

Se dispara la demanda de gas natural en junio

La demanda de gas natural alcanzó los 25.248 gigavatios hora (GWh) en el mes de junio, lo que supone un incremento del 14,6 por 100 con respecto al mismo periodo del año anterior, según datos de Enagás.

Este crecimiento se debió principalmente al aumento de la demanda de gas natural para la generación de electricidad, que se disparó un 57,5 por 100 en buena medida por la ola de calor, mientras que la demanda convencional aumentó un 3,9 por 100.

En el primer semestre del año, la demanda nacional de gas natural ascendió a 169.076 GWh, lo que supone un incremento del 6,5 por 100 con respecto al mismo periodo de 2016. La demanda convencional (consumos doméstico, industrial y pymes) se incrementó un 4,3 por 100 y las entregas para generación de electricidad crecieron un 19,7 por 100.

“La eficiencia energética ha relanzado la actividad”

JAIME GARCÍA, PRESIDENTE DE AFECH

Después de largos años en los que la crisis le afectó de manera particularmente furibunda, la mejora de la situación económica ya se ha empezado a notar con claridad en el sector de los fabricantes de chimeneas, según confirma Jaime García, director comercial de Dinak y presidente de la Asociación de Fabricantes de Chimeneas, que ve la situación con moderado optimismo: “después de tantos años parados, hay ya una bolsa de demanda que empieza a necesitar oferta”.

En la siguiente entrevista, Jaime García realiza un completo repaso panorámico a la actualidad del sector, deteniéndose en los elementos más relevantes para su evolución a corto plazo.

Cómo valora la evolución del sector en el último ejercicio? ¿Se consolida la recuperación?



Sí, sin duda. Es y será una lenta recuperación que ya se refleja en las estadísticas de venta de viviendas y también físicamente, cuando uno viaja ya observa que en las ciudades se ven grúas, aunque en algunas más que en otras.

El proceso se reinicia y es que después de tantos años parados, hay ya una bolsa de demanda que empieza a necesitar oferta.

(Pasa a página 8)

El Gobierno aprueba finalmente la ITC MIP 04

»»» (Pasa a página 2)

Casi un millón de cambios de comercializador de gas en 2016

Durante 2016, el 78 por 100 de los 7,7 millones de puntos de suministro, era suministrado en el mercado libre (6 millones), y de ellos, los comercializadores independientes únicamente suministraban al 0,7 por 100, según señala el Informe de Supervisión de los Cambios de Comercializador en el Sector Eléctrico y de Gas Natural en 2016, publicado por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia.

El 22 por 100 restante de los consumidores se suministra a través de los comercializadores de último recurso. El número de solicitudes de cambio de comercializador de electricidad y de gas recibidas por los distribuidores durante el año 2016 fue de 4,8 millones. De estas solicitudes, 3,6 millones pertenecen al sector eléctrico y 1,2 millones en el sector gasista.

En total, un 89,6 por 100 de solicitudes fueron aceptadas en el sector eléctrico y el 81,1 por 100 en el sector gasista, lo que supone un empeoramiento de las tasas medias de rechazo, que alcanzaron el 10,4 y el 18,9 por 100, respectivamente (en 2015 fueron del 8,2 y del 10,3 por 100).

Finalmente, el número de cambios de comercializador activados por los distribuidores en 2016 fue de 3,2 millones en el sector eléctrico y de casi 1 millón en el sector gasista, lo que supone unas tasas de cambio (switching), relativamente elevadas en ambos sectores (11,1 y 12,5 por 100,

respectivamente). El año anterior la tasa de cambio fue de 11,2 por 100 en ambos sectores.

sumario

02	el sector
04	actualidad
06	compañías
07	distribución & comercialización
08	dossier chimeneas & conductos · entrevista
09	dossier chimeneas & conductos · mercado
10	medio ambiente
11	gas natural
12	GLP
13	equipos y empresas
14	instalaciones
15	innovación
16	agenda



► Equipos de detección portátil para gases inflamables y tóxicos



Gas Measurement Instruments Ltd



GS-700



PS-200

- ✓ Aprobados y homologados por las principales compañías de gas en España. Además de: IEC; ATEX; CSA; MED y CE.
- ✓ Para protección (en zonas clasificadas, espacios confinados), detección y seguimiento (por perforaciones, tuberías enterradas, depósitos)
- ✓ Alarma acústica, óptica y por vibración.
- ✓ Desde 1 hasta 5 gases. Bomba de aspiración interna. Fácil manejo.
- ✓ Selección gas inflamable a detectar: único equipo para metano/propano.
- ✓ Hasta 14 horas de uso. Se puede cargar por USB en tu vehículo.
- ✓ Posibilidad de volcado de datos por Bluetooth y posicionamiento GPS.
- ✓ Recambios, accesorios y mantenimiento económico



40 años ofreciendo servicio en el sector del gas

CONTAGAS, S.A.

ventas-gas@contagas.com / Tel. +34 933 940 504

El Gobierno aprueba finalmente la ITC MIP 04

Tras una larga espera y más de cuatro años de elaboración el Gobierno ha dado luz verde finalmente, el pasado mes de julio, al Real Decreto por el que se aprueba la instrucción técnica complementaria MI-IP 04 "Instalaciones para suministro a vehículos" y en el que se regulan determinados aspectos de la reglamentación de instalaciones petrolíferas.

El Consejo de Ministros ha aprobado el Real Decreto que actualiza la vigente reglamentación de las instalaciones para suministro a vehículos con el objetivo de adaptar sus requisitos a los avances tecnológicos y a los nuevos carburantes (bioetanol y biodiésel) con lo que se

contribuye a reforzar los sistemas de prevención ante fugas de combustible y a reducir las probabilidades de una contaminación de suelos.

El texto establece requisitos y calendario para que las instalaciones enterradas existentes con tanques de simple pared y tuberías de impulsión de simple pared se conviertan a doble pared. En el caso de las gasolineras cuyas ventas anuales sean iguales o inferiores a tres millones de litros, tendrán que instalar un sistema de detección temprana de fugas. Para evitar la contaminación de los terrenos en los que están instalados los tanques de combustible y las tuberías, la norma

describe los sistemas que se pueden emplear para la detección temprana de fugas.

Además, la norma establece las medidas adicionales que deben implantar las gasolineras desatendidas, entre ellas, un interruptor de paro de emergencia que permita el corte de corriente, la supervisión con cámaras de seguridad y la conexión a una central receptora de alarma. Todo ello completa con revisiones periódicas de detección de fugas y requisitos adicionales para las instalaciones de servicio que suministran biocombustibles.

Al cierre de esta edición está pendiente su definitiva publicación en el B.O.E.



en positivo

«En 2016 se sumaron 90.000 nuevos puntos de suministro de gas hasta llegar a 7.707.447 clientes en el mercado español»

Fuente: CNMC

AFEC informa sobre el reglamento de diseño de unidades de ventilación

La Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC) ha elaborado una nota informativa a raíz de haberse detectado en el mercado casos de incumplimiento por parte de algunas Unidades de Ventilación con Recuperación de Calor con respecto al Reglamento (UE) nº 1253/2014, relativo a los requisitos de diseño ecológico aplicables a las Unidades de Ventilación, especialmente en lo referente a los valores de eficiencia energética establecidos en el mismo.

Desde AFEC se recuerda que, en el caso de las Unidades de Ventilación, es obligatorio el marcado CE para su comercialización en la UE. El citado marcado conlleva el cumplimiento con la legislación que les es aplicable, e implica su conformidad con lo establecido en aquella, como es el caso del Reglamento 1253/2014. Asimismo, se advierte sobre las graves consecuencias que puede conllevar su incumplimiento.

tor General del Grupo Vaillant para Reino Unido e Irlanda, quien ejercerá de Presidente de la EHI en los próximos años.

Tras la Asamblea se procedió a celebrar un debate sobre el "Objetivo de descarbonización de la UE: ¿Qué opciones hay para el suministro de energía a los edificios en 2030 y 2050?"

Como ponentes se contó con la presencia de Beate Raabe, Secretaria General de Eurogas y Jörg Kruhl, Consultor Principal del Grupo P3.

XVII asamblea general EHI

La Asociación de la Industria de la Calefacción de Austria (VÖK) ha sido la anfitriona de la XVII Asamblea General de la EHI (Association of the European Heating Industry) que se ha celebrado los días 22 y 23 de junio en Viena.

El jueves 22 se celebró la tradicional cena de bienvenida y al día siguiente los representantes de los principales fabricantes y Asociaciones del sector de la Calefacción a nivel europeo se dieron cita en el Hotel Marriot donde se desarrolló la Asamblea General 2017.

Bajo la presidencia de Ulrich Schmidt, Miembro del Consejo de Administración de Bosch Thermotechnik, se informó de todas las acciones llevadas a cabo desde la Asociación Europea durante el año 2016 y el primer trimestre de 2017, destacando la situación actual de las revisiones que se están llevando a cabo de diferentes Directivas Europeas.

Federica Sabbati, Secretaria General de la EHI presentó el resultado económico de 2016, el estado de los presupuestos para 2017 y los presupuestos para el 2018.

A continuación expuso un plan detallado de actuación de la Asociación para el periodo 2017-2018, que marcará la actividad de la EHI y que se centrará en reforzar y consolidar internamente la asociación, aumentar la visibilidad y presencia de la EHI en todos los foros relacionados con la calefacción reforzando los contactos estratégicos dentro de la Comisión

Europea y llevar a cabo un exhaustivo seguimiento de la legislación europea y seguimiento del mercado de la calefacción.

También se aprobó la incorporación de dos nuevos socios: Beckett Gas International Limited, y la Asociación Finlandesa de Industrias de Servicios de la Construcción (FABSI), completando así la representación del sector de la calefacción en Europa dentro de la EHI.



Tras la reelección el año pasado de Ulrich Schmidt como Presidente de

la EHI por un año más, la presidencia pasó a manos de Klauss Jesse, Direc-

SITÚE
LA PLATA
MÁS

A SU COMPAÑÍA EN
LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS
POTENTE DEL SECTOR
PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS
EN IDG INGENIERÍA DEL GAS

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2017

descargue su edición digital en
www.ingenieriadelgas.com

91 556 50 04

IDG Ingeniería del Gas

Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com
web www.ingenieriadelgas.com
Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Montytexto
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.



CONGRESO CONAIF CÓRDOBA

19 Y 20 DE OCTUBRE DE 2017

www.congresoconaif.es

ORGANIZAN:



Colabora:



AYUNTAMIENTO DE CORDOBA
Delegación de Participación Ciudadana

Patrocinadores:



AFEC celebra su 40 Aniversario con récord de asociados

En el año 1977, es decir hace 40 años, nació la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC). Ese mismo año quedó inscrita en el Registro de Asociaciones del Ministerio del Interior, como una entidad sin ánimo de lucro, cuyo principal objetivo era defender y representar los intereses del sector de la climatización.

Así culminaba la iniciativa de los representantes de doce empresas españolas fabricantes de productos de climatización.

Los fines recogidos en sus estatutos fundacionales eran "la promoción general del sector de fabricantes de equipos de climatización y, consecuentemente, la cooperación a la mejora técnica del mismo, apoyando, defendiendo y protegiendo, siempre que sea equitativo y legítimo, los intereses de sus miembros, en lo que respecta al citado sector, cuando no estén en contradicción con las disposiciones y ordenanzas vigentes, ni con las que en el futuro pudieran establecerse".

La orientación inicial de la Asociación se centraba en la defensa de los intereses de los fabricantes españo-



les, ya que todas las empresas asociadas tenían sus instalaciones fabriles en España, pero este hecho se fue adaptando a la evolución de los tiempos, y en el año 2001 se modificaron los estatutos para permitir la entrada a las empresas de climatización, que tuvieran fábrica en cualquier país miembro de la Unión Europea.

En el año 2009, una nueva modificación de estatutos permitió que formaran parte de la Asociación aquellas empresas cuyas instalaciones manufactureras estuvieran fuera de la Unión Europea, creándose para ello la figura de Socio Adherido, lo que permitió la incorporación de un importante número de compañías y dio a AFEC una representación aún mayor.

Todos estos cambios y la representatividad que la Asociación ha ido



Pilar Budí, directora general y secretaria general de AFEC

consiguiendo a lo largo de estos años han contribuido a que esos doce socios iniciales se conviertan en la actualidad en 71, ostentando en este momento el récord de su historia en cuanto a número de empresas asociadas.

Ferrán González, nuevo vicepresidente ANESE

Ferrán González, Jefe Nacional de Ventas de Bosch Comercial e Industrial en España, ha sido designado vicepresidente de la Asociación Nacional de Empresas de Servicios Energéticos (ANESE) por los socios de esta plataforma empresarial sin ánimo de lucro.

Ferrán entró a formar parte del Grupo Bosch en 1996 como Responsable de Prescripción de Bosch Termotecnia, convirtiéndose más tarde en Jefe Regional de Ventas, para finalmente, en 2006 ocupar el puesto de responsabilidad que desempeña en la actualidad.

Desde 2014 además, es miembro de la Junta Directiva de ANESE.

Su nombramiento como vicepresidente de la Junta va en línea con el apoyo de Bosch al sector de los servicios energéticos y su compromiso con el desarrollo del mismo, que se ha manifestado anteriormente en la participación de la compañía en diversas acciones formativas llevadas a cabo conjuntamente con la asociación.

En palabras de Ferrán González, "supone un reto y una ilusión enorme para mi ser vicepresidente de esta



Asociación de la que llevo trece años siendo miembro. Ocupar esta nueva posición me permitirá seguir defendiendo los intereses de las ESEs españolas y reforzar nuestra apuesta por la mejora de la eficiencia energética dentro del sector, un objetivo que llevamos años apoyando desde Bosch".

III Convención de Ventas de Fenie Energía

Fenie Energía celebró los pasados días 15 y 16 de junio en Valencia su III Convención de Ventas.

