año 30 | núm. 192

www.ingenieriadelgas.com

septiembre-octubre 2025



LA UNIÓN EUROPEA DESPEJA DUDAS

Las calderas alimentadas con gases renovables podrán usarse más allá de 2040

a guía oficial para la trasposición de la Directiva de eficiencia energética de edificios aclara definitivamente el futuro de las calderas en Europa. El documento zanja años de incertidumbre y bulos al confirmar que los equipos preparados para biometano o hidrógeno seguirán operativos tras 2040. El sector celebra la apuesta por la neutralidad tecnológica y subraya el papel estratégico del biometano en la transición energética española.

La publicación oficial de la guía para la trasposición de la Directiva (UE) 2024/1275 sobre eficiencia energética de los edificios (EPBD), difundida a principios de julio, ha zanjado definitivamente las dudas sobre el futuro de las calderas en Europa. El documento aclara qué debe entenderse por "caldera de combustibles fósiles" y estable-ce de forma tajante que aquellas que funcionen con gases renovables podrán seguir utilizándose más allá de 2040.

Según el texto, "una caldera solo se considera fósil si, en 2040, quema combustibles fósiles. Por el contrario, si opera alimentada con biometano o RFNBO, entonces tendrá la consideración de caldera renovable y podrá seguir utilizándose legalmente más allá de 2040".

FIN A LA INCERTIDUMBRE Y A LAS NOTICIAS FALSAS SOBRE LA PROHIBICIÓN DE LAS CALDERAS

Durante los últimos años, el sector de la calefacción y la producción de agua caliente sanitaria se ha visto golpeado por rumores y noticias falsas sobre una hipotética prohibición de las calderas de gas. (Pasa a página 08)

APPA Renovables reclama priorizar el biogás v biometano para avanzar en la descarbonización del sistema energético



a Asociación de Empresas de Energías Renovables - APPA Renovables- considera urgente y prioritario impulsar el desarrollo del biogás y del biometano como vectores clave para la descarbonización del sistema energético español, y así se lo ha trasladado al Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico. (Pasa a página 11)





La mejor solución para calentadores estancos y calderas de condensación

VDA. DE GABRIEL MARÍ MONTAÑANA S.A 46133 Meliana (Valencia) Tel.: +34 96 149 05 00 Fax: +34 96 149 41 34

www.practic.es

exportacion@practic.es Area Administración: practic@practic.es Area Técnica: fabrica@practic.es

Sedigas **celebra el aval de la Comisión Europea a las calderas de gas más allá de 2040**

a Asociación Española del Gas, Sedigas, toma en consideración la publicación de la guía oficial para la transposición de la Directiva (UE) 2024/1275 sobre la eficiencia energética de los edificios (EPBD) y destaca que dicha guía no determina, en ningún caso, un escenario de prohibición de las calderas de gas, sino que corrige interpretaciones erróneas previas y establece criterios regulatorios que reconocen la diferenciación entre tipos de combustibles y tecnologías aplicadas en la calefacción de viviendas, oficinas y espacios comerciales.

La guía aclara que las calderas que utilizan gases renovables como biometano, hidrógeno renovable o combustibles renovables de origen no biológico (RFNBO) no serán consideradas tecnologías basadas en combustibles fósiles a partir de 2040, al contrario de lo que algunas fuentes habían apuntado. En consecuencia, su instalación y operación seguirán permitidas conforme al marco normativo europeo. Esta interpretación refuerza el principio de neutralidad tecnológica recogido en la Directiva y proporciona seguridad jurídica y operativa tanto a los consumidores como a los agentes industriales y energéticos.

EL CARÁCTER RENOVABLE RADICA EN EL COMBUSTIBLE, NO EN LA TECNOLOGÍA

La guía elimina ambigüedades previas y descarta, con respaldo normativo, la hipótesis de una retirada obligatoria de las calderas actualmente en funcionamiento, de forma que no será necesario sustituir los equipos existentes si están habilitados para operar con gases renovables, condición que ya cumple la amplia mayoría de instalaciones del parque residencial español.

Este principio es aplicable tanto a edificios conectados a red como a



instalaciones autónomas. Para su aplicación, los Estados miembros deberán establecer mecanismos de verificación, disponiendo hasta mayo de 2026 para incorporar esta definición a sus marcos jurídicos nacionales. Asimismo, antes de 2027 deberán presentar planes nacionales de renovación de edificios que incluyan medidas concretas para la promoción de alternativas renovables y la eliminación progresiva de calderas que utilicen combustibles fósiles.

CALDERAS, UNA SOLUCIÓN REALISTA PARA EL HOGAR ESPAÑOL MEDIO

Las calderas de condensación de alta eficiencia, implantadas de forma generalizada en el parque residencial, ofrecen un rendimiento energético un 25 % superior al de tecnologías convencionales y permiten reducir hasta un 35 % las emisiones de CO₂. Esta tecnología representa una alternativa económica, eficaz y de rápida implan-

La CNMC señala falta de transparencia en la contratación y accesibilidad deficiente en los servicios de atención al cliente de las empresas de electricidad y gas

a dificultad en los trámites para desistir de un contrato, realizar una reclamación, proporcionar información precontractual poco clara o unos tiempos de espera excesivos son algunos problemas detectados en el informe de supervisión sobre los servicios de atención al cliente de los comercializadores de gas y electricidad (IS/DE/022/24).

Para su análisis, la CNMC realizó 835 gestiones mediante la técnica del comprador misterioso, que consiste en simular una contratación o una gestión a través de los canales de atención al cliente (teléfono e internet) de los que disponen las empresas. Las simulaciones se realizaron entre julio y noviembre de 2024

En total, se evaluó a 15 comercializadoras eléctricas y 14 gasistas, que comercializan el 97 % y el 99 % de puntos de suministro domésticos, respectivamente. Se analizó la agilidad y facilidad de acceso a los servicios, el cumplimiento de la normativa sobre la información al consumidor, y las buenas prácticas durante el proceso.

En el canal telefónico, se han detectado dificultades de acceso para realizar los trámites de desistimiento, excesivos tiempos de espera, y dificultades para la interponer reclamaciones.

DIFICULTADES PARA ENCONTRAR LOS DATOS BÁSICOS

En el canal online se han encontrado dificultades para encontrar los datos básicos del contrato en las áreas privadas de diversas webs.

En el caso de la información ofrecida por los servicios al cliente, se detectaron deficiencias en la información precontractual referida a conceptos como el precio, la duración del contrato, la penalización por rescisión anticipada, y derecho de desistimiento

En el canal telefónico, se encontró información precontractual insuficiente (y, en ocasiones, contrataciones en la propia llamada, que impiden consultar el detalle de la oferta).

Asimismo, se encontró algún caso con deficiencias en materia de separación de actividades entre comercializadoras libres y reguladas.

RECOMENDACIONES

La CNMC señala las siguientes recomendaciones:

-Gestionar los desistimientos en un único contacto, evitando gestiones adicionales, y habilitando canales simétricos a los de contratación, procurando que sea clara y fácilmente accesible

-En los servicios de atención online, en el área privada dedicada al cliente, habilitar un apartado específico fácilmente accesible, en el que se recojan las principales condiciones contratadas y derechos del consumidor.

-Homogeneizar los recursos dedicados a la atención del servicio tación para avanzar en la descarbonización térmica del sector residencial. Además, son plenamente compatibles con biometano y mezclas que incluyan hasta un 20 % de hidrógeno renovable, sin necesidad de realizar modificaciones técnicas. Esto permite maximizar el aprovechamiento de la infraestructura gasista existente, facilitando una transición energética ágil, eficiente y no disruptiva para los usuarios al no tener que acometer inversiones masivas en infraestructuras o equipos.

en positivo

«Millones de calderas ya instaladas en España pueden funcionar con biometano sin necesidad de cambios ni inversiones adicionales, aprovechando la infraestructura gasista existente»

Fuente: Sedigás

AESAH aboga por la descarbonización eficiente y accesible de los hogares



I pasado 19 de junio se presentó la Alianza por una Energía Sostenible y Accesible en el Hogar (AESAH), organización que agrupa a empresas, entidades y asociaciones de toda la cadena de valor del sector energético, en un evento celebrado en el Hotel Hyatt Regency de Madrid, al que acudieron los principales agentes involucrados en la descarbonización del parque de viviendas español y que ha puesto al consumidor en el centro de la transición energética.

En el acto intervinieron representantes institucionales del Ministerio de Vivienda y Agenda Urbana (MIVAU); el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO); la Representación de la Comisión Europea en España; y el Delegado del Área de Políticas de Vivienda del Ayuntamiento de Madrid, Álvaro González López, quien destacó, en su discurso de apertura, que los retos que plantea la Alianza "debe-

mos afrontarlos juntos", y que las "operaciones de rehabilitación urbana" son de vital importancia para el consistorio.

UN ESPACIO PARA EL DIÁLOGO

La jornada fue presentada por la representante de la Alianza, Andra Vasiu, que pidió "abrir el abanico de soluciones energéticas" para "defender el derecho a elegir" de los consumidores. Posteriormente, el acto continuó con una mesa de debate, moderada por la periodista y subdirectora de Sociedad y Cultura de Europa Press, María Pin, y con la participación de la Directora de la División de Innovación y Sostenibilidad en la Edificación del Ministerio de Vivienda y Agenda Urbana, Ainhoa Díez de Pablo; el Jefe de Área de la Subdirección General de Eficiencia y Acceso a la Energía, Alfredo Garzón Gómez; la representante de AESAH, Isabel Ortiz; y la Project Officer de Energía de la OCU, Cayetana Crespo.

telefónico para los diferentes tipos gestiones.

 Evitar la confirmación de la contratación durante la llamada de contratación telefónica

-Transmitir de manera proactiva la información precontractual de manera verbal para el SAC telefónico

-Mejorar la formación con programas formativos para los agentes comerciales, especialmente en caso de novedades normativas.

-Realizar auditorías/supervisiones internas, preferentemente por un tercero independiente.

La CNMC comunicará a las empresas las deficiencias detectadas y comprobará si implementan medidas correctoras. Además, podrá iniciar actuaciones ante estas situaciones, conforme a sus competencias. En este último informe se indica que muchas de las deficiencias que se detectaron en el anterior informe de supervisión se han corregido o mitigado.

≌Ingeniería≈6as

Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Poeta Joan Maragall, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
T.: +34 91 556 5004

web www.sedetecnica.com www.ingenieriadelgas.com
Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero

Administración Beatriz Ambrós Preimpresión Montytexto Depósito Legal M-6923-1.995 ISSN 1135-8580

En cumplimiento de lo dispuesto en el Reglamento General de Protección de Datos 2016/679 le informamos que la información que nos facilita será utilizada SEDE TECNICA S.A. con el fin de prestarles el servicio solicitado. Los datos proporcionados se conservarán mientras se mantenga la relación comercial o durante los años necesarios para cumplir con las obligaciones legales. Los datos no se cederán a terceros salvo en los casos en que exista una obligación legal. Usted tiene el derecho a acceder a sus datos personales, rectificar los datos inexactos o solicitar su supresión cuando los datos ya no sean necesarios para los fines para los que fueron recogidos, así como cualesquiera derechos reconocidos en el RGPD 2016/679. Cualquier persona puede presentar una reclamación ante la Agencia Española de Protección de Datos, estando los formularios disponibles en la web www.agod.es en caso de considerar que sus derechos no han sido satisfechos.







Fegicat **traslada al Ministerio de Industria que la falta de personal cualificado pone en riesgo la transición energética**



Federación de Gremios de Instaladores de Cataluña (FEGICAT) se reunió el pasado viernes 29 de agosto con el Ministro de Industria y Turismo del Gobierno de España, Jordi Hereu, y con el delegado del Gobierno en Cataluña, Carlos Prieto, para trasladarles una preocupación que amenaza de forma directa el éxito de la transición energética y la competitividad de las empresas: la grave falta estructural de personal cualificado en el sector instalador. Por parte de FEGICAT asistieron el presidente, Èric Martí, la Secretaria, Núria Castro, la Tesorera, Ángela Batlle, y el Director General, Raúl Rodríguez. El encuentro se prolongó durante cerca de una hora y media y sirvió para poner sobre la mesa datos y propuestas concretas para revertir una situación que ya afecta a toda la cadena de valor.

