados

La Confederación Nacional de Instaladores y Mantenedores, ha remitido un comunicado al Secretario de Estado de Medio Ambiente exigiendo la inmediata publicación de la modificación del RD de Gases Fluorados, que se retrasa ya más de dos años desde la publicación del Reglamento Europeo el 20 de mayo de 2014.

Este retraso está causando graves perjuicios económicos a multitud de empresas frigoristas del sector, así como generando un volumen incalculable de fugas de gases fluorados a la atmósfera y proliferación de economía sumergida en el manejo de equipos que contienen gases fluorados.

En carta dirigida al Secretario de Estado de Medio Ambiente, el Presidente de la Confederación Nacional de Instaladores, ha expuesto ante el Ministerio de Agricultura y Medio Ambiente, los graves perjuicios que está ocasionando el retraso en la publicación en el BOE de la modificación del RD de Gases Fluorados. Javier Cueto, Presidente de la Confederación, le ha recordado a Pablo Saavedra Inaraja, Secretario de Estado, que las primeras alegaciones al borrador del texto legislativo de modificación, fueron remitidas por la Confederación al

Ministerio el 6 de septiembre de 2012. Han transcurrido más de cuatro años y la modificación del texto legal del RD de Gases Fluorados, necesaria para adaptarlo al nuevo Reglamento Europeo de Gases Fluorados 517/2014, todavía no ha visto la luz.

En reciente visita al Ministerio, representantes de C N I han reiterado al Subdirector General de Coordinación de Acciones frente al Cambio Climático Eduardo González, su malestar y preocupación por el inexplicable retraso en la publicación de la ley.

La Confederación mantiene contacto regularmente con el Ministerio de Medio Ambiente y ha colaborado de forma habitual y participado en reuniones de trabajo donde miembros expertos del Comité Técnico ofrecen sus conocimientos técnicos y experiencia en la materia. El Reglamento Europeo de los Gases Fluorados es de obligatoria aplicación en los Estados miembros desde enero de 2014. No obstante, las empresas del sector aguardan la publicación de la modificación del RD 795 de Gases Fluorados, para conocer con exactitud los términos en los que el estado español ha recogido en su normativa los cambios reflejados en el Reglamento 517 / 2014.

Éxito de participación en las primeras Jornadas Pre-laborales sobre discapacidad y empleo

La Fundación Alares ha presentado el informe de resultados de las I Jornadas Pre-laborales sobre Discapacidad y Empleo "Saber y Hacer". Las Jornadas, que contaron con la colaboración de Galp, se desarrollaron el pasado mes de mayo, durante tres días, y participaron un grupo de personas con discapacidad, provenientes de diferentes asociaciones y fundaciones, con las que habitualmente colabora la Fundación.

Durante las Jornadas, cuyo objetivo principal es ofrecer a las personas con discapacidad la oportunidad de ver de cerca la experiencia real del día a día en un puesto de trabajo, se trataron temas como la integración en el mercado laboral y el importante papel del empleo para la inclusión socio-laboral de los trabajadores. Asimismo, los asistentes realizaron actividades prácticas y formativas, en las que pudieron mejorar sus aptitudes, gracias al asesoramiento de los profesionales. También se organizó una visita a la estación de servicio Galp Sanchinarro, con la intención de mostrarles cómo funciona un punto de suministro. En el desarrollo de esta actividad, se explicó a los participantes el funcionamiento técnico de la estación, recursos para la atención al cliente y conceptos básicos de merchandising.

El informe de resultados muestra que el desarrollo y la organización de

las I Jornadas Pre-laborales fueron un éxito. La participación fue muy elevada y, en todas las sesiones, los asistentes expresaron su satisfacción con las actividades. En los cuestionarios de evaluación, que completaron los participantes, se valoraron aspectos como las exposiciones de los ponentes y la utilidad práctica de las Jornadas, destacando las buenas valoraciones que recibió la visita a la estación de servicio de Galp.



Consciente de la importancia de este tipo de acciones y en línea con

su apuesta por la acción social en sus programas de RSC, Galp seguirá colaborando en este tipo de iniciativas, en las que participan activamente todos los empleados de la compañía. Asimismo, seguirá apostando por este tipo de actividades, orientadas a ofrecer más oportunidades para lograr la inserción laboral y que respondan a las nuevas demandas de la sociedad.

El objetivo de Galp y Fundación Alares es contribuir a aumentar el número de personas con discapacidad que acceden a un puesto de trabajo en España. En estos momentos son más de 350.000 las personas con discapacidad en edad de trabajar, de las cuales más 200.000 son hombres y cerca de 150.000 mujeres.

Bosch abre en Sevilla y Valencia centros de formación en climatización

Bosch refuerza su compromiso con la formación de los profesionales del sector de la termotecnia con la apertura de dos nuevos centros ubicados en Sevilla y Valencia. A partir de este momento, los profesionales que acudan a estos centros recibirán formación de productos de la marca Bosch, entre los que destaca su nueva gama de aire acondicionado de Caudal Variable Refrigerante (VRF).

Estos nuevos sistemas de alta eficiencia Bosch 5000 VRF cuentan con una amplia gama de potencias que van desde 8 kW a 200 kW suministran calefacción y refrigeración simultáneamente. Posee las siguientes gamas que ofrecen alto rendimiento y fácil instalación: sistema de recuperación de calor de tres tubos, Serie RDCI, sistema de bomba de calor VRF de dos tubos Series DCI y SDCI, y un sistema bomba de calor mini VRF, Serie MDCI.

Cobber Iberia se traslada a su nueva sede

Cobber Iberia ha trasladado su sede central a unas nuevas oficinas en el centro de Madrid situadas en la calle Moscatelar, 1 N, con el objetivo de mejorar el nivel de atención y servicio a sus socios y proveedores.

Este traslado se enmarca también dentro de la nueva estrategia de Cobber Iberia de aumentar al máximo la eficiencia de la organización, así como acelerar el crecimiento del Grupo y avanzar en el reciente proceso de incorporación e integración de Clima Ainé.

Cobber Iberia cuenta actualmente con 12 socios y 125 puntos de venta.

El Grupo de Distribución Cobber está ahora formado por Aramburu Guzmán, Caballero Distribución, Clima Ainé, Foncal, Hierros y Aceros de Mallorca, Lostal, Saneamiento y Suministros, Siete Hermanos de El Bonillo, Siro Vázquez, Suministros Fonca, Tubos Domínguez y Valvulería del Norte.

ACCESORIOS GAS NATURAL

DETECCIÓN DOMÉSTICA E INDUSTRIAL

ELECTROVÁLVULAS

ACCESORIOS GLP

MERCAGAS S.A.

Parque Prologis · C/ Filats, nº 7 Nave 5 08830 · SANT BOI (BARCELONA)
 Tel.: 93 246 11 05 - Fax: 93 245 48 04 / 247 07 50
 Visite nuestra web: www.mercagas.es

Saunier Duval presente en Instalándalus 2016



Saunier Duval ha estado presente, un año más, en Instalándalus, feria líder en el sector de la instalación en Andalucía que se ha celebrado en el Palacio de Ferias y Congresos de Málaga del 29 de septiembre al 1 de octubre.

Instalándalus se ha convertido en una plataforma excelente para dar a conocer las innovaciones y novedades del sector consiguiendo ser en punto de encuentro referente para fabricantes, instaladores y empresas complementarias de estos servicios.

En esta edición, la quinta que se celebra, se han dado cita más de 100

expositores y ha contado con un ambicioso programa de ponencias y jornadas técnicas impartidas por prestigiosos profesionales de las marcas más importantes, con el objetivo de ayudar a los profesionales de la instalación a afrontar con garantías los nuevos retos del sector.

En el Stand de Saunier Duval, además de informarse sobre las últimas novedades, los visitantes podían ver expuesto (entre otros productos) el nuevo calentador Opaliatherm F con tecnología Securtec, principal propuesta de la marca en su gama de agua caliente sanitaria.

Ciclo de conferencias *on line* sobre Edificación y Eficiencia Energética

Desde este mes de octubre, el Grupo Sectorial tuberías plásticas AseTUB lanza una serie de webinarios (conferencias *on-line* gratuitas) con la participación de los técnicos expertos de sus empresas miembros, que abordarán los temas más actuales y presentarán las soluciones plásticas más novedosas para el sector de la edificación y la eficiencia energética.

Las próximas conferencias programadas son las siguientes:

- Geotermia - Suelo radiante. Caso práctico de eficiencia, por Joan Cubedo (28 de octubre a las 10:30 h.)
- Evacuación insonorizada, por Ruben Aguinaco (4 de noviembre a las 10:30 h.)
- Cimentaciones termoactivas, por Iván Castaño (11 de noviembre a las 10:30 h.)
- Nueva normativa sobre tuberías multicapa para instalaciones receptoras de gas hasta 5 bar, por Enrique Méndez (18 de noviembre a las 10:30 h.)

Baxi presenta su colección de ropa que conecta con los sistemas de climatización del hogar



BAXI, fiel a su compromiso de conseguir el mayor confort en el hogar, ha desarrollado BAXI Project (www.baxiproject.com), la primera colección de ropa inteligente que permitirá conectar a las personas con los dispositivos del hogar para alcanzar una climatización perfecta y ultra personalizada. Si el hogar es el lugar donde más conectamos, ahora esta conexión será más especial.

La modelo Martina Klein y el diseñador Modesto Lomba han sido los anfitriones de la presentación de este proyecto revolucionario que aúna climatización, tecnología y moda, y con el que la compañía quiere actualizar el concepto de comodidad de las personas en su hogar. Tras un periodo de investigación y apostando por su estrategia de I+D, BAXI ha conseguido desarrollar, junto con la colaboración de La Salle Campus Barcelona-URL, la primera prenda capaz de medir la temperatura corporal de quien la lleva puesta y enviar toda esta información, captada a través de una aplicación móvil, a los dispositivos del hogar que regulan la temperatura del hogar.

Se trata de un proyecto en vanguardia, un auténtico cambio de mentalidad que implica poner a la persona en el centro de la climatización que ha definido como 'Confort ultra personalizado'.

Durante la demostración técnica que ha tenido lugar en la presentación, Jordi Mestres, director general de BAXI

para España y Portugal, ha destacado lo que ha supuesto este proyecto para BAXI y cómo, de la conectividad en el hogar, se ha pasado a desarrollar tejidos inteligentes capaces de controlar la temperatura corporal para mejorar el día a día de las personas y conseguir una climatización perfecta. "BAXI Project es sin duda uno de los proyectos más ambiciosos e innovadores de la compañía con el que queremos cambiar el presente del confort y ofrecer a las personas las mejores soluciones en climatización. En un futuro, lo que hoy estamos presentando como un prototipo, podría adquirirse en cualquier tienda de ropa e implantarse a los hogares de forma masiva."

Por su parte, Modesto Lomba, diseñador de la colección BAXI Project, ha explicado qué ha significado para él crear una prenda de estas características, destacando que "ha sido un gran reto, pero a la vez, una gran satisfacción personal porque hemos desarrollado un 'uniforme no oficial' de la comodidad de las personas". Se trata de la primera vez que el diseñador incorpora estos conceptos en sus creaciones, que además formarán parte de la colección que presentará en la próxima Mercedes-Benz Fashion Week Madrid.

Martina Klein ha sido la primera modelo en probar esta pieza única y ha compartido la ilusión de formar parte de este proyecto tan innovador.

Testo apoya la innovación y la práctica universitaria

Como empresa líder en tecnología y con una gran inversión en I+D, una de las prioridades de Testo es apoyar el conocimiento y la creatividad como base para las futuras soluciones de medición. La Universidad es uno de los lugares donde se encuentran estos valores.

Por eso, Testo colabora con proyectos universitarios como el ARUS Andalucía Racing Team, un grupo de alumnos de la Escuela Superior de Ingeniería de la Universidad de Sevilla que se han unido para crear un automóvil de carreras.

Los estudiantes del ARUS están llevando a cabo un proyecto en el que contar con la más alta tecnología para la creación de un monoplaza de competición es primordial; por eso, han confiado en Testo y su elevada calidad en instrumentación de medición para realizar las pruebas térmicas en el motor del coche. En concreto, los alumnos realizaron comprobaciones de temperatura mediante una cámara termográfica Testo 875i a distintos regímenes de funcionamiento, por lo que pudieron obtener un análisis detallado del comportamiento y también del rendimiento del sistema de refrigeración. Gracias a la utilización de la tecnología de medición avanzada Testo y la exactitud en los datos de medición obtenidos, el equipo del Andalucía Racing Team obtuvo valiosos datos que les permitirán progresar y avanzar en su proyecto.



STH Standard Hidráulica

Connect and Control



Soluciones para mejorar la eficiencia energética



Conexión y Control Accesorios de Unión · Sistemas Multicapa, PE-X y PB
Válvulas Agua · Contadores de Agua y Calorías · Equilibrado Hidráulico
Gas Valvulería y Accesorios
Calefacción Válvulas para Radiador · Suelo Radiante · Grupos de Circulación



Bosch estrena identidad de marca

Con su nueva identidad de marca, Bosch quiere subrayar la transformación digital de la compañía hasta convertirse en un proveedor de soluciones para una vida conectada. “Queremos ayudar a mejorar la calidad de vida y a conservar los recursos mediante soluciones conectadas. Nuestra nueva identidad de marca sigue esta premisa. Su diseño refleja la diversidad y la individualidad de la vida y de nuestros productos”, asegura Volkmar Denner, presidente del Consejo de Administración de Robert Bosch GmbH, explicando el trasfondo de la nueva identidad de la marca.

El nuevo diseño corporativo resalta los aspectos emocionales de la marca mediante una gama más amplia de

color y un nuevo lenguaje de las imágenes y de la forma. La tipografía roja del logotipo Bosch, subrayado por el eslogan “Innovación para tu vida”, y el anagrama en forma circular permanecen sin cambios. “Nuestra sociedad ha cambiado mucho en los últimos años. El nuevo diseño corporativo es la expresión de la transformación digital en nuestra compañía”, añade Denner.

El nuevo diseño corporativo está dirigido especialmente a satisfacer las necesidades gráficas especiales de diseño que configuran los medios digitales. Sin embargo, también se aplica en los medios impresos, el embalaje del producto, y en diseño interior.



Loctite patrocina nueve equipos de la competición Formula Student



Un año más Loctite apuesta por la innovación al patrocinar a ocho equipos españoles de diferentes partes del territorio y a un equipo portugués, a los que ayudará aportando soporte técnico y material.