Durante la cena de clausura el Conseller de Economía sostenible, Comercio y Empleo de la Generalidad Valenciana Rafael Climent, intervino con una ponencia, manifestando su apoyo a Fenie Energía, por la aportación a la sociedad con su trabajo enfocado a la eficiencia energética y el consumo sostenible a través de energías 100 por 100 verdes, integrando entre sus productos instalaciones de autoconsumo y promoviendo la movilidad eléctrica por toda la geografía española.

Las dos jornadas fueron todo un éxito de convocatoria, contando con más de 500 asistentes que participaron y se involucraron activamente en todo el programa de actividades organizadas a tal efecto.

Tuvimos ocasión de recorrer el centro de Valencia como escenario de una cicloturista de 150 participantes y por la tarde participaron en una yincana que finalizó en la Feria de Valencia con una paella popular. Participamos en los talleres de trabajo preparados para la ocasión al día siguiente con unas jornadas de trabajo muy productivas.

I Jornada AEC-A3e sobre eficiencia energética

La I Jornada AEC-A3e "Eficiencia Energética: Compromiso, Competitividad e Innovación", patrocinada por Cydesa Janitza y Carlo Gavazzi logró reunir en el Hotel NH la Habana de Madrid a más de cien profesionales que pudieron conocer de primera mano la experiencia de expertos y entidades de primer nivel en la implantación de Sistemas de Gestión Energética (SGEn).

En un ambiente de intercambio y colaboración entre ponentes y asistentes, representantes de grandes empresas como Airbus (Víctor Rodríguez) y Gestamp (Santiago Esarte) explicaron en detalle los aspectos más importantes para identificar sus consumos energéticos y tomar decisiones consen-



suadas para mejorar su gestión energética. Asimismo, Josefa Alonso (Ayuntamiento Madrid) explicó las peculiaridades que el consistorio, como entidad pública, ha tenido que considerar para implantar un Sistema de Gestión Energética en su red de Bibliotecas Públicas.

Contratar luz y gas con la misma empresa puede suponer un ahorro del 7 por 100 anual

Además de otras ventajas, la contratación del suministro de luz y gas con la misma empresa puede llegar a suponer un ahorro de hasta cincuenta euros anuales, según un estudio elaborado por la comercializadora de luz y gas Aldro Energía.

La comercializadora explica que si tomamos el consumo medio de una familia de unos tres miembros, o sea, una potencia de luz de 3,3 kW con un consumo eléctrico de 3.000 kWh y un consumo de gas de 5.050 kWh, contratar la tarifa combinada ahorraría hasta un 7 por 100 anual.

El estudio señala que unificar la contratación en un mismo operador significa poder contar con planes a medida, con tarifas ajustadas a las necesidades específicas de cada cliente, lo que permite también un mayor control del gasto y el pago en una misma factura.

Según señala José Francisco González-Payno, director general de Aldro Energía "la contratación conjunta de luz y gas con una misma compañía reporta siempre múltiples beneficios al usuario. El principal es el ahorro económico, pues le permite acogerse a las tarifas duales de las empresas energéticas que suelen ser mucho más competitivas que si se hace por separado.

FACTURA GLOBAL

Asimismo, la factura llega totalmente detallada en un mismo recibo lo que le facilita una visión global del consumo y del gasto, para optimizar aún más el ahorro y si hay alguna incidencia puede solucionarla en una sola llamada. En definitiva, un servicio mucho más cómodo y directo, al tener que tratar con el mismo interlocutor para cualquier gestión". Y si además, se coge en un pack completo con servicios de mantenimiento, "garantiza que vamos a estar siempre protegidos y asesorados por profesionales".

Amascal celebra su Asamblea General 2017

Amascal celebró el pasado 21 de junio en Madrid su Asamblea General, que contó con la presencia de un buen número de socios distribuidores, marcas patrocinadoras, asociaciones del sector y medios de comunicación.

La Asamblea General, dirigida por David Juan y Esther Estévez, presidente y gerente de Amascal, respectivamente, se inició con la presentación a todos los socios de la Memoria de actividades, las cuentas anuales del ejercicio 2016 y los presupuestos del período 2016/2017.

La actividad de Amascal durante los últimos meses ha sido muy intensa, promoviendo acciones para el fortalecimiento de la asociación y del

canal de distribución profesional, como la incorporación de los Grupos de Compra, la recopilación de estadísticas del sector o el trabajo desarrollado dentro de la Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM), entre otras acciones.

Asimismo, Esther Estévez anunció que, en el próximo mes de octubre, Amascal celebrará su primer Congreso Nacional de Distribuidores.

David Juan, el presidente de Amascal, destacó la necesidad de unir fuerzas entre todos los actores de la distribución profesional y la importante creciente de la asociación, que tiene una representatividad del 90 por 100 sobre el conjunto del mercado, como "voz autorizada en el sector".

Además, expertos en eficiencia energética describieron las claves para calcular una línea de base que sirva para medir consumos y ahorros e implantar con éxito un Sistema de Gestión Energética. Las ponencias de María Cubillo (SinCeO2), Ricardo Álvarez (DNV GL) y Luis Marqués (GEN Europe) fueron completadas con la presentación de Jacint López (CYDESA Janitza), que se centró en nuevas

soluciones para la gestión y la calidad del suministro energético. Por parte de la AEC, Begoña Beltrán explicó las diferencias y complementariedades entre la ISO 50001 y la ISO 14001 y Enrique González puso en valor la importancia del servicio de certificación de profesionales (CERPER) de la AEC en el sector de la eficiencia energética, desarrollado con la colaboración de A3e.

Presentación del plan Renove de salas de calderas de Madrid



FEGECA participó en la presentación del Plan Renove de Salas de Calderas 2017 de la Comunidad de Madrid, que tuvo lugar el pasado 19 de junio.

Durante el acto, celebrado en la sede de AGREMIA, el Director General de Industria, Energía y Minas de la Comunidad de Madrid, Francisco Javier Abajo Dávila, subrayó el compromiso de la Dirección de Industria para llevar a cabo actuaciones que permitan incrementar la seguridad de las instalaciones y conseguir los fines establecidos en el Plan Estratégico de la Comunidad de Madrid, especialmente en lo referido a la promoción de la eficiencia energética, mediante la sustitución de calderas por otras de condensación que utilicen gas natural como combustible.

Destacó la colaboración de los fabricantes de calderas, reconociendo su labor en el apoyo y divulgación de los planes Renove de calderas, aportando una ayuda económica para su difusión y promoción.

Por su parte, la Secretaria General de FEGECA, Sonia Pomar, resaltó el compromiso de los fabricantes de equipos con los objetivos que definen el Plan 2017, el cual supone una nueva oportunidad para transformar las salas de calderas que son viejas e ineficientes por otras que ofrezcan mayor seguridad y eficiencia. También destacó que en esta edición las acciones se van a enfocar en informar directamente a las comunidades de vecinos que utilizan gasóleo o carbón, es decir, en aquellas que son susceptibles de poder acogerse al Plan, sin olvidar la comunicación y apoyo constante a los colectivos prescriptores como son los Administradores de Fincas y los Instaladores.

Como en ediciones anteriores, además de los fabricantes de equipos, representados por FEGECA, el Plan cuenta con diferentes entidades colaboradoras para la aportación de fondos, como Gas Natural Madrid, Madrileña Red de Gas, y Redexis, así como con la Fundación de la Energía y Agremia para la gestión y desarrollo del Plan.

Miguel Ángel Llopis, elegido nuevo presidente de Atecyr

Miguel Ángel Llopis ha sido elegido por los socios de Atecyr, como sucesor de Juan José Quixano, cuya presidencia finalizó en la Asamblea General celebrada el pasado jueves 1 de junio, en el Instituto de Ciencias de la Construcción Eduardo Torroja de Madrid.

El nuevo presidente, que anteriormente ocupaba el cargo de vicepresidente, dará continuidad a la implantación del plan estratégico de Atecyr 2016-2020. En los ejes principales del plan se incluye integrar en la asociación las nuevas generaciones, incrementar la participación y conectividad global y aumentar la propuesta de valor al asociado, con la colaboración activa del Comité Técnico y las agrupaciones territoriales.

Estas líneas estratégicas tienen como objetivo que el Atecyr del futuro sea más interactivo, situando al socio en el centro, y posicionar la asociación como referente más allá de nuestras fronteras. Para ello será necesario trabajar en colaboración con todos los agentes del sector, profesionales, asociaciones, universidades, centros de formación, y por supuesto con la Administración.

La candidatura de Miguel Ángel Llopis fue recibida con entusiasmo y cuenta con la confianza de todos los asociados y los órganos de gobierno, al presentar más del doble de los ava-



les necesarios para prosperar según rigen los estatutos.

El nuevo presidente señaló que “nuestra visión es posicionarnos como la organización líder en excelencia en los sectores de climatización, refrigeración y eficiencia energética en el entorno de los países iberoamericanos, contribuyendo a elevar el nivel de calidad del sector a través del conocimiento y formación de sus técnicos; integrando las nuevas generaciones, profundizando en el mundo digital y siendo líderes de opinión frente a las administraciones públicas y la sociedad en general”

En su intervención Llopis reconoció y agradeció al presidente y la junta directiva saliente la labor realizada en los últimos tres años y se comprometió a cumplir con los compromisos aceptados, mantener e incrementar la presencia de Atecyr en el sector y en la sociedad.

DINAK

Nueva chimenea con certificación de resistencia al fuego para aplicaciones de ventilación y control de humo de incendio

DINAK EI120

CE 0036 CPR 90220 035

Conducto modular metálico de doble pared con aislamiento intermedio de lana mineral de espesor 100 mm, para aplicaciones de ventilación, evacuación de productos de combustión, y de control del humo de incendio, en las cuales se atraviesan diferentes sectores de incendio a lo largo del trazado.



CLASIFICACIÓN DINAK EI120

La gama DINAK EI120 dispone de la certificación de Resistencia al Fuego tanto para **aplicaciones de Ventilación**, según norma de ensayos EN 1366-1, como para aplicaciones de Control de Humos de incendio, según norma EN 1366-8:

Ventilación	EI120 (ve i↔o)	EI120 (ho i↔o)
Control del humo de incendio	EI120 (ve i↔o) S500multi	EI120 (ho i↔o) S500multi

La gama DINAK EI120 **dispone además del Marcado CE obligatorio según norma EN 12101-7 para este tipo de aplicaciones.**

MATERIALES

- **PARED INTERIOR:** Inox AISI 304 (1.4301).
Inox AISI 316L (1.4404), cuando se conducen gases altamente corrosivos.
- **PARED EXTERIOR:** Inox AISI 304 (1.4301) acabado brillante.
Inox AISI 316L (1.4404), para ambientes marinos u otros altamente corrosivos, acabado brillante.
Opcionalmente, lacado en color de la gama RAL.
- **AISLAMIENTO:** Lana mineral de baja densidad y espesor mínimo de 100 mm.

CARACTERÍSTICAS

- Absorción individual de la dilatación térmica de la pared interior en cada unión entre módulos.
- Alta resistencia mecánica y estabilidad. Ensayos de compresión, tracción en las uniones, y carga de viento realizados conforme a la norma UNE-EN 1859.
- Materiales pertenecientes a la clase A1 de reacción al fuego.
- Temperatura máxima de gases 600 °C.
- Sobrepresión admisible 5.000 Pa.

DINAK ESPAÑA
Camino do Laranxo, 19. 36216 VIGO
☎ +34 986 45 25 26 ☎ +34 986 45 25 01
✉ comercial@dinak.com

dinak.com

VII Encuentro Vaillant Innovative Partner en Málaga



Vaillant ha celebrado recientemente el VII Encuentro Vaillant Innovative Partner en Málaga, al que han acudido las empresas instaladoras especialistas en energías renovables que forman parte de esta red de la marca alemana.

Durante la primera jornada de trabajo del encuentro se habló, entre otros temas, del nuevo entorno reglamentario con una ponencia a cargo de Ricardo García San José, vicepresidente del Comité Técnico de Atecyr, sobre los edificios de consumo de energía casi nula.

Además, los participantes tuvieron la oportunidad de participar activamente en un coloquio en el que inter-

cambiar experiencias y en un *workshop* sobre técnicas de ventas.

Vaillant Innovative Partner es la red de instaladores innovadores de Vaillant, una red de especialistas en la instalación de soluciones innovadoras de climatización para obtener el máximo confort en los hogares.

Un canal exclusivo de instalación de soluciones Vaillant surgido de la alianza de una de las marcas líderes del sector de climatización a nivel europeo, como es Vaillant, y empresas instaladoras con una visión de futuro que les permite satisfacer la demanda más exigente de usuarios/consumidores y adaptarse sin problema a nuevos entornos legislativos, energéticos y medioambientales.

El proyecto Cinergía, premiado en el Festival Iberoamericano de la Comunicación Publicitaria



Cinergía, el proyecto creado por Gas Natural Fenosa para divulgar la eficiencia energética a través del cine, ha recibido cinco Soles en el Festival Iberoamericano de la Comunicación Publicitaria 2017. Concretamente, la tercera edición de esta singular iniciativa ha recibido, en la categoría de Medios, un Sol de oro como mejor uso de Branded Content y un Sol de plata como mejor campaña integrada.

Asimismo, en la categoría de Contenidos de Marca, Cinergía ha obtenido un Sol de plata para el largometraje *En tu Cabeza*, un Sol de plata para el corto *Milagros y Remedios* y un tercer metal de bronce para la producción *Cabra y Oveja*.

“Cinergía, que tiene como objetivo divulgar el ahorro y la eficiencia energética al gran público a través del cine y fomentar el talento en la industria cinematográfica de nuestro país, es una iniciativa que no deja de darnos satisfacciones, y en la que ya estamos trabajando para contar con una próxima edición”, afirmó el director

general de Comunicación y Relaciones Institucionales de Gas Natural Fenosa, Jordi García Tabernero, tras conocer estos galardones.