Según el último estudio anual de FEGICĀT, elaborado a partir de más de 1.000 respuestas de empresas instaladoras de Cataluña, el sector necesita actualmente 19.500 trabajadores cualificados. El sistema educativo catalán solo inserta en el mercado laboral un total de 2.159 profesionales formados, lo que deja un déficit de 17.349 trabajadores. Las proyecciones son aún más preocupantes: el déficit alcanzará los 26.847 en 2030, los 48.010 en 2040 y podría superar los 56.000 en 2050. Este desequilibrio ya está provocando: Retrasos crónicos en la prestación de servicios a empresas y ciudadanos. Aumento de los costes e inflación sectorial. E intrusismo y economía sumergida, con riesgos evidentes para la seguridad de las instalaciones y de los usuarios.

UN FRENO REAL A LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA

Asimismo, éste déficit pone en peligro el cumplimiento de los objetivos

marcados tanto por el PNIEC (Plan Nacional Integrado de Energía y Clima) como por la PROENCAT (Programa Energético de Cataluña) y por directivas europeas como la EPBD (Directiva sobre la Eficiencia Energética de los Edificios), que deben transponerse en los próximos meses.

"El futuro energético de nuestro país depende de las manos de las empresas instaladoras. Sin personal cualificado, los objetivos de descarbonización quedarán en papel mojado", advirtió el presidente de FEGICAT, Èric Martí

Durante la reunión, FEGICAT presentó una hoja de ruta con medidas inmediatas y a largo plazo, que incluye:

- Diagnóstico estatal y campañas de orientación para atraer a jóvenes y mujeres al sector.
- Ampliación de la FP Dual y de la formación ocupacional y digital, con más recursos y flexibilidad.
- Incorporación formal del sector instalador en los programas de rehabilitación energética.
- Mejora de la colaboración público-privada, con el papel activo de las asociaciones gremiales y las escuelas profesionales. FEGICAT también recordó al Ministro que, para impulsar acciones efectivas a escala estatal, es importante contar con la participación de las dos federaciones nacionales del sector: FENIE y CONAIF.

"El tiempo se agota: se necesitan decisiones inmediatas y coordinación entre varios ministerios. Desde FEGICAT estamos dispuestos a aportar toda nuestra experiencia y conocimiento para revertir esta situación, pero necesitamos un compromiso firme de la Administración", concluyó Èric Martí, presidente de la Federación.

FEGECA publica dos nuevos artículos técnicos

n su línea de compromiso con la difusión y el desarrollo del sector de la calefacción y el agua caliente sanitaria (acs) la Asociación de Fabricantes de Generadores y emisores de Calor FEGECA ha publicado este verano sendos trabajos técnicos disponibles en nuestra página web: www.ingenieriadelgas.com.

El primero, publicado en julio y titulado "10 Claves para diseñar un suelo radiante eficiente y confortable" ha sido elaborado por Sergio Espiñeira, miembro de la Comisión de Suelo Radiante de FEGECA. El trabajo ofrece una guía detallada sobre cómo diseñar correctamente un sistema de suelo radiante, con el objetivo de maxi-



mizar el confort y optimizar la eficiencia energética.

Asimismo, a principios de septiembre, FEGECA ha publicado el texto "Instalaciones de producción de ACS en obra nueva y rehabilitación" escrito por Manuel J. Ruiz Gil y Gaspar Martín, ambos miembros de la Comisión Técnica.

La UE desmiente categóricamente que haya prohibido las chimeneas y aclara que está en marcha un proceso de revisión técnica

I pasado 19 de junio y ante la proliferación de noticias con mensajes alarmistas que aseguraban que "la Unión Europea prohíbe las chimeneas", "quiere acabar con las estufas de leña" o incluso que "prohíbe quemar pellets" la Comisión Europea ha emitido un mensaje aclarando que estas afirmaciones distorsionan la realidad de un proceso orientado exclusivamente a mejorar la salud pública sin afectar a los ciudadanos que ya usan estos sistemas.

La Comisión Europea no ha propuesto ninguna prohibición de chimeneas, ni de estufas de leña, ni de pellets. Tampoco se está planteando eliminar las estufas ya instaladas en los hogares. Lo que sí está ocurriendo es una revisión de las medidas existentes para calefactores y calderas de combustible sólido.

Con ella se busca establecer estándares mínimos de eficiencia y emisiones para nuevos productos que salgan al mercado, no para los que ya están en uso. Es decir: si hay una estufa o chimenea en casa, nadie obligará a dejar de usarla.

Esta normativa se quiere actualizar, explica la CE, porque la calefacción doméstica —especialmente con biomasa como la leña o el pellet— es una importante fuente de contaminación del aire en Europa, relacionada con enfermedades respiratorias, asma infantil, muertes prematuras y elevados costes sanitarios.

La idea detrás de esta revisión es impulsar mejoras tecnológicas que ya existen, que optimizan la combustión, reducen emisiones y ahorran combustible.

El comunicado aclara categóricamente que no habrá prohibiciones. Lo que habrá será una actualización de los estándares para los nuevos productos vendidos en la UE. Y eso solo sucederá después de debatirlo con expertos, fabricantes, organizaciones de consumidores y los Estados miembros.

Y como en toda legislación europea, el Parlamento Europeo y el Consejo podrán bloquear el texto si consideran que no es adecuado.

Las afirmaciones de que "la UE prohíbe las chimeneas" son sencillamente falsas. Lo que sí está en marcha es una revisión técnica, para proteger la salud de los ciudadanos. Se trata de actualizar normas para nuevos productos, no de prohibir los actuales, ni de imponer restricciones absurdas.

Bosch Comercial **impulsa**, **junto a** AMICYF **y el Ayuntamiento de Bilbao**, **el Plan Renove de Salas de Calderas**

osch Comercial, en colaboración con AMICYF (Asociación de Mantenedores de Instalaciones de Calor y Frío de Euskadi), ha suscrito un acuerdo con el Ayuntamiento de Bilbao para poner en marcha el Plan Renove de Salas de Calderas. Iniciativa que tiene como finalidad facilitar la renovación de instalaciones térmicas centralizadas que todavía funcionan con Gasóleo C, promoviendo su sustitución por sistemas más modernos, seguros y sostenibles.

El plan responde al marco legal que obliga a eliminar el uso del Gasóleo C en calefacción antes del año 2030 y se alinea con los objetivos de descarbonización y eficiencia energética de la ciudad. Las actuaciones acogidas al Plan podrán ejecutarse hasta el 31 de diciembre de 2028.

El Plan Renove nace con tres grandes objetivos: reducir el consumo energético en los edificios residenciales, disminuir las emisiones contaminantes –especialmente CO₂ y partículas derivadas del uso de combustibles fósiles– y mejorar la seguridad y fiabilidad de las instalaciones de calefacción. La estrategia busca promover una transición tecnológica accesible, eficiente

y respetuosa con el medio ambiente, contribuyendo activamente a la mejora del entorno urbano y a la calidad de vida de los ciudadanos.

Para facilitar esta transformación, el plan contempla una serie de incentivos económicos articulados a través de descuentos directos en la base imponible de las facturas de instalación. Siguiendo este esquema de colaboración, Bosch Comercial aplicará bonificaciones en función del tipo de solución tecnológica y del nivel de eficiencia energética alcanzado. A su vez, las empresas instaladoras podrán aportar ayudas de hasta 0,6 euros/ kilovatio, ajustadas según las tecnologías empleadas en cada proyecto. Las distribuidoras energéticas también tendrán un papel relevante, con una participación determinada por la potencia térmica instalada, el uso específico del edificio y la reducción de emisiones obtenida gracias a la nueva instalación. En conjunto, estos incentivos están orientados a fomentar la adopción de soluciones sostenibles, como la hibridación con energías renovables, el uso de gas natural o incluso la electrificación parcial o total de los sistemas de climatización.

El Plan Ahorra con CAEs supera el medio millón en incentivos

egún el informe CAE (Certificado de Ahorro Energético), publicado el 31 de agosto de 2025 por Agremia, la Asociación de Empresas del Sector y la Energía, su Plan Ahorra con CAES ya ha tramitado 265 expedientes de ayudas, con un ahorro energético acumulado de 6.880 megavatios hora anuales, equivalente al consumo de más de 700 hogares.

La Comunidad de Madrid concentra la mayor parte de estas actuaciones, repartidas en 83 municipios, con un claro predominio en viviendas unifamiliares (88,7 %). De los expedientes iniciados, 10 se localizan en Castilla-La Mancha.

El informe revela que las ayudas medias se sitúan en 3.783 euros en viviendas unifamiliares y 1.862 euros en pisos en altura, cubriendo de media el 22,2 % de la inversión total. En paralelo, el precio de los ahorros generados se remunera a 142 euros/megavatio hora, con un periodo medio de pago de 83 días desde la validación de la documentación.

Sedigas **respalda el despliegue flexible y eficiente de los contadores inteligentes de gas**

a Asociación Española del Gas (Sedigas) ha participado en la consulta pública del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITERD) sobre la futura Orden Ministerial que regulará la sustitución de contadores analógicos por inteligentes en el sistema gasista. El plazo para presentar comentarios y alegaciones finalizó el 8 de septiembre.

Sedigas celebra este avance normativo y lo considera un paso decisivo para modernizar las infraestructuras energéticas, mejorar la calidad del servicio a los consumidores y reforzar la seguridad de suministro. Además, los contadores inteligentes facilitarán la integración de gases renovables, contribuyendo al cumplimiento de los objetivos de descarbonización.

"Estamos ante una oportunidad única para modernizar nuestras infraestructuras, avanzar en eficiencia energética y preparar el sistema para integrar plenamente los gases renovables", ha señalado Joan Batalla, presidente de Sedigas.

El sector valora positivamente el calendario de sustitución progresiva de los ocho millones de contadores existentes en España, si bien considera necesario introducir mecanismos de

flexibilidad que permitan adaptar los plazos a la evolución tecnológica, la disponibilidad de equipos y las particularidades de cada territorio.

Asimismo, Sedigas subraya la importancia de establecer un marco tarifario claro y un mecanismo específico que asegure la recuperación razonable de las inversiones necesarias para el despliegue, estimadas en unos 200 millones de euros.

La implantación de contadores inteligentes permitirá:

- Lecturas remotas más frecuentes y exactas, reduciendo las estimaciones.
- Mayor transparencia en la facturación y reducción de reclamaciones.
- Información en tiempo real para que los usuarios optimicen su consumo y generen ahorro.
- Refuerzo de la seguridad mediante la detección de fraudes y el corte remoto en caso de emergencia

COMPROMISO CON LA DIGITALIZACIÓN Y LA INDUSTRIA NACIONAL

Sedigas destaca que la digitalización del sistema gasista no solo traerá beneficios para los consumidores y el medio ambiente, sino que también impulsará el desarrollo de una cadena de valor industrial en España vinculada a la fabricación, instalación y mantenimiento de los nuevos dispositivos

Con este paso, España puede situarse a la vanguardia europea en la digitalización del consumo energético, consolidando una infraestructura moderna, segura y preparada para integrar biometano e hidrógeno renovable.

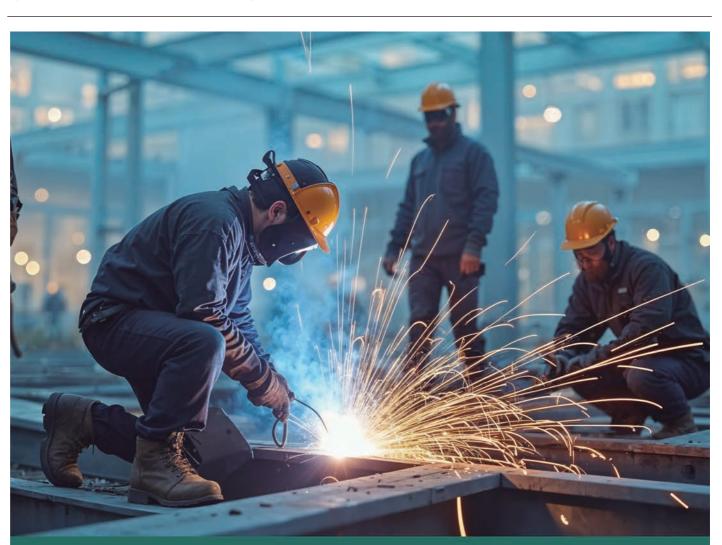
La Confederación CNI lanza una guía para verificar la habilitación y certificación de empresas instaladoras

a Confederación Nacional de Instaladores (CNI) presenta una guía práctica que explica cómo verificar si una empresa instaladora o un instalador están habilitados y certificados, combinando la consulta del Registro Integrado Industrial (RII) con los registros autonómicos. La publicación surge de las numerosas consultas recibidas por Confederación CNI y de las propias dudas del colectivo profesional.