Loctite, líder en soluciones de adhesivos de ingeniería, selladores y tratamiento de superficies, lleva desde 2010 patrocinando a equipos de diferentes partes del territorio español que participan en la competición interuniversitaria Formula Student. Este tipo de eventos permite a los jóvenes estudiantes desarrollar su talento y tener una primera experiencia cercana al mundo laboral.

Anualmente son más de cien las universidades de todo el mundo que acuden a las distintas competiciones que se celebran por toda Europa.

Formula Student es una competición anual en la que equipos de estudiantes de ingeniería de todo el mundo, trabajan durante el año en el diseño y la construcción de un coche de carreras monoplace.

Sello “Pyme innovadora” del Ministerio de Economía para Ega Master

La Dirección General de Innovación y Competitividad del Ministerio de Economía y Competitividad ha concedido a Ega Master el sello de la pequeña y mediana empresa innovadora. Este sello reconoce la naturaleza innovadora y la calidad de los productos y servicios de la firma ofrecidos a sus clientes.

El Ministerio confirma así el esfuerzo inversor de EGA Master en I+D+i (7 por 100, cinco veces superior a la del sector), que le ha llevado desarrollar cerca de 200 patentes, exportar el 90 por 100 de su producción a más de 150 países de los cinco continentes, especializarse en soluciones integrales para los campos de la seguridad y la eficiencia, y dar servicio a las empresas más exigentes en sectores como automoción, aeroespacial, petróleo, gas o minería.

EGA Master es hoy un fabricante de herramienta industrial de referencia mundial, y una de las 100 firmas que conforman el Foro de Marcas Renombradas Españolas, junto a líderes como Zara, Barcelona FC, Banco Santander, Real Madrid CF, Repsol o Telefónica.

Calidad CETIL en suministro de gas



Cetil Dispensing Technology, S.L.
 C/ Pelaya, 29 (P.I. Río de Janeiro)
 28110 Algete (Madrid) España
 Tel: (+34) 916 287 651
 Fax: (+34) 916 287 653
 cetil@cetil.com | www.cetil.com



“Nos hemos tenido que adaptar a los cambios pero encaramos el futuro con mayor optimismo”

**Esteban Blanco,
presidente de CONAIF**

(Viene de página 1) más favorable para las empresas instaladoras españolas y desarrollamos una importante actividad y múltiples gestiones para conseguir que se reconociera a los instaladores españoles la competencia en las inspecciones de gas por canalización, tanto de GLP como de gas natural, como finalmente ocurrió.

También entró en vigor todo el contenido completo de los reglamentos de etiquetado energético y ecodiseño, que introdujeron cambios fundamentales en el sector del clima (calefacción/refrigeración) y la modificación de la norma de gas UNE 60670 que, entre otras cosas añadió el multicapa y el acero inoxidable corrugado como posibles materiales a emplear en las instalaciones receptoras de gas.

Ambas novedades abrieron nuevas oportunidades de negocio para las empresas instaladoras en los campos de la eficiencia energética y las instalaciones de gas.

¿Cómo salen las empresas de este largo y duro periodo de crisis? ¿En qué situación se encuentran y cuáles son sus perspectivas a corto y medio plazo?

Cambiadas. La crisis ha sido tan acusada que ha obligado a las empresas instaladoras a adaptarse a un nuevo entorno, cambiando lo que había quedado inservible. Lo que antes valía ya no vale. El cliente ha cambiado sus costumbres y forma de actuar. El mercado se comporta de otra manera. La competencia también ha cambiado y nuestros proveedores -los almacenes o distribuidores a los que compramos los productos- han experimentado una de las transformaciones más acusadas.

Las empresas instaladoras nos hemos tenido que adaptar a los cambios y encaramos el futuro próximo con mayor optimismo que hace unos meses porque se advierte una ligera mejoría en cuanto a volumen de trabajo y resultados.

En los últimos años han desaparecido muchas de ellas y se ha perdido empleo, ¿cómo evoluciona ahora mismo la situación?

Se aprecia una ligera mejoría, como decía antes. Pero eso no debería alejarnos de la prudencia porque no podemos olvidar que los últimos años han sido de recortes, reestructuraciones, precios ajustados y cambios drásticos en nuestras empresas instaladoras por el descenso acusado de trabajo y los impagos, que han provocado la desaparición de un buen número de ellas en todas las regiones de España.

¿Cuáles serían las claves para avanzar en la necesaria dinamización del sector? ¿Cómo está afectando el desarrollo normativo que se viene dando en los últimos tiempos?

Las claves estarían en la recuperación de la construcción, principalmente de la nueva edificación que fue la más castigada en la crisis, y el impulso por parte de las Administraciones Públicas de la actividad relacionada con la mejora de la eficiencia energética.

Respecto al desarrollo normativo en los últimos tiempos, ha sido más bien escaso debido a la situación política que vive España. La imposibilidad de formar Gobierno ha tenido, entre otras consecuencias, la paralización de algunos textos legales que se estaban tramitando.

¿Qué aspectos concretos en materia normativa espera entonces el sector de las administraciones? ¿Está afectando de alguna manera el estancamiento de la situación política?

Sí, totalmente. Hay varios asuntos importantes a la vista que afectan a las empresas instaladoras y no han sido aún aprobados por el Gobierno que está en funciones. Como las previsibles revisiones del RITE y el Código Técnico de la Edificación, o la aprobación de la trasposición de la Directiva 212/27/UE de Eficiencia Energética, que en España está pendiente y se refiere, entre otras cuestiones, a la obligatoriedad de la contabilización individualizada de consumos de las instalaciones centralizadas de calefacción, agua caliente o frío de edificios existentes.

Y están pendientes también otros desarrollos reglamentarios en materia de protección contra incendios, manipulación de gases fluorados e instalaciones petrolíferas de suministro a vehículos.

Por otra parte, en CONAIF reclamamos una vuelta a la regulación en la fontanería y la recuperación del carné profesional, como existía anteriormente.

En ese sentido, ¿se ha resentido la cooperación entre CONAIF y las distintas administraciones?

No, la colaboración se mantiene, pero sí es cierto que no se puede conseguir ningún avance para el sector porque los Ministerios y sus organismos están actualmente como “en pausa”, a la espera de que llegue un Gobierno estable.

La eficiencia energética es un potencial dinamizador para el sector que no acaba de dar todos sus frutos, ¿qué debería suceder para que esto cambie?

Se necesitaría una mayor conciencia ciudadana de los beneficios que aporta la eficiencia energética y un mayor apoyo por parte de las Administraciones Públicas.

El intrusismo sigue siendo uno de los caballos de batalla de CONAIF, ¿qué medidas concretas se plantea CONAIF a este respecto? ¿Podría hacer más la Administración para controlar la situación?

El intrusismo se ha incrementado considerablemente con la crisis económica ya que los usuarios de los servicios de los instaladores, al ver reducido su poder adquisitivo, anteponen en algunas ocasiones el precio a otras consideraciones. Actividades como la fontanería lo han sufrido de forma especialmente dura en los últimos tiempos. Y la Administración, a mi entender, tiene mucho que hacer.

La lucha contra el intrusismo profesional es tarea de todos, también de las Administraciones Públicas, que deben prestar especial vigilancia a este asunto. Y poner sus medios y capacidades, que son muchas, por cierto, para informar y concienciar al usuario sobre la importancia de contratar los servicios de empresas debidamente habilitadas que cumplan con todos los requisitos legales.



Porque el intrusismo no sólo hace daño a las empresas instaladoras legalmente establecidas, también influye negativamente en la seguridad y calidad de las instalaciones y, por lo tanto también, en los ciudadanos.

Sería deseable una mayor colaboración en este sentido por parte de las Administraciones local, autonómica y central con las organizaciones empresariales que, como CONAIF y sus asociaciones confederadas, representamos a los instaladores.

¿En qué otros frentes se mueve ahora mismo CONAIF? ¿Cuáles son sus principales retos?

El futuro nos plantea el reto del ahorro y la eficiencia energética, es decir, conseguir que nuestras instalaciones sean eficientes, con un consumo controlado y el menor impacto medioambiental posible. También el reto de la internacionalización de nuestras empresas, prestando servicios más allá de nuestras fronteras con el fin de ampliar negocio y horizontes. Y lograr tener capacidad suficiente para ofrecer al cliente servicios integrales que permitan satisfacer todas sus necesidades en materia energética.

Pero uno de los principales retos a los que el instalador se enfrenta es, a mi entender, el de la fidelización de los clientes, al que desde CONAIF estamos prestando mucha atención y dedicando todos los esfuerzos necesarios.

Ocurre que el instalador, por regla general, capta a sus clientes dedicando múltiples recursos propios, presta el servicio por el que le han contratado y ahí acaba su función. Lamentablemente no sigue avanzando en la relación con el cliente, sino que lo suele transmitir a terceros para que éstos lo fidelicen.

Esto es, desde mi punto de vista, un error. El instalador debería asegurarse su confianza más allá de lo que es el servicio de instalación, y evitar dejar en manos de otros al que es “su” cliente.

Una importante novedad en el sector es la integración de CONAIF y FENIE, ¿qué debería suponer esta iniciativa?

Que tanto los organismos y Administraciones públicas, como los fabricantes, compañías energéticas y demás agentes del sector tendrán en la nueva organización empresarial resultante de la unión de CONAIF y FENIE a un único interlocutor en representación de las empresas instaladoras españolas cual-

quiera que sea su actividad, tanto eléctricas como de fontanería, gas y clima, ya que agrupará a 35.000 empresas instaladoras y representará al 87 por 100 del sector en España.

Y el instalador o mejor dicho, la asociación de instaladores de CONAIF y FENIE y sus empresas instaladoras asociadas, se beneficiarán de más y mejores servicios, así como de una atención mejorada por parte de la nueva organización empresarial, al contar con más medios y capacidades.

Los días 20 y 21 se celebra el nuevo Congreso, ¿en qué medida tendrá influencia esta integración de ambas entidades en la preparación y desarrollo del mismo?

En esta edición de 2016 estoy seguro de que se va a hablar mucho en los pasillos de esta noticia porque es reciente y de gran calado. Pero no ha sido determinante en los preparativos ni hemos considerado la posibilidad de tratarla en el programa de ponencias porque el proceso de integración está en ciernes. Más adelante, cuando se vayan cerrando etapas y concretando avances en el proceso, seguro que tendrá un espacio preferente dentro del Congreso.

¿Cuáles son las perspectivas en esta ocasión?

Preveo un número importante de asistentes, superior al de algunas ediciones anteriores. Un mes antes del Congreso ya habíamos superado la cifra de 200 congresistas inscritos y nos hemos visto obligados a cerrar la posibilidad de reservar en algunos de los actos paralelos programados, como la cena de gala del Congreso, al haber alcanzado el aforo máximo permitido.

Los instaladores y las firmas del sector están respondiendo a la convocatoria, por lo tanto las perspectivas que tenemos en CONAIF son muy buenas de cara a esta edición.

¿Destacaría alguna novedad especialmente significativa?

Sí, destaco que es la primera vez que el Congreso de CONAIF llega no solo a Valladolid sino a Castilla y León. En nuestra comunidad autónoma nunca antes habíamos tenido la oportunidad de acoger un Congreso como éste, que lo consideramos propio y que ha tenido un importante apoyo tanto de la asociación Avain-Incafo como de la Federación de CONAIF en Castilla y León, FEINCAL, que agrupa a las nueve asociaciones provinciales de instaladores de esta comunidad autónoma.

Como es habitual, las jornadas técnicas constituyen uno de los grandes atractivos del Congreso, ¿cómo valora las de esta edición?

El Congreso de CONAIF vuelve a contar este año, como en ediciones anteriores, con un excelente plantel de ponentes y respecto al contenido del programa, este año incluye, siguiendo la senda iniciada el año pasado en Murcia, ponencias referidas a las cuestiones técnicas de actualidad e interés para los instaladores y otras de tipo transversal a cargo de expertos en *coaching*. Este modelo mixto de Congreso fue un éxito en la edición anterior de Murcia y seguimos apostando por él con el convencimiento de que va a ser del interés de los instaladores.

(Viene de página 9)

10.30 a 11.15 Tecnología eficiente al servicio de las personas. Igor Etxabe, director de Atención y Comunicación Externa de la sociedad pública del Gobierno Vasco Alokabide.

11.15 a 11.30 Turno de preguntas.

11.30 a 12.00 Pausa-café.

12.00 a 12.45 En busca de la hormona del crecimiento empresarial.

José Carlos Díez, economista, profesor en la Universidad de Alcalá de Henares. Es una de las voces más mediáticas (La Sexta TV, Onda Cero, SER) e influyentes entre los expertos en Economía españoles.

12.45 a 13.30 Técnicas de ventas para “cracks”. Víctor Küppers, experto formador y conferenciante sobre temas comerciales y de desarrollo personal.

13.30 a 13.45 Turno de preguntas
13.45 a 14.15 Clausura. Carlos Martín Tobalina, director general de Industria y Competitividad Junta de Castilla y León.

14.30 a 16.00 Almuerzo-cóctel.

21.00 a 00.30 Cena de gala y espectáculo ofrecido por BAXI. Cóctel previo ofrecido por FEINCAL, Federación de Asociaciones de Instaladores de Castilla y León.

Todo a punto para la celebración del Congreso de CONAIF 2016

Óscar Puente Santiago, alcalde de Valladolid, inaugurará la 27 edición del Congreso de CONAIF, que se celebrará en el auditorio 2 de la Feria de Valladolid los días 20 y 21 de octubre de 2016.

El programa de este año incluirá ponencias referidas a las cuestiones técnicas de actualidad e interés para los instaladores y otras de tipo transversal a cargo de expertos en *coaching* que, en el modelo actual de este Congreso, representan una de sus principales señas de identidad.

La periodista y escritora Marta Robles volverá a presentar y moderar, como en la edición anterior, las distintas sesiones del congreso en el que van a intervenir reputados ponentes en la parte técnica y prestigiosos profesionales del *coaching* en la parte dedicada a la mejora del desempeño de las funciones del instalador como empresario.