En el marco de este proyecto, que ya ha llegado a su cuarta edición, Gas Natural Fenosa ha producido ocho cortometrajes y un largometraje, dirigidos por algunos de los directores más reconocidos de nuestro país. En la primera edición, basada en el terror, participaron los directores Rodrigo Cortés, Jaume Balagueró, Paco Plaza y Juan Cruz, así como reconocidos actores y actrices como Terele Pávez, Jose Coronado, Maribel Verdú y Antonio de la Torre, entre otros.

La segunda edición de Cinergía, basada en el humor, contó con la colaboración de la productora El Terrat y la agencia Arena Media participaron los directores Santiago Segura, Isabel Coixet, Paco León, además del ganador de certamen Talento Cinergía, el estudiante Josep Pujol. En esta ocasión, también se sumaron al proyecto algunos de los actores y actrices más

Una treintena de empresas instaladoras participan en un encuentro organizado por Gas Navarra

Más de 30 empresas instaladoras que operan en la Comunidad Foral adheridas a la oferta pública 2017 de Gas Navarra participaron el pasado mes en un encuentro ‘Acerca experience’ organizado por la compañía distribuidora, en la bodega Propiedad de Arinzano.

Durante la jornada, los participantes pudieron disfrutar de innovadoras actividades lúdicas, compartir experiencias, tener encuentros profesionales y también se efectuó un sorteo para los instaladores con importantes premios.

Gas Navarra, a través de la oferta pública, pretende incrementar el número de puntos de suministro conectados a la red de distribución en viviendas existentes, con el fin de reforzar la implantación del gas natural e impulsar la actividad de los instaladores.

Cada año se realizan en Navarra y La Rioja más de 8.000 instalaciones de gas natural, que incluyen instalaciones receptoras para agua caliente, calefacción, etc., que deben cumplir una regulación específica.

Marina Alonso nueva directora de Marketing y Comunicación de Ursa

Marina Alonso Mistou (Barcelona 1970) es la nueva directora de Marketing y Comunicación de Ursa Ibérica Aislantes.

Con una amplia trayectoria profesional, Alonso ha desempeñado el cargo de Secretaria General de AIPEX (Asociación Ibérica de Poliuretano Extruido) a lo largo de los últimos siete años, llevando a esta asociación a tener una mayor notoriedad y a que se conozcan los beneficios y las ventajas de este material aislante.

A lo largo de este tiempo también ha sido una de las dos socias fundadoras de KDM Solutions, prestando asesoría en marketing y prescripción técnica, de sistemas o materiales constructivos de nueva generación como también servicios especializados ligados a la industria de la construcción.

Desde 1994 a 2009, Marina Alonso ya prestó sus servicios en Ursa, en distintos cargos y responsabilidades, desde el departamento de Prescripción, hasta el de Marketing y Comuni-



cación que dirigió con éxito durante ocho años.

La nueva responsable de Marketing y Comunicación de Ursa es Diplomada en Arquitectura Técnica por la Universidad Politécnica de Cataluña y cuenta con un Master en Dirección y Gestión de Marketing por ESADE.

Grant Thornton incorpora a Alejandro Sánchez como nuevo socio de Energía

La firma de servicios profesionales Grant Thornton acaba de fichar a Alejandro Sánchez Martín como nuevo socio especializado en el sector energético. Integrado en la línea de Advisory, el nuevo profesional liderará un nuevo servicio centrado en la gestión integral de proyectos de energías renovables. De este modo, cualquier empresa con activos internacionales en este sector podrá centralizar a través de la Firma la totalidad de su gestión técnica, financiera y administrativa.

Licenciado en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad San Pablo CEU, el nuevo socio posee más de quince años de experiencia internacional en dirección financiera y gestión internacional de compañías. En este tiempo se ha especializado en la optimización de la rentabilidad de sociedades internacionales, “aplicando un modelo de liderazgo de equipos y buscando sinergias en la implementación de sus procesos administrativos, en todos los países donde están presentes”, según explica el nuevo socio de Grant Thornton.

Anteriormente, Alejandro Sánchez ha trabajado en el área de Energía internacional de EY. Previamente fue Director Financiero y fundador de Plenum Partners, compañía de inversión



en energías renovables con un *portfolio* de diversas tecnologías (eólico, solar, termo, etc). Además, ha trabajado en Accenture dentro de su departamento de consultoría estratégica en proyectos de *outsourcing* y también en Alcampo como controlador de gestión.

Por otro lado, el nuevo socio se encargará de reforzar la línea de soluciones de gestión para PYMES de Grant Thornton. Este servicio, del que Alejandro será responsable en la oficina de Madrid, será relanzado al mercado en los próximos meses y ayudará a empresas que operan en España –nacionales e internacionales– a externalizar todas sus necesidades de gestión y negocio para que puedan cumplir sus planes de crecimiento y desarrollo en nuestro país.

reconocidos de nuestro país, como Carmen Maura, Secun de la Rosa, Anabel Alonso, Enrique Villén y Joa-

quín Reyes, Silvia Abril, Julián López, Kira Miró, Rodrigo Guirao, y el humorista Andreu Buenafuente.

Redexis Gas inaugura la llegada del gas natural a Novo Sancti Petri

Redexis Gas ha inaugurado recientemente la llegada del gas natural al complejo turístico Novo Sancti Petri, en Chiclana de la Frontera. La compañía da acceso en la actualidad a 1.600 viviendas, dos centros comerciales y una residencia de mayores, y con las próximas obras facilitará el acceso a catorce hoteles y apartamentos turísticos.

Al acto de inauguración de la puesta en servicio de la planta y red de distribución acudieron el alcalde de Chiclana de la Frontera, José María Román Guerrero y la delegada territorial de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo en Cádiz, Gema Pérez. Por parte de Redexis Gas asistió el director general de Redexis Gas en la Zona Sur-Mediterráneo, Diego Sánchez, y el delegado territorial en Andalucía Occidental, Andrés Romero.

Redexis Gas invertirá más de un millón de euros en el despliegue de 7,5 kilómetros de red de distribución

en Novo Sancti Petri, de los que ya ha finalizado la construcción de tres kilómetros. Todos estos trabajos están suponiendo la creación de cerca de 20 empleos directos e indirectos derivados de las tareas de construcción, instalación y comercialización.

El sector hotelero es uno de los grandes beneficiados. Las instalaciones hoteleras disponen de prestaciones como el servicio de lavandería, la climatización, la generación de agua caliente sanitario o las cocinas, y otros servicios como los spas, que requieren de una fuente de energía que contribuya a ofrecer la mejor estancia posible a sus clientes.

Actualmente Redexis Gas está presente en Andalucía en 66 municipios de las provincias Almería, Cádiz, Granada, Jaén, Málaga y Sevilla, y proporciona suministro de gas natural a través de más de 1.450 kilómetros de



redes de transporte y distribución construidas y gestionadas en dicha comunidad autónoma, operando seis

gasoductos en la comunidad, lo que genera 550 empleos estables directos e indirectos.

Siguen creciendo las ventas de GLP

Después de un sensible descenso en el mes de marzo, el consumo de GLP ha recuperado la tendencia en abril alcanzando las 195.000 toneladas, lo que supone un incremento del 1,7 por 100 en relación al mismo mes del pasado año.

En el acumulado entre los meses de enero y abril, el consumo de GLP se sitúa en 942.000 toneladas. Esta cifra supone un incremento del 4,8 por 100 en relación al acumulado de

los cuatro primeros meses de 2016. En abril, descendió el consumo de GLP envasado (un 14,4 por 100) y el de automoción (un 3,9 por 100), mientras que crecieron el GLP a granel (un 18,4 por 100) y el grupo de otros (6,6 por 100).

Según los datos facilitados por Cores, el consumo de GLP muestra un importante crecimiento (21,5 por 100) en el acumulado de los doce últimos meses.

Consumo de gases licuados del petróleo							
Unidad: miles de toneladas							
	Abril 17	TV (%)*	Acumulado anual	TV (%)*	Últimos doce meses	TV (%)*	Estructura (%)
	kt		kt		kt		
Envasado	63	-14,4	342	-0,6	858	1,0	33,6
Granel	66	18,4	270	12,8	566	14,3	22,2
Automoción (envasado y granel)	4	-3,9	16	5,6	48	6,5	1,9
Otros**	62	6,6	315	4,5	1.081	51,8	42,3
Total	195	1,7	942	4,8	2.552	21,5	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

Fuente: Cores

** Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación

^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

Se dispara el consumo anual de gas natural

Consumo de gas natural							
Unidad: GWh							
	Abril 17	TV (%)*	Acumulado anual	TV (%)*	Últimos doce meses	TV (%)*	Estructura (%)
	GWh		GWh		GWh		
Consumo convencional	19.873	-5,9	100.578	5,6	256.177	5,2	78,1
Generación eléctrica	2.965	-2,6	16.512	14,6	61.615	7,1	18,8
GNL de consumo directo	880	11,5	3.610	14,4	10.393	8,8	3,2
Total	23.718	-5,0	120.700	7,0	328.185	5,6	100,0
Cogeneración**	7.420	-1,2	33.264	11,0	96.909	5,7	29,5

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

Fuente: Cores

** Suministros a instalaciones que disponen de sistemas de cogeneración

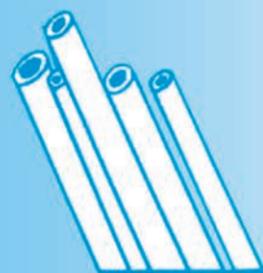
^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

Conforme los datos elaborados por Cores en su *Boletín Mensual* el consumo de gas natural ha aumentado un 7 por 100 en el primer cuatrimestre de 2017 hasta totalizar 120.700 gigavatios hora.

Por tipos de consumo ha aumentado el convencional un 5,6 por 100, el destinado a generación eléctrica un 14,6 por 100 y el GNL

de consumo directo un 14,6 por 100. En el acumulado interanual destaca una mejoría en todos los indicadores con un avance global del 5,8 por 100.

Los datos avanzados por Enagás hasta junio recogen esta tendencia positiva con nuevas marcas récord de consumo de gas natural, especialmente para generación eléctrica.



TUBIGAMO, S.A.

EMPRESA REGISTRADA EN ISO 9002 692/ER/01/00

· CHIMENEA MODULAR CERTIFICADA SEGÚN MARCADO CE

- TUBERÍA ACERO INOXIDABLE
- TUBERÍA GALVANIZADA

- TUBERÍA HELICOIDAL
- TUBERÍA DE DOBLE PARED CON AISLAMIENTO

· DEPÓSITOS DE ALMACENAMIENTO DE GASOIL SEGÚN NORMA UNE 62352

Polígono industrial "Santa Ana" - C/Tornillo, 23 - 25
Teléfono 91 666 56 89 - Fax 91 666 56 92
Ctra. Valencia Km. 15 - 28529 Rivas Vaciamadrid (Madrid)

JAIME GARCÍA, PRESIDENTE DE AFECH

“La eficiencia energética ha relanzado la actividad”

(Viene de página 1)

¿En qué aspectos concretos se aprecia esa recuperación?

Hay mucha demanda de reformas, y de reformas sustanciales. La preocupación por la eficiencia energética y por adaptar y reformar las viviendas para mejorarlas en este aspecto ha calado en la sociedad y ha relanzado la actividad.

También en el sector industrial, observamos que se empiezan a tomar decisiones que estuvieron ralentizadas o directamente paradas durante muchos años y en consecuencia, ya se inician reformas de calado o nuevas instalaciones, frente a los parches de los últimos años.

La Biomasa y los *District Heating* son también nuevas oportunidades de negocio.

El año pasado hablábamos de los efectos indeseados que estaba teniendo la inestabilidad política en el sector, ¿ha dado la constitución del nuevo gobierno un mayor grado de certidumbre y seguridad?

Sinceramente, creo que no, la verdad es que la situación de inestabilidad persiste y el gobierno permanece no tanto por su fortaleza como por la debilidad de sus oponentes, principalmente de alguno de ellos.

Los datos económicos a nivel general parecen consolidar una tendencia claramente positiva, ¿cuánto tarda en llegar esa bonanza a un sector tan claramente dependiente de la evolución de otros sectores?

Ya ha llegado. Le hago una observación basada en mi experiencia personal en el mundo financiero, en el que estuve 25 años y es que la velocidad de la caída en los ciclos económicos es mucho más lenta que la velocidad de la subida que se produce una vez pasado el punto de inflexión.

La crisis de los años anteriores provocó el cierre de algunas empresas, ¿cómo ha afectado esto al sector? ¿Salen las demás más reforzadas?

En nuestro sector se ha producido algún cierre y algún cambio de posición en el mercado y posiblemente se produzcan más movimientos.

El nuestro es un mercado muy maduro y los productos tradicionales se están viendo atacados por otros materiales e incluso por otros sistemas de calefacción que no necesitan de la chimenea.

Esto también marca y marcará la evolución de las empresas en los próximos años.

¿Hasta qué punto les preocupa a los fabricantes de chimeneas el desarrollo de la bomba de calor?

A esto me refería en la respuesta anterior. Es un producto que se está imponiendo y que sin duda tiene mucho futuro con la mejora continua que se está produciendo en la eficiencia de las mismas.

Otra cuestión preocupante ha sido recurrentemente la de los retrasos en los pagos o, directamente, los impagos, ¿cuál es la situación a este respecto?

Pues fíjese, este es uno de los cambios más favorables que se han producido.

Se aprende más de los fallos, si no nos matan, que de los aciertos. La crisis, como todas las crisis, ha eliminado del mercado a muchos agentes cuya situación económica era mala y que no podían seguir en el mercado y si lo hacían era tirando los márgenes.



Después de tantos años parados, hay ya una bolsa de demanda que empieza a necesitar oferta

Pues bien, se ha producido una clara limpieza en estos agentes y ahora los que están, están más saneados y además han aprendido la lección y adoptan decisiones de riesgo mucho más basadas en el análisis económico y financiero que en las intuiciones o en las relaciones o amistades de toda la vida.