"Hay un gran desconocimiento a nivel de usuario e incluso entre los profesionales sobre los registros y cómo verificar si una empresa está habilitada para realizar una instalación concreta. El número de consultas que recibimos de usuarios finales se ha multiplicado los últimos seis meses por diez. El ciudadano empieza a ser consciente de la importancia de contratar a una empresa habilitada que cumpla todos los requisitos legales" afirma Luis Nevares, Presidente de Confederación CNI.

La guía detalla los pasos básicos para una contratación segura. Explica también con claridad cómo y dónde buscar según el tipo de instalación (electricidad, climatización–RITE, gas, fontanería, PCI).

El documento aclara el funcionamiento del RII: un registro estatal que integra la información de las comunidades autónomas y permite búsquedas por NIF/denominación y por habilitaciones (con foco en la División B para empresas instaladoras). También describe la diferencia entre el registro autonómico (que autoriza) y el RII (que centraliza y publica), y recoge los errores de búsqueda más frecuentes (desfases CCAA→RII, duplicidades, normalización de NIF/nombre/municipio, confusión con la División A etc.).



GLP, la opción más rentable y eficiente

Tecnología sostenible y limpia para hacer crecer tu negocio



911 227 638 695 630 067 informacion@vitogas.es vitogas.es

El Grupo Bosch impulsa su crecimiento en el mercado HVAC con la mayor adquisición de su historia

I Grupo Bosch alcanza el siguiente hito en su estrategia corporativa 2030 y se focaliza consistentemente en el crecimiento. La empresa ha completado con éxito la mayor adquisición de su historia. La adquisición del negocio residencial y comercial de mediana y pequeña potencia de calefacción, ventilación y aire acondicionado (HVAC) de Johnson Controls y la adquisición de la joint venture Johnson Controls-Hitachi Air Conditioning se completaron, según lo previsto, el 31 de julio. Los contratos se firmaron hace aproximadamente un año. El precio de compra es de 8.000 millones de dólares estadounidenses (7.400 millones de euros) y está sujeto a los ajustes habituales. "Con la mayor adquisición en la historia de nuestra empresa, aceleramos nuestro crecimiento, ampliamos nuestra presencia global y equilibramos nuestro negocio fortaleciendo nuestra área empresarial Energy and Building Technology. Esto hace a Bosch más potente y robusta, en línea con nuestra estrategia corporativa 2030", afirma Stefan Hartung, presidente del Consejo de Administración de Bosch.

Con la adquisición, la división Bosch Home Comfort casi duplica su tamaño, superando los 25.000 empleados y los 8.000 millones de euros en ventas. Bosch amplía así significativamente su presencia, especialmente en América y Asia, y se convierte en uno de los mayores proveedores en el mercado mundial de calefacción, ventilación y refrigeración de edificios residenciales y edificios comerciales de mediana y pequeña potencia. "Toda la industria HVAC está en un estado de cambio, y el mercado y las tecnologías están cambiando. Bosch está aprovechando sistemáticamente sus oportunidades y ahora asciende a la Champions League en el negocio de soluciones de calefacción, ventilación y aire acondicionado", dice Hartung.

Con la nueva estructura, Home Comfort quiere crecer significativamente más rápido que el mercado global de HVAC. Según las estimaciones de Bosch, este aumentará hasta un cinco por ciento cada año hasta 2030. "Bosch quiere ser una de las empresas líderes en cada una de sus industrias para 2030 y está expandiendo su negocio con inversiones estratégicas en áreas de crecimiento, entre otras cosas. Las adquisiciones también forman parte de la estrategia", dice Christian Fischer, vicepresidente del Consejo de Administración y responsable de las iniciativas de crecimiento estratégico y la gestión de cartera. "La adquisición actual complementa perfectamente nuestra cartera. Ahora podemos ofrecer a nuestros clientes toda la gama de tecnologías de HVAC, desde un único proveedor y a nivel mundial." La ad-



quisición también incluye importantes inversiones estratégicas de la compañía e intereses en empresas conjuntas, entre otras cosas, en fabricantes de componentes y socios comerciales. Se espera que estas inversiones contribuyan significativamente al resultado financiero de Home Comfort en el futuro.

Con la ampliación de su cartera de productos y marcas, Home Comfort quiere aprovechar mejor el potencial de sus sólidos y ya establecidos canales de venta e impulsar las ventas. Se espera que los primeros éxitos se vean ya en 2026. La empresa confía en la fortaleza de sus marcas: además de Bosch y Buderus, se incluyen ahora también York en EE.UU. e Hitachi en Asia, así como otras marcas locales fuertes. La empresa está adquiriendo licencias a largo plazo para usar los nombres de marca de York e Hitachi. La red global de fabricación de Home Comfort crecerá de 17 a 33 plantas productivas como resultado de la adquisición, mientras que el número de centros de desarrollo aumentará de 14 a 26. La finalización de la transacción marca el comienzo de la integración de las nuevas unidades en la división Bosch Home Comfort, que debería completarse a finales de 2027.

EL MERCADO DE SOLUCIONES DE AIRE ACONDICIONADO CRECE EN TODO EL MUNDO

La adquisición actual significa que Bosch se está posicionando de forma mucho más amplia, especialmente para las soluciones de aire acondicionado. Con su amplia cartera de productos, presencia internacional y los canales de venta de las unidades adquiridas, la empresa está aprovechando atractivas perspectivas de crecimiento. Según los análisis de Bosch, el mercado global de calefacción, ventilación y aire acondicionado ascendió a más de 150.000 millones de euros en 2024. Solo los

sistemas de aire acondicionado representaron dos tercios de esta cifra. La demanda seguirá aumentando significativamente en los próximos años, debido al calentamiento global y a otros factores. Según la previsión de Bosch, se espera que las ventas de unidades de aire acondicionado en todo el mundo aumenten a más de 200 millones de unidades al año para 2030, casi un quinto más que en 2024.

"Queremos ayudar a dar forma a este mercado, y fomentar soluciones energéticamente eficientes para garantizar que las personas puedan hacer su vida diaria más cómoda y saludable, incluso en días cada vez más calurosos, ya sea en casa, en el trabajo o al ir de compras", dice Frank Meyer, responsable Energy and Building Technologies y, por lo tanto, también de la división Home Comfort de Bosch. Según los cálculos de la Agencia Internacional de Energía de 2018, un crecimiento global de la temperatura de solo un grado Celsius para 2050 ya aumentará la necesidad de refrigeración en todo el mundo en un 25 por ciento. Sin embargo, los investigadores climáticos ya anticipan un calentamiento global significativamente mayor.

FÁBRICA Y CENTRO LOGÍSTICO DE JCH EN BARCELONA PASARÁN A INTEGRARSE DENTRO DEL GRUPO BOSCH

La adquisición del negocio residencial y comercial de mediana y pequeña potencia de calefacción, ventilación y aire acondicionado (HVAC) de Johnson Controls (JCI), y la joint venture Johnson Controls-Hitachi Air Conditioning (JCH) se presenta como una excelente oportunidad para afianzar la posición de liderazgo en el sector de la climatización en la División Bosch Home Comfort.

Combinar fortalezas, tener unas marcas sólidas en el mercado español y reforzar la actividad comercial con clientes y proveedores, serán claves para que la compañía se convierta en un socio aún más sólido para sus clientes.

JCH cuenta en España con una fábrica y con un centro logístico centralizado en la provincia de Barcelona. La planta emplea a unas 400 personas y se dedica a la fabricación de productos de climatización para el mercado europeo.

EL NEGOCIO TIENE UNA BASE REGIONAL

Dependiendo de la región del mundo, se demandan diferentes tecnologías. En EE. UU., el enfoque está en los llamados sistemas por conductos, en las que el aire se canaliza a través de conductos desde una unidad central para calentar o enfriar todas las estancias al mismo tiempo. En Asia, son particularmente demandadas las llamadas soluciones sin conductos, en las que las unidades interiores pueden calentar o enfriar individualmente cada estancia, así como los modernos sistemas de aire acondicionado con los llamados sistemas de flujo de refrigerante variable (VRF). Las aplicaciones comerciales de la tecnología VRF van desde locales comerciales de menor tamaño, como pequeños establecimientos, hasta proyectos a gran escala, como hoteles u hospitales.

La región de Europa / Oriente Medio / África se caracteriza por grandes diferencias regionales. En el norte y oeste de Europa, la electrificación mediante bombas de calor y otras tecnologías ya está establecida o se está promoviendo. En Oriente Medio y África, se demandan soluciones de aire acondicionado y calentadores de agua. En muchos países de la región, se ofrece todo el espectro, desde bombas de calor y calderas a gas o gasóleo hasta sistemas híbridos.

Tenemos ambiciosos objetivos de crecimiento en todas las regiones del mundo. Estamos focalizando consistentemente nuestra nueva organización en ello", dice Jan Brockmann, presidente ejecutivo de Home Comfort. "Al fortalecer la responsabilidad regional, podemos satisfacer aún mejor las necesidades de los clientes." En el futuro, el negocio de Home Comfort se gestionará directamente en las tres regiones del mundo: América, Asia y Europa / Oriente Medio / África. Esta orientación también se refleja en el nuevo Consejo Ejecutivo global de la división a partir del 1 de agosto de 2025. Jan Brockmann se convertirá en presidente de la futura organización y, al mismo tiempo, asumirá el papel de presidente regional para la región de Europa / Oriente Medio / África.

David Budzinski, anteriormente presidente del área residencial y comercial de mediana y pequeña potencia en Johnson Controls International y CEO de la joint venture Johnson Controls-Hitachi Air Conditioning, será nombrado miembro del Consejo Ejecutivo Global de la división. Asumirá la responsabilidad de la región de América y se convertirá en adjunto de Jan Brockmann. Ulrich Lissmann, quien también se unirá al Consejo Ejecutivo Global, será responsable de Asia-Pacífico. Nora Klug, anteriormente asesora jurídica general del Grupo Bosch, asumirá el papel de directora de recursos humanos y gobernanza. Como director de transformación, Oliver Koukal se encargará de la integración del negocio adquirido, del que ya ha sido responsable como director de proyecto. Los actuales miembros de la dirección ejecutiva Thomas Volz y Birte Luebbert seguirán siendo miembros del Consejo Ejecutivo Global. Thomas Volz será el director financiero, v Birte Luebbert actuará como directora de operaciones.

La adquisición Johnson Controls-Hitachi Air Conditioning marca una nueva era para Bosch Home Comfort

as instalaciones de Bosch en Madrid acogieron el primer encuentro entre los equipos de Bosch Home Comfort y Johnson Controls-Hitachi (JCH), tras la exitosa finalización de la ma-



yor adquisición en la historia de Bosch del negocio residencial y comercial de mediana y pequeña potencia de calefacción, ventilación y aire acondicionado (HVAC) de Johnson Controls y la adquisición de la *joint venture* Johnson Controls-Hitachi Air Conditioning, el pasado 31 de julio.

Más de un centenar de profesionales participaron en un *Town Hall* que marcó el punto de partida en la integración de ambas organizaciones.

Nedgia transforma su atención al cliente con una solución pionera de agentes virtuales con inteligencia artificial

edgia, la distribuidora de gas de grupo Naturgy, ha transformado su modelo de atención al cliente con un proyecto líder de evolución digital a través del uso de agentes de Inteligencia Artificial Generativa. IBM Consulting ha diseñado e implementado el proyecto con la creación de un innovador contact center basado en agentes virtuales. Esta solución, puntera en el uso de este tipo de tecnología, refuerza la atención al cliente mediante la incorporación de agentes virtuales inteligentes a los servicios de atención habituales de la compañía, tanto en el canal telefónico como en el digital.

Naturgy y Moeve **lanzan una oferta conjunta para movilidad, luz y gas**



Repsol compra el 70% de ODF Energía

epsol ha alcanzado un acuerdo para adquirir el 70 % de la comercializadora de electricidad y gas ODF Energía, con lo que fortalece su posición en el sector de empresas al tener acceso a la plataforma de esta compañía, con una cartera de 22.000 clientes empresariales y con una amplia trayectoria en este negocio, informó la energética.

Con esta operación, ODF Energía se consolidará como una nueva plataforma dentro de Repsol, aunque conservará su identidad, equipo directivo y organización.

Con sede en Sevilla y presencia en España y Portugal, ODF Energía se apoya en una extensa red de colaboradores con los que mantiene una relación sólida. Su

propuesta de valor se basa en un modelo comercial flexible y cercano al canal, con un fuerte enfoque en la fidelización como vía para consolidar su base de clientes.