Han confirmado su participación, entre otros, los conferenciantes Víctor Küppers, reconocido *coach* y escritor que abordará la metodología sobre técnicas de ventas, satisfacción de clientes y fidelización; el mediático Josef Ajram, que mostrará cómo mejorar el rendimiento en las empresas con ejemplos de su propia vida, en la que combina el mundo de la empresa y el deporte extremo; el reputado orador Juan Mateo, que ayudará a los congresistas a entender la importancia de la colaboración y su influencia en el alto rendimiento de un equipo. Finalmente el economista José Carlos Díez, habitual en los medios de comunicación audiovisuales, hablará de economía desde la perspectiva de pymes y autónomos.

Además de las citadas ponencias, el Congreso incluirá otras sesiones y mesas redondas de índole técnica, centradas en temáticas de actualidad que afectan a la actividad de las empresas instaladoras. Por áreas, se tratarán temas relacionados con la calefacción, el aire acondicionado y el gas, principalmente, con referencias directas a las soluciones de climatización en la rehabilitación de viviendas, los nuevos refrigerantes y la reglamentación europea que afecta a los instaladores RITE y frigoristas, así como las oportunidades que para el instalador generan los nuevos modelos energéticos.

ACTIVIDADES PARALELAS

En cuanto a las actividades paralelas, el miércoles 19 de octubre Orkli ha preparado una ruta de pinchos por el casco histórico de Valladolid; el cóctel de bienvenida a los congresistas, ofrecido por Gas Natural Fenosa, será el jueves 20 de octubre en el Museo Patio Herreriano. La cena de gala y el espectáculo que ofrece Baxi se celebrarán, el viernes 21 de octubre, en la Abadía Retuerta. Y los almuerzos-cócteles de ambos días del congreso serán ofrecidos, respectivamente, por Redexis Gas y Conaif en la Feria de Valladolid.

La inscripción de los asistentes se realiza a través de la página web del Congreso, www.congresoconaif.es, que en esta edición de 2016 está de estreno.

PROGRAMA DEL 27 CONGRESO DE CONAIF

Auditorio 2 de la Feria de Valladolid. 20 y 21 de octubre de 2016

Presentado por la periodista y escritora Marta Robles.

Jueves, 20 de octubre

09.00 a 09.30 Acreditaciones
09.30 a 10.00 Inauguración a cargo de Óscar Puente, alcalde de Valladolid.

10.00 a 10.30 Sistemas híbridos en la rehabilitación de edificios.

10.30 a 11.00 Junto a vosotros sumamos. Nuria Rodríguez, directora Negocio Distribución de Gas en España de Gas Natural Fenosa.

11.00 a 11.30 Turno de preguntas
11.30 a 12.00 Pausa café

12.00 a 12.30 Proyectos de CONAIF. Esteban Blanco, presidente de CONAIF y AVAIN-INCAFO.

12.30 a 13.30 Provocadores de éxito. Juan Mateo, profesor titular del CIFF en la Universidad de Alcalá de

Henares. Autor de 6 libros y numerosos artículos sobre *“management”* en publicaciones nacionales e internacionales.

13.30 a 14.30 ¿Dónde está el límite? Josef Ajram, “trader” de Bolsa, practicante de deporte extremo y “coach”. Es autor de varios libros sobre motivación personal y auto superación.

14.30 a 16.00 Almuerzo-cóctel ofrecido por REDEXIS GAS

21.00 a 23.00 Cóctel de bienvenida en el Museo Patio Herreriano ofrecido por GAS NATURAL FENOSA.

Viernes, 21 de octubre

09.00 a 09.30 Acreditaciones
09.30 a 10.00 La bomba de calor, una tecnología eficiente y renovable. Pilar Budí y Manuel Herrero, de la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC).

10.00 a 10.30 ¿Cómo afectará la Directiva F-Gas a las empresas instaladoras? Eduardo González, subdirector general de Coordinación de Acciones frente al Cambio Climático. Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente.

(Pasa a página 8)

GENEBRE

AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL

GENEBRE GROUP. Edificio Genebre • Avda. Joan Carles I, 46-48
08908 L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona) ESPAÑA. Tel. +34 932 988 001. Fax. +34 932 988 006
www.genebre.es

Síguenos en

f t

Repsol y La Caixa venden un 20 por 100 de Gas Natural Fenosa a un fondo americano

Las compañías Repsol y Criteria Caixa han alcanzado un acuerdo con el fondo estadounidense GIP III para la venta del 20 por 100 del capital social de Gas Natural SDG por un importe superior a los 3.800 millones de euros. Según los términos del acuerdo, Repsol y Criteria venden a GIP, respectivamente cada una de ellas, 100.068.934 acciones, representativas de un 10 por 100 del capital social de Gas Natural, por un importe de 1.901.309.746 euros, lo que equivale a un precio de 19 euros por acción. La plusvalía generada para el Grupo Repsol por la transmisión de este 10 por 100 asciende

aproximadamente a 246 millones de euros.

Como consecuencia, Repsol y Criteria han convenido asimismo finalizar el acuerdo existente entre Repsol y la Caixa sobre Gas Natural de 11 de enero de 2000, modificado posteriormente el 16 de mayo de 2002, el 16 de diciembre de 2002 y el 20 de junio de 2003.

Por otra parte, Repsol, Criteria y GIP han asumido, en el contrato de compraventa, una serie de compromisos relativos al gobierno corporativo de Gas Natural que tienen por objeto la composición de su Consejo de Administración y de sus Comisiones.

El cierre de la compraventa está condicionado a que se implementen en los órganos de Gas Natural los cambios derivados de los compromisos de gobierno corporativo anteriormente referidos, y a que se prevea en el Reglamento del Consejo de Administración de Gas Natural una mayoría reforzada de dos tercios de los Consejeros respecto de determinadas materias reservadas (básicamente, la adquisición o enajenación de activos significativos, la aprobación del presupuesto y el plan estratégico, la modificación de la política de dividendos o la suscripción o modificación de contratos materiales).

Enagás invirtió 193 millones en el primer semestre

Enagás ha invertido durante los seis primeros meses del año un total de 193,1 millones de euros. De esta cifra, 30,1 millones correspondieron a inversiones en España y 163,0 millones a proyectos internacionales en curso.

En marzo, Enagás llegó a un acuerdo para ampliar la su participación en Transportadora de gas de Perú (TgP) desde el 24,34 hasta el 25,98 por 100.

Además, en junio Enagás firmó un acuerdo para incrementar su participación en la Planta de Regasificación de Sagunto desde el 30 hasta el 72,5 por 100, y alcanzó dos acuerdos para ampliar su participación en la Planta GNL Quintero (Chile) desde el 20,4 hasta el 60,4 por 100.

El beneficio de Gas Natural Fenosa descendió un 6,5 por 100 en el primer semestre

Gas Natural Fenosa alcanzó en el primer semestre de 2016 un beneficio neto de 645 millones de euros, el 6,5 por 100 menos en términos homogéneos, es decir, sin el efecto de la depreciación de las divisas y de los impactos positivos no recurrentes del primer semestre de 2015. Los resultados están en línea con lo previsto en el Plan Estratégico para 2016.

El EBITDA de los primeros seis meses del año alcanzó los 2.457 millones de euros, con un descenso del 0,4 por 100 en términos comparables con el EBITDA del mismo periodo del ejercicio anterior, una vez re-expresado por la discontinuidad del negocio del gas licuado del petróleo en Chile. El EBITDA del semestre se vio afectado por un entorno energético y macroeconómico muy exigente, en el que los tipos de cambio tuvieron un impacto negativo de 114 millones de euros. Pese a este complicado escenario, que afectó especialmente a los nego-

cios de aprovisionamiento y comercialización de gas y a las actividades reguladas en Latinoamérica, los resultados de Gas Natural Fenosa demuestran la solidez de su modelo de negocio. La actividad de distribución de gas aportó el 33,8 por 100 del EBITDA, la de distribución de electricidad, el 27,1 por 100, y la de electricidad y gas, el 20,4 por 100 y el 17,2 por 100, respectivamente.

En cuanto a la distribución geográfica, el 55,7 por 100 del EBITDA entre enero y junio provino de las operaciones en España (+2,2 por 100), frente al 44,3 por 100 que correspondió a las actividades internacionales (-15,1 por 100).

Las inversiones brutas del primer semestre ascendieron a 655 millones de euros, con un descenso del 7,5 por 100. El principal foco inversor se situó en la actividad de distribución de gas natural, que representó el 41 por 100 del total consolidado, frente al 40 por 100 de la distribución de electricidad.

Acuerdo entre el Ente Vasco de la Energía y EDP para vender el 5 por 100 de la participación en Naturgas

El Ente Vasco de la Energía y EDP han completado la transacción del 5 por 100 que el EVE conservaba en la empresa gasista Naturgas. Esta operación se produce en virtud del acuerdo de venta realizado en el año 2010 en el que Hidroeléctrica del Cantábrico, que actualmente es propiedad de EDP, adquirió el 29,43 por 100 de las participaciones de EVE en Naturgas, con opción de compra del restante 5

por 100, ahora transferido a un precio calculado de acuerdo a una fórmula preestablecida por ambas partes.

Bajo esta premisa, el EVE ha vendido su participación del 5 por 100 en Naturgas a EDP a través de Hidroeléctrica del Cantábrico por un importe de 33,3 millones de euros con lo que completa definitivamente el proceso de privatización de activos gasistas iniciado en el año 2003.

Enagás adquiere un 13 por 100 de Mibgas

Enagás se ha hecho con una participación del 13,33 por 100 en el operador del mercado organizado de gas Mibgas, que se ha consolidado como la principal plataforma de intercambio de este hidrocarburo después de su integración, en el pasado mes de julio, con la sociedad Iberian Gas Hub, promovida por Bilbao Gas Hub.

La compañía ha logrado la autorización definitiva de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) a esta operación, a la que no ha impuesto condiciones y considera ajustada a la normativa.

La entrada de Enagás en Mibgas ya estaba prevista y forma parte del proceso de "dispersión del capital social" de la nueva plataforma del mercado contemplado en la Ley 8/2015, en la que se recogen los porcentajes en los que participarán los diferentes agentes.

Hasta ahora, Mibgas estaba participado al 100 por 100 por el operador

español Omel y por el portugués Omip, a razón de un 50 por 100 para cada uno, si bien la legislación establece que la participación conjunta de estos dos agentes debe situarse en el 30 por 100. Así, Omel debe conservar un 20 por 100 del capital de Mibgas, mientras que Omip ha de retener otro 10 por 100.

Los gestores técnicos del sistema gasista de España y Portugal tendrán un 20 por 100; dos tercios de este porcentaje, un 13,33 por 100, será para Enagás, mientras que su homólogo tomará el resto. Para el 50 por 100 restante solo existe el condicionamiento de que las empresas o agentes con actividades en el sector energético no podrán tener de forma individual más del 3 por 100, ni sumar entre todos el 30 por 100. El resto de los sujetos tienen una limitación del 5 por 100. Mibgas acaba de incorporar a Repsol como agente del mercado organizado. Así, son ya 31 los agentes que pueden comprar y vender gas.



KANE 455 + KANE 100

Analizador de combustión y CO + CO2 ambiente

- Muy fácil de usar.
- Medición simultánea de la combustión y del CO y CO2 ambiente.
- Sensor de CO2 por infrarrojos.
- 5 años de vida de los sensores.
- Comunicación por infrarrojos y bluetooth para impresora y dispositivos móviles.
- Servicio de mantenimiento exprés: rápido, económico, sin sorpresas y proporciona 5 años de garantía.

Lana Sarrate
Tel. 93 280 01 01 - www.lanasarrate.es

Los operadores europeos de GNL defienden el papel del gas natural

La distribución de gas natural licuado (GNL) a pequeña escala, la transparencia del mercado gasista y consolidar el gas natural como el combustible fósil para la transición hacia la generalización de la energía renovable son los tres grandes retos que afrontan las empresas gasistas europeas. Así quedó de manifiesto en la reunión plenaria de otoño de Gas LNG Europe (GLE), celebrada el pasado 5 de octubre en la sede de Reganosa, en la localidad coruñesa de Mugardos.

La Gas LNG Europe (GLE) es una entidad que representa a los operadores europeos de terminales de gas natural licuado. La asamblea contó con la participación de representantes de las dieciséis plantas integradas en la organización, que acumu-

lan el 90 por 100 de la capacidad de regasificación.

La transformación de las regasificadoras en centros de distribución de GNL a pequeña escala, especialmente para combustible marítimo, es una línea de trabajo en la que todas las terminales del continente van a operar, y se espera que se constituya en un factor decisivo para conseguir un transporte marítimo más limpio gracias a la reducción de emisiones de gases. También espera GLE que el gas natural se consolide como el combustible de transición hacia la "descarbonización" y como el combustible de respaldo una vez que llegue la plena implantación de las energías renovables. Igualmente, los reunidos también han unificado criterios para dar mayor transparencia al mercado gasista.

El mercado de la detección de incendios crece un 10 por 100 en 2015

Según el último estudio de mercado de detección de incendios del ejercicio 2015, realizada por Tecnifuego-AESPI, se está confirmando la tendencia positiva al alza en la factu-

ración, iniciada en 2014. Así, durante 2015, se ha obtenido un crecimiento en las ventas entorno al 10 por 100.

El coordinador del Comité de Detección, Juan de Dios Fuentes, ha

analizado alguno de los resultados más llamativos del estudio: "Aunque hay crecimiento, entendemos que la recuperación del mercado se centra en las renovaciones, y que en obra nueva el mercado aún está muy resentido tras la crisis de los últimos años. Por otro lado se continúa apreciando, como en años anteriores, que el mercado español se focaliza en equipos de bajo coste con una parte muy relevante de productos de tecno-

logía convencional (más de una tercera parte del total), y adicionalmente con una baja presencia de detectores multicriterio/multisensor. Por otro lado, hay que destacar el incremento sostenido que continúa obteniendo la tecnología de detección por aspiración".

Otro dato de interés es que el mercado de la detección de incendios tocó fondo en 2013. Ahora se consolida la tendencia al alza, aunque muy lejos de las cifras logradas en la década anterior 2000-2010.

Finalmente, 2016 se percibe como un año de incertidumbre, con un cierto freno en la inversión. Desde Tecnifuego-AESPI se espera que se active de nuevo hacia el fin del año.

La eficacia contra incendios de los rociadores automáticos

En el último informe enviado por la Asociación Europea de Sprinkler, ESFN se detallan algunos incendios del pasado mes de mayo que no tuvieron mayores consecuencias gracias a la instalación de rociadores automáticos (*sprinkler*).

Por su interés, detallamos algunos de los sucesos.