Pero por otra parte no es tan sencillo, los bancos han pasado los test de esfuerzo y recientemente hemos visto lo que ha pasado con uno de ellos. Lo mismo ocurre con las grandes empresas del sector, recientemente ha presentado concurso una de las grandes y esto afectará a numerosas pequeñas y medianas empresas.

Es decir hemos mejorado. Las situaciones concursales parece que han disminuido el pasado año pero en

este, hay meses de repunte y nada está asegurado.

La exportación ha sido clave para muchas empresas durante los últimos años, ¿cómo están situadas las empresas españolas en los mercados internacionales?

Como les digo cada año, pues esta es una pregunta recurrente, algunas de nuestras empresas llevan ya muchos años en el mercado exterior, otras empezaron a buscar después de la crisis nacional, para recuperar las ventas que perdían aquí. Por tanto unas están más consolidadas que otras y no se puede generalizar. Algunas facturan el 70 por 100 en el exterior y otras mucho menos.

Pero no es fácil, el mercado europeo, no es fácil y circunstancias incluso como el *Brexit* tampoco lo favorecen.

¿Cuál es la tendencia en ese sentido? ¿Hay algún mercado particularmente atractivo al que se puedan dirigir las empresas?

La tendencia viene determinada por la necesidad, las empresas con menos potencia buscan nuevos mercados en el entorno europeo cercano. Las empresas con más potencia buscan posicionarse también en otros mercados e incluso otros continentes.

¿En qué aspectos tienen las empresas españolas margen para competir?

¡Margen! Esa palabra me trae recuerdos, de cuando lo había. La falta de margen es lo que viene caracterizando la actividad económica. Me decía un día un cliente: Trabajo el triple, para vender la mitad y no gano nada.

Los mercados exteriores, por las razones que fueren, suelen admitir precios más altos y esto incrementa el margen, por contra se elevan los gastos de transporte y, si no se hacen las cosas bien a nivel de control y aseguramiento de las operaciones, se elevan los riesgos de manera muy acentuada y la gestión de cobro es mucho más difícil que si se trata de un cliente local.

¿Existe alguna demanda del sector hacia la Administración? (de tipo normativo, medidas que ayuden al desarrollo del sector...)

Durante los últimos años los cambios normativos fueron constantes, los procesos de implantación de las normas europeas, las Directivas, sustituidas ahora por los Reglamentos, las Normas armonizadas, la generalización del marcado CE etc., han marcado toda una década, además de la revisión de los Reglamentos nacionales.

Ahora solo proceden las revisiones y adaptaciones periódicas que se están realizando.

¿Cuáles serían los principales retos del sector en la actualidad?

Nuestro producto tuvo su mayor aplicación y por lo tanto su mayor desarrollo, para la evacuación de humos de los aparatos de combustión que producen energía térmica en los edificios. Hace 40 años era una novedad como solución y triunfó rápidamente sobre las soluciones anteriores.

Ahora este mismo sector, el de la calefacción, recibe propuestas diferentes que nos afectan, de la primera ya hemos hablado, la bomba de calor, que no tiene por qué necesitar chimenea.

La segunda es la aplicación de aparatos de condensación que nos trae otro material, con propiedades diferentes y con características inferiores en aspectos como la resistencia o la reacción al fuego, pero que compite con nuestros conductos de Inox, básicamente por su precio que es muy inferior.

Por lo tanto, el reto ha de ser buscar nuevos productos para nuevas aplicaciones y nuevos sectores donde podamos crecer y mantener el negocio.

En lo que se refiere a producto, ¿Hay alguna novedad destacable? ¿Cuál es el margen para innovar?

Siempre hay margen para innovar, eso es lo que ha permitido crecer a la humanidad. No es fácil, es un proceso lento que exige búsqueda constante y atención. Por eso solo lo consiguen algunos, aunque los demás luego lo copian.

En cualquier caso, no queda otra que hacerlo.

Para terminar, ¿Qué mensaje enviaría a los lectores de IDG como presidente de AFECH?

Más que como presidente de AFECH, como lector, que lo soy, de esta revista que ha sabido seguir en el mercado a pesar de todas las circunstancias que hemos pasado y que nos acerca cada mes las novedades y los asuntos de relieve de nuestro sector. Es un placer que estéis ahí.

También en el sector industrial, observamos que se empiezan a tomar decisiones que estuvieron ralentizadas

El sector crece impulsado por la recuperación

Como cada año, completa el informe anual sobre chimeneas y conductos de evacuación un exhaustivo repaso de las compañías que operan en España en el sector. La información que se ofrece a continuación ha sido recogida por nuestra redacción directamente de las empresas.

Al hilo de las declaraciones del presidente de AFECH el sector sigue apostando por la calidad, la innovación y la incorporación de nuevos servicios a la medida de las necesidades de cada cliente e instalación.

Ligado estrechamente a la evolución del sector de construcción el sector recupera el pulso en el ámbito privado y público. Con respecto al mercado doméstico se mantiene la senda de crecimiento iniciada en 2015. Una buena noticia para los fabricantes.

En este sentido y según el Observatorio Sectorial DBK de Informa, el valor total de la producción del sector de la construcción en España se situó en 107.970 millones de euros en 2016, lo que representó un 4,7 por 100 más que la cifra alcanzada en el año anterior, continuando con la tendencia de crecimiento iniciada en 2015.

El segmento de edificación registró un aumento del 8,4 por 100, hasta superar los 88.000 millones de euros al cierre del ejercicio. Dentro de este, destaca el positivo comportamiento de la edificación residencial, que contabilizó una variación del 9,9 por 100. También los trabajos de edificación no residencial (+6,2 por 100) y de rehabilitación y mantenimiento (+8,2 por 100) contabilizaron una evolución positiva.

Por el contrario, la actividad de obra civil se vio penalizada por la falta de inversión pública en infraestructuras, dando lugar a una caída del 9,1 por 100, hasta situarse en 19.920 millones de euros.

Para 2017 la contracción de la inversión pública en infraestructuras hace prever un nuevo descenso de la producción de obra civil. Por su parte, la edificación mantendrá un comportamiento muy positivo. En conjunto el valor de la producción en España crecerá cerca de un 5 por 100 este año.

Asimismo el sector continúa apostando por la apertura de nuevos mercados a los que exportar *know how* y la recuperación de márgenes comerciales.

BOFILL

Bofill se funda en el año 1857 como empresa familiar, aunque sus inicios en el sector no son hasta el 1892, con la fabricación de estufas, los tubos y accesorios. Su objetivo ha sido ofrecer al mercado un producto con una excelente relación de calidad/precio, junto con una extensa gama que cubre las diferentes necesidades del mercado, tanto domésticas como industriales por lo que a conductos de humo se refiere.

Toda su producción está certificada con la Norma ISO 9001:2008 concedida por la TÜV Rheinland Cert GmbH, y todos sus productos están certificados conforme a la Certificación CE-1856 que rige en el sector.

Con su gama de chimeneas modulares en simple, doble pared aislada y concéntricas, en diferentes calidades y acabados, cubren todo tipo de instalaciones, ya sean de combustibles sólidos, líquidos o a gas, fabricados en acero vitrificado interior/exterior a 900°, acero galvanizado y acero inoxidable en calidad AISI 304 y 316L.

CHIMETAL

Chimetal es una empresa dedicada a la fabricación de chimeneas modulares metálicas que cuenta con más de 30 años de experiencia. Ha tenido siempre prioridad a la calidad del producto y sus servicios abarcan el asesoramiento, la fabricación a medida y la instalación. Su gama de productos incluye cinco familias de chimeneas: de doble pared aislada, resistencia al fuego, pared simple y colectiva.

CONVESA

Desde el inicio de su actividad en el año 1974 Convessa ha recorrido un largo camino siempre atenta a los avances tecnológicos que se han ido produciendo, incorporándolos tanto a su sistema productivo como de gestión. Hoy por hoy, la compañía cuenta con maquinaria de última generación para la fabricación de sus productos en su factoría de Madrid. Convessa que ofrece 25 años de garantía. Tiene implantado un sistema de gestión de la calidad, según ISO 9001:2008, está en posesión del certificado de mercado CE para todos los productos en los que ya es obligatorio y se encuentra en trámites, para los productos en los que aún no es exigible. Además, la mayoría de los productos cuentan con la marca N de calidad de conformidad de AENOR. Con una gama muy amplia, en los campos de calefacción, ventilación y aire acondicionado y en general siempre que sea necesario conducir aire, humos o gases, Convessa fabrica el tubo adecuado, con la correspondiente homologación y/o certificación, donde ésta sea necesaria y exista normativa para poderlo homologar o certificar. La compañía vende sus productos únicamente a través de almacenes distribuidores o comercios y diariamente salen camiones de agencia a repartir entre los clientes, sistema reforzado por su logística propia que tiene como ventaja la existencia de un elevado stock con el que la compañía (al ser fabricante) se compromete a atender los pedidos en plazos muy reducidos.

DISMOL MASQUEFA

Con más de 40 años de historia, Dismol Masquefa es una empresa fabricante de casquillos (montados sobre flexos y elementos de conexión) para la conducción de agua y gases) y conductos de evacuación de humos y gases de accesorios y de tuberías (tubos y accesorios de aluminio y PPs).

DINAK



Dinak continúa con su política de I+D+i, buscando nuevas aplicaciones para sus productos y desarrollando nuevos productos para nuevas aplicaciones. Todo ello siempre de acuerdo a la evolución de las exigencias normativas en España y en Europa.

El 2017 será un año extraordinario, pues además de la clara apuesta por nuevos productos y nuevas aplicaciones, la compañía sigue ampliando nuevos mercados y consolidándose en los que ya está presente. Para atender la demanda de estos mercados y la producida por la excelente marcha del mercado nacional, ha realizado cambios sustanciales en sus procesos de fabricación, con la incorporación de nuevas líneas de fabricación que le permiten duplicar su capacidad productiva y también en sus instalaciones. Todo ello con importantes inversiones, para asegurarse de que durante los próximos años, pueda seguir siendo líder indiscutible en el mercado nacional por capacidad de producción y por calidad de producto y por supuesto uno de los líderes europeos.

Dinak ha duplicado su capacidad de producción y de almacenamiento, lo que le va a permitir atender mejor, si cabe, las necesidades de sus clientes en todos los mercados. La compañía afirma que seguirá desarrollando e incrementando su capacidad de innovación.

www.dinak.com

EXPO INOX

Es una compañía que desde sus inicios opera en el sector del acero inoxidable. En chimeneas ofrece la gama Kamini.

FG

Chimeneas Eliseo Fernández es una empresa dedicada a la fabricación de chimeneas y accesorios en acero inoxidable, con una larga trayectoria y experiencia en este sector.

FIG

FIG celebra este año su 51 aniversario como fabricante de conductos para la evacuación de humos de calderas y calentadores de gas y gasoil, estándar y de condensación.

La compañía ofrece calidad y seguridad O.E.M. lo que significa que sus conductos de evacuación, además de estar homologados y conforme a la normativa vigente, son equivalentes en calidad y seguridad a los ofrecidos por los fabricantes de aparatos.

Su dilatada experiencia y una completa gama le permite ofrecer un servicio gratuito de asesoría para el cálculo y la realización de instalaciones correctas de conductos de evacuación de humos, según los aparatos elegidos y las condiciones de instalación.

FR

FR centra su actividad en la fabricación de conductos circulares y rectangulares, para ventilación, y chimeneas modulares metálicas. Desde su fundación en 1981 hasta la fecha, se ha situado en puesto de reconocido prestigio entre las primeras firmas del sector, estando presente en los principales puntos de distribución: almacenes distribuidores de material de construcción, material para calefacción, ACS, climatización y ferreterías. Su gama abarca conductos para evacuación, chimeneas para calefacción, chimeneas tubo liso y línea blanca y sombreretes.

JEREMIAS

Jeremias ha creado las familias BIM (en *software* Revit) de sus sistemas de chimeneas y conductos de evacuación para su uso en proyectos de instalaciones mecánicas por parte de empresas proyectistas.

Además, yendo un paso más allá y debido a la complejidad de este tipo de producto por su gran cantidad de piezas, se ha creado un *software* integrable en el propio Revit para facilitar su diseño, alcanzando el nivel 2 de cumplimiento BIM. De esta manera se evita que su diseño se tenga que hacer pieza a pieza, lo que primero ralentizaría el diseño y segundo dificultaría enormemente cualquier modificación.

Este proyecto sitúa a Jeremias como claro líder europeo en las soluciones BIM para sistemas de chimeneas y conductos de evacuación, poniéndose a la vanguardia en un tipo de *software* que será de obligado uso en proyectos públicos en los próximos años en toda Europa.

NEGARRA

Negarra es una empresa industrial vasca con más de 50 años de experiencia en la fabricación de sistemas de evacuación de humos y gases, chimeneas modulares y termos eléctricos. Tras su amplia experiencia se ha consolidado como el proveedor líder del mercado y una de las marcas mejor valoradas del sector.

Su objetivo principal es ofrecer el mejor producto del mercado gracias a la elección de los principales materiales, de los procesos de fabricación y gracias al diseño adecuado según la demanda del mercado.

Las gamas cubren todas las particularidades domésticas e industriales, siendo éstas: Chimeneas modula-

res de acero inoxidable de simple y doble pared, éstas últimas con aislante de fibra de vidrio o lana de roca, según las preferencias del cliente.

Sistemas de extracción de humos en simple pared de acero inoxidable o acero al carbono, con tratamiento de pintura o esmalte, para estufas de biomasa.

Todos sus productos poseen la certificación EN 186-1, EN 186-2, marcado NF y otras homologaciones necesarias para los diferentes laboratorios independientes.

Además existe un departamento técnico para asesorar a los clientes durante todo el proceso del proyecto y ofrecen un novedoso *software* de cálculo de dimensionamiento de chimeneas.

POUJOLAT

El grupo Poujolat fabrica sistemas metálicos de evacuación de humos (conductos de chimenea y salidas de tejado) para viviendas unifamiliares y colectivas, sectores industrial y terciario y producción de energía. Sus soluciones completas se adaptan a todo tipo de aparatos y de combustibles.