Por su parte, Repsol da un paso más en su estrategia de crecimiento en el mercado de clientes energéticos en el país, donde cuenta ya 2,7 millones en electricidad y gas en España y Portugal.

El Director Ejecutivo de Estrategia de Cliente, Nuevos Negocios y Clientes Digitales de Repsol, Luis Santonja, señala que el acuerdo "abre nuevas oportunidades de negocio y crecimiento, permitiéndonos consolidar nuestra posición como líderes en el sector energético en España"

aturgy y Moeve han lanzado la oferta conjunta 'Plan Multienergy' para que sus clientes obtengan ahorros crecientes en función de la mayor vinculación al combinar los repostajes de carburante y las recargas eléctricas en estaciones de servicio Moeve con contratos de luz, gas, mantenimiento o solar de Naturgy.

La promoción será accesible tanto para los clientes actuales (4 millones de luz y gas de Naturgy y 4,6 millones de Moeve gow) como para los nuevos clientes.

Esta alianza comercial combina las soluciones energéticas de los clientes en ambas compañías, ofreciéndoles un ahorro que será mayor en función de sus servicios contratados.

Enagás gana 176 millones en el primer semestre y encarrila sus objetivos para 2025

nagás obtuvo un beneficio neto de 176 millones de euros en el primer semestre del año, frente a las pérdidas de 210,8 millones de euros en el mismo periodo del ejercicio pasado, en el que se vio lastrado por las minusvalías de la venta de su participación en la estadounidense Tallgrass Energy.

Las ganancías se vieron impulsadas por las plusvalías de las ventas de Soto la Marina (5,1 millones de euros) y la actualización del valor razonable por Gasoducto Sur Peruano (41,2 mi-

Sin estas plusvalías, el beneficio recurrente de Enagás en el primer semestre se sitúa en los 129,8 millones de euros, con lo que la compañía estimó que avanza según lo previsto para alcanzar el objetivo recurrente anual de 265 millones.

Por su parte, el resultado bruto de explotación (ebitda) de Enagás en el primer semestre ascendió a 329,3 millones de euros, con un descenso del 14,6 % frente a los 385,7 millones de euros del año pasado, aunque evoluciona según lo previsto para llegar al objetivo anual de 670 millones de euros.

Para el conjunto de este ejercicio, Enagás mantiene sus previsiones de un beneficio recurrente después de impuestos de alrededor de 265 millones de euros, un ebitda del entorno de los 670 millones de euros y cerrar el año con una deuda neta de en torno a 2.400 millones de euros, con un dividendo de un euro por acción.

Asimismo, el grupo avanzó en el periodo en su estrategia para impulsar el hidrógeno en Europa, con el desarrollo de la Red Troncal Española de Hidrógeno y del gran corredor H2med, con hitos clave como el despliegue del Plan de Participación Pública de la Red, la firma de los grant agreements para estudios e ingeniería y la constitución de la sociedad BarMar, cumpliendo así el calendario previsto.



Su socio en el sector del Gas Natural

Reguladores de gas natural Contadores de gas residenciales

Contadores de gas industriales Estaciones de Regulación y Rampas

Fabricación propia

Diseñamos, construimos y comercializamos Estaciones de Regulación y Rampas de Regulación para la Industria de Gas Natural y GLP.

En nuestras fabricaciones especiales utilizamos materiales certificados de alta calidad.







Formamos parte del Grupo Cavagna, un grupo que incluye varias empresas en todo el mundo y aplica su experiencia a cualquier tipo de gas.

LA UNIÓN EUROPEA DESPEJA DUDAS

Las calderas alimentadas con gases renovables podrán usarse más allá de 2040

(Viene de página 01)

Un hecho que ha generado incertidumbre en los consumidores –muchos de ellos pendientes de renovar equipos antiguos e ineficientes– y en el gremio de instaladores, retrasando miles de decisiones de inversión.

Con esta guía, la Comisión Europea aporta claridad y confirma el principio de neutralidad tecnológica recogido en la Directiva. Ahora, los Estados miembros tienen hasta mayo de 2026 para incorporar esta definición en sus legislaciones nacionales.

Desde Sedigas, la patronal gasista, destacan que el mensaje es inequívoco: "Las calderas de nuestros hogares no tendrán que desmontarse si están preparadas para operar con gases renovables. Lo relevante no es el equipo en sí, sino el combustible que lo alimentará en 2040".

Además, subrayan que millones de calderas ya instaladas en España pueden funcionar con biometano sin necesidad de cambios técnicos ni inversiones adicionales, aprovechando la infraestructura gasista existente y de acuerdo con las posibilidades de millones de usuarios.

NEUTRALIDAD TECNOLÓGICA Y TRANSICIÓN JUSTA

Sedigas recuerda que "descarbonizar no es solo electrificar" y defiende que la transición energética debe ser accesible, asequible y tecnológicamente diversa. No todas las familias pueden instalar una bomba de calor, ni todas las viviendas cuentan con las características necesarias para hacerlo.

En esta misma línea, la Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor (FEGECA) insiste en que el futuro debe contemplar soluciones a la medida de cada instalación: sistemas eléctricos, híbridos, biomasa, gases renovables –biogás, biometano e hidrógeno– y otros combustibles limpios.

Sonia Pomar, directora general de FEGECA, lo resumía en nuestra edición del pasado mes de abril: "La apuesta por los gases renovables y las soluciones híbridas se presenta como una alternativa realista y eficaz. España tiene un enorme potencial para la producción de biometano, que puede integrarse en las infraestructuras existentes sin grandes inversiones".

MERCADO DE CALEFACCIÓN: EVOLUCIÓN Y CIFRAS

La realidad del mercado confirma esta visión. En 2024 se vendieron en Europa y Reino Unido 4,15 millones de calderas de condensación, frente a los 4,43 millones de 2023.

El informe anual de la Asociación Europea de Calefacción (EHI) también refleja un creciente interés por las soluciones híbridas y las bombas de calor térmicas que utilizan combustibles como gas natural o gases verdes.

En España, según datos de FEGECA, el mercado creció un 4,55 % con 276.000 calderas murales, 22.000 de pie y 195.000 calentadores a gas, alcanzando un total de 493.000 unidades. Los termos eléctricos lideraron con 985.000 ventas, mientras que las bombas de calor multitarea retrocedieron a 59.000 unidades frente a las 68.000 de 2023, lastradas por la baja actividad de obra nueva y la falta de incentivos.

En este sentido, y según destaca FEGECA, en nuestro país, el parque de calderas ineficientes es uno de los mayores retos para cumplir con las metas climáticas en el horizonte 2030 y 2050. Según sus estimaciones, España necesitaría renovar aproximadamente 270.000 hogares anualmente para cumplir con los plazos de descarbonización previstos, "un objetivo ambicioso pero alcanzable si se toman las medidas adecuadas".

La combinación del biometano con calderas de condensación representa una solución efectiva y práctica hacia la descarbonización residencial. Estas calderas ofrecen rendimientos superiores al 100 % tomando como referencia el poder calorífico inferior del combustible y reducen las emisiones gracias a su mayor eficiencia energética respecto de las convencionales. Además, su total compatibilidad con ese gas renovable permite que los hogares disminuyan su huella de carbono sin realizar inversiones adicionales ni afrontar cambios disruptivos, algo especialmente valioso frente a otras alternativas que requieren grandes inversiones en nuevas infraestructuras y equipamientos".

BIOMETANO: CLAVE ESTRATÉGICA PARA ESPAÑA

El biometano ya se perfila como una de las palancas más potentes de la descarbonización. Joan Batalla, presidente de Sedigas, lo resume así: "El biometano surge como una solución estratégica. Tiene la misma calidad energética que el gas natural, puede inyectarse directamente en la red y permite aprovechar la infraestructura existente". Los datos lo respaldan: hasta agosto, España produjo 272 gigavatios hora de biometano, superando los 243 gigavatios hora de gas natural nacional. El país cuenta con 14 plantas en operación, 17 en construcción y más de 117 en proyecto. Según un estudio de Sedigas, España tiene capacidad para producir 163 teravatios hora/año, lo que cubriría en torno al 50 % de la demanda nacional de gas natural.

En este contexto, más de 200 agentes han lanzado la plataforma Gas Verde, Sí, que busca impulsar un marco regulatorio que reconozca el biometano como energía estratégica.

Los datos no ofrecen lugar a dudas sobre la necesidad de sustituir progresivamente el gas de origen fósil por gases renovables (biometano hoy e hidrógeno a medio plazo) para conseguir los objetivos climáticos comprometidos. Una acción en la que España lleva un severo retraso en comparación con otros países europeos como Dinamarca, un país que ya produce biometano para cubrir el 40 % de sus necesidades de gas.

Raúl Suárez, consejero delegado de Nedgia, distribuidora de gas del grupo Naturgy, ha explicado que Gas Verde, Si esta nace con una "vocación transversal" que tenga impacto en tres ejes: equilibrar el proceso de descarbonización, aportar seguridad de suministro y ofrecer un sistema asequible para familias y empresas. También ha destacado que «tenemos la capacidad, la tecnología y la red necesaria para hacerlo posible, pero nos falta una visión regulatoria que entienda e impulse el rol estructural que debe jugar el gas verde en la competitividad y descarbonización del país».

Además, la plataforma recuerda que el gas verde puede llegar a través de la red actual a 20 millones de personas en España a través de la actual red de gas (80.000 kilómetros) y para aquellos hogares que tienen instaladas calderas el coste es de 0 euros ya que está llegando a los hogares a través de las calderas actuales sin necesidad de hacer ninguna instalación.

Millones de calderas
ya instaladas en España
pueden funcionar con
biometano sin necesidad
de cambios ni inversiones
adicionales, aprovechando
la infraestructura
gasista existente

PALANCA DE DESCARBONIZACIÓN EN EL ÁMBITO DE LA CALEFACCIÓN Y LA PRODUCCIÓN DE AGUA CALIENTE SANITARIA

En la misma línea, Bosch Home Comfort ha destacado los múltiples beneficios de este gas renovable como uno de los agentes clave de la lucha contra el cambio climático, especialmente en el ámbito de la calefacción y la producción de agua caliente sanitaria donde desarrolla sus excelentes cualidades:

–Reducción de emisiones de CO_2 : El biometano puede eliminar hasta el 200 % de las emisiones de CO_2 que se generarían al utilizar combustibles fósiles, lo que resulta clave para los sectores industriales y el transporte pesado, pero también es una solución significativa para la calefacción residencial.

-Economía circular: Utilizar residuos orgánicos para la producción de biometano contribuye a la economía circular, cerrando el ciclo de los residuos y evitando el desperdicio.

-Desarrollo rural y energía local: La producción de biometano en las zonas rurales no solo promueve el desarrollo económico, sino que también ayuda a mantener a la población en territorios afectados por la despoblación. Asimismo, al aprovechar los residuos locales, se reduce la dependencia de suministros de energía importada.

Fuentes del Grupo Bosch subrayan las múltiples aplicaciones del biometano en el sector de la calefacción, climatización y agua caliente sanitaria, lo que lo convierte en una solución ideal para reducir las emisiones en varios sectores. Y es que, como se ha comentado, en el sector de calefacción, del funciona-

miento de una caldera con biometano es una opción viable para cuando la red de distribución lo permita.

Estas calderas conservan todas las principales ventajas, como su tamaño compacto y rápida respuesta ante picos de demanda, pero con el beneficio añadido de un impacto ambiental reducido. Además, la transición no requiere el reemplazo de quemadores, lo que la convierte en una solución accesible a corto plazo.

Asimismo, el biometano a gran escala también puede ser utilizado para generar electricidad de manera eficiente en plantas de cogeneración, contribuyendo a la mejora de la eficiencia energética tanto en aplicaciones industriales como en el hogar.

EL CONSUMIDOR EN EL CENTRO: NACE AESAH

A la par, en junio se constituyó la Alianza por una Energía Sostenible y Accesible en el Hogar (AESAH), impulsada por AGL, FEGECA, CONAIF, Sedigas y AICE. Su objetivo es promover una transición justa que no deje a nadie atrás, basada en equidad, accesibilidad y neutralidad tecnológica.

Durante la presentación de la AESAH, Alfredo Garzón Gómez, Jefe de Área de la Subdirección General de Eficiencia y Acceso a la Energía señaló que, desde el punto de vista del MITECO, "el mayor reto es traducir obligaciones generales y aterrizarlas a cosas concretas que sean útiles para usuarios y empresas", trabajando para que "la normativa sea clara y no deje dudas", especialmente respecto al uso de calderas, a ninguno de los agentes involucrados en la descarbonización de los hogares.