31 de mayo, Londres. Incendio en un restaurante-asador. El fuego comenzó en el cableado eléctrico en un refrigerador, extinguido por un rociador. Los daños: 5 por 100 de la unidad de refrigeración; 1.100 personas evacuadas de manera segura.

27 de mayo, Corby. Incendio en vivienda al arder una sartén. Se extinguió con un solo rociador.

25 de mayo, Ijsselland en los Países Bajos. Incendio en la fábrica de alfombras Vebe en Hasselt. Los rociadores extinguieron el fuego y el daño se limita al sistema de climatización.

24 de mayo, Norte de Irlanda. Incendio en la fábrica de armas en el este de Belfast. El sistema de rociadores en funcionamiento controló el fuego en una sala de tratamiento químico. Daños menores.

20 de mayo, Londres. Incendio en una secadora industrial, un solo rociador había operado para contener el fuego a la secadora.

18 de mayo, Gelderland en los Países Bajos. Incendio en la fábrica de Fermacell en Niftrik. El fuego

comenzó en las máquinas de corte de madera. A la llegada del cuerpo de bomberos, el sistema de rociadores había extinguido el fuego.

17 de mayo, Lincolnshire, incendio en una secadora de ropa industrial. El sistema de rociadores extinguió el incendio de la habitación.

11 de mayo, Bolton, gran incendio en una máquina de una imprenta. El sistema de *sprinkler* apagó el incendio. Daños y evacuación de trabajadores.

9 de mayo, Londres, un incendio producido en un área de almacenamiento de combustible en un almacén de tratamiento de residuos. El sistema de rociadores controló el incendio.

4 de mayo, Glasgow. Incendio en un hospital de salud mental, de 15 pisos. Un solo rociador extinguió el fuego. Pequeños daños. No hubo que evacuar.

Por todas las ventajas que conlleva su instalación, el Comité de Sistemas Fijos de Tecnifuego-AESPI recomienda el uso de rociadores automáticos para la extinción automática de un incendio.

Los rociadores automáticos, que sólo se activan en caso de necesidad, aseguran una protección eficaz en cualquier tipo de edificio. Sus características técnicas son invariables durante décadas, si se realiza el mantenimiento puntual, según señala la legislación vigente.

profesional

Beatriz Palmeiro, nueva secretaria general de TECNIFUEGO-AESPI



En la última reunión extraordinaria de la Junta Directiva de TECNIFUEGO-AESPI, celebrada el 13 de septiembre, se ha nombrado por unanimidad nueva Secretaria General a Beatriz Palmeiro, estrecha colaboradora del anterior secretario Xavier Grau (DEP).

Beatriz Palmeiro ha ocupado el puesto de apoyo administrativo en Secretaría desde su entrada en la Asociación hace seis años. Su tra-

vectoria profesional ha estado siempre ligada a cargos como secretaria de dirección y apoyo en la gestión.

En esta nueva etapa de cambios necesarios para superar el vacío administrativo en la Asociación, Beatriz Palmeiro compromete todo su esfuerzo y entusiasmo, en equipo con la Junta Directiva y el resto de profesionales que prestan sus servicios en TECNIFUEGO-AESPI.

Negarra

CHIMENEAS RESISTENTES AL FUEGO

CHIMENEA RESISTENTE AL FUEGO EI30

GC-25 MASTER

Chimenea modular aislada de doble pared destinada a campanas de cocina profesionales y calderas estancas estándar

- ✓ Diámetros disponibles: 80-1.000mm
- ✓ Aislamiento de fibra de cerámica 25 mm de espesor
- ✓ Clase de estanqueidad H1: 5000 Pa
- ✓ Diseño exclusivo que evita el puente térmico
- ✓ Máxima estanqueidad interior y exterior
- ✓ Sin necesidad de aplicar sellante de silicona
- ✓ Incorpora dos juntas de silicona bilabial y abrazadera de unión



Imagen: Ampliación aislada

CHIMENEA RESISTENTE AL FUEGO EI120

GC-50 MASTER

Chimenea modular aislada de doble pared para su aplicación en el paso de elementos de compartimentación de incendios destinada para Grupos Electrónicos

- ✓ Diámetros disponibles: 80-1.000mm
- ✓ Aislamiento de fibra de cerámica de 50 mm de espesor
- ✓ Clase de estanqueidad H1: 5.000 Pa
- ✓ Diseño exclusivo que evita puente térmico
- ✓ Máxima estanqueidad interior y exterior
- ✓ Reversibilidad sin alteraciones



Imagen: Adaptador a brida

Instala tranquilidad
www.negarra.com

CE

HETAS

UNEP

Se mantiene estable la demanda de gas natural

El consumo de gas natural en el mercado nacional se mantiene estable durante el primer semestre de 2016 y suma 158.860 GWh (13,6 bcm), lo que representa un ligero descenso del 1,3 por 100 en comparación con el mismo período del año anterior.

El mercado industrial continúa siendo el principal demandante de gas, con un 63,7 por 100 del total consumido, seguido del sector doméstico-comercial (20,4 por 100) y del consumo de gas para el sector eléctrico, con un 14,3 por 100 (centrales de ciclo combinado y centrales térmicas).

La demanda convencional de gas (doméstico-comercial e industrial) remontó durante el segundo trimestre, tras unos primeros meses de año marcados por unas temperaturas

inusualmente altas que no contribuyeron al encendido de calefacciones. Así pues, la demanda convencional de gas en enero, febrero y marzo descendió un 2,5 por 100 respecto al mismo período de 2015; en cambio, en los meses de abril, mayo y junio la demanda convencional de gas se vio incrementada en un 6,8 por 100 en comparación con el segundo trimestre del año anterior. Los principales motivos de este incremento en la demanda convencional durante el segundo trimestre del año han sido unas temperaturas más bajas en los meses de abril y mayo, meses que a pesar de no ser propiamente invernales, tienen cierta afección de las temperaturas en el encendido de las calefacciones, así como la demanda industrial, que mantiene su senda alcista respecto al año anterior.

En julio creció el consumo de gas natural de uso convencional

Consumo de gas natural							
	Julio 2016		Acumulado anual		Últimos doce meses		Estructura (%)
	GWh	TV (%)*	GWh	TV (%)*	GWh	TV (%)*	
Consumo convencional	17.477	3,3	149.435	1,7	246.236	2,1	79,3
Generación eléctrica	5.403	-30,9	27.914	-18,6	54.700	-9,4	17,6
GNL de consumo directo	789	-11,2	5.548	1,5	9.525	-5,8	3,1
Total	23.669	-7,7	182.897	-2,0	310.461	-0,4	100,0
Cogeneración**	7.618	-2,5	51.581	-6,1	89.893	-6,7	29,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior.

** Suministros a instalaciones que disponen de sistemas de cogeneración

- igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

Fuente: Cores

Cores informa que las ventas de gas natural registradas entre los meses de enero y julio de este año se elevaron a 182.897 GWh, lo que supone un descenso del 2,0 por 100 respecto de los siete primeros meses de 2016. La demanda de consumo convencional alcanzó los 149.435 GWh, un 1,7 por 100 más que en el mismo período del año 2015.

El consumo para generación eléctrica se elevó en dicho período a 27.914 GWh, con un descenso del 18,6 por 100.

La demanda de GNL de consumo directo fue de 5.548 GWh, lo que

supone un aumento del 1,5 por 100. En cuanto al propio mes de julio, las ventas de gas natural se elevaron a 23.669 GWh, un 7,7 por 100 menos que en el mismo mes de 2015.

Durante el mes de julio, las temperaturas han sido inferiores a las registradas durante el mismo mes de 2015. La temperatura media se ha situado 1,5 °C por debajo de la media alcanzada en el mismo mes de 2015.

En julio de 2016, la contribución de los ciclos combinados a la cobertura de la demanda eléctrica fue del 1 por 100 y la de la eólica, del 16 por 100. Los ciclos combinados cubrieron el 40 por 100 del hueco térmico.

Gas Natural Fenosa suministrará electricidad y gas al grupo Correos

Gas Natural Comercializadora, filial de Gas Natural Fenosa, ha obtenido la adjudicación de los cuatro lotes que la Sociedad Estatal Correos y Telégrafos ha licitado mediante concurso para el suministro de electricidad y gas natural, y su gestión integral, a sus instalaciones. El contrato, que se prolongará hasta el 31 de diciembre de 2019, tiene un presupuesto estimado de 85 millones de euros, impuestos incluidos.

Los tres lotes eléctricos abastecerán 3.456 puntos de suministro, que abarcan todas las oficinas y centros logísticos de la Sociedad Estatal. En total, representan un consumo cercano a los 142 gigavatios hora (GWh) anuales, lo que supone 485 GWh en el conjunto del contrato. Por su parte, el lote de gas natural está compuesto de 79 puntos de suministro, con un consumo próximo a los 17 GWh anuales, es decir, 58 GWh a lo largo del contrato.

Fuerte aumento en el número de puntos de suministro de Redexis

Redexis cerró el primer semestre con 602.944 puntos de suministro, lo que supone un aumento del 16,6 por 100 con respecto al semestre de 2015, según indicó la empresa de infraestructuras gasistas.

La compañía también apunta que en el primer semestre invirtió 161,4 millones: 42,9 millones para la expansión

de redes de transporte y distribución de gas natural, y 118,5 millones por la compra de puntos de suministro de gas licuado del petróleo (GLP) a Repsol.

En el primer punto, estas inversiones han permitido a Redexis ampliar sus redes en 590 kilómetros, lo que supone un aumento del 10,4 por 100 respecto al año anterior.

En el ámbito del mercado industrial, durante el primer semestre de 2016 destaca un aumento de la demanda del 2,2 por 100 según las estimaciones elaboradas por Sedigas y teniendo en cuenta la materia prima respecto al mismo período del año anterior.

El primer semestre de 2016 ha sido testigo de un descenso del consumo de gas para generación eléctrica (ciclos combinados y centrales térmicas) que se traduce en un -14,5 por 100, en comparación con los primeros seis meses de 2015.

La principal explicación a esta reducción radica en el incremento de la generación hidráulica, de un 41,6 por 100 y en un contexto en el que la demanda de electricidad ha sido casi pareja a la del año 2015 (+0,1 por 100, según los datos de Red Eléctrica de España).

La terminal de Reganosa recibe el primer gasero con GNL de Estados Unidos

La terminal de Reganosa en el Puerto de Ferrol recibió el pasado verano la llegada del buque Sestao Knutsen, con una carga de 138.000 metros cúbicos de gas natural licuado (GNL).

Se trata del primer cargamento de ese combustible que llega a España procedente de Estados Unidos, y el segundo de Europa.

El Sestao Knutsen procede de la terminal de licuefacción de Sabine Pass (Luisiana), en funcionamiento desde febrero de 2016, operada por Cheniere Energy.

Cheniere estima que Estados Unidos se convertirá en el tercer mayor proveedor de GNL en 2020, con una capacidad de producción de 60 millones de toneladas anuales. España será uno de los principales receptores del combustible norteamericano debido a que es el país europeo que cuenta con la mejor red de regasificadoras.

Redexis presenta al Govern sus planes de expansión del gas natural en Baleares



Fernando Bergasa, presidente de Redexis Gas y la consejera delegada, Cristina Ávila, presentaron recientemente al conseller de Territori, Energia i Mobilitat del Govern de les Illes Balears, Marc Pons, los planes de expansión de su compañía en las Islas Baleares, donde se ha previsto una inversión cercana a los 200 millones de euros para el desarrollo de nuevas redes de transporte y distribución de gas natural, que abastecerán a un total de 1.100.000 ciudadanos del archipiélago.

Con cerca de 270 millones de euros ya invertidos, la extensión del gas natural en las islas es una firme apuesta de la compañía. Redexis Gas gestiona actualmente una red transporte y distribución de 1.200 kilómetros y da acceso al gas natural a 850.000 ciudadanos en 14 municipios. Además, ha construido y opera los cinco gasoductos de transporte de Baleares, tanto en la isla de Ibiza como en la de Mallorca.

Con el plan de inversiones previsto, Redexis Gas atenderá con gas natural a 49 municipios de las islas, 17 de los

cuales ya están autorizados y 14 de ellos ya disponen de gas natural actualmente. De este modo, la compañía estaría en disposición de desarrollar nuevas infraestructuras en 32 municipios adicionales, que supondría el despliegue de 500 kilómetros de red, hasta alcanzar un total de 1.700 kilómetros de infraestructuras de transporte y distribución en la comunidad.

La expansión del Gas Natural Vehicular en Baleares se apoya sobre la gran infraestructura de Redexis Gas en las islas, donde dispone de 1.200 kilómetros de redes y da servicio a la gasinera de Cas Tresorer, ubicada en el Camí Fondo de Palma de Mallorca, a la gasinera de la empresa pública Emaya, para la limpieza urbana y a Quely, que disponen de una estación de recarga propia.

Redexis Gas ha comenzado a operar 742 nuevas instalaciones y 13.050 nuevos clientes de GLP -Gas Licuado del Petróleo- en las Baleares, repartidos a lo largo de 38 municipios, procedentes de la compra realizada a Repsol. Para ello, la compañía ha invertido cerca 25 millones de euros.

Endesa suministrará gas a universidades de Cataluña y Madrid

Endesa suministrará gas durante 2017 al consorcio de servicios universitarios de Cataluña (CSUC), integrado por 22 entidades universitarias, con un volumen de 88 gigavatios hora (GWh), así como a la Universidad Complutense de Madrid, con 56 GWh, por 5,15 millones de euros.

Según explicó la eléctrica, esta licitación supone un total de 354 puntos de suministro distribuidos entre las 23 universidades. Con este acuerdo Endesa se posiciona como el prin-

cipal proveedor de suministro eléctrico y de gas natural de las universidades de Cataluña, donde se incluyen la Universidad Autónoma de Barcelona y la Pompeu Fabra, entre otras, y la Complutense de Madrid. Además, se compromete a asesorar y formar a las universidades en materia de eficiencia energética, poniendo a disposición del CSUC su experiencia y un equipo de profesionales expertos en la optimización energética de las universidades.

Iberdrola es el grupo líder en captación de clientes en el primer trimestre de 2016

El mercado de gas natural español cerró el primer trimestre con 7.603.843 clientes. De estos, el número de clientes suministrados a precio libre es de 5.876.587 (aumentan en 34.802 clientes con respecto a diciembre de 2015), lo que supone el 77,3 por 100 del total de clientes

de gas, mientras que los clientes suministrados a tarifa de último recurso son 1.727.256 (disminuyen en 16.789 clientes con respecto a diciembre de 2015), lo que representa el 22,7 por 100 del total de clientes.