Todos sus sistemas se analizan y prueban en el laboratorio CERIC, para después industrializarse en colaboración con los fabricantes de aparatos de calefacción, los proveedores de energía y los profesionales de la construcción.

GRUPO PRÁCTIC

El Grupo Practic –que celebra este año su 100 aniversario– ofrece múltiples soluciones tanto en el sector industrial como el sector doméstico. Su amplia gama incluye conductos de pared simple, doble pared aislada, sistemas dos paredes, conductos de triple pared, simples o aislados con lana de roca o fibras refractarias. El equipo de Practic trabaja continuamente para adaptarse a las nuevas tendencias del mercado, siempre cumpliendo las normativas correspondientes, por lo que sus procesos y productos se encuentran constantemente en control y mejora para proporcionar al cliente la más alta calidad.

Practic ofrece una amplia gama de materiales y acabados en función de requerimientos de generadores y combustibles utilizados: inoxidables calidad AISI 304, AISI 316L, acero laminado en frío recubierto de esmalte vitrificado, aluminio recubierto de epoxi blanco o polipropileno, son algunas de nuestras alternativas. La última novedad son los conductos de extracción de campanas de cocina.

La compañía ofrece asistencia técnica, documentación actualizada así como formación a sus clientes.

SABANZA

La gama de productos que fabrica Sabanza se caracteriza por su compatibilidad. Todas las gamas de chimeneas y conductos están diseñadas para que piezas de diferentes gamas puedan ser fácilmente acopladas entre sí. Con ello multiplican la óptima adaptación de cada tramo de chimenea a cualquier escenario y facilitan la labor del instalador favoreciendo una instalación rápida y sencilla. Además fabrican piezas especiales.

SCHÜTZ IBÉRICA

Desde su fundación en 1995, Schütz Ibérica se ha convertido en una de las mayores plantas de Schütz en Europa. Situada cerca del área industrial petroquímica de Tarragona, cuenta hoy con más de 250 empleados distribuidos en los campos de los envases, sistemas de calefacción y suelo radiante, depósitos de agua, así como tubos y accesorios para la eliminación de gases y sistemas de chimeneas.

TUBIGAMO



Tubigamo cuenta con más de 30 años de experiencia como fabricante de chimeneas metálicas, conductos de ventilación y calefacción para la evacuación de humos y gases en la localidad madrileña de Rivas-Vaciamadrid.

La empresa planifica cuidadosamente las actividades de producción con el propósito de optimizar la calidad y fiabilidad de todos sus productos y hacerlo de forma rápida y eficaz. Gracias a la tecnología y a un equipo de profesionales cualificados y experimentados la compañía elabora diferentes productos bajo las más diversas especificaciones.

Respecto a la distribución de los conductos de ventilación y calefacción para la evacuación de humos y gases de las chimeneas metálicas que fabrica, cuenta con un sistema tradicional de ventas capaz de adaptarse a las diferentes preferencias y necesidades de todos sus clientes con una extensa gama de productos.

Con respecto a su gama de productos Tubigamo fabrica una amplia oferta de familias clasificadas en las siguientes categorías: vitrificado en negro; acero inoxidable; *pellet*; tubería de doble pared; chimenea helicoidal; galvanizado; pintado en negro a las que añade otros productos y accesorios como placas cubrechimeneas, pasacubiertas, caperuzas y terminales.

En otra línea de negocio Tubigamo fabrica además depósitos de almacenamiento de carburantes y de expansión y una amplia gama de barbacoas.

Para Tubigamo lo más importante son sus clientes. Su equipo humano se orienta a detectar e interpretar sus necesidades y ofrecer asesoría según sus preferencias en base a sus conocimientos y experiencia. Un factor de éxito para el crecimiento de la compañía a lo largo de más de 30 años.

www.tubigamo.com

NGVA Europe destaca la eficiencia del gas en la lucha contra el cambio climático

El gas natural es una de las soluciones más eficientes para luchar contra el cambio climático. Su utilización en sectores como el transporte le lleva a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero en un 23 por 100 comparadas con la gasolina y en un 7 por 100 comparadas con el diésel. En los camiones y autobuses, los beneficios frente al diésel son de un 16 por 100 con GNC (Gas Natural Comprimido) y de un 15 por 100 en el caso del GNL (Gas Natural Licuado). En ambos casos las emisiones son las asociadas a toda la cadena de suministro del gas (WTW –Well to Wheel–). En cuanto al sector marítimo, los beneficios globales (WTP –Well to propeller–) alcanzan un 21 por 100 comparados con el tradicional HFO (Heavy fuel oil).

Estos datos quedan de manifiesto el estudio “Greenhouse Gas Intensity of Natural Gas” elaborado por la Asociación NGVA Europe, confirmando de esta manera que el uso del gas natural como combustible es la solución más eficiente, disponible y económica contra el cambio climático, mejorando también la calidad del aire en las ciudades por sus emisiones Casi Cero de NO₂ y partículas. Gracias a sus dos variantes en GNC o GNL, el gas natural satisface la demanda de los diferentes tipos de transporte, desde turismos, servicios públicos urbanos, furgones y camiones ligeros de distribución hasta camiones pesados de larga distancia, sin olvidar el transporte marítimo y ferroviario, consiguiendo una importante reducción en las emisiones de carácter tanto global como local.

Gasnam, Enagás, Gas Natural Fenosa e Iveco, miembros de la Asociación NGVA Europe, junto con SEDI-GAS, han participado en la elaboración de este amplio informe sobre el conjunto de la industria de suministro de gas natural a Europa y su uso en la Unión Europea, particularmente en el sector del transporte. Más de 50 empresas pertenecientes a toda la cadena del valor del gas natural proporcionaron datos reales, actualizados y consolidados referidos a los suministros del año 2015 y las nuevas tecnologías de producción y transporte del gas.

BIOMETANO, GAS RENOVABLE

El uso del gas renovable, biometano, procedente de fuentes renovables proporciona ventajas adicionales en la senda de la descarbonización de la movilidad ya que inyectando un 20 por 100 de gas renovable en el sistema de distribución, reduciría un 36 por 100 de emisiones globales de GEI en comparación con los combustibles derivados del petróleo.

El biometano es un combustible renovable, bajo en carbono y disponible para el sector del transporte. Tanto el GNC como el GNL se pueden producir a través de una gran variedad de fuentes renovables, como los desechos orgánicos de la biomasa o directamente convirtiendo CO₂ e hidrógeno renovable en metano sintético.

La producción de biometano también es un gran nexo de unión para la economía circular, proporcionando una nueva e inteligente vía de producir un combustible limpio y de gran calidad a partir de desechos orgánicos locales. Según señala Andrea Gerini, secretario general de NGVA Europe, “Europa tiene el potencial de alimentar más de 2 millones de vehículos con biometano procedente de residuos sólidos urbanos, simplemente transformando nuestra basura doméstica en un combustible sostenible, producido localmente y además renovable”.



Estación de GN de Gas Natural Fenosa en Santa Perpetua Mogoda (Barcelona).

El estudio analiza también las emisiones relacionadas con otros usos del gas además de la movilidad. En este sentido, señala que el gas natural emite menos de la mitad de CO₂ por unidad de producción que otras alternativas tradicionales. El factor de emisión medio de los ciclos combinados en Europa encaja perfectamente

con la propuesta de la CE para los mercados eléctricos, dentro del paquete de “Energía Limpia para todos Europeos”.

Estos datos refuerzan la posición del gas natural como el aliado natural de las renovables para ofrecer a la sociedad un mix energético sostenible, eficiente y seguro.

EL GAS NATURAL MEJORA EL AIRE QUE RESPIRAMOS

El gas natural es intrínsecamente un combustible limpio. Además del cambio climático, la preocupación social se centra en la baja calidad del aire de las grandes ciudades y su consecuencia en la salud de sus habitantes. Además de las bajas emisiones de efecto invernadero (GEI), el gas natural es el combustible más limpio ya que garantiza una combustión libre de partículas y con cero emisiones de NO₂; este óxido de nitrógeno es precisamente junto con las partículas, lo que determina la mala calidad del aire en las ciudades.

Los vehículos con gas natural ofrecen la solución perfecta, gracias a su nivel de emisiones casi cero, para mejorar el aire en las ciudades. Y todo ello con sus bien conocidas características de disponibilidad, fiabilidad y economía de compra, bajo mantenimiento y total reciclabilidad.

La tecnología de los vehículos con gas natural está madura, es asequible, segura, y está preparada para una rápida y fuerte contribución para el desafío del transporte gracias a ser el único combustible no derivado del petróleo capaz de ofrecer una alternativa en cualquier tipo de movilidad terrestre y marítima.

Comparado con otras tecnologías, el desarrollo de la infraestructura y de los nuevos propulsores que usan gas natural como combustible, puede ser compartido en todos los aspectos de la movilidad, aportando sinergias y beneficios tras su adopción a gran escala, como está previsto en la Directiva Europea de Infraestructuras de Combustibles Alternativos.

Nuevos avances en el proyecto CORE LNGas hive para el impulso del gas



La primera conferencia del proyecto CORE LNGas hive para el impulso del gas natural licuado (GNL) como combustible en el sector transporte ha tenido lugar el pasado mes de junio en Barcelona. El evento fue inaugurado por el Presidente de Puertos del Estado, José Llorca; el Director General de Infraestructuras de Enagás, Claudio Rodríguez, y el Presidente de la Autoridad Portuaria de Barcelona, Sixte Cambra.

La finalidad de esta conferencia era dar a conocer los avances del proyecto y la apuesta de la Comisión Europea y la administración española por impulsar la sostenibilidad en el transporte, especialmente el marítimo.

Para Helmut Morsi, asesor de la Comisión Europea, “este tipo de proyectos son iniciativas clave para la aplicación de la directiva Clean Power for Transport, que apoya el transporte sostenible, la lucha contra el cambio climático y la mejora de la calidad del aire, obteniendo así beneficios para los ciudadanos europeos”.

En la jornada también se ha expli-

cado el Marco de Acción Nacional de Energías Alternativas al Transporte, que pone de manifiesto el esfuerzo realizado desde la administración española en este campo.

También se presentaron los estudios de Demanda y de Percepción Social del GNL desarrollados por CORE LNGas hive.

Según los resultados del estudio de Demanda, el desarrollo de una red europea de puntos de repostaje de GNL animaría el mercado, en el que la Península Ibérica puede tener un papel muy relevante.

También tuvieron lugar tres mesas redondas, en las que se puso en valor la apuesta por el GNL como combustible sostenible y se han expuesto los puntos de vista de los consumidores y las comercializadoras, así como otros proyectos europeos similares. En este sentido, el GNL es cada vez más solicitado como combustible en el sector marítimo, en un contexto de reducción de emisiones.

Esta primera conferencia ha tenido lugar en Barcelona, una de

las principales ciudades donde se está desarrollando CORE LNGas hive. El objetivo de este proyecto es crear una cadena logística integrada, segura y eficiente para el suministro de GNL como combustible en el sector del transporte, especialmente marítimo, en la Península Ibérica.

25 ESTUDIOS

Liderado por Puertos del Estado y coordinado por Enagás, el proyecto CORE LNGas hive cuenta con un total de 42 socios de España y Portugal: 8 socios institucionales; 13 autoridades portuarias, y 21 socios industriales –operadores de GNL, constructoras navales, regasificadoras y otras empresas–.

La iniciativa contempla la realización de 25 estudios, impulsados por los socios, para la adaptación de las infraestructuras y el desarrollo logístico-comercial, que permitan la prestación de servicios small scale (abastecimiento a pequeña escala) y bunkering (suministro de GNL como combustible para barcos).

Seat y Gas Natural se alían para acelerar el desarrollo del gas natural vehicular

El presidente de Seat, Luca de Meo, y el presidente de Gas Natural Fenosa, Isidre Fainé, han firmado un acuerdo para potenciar proyectos de innovación conjuntos y expandir el uso del gas natural como combustible de vehículos.

En un comunicado conjunto, las dos compañías han explicado que este acuerdo les permitirá liderar el crecimiento y posicionamiento del gas natural vehicular (GNV) como combustible eficiente y alternativo en el transporte, ámbito en el que ya colaboran desde 2013.

A través de esta colaboración, Seat y Gas Natural Fenosa impulsarán diferentes líneas de actuación para la introducción y comercialización de vehículos a gas en tres colectivos específicos.

En primer lugar, en los concesionarios oficiales de Seat se analizará el desarrollo de infraestructuras para contar con gasolineras así como programas formativos para los empleados, y las dos compañías crearán una oferta comercial conjunta para los autónomos españoles, ya que tendrán beneficios en coches y combustible.

Además, se trabajará en un programa de carga doméstica de gas natural dirigido a particulares, impulsado con la Administración para cumplir los aspectos regulatorios correspondien-

tes de esta actividad, y prevén la creación de ayudas para la investigación de nuevos combustibles eficientes. (05/07/2017)

De Meo destaca que con esta alianza se reafirma "el compromiso con el desarrollo del gas natural comprimido como combustible alternativo", y ha añadido que el papel de las administraciones es fundamental para invertir en infraestructuras que aceleren el número de puntos de recarga y conviertan al gas natural en una tecnología más accesible.

Por su parte, Fainé señala que esta alianza permitirá potenciar la movilidad sostenible tanto en el ámbito privado como en el profesional, y ha visto el gas natural como un combustible con precio competitivo y con un papel clave en la mejora de la calidad del aire de las ciudades.

Las dos compañías firmaron en 2013 un primer compromiso de colaboración, y desde entonces se han incorporado 237 vehículos de gas natural comprimido (GNC) a las flotas de vehículos del grupo energético en España.

En España existen actualmente 50 estaciones públicas que suministran gas natural y las matriculaciones de vehículos propulsados con gas natural aumentaron un 133 por 100 en 2016 en España.