EQUIPOS 'H2 READY'

El hidrógeno, utilizado históricamente para calefacción se perfila como una solución renovable gracias a su potencial para ayudar a los edificios a alcanzar la neutralidad climática para 2050. A medida que el mundo se aleja de los combustibles fósiles, el hidrógeno ofrece una fuente de energía renovable y libre de carbono que puede complementar la electricidad, especialmente para el almacenamiento de energía cuando la energía renovable es intermitente.

Las tecnologías modernas de calefacción son cada vez más compatibles con el hidrógeno: hoy en día, los nuevos aparatos de gas pueden procesar mezclas de hasta un 20 % de hidrógeno y algunos ya funcionan con hidrógeno al 100 %. La práctica totalidad de los fabricantes de calderas se han adelantado al futuro con equipos de última generación 'H2 Ready', listos para el futuro, como es el caso de Bosch, Ariston, Baxi, Ferroli, Riello, De Dietrich, Immergas, el Grupo Vaillant, Viessmann, etc.

Los aparatos compatibles con hidrógeno, que pueden convertirse para funcionar completamente con hidrógeno con un coste mínimo y mínimas interrupciones, impulsan aún más esta transición. La paulatina introducción de este vector energético, el respaldo legislativo, incluyendo requisitos para que los aparatos procesen mezclas de hidrógeno más altas y el 100 % de hidrógeno, impulsarán el mercado y la inversión. Se espera que los costes actuales del hidrógeno disminuyan a medida que se aumente la producción, haciéndolo más asequible. En este sentido, destacar que más de 100 proyectos en toda Europa están probando el hidrógeno para diversas aplicaciones de calefacción, demostrando su flexibilidad y potencial para desempeñar un papel importante en el panorama energético a medio y largo plazo.

LOS INSTALADORES, LA CLAVE EN EL PROCESO

El papel de los instaladores es esencial en este proceso. Un estudio de Centerdata revela que el 80 % de los consumidores elige su sistema de calefacción asesorado por un instalador.

Estos profesionales no solo recomiendan el equipo adecuado en función de cada necesidad, sino que también garantizan su instalación segura, mantenimiento y revisión periódica. Por ello, son un eslabón estratégico para avanzar en la descarbonización de los hogares europeos.

En este contexto, resulta clave reforzar la información y la capacitación de los instaladores, que gozan de la confianza directa de los consumidores y que influyen en la mayoría de las decisiones de compra. Proporcionarles un argumentario claro sobre las posibilidades que ofrecen los gases renovables—su compatibilidad con las calderas ya instaladas, el aprovechamiento de la red gasista existente y su contribución a una transición más asequible y sostenible— permitirá que trasladen estos mensajes con rigor y solvencia a sus clientes. De esta manera, se asegura no solo la elección informada de los usuarios, sino también un avance más rápido y seguro hacia los objetivos de descarbonización.

Nedgia, Nortegás y Madrileña lideran los puntos de distribución de gas

onforme los datos definitivos elaborados por la CNMC, el año 2024 cerró con una demanda de gas de 312 TWh, lo que representa un descenso del 4 % respecto a 2023. La reducción se explica principalmente por la caída del consumo para generación eléctrica (–22 %), compensada por un aumento de la generación hidráulica y fotovoltaica. En contraste, el consumo industrial creció un 3,6 %, impulsado por la bajada de los precios del gas natural, aunque todavía se mantiene por debajo de los niveles de 2021. También se registró un aumento del consumo doméstico-comercial del 0,9 %.

CLIENTES

En términos territoriales, Cataluña y Madrid concentraron el mayor número de clientes de gas, mientras que el mayor consumo se registró en Cataluña, Andalucía y Valencia.

El número de clientes de los grupos RL1 a RL3 (hasta 50.000 kWh/año) se mantuvo estable en torno a 7,74 millones. Sin embargo, se observa un trasvase hacia el grupo RL1 (consumo anual hasta 5.000 kWh), debido al avance de la electrificación y a la mejora de la eficiencia energética.

NATURGY, COMERCIALIZADORA LÍDER

En el ámbito de la comercialización, Naturgy lideró el mercado con una cuota del 27 %, seguido de Endesa (15 %) y Repsol (12 %), que en 2024 recuperó la condición de operador dominante. Cinco comercializadores alcanzaron cuotas entre el 3 % y el 10 % (Iberdrola, Axpo, Cepsa, TotalEnergies y BP), mientras que nueve se situaron entre el 1 % y el 3 %. El mercado doméstico-comercial mostró un alto grado de concentración, con Naturgy duplicando la cuota de Endesa, y solo seis empresas con más del 2 % del mercado. En cambio, el mercado industrial fue el más diversificado, ya que la cuota de Naturgy se redujo al 22 %, con seis empresas superando el 5 % y diez situadas entre el 1 % y el 5 %.

En cuanto a clientes, solo cinco empresas superaron los 100.000: Naturgy (más de 3,4 millones), Endesa, Iberdrola, TotalEnergies y Repsol. Naturgy y Endesa redujeron su base de clientes, mientras que Repsol (+76.000) e Iberdrola (+16.000) lograron crecer. Entre las comercializadoras menores, destacó Factor Energía, que alcanzó 88.250 clientes (+17.000), y ENI, con 73.695 (+16.000). La migración hacia la tarifa regulada se ralentizó, con un incremento de apenas 93.500 clientes en 2024, alcanzando los 3,1 millones, es decir, el 39 % del total.

NÚMERO RÉCORD DE COMERCIALIZADORAS

A finales de 2024 había registrados 299 comercializadores de gas, de los cuales 98 operaban exclusivamente en el mercado mayorista. Durante el año se produjeron 28 altas y 12 bajas de comercializadores. El número de agentes con contrato de acceso y/o balance aumentó de 251 a 294, de los cuales 231 eran comercializadores. Asimismo, el mercado organizado MIBGAS incrementó sus participantes de 195 a 238, incluyendo comercializadores y consumidores directos. El número de comercializadores minoristas activos pasó de 139 a 140, aunque la mayoría cuenta con cuotas muy reducidas. En comparación con otros países europeos, España sigue siendo el mercado con mayor número de comercializadores activos.

DISTRIBUCIÓN

En el ámbito de la distribución, Naturgy se consolidó como el principal distribuidor de gas con 5,31 millones de puntos de suministro, liderando en 32

Cuotas de distribución de gas por puntos de suministro							
Empresa	Puntos de suministro	Cuota (%)					
Nedgia	5.351.931	67					
Nortegas	985.427	12,3					
Madrileña Red de Gas	904.606	11,3					
Redexis	655.467	8,2					
Dicoegxsa	89.643	1,1					
Domus	2.016	0,03					
Enagás	42	0					
	7.989.132						

Clientes a precio libre y TUR de gas natural por grupo empresarial								
Grupo empresarial	Clientes a precio libre	Clientes a TUR	Total clientes	Variación interanual	% total			
Naturgy	1.791.363	1.624.290	3.415.653	- 139.412	42,8 %			
Endesa-Enel	1.151.895	474.813	1.626.708	- 42.622	20,4 %			
Iberdrola	583.346	645.414	1.228.760	16.119	15,4 %			
Totalenergies	546.221	357.839	904.060	- 765	11,3 %			
Repsol	381.255	-	381.255	76.240	4,8 %			
Factor	88.248	-	88.248	17.089	1,1 %			
Eni	73.696	-	73.696	16.089	0,9 %			
Audax	36.202	-	36.202	- 343	0,5 %			
Fenie	30.459	-	30.459	30.459	0,4 %			
Otros	197.882	-	197.882	22.854	2,5 %			
Total	4.880.567	3.102.356	7.982.923	- 3.932	100,0 %			

provincias y con casi el 50 % de los suministros en Madrid. La red de gas natural en España alcanza a cerca de 2.000 municipios, incluyendo todas las provincias peninsulares y las Islas Baleares.

ACTIVIDAD

Durante 2024 se realizaron 1.816.107 inspecciones, el equivalen-

te al 23 % de los puntos de suministro. En los últimos cinco años se han efectuado 7.689.436 inspecciones, cubriendo el 96 % de las instalaciones.

El número de urgencias atendidas en 2024 fue de 81.856, lo que supone una reducción del 7,5 % respecto al año anterior. En promedio, se registró una urgencia por cada 100 clientes, con unas 224 atenciones diarias. La reducción fue general en todos los niveles: Nivel 3 (-7,3%), Nivel 2 (-4,7%) y Nivel 1 (-11,4%).

CONTRATOS Y CONTADORES

Respecto a contratos, en 2024 un total de 553.237 consumidores contaban con un contrato de arrendamiento de la IRC, lo que equivale al 7 % del total. El precio medio de este servicio fue de 43 €/año (sin impuestos). El número de contratos disminuye progresivamente al finalizar el periodo de amortización de las instalaciones, que a los 20 años revierten a los consumidores. Por otra parte, el 93 % de los contadores (7.387.437) estaban en régimen de alquiler.

La tasa de cambio de comercializador alcanzó el 19 % en 2024, lo que implicó una reducción del 25,7 % en las activaciones respecto a 2023. Los cambios del mercado libre al regulado se desplomaron un 70,7 %, mientras que los cambios entre comercializadores del mercado libre crecieron un 14,4 %. El tiempo medio de cambio fue de cinco días, sin necesidad de actuaciones en campo, mientras que el tiempo técnico medio de los distribuidores se situó en 0,5 días.

En cuanto a reclamaciones, los consumidores presentaron 387.000 quejas en 2024, un 35 % menos que en 2023, tras los picos de 2022 y 2023 provocados por el alza de precios. Alrededor del 5 % de los consumidores tuvo algún motivo de disconformidad, siendo la medición del suministro y la facturación las causas más comunes. El canal telefónico fue el más utilizado para presentar reclamaciones, aunque el canal presencial se mantuvo en uso. Finalmente, el 41 % de las reclamaciones fueron resueltas favorablemente para el consumidor.

♦ Lana Jarrate

ANALIZADOR DE LA COMBUSTIÓN KANE 458s

- Analizador de la combustión para calderas domésticas.
- Muy fácil de usar.
- Medición directa de CO, CO2 y con protección de CO.
- Sensor de CO2 por infrarrojos.
- Comunicación por Bluetooth e infrarrojos para impresoras y dispositivos móviles.
- Servicio de mantenimiento exprés: rápido, económico y sin sorpresas.
- 10 años de garantía.



Tel. 93 280 01 01 - www.lanasarrate.es



La CNMC aprueba las resoluciones de retribución y peajes de gas para 2026

a CNMC ha aprobado las retribuciones de las actividades de regasificación, transporte y distribución para 2026 (RAP/DE/011/25) y los peajes de acceso correspondientes (RAP/DE/010/24), que serán de aplicación entre el 1 de octubre de 2025 y el 30 de septiembre de 2026, periodo correspondiente al año de gas 2026.

Se reduce en 103 millones de euros respecto a 2025 por la senda decreciente de la retribución de carácter transitorio, que resulta de la aplicación de las Circulares 9/2019, 4/2020 y 8/2020, y por el impacto de la amortización de activos para las actividades de transporte y regasificación.

Adicionalmente, se actualizan las retribuciones de los ejercicios anteriores con la última información disponible. En la actividad de regasificación, ha supuesto un menor coste de 91,2 millones debido, principalmente, a un coste real inferior al previsto en el suministro eléctrico.

En transporte ha supuesto una mayor retribución de 7,7 millones de euros por la actualización de la retribución de instalaciones incluidas en el régimen retributivo a principios de año. En el caso de la distribución, se produce un aumento de 43 millones por una demanda registrada en 2024 y 2025 mayor que la prevista.

Las variaciones en los peajes de las distintas actividades son consecuencia de la variación de la retribución de transporte, distribución y regasificación y de la variación del escenario de demanda previsto para el ejercicio.

Se estima que la demanda de gas natural se reducirá un 3,2 % con respecto a la previsión de cierre del ejercicio 2025, fundamentalmente por la reducción de la demanda destinada a la generación eléctrica ante el aumento creciente de las renovables.

En el cálculo de los peajes se tiene en cuenta la retribución del año gas 2026 minorada por las primas generadas en las subastas de capacidad, así como los desvíos de ejercicios anteriores, de forma que este valor resulta inferior al del año 2025 para transporte y superior para regasificación y redes locales.