Por grupos empresariales, Iberdrola es el grupo líder en captación de

clientes en el primer trimestre de 2016, con un crecimiento de 24.587 clientes (+0,30 puntos porcentuales).

Por el contrario el grupo con mayores pérdidas de cuota es el Grupo Gas Natural Fenosa con 26.325 clientes menos (-0,48 puntos porcentuales).

Arranca el servicio de gas a la zona de Couso en Aguiño (Ribeira)

Gas Natural Galicia, compañía distribuidora de Gas Natural Fenosa, ha iniciado el suministro de gas natural al lugar de Couso, en la parroquia de Aguiño, en el municipio de Ribeira (A Coruña). La compañía ha construido un ramal de casi tres kilómetros que conecta con la red de distribución existente de Ribeira y que permitirá que más 300 vecinos e industrias de la zona tengan acceso a las ventajas de esta energía.

El director de Energía e Minas de la Xunta de Galicia, Ángel Bernardo Tahoces, y el delegado de Gran Consumo en la Zona Norte de Gas Natural, Javier de Celis, visitaron hoy la empresa Conresa, que será la primera industria de Aguiño que cuente con suministro de gas natural a través del ramal construido. La empresa fabricante de harina de pescado y aceite consumirá alrededor de 21 GWh y conseguirá importantes ahorros, además de mejorar su competitividad.

Con el cambio a gas natural, Conresa se adelanta también al cumplimiento de la Directiva de la Unión Europea relativa a la eficiencia energética y reducciones de emisiones a la atmósfera, y de obligado cumplimiento a partir de noviembre de 2016 en España.

El nuevo servicio permitirá un importante ahorro energético para las familias y empresas del lugar de Couso, además de atraer nuevas inversiones industriales en el municipio. El gas natural es el combustible fósil más competitivo y respetuoso con el medio ambiente, es una energía de futuro que contribuye a mejorar la calidad de vida y el confort en los hogares, además de aumentar la competitividad y la eficiencia de las industrias y comercios. Se trata de una energía limpia y de suministro continuo, que además permite ahorros económicos superiores a otras energías como el propano o el gasóleo.



El director de Energía e Minas de la Xunta de Galicia, Ángel Bernardo Tahoces, y el delegado de Gran Consumo en la Zona Norte de Gas Natural, Javier de Celis, junto a los responsables de Conresa, en su visita a las instalaciones.

La compañía inició el suministro de gas natural a Ribeira en 2011 gracias a la instalación de una planta satélite de gas natural licuado (GNL) en el polígono industrial Xaras, en Monte Alberte, que también suministra al núcleo urbano de A Pobra do Caramiñal. La red de distribución discurre por las principales calles del núcleo urbano de Ribeira, Palmeira y A Pobra, donde más de 1.200 familias, comercios e industrias del municipio disfrutan de las ventajas y beneficios del gas natural. Desde esta red de distribución también se suministra gas natural a importantes industrias de la zona como Frinsa, Escuris, Congalsa, etc.

Gas Natural Distribución pasa a denominarse Gas Natural Catalunya

Gas Natural Distribución, la filial distribuidora de Gas Natural Fenosa que opera en Cataluña, cambia de nombre y pasa a denominarse a partir de ahora Gas Natural Catalunya.

Con el cambio a Gas Natural Catalunya se aplica el modelo del negocio de distribución de Gas Natural Fenosa en España, que implica que las diferentes distribuidoras incluyan el nombre de la Comunidad Autónoma en la cual realizan su actividad.

De acuerdo con este modelo, el grupo creó recientemente Gas Natural Aragón y también Gas Natural Balears, donde está trabajando en la gasificación de la isla de Menorca.

Gas Natural Fenosa, a través de sus distribuidoras, es líder en distribución de gas natural en España. Actualmente cuenta con más de 5,3 millones de puntos de suministro y supera los 51.600 kilómetros de red de distribución en los 1.213 municipios de las 10 comunidades autónomas en las cuales está presente. Las inversiones fueron de 435 millones de euros en 2015, cerca de un 30 por 100 superiores al año anterior.

Gas Natural Catalunya distribuye gas natural a 389 municipios catalanes. El índice de penetración (puntos de suministro sobre el total de hogares que hay en los municipios de Cataluña) es del 56 por 100, por encima del 30 por 100 de la media española, gracias al esfuerzo inversor realizado por la compañía en los últimos 20 años.

Redexis Gas continúa con la expansión del gas natural en Jaén

Redexis Gas continúa su plan de desarrollo en la provincia de Jaén con el despliegue de más kilómetros de infraestructuras en Cazorra, Úbeda y Andújar.

La compañía gasista tiene previsto invertir 3,5 millones de euros en la construcción de 10 kilómetros de redes de distribución que beneficiarán a cerca de 3.500 viviendas y negocios de las localidades jienenses. Las obras de canalización supondrán la generación de 55 puestos de trabajo directos e indirectos.

En Cazorra, Redexis Gas canalizará la Plaza de la Constitución, la Avenida del Guadalquivir y las zonas del Carmen y de Ximénez de Rada. En Úbeda,

se desplegarán las redes por las calles San Marcos, Obispo Cobos-Minas, Rastro, Cristóbal Cantero, y las zonas de San Marcos y de Antonio Machado. En Andújar, se pondrán en gas las zonas de la Plaza de Toros y de Emperadores, y las calles Seis de Diciembre, Granados, Hoyos, Valenciana, Velillos, Meloneras, Ronda de Mestanza, Larga, Juan Robledo, Talabarteros y Jesús María.

Redexis Gas ha desarrollado a día de hoy en estos municipios cerca de 60 kilómetros de canalizaciones que suponen una inversión en la zona cercana a los 20 millones de euros, y que permiten el suministro de gas natural hoy en día a 14.200 viviendas y negocios.

Gas Natural Galicia inicia el suministro al municipio de Ribadeo (Lugo), donde invertirá casi seis millones de euros

Ribadeo se conectó a finales de julio al gasoducto de A Mariña Lucense, en el que la compañía ha invertido más de 30 millones de euros y que permitirá el acceso al gas natural a más de 55.000 habitantes y al tejido empresarial e industrial de la zona.

Gas Natural Galicia ofrecerá el suministro de gas natural a más de 3.000 hogares, industrias y comercios de Ribadeo.

El consejero de Economía, Empleo e Industria de la Xunta de Galicia, Francisco Conde, el alcalde de Concello de Ribadeo, Fernando Suárez, y el director general de Negocios Regulados de Gas Natural Fenosa, Antoni Peris, abrieron de forma simbólica la válvula que conecta la localidad de Ribadeo al ramal de transporte prima-

rio Ribadeo-Viveiro, que permite el inicio del suministro de gas natural al municipio.

El acto de presentación también contó con la presencia del delegado general de Gas Natural Fenosa en Galicia, Manuel Fernández; la directora de Negocio Distribución Gas España, Nuria Rodríguez; el director de Distribución Gas en la zona norte, Juan Antonio Pazos; y la directora general de Gas Natural Galicia, Raquel Vallejo.

Gas Natural Galicia tiene previsto invertir alrededor de seis millones de euros en el proyecto de Ribadeo, de los que ya ha destinado 4,5 millones. El objetivo es dotar de suministro de gas natural a Ribadeo y ofrecer el servicio a más de 3.000 hogares, industrias y comercios del núcleo urbano.



CONTAGAS

Válvulas de esfera para uso industrial




- ✓ Aprobadas por las principales compañías de gas
- ✓ Esfera flotante y esfera guiada. Ejecución 2 y 3 vías
- ✓ Embridadas, roscadas, soldables y con camisa de calentamiento
- ✓ Temperatura -60°C a 220°C
- ✓ Accionamiento manual o neumático
- ✓ En acero al carbono o acero inoxidable
- ✓ Certificación ATEX, TÜV, PED 97/23/CE, API 6D, TA-LUFT, Fire Safe
- ✓ Aprobación para trenes cisterna SNCF



40 años ofreciendo servicio en el sector del gas

CONTAGAS, S.A.
ventas_gas@contagas.com / Tel. 933 940 502

NEGARRA

“Apostamos por la fusión entre innovación, calidad y confort”



De izquierda a derecha: David Calderón y Artur Nores

(Viene de página 1)

Negarra es uno de los principales fabricantes de sistemas para la evacuación de productos de la combustión. La compañía tiene su origen en Talleres Negarra, empresa que nació en las cercanías de Bilbao en 1948 con una marcada vocación industrial y emprendedora.

Durante los años 80 se consolida como uno de los principales fabricantes del mercado. En la década de los 90 la compañía acomete un ambicioso programa de inversiones que culmina con la inauguración de su segunda fábrica en Lemona y su nueva sede social en Igorre. Como parte de su estrategia, paralelamente se llevan a cabo numerosas mejoras tecnológicas en los procesos de producción y gestión de recursos que han situado a Negarra entre las pioneras del sector.

En el canal de distribución Negarra tiene abiertas cuatro delegaciones distribuidas por España que hacen posible una atención ágil y cercana a todos los clientes, convirtiendo la excelencia en el servicio en la ‘marca de la casa’.

Artur Nores Moreira es responsable técnico en Negarra, cargo que ocupa desde hace seis años. Con una dilatada carrera profesional de más de 10 años en la industria de evacuación de humos y chimeneas.

Como cabeza visible dentro de Negarra, cabe reseñar la figura de David Calderón que con tan sólo 35 años ha crecido profesionalmente dentro de la empresa y conoce desde dentro la realidad de un sector que nos desvela en la siguiente entrevista junto con Artur Nores para los lectores de *IDG INGENIERÍA DEL GAS*.

– Con 68 años de historia y una marcada vocación de liderazgo, Negarra sigue creciendo. En este sentido ¿Cuáles son las líneas que caracterizan la fortaleza de la compañía en el mercado?

David Calderón: Tras la dilatada experiencia que llevamos a nuestras espaldas en cuanto a la fabricación de sistemas para la evacuación de humos y gases y termos eléctricos podemos destacar entre nuestras líneas de negocio una línea bien constituida como es el caso de las chimeneas modulares de acero inoxidable en calidades diversas, individuales o colectivas de simple y doble pared. Éstas últimas con aislante de fibra de vidrio.



Fachada de Negarra

Además, queremos hacer referencia a la estrella de la gama: GC25 Master, chimenea resistente al fuego EI30.

– ¿Cómo ha influido la apuesta por la calidad en la historia de la compañía?

David Calderón: No sólo apostamos por la calidad, sino por la fusión entre diversos conceptos como son la innovación, la calidad y el confort, para dimensionar y fabricar nuevos productos y desde luego, para crear nuevas y avanzadas metodologías. Esto lo conseguimos haciendo mejoras constantes e invirtiendo en I+D+I, además de contar con un equipo de departamentos conectados entre sí, que provoca que faciliten y mejoren el rendimiento personal y de ventas.

Por lo tanto, en este sentido, ha influido gratamente incrementando el valor añadido que desde hace años queremos proporcionar a nuestros clientes y que ellos mismos han podido reconocer valorando nuestras ventajas competitivas como los cantos redondeados, la máxima estanquei-

dad sin necesidad de la aplicación de sellantes de silicona, la facilidad y rapidez de montaje y las abrazaderas de cierre rápido, entre otras características de nuestras Chimeneas. En cuanto a los Termos Eléctricos, la máxima fiabilidad y mínimo porcentaje de averías y reparaciones.

– Como especialista, ¿puede ofrecer a los lectores de *IDG INGENIERÍA DEL GAS* un breve panorama del mercado de soluciones de evacuación y chimeneas?

David Calderón: Nos encontramos en un momento en el que la caída del sector de la construcción debido a la crisis económica nos ha afectado duramente. Creemos que sólo las empresas que han sabido reinventarse han podido salir a flote. Por nuestra parte, han sido la búsqueda de nuevos nichos de mercado, nuestras técnicas de venta y facilidades de compra hacia nuestros clientes lo que ha conseguido que mantengamos nuestra posición como empresa referente en el sector.

– En un entorno de recuperación en el que las ventas han comenzado a crecer, ¿puede ilustrarnos sobre la gama de productos y los mercados en los que trabaja Negarra?

David Calderón: Nuestra amplia gama de chimeneas cubre todas las necesidades domésticas e industriales, siendo éstas de doble pared de acero inoxidable con aislamiento intermedio, cómo las gamas de producto MD, MDW, GC, o bien chimeneas de simple pared como la gama ISW, o conductos esmaltados para combustible sólido y biomasa.

Además, también fabricamos termos eléctricos para ACS con una diversa gama destinada a pequeñas y grandes necesidades de agua destacando nuestro Sentia Digital, termo eléctrico con nuevas funcionalidades que le hacen más preciso y ayudan a reducir el consumo.

Nos dirigimos a un mercado tanto nacional e internacional, cubriéndolo a través de nuestros representantes y delegados de ventas ubicados por toda la península ibérica y llegando al sector internacional gracias a nuestro departamento de exportaciones.

Queremos poner a disposición del cliente los catálogos necesarios que recogen la gran gama de productos con los que contamos dentro de nuestras tres líneas de negocio. Pueden encontrarlos en: <http://www.negarra.com/es/catalogos/>

– Respondiendo a las necesidades de sus clientes, Negarra cuenta una oficina de proyectos ¿Qué ventajas ofrece este servicio de cara a sus clientes?

Artur Nores: Desde el departamento técnico de Negarra se atienden de forma personalizada todos los proyectos recibidos. Nuestro trabajo se inicia con el apoyo a Ingenierías y Arquitecturas en la elaboración de Proyectos Técnicos y continúa con el apoyo a Instaladores a pie de obra, siempre de la mano de nuestros distribuidores.

Una vez recepcionada la documentación necesaria por parte de nuestros Técnico-Comerciales, se realiza un dimensionamiento de la instalación de acuerdo a la normativa vigente en cada caso particular, proponiendo al cliente una valoración de la instalación acompañada de un informe técnico de cálculo, Marcado CE del producto ofertado, despiece y diseño en formato digital, siempre en función de las necesidades del cliente, y garantizado un correcto diseño y funcionamiento de la instalación, siguiendo con nuestro lema “Instala Tranquilidad”.

– Por último, ¿puede contarnos las características de las nuevas gamas de chimeneas modulares metálicas que lanza Negarra al mercado?