Gas Natural Fenosa y Petronievas inauguran la primera estación pública de GNL en Barcelona



El Conseller de Territori i Sostenibilitat, Josep Rull, el director general de Negocios Minoristas de Energía de Gas Natural Fenosa Daniel López Jordà, y el gerente de Petronievas, Luis Nieves, han inaugurado la primera estación de carga de gas natural licuado (GNL) de Barcelona, ubicada en la Zona Franca de la Ciudad. La estación suministra este combustible sostenible para vehículos de transporte y cuenta también con un doble surtidor de gas natural comprimido (GNC) para vehículos ligeros.

El conseller Josep Rull ha destacado que las energías más limpias son más competitivas y rentables así como un potente aliado en la lucha contra el cambio climático y la contaminación atmosférica. El director general de Negocios Minoristas de Energía de la compañía energética, Daniel López Jordà, ha asegurado que el gas natural es el combustible que mejor se posiciona como alternativa limpia y sostenible a los combustibles tradicionales, especialmente en el caso de transporte de mercancías por carretera, contribuyendo a la diversifi-

cación energética. Por su parte, el gerente de Petronievas, Luis Nieves, ha afirmado que la compañía "apuesta por los cambios para seguir creciendo".

Cataluña cuenta actualmente con doce estaciones de gas natural vehicular (GNV), 7 de las cuales son de Gas Natural Fenosa, en municipios como Barcelona, L'Hospitalet de Llobregat, Viladecans, Santa Perpètua de Mogoda o Girona. Cataluña es la comunidad autónoma con más instalaciones de carga de GNL, y España, junto con Reino Unido, es líder en Europa.

MÁS DE 6.000 VEHÍCULOS EN ESPAÑA

Actualmente en España circulan más de 6.000 vehículos a gas natural, una cifra que se incrementó más del 20 por 100 en el último año. España cuenta con 54 estaciones públicas de carga de gas natural, de las que prácticamente la mitad son de Gas Natural Fenosa. A nivel mundial, circulan más de 20 millones de vehículos a gas natural y hay más de 25.500 estaciones en funcionamiento.

Nuevo punto de suministro de Galp en Cornellá



Galp, ha inaugurado el primer punto de Gas Natural Comprimido de la Red Propia de la compañía, en la provincia de Barcelona. La estación de servicio Cornellá-Progreso se encuentra en Cornellá de Llobregat (Barcelona). Su situación es de gran valor estratégico, ya que está ubicada justo en un punto muy concurrido de la ciudad de Barcelona, muy próximo al estadio Cornellá-El Prat, al centro de negocios WTC Almeda Park y al Hospital de Bellvitge. Asimismo, se encuentra muy cerca de la Ronda de Dalt y de la Autopista del Maresme, dos vías con un gran volumen de circulación.

Este punto de suministro ha sido instalado por HAM, empresa líder y pionera en el sector del Gas Natural Vehicular (GNV), propietaria de la instalación y responsable de la explotación. Con la inauguración de este punto de suministro de Gas Natural Comprimido, que ya está operativo, la estación de servicio Cornellá-Progreso se convierte en la primera que dispensa Gas Natural Comprimido en la Red Propia

de Galp. De este modo, la compañía reafirma su apuesta por la instalación de puntos de suministro de carburantes alternativos en sus estaciones de servicio de España.

Al acto inaugural asistieron, por parte de Galp, José Manuel Serna, Responsable de Proyectos de Red de Estaciones de Servicio de España y Fernando Martín Nieto, Responsable Comercial de Gas&Power. En representación de HAM han asistido Antoni Murugó, Responsable de Marketing y Jaume Suriol, Director técnico.

GALP SEGUIRÁ APOSTANDO POR EL GAS NATURAL

Galp tiene pensado abrir nuevos puntos de Gas Natural en España a lo largo de 2017. De esta manera, la compañía reafirma su compromiso con la innovación y el respeto al medioambiente, en el marco del cumplimiento de los objetivos ambientales europeos y españoles. Asimismo, seguirá trabajando por ofrecer una oferta completa y diversificada que incluye energías tradicionales y alternativas.

La AOGLP da la bienvenida a las ayudas al autogás del nuevo plan Movea

La AOGLP, Asociación Española de operadores de GLP, califica de muy favorable la puesta en marcha del nuevo Plan Movea. Estas ayudas previstas para el vehículo autogás suponen un impulso al sector en su apuesta por una movilidad cercana, con más de 550 estaciones de servicio, y sostenible, por las casi nulas emisiones de partículas y NOx y las reducidas emisiones de CO₂. El plazo para solicitar la subvención se prolonga hasta el 15 de octubre de 2017 y permitirá a los usuarios obtener ayudas de hasta 2.750 euros en la compra de su nuevo vehículo de autogás, si además entrega su antiguo vehículo.

Santiago Pérez, director de la AOGLP prevé que las subvenciones adjudicadas para la compra de un vehículo de autogás, cifradas en 1.375.000 euros, se agotarán pronto: "El año pasado, con prácticamente la



misma partida presupuestaria, el 75 por 100 de los fondos previstos se agotaron en una semana. Contamos con cerca de un 17 por 100 de conductores que estarían dispuestos a comprar un coche autogás, por lo que somos optimistas respecto a la evolución de esta convocatoria Movea y confiamos en que los planes PIVE establecidos para finales de año sigan apoyando nuestro sector. El autogás cuenta hoy con puntos de distribución que permiten recorrer el país de punta a punta, lo que le convierte en una alternativa real y accesible dentro del abanico de posibilidades de movilidad sostenible".

En la actualidad existe un parque de vehículos autogás de más de 50.000 unidades y se cuenta con una red de estaciones de servicio preparada para dar servicio a más de 160.000 coches. Además, muchas ciudades han implementado medidas para incentivar su uso, como es el caso de Madrid, donde los coches de autogás pueden circular en condiciones extremas de contaminación, o en Cataluña, donde cuenta con bonificaciones en tasas de autopistas.

Disa bate récord y alcanza el millón de clientes de gas envasado



Disa Gas acaba de anotar un nuevo récord tras alcanzar la cifra de un millón de clientes de gas envasado en Canarias. Para conmemorar este logro, la entidad realizará el suministro de gas gratuito durante un año a la persona que contabilizó la cifra de un millón, que en este caso fue Cristina Rodríguez, una vecina del Barrio de la Salud de Santa Cruz de Tenerife.

Un representante del Departamento Comercial de Disa, Jonatan García, fue el encargado de otorgar el premio que, dada la avanzada edad de la ganadora, lo fue a recoger uno de los dos hijos que viven con ella, Manuel Rodríguez, que trasladó la satisfacción de su madre por haber obtenido este premio, que fue totalmente inesperado.

Manuel Rodríguez recordó que su madre es una consumidora veterana de este tipo de combustible, al que se ha mantenido fiel durante toda su vida y del que destaca, entre sus principales ventajas, su precio económico.

Añadió que a ello se suma su fácil acceso, a través del servicio a domicilio, que le permite poder obtener el gas de una forma cómoda, rápida y con total inmediatez, facilitando las tareas de la vida diaria.

La premiada podrá disfrutar durante el próximo año del suministro de gas gratis, que en esta ocasión se le hará llegar a través del nuevo formato nu-b plus, una bombona de gran capacidad, similar a la tradicional, con un envase mucho más ligero, lo que

supone una importante mejora para su manejo y transporte.

A esto se suma, además, un diseño moderno, que no se oxida y al que se pueden incorporar accesorios para utilizarla como grill o luz.

Este formato se empezó a comercializar en las Islas en enero, concretamente en Lanzarote, y desde el pasado mes de abril está disponible en 20 estaciones de servicio de Tenerife.

MEJORAR EL SUMINISTRO EN EL ARCHIPIÉLAGO

El lanzamiento de nu-b plus refrenda la apuesta de Disa por facilitar el suministro energético en todos los puntos del Archipiélago, una actividad en la que se inició en 1953, como iniciativa pionera a nivel nacional y que supuso una auténtica revolución, además de convertirse en un importante revulsivo como motor energético de los hogares de las Islas.

En estos momentos, el gas es uno de los productos de Disa que cuenta con mayor proyección, erigiéndose líder en lo que a demanda del consumo se refiere.

Su precio económico y competitivo, unido a la comodidad que ofrece a la hora de su distribución y la garantía de acceso en cualquier punto del archipiélago que la entidad ofrece al usuario le convierte en una de las fuentes de energía más aceptadas y que mejor se adapta al entorno de las islas.

Otro factor que juega a su favor se centra en la amplia oferta de gas existente, que va desde la bombona de 12,5 kilogramos de gas, a la nu-b de

Cuatro nuevos asociados se suman al Clúster Autogás

Clúster
AUTOGAS

Después de sumar cuatro nuevos asociados, el Clúster Autogás integra ya a 19 organizaciones unidas por el objetivo común de promover el uso del autogás como energía alternativa y sostenible para la movilidad.

Los nuevos asociados ALD Automotive, Northgate y Fraikin, dedicados al *renting* de vehículos y la gestión de flotas, y el Instituto Universitario de Investigación del Automóvil (INSIA), adscrito a la Universidad Politécnica de Madrid, se suman a los miembros ya existentes del Clúster Autogás: Repsol, Cepsa, Disa, Vitogas y AOGLP como operadores y asociación de GLP respectivamente, los fabricantes de vehículos y componentes PSA, Fiat Chrysler, Opel, King Long, Begas Motor y SsangYong, los centros tecnológicos IDIADA y el Centro de Motores Térmicos de la Universidad Politécnica de Valencia, la red de talleres especializados en adaptación Ircongás y el especialista en dual fuel Evarm.

El Clúster Autogás, nacido hace menos de un año con el objetivo de promover el uso del autogás como carburante alternativo y de mejorar la competitividad de los sectores relacionados, tiene ya en

marcha varios proyectos de innovación industrial como el autobús cien por cien impulsado por autogás o camiones ya aptos para este tipo de combustible, lo que supondrá un impulso del mercado del GLP en el sector del transporte profesional.

El autogás supone una solución real a los problemas de movilidad a los que se enfrenta nuestro país. Sus casi nulas emisiones de partículas y de dióxidos de nitrógeno y sus bajas emisiones de CO₂ garantizan el cumplimiento de las exigencias medioambientales europeas en materia de calidad del aire. Con una tecnología altamente desarrollada, cerca de una veintena de modelos de vehículos de todas las gamas y segmentos disponibles en el mercado y una infraestructura ya implantada de más de 550 estaciones de servicio, el autogás está totalmente preparado para satisfacer hoy al consumidor más exigente y promover una movilidad más sostenible.

La apuesta por el autogás supone además una oportunidad para la industria automovilística, así como para el desarrollo tecnológico de motores de inyección directa, híbridos o duales.

6 kilogramos y la reciente nu-b plus de 11 kilogramos, formatos con los que Disa ha querido dar cobertura a las nuevas necesidades de la sociedad canaria.

Esto permite que se posicione como un producto con expectativas de seguir incrementando su cuota de participación dentro de la apuesta energética de futuro, marcada por la combinación de diferentes fuentes generadoras, entre ellas las energías renovables.

Pese a que la distribución del gas ha sido un aspecto que ha marcado la

evolución de Disa a lo largo de estos años, su expansión ha ido más allá y en estos momentos es la primera compañía canaria de distribución de productos energéticos, entre los que se encuentran, además de los gases butano y propano, la gasolina.

Esto, unido al proceso de expansión que inició hace una década desde Canarias a Península, ha hecho que se consolide como el primer operador independiente de estaciones de servicio a nivel nacional con más de 540 puntos de venta.

Bosch celebra su Technology Innovation Forum

Durante los últimos años, Bosch ha establecido nuevos estándares en el ámbito de la limpieza del hogar con distintos conceptos de aspirador. Como líder en innovación, Bosch también ha aprovechado los últimos años para desarrollar nuevas tecnologías punteras y conceptos de producto. En el Technology Innovation Forum, la compañía presentó brevemente las nuevas perspectivas de futuro de la limpieza del hogar, además de anunciar productos nuevos e innovadores en este campo.

La digitalización de nuestro entorno se extiende, cada vez más, hasta nuestro hogar. Tanto si se trata de un frigorífico inteligente como del control de distintos electrodomésticos a través de una app: los sistemas Smart Home para un hogar inteligente e interconectado siguen su marcha triunfal. La creciente tendencia de digitalización que vive la sociedad actual y los cambios y retos que esto supone para Bosch tuvo un papel importante en una de las ponencias durante el Technology Innovation Forum. Además, el Dr. Frank Siebrat, Director de Marketing de producto de Aspiración de BSH Hausgeräte GmbH, presentó una visión exclusiva del futuro del sector de la limpieza del hogar.



El momento más destacado del acto fue la presentación de dos nuevos productos de la gama de Aspiración. Bosch presentó el primer robot aspirador que puede controlarse totalmente a través de Alexa, el asistente inteligente de Amazon, y también el único aspirador sin cable versátil con baterías reemplazables del sistema Bosch Power for ALL. «Estamos muy orgullosos de poder presentar dos innovaciones punteras en un mismo año: el nuevo aspirador sin cable con autonomía ilimitada y el nuevo robot aspirador», anunció Frank Siebrat. El posterior debate entre los asistentes al acto derivó hacia otros temas, como la conectividad y la navegación.

Gas Navarra promueve el cambio a gas natural de las salas de calderas

Gas Navarra, compañía distribuidora de Gas Natural Fenosa en la Comunidad Foral, está promoviendo la transformación a gas natural de las salas de calderas de las comunidades de vecinos de Navarra.

Desde 2012, la compañía ha transformado 139 salas de calderas, principalmente en Pamplona y Tudela, para dar servicio de gas natural a más de 5.700 viviendas.

La compañía estima que aún quedan más de 400 instalaciones que utilizan otros combustibles y que lograrían importantes mejoras en su desempeño medioambiental y económico si utilizaran gas natural.