Nedgia Catalunya **ampliará la capacidad de vaporización de su planta de GNL en La Jonquera**

I Departamento de Territorio, Vivienda y Transición Ecológica en Girona ha autorizado a Nedgia Catalunya la ampliación de la capacidad de vaporización de la planta GNL-122, situada en el término municipal de La Jonquera. La resolución, fechada el 5 de agosto de 2025, incluye la autorización administrativa y la aprobación del proyecto ejecutivo (expediente FUE-2025-04380230).

El proyecto contempla la ejecución de diversas actuaciones técnicas:

- Desmantelamiento del sistema actual de odorizador y de la puerta de acceso existente.
- Instalación de tres nuevos vaporizadores atmosféricos a 16 bares, un

nuevo sistema de odorización y una puerta de acceso carrerilla.

• Modificación de infraestructuras existentes, entre ellas la ampliación de la cubeta hasta una extensión de 8,5 x 16 metros, así como la reubicación del recalentador eléctrico de apoyo al sistema de vaporización y de la estación de regulación y medida fuera de la cubeta.

La inversión prevista para la actuación asciende a 134.829 euros.

Con esta ampliación, Nedgia Catalunya reforzará la capacidad operativa de la planta de gas natural licuado en La Jonquera, mejorando la eficiencia y fiabilidad del suministro energético en la zona.

Vitogas **alza el vuelo en el 25º aniversario de la Regata Internacional de Globos de Haro**



litogas volvió a estar presente este verano en los cielos riojanos como patrocinador energético y participante en la XXV Regata Internacional de Globos Aerostáticos "Haro, Capital del Rioja", que celebró su 25º aniversario, y en el XLI Campeonato de España de Aerostación, desarrollados del 30 de julio al 3 de agosto de 2025.

La cita reunió a 26 pilotos procedentes de España, Francia, Suiza y Portugal, que desplegaron un total de 25 globos aerostáticos en Haro, convirtiendo a la ciudad jarrera en referente nacional e internacional de este deporte.

Organizado por el Ayuntamiento de Haro, la Federación Aeronáutica

Española, el Club Riojano de Aerostación y Globos Arcoiris, el evento contó con el apoyo de instituciones y empresas como Bodegas Muga, la Fundación Rioja Deporte, el Gobierno de La Rioja y Vitogas.

Durante las jornadas se realizaron diferentes pruebas de competición –como "dianas", "galgo" o "la liebre"– y no faltó el ya tradicional "Night Burner", que iluminó la Plaza de la Paz el viernes 1 de agosto con fuego, música y un ambiente festivo que atrajo a numeroso público.

La participación de Vitogas en esta edición refuerza su vínculo con La Rioja y su compromiso con actividades que impulsan el deporte, el turismo y la proyección de la región.

Nedgia y CONCOVI impulsan la utilización de gas en las cooperativas de viviendas



edgia, y la Confederación de Cooperativas de Vivienda y Rehabilitación de España (CONCOVI), han firmado un acuerdo de colaboración para impulsar la eficiencia energética en las viviendas promovidas por las sociedades cooperativas afiliadas a CONCOVI mediante la instalación de sistemas de calefacción a gas, tanto renovable como natural.

Nedgia, la distribuidora de gas en España del grupo Naturgy, facilitará a las cooperativas el desarrollo integral de la instalación de soluciones híbridas de gas en sus viviendas, ya sea gas verde o natural, para los usos de cale-

facción, agua caliente y cocina, con el objetivo de que estos hogares puedan obtener un mayor ahorro económico reduciendo su consumo energético.

Para ello, apoyará a los asociados de CONCOVI con todos los trámites necesarios, como la realización de estudios previos, redacción del proyecto específico, diseño de la instalación de gas, supervisión de obra, replanteo de instalaciones receptoras, formación y asesoramiento técnico. También, ofrecerá orientación sobre las últimas tecnologías y soluciones híbridas de alta eficiencia de gas natural con energías renovables que se vayan presentando en el sector.

El consumo de GLP envasado, a granel y autogás al alza

Consumo de gases licuados del petróleo										
						Unidad: mi	iles de toneladas			
	jun- kt	1-2025 TV (%)*	Acumu kt	ulado anual TV (%)*	Últimos kt	doce meses TV (%)*	Estructura (%)			
Envasado	40	-3,6	393	3,1	719	1,8	37,2			
Granel	25	4,7	277	8,5	490	5,8	25,3			
Automoción (envasado y granel)	11	12,1	63	5,9	127	7,5	6,5			
Otros **	37	-63,8	230	-51,0	598	-32,5	30,9			
Total	113	-36,1	962	-17,4	1.934	-11,0	100,0			

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior ** Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación

Fuente: Core

'- igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

e acuerdo con la tendencia que viene manteniéndose a lo largo del año en curso, el consumo de GLP registró un importante retroceso en el sexto mes de 2025, según las cifras facilitadas por la Corporación de Reservas Estratégicas (CORES), situándose en 113.000 toneladas, lo que supone un 36,1 por 100 menos que en el mismo mes del pasado año.

El consumo de GLP envasado acumuló en junio un total de 40.000 toneladas, con un retroceso del 3,6 por 100 con respecto a junio de 2024.

El consumo de GLP a granel experimentó un incremento del 4,7 por 100, para situarse en 25.000 toneladas, mientras que el consumo de GLP de automoción subió un 12,1 por 100, situándose en 11.000 toneladas.

El grupo "otros" (que incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación) descendió un 63,8 por 100, alcanzando las 37.000 toneladas.

La Autoridad Portuaria de Bilbao concede a Nortegas una concesión para ampliar la red de gas en Zierbena

I Consejo de Administración de la Autoridad Portuaria de Bilbao aprobó el pasado 15 de julio de 2025 la concesión demanial a Nortegas Energía Distribución para la ocupación de dominio público en el Puerto de Zierbena.

La concesión permitirá a la compañía disponer de 3.901 metros cuadrados de

superficie subterránea en los muelles AZ-1, AZ-2 y AZ-3 del recinto portuario.

El proyecto tiene como objetivo la ampliación de la red de gas natural para garantizar el suministro energético a los usuarios del Muelle AZ-O.

El acuerdo establece un plazo concesional de 25 años.

APPA Renovables reclama priorizar el biogás y biometano para avanzar en la descarbonización del sistema energético

(Viene de página 01)

Tras el rechazo del Congreso al Real Decreto-ley 7/2025, que debía haber facilitado medidas para acelerar la transición energética, la Asociación recuerda que el 75 % de la energía consumida en España no es eléctrica, y que el sistema gasista también debe alinearse con los objetivos climáticos y de independencia energética. En la actualidad, sólo el 0,15 % del gas consumido procede de fuentes renovables.

Tras el rechazo del Congreso al Real Decreto-ley 7/2025, APPA Renovables reclama no sólo medidas para impulsar la electricidad renovable, sino también que se apueste por priorizar el desarrollo del biogás y el biometano en nuestro

La asociación señala que el sistema energético español está dominado por las energías fósiles y, aunque la principal sigue siendo el petróleo, el gas natural representa más del 16 % del consumo final de energía en España, a lo que hay que sumar consumos como la generación eléctrica o la industria química; en total, el 21,6 % de nuestra energía primaria es gas de origen fósil.

Nuestro país cuenta con recursos biomásicos suficientes para comenzar a sustituir este gas por contrapartidas sostenibles.

José María González Moya, director general de APPA Renovables, señala que "España no ha hecho los deberes a la hora de descarbonizar su energía, ha puesto el foco en el sistema eléctrico, donde se está avanzando rápido, pero tenemos que trabajar sobre la sustitución directa de consumos fósiles. El 21,6 % de nuestra energía primaria es gas y sólo un 0,15 % de éste, menos del 0,04 % del total, es biogás y biometano".

Sustituir progresivamente este gas fósil por biogás y biometano es una me-

dida estratégica que permitirá avanzar en la descarbonización de usos industriales, térmicos y domésticos.

IMPULSO A LA ECONOMÍA Y EL EMPLEO RURAL, CUMPLIENDO LA NORMATIVA

APPA recuerda que la obtención del biogás y el biometano se realiza valorizando un residuo ya existente en el entorno, por lo que estas plantas resuelven un problema preexistente y suponen un impulso a la economía local. Las plantas de biogás tienen un impacto directo sobre el desarrollo rural: generan empleo cualificado, valorizan residuos agrícolas y ganaderos, y reducen las emisiones de metano -gas de efecto invernadero 25 veces más potente que el CO₂-. Además, el digestato que producen se revaloriza posteriormente como fertilizante natural, fomentando una agricultura más sostenible y circular.

Los proyectos de biogás y biometano en España se siguen enfrentando a múltiples barreras que dificultan su desarrollo: barreras sociales, regulatorias, ambientales, de acceso a la red gasista y, de forma especialmente crítica, problemas de conexión eléctrica.

En la actualidad en España solo hay 17 plantas de biometano operativas con puntos de inyección en el sistema gasista, mientras que, únicamente en Francia hay cerca de 700 plantas y en Alemania se superan las 11.000 instalaciones de biogás.

Desde APPA Biogás se pide un marco normativo estatal que incluya un régimen económico que garantice la viabilidad de estas instalaciones, homogeneice criterios medioambientales y regulatorios, establezca una ventanilla única para agilizar trámites y dote a esta tecnología de un derecho efectivo de acceso e inyección a la red gasista.

Naturgy **conecta a su red de gas la primera planta de biometano en Navarra**



aturgy, a través de su distribuidora Nedgia, ha conectado a su red de gas la primera planta de biometano de la Comunidad Foral de Navarra. La instalación ha sido impulsada por la empresa E-cogeneración Cabanillas y producirá hasta 22 gigavatios hora de gas renovable a partir del tratamiento de residuos ganaderos y agroalimentarios. Esta cantidad equivale al consumo de 4.000 hogares.

El proyecto refuerza el papel de Naturgy como actor clave en la transición energética y el desarrollo del gas verde en España. Nedgia Navarra, distribuidora del grupo en esta región, ha llevado a cabo la conexión técnica desde el punto de entrega hasta la red, con una actuación de unos 25 metros.

La instalación forma parte de la ampliación de una planta de producción

de energía eléctrica y térmica mediante equipo de cogeneración. Esta planta se puso en marcha en 2011 con una potencia instalada de 370 kWe utilizando el calor generado para los procesos propios

La ampliación permitirá inyectar hasta un máximo de 320 metros cúbicos hora, estimando una inyección anual de 22 gigavatios hora de gas verde. Esta ampliación ha sido cofinanciada mediante una subvención del IDAE (Instituto de Diversificación y Ahorro de Energía).

La construcción y explotación de esta instalación tiene por objetivo la valorización energética de varios subproductos agroganaderos, en su mayor parte purín porcino, pero también una gran proporción de residuo de la importante industria alimentaria de la zona.

El sector del biometano lanza la plataforma "Gas Verde, Sí" para impulsar su desarrollo en España



I sector del biometano ha lanzado la plataforma "Gas Verde, Sí" con el objetivo promover una política energética justa que reconozca este gas como "una alternativa renovable, sostenible y asequible, con capacidad para contribuir a un sistema energético más estable, competitivo y al alcance de ciudadanos y empresas".

La plataforma, presentada el pasado 11 de junio, cuenta con representantes del sector gasista como Nedgia (Naturgy), Redexis, Madrileña de Gas, Nortegas o Gas Extremadura; así como del agrario, con la Asociación Española de Jóvenes Agricultores (Asaja); industrial, con la Asociación Española de Fabricantes de Azulejos y Pavimentos Cerámicos (Ascer); o de fabricantes, con la Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor (Fegeca).

"Gas Verde, Sí" defiende que el gas verde representa "una oportunidad real para transformar residuos en energía renovable, crear empleo en entornos rurales y avanzar hacia una economía más circular, sólida e independiente".

La asociación lamenta que España "avanza con retraso" en el desarrollo biometano, a pesar de contar con el tercer mayor potencial de producción de Europa y con una red gasista moderna y preparada.

MARCO NORMATIVO ADECUADO

La plataforma cree que "la ausencia de un marco normativo adecuado y la falta de decisión política han im-

pedido que el gas verde se incorpore al *mix* energético en igualdad de condiciones a otras renovables".

En la presentación de la plataforma, el consejero delegado de Nedgia, Raúl Suárez, ha defendido que, en "un momento en que Europa redefine su estrategia energética con un enfoque más pragmático, España debe aprovechar el enorme potencial que tiene de producción de gas verde, una solución eficiente y viable".

La plataforma no reclama subvenciones ni tratamientos excepcionales para el biometano, pero sí "impulsar una política energética sobre el gas verde, que reconozca su valor estratégico como parte esencial del *mix* de energías renovables que necesita España".