Artur Nores: En este apartado, nos gustaría hacer referencia a nuestra gama de chimeneas, Resistentes al Fuego EI 30 y EI 120, abarcando así las soluciones de evacuación de vapores de cocción de Campanas Profesionales y la solución al paso de instalaciones a través de elementos de compartimentación de incendios.

Nuestra gama Resistente al Fuego, GC, se caracteriza por disponer del menor espesor de aislamiento del mercado, obtenido gracias a la utilización de un aislamiento de fibra cerámica biosoluble de altas prestaciones, y gracias a un diseño exclusivo con juntas de estanqueidad en las paredes interior y exterior, que permiten la mayor clasificación posible de estanqueidad H1 (estanca a 5.000 Pa) sin la necesidad de aplicar sellantes de silicona en las uniones, facilitando de gran manera su instalación en obra.

Esta misma gama GC, es una chimenea policombustible, de aplicación también en instalaciones de condensación y de combustible sólido, aportando una versatilidad total y una mayor confianza en la elección de la chimenea.

En 2026 habrá más de 39.000 estaciones de gas natural vehicular en todo el mundo

El número de estaciones para el repostaje de gas natural para automoción podría situarse en torno a los 39.300 en todo el mundo hacia el año 2026, según destaca un nuevo informe elaborado por Navigant Research, en el que se analiza el mercado mundial para el desarrollo de infraestructura de repostaje de gas natural durante los próximos diez años.

Desde finales de 2014, la producción de petróleo crudo ha superado la demanda, lo que provocó a partir de

mediados del pasado año un colapso sostenido de los precios mundiales del petróleo, que han permanecido por debajo de los 50 dólares por barril. Estos bajos precios han ejercido una fuerte presión sobre el mercado de vehículos de gas natural y la correspondiente infraestructura de carga.

Sam Abuelsamid, analista de Navigant Research, señala sin embargo que "a pesar de la disminución de los precios del petróleo, las regulacio-

nes más estrictas de emisiones y economía de combustible reflejan que el gas sigue siendo una alternativa muy atractiva a la gasolina y el gasóleo en muchas regiones, así como en aplicaciones vehiculares donde la electrificación no es una opción práctica".

El informe destaca que "pese a que la desaceleración del crecimiento en China está teniendo un impacto en las ventas de vehículos, el número de estaciones de GNC a nivel mundial está siendo proyectado a una tasa

compuesta de crecimiento anual del 4,4 por ciento durante la próxima década".

Varios factores de mercado siguen haciendo del gas natural una propuesta atractiva en la próxima década, especialmente para camiones grandes y autobuses, donde la electrificación no es tan práctica, y la operación de gas puede reducir los costos asociados con el tratamiento de las emisiones del gasóleo.

De acuerdo con el informe, el endurecimiento de las regulaciones de emisiones, en particular para los motores diésel, también se espera que empuje a las flotas hacia las conversiones de gas, lo que redundará en el desarrollo sostenido de este tipo de instalaciones.

Gas Natural mejora la eficiencia del parque móvil e instalaciones de la Guardia Civil

El director de Gestión de Mercados de Gas Natural, Manuel Gil, y el director de Flotas de Seat España, Antonio Calvo, entregaron recientemente al director general de la Guardia Civil, Arsenio Fernández de Mesa, el primer vehículo de gas natural comprimido que pasa a formar parte de la flota de vehículos de la Guardia Civil.

La entrega de este vehículo, un Seat León TGI, es fruto del acuerdo de

colaboración suscrito por Gas Natural y la Guardia Civil el pasado mes de octubre. Entre otras iniciativas, el convenio recoge la realización de estudios para mejorar la eficiencia de los edificios e instalaciones de la Dirección General de la Guardia Civil, así como el análisis de la incorporación del uso del gas natural en el parque de vehículos terrestres y marítimos con el objetivo de mejorar su desempeño medioambiental y eficiencia.



De izquierda a derecha, el director de Gestión de Mercados de Gas Natural, Manuel Gil, el director general de la Guardia Civil, Arsenio Fernández de Mesa, y el director de Flotas de SEAT España, Antonio Calvo.

automatización

Microrruptor final de carrera inalámbrico de Genebre

Genebre ha presentado su nuevo microrruptor final de carrera inalámbrico, un elemento que se utiliza para transmitir una señal eléctrica a un centro de control (Tablero, PC, PLC, etc) en el cual podremos visualizar si la válvula está en la posición deseada (On-Off). También se puede utilizar esta señal con otro fin de control.

Basándose en una alta tecnología inalámbrica y de sensores la compañía ha desarrollado un sistema inteligente de control y monitoreo.

Todos los dispositivos utilizan el protocolo de comunicación remota ZigBee Pro.



Este sistema se denomina Red de Válvulas WWiless y está diseñado para el control y monitoreo de válvulas (on/off, manuales o automatizadas) de forma remota, sin cables y en tiempo real.

Sistema de equilibrado hidráulico más rápido y sencillo ALPHA3 de Grundfos

En España es muy poco frecuente encontrar un sistema de calefacción doméstica correctamente equilibrado. Por eso, Grundfos ha decidido lanzar al mercado un sistema pionero y realmente novedoso para ayudar a los profesionales a conseguir un equilibrado de las instalaciones de forma fácil, rápida y fiable.

Grundfos es consciente tanto del beneficio como de la complejidad que supone realizar un equilibrado hidráulico correcto por lo que ha desarrollado un sistema de asistencia al instalador para optimizar las instalaciones de calefacción doméstica bitubo y por suelo radiante.

El sistema ALPHA3 consta de tres componentes independientes pero que, utilizados conjuntamente, ofrecen la posibilidad de realizar un equilibrado hidráulico de una instalación en un plazo de tiempo aproximado de 1 hora. Permite además generar un informe



de la instalación basándose en el registro y cálculo de datos *in situ*.

El sistema ALPHA3 de Grundfos se compone de una bomba circuladora un lector para leer los datos registrados por la circuladora y una aplicación (app) Grundfos GO Balance para el equilibrado de sistemas.

El sistema ALPHA3 de Grundfos supone un gran avance respecto a soluciones ya existentes en el mercado; el tiempo y los costes de instalación se reducen sustancialmente para el profesional y el sistema queda perfectamente equilibrado ofreciendo un gran confort para el usuario final al distribuir el calor de forma uniforme y eficiente.

¡DESCUBRE
LA PEQUEÑA CALDERA^{A+}
TAN FIERA
COMO UNA GRANDE!

Naneo
CALDERA MURAL GAS CONDENSACIÓN
EASYLIFE



Ahora con
termostato ambiente
modulante

GRATUITO

Se pone en marcha el Clúster Español del Autogás

El pasado jueves 6 de octubre se presentó, bajo el auspicio del Director General de Industria, Víctor Audera, el Clúster Español del Autogás, en un acto que contó con la representación de sus miembros fundadores, entre los que se encuentran operadores de GLP como Repsol, Cepsa y Disa, fabricantes de vehículos y componentes como PSA, Fiat Chrysler, King Long y Begas Motor y centros tecnológicos de primer nivel como IDIADA y el Centro de Motores Térmicos de la Universidad Politécnica de Valencia.

El Clúster Autogás nace con el objetivo de promover el uso del autogás como carburante alternativo y de mejorar la competitividad de los sectores relacionados integrando una cadena de valor de este carburante e impulsando la investigación, desarrollo e innovación de los productos y servicios de sus miembros.

Durante el acto de presentación, el gerente del clúster, José Luis Blanco,

puso de manifiesto el objetivo y actividades previstas del Clúster Autogás y sus próximos pasos, destacando la puesta en marcha de un proyecto de innovación industrial para el desarrollo de un autobús cien por cien impulsado por Autogás.

El autogás supone una solución real a los problemas de movilidad a los que se enfrenta nuestro país. Sus bajas emisiones de CO₂, dióxidos de nitrógenos y casi nulas de partículas garantizan el cumplimiento de las exigencias medioambientales europeas en materia de calidad del aire. Con una tecnología altamente desarrollada, con una infraestructura ya implantada de más de 500 estaciones de servicio y con una producción mundial proveniente de los pozos de gas natural y de las refinerías españolas que aseguran su suministro para el presente y el futuro, el autogás está totalmente preparado para satisfacer hoy al consumidor más exigente. La apuesta por el autogás

supone además una oportunidad para la industria automovilística, así como para el desarrollo tecnológico de motores de inyección directa, híbridos o duales.

La creación del Clúster constituye un hito crucial en el impulso del uso de autogás en el sector de transporte. No en vano, la entidad espera convertirse en referente para la difusión de información del combustible reforzando lazos con todas las empresas y administraciones relacionadas para facilitar la inclusión de fabricantes de vehículos y aumentar la oferta de modelos alimentados por autogás. Consolidar la ya extensa red de distribución, crear consorcios para la puesta en marcha de proyectos de I+D+I, profesionalizar el sector a través de titulaciones y promover el intercambio de conocimientos entre universidades y empresas son otros de los retos que el Clúster pretende afrontar.

En España existe un gran mercado potencial para el autogás.

Autorizada la venta a Madrileña Red de Gas del negocio de GLP canalizado de Repsol

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) ha autorizado en primera fase la venta por parte de Repsol Butano a Madrileña Red de Gas del negocio de gas licuado del petróleo (GLP) canalizado en la Comunidad de Madrid, consistente en 41.832 puntos de suministro.

La Sala de Competencia de la CNMC solo realiza una objeción, relacionada con el contrato de suministro de GLP a granel entre Madrileña Red de Gas y Repsol Butano, al que considera, dada su duración, necesario para la realización de la operación y, por tanto, vinculado a la misma.

Esta consideración se produce siempre y cuando no existan cláusulas de exclusividad, en cuyo caso este contrato de suministro no se consideraría accesorio ni necesario y quedaría sujeto a la normativa sobre acuerdos entre empresas.

Importante aumento del consumo de GLP

Según los últimos datos publicados por Cores, el consumo de GLP registró un importante incremento durante el pasado mes de julio, cuando se situó un 39,2 por 100 por encima de la cifra registrada en el mismo mes del pasado año, si bien hay que destacar que, frente al descenso del GLP envasado, a granel y de automoción, el repunte responde al fuerte incremento de los GLP distintos a los anteriores grupos, incluyendo GLP des-

tinado a su posterior transformación. Así, el GLP envasado retrocedió un 3,5 por 100, situándose en 51.000 toneladas, mientras que el GLP a granel lo hizo en un 3,3 por 100 para situarse en 24.000 toneladas y el de automoción cayó también un 3,2 por 100, para situarse en 4.000 toneladas.

Mientras que el GLP envasado y a granel disminuyen sus ventas en el acumulado del año, el de automoción crece un 13 por 100.

La Comunidad de Madrid da un nuevo impulso al autogás

Un millar de conductores de vehículos de gasolina podrán acogerse al Plan Renove que la Comunidad de Madrid ha puesto en marcha en colaboración con la Asociación Española de Operadores de Gases Licuados del Petróleo (AOGLP), por el que podrán percibir un descuento de 400 euros para adaptar los motores de sus vehículos al autogás, lo que supone un ahorro del 25 por ciento del coste total del cambio.

Para el desarrollo de este plan, la consejera de Economía, Empleo y Hacienda de la Comunidad de Madrid, Engracia Hidalgo, firmó recientemente semana un convenio de colaboración junto con el secretario general de la Asociación Española de Operadores de Gases Licuados del Petróleo (AOGLP), José Luis Blanco, y el presidente de la Asociación de Transformadores de Vehículos a Gas (TRANSVE-GAS), Jesús Salmón Acereda.

La consejera de Economía ha explicado que la subvención de 400 euros

para el cambio de coche supone aproximadamente el 25 por ciento del coste, dependiendo de cada vehículo.

Sobre la repercusión del autogás en la vida de los madrileños, Engracia Hidalgo ha asegurado que espera llegar este año "a más de mil coches". En este sentido ha destacado que en Madrid hay "66 estaciones de servicio y 525 en toda España". "Madrid apuesta por esta tecnología", ha asegurado Hidalgo, quien ha recalcoado sus beneficios económicos y medioambientales.

Para el secretario general de AOGLP, José Luis Blanco, "este Plan Renove llega en un momento perfecto para el Autogás, que en 2015 presentó un crecimiento del 22 por 100 y un 117 por 100 en los últimos cinco años". Blanco se mostró convencido de que "como ha sucedido con otros, este plan contribuirá en gran medida a continuar con este impulso, con vistas a alcanzar los objetivos marcados tanto por la Unión Europea como por el Gobierno".

Consumo de gases licuados del petróleo							
Unidad: miles de toneladas							
	Julio 2016		Acumulado anual		Últimos doce meses		Estructura (%)
	kt	Tv (%)*	kt	Tv (%)*	kt	Tv (%)*	
Envasado	51	-3,5	513	-1,6	856	-1,0	45,4
Granel	24	-3,3	336	-2,7	507	-0,8	26,9
Automoción (envasado y granel)	4	-3,2	27	13,0	46	17,5	2,4
Otros**	81	145,1	261	10,5	477	28,5	25,3
Total	160	39,2	1.138	0,9	1.886	5,6	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo período del año anterior.

** Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación

^ Igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

Fuente: Cores

Programación Integral sorprenderá en Matelec 2016 con sus novedades en software profesional

Programación Integral, empresa especializada en el desarrollo de software profesional, presenta en Matelec dos nuevos módulos para la gestión empresarial, PiConec y FlowGes, asimismo presentará nuevas funciones en Visión Artificial y la versión 16 de sus ERP.

Programación Integral, líder en software de gestión entre los instaladores, presentará la versión 16 de sus ERP dirigidos a negocios de instalación y/o distribución del sector eléctrico, y mostrará otras soluciones como el banco de tarifas y catálogos de los principales fabricantes de electricidad, climatización, calefacción..., software de gestión de mantenimientos, esquemática y boletines, etc. que tienen como objetivo la optimización de recursos y la eficiencia en la gestión tanto del pequeño negocio como de la gran empresa.

Con motivo de la celebración del 25 aniversario de Programación Integral, todo profesional de sector que visite su



stand y sea informado sobre las novedades presentadas recibirá como obsequio unas gafas de realidad virtual. Además Programación Integral aplicará promociones exclusivas Matelec 2016, que permiten acceder a soluciones de software innovadoras en condiciones excepcionalmente ventajosas.

Espacio expositivo de Programación Integral en Matelec. Ifema Pabellón 4 stand 4C05 - Madrid del 25 al 28 de octubre 2016.