El gas natural es la opción más beneficiosa para el medioambiente y

para la salud. En comparación con otros combustibles, el gas natural contribuye a tener un aire más limpio y saludable, ya que las emisiones de óxido de nitrógeno y azufre son prácticamente nulas y no producen ni cenizas ni partículas sólidas, por lo que contribuye a mantener la calidad del aire urbano. Además, sus bajas emisiones de CO₂ ayudan a mitigar los efectos del cambio climático y a mejorar la calidad del aire, especialmente en las áreas urbanas.

En este sentido, si todas las salas de calderas de Navarra se transformaran a gas natural, se evitaría la emisión a la atmósfera de cerca de 11.900 toneladas de dióxido de carbono (CO₂) anuales, el principal de los gases de efecto invernadero.

Catálogo-Tarifa de climatización de Ferroli

Ya está disponible el nuevo Catálogo-Tarifa de Precios de Climatización de Ferroli, en vigor el 15 de julio de 2017, en el que destacan varias novedades. En primer lugar, se incorporan dos nuevas gamas de bombas de calor Aerotérmicas: RVL I Plus y Aqua 1 Plus.

La gama RVL I Plus (bomba de calor aire-agua monobloc para climatización y ACS) está dirigida al sector residencial o de pequeña potencia y tiene una capacidad de producción de ACS hasta 60°C, con elevados rendimientos estacionales (clase A++ (35°C) y A++ (55°C), que permiten obtener la climatización de la vivienda y la producción de ACS con un elevado confort y reducido consumo. Esta nueva gama de bombas de calor aerotérmicas está disponible en 4 modelos según potencia, desde 5 kW hasta 14 kW en modo calefacción.

La gama de bombas de calor aire-agua para producción de ACS Aqua 1 Plus está compuesta por modelos de 90, 160, 200 y 260 litros y cuenta con la posibilidad de conducir la salida del aire. Está equipada de serie con un panel de control sencillo e intuitivo, así como de depósito de acero esmaltado con aislamiento de poliuretano de 50 mm.

Por otro lado, el nuevo Catálogo-Tarifa de climatización de Ferroli tam-



bién incorpora una nueva gama de recuperadores de calor UT REC+ y UT REC E+, disponibles en varias configuraciones y adaptados a ErP.

Igualmente, se presenta como novedad la gama de fancoils Jolly Plus 2: disponibles con y sin mueble, estos modelos están equipados con motor brushless EC de elevada eficacia.

Testo facilita la comprobación de tensión y corriente con Testo 755

Comprobar de forma fácil y segura la corriente o tensión en un cuadro eléctrico es esencial, y, por ello, Testo dispone del comprobador de tensión y corriente testo 755 con autodetección de parámetros. Este producto ofrece todas las funcionalidades de medición de tensión, resistencia y corriente que necesita un técnico de HVAC a diario.

El testo 755 realiza todas las funciones por sí mismo, por lo que el usuario no debe hacer nada más que medir. De forma automática, este instrumento determina la presencia o ausencia de tensión, controla el nivel de tensión y continuidad y mide tanto el flujo de corriente como el consumo eléctrico. Este funcionamiento previene selecciones erróneas.

En caso de que el testo 755 tenga puntas de la sonda defectuosas, estas se pueden reemplazar sin tener que sustituir todo el instrumento. Ade-



más, gracias al reconocimiento automático de parámetros de medición y a la linterna integrada, tanto el manejo como la medición se vuelven particularmente fáciles y seguros. Con el punto de luz y su gran visualizador este producto será de gran ayuda en situaciones de poca visibilidad.

El testo 755 está fabricado según la norma DIN-En 61243-3:2010 cumpliendo así los estándares de seguridad exigidos.

Válvulas de gas con certificación AENOR de Genebre



La gama de válvulas de gas de Genebre está diseñada según normas UNE-EN 331 y UNE 60718. Estas válvulas, garantizadas para el

uso de gas natural, están destinadas a instalaciones domésticas y comerciales que no se encuentran enterradas directamente en el interior o exterior de edificios, y que emplean gases de la primera, segunda y tercera familia, según la norma EN 437.

Su construcción, con extremos roscados según ISO 228/1, es en latón forjado según UNE-EN 12165 y los elementos de estanqueidad están formados por dos asientos de PTFE y doble junta tórica en NBR. Temperatura de servicio desde -40°C a 60°C y presión máxima de utilización (MOP) 5bar.

Éxito de Busch en Pumps & Valves

Busch Ibérica completa satisfactoriamente su participación en la feria Pumps&Valves celebrada en Bilbao entre los días 6 y 8 del pasado mes de junio.

Los visitantes del stand de Busch pudieron conocer los últimos desarrollos técnicos del líder en vacío para la Industria, así como su amplia gama expuesta de productos especialmente diseñados para dar servicio a los procesos más exigentes.

Además, los visitantes del stand de Busch en la feria obtuvieron más

información sobre la amplia cartera de productos Busch, que incluye soluciones ideales en las áreas de tecnología de vacío y sobrepresión para prácticamente cualquier aplicación industrial, a partir de procesos de transporte neumático, desgasificación y secado, hasta embalaje, moldeo o revestimiento. Aquellos clientes, en particular, que trabajan con materiales potencialmente explosivos y en entornos en los que la explosión es un riesgo, encontraron soluciones en dicha cuestión especialmente relevante.

Francisco Paradés, nuevo jefe de producto de Cobber

Cobber ha incorporado recientemente a su estructura a Francisco Raúl Paradés como nuevo Jefe de Producto. De esta forma, el Grupo de Distribución refuerza su apuesta de servicio a sus socios y a los profesionales.

Paradés ha desarrollado su carrera profesional en los últimos años en Remica, donde fue Jefe de Compras los últimos diez años; Castilla Soluciones Constructivas, donde ejerció durante dos años como coordinador del equipo comercial, y Soluciones Arquitectónicas Level, donde trabajó

como Jefe de Compras, almacén y logística.

El nuevo Jefe de Producto de Cobber tiene amplia experiencia en la homologación, búsqueda y elección de proveedores, así como en logística, distribución y atención al cliente.

Con una experiencia de más de quince años en el mercado como agrupación, Cobber Iberia SLU se refunda como red de distribución en enero de 2009, fruto de la unión de grandes distribuidores del sector de Climatización, Fontanería, Saneamiento y Obra Civil.

Con este nuevo catálogo-tarifa, Ferroli expresa su firme apuesta por la fabricación de equipos con la más alta eficiencia energética, capaces de contribuir de forma efi-

caz al cuidado del medio ambiente, ofreciendo a nuestros clientes la más amplia gama de soluciones en Climatización y Energías Renovables.

Conductos de control de humo de incendio según el nuevo Reglamento de Instalaciones de Protección Contra Incendios

Luis María Rojo Otero
Responsable
Sistemas Modulares
Dinak

Con la instalación de un sistema de control de humos de incendio se pretende extraer los gases calientes generados en el mismo, creando áreas libres de humo que mejoren la evacuación de las personas existentes en el edificio y faciliten igualmente las condiciones para las labores de extinción.

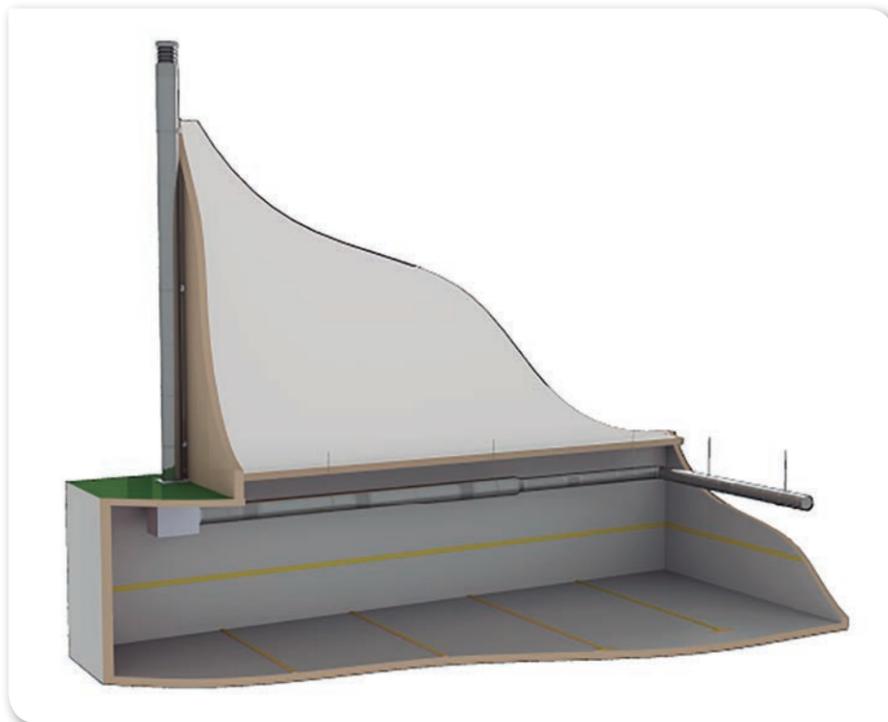
Las características que deben disponer dichos sistemas se rigen por el nuevo Reglamento de Instalaciones de Protección contra Incendios, aprobado recientemente por el Real Decreto 513/2017 del pasado 22 de mayo.

Dentro de las estrategias que se describen en dicho reglamento para realizar el desplazamiento de los gases de combustión del incendio, uno de los sistemas más empleados consiste en la instalación de uno o varios conductos de extracción específicos para ello.

Las condiciones de trabajo de los conductos no son especialmente sencillas, ya que deben trasladar los humos con una temperatura elevada, y garantizar la estanqueidad en todo momento evitando que se produzcan fugas durante el traslado de los mismos. Por eso mismo no vale cualquier conducto de ventilación, sino que el propio conducto debe disponer del certificado exigido para esta aplicación.

De esta manera, en el apartado 13.2 del reglamento se indica que los extractores mecánicos que forman parte de un sistema de extracción de calor y humos deberán llevar el marcado CE, de conformidad con la UNE-EN 12101-3. El resto de componentes de los sistemas para el control de humo y de calor deberán llevar el marcado CE, de conformidad con las normas de la serie UNE-EN 12101, una vez entre en vigor dicho marcado.

La norma UNE-EN 12101-7, en vigor desde el 2013, recoge las exigencias que deben cumplirse para obtener el marcado CE en conductos de control de humo de incendios. El marcado CE requiere no sólo que se superen los ensayos de resistencia al fuego y de estanqueidad en un laboratorio acreditado, sino que también



Mesa de trabajo

obliga a disponer de un sistema de control de la producción en fábrica (CPF) supervisado y auditado anualmente por un organismo notificado.

Todos estos controles y ensayos son los que garantizan que el conducto es seguro y fiable para trabajar en las condiciones anteriormente indicadas, y es el único permitido por el Reglamento de Instalaciones de Protección contra Incendios.

Es por tanto importante recalcar que un conducto, aunque disponga de los ensayos de resistencia al fuego como conducto de ventilación, no es válido para instalarse en una aplicación de control humo de incendios si no tiene el marcado CE de acuerdo con la norma UNE-EN 12101-7.

TIPOS DE CONDUCTOS DE CONTROL DE HUMO DE INCENDIO

Los conductos de control de humo de incendio pueden dividirse en dos tipos, dependiendo de si atraviesan en su recorrido un sector de incendios o no.

• Conducto mono sector:

Circula en todo su recorrido por dentro del mismo sector de humo de incendios. Suele ser un conducto de

simple pared, ya que no es necesario evitar la transmisión del calor provocado por el incendio de un sector a otro distinto.

La norma UNE-EN 12101-7 exige que el ensayo de resistencia al fuego se realice según el método detallado en la norma UNE-EN 1366-9.

También se especifica que la clasificación del conducto se haga de acuerdo con lo establecido en la norma UNE-EN 13501-4. Es decir, un ejemplo de designación sería:

$E_{600} 90 (v_e, h_o) S500$ mono

Siendo:

$E_{600} 90$: El conducto mantiene su integridad durante el ensayo realizado a una temperatura de 600°C durante 90 minutos. Sólo hay dos clases de temperatura: 300°C y 600°C.

(v_e, h_o) : Se puede realizar la instalación en montaje vertical u horizontal.

S500: Puede admitir depresión en el interior del conducto de hasta 500 Pa. Existen dos clases más: 1.000 Pa y 1.500 Pa.

Mono: Sólo válido para aplicaciones mono sector.

• Conducto multi sector:

En algún punto de su recorrido atraviesa un sector de incendios. Por tanto, además de conducir los gases de combustión desde el sector donde se produce el fuego hasta el exterior, debe evitar que el calor y la temperatura producidos por ellos puedan transmitir el incendio al otro sector.

Para garantizar estas prestaciones, la norma UNE-EN 12101-7 exige que el ensayo de resistencia al fuego se realice según el método detallado en la norma UNE-EN 1366-8.

Como requisito previo, se requiere que previamente el conducto haya superado los cuatro ensayos de clasificación de resistencia al fuego en ventilación, es decir:

El xx ve i—>o (montaje vertical con fuego interior)

El xx ve o—>i (montaje vertical con fuego exterior)

El xx ho i—>o (montaje horizontal con fuego interior)

El xx ho o—>i (montaje horizontal con fuego exterior)

La clasificación del conducto, al igual que en el caso del mono sector, también está establecida por la norma UNE-EN 13501-4. Sería por ejemplo:

El120 (v_e, h_o) S500 multi

Siendo:

El120: El conducto mantiene su integridad y aislamiento durante 120 minutos.

(v_e, h_o) : Se puede realizar la instalación en montaje vertical u horizontal.

S500: Puede admitir una depresión en el interior del conducto de hasta 500 Pa. Existen dos clases más: 1.000 Pa y 1.500 Pa.

Multi: Válida para aplicaciones multi sector.

Por último, en el Código Técnico de la Edificación, en el DB SI apartado 3, también se hace mención a los sistemas de control de humos de incendio.

En concreto, en el capítulo 8 "Control de humo de incendio" se menciona que los conductos que transcurran por un único sector de incendio deben tener una clasificación $E_{300} 60$. Los que atraviesen elementos separadores de sectores de incendio deben tener una clasificación $EI 60$.