Entre otras medidas, demanda eliminar las barreras regulatorias y de trámite que hoy frenan su avance y crear un marco claro que facilite su integración en igualdad de condiciones con otras fuentes limpias.

"Gas Verde, Sí" señala que las plantas de biometano son una solución limpia para reutilizar 120 millones de toneladas anuales de residuos orgánicos, ayudando a agricultores y ganaderos a gestionar mejor sus recursos y fomentar la economía circular.

Su desarrollo representa una oportunidad económica clara para España, ya que puede generar más de 21.000 empleos directos y atraer más de 40.000 millones de euros en inversiones, especialmente en áreas rurales.

Naturgy **impulsa una tecnología para aumentar la productividad de las plantas de biogás y reducir su consumo energético**

aturgy ha reconocido a la startup sevillana Biomixing como ganadora en la cuarta edición del programa de incubación de empresas "Connecting Energy", impulsado por la compañía para reconocer los proyectos emprendedores que innovan en el sector energético. Este proyecto ha sido elegido como el mejor después de seis meses de incubación de los doce proyectos seleccionados entre todas las solicitudes recibidas para formar parte del programa.

El proyecto de Biomixing, que ha recibido un premio de 25.000 euros para desarrollar su solución, consiste en un disruptivo sistema de mezcla para biorreactores, con aplicación en sectores como el sanitario o el energético. En este último caso, esta tecnología se puede utilizar para reducir los tiempos de proceso y el consumo energético de las actuales plantas de biogás.

Tras resultar ganadores, Biomixing trabajará con Naturgy en una planta piloto para probar su tecnología, aunque las pruebas previas realizadas aventuran una reducción del 50 % del consumo energético en las plantas de generación de gas renovable.

Jesús Chapado, responsable de Innovación de Naturgy, ha señalado el potencial del proyecto de Biomixing para optimizar los procesos en las plantas de biometano, además de poner en valor el programa 'Connecting Energy' como impulsor de la innovación sostenible.

Para Inés Herrero, Fundadora de Biomixing, "disponer de una planta piloto demostrativa es para nosotros un hito muy importante, que marcará un antes y un después en el sector del biogás, y nos permitirá seguir explotando la tecnología aplicada al campo de las biosoluciones",

El Congreso de CONAIF 2025 reúne al sector en Tenerife

a Confederación Nacional de Asociaciones de **Empresas** Instaladoras y Mantenedoras de Energía y Fluidos (CONAIF) está celebrando, los días 2 y 3 de octubre de 2025 en el auditorio Adán Martín de Santa Cruz de Tenerife, la 35ª edición de su Congreso que tiene a Apigaste-Femete como asociación anfitriona v cuenta con la colaboración de la Federación Tinerfeña de Empresas del Metal, Femete, la Consejería Insular de Industria y la Consejería de Industria, Comercio, Sector Primario y Bienestar Animal del Cabildo de Tenerife. Es la primera vez que llega a Santa Cruz de Tenerife y la segunda a las Islas Canarias, tras la edición de 2018 celebrada en Las Palmas de Gran Canaria.

CONAIF espera que cerca de 500 congresistas procedentes de todas las comunidades autónomas acudan a la convocatoria de este año, en su mayor parte instaladores de climatización, calefacción, agua, frío, gas, energías renovables, ventilación y electricidad; pero también profesionales de la industria del sector representada por los distribuidores, fabricantes de productos y materiales, compañías energéticas y prensa especializada.

El jueves 2 de octubre da comienzo la 35^a edición, presentada y moderada por Alicia Senovilla, siguiendo la tónica de los últimos años. La inauguración corre a cargo de Manuel Fernández Vega, consejero insular del área de Industria, Comercio, Sector Primario y Bienestar Animal del Cabildo de Tenerife.

Las ponencias tratan temas como los Certificados de Ahorro Energético (CAE) o la integración de las instalaciones de aerotermia con energía solar fotovoltaica. Otros asuntos de debate son los relacionados con las novedades en el mercado energético de interés para las empresas instaladoras, las innovaciones en climatización y ventilación que mejoran las instalaciones en términos de eficiencia energética y ahorro, así como las principales modificaciones reglamentarias próximas a entrar en vigor.

Está confirmada la participación de las compañías energéticas Disa, Nedgia, Repsol y Redexis para tratar la transición energética en España, las oportunidades que ofrece, sus retos y el papel del instalador en este proceso. Una mesa redonda dedicada a las instalaciones desvelará las principales tendencias en el agua y el gas, la climatización y la refrigeración, con referencias a la sostenibilidad, el ahorro, la digitalización y el control. Y se aportarán soluciones a la falta de mano de obra cualificada y la dificultad actual para atraer a los jóvenes al sector.

PONENTES CONFIRMADOS

El exministro de Justicia y exalcalde de Madrid, Alberto Ruiz Gallardón, es el conferenciante estrella de esta edición. Imparte una ponencia sobre los desafíos socioeconómicos a los que las empresas se enfrentan, en particular las pymes. La presentadora de los deportes en Antena 3 Noticias, Angie Rigueiro, aborda la importancia que la comunicación tiene en el mundo de la empresa y Miguel Angel Guisado, ingeniero industrial, formador y gran conocedor del sector porque ha trabajado diseñando instalaciones de climatización y depuradoras de agua, está a cargo de una ponencia sobre motivación e impulso personal.

También está confirmada la participación de la secretaria general de Formación Profesional del Ministerio de Educación, F.P. y Deportes, Esther Monterrubio, con la ponencia "Formación Profesional: una estrategia de país".

ACTOS PARALELOS

Con ya es habitual, el Congreso incluye también un completo programa social, complementario al de las ponencias, que favorece la interrelación



entre los asistentes, la generación de contactos profesionales y los negocios.

El miércoles, 1 de octubre, está programada la famosa ruta de tapas por la calle de la Noria en Santa Cruz de Tenerife.

El cóctel de bienvenida a los congresistas, ofrecido por Nedgia, es el jueves 2 de octubre por la tarde en el Lago Martiánez, situado en el Puerto de

Y la cena de gala con cóctel previo, ofrecida por Disa, es el viernes, 3 de octubre, por la tarde-noche en la finca Mac-Kay, situada entre Santa Cruz y La

El Congreso cuenta con los siguientes patrocinadores: Thermor, CSM-Correduría de Seguros, Junkers-Bosch, Repsol, Conaif Energía, Nedgia, Redexis, Disa (patrocinadiores Oro); Testo, Vaillant, Saunier Duval, Baxi, CONAIF-SEDIGAS Certificación (patrocinadores Plata), y Unecol, Hidráulica Tinerfeña-Aúna Distribución. UNE. Válvulas Arco, Tesy, Mitsubishi Electric, Industrial Llobera, Rafael Márquez Moro y Cía, Ecotic, Airzone, Pro-G, Renault (patrocinadores Bronce). El patrocinador "mochila del congresista" será Hidráulica Tinerfeña-Aúna Distribución y, además, habrá los siguientes colaboradores Hidrotecnia Pirámides, Arcón Canarias Instalaciones Técnicas de Fluidos, Salvador Escoda, Novelec, Famara, ACG Abastecimientos.

CONAIF

La nueva normativa sobre seguridad industrial modifica el régimen de contratación del personal cualificado en las empresas instaladoras

Luis María Franco Fernández Director Jurídico de CONAIF

I pasado 4 de septiembre entró en vigor el Real Decreto 770/2025 por el que se modifican diversas normas reglamentarias en materia de seguridad industrial en lo relativo al régimen de contratación de los profesionales habilitados. Entre las novedades más destacadas que afectan a las empresas instaladoras se encuentra la eliminación del requisito, establecido por el Real Decreto 298/2021, de 27 de abril; de que, al menos, uno de los profesionales habilitados y los técnicos titulados competentes, cuando estos sean requeridos por los distintos reglamentos de seguridad industrial, tengan que estar en plantilla de las empresas habilitadas a jornada completa o durante el horario que las empresas presten sus servicios, para que éstas puedan actuar en el marco de los distintos reglamentos de seguridad

Ahora el personal requerido para el ejercicio de la actividad puede estar contratado por la empresa habilitada mediante cualquiera de las modalidades permitidas en derecho (laboral, mercantil, etc.), en relación con las actividades que regulan los diferentes reglamentos de seguridad industrial que se contemplan en el citado Real Decreto 770/2025, entre ellos los de gas, baja tensión líneas e instalaciones de alta tensión, protección contra incendios y equipos a presión.

En CONAIF queremos hacer una serie de precisiones iniciales en relación con el contenido y objetivo de este Real Decreto. En primer lugar, lo que se establece en el mismo es una ampliación en relación con los regímenes de vinculación del personal de la empresa instaladora, admitiéndose, a partir de este momento, que esta relación lo sea ´mediante cualquier modalidad permitida en derecho, entre ellas, desde luego, la contratación mercantil". Esto, en nuestra opinión, en modo alguno significa (o no debería significar y no es el espíritu de esta norma) que exista una cierta relajación o flexibilización en relación con los requisitos de capacitación que debe tener el personal contratado en el seno de una empresa instaladora. Una cosa es la capacitación del personal contratado (aspecto éste que el Real Decreto 770/2025 no cuestiona ni modifica) y en la que por tanto no cabe advertir un riesgo en relación con la calidad y seguridad de las instalaciones; y otra cuestión muy distinta es el régimen jurídico que quepa aplicarse a la relación entre la empresa instaladora y su personal. Y en este último aspecto parece evidente que sí se ha producido una liberalización.

Como aval de esta argumentación, mencionamos que las disposiciones reglamentarias que se modifican en el citado Real Decreto señalan siempre, en líneas generales y en cualquier caso, que "la empresa instaladora deberá contar siempre con el personal contratado necesario para realizar la actividad en condiciones de seguridad, en número suficiente y durante el tiempo necesario para atender las instalaciones que tengan contratadas, con un mínimo de una persona instaladora de la misma categoría en la que la empresa se encuentra habilitada".

AMPLIACIÓN DEL RÉGIMEN

Otro aspecto que, desde nuestro punto de vista, debe ser tenido en cuenta es la ampliación del régimen de contratación existente hasta este momento que el Real Decreto estabiece, mas alia del laboral ("profesional habilitado en plantilla a jornada completa o durante el tiempo que las empresas ejercen su actividad") para que cada empresa pueda elegir en función de sus necesidades y posibilidades, respetando siempre los requisitos y obligaciones de otra normativa existente (laboral, fiscal, etc.). Es decir, este Real Decreto no impone en modo alguno que a partir de ahora los contratos que las empresas instaladoras suscriban con el personal tenga que ser mercantil, por ejemplo. Lo que hace es abrir la posibilidad de acudir a otro tipo de contratación siempre que esto sea posible en función de lo que fijen otras normas distintas a las de seguridad industrial. Dicho de otro modo, si por ejemplo la relación de un profesional habilitado con la

empresa instaladora se caracteriza por su dependencia, voluntariedad, remunerabilidad, ajeneidad, asiduidad y carácter personal (no es posible la delegación de funciones) parece evidente que esa relación deberá ser laboral. Teniendo en cuenta, además, y esto es importante, que, según la interpretación reiterada del Tribunal Supremo, "los contratos son lo que son, según su naturaleza jurídica, y no lo que las partes dicen que son" siendo, en consecuencia, irrelevante el nombre o denominación otorgado en el documento en el que se instrumentalizan, cuando sea contrario a dicha naturaleza.'

Por todo ello, serán las empresas instaladoras las que deban sopesar y valorar a partir de este momento el régimen jurídico que podrá ser aplicado a su personal contratado, respetando, en cualquier caso, y entre otras normativas, la laboral y de seguridad social, que seguirán siendo de plena aplicación y que el Real Decreto 770/2025 ni cuestiona, anula, ni sustituye.

Como toda norma, sobre todo al principio de su publicación y entrada en vigor, serán muchas las dudas que se susciten en relación con su contenido e interpretación y su aplicación a supuestos concretos; dudas que serán resueltas por CONAIF a los instaladores y las 74 asociaciones, gremios y federaciones que forman parte de nuestra estructura.

No obstante, la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas Instaladoras entiende necesario hacer estas precisiones iniciales sobre una norma que nace además, como se apunta en su Exposición de motivos para "alinear la legislación de seguridad industrial con lo dispuesto en la Directiva 2006/123/CE del Parlamento Europeo y del Consejo, de 12 de diciembre de 2006, así como con el resto de legislación armonizada en este ámbito, en virtud de la disposición final tercera de la Ley 17/2009, de 23 de noviembre, sobre el libre acceso a las actividades de servicios y su ejercicio"; teniendo en cuenta que el régimen jurídico de contratación del personal instaurado por el Real Decreto 298/201 fue considerado "no proporcional".