TomTom Telematics se asocia con Sage para proporcionar contabilidad de flotas

TomTom Telematics ha anunciado una colaboración con Sage, el líder del mercado en software de contabilidad en la nube.

Al combinar TomTom WEBFLEET y Sage Live, la colaboración proporcionará contabilidad en tiempo real para empresas con flotas de vehículos. WEBFLEET, el galardonado servicio de gestión de flotas de TomTom Telematics, es utilizado por empresas de todo tipo de tamaño para ayudar a mejorar el rendimiento de los vehículos, ahorrar combustible, apoyar a los conductores e incrementar la eficiencia de la flota en general. La solución combinada permitirá a los clientes de Sage Live visualizar de forma automática los datos de los vehículos conectados - incluyendo camiones, vehículos comerciales ligeros y coches de pasajeros.

"Al asociarnos con Sage, estamos ayudando a crear un entorno de contabilidad más moderno y responsivo, uno que aprovecha la tecnología en la

nube y el coche conectado para permitir a nuestros clientes ahorrar costes", comentó Thomas Schmidt, director general de TomTom Telematics. "La nueva integración de software ofrecerá un servicio vital para empresas que no necesiten necesariamente rastrear y localizar a sus equipos de ventas o de ingeniería en un mapa, pero que estén interesadas en incorporar otros datos importantes del vehículo a sus sistemas financieros".

"Asociarnos con TomTom Telematics nos permite aprovechar el potencial del coche conectado para propósitos de contabilidad", dijo Jennifer Warawa, EVP de Marketing de Producto en Sage. "También refuerza la posición de Sage como la plataforma de contabilidad en la nube más innovadora del mercado. Proporcionar contabilidad en tiempo real para flotas de vehículos ayudará a hacer el proceso más transparente y práctico, y proporcionará a las empresas un mayor control de sus finanzas".

tic

Vaillant presenta su caldera de condensación ecoTEC exclusive

Una vez más, Vaillant va un paso por delante y lanza al mercado la caldera de condensación más avanzada del mercado, la nueva ecoTEC exclusive. Disponible en modelos realmente potentes en 30, 35 y 43 kW, proporciona caudales de agua caliente de 17, 20 y 25 l/min con un salto térmico de 25 grados y con una estabilidad increíble, gracias a un intercambiador de placas sobredimensionado y con una gestión impecable.

Es la primera caldera de la marca alemana que cuenta con el exclusivo y único sello Green iQ de Vaillant, que indica que los productos que lo incluyen ofrecen la máxima sostenibilidad y eficiencia, y llevan la conectividad integrada lo que permite controlar la caldera desde cualquier lugar al colocar el control multiMATIC 700. Pero, el

sello Green iQ es algo más que una imagen, es un modo de funcionamiento que viene preajustado de fábrica y garantiza que la caldera funcione en el rango más óptimo de condensación.

Con bomba de alta eficiencia modulante y un consumo en *stand-by* menor a 2 W, las calderas ecoTEC exclusive incorporan un sistema avanzado de sensores, destacando el sistema de control de la combustión All-Gas-System, que mediante el All-Gas-Sensor, se realiza un análisis constante de la combustión, concretamente



de los valores de CO, garantizando una combustión óptima con cualquier tipo de gas y en cualquier circunstancia, reduciendo en consumo de gas.

Suelo radiante Orkli en el Museo de la Energía



El Museo de la Energía de Ponferrada escoge la solución de suelo radiante Orkli para sus nuevas instalaciones de Ponferrada.

La primera de las instalaciones abiertas al público, es una antigua central térmica en la que se muestra al visitante cómo se producía electricidad a partir del carbón y cómo la utilización de este recurso natural para la producción de energía, fue el motor de cambio de un territorio y de sus habitantes.

Orkli ha colaborado en la construcción de este museo instalando más de 5.000 metros cuadrados del sistema de calefacción de suelo radiante.

En la búsqueda de la eficiencia energética, la instalación se decantó por la solución de suelo radiante de Orkli dado que éste ofrecía una panel con alta densidad (cumple con la norma EN-1264) y con una resistencia térmica de 1,8 metro cuadrados K/W que junto con el diseño de la placa, favorece el contacto del tubo con el mortero y así contribuir más si cabe a la eficiencia energética del edificio.

Estudios completos con los nuevos registradores Fluke

Obtenga los datos que necesita para tomar decisiones fundamentales en tiempo real con los nuevos registradores Fluke 1736 y 1738. Los registradores trifásicos Fluke 1736 y 1738 son los equipos de medida ideales para realizar estudios energéticos y registros básicos de calidad eléctrica.

Más visibilidad: capture y registre automáticamente más de 500 parámetros de calidad eléctrica.

Elimine la incertidumbre: simplifique la configuración y reduzca los errores gracias a la función inteligente de verificación de la conexión.

Tome mejores decisiones: acceda a datos de forma remota y compártalos con la aplicación Fluke Connect.

Fluke ofrece ahora una oferta especial con los registradores de potencia 1736 y 1738.

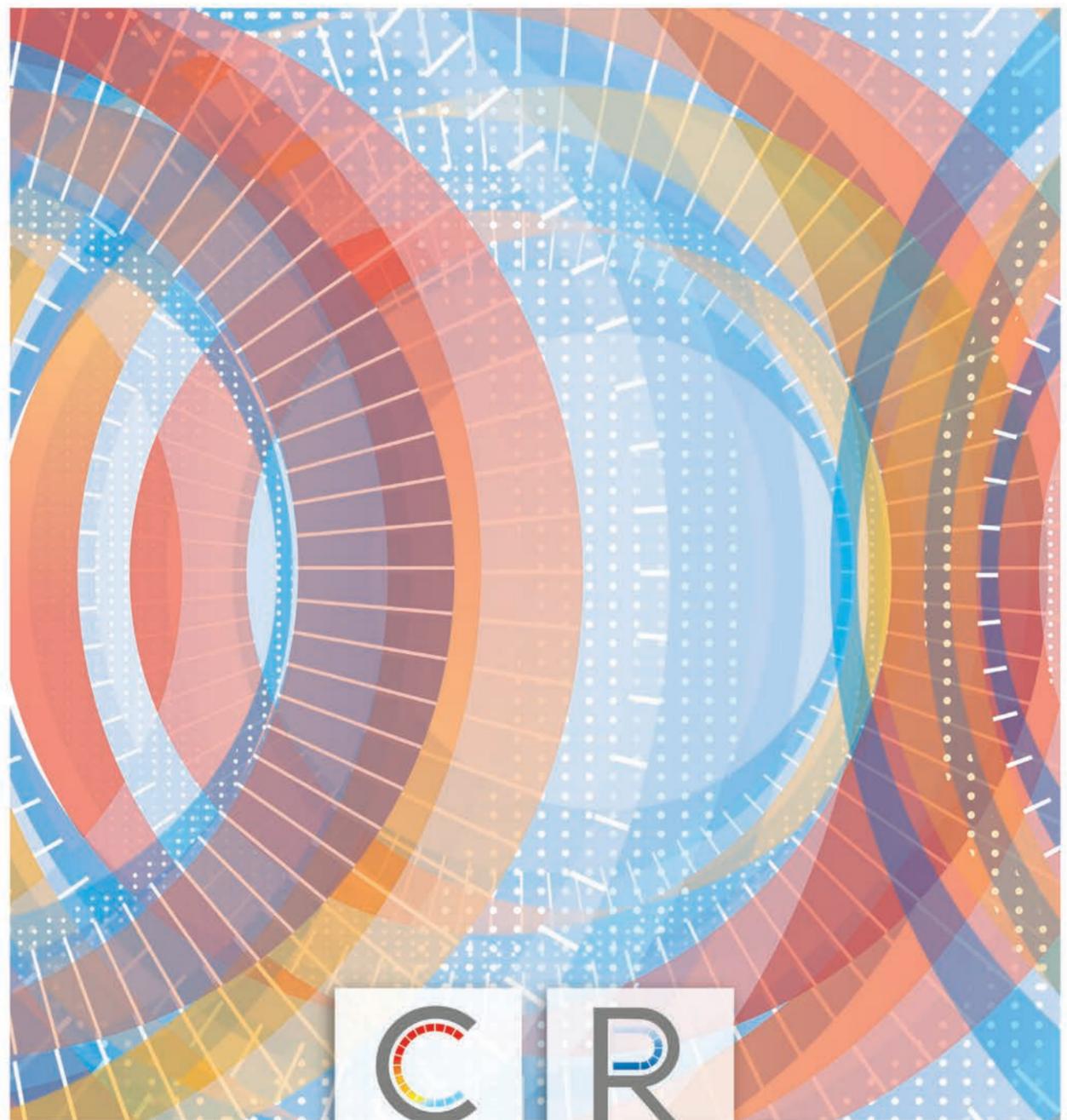
Oferta válida hasta el 15 de diciembre de 2016 o hasta fin de existencias.

C&R CLIMATIZACIÓN Y REFRIGERACIÓN
Salón Internacional de Aire Acondicionado, Calefacción, Ventilación, Frío Industrial y Comercial
International HVAC&R Exhibition

28 Feb./
3 Mar.
2017
MADRID

ORGANIZA
ORGANISED BY

IFEMA
Feria de Madrid



www.cr.ifema.es

Contagas introduce la explotación inteligente y activa de las redes de gas

Contagas como distribuidor oficial de Pietro Fiorentini en la península ibérica ha introducido la gestión inteligente en las redes de distribución de gas, dando un salto cualitativo en la forma de gestionar la distribución, desde un modelo estático y estacional a un modelo dinámico donde se permite desde los centros de operación la respuesta eficaz ante la necesidad del momento, y la actuación inmediata en caso de emergencia.

El sistema modular FIO 2.0 permite monitorizar y controlar remotamente la estación de regulación de una red de distribución de gas natural. El FIO 2.0 puede realizar una medición del caudal de distribución, modificar la presión de salida (instantáneamente o con un programa diario/semanal, o como un sistema de compensación de la red en función de la demanda de carga), monitorizar los principales indicadores de la instalación y limitar el caudal de las redes sin elementos intrusivos.

El sistema FIO 2.0 está compuesto por una centralita electrónica, una antena, tres sensores de presión, uno de temperatura y otro de posición.



Gestiona hasta seis señales digitales y dos líneas de regulación. Esta nueva tecnología permite la integración con los sistemas de gestión global de la energía (SCADA, OPM, ...), la adecuación de las redes para reducir los niveles de fugas cuidando nuestro entorno y la optimización de la distribución de presiones, asegurando la calidad del suministro a los clientes.

Saunier Duval lanza la calculadora para aerotermia y sistemas Híbridos

Saunier Duval, firma líder en sistemas y soluciones de confort doméstico, continúa con su firme apuesta por la aplicación de la aerotermia en las instalaciones térmicas de las viviendas, como propuesta innovadora para lograr las soluciones de climatización más ecológicas y eficientes del mercado.

Sus Sistemas Genia (tanto en su versión Alone como Hybrid) permiten conseguir ahorros de hasta el 65 por 100 en la factura anual de calefacción y agua caliente, en comparación con otros sistemas tradicionales, y para dar a conocer ésta y otras ventajas, Saunier Duval ha desarrollado una nueva calculadora para Aerotermia y Sistemas Híbridos.

Esta herramienta *online* -con un diseño claro, intuitivo y que se adapta a cualquier dispositivo móvil- permite calcular todos los aspectos de una instalación Saunier Duval, escoger los compo-



nentes más adecuados y generar presupuestos. Tan sólo es necesario cumplimentar un sencillo formulario, aportando datos sobre el sistema, vivienda, instalación y consumo energético, y se obtiene un detallado informe con una estimación del ahorro anual, que puede descargarse en versión PDF.

Una nueva utilidad pensada especialmente para ayudar a los profesionales en su día a día que ya está disponible accediendo a la web de la marca.

Genebre presenta la nueva válvula de esfera para manguera con dos salidas

Genebre presenta al mercado su nueva válvula de esfera para manguera con dos salidas. Las principales características de esta válvula, cuya referencia es 3059D, se detallan a continuación:

- Válvula de esfera para conexión manguera con dos salidas.
- Construcción en latón según UNE-EN 12165 cromado.
- Entrada rosca gas (BSP) macho s/ ISO 228/1.
- Salida racor de dos piezas con difusor para conectar manguera y salida rosca macho 3/4 pulgadas (medida disponible: 1/2 pulgada x 3/4 pulgada x 3/4 pulgada).
- Accionamiento mediante palanca de acero.



- Doble tórica en el eje
- Asientos PTFE.
- Temperatura de trabajo desde -20°C a 100°C.
- Presión máxima de trabajo 16 bar (PN-16).
- Dispositivo para bloqueo en abierto y cerrado con candado.

Junkers potencia la instalación de calderas murales de condensación

Junkers ha puesto en marcha una nueva campaña, a través de la cual premia con hasta 200 euros la instalación de sus calderas murales de condensación y refuerza, una vez más, la fidelización de los profesionales de la instalación asociados al club Junkers plus.

La campaña, que se desarrolla hasta el próximo 30 de noviembre, incluye las calderas murales de condensación Cerapur Excellence Compact, Cerapur Comfort, Cerapur, Cerapur Excellence y Cerapur Acu Smart, así como los controladores CW100, MZ100, Junkers Easy Control CT100 y el nuevo CR80 RF.

Esta gama se caracteriza por su innovación, versatilidad, óptimo diseño

y sencillez de instalación gracias a su tecnología avanzada. Destaca por sus altos niveles de eficiencia, que le hacen merecedora de la clasificación energética A, permitiéndole alcanzar hasta A+ en combinación con controladores de la marca. Además, es compatible con sistemas solares y cuenta con hasta 94 por 100 de rendimiento.



Baxi lanza el termostato modulante Wi-Fi Heat Connect

Baxi ha lanzado una de sus novedades en la gestión de los equipos de calefacción: su termostato ambiente Wi-Fi TXM 10C Heat Connect, cuya instalación puede realizarse tanto como termostato modulante o como On/Off. Entre sus características principales, destaca la gestión remota vía Wi-Fi mediante la App Heat Connect (en versión iOS y Android), que hace posible la visualización, control de temperatura y programación semanal. Este termostato también permite la regulación modulante de la calefacción. Cabe destacar que el control On/Off funciona con cualquier modelo de caldera o bomba de calor del mercado, a diferencia del termostato mo-

dulante, compatible con todos aquellos modelos de caldera que utilicen el protocolo de conexión *opentherm*, como son las calderas Baxi Platinum Compact Eco, Neodens Plus Eco y Victoria Condens.