Aunque aquí no se especifique la designación completa, es evidente que tratándose del capítulo específico dedicado a los sistemas de control de humo de incendio, la clasificación requerida debe obtenerse según las normas indicadas para esta aplicación, y que se han detallado anteriormente. Por tanto, deben tener el marcado CE correspondiente de acuerdo con la norma EN 12101-7.

El nuevo RICPI amplía responsabilidades para los profesionales de la instalación y el mantenimiento

Según informa la Asociación Española de Protección Contra Incendios Tecnifuego Aespi, el nuevo Reglamento de Instalaciones de Protección Contra Incendios, RICPI, (RD 513/2017) ha sido por fin publicado el 12 de junio, y como era de esperar contiene novedades interesantes en muchos aspectos.

Por primera vez, el nuevo RICPI incluye en su articulado los Sistemas de Control de Temperatura y Evacuación de Humos (SCTEH). Este es un asunto fundamental para los usuarios finales, puesto que a partir de ahora los sistemas estarán sujetos a las mismas condiciones de instalación, mantenimiento y responsabilidad que el resto de los sistemas de protección activa contra incendios.

En particular, para nuevas instalaciones de SCTEH, el nuevo RICPI establece que su diseño deberá ser realizado conforme a la norma UNE 23585, y su instalación y mantenimiento conforme a la norma UNE 23584.

Los instaladores de estos sistemas estarán sujetos a los mismos requisitos de cualquier instalador de protección contra incendios. Eso incluye no sólo los medios técnicos, de personal, de calidad, etc., sino por supuesto incluye la emisión, en la puesta en marcha, de un certificado de instalación firmado por un técnico competente, que garantice el cumplimiento del Reglamento. Sin duda, esto supone un plus de garantía para los clientes y usuarios.

Se establece, además, un nivel

de responsabilidad adicional para los instaladores, que tendrán la obligación de comunicar al autor del proyecto y al titular posibles desviaciones del proyecto frente a lo establecido en el Reglamento.

Las nuevas instalaciones de SCTEH deberán contar con un contrato de mantenimiento suscrito, como requerimiento para la puesta en servicio de las mismas.

Las instalaciones anteriores al Reglamento, por su parte, estarán sujetas a los mismos requisitos de mantenimiento que las nuevas instalaciones.

La responsabilidad de los mantenedores también crece, pues el mantenedor autorizado deberá reflejar en sus informes no sólo las deficiencias o averías de los equipos,



sino también posibles desviaciones o falta de adecuación de los sistemas al riesgo.

Como nota particular, entre las actividades marcadas como obligatorias para el mantenimiento de los SCTEH, se exige la comprobación del funcionamiento de los sistemas mediante la activación manual de los mismos cada 6 meses.

Expoquimia reunirá a las empresas líderes de la química aplicada más inteligente e innovadora



La 18ª edición de Expoquimia, el Encuentro Internacional de la Química de Fira de Barcelona, será la más innovadora de su dilatada historia. Con más de 300 expositores directos y más de 15.000 metros cuadrados netos, Expoquimia mostrará las últimas novedades de las empresas líderes del sector químico español y exhibirá el gran potencial de la industria química española.

Con el lema 'La química como solución inteligente al futuro de las personas y el planeta', el salón dará a conocer en el área Smart Chemistry Smart Future, una iniciativa liderada por la Federación Empresarial de la Industria Química Española (FEIQUE), impresoras 3D que utilizan plástico biodegradable y PVC, sistemas digitales para la depuración y reutilización del agua o sistemas para la captura de CO₂, entre otras innovaciones, en un espacio de 2.000 m².

Entre las empresas que participan en la zona Smart Chemistry, Smart Future destacan Air Liquide, BASF, Carburros Metálicos, Cepsa, Chem-Med, Covestro, Dow Chemical Ibérica,

Ercros, Industrias Químicas del Ebro, Inovyn, Lati Ibérica, Messer Ibérica, Panreac Química, Praxair, Quimicacova, Quimidroga, Repsol, Ricardo Molina y Siemens así como instituciones como la Junta de Andalucía o el Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial del Ministerio de Economía, Industria y Competitividad.

Estas empresas son algunas de las 337 compañías que, a falta de tres meses, han confirmado su participación y que ocuparán un total de 15.025 metros cuadrados netos de los pabellones 2 y 3 del recinto de Gran Vía de Fira de Barcelona, sede de Expoquimia, salón de periodicidad trienal y que, con 52 años de historia, es el evento de referencia del sector a nivel español y uno de los más importantes de Europa.

El presidente de Expoquimia, Antón Valero, afirma que "la industria química es uno de los sectores más dinámicos y productivos de la economía española y, por tanto, uno de los que contribuyen a generar confianza. No sólo por su contribución directa sino también por su capacidad para crear un fuerte tejido empresarial de empre-

El Plan de Promoción de Bomba de Calor de AFEC, en La Casa Encendida

AFEC (Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC)), invitada por la Escuela Técnica Superior de Ingeniería y Diseño Industrial de la Universidad Politécnica de Madrid, estuvo presente con el Plan de Promoción de Bomba de Calor, llevado a cabo conjuntamente con 24 de sus empresas asociadas, en el ciclo de ponencias sobre Energías Renovables Al Alcance De La Mano, que celebró del 20 al 22 de junio en el emblemático edificio de La Casa Encendida.

En ese ciclo, se han presentado las soluciones tecnológicas y de gestión más actuales que permiten que las energías renovables y la eficiencia energética estén disponibles para uso residencial, comercial, sector servicios y sector industrial.

La sesión en la que AFEC participó trató sobre Aplicaciones Térmicas y contó con una concurrencia audiencia formada, principalmente, por alumnos

del Master ERMA (Energía Renovable y Medio Ambiente) impartido por la citada Escuela, quienes recibieron un ejemplar del libro, publicado por AFEC, titulado La Bomba de Calor, Fundamentos, Tecnología y Casos Prácticos.

Las ponencias desarrolladas en la mencionada Sesión fueron las siguientes:

- Energía geotérmica: esa fuente desconocida y siempre cercana, impartida por Celestino García de la Noceda, Adjunto a Dirección General del Instituto Geológico y Minero de España.

- Aerotermia, geotermia e hidrotermia, a través de la tecnología Bomba de Calor. Aspectos generales, contribución a la sostenibilidad y legislación de interés, a cargo de Pilar Budí, Directora General de AFEC.

- Aerotermia, geotermia e hidrotermia, a través de la tecnología Bomba de Calor. Tipología, cálculos y ejemplos prácticos, a cargo de Manuel Herrero, Adjunto a Dirección de AFEC.

sas auxiliares y una importante demanda de servicios avanzados de investigación, innovación, tecnología e ingeniería".

Además, Expoquimia ofrecerá nuevas oportunidades de negocio a las empresas expositoras con las *Networking Activities* y volverá a configurarse en el verdadero punto de encuentro entre industria y ciencia con un amplio programa de actividades como las XV Jornadas de Análisis Instrumental (JAI), el décimo Congreso Mundial de Ingeniería Química (10th WCCE), el

séptimo Congreso Nacional de Distribución Química o una jornada sobre nanomedicina a cargo del Vall d'Hebron Institut de Recerca, entre otros.

Expoquimia, Eurosurf, Equiplast y World Chemical Summit se celebrarán de manera conjunta y simultánea con los salones IN(3D)USTRY From Needs to Solutions, IoT Solutions World Congress y el décimo World Congress of Chemical Engineering, dando forma a la primera edición de la Barcelona Industry Week organizada por Fira de Barcelona.

Orkli y Apefonca promocionan la bomba de calor



El pasado 22 de Junio, en la sede de APEFONCA, Asociación Provincial Empresarial de Fontanería, Calefacción y Afines, la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización AFEC celebró conjuntamente con Orkli Group una jornada sobre la Bomba de Calor, Tecnología Eficiente y Renovable, dentro del marco del Plan de Promoción de la Bomba de Calor que está desarrollando en colaboración con 24 de sus empresas asociadas.

José María Marcén, presidente de APEFONCA, inauguró la jornada e introdujo a los ponentes. Seguidamente Pilar Budí, Directora General de AFEC, realizó una presentación en la que se refirió a los objetivos europeos relativos a la eficiencia energética, al uso de energía procedente de fuentes renovables y a la reducción de las emisiones de CO₂, en los que la Bomba de Calor cobra un gran protagonismo. Asimismo mencionó las acciones que se están desarrollando dentro del citado Plan de Promoción de la Bomba de

Calor, y describió los aspectos más destacados relacionados con la normativa que afecta a estos equipos. A continuación Manuel Herrero, Adjunto a la Dirección General de AFEC, mostró diversos temas relativos a esta tecnología, describiendo las distintas tipologías existentes y desarrollando unos ejemplos prácticos.

Posteriormente Rafael Bravo, director de prescripción de la zona Norte-Noreste de Orkli Group, habló acerca de las soluciones que ofrece su grupo para la climatización por suelo radiante y para la producción de ACS con paneles solares térmicos, refiriéndose a su instalación y a su funcionamiento combinado con Bombas de Calor.

La jornada terminó con la celebración de un interesante *coktail-networking* en el que los asistentes pudieron intercambiar opiniones de forma distendida, con los ponentes y con los organizadores, en relación con esta tecnología.

EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Legislación europea vigente.
- Directorio de empresas suministradoras.

ADQUIERA LA EDICIÓN 2016

Adquiera ahora su edición 2016 de la
ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS
 o realice su reserva de la edición 2017 en el teléfono
91 556 5004
www.sedetecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

El Congreso CONAIF 2017 prepara una espectacular edición en Córdoba

El Rectorado de la antigua facultad de Veterinaria de Córdoba acogerá la 28 edición del Congreso de CONAIF, los días 19 y 20 del próximo mes de octubre de 2017.

El programa mantiene la tónica de las últimas ediciones, pues incluye ponencias técnicas y de actualidad del mundo de las instalaciones combinadas con otras de tipo transversal más enfocadas al desarrollo personal del instalador como empresario.

La parte técnica estará dedicada, entre otros temas, al mercado del gas, las novedades en refrigeración que se han producido últimamente y las oportunidades de negocio que las innovaciones tecnológicas en áreas como la climatización ofrecen al instalador.

La parte de *coaching* empresarial –que complementa a la técnica– incluirá ponencias que tratarán sobre la venta y la negociación comercial, la transformación digital, la motivación como clave del éxito de las empresas y las técnicas de persuasión que facilitan el incremento de las ventas.

AEFYT y AFEC, coorganizadores de la cumbre 2018 Eurovent Summit

Durante una reunión celebrada recientemente en Madrid, representantes de AEFYT (Asociación de Empresas de Frío y sus Tecnologías), AFEC (Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización) y la asociación Eurovent han firmado un acuerdo para organizar conjuntamente la Cumbre 2018 Eurovent Summit.

En el transcurso de la misma, se anunció que la próxima edición de la mayor reunión europea para Climatización de Interiores (HVAC), la Refrigeración de Procesos y las Tecnologías de la Cadena de Frío Alimentario tendrá lugar en Sevilla, España, del 25 al 28 de septiembre.

La cumbre 2018 Eurovent Summit se centra en la Conectividad y va a proporcionar una plataforma para cerca de 500 personas, representantes de los principales fabricantes, consultores, prescriptores y asociaciones sectoriales de Europa, Medio Oriente, África del Norte y América Latina. Entre los aspectos más destacados del evento, las asociaciones miembros de Eurovent, AEFYT y AFEC, van a organizar una jornada específica con seminarios de alta calidad en inglés y español.

Pilar Budí (Directora General de AFEC) destaca que “la cumbre es un evento internacional importante y el lugar de encuentro más interesante para la industria HVACR en Europa. Esta plataforma reúne a los principales representantes de nuestro sector y abordará temas importantes como la evolución tecnológica, la protección del medio ambiente, la legislación europea, los refrigerantes y la calidad de las instalaciones. Se pondrá énfasis en la sostenibilidad, la eficiencia energética y el uso de energía de recursos renovables.

Por su parte, Roberto Solsona (Presidente de AEFYT) señala que “en AEFYT consideramos que la cumbre Eurovent Summit es una excelente oportunidad para intercambiar experiencias profesionales y crear sinergias entre los distintos actores que forman nuestra industria HVACR. Vamos a proporcionar un magnífico espacio para la creación de nuevas e interesantes relaciones profesionales.”

La última edición de la cumbre tuvo lugar en Cracovia, Polonia, en septiembre de 2016.

La periodista Alicia Senovilla será la moderadora y presentadora de las jornadas de ponencias en las que está confirmada la participación de ponentes como David Meca, Silvia Leal, Javier Luxor o Alicia Senovilla.

NETWORKING

El Congreso cuenta, asimismo, con un completísimo programa social, de carácter opcional, para favorecer la relación –*networking*– entre los asis-

tentes. Incluye una ruta de tapas por el centro histórico de Córdoba, una visita nocturna a la mezquita de Córdoba, el tradicional cóctel de bienvenida de Gas Natural que irá precedido por un espectáculo ecuestre en las Caballerizas Reales, la cena de gala y el espectáculo ofrecido por Baxi en el Real Círculo de la Amistad, además de una excursión a Medina Azahara.

CONAIF y la asociación anfitriona, AEFICO, se han esmerado para lograr



la excelencia en este Congreso, eligiendo para los asistentes los mejores lugares donde se celebrarán los distintos actos programados.



Saunier Duval
Siempre a tu lado

Calderas eficientes y conectadas



Con las últimas tecnologías en calefacción y agua caliente

Las calderas de condensación de Saunier Duval además de ser silenciosas y compactas... presentan un muy bajo consumo. Y son todavía más eficientes, si se combinan con un termostato modulante como el EXACONTROL E7 RC, o el WiFi MiGo, que permite controlar de forma precisa la temperatura del hogar a distancia, monitorizando de forma permanente el consumo incluso cuando no se está en casa.

Porque para nosotros ser el primero es una actitud.

Descubre más en www.saunierduval.es