Con este tipo de termostatos, Baxi ofrece al usuario la posibilidad de estar siempre conectado a su equipo de calefacción, ya que además de solicitar el encendido o apagado del equipo, informa al usuario de parámetros o variables. El TXM 10C Heat Connect permite, por ejemplo, conocer el consumo de la caldera y programarlo de forma eficiente, gestión que puede hacer ahorrar al usuario entre un 5 y un 15 por 100 de la factura energética.



EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Legislación europea vigente.
- Organismos oficiales, asociaciones e instituciones.
- Directorio de empresas suministradoras.

RESERVE LA EDICIÓN 2016

Adquiera ahora su edición 2015 de la ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS o realice su reserva de la edición 2016 en el teléfono

91 556 5004
www.sedetecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

Caldera de condensación de gasóleo de Vaillant

Vaillant lanza al mercado la nueva caldera icoVIT exclusiv, la opción ideal para viviendas unifamiliares o multifamiliares y pequeños edificios comerciales. Es perfecta tanto para casos de rehabilitación como de nueva construcción y con cualquier emisor: radiadores, suelo radiante o aire.

icoVIT exclusiv está disponible con tres rangos de potencia, 10/15 kW, 16/25 kW y 21/35 kW, todas con tecnología de condensación y quemador de dos etapas, lo que permite que el sistema se adapte a todas las necesidades, proporcionando el más alto nivel de confort y facilidad de mantenimiento.

Esta nueva caldera de condensación de gasóleo de pie incorpora los últimos avances tecnológicos y la más moderna ingeniería alemana. La eficiencia extremadamente alta y el ajuste preciso del rendimiento aseguran que cada gota de gasóleo proporcione su máximo rendimiento.

icoVIT exclusiv funciona con tecnología de condensación "real", es decir, con condensación completa de los humos de combustión. El calor de condensación se convierte en calor térmico y, por ello, casi se alcanza la máxima eficiencia térmica físicamente



te posible: hasta 99 por 100 PSC ó 105 por 100 PCI.

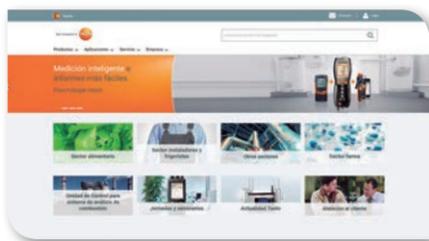
El gran contenido de agua en el intercambiador de calor hace más sencillo el adaptarse a cualquier sistema hidráulico y el ventilador del quemador permite ajustar el rendimiento para una máxima eficiencia. El silenciador del ventilador integrado asegura siempre un funcionamiento confortable.

Instrumentos Testo actualiza la página web

El conocido fabricante de instrumentación portátil de medición ha renovado su página web para adaptarla a dispositivos móviles. Desde principios de este mes de octubre los usuarios ya pueden disfrutar de esta mejora.

Ahora, al acceder a www.testo.es desde un smartphone o una tablet, el usuario disfrutará de una mejor experiencia de uso, gracias al nuevo diseño responsive que adapta los contenidos de la página al dispositivo empleado.

Además, para aumentar la facilidad en la búsqueda de producto dentro del amplio catálogo de instrumen-



tos disponibles, se han incorporado numerosas opciones de filtrado. Según la gama de producto seleccionada, hay diferentes filtros para que el usuario encuentre enseguida el producto que busca.

Zonescan Alpha, sistema permanente de control de fugas

Lana Sarrate presenta Zonescan Alpha, el único sistema fijo de supervisión de redes realmente automático: detecta, correlaciona y ubica fugas en cuanto ocurren; ahorra agua y costes desde la comodidad de su oficina.

Se trata de un sistema de correlación multipunto en el que el número de correladores, repetidores y unidades Alpha (GPRS) dependerán de la red a controlar.

A continuación se exponen las ventajas de utilizar Zonescan Alpha:

- Localización y ubicación automática de las fugas de agua.
- Diseño muy robusto tanto a nivel de hardware como de software.
- Control permanente de la red.
- Modularidad y escalabilidad: desde unos pocos correladores hasta miles. Puede empezar usando los loggers en el modo patrullaje o recoger & mover antes de convertirlo en un sistema fijo y automático.



- Interfaz muy fácil y versátil. Utilizamos Google Maps o StreetView.
- Total Transparencia del sistema para poder acceder y mantener todo su sistema.
- Sistema de auto-aprendizaje: el software Zonescan Net está diseñado para ser más eficaz con el tiempo. Dispondrá de una base de datos históricos de fugas y ruidos, incluyendo grabaciones de sonido, comentarios, etc.

Superlative Condens y Bluehelix Tech, de Cointra y Ferroli, reconocidas por la OCU

La OCU ha publicado en su revista del mes de octubre un análisis comparativo entre las calderas murales de condensación de uso doméstico (potencias comprendidas entre 19 y 25 kW) de ocho de las principales marcas del mercado, entre las que se encuentran Ferroli y Cointra. En dicho análisis han sido valorados nueve importantes aspectos a tener en cuenta de cara a la compra de este tipo de equipos: Coste Anual, Potencia, Rendimiento tanto al 100 como al 30 por 100 de la potencia, Funcionamiento en verano, Funcionamiento en invierno, Confort en agua caliente, Emisiones (tanto de CO como de NOx) y Consumo Eléctrico.

Una vez analizadas todas estas variables, las calderas de Ferroli y Cointra han sido reconocidas como Compra Maestra al resultar las mejores clasificadas como media de todos los valores indicados, pero destacan de forma especial:

- El ahorro económico, tanto en electricidad como en gas.

• Rendimiento al 30 por 100, que es la forma habitual de trabajo de la caldera, y por lo tanto principal fuente de ahorro.

• Gran confort en agua caliente sanitaria: por rapidez y estabilización de la temperatura.

• Menores emisiones de CO y NOx.

La OCU destaca especialmente el excelente comportamiento de la Bluehelix Tech en los modos de calefacción y agua caliente, sobre todo en invierno, con un bajo consumo de luz y gas y gran estabilidad de temperatura en agua caliente.

Gracias a ello, se recomienda esta caldera para aquellos hogares que generen un uso intensivo de la misma durante todo el año con la garantía de ahorro en las facturas de gas y luz.

Con respecto a la Superlative Condens de Cointra, el análisis destaca especialmente que obtiene el mejor rendimiento en calefacción al 30 por 100 de carga y máximo confort en términos de rapidez y estabilización de la temperatura del agua caliente.

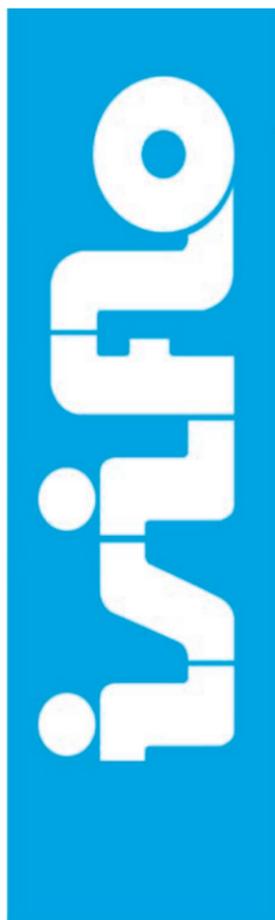
Arco presenta la gama Vitaq en Eurobrico



Válvulas ARCO, líder de su sector con más de 1.000 millones de válvulas instaladas en todo el mundo, ha estado presente en la feria internacional del bricolaje celebrada entre el 28 y el 30 de septiembre en Feria Valencia. La multinacional española ha presentado su catálogo de válvulas, accesorios y sistemas para instalaciones de fontanería, gas y calefacción, tanto para la industria como para el mercado doméstico.

Una de las últimas innovaciones de ARCO es el sistema VITAQ, diseñado para mejorar la vida útil de las válvulas. El concepto "Vitaq Inside" consiste en una válvula con un eje bola de una sola pieza, fabricado en un material técnico, de gran resistencia que impide que cualquier partícula de cal se adhiera al eje y por tanto facilita su funcionamiento y garantiza al 100 por 100 la estanqueidad y una baja pérdida de carga.

Con el nuevo sistema Vitaq, ARCO soluciona dos problemas habituales en fontanería: la acumulación de cal debido a la dureza del agua o la temperatura; y el uso esporádico de las válvulas que también favorece que la cal se adhiera dificultando la maniobra de apertura y reduciendo el caudal de agua. El nuevo sistema VITAQ de Arco, pone fin a este tipo de deterioro y alarga la vida de la válvula.



WHERE QUALITY COUNTS CHOOSE YOUR PARTNER WISELY



FABRICACIÓN, INNOVACIÓN Y CALIDAD

FABRICANTES DE TODO TIPO DE ARMARIOS DE REGULACIÓN PARA GN Y GLP

ESPECIALISTAS EN SOLUCIONES PARA CONDUCCIÓN Y REGULACIÓN DE GAS

Excelentes expectativas para Climatización y Refrigeración C&R 2017



La próxima edición de Climatización y Refrigeración C&R 2017, que se celebrará entre los días del 28 de febrero al 3 de marzo de 2017 en los pabellones de IFEMA, se perfila, una vez más, como la gran cita comercial de referencia en nuestro país de los sectores de aire acondicionado, calefacción, ventilación, frío industrial y comercial.

En plena fase de comercialización y en vísperas de celebrar una primera adjudicación de espacio en este mes de octubre, la respuesta empresarial registrada hasta la fecha ya supera la participación total alcanzada en su pasada convocatoria, por lo que todo apunta a que la feria crecerá en todos sus parámetros. En esta misma línea de previsiones positivas, hay que seña-

lar que regresan a la feria importantes marcas del mercado que, junto a la participación de empresas líderes que se mantienen fieles al Salón, configurarán un escenario clave para conocer un panorama global de las propuestas y avances tecnológicos de un sector innovador y comprometido con la sostenibilidad.

El Salón, que en su pasada edición reunió la oferta de 590 empresas, y registró la asistencia de 44.693 profesionales de 65 países, organizará, como es habitual, un amplio programa de conferencias y sesiones plenarias en el marco de Foro C&R, que este año como novedad se desarrollará a lo largo de los cuatro días de feria; los talleres dedicados a la difusión de

mejores prácticas en instalaciones – Taller TAC, y talleres de Refrigeración– y el Auditorio de Aplicaciones Singulares. Además, la Galería de Innovación, la iniciativa de reconocimiento al I+D+i sectorial, destacará una selección de las propuestas de vanguardia de entre las presentadas en la feria, en base a los criterios de innovación, eficiencia energética, respeto al medio ambiente, calidad, diseño y utilización de energías renovables.

C&R se celebrará en coincidencia con GENERA 2017, Feria Internacional de Energía y Medio Ambiente, configurando un doble encuentro con la eficiencia energética y la sostenibilidad de importante atractivo para un común colectivo de profesionales.

82ª Conferencia Euroconstruct en Barcelona

El próximo día 25 de noviembre, Barcelona acogerá la 82ª Conferencia Euroconstruct, de análisis y previsiones del sector de la construcción, organizada por el ITeC. La conferencia, que será inaugurada por el Consejero de Territorio y Sostenibilidad de la Generalitat de Cataluña, Josep Rull, tendrá lugar en el Ateneu Barcelonés, y en ella se presentarán:

- las últimas previsiones a medio plazo (hasta 2019) y las conclusiones relativas al seguimiento del sector de la construcción de las 19 economías miembro de la red Euroconstruct
- los retos de la industria
- ponencias de expertos internacionales del sector

Un día antes, el 24, tendrá lugar la cena de bienvenida, en el Mirador del Palau de la Música.

Las conferencias Euroconstruct se vienen celebrando desde los años setenta, dos veces al año.

En ellas se presentan las conclusiones del análisis sobre el estado del sector de la construcción en 19 países europeos: Austria, Bélgica, República Checa, Dinamarca, Finlandia, Francia, Alemania, Hungría, Irlanda, Italia, Países Bajos, Noruega, Polonia, Portugal, Eslovaquia, España, Suecia, Suiza y Reino Unido, junto con las previsiones a tres años vista desglosadas por país y por submercados.

ANERR vuelve a Construtec con su circuito de rehabilitación renovado

La Asociación Nacional de Empresas de Rehabilitación y Reforma (ANERR) ya presentó en Mayo de la mano de IFEMA su Plan Estratégico 2016, donde se anunció con la participación de Raúl Calleja, Director de Construtec, Salón Internacional de Materiales, Técnicas y Soluciones Constructivas, y por parte de ANERR, de su Presidente, Fernando Prieto, la participación de ANERR con su Circuito de Rehabilitación, tercera edición.

La próxima edición de Construtec será del 25 al 28 de octubre en IFEMA, Feria de Madrid.

El Circuito ANERR de Rehabilitación, será un espacio singular que destacará en la feria ya que se trata de 700 metros cuadrados formado por una estructura de andamios, dejando atrás el formato de stand tradicional, que hará imprescindible al visitante acercarse a ver “qué ocurre allí dentro”.

El continente dará paso al contenido, las Soluciones en Rehabilitación Eficiente que se integrarán para impulsar y favorecer la Accesibilidad, el Confort, la Eficiencia y el Ahorro a los Usuarios, siempre remarcando la importancia de la Profesionalización del Sector y la Calidad de Materiales y soluciones a implantar.

Su ubicación, entre la zona denominada La Plaza y el Foro (congreso, jornadas) le confiere una situación privilegiada ya que será de “obligado paso” acercarse al Circuito, como espacio abierto que se ha diseñado.

En el centro de dicho espacio se desarrollarán actividades prácticas cortas, prácticas, técnico-lúdicas para que resulte interesante y formativo a todos los visitantes, como siempre organiza ANERR.

PLATINUM COMPACT ECO

LA APUESTA SEGURA

www.baxi.es



La tecnología GAS INVERTER, con un ratio de modulación 1:7, ofrece un funcionamiento más eficiente, fiable y silencioso. Su hidrobloc de latón proporciona la máxima resistencia y robustez, que unido a su tamaño compacto, permite una fácil instalación. Gracias a la función de Microacumulación aporta elevadas prestaciones en agua caliente.



Aprovecha nuestras promociones de otoño. Más info en: baxifidelity.es



BAXI
LA NUEVA CLIMATIZACIÓN