Organizan:







www.congresoconaif.es

TENERIFE

OCTUBRE

2025

35 CONGRESO DE CONAIF

2 - 3 OCTUBRE - AUDITORIO DE TENERIFE ADÁN MARTÍN SANTA CRUZ DE TENERIFE



Patrocinadores Oro:



















Bosch Home Comfort amplia su campaña más potente para instaladores: formación exclusiva y promoción 3x2 del nuevo **Calentador Therm 6600 S**

osch Home Comfort refuerza su compromiso con los instaladores profesionales ampliando la vigencia de su campaña promocional del innovador Calentador Therm 6600 S, que combina confort avanzado en agua caliente con una propuesta de valor única: formación técnica exclusiva y una promoción 3x2 solo para profesionales del sector formados por los técnicos de la marca.

La promoción, inicialmente prevista hasta el 15 de octubre, se amplía hasta el 30 de noviembre de 2025. De esta forma, Bosch Home Comfort refuerza su compromiso con los instaladores, ofreciéndoles más oportunidades de participar en las formaciones y beneficiarse de la promoción.

'Con esta ampliación queremos llegar a más profesionales que quieran invertir en conocimiento y aprovechar la ventaja comercial directa que les hace ser más competitivos.", destaca Manuel Ruíz, responsable de Soporte Técnico y Cualificación de la división Bosch Home Comfort Group para España.

¿CÓMO FUNCIONA LA PROMOCIÓN?

1. Participa en la formación del nuevo Calentador Therm 6600 S.



- Compra dos unidades del modelo Therm 6600 S.
- 3. Rellena el formulario previsto con tus datos, NIF, número de serie y
- 4. Recibe gratis un calentador Therm 6600 S de 12 L con salida 60/100.

Con el lema "Instala #LikeABosch", esta acción forma parte del compromiso continuo de Bosch Home Comfort de estar al lado del instalador, impulsando su formación, competitividad y fidelización.

Para saber más de esta campaña es necesario acceder al Partner Portal de la web https://www.bosch-homecomfort.com/es/es/profesional/academia/campana-formacion/

Practic refuerza su oferta de soluciones para chimeneas ante la llegada del invierno



on la inminente llegada del frío, la empresa Practic ha puesto en marcha su campaña de invierno destacando la importancia de preparar las instalaciones de calefacción y chimeneas. La compañía, especializada en la fabricación y suministro de tubos

de chimenea homologados y accesorios, subraya que la seguridad, la durabilidad y la eficiencia son los pilares de sus productos.

Con más de 100 años de experiencia en el sector, Practic acompaña a instaladores y distribuidores en la elección del sistema más adecuado para cada proyecto. Sus soluciones se caracterizan por el uso de materiales resistentes a altas temperaturas, conexiones seguras y de fácil montaje, además de contar con disponibilidad inmediata durante la campaña invernal.

La empresa recuerda que confiar en un sistema certificado es clave para garantizar una instalación más eficiente y segura. Más información sobre su catálogo de productos puede consultarse en www.practic.es

Engie **invierte 30 millones de euros** en una red de calor sostenible en Burgos

NGIE, líder mundial en energía y servicios bajos en carbono, desarrollará una nueva red de calor sostenible en el barrio de Gamonal, en la ciudad de

El proyecto, que supone una inversión total de 30,7 millones de euros, contará con una red de distribución de 10 kilómetros y un mix tecnológico innovador basado en energías renovables y de recuperación. En concreto, la producción energética se sustentará en 16 MW de biomasa (dos calderas de 8 MW cada una), 4,5 MW mediante caldera de biogás, 500 kW a través de bomba de calor alimentada por geotermia somera y un tanque de almacenamiento térmico de 2.800 metros cúbicos. Esta combinación garantizará el suministro de aproximadamente 65 GWh anuales de energía térmica, equivalente al consumo de unos 7.300 hogares.

El Ayuntamiento de Burgos adjudicó el proyecto a Burgos Ecoenergías con un plazo de 35 años y representa un claro ejemplo de colaboración público-privada orientada a acelerar la descarbonización



de las ciudades, con especial atención en edificaciones ya existentes.

El inicio de la construcción está previsto durante el último trimestre de 2025.

Janis Rey, Managing Director ENGIE Local Energy Infrastructures, ha comentado: "La red de calor de Burgos es un ejemplo de cómo la colaboración público-privada puede acelerar la descarbonización de las ciudades, aportando soluciones innovadoras y sostenibles que mejoran la calidad de vida de los ciudadanos. Desde ENGIE, reafirmamos nuestro compromiso de acompañar a los territorios en su transición energética".

El desarrollo de esta nueva red de calor en Burgos amplía el portfolio de proyectos en el país de ENGIE, donde opera infraestructuras similares en Avila, Zamora, Palencia, Pamplona, Zaragoza y Barcelona.

Daikin **se incorpora a** Spain DC

aikin, empresa líder mundial en soluciones de climatización, se ha incorporado recientemente a Spain DC, la Asociación Española de Centros de Datos, con el objetivo de reforzar la transición hacia un modelo de digitalización más sostenible y eficiente en el país.

Los centros de datos son la columna vertebral de la economía digital y, al mismo tiempo, una de las industrias con mayor consumo energético. En este contexto, la incorporación de Daikin a Spain DC representa un paso decisivo para impulsar soluciones que garanticen la eficiencia energética, la reducción de la huella de carbono y la seguridad de las infraestructuras.

Con más de 100 años de experiencia en el sector de la climatización, Daikin aporta tecnologías avanzadas de enfriamiento y climatización específicas para centros de datos, incluyendo enfriadoras de última generación con control inteligente basado en IA y con posibilidad de freecooling, unidades terminales tipo CRAH o FanWall y servicios de monitorización remota. Estas soluciones permiten ahorros de hasta un 20 % en la explotación de los sistemas, al mismo tiempo que aseguran la fiabilidad y resiliencia necesarias en instalaciones críticas.

Además, Daikin mantiene un firme compromiso con la sostenibilidad, con el objetivo de alcanzar cero emisiones netas de carbono en 2050. Este compromiso está alineado con las prioridades de Spain DC, que trabaja para consolidar a España como hub tecnológico del sur de Europa, promoviendo una digitalización responsable y defendiendo la colaboración público-privada como motor de competitividad.

"Estamos encantados de unirnos a Spain DC y sumar fuerzas para seguir impulsando la innovación y la eficiencia energética en una industria clave para el futuro de la economía digital en España. La climatización sostenible no es solo una necesidad técnica, sino también una responsabilidad compartida que marcará el desarrollo de los centros de datos en los próximos años." comenta Jesús Martínez, Manager de Consulting Sales & Key Accounts en Daikin España.

Con su incorporación, Daikin refuerza el ecosistema de Spain DC junto a otras empresas líderes, aportando conocimiento, innovación y experiencia para afrontar uno de los mayores retos del sector: garantizar el crecimiento de los centros de datos sin comprometer la sostenibilidad del planeta.

Conaif-Sedigas Certificación suma nuevos servicios de acreditación

Conaif-Sedigas sociedad Certificación ha ampliado el alcance de su acreditación de la Entidad Nacional de Acreditación (ENAC) para la certificación de personas, incluyendo ahora varias de las categorías de especialista en instalaciones eléctricas de baja tensión:

- Instalador eléctrico certificado de baja tensión, categoría especialista en líneas de distribución.
- Instalador eléctrico certificado de baja tensión, categoría especialista en sistemas de automatización.
- Instalador eléctrico certificado de baja tensión, categoría especialista en instalaciones en locales de riesgos de incendio y explosión.
- Instalador eléctrico certificado de baja tensión, categoría especialista en instalaciones generadoras de baia tensión de potencia superior o igual a 10kW.

Los nuevos alcances acreditados están conformes a la Norma UNE 330000-0:2023, que establece los requisitos para el esquema de certificación de personas en el ámbito de la seguridad industrial.

Con esta ampliación, Conaif-Sedigas Certificación ofrece un servicio más amplio y variado en cuanto a la certificación de instaladores se refiere, que incluye, además de las cuatro categorías señaladas para instalador eléctrico de baja tensión, otras seis áreas más:

- Instalador de gas en las categorías A,
- -Especialista en puesta en marcha, APMR. Especialista en puesta en marcha y adecuación de aparatos, APMR+AD.
- Instalador certificado de instalaciones térmicas en edificios, RITE.
- Instalador frigorista.
- Instalador eléctrico certificado de baja tensión, categoría básica.

Línea de Válvulas de Esfera con palanca o palomilla roja de Genebre



enebre ha presentado su nueva Línea de Válvulas de Esfera, ahora con palanca o palomilla roja, para instalaciones de agua caliente, sistemas de agua potable o circuitos de calefacción para el suministro de agua caliente.

Las nuevas válvulas de Genebre. que cuentan con certificación ACS, forman parte del Catálogo 2025 de la Línea Hidrosanitaria de la compañía.

Se trata de las referencias 3028R, 3026R, 3027R, 3028P/3028PR, 3026P/3026PR, 3027P/3027PR.

Baxi presenta la caldera Neodens iPlus

🔵 axi, compañía líder en climatización, lanza la nueva gama Neodens iPlus, compuesta por tres modelos mixtos instantáneos para calefacción agua caliente sanitaria, con potencias máximas de 24, 28 y 33 kW. Esta nueva generación mantiene dimensiolas nes ultracompactas que caracterizaban a la Neodens





Plus ECO, pero ahora con una ligera reducción del ancho (de 400 a 395 mm) y del fondo (de 299 a 285 mm), facilitando aún más su integración en espacios reducidos.

"Con Neodens iPlus hemos querido mantener todo lo que ha hecho de Neodens Plus ECO una caldera líder en el mercado, pero introduciendo mejoras reales que responden a las necesidades actuales de los instaladores y usuarios. Es más eficiente, más fácil de instalar y de mantener y, además, está preparada para el futuro energético", afirma Mariano Tur, jefe de producto de calderas domésticas y aire acondicionado en Baxi.

Además, la Neodens iPlus actualiza su estética para alinearse con las últimas calderas murales de Baxi.

Una de las grandes novedades es su compatibilidad directa con los termostatos Baxi Connect, eliminando la necesidad de interfaces adicionales. La eficiencia también mejora de forma notable: la tecnología Gas Inverter permite un ratio de modulación de 1:10 (frente al 1:7 anterior), reduciendo el consumo de gas al adaptarse mejor a la demanda real. En combinación con termostatos modulantes, alcanza la clasificación energética A+ en calefacción.

La Neodens iPlus mantiene el grupo hidráulico de composite, reconocido por su fiabilidad, e incorpora un nuevo intercambiador primario monoespira, más robusto y eficiente. Además, el proceso de puesta en marcha está guiado, lo que incluye la selección del tipo de gas, purgado automático y calibración de la válvula de gas, asegurando un funcionamiento óptimo desde el primer día.

Como parte del compromiso de Baxi con la sostenibilidad, la Neodens iPlus está preparada para trabajar con mezclas de gas natural con hasta un 20 % de hidrógeno, así como con gas renovable biometano.

Immergas **apuesta por los sistemas híbridos de climatización**

I Grupo Immerfin, matriz de Immergas, cerró 2024 con resultados que consolidan su crecimiento: una facturación de 373,9 millones de euros y más de 9,8 millones de calderas vendidas en todo el mundo. Por lo que en el año de su 60° aniversario, la compañía reafirmó su papel como referente en sistemas híbridos de climatización, elementos clave en la transición hacia un futuro más sostenible y eficiente en el sector energético.

"El aumento de ventas nos ha permitido mantener un alto nivel de inversiones, anticipando tendencias con apuestas como los sistemas híbridos, hoy esenciales para avanzar hacia una climatización doméstica innovadora y más sostenible", explica Alfredo Amadei, presidente del Grupo Immerfin.

El contexto normativo europeo limita progresivamente la venta de equipos que funcionen con combustibles fósiles y ha reducido los incentivos a las bombas de calor. Pese a ello, Immergas ha mantenido sus volúmenes de venta de calderas a gas y ha ganado cuota de mercado, gracias a su capacidad de adaptación y a la introducción de sistemas híbridos de climatización como alternativa sólida y eficiente.

En este contexto, la compañía organizó el pasado mes de junio en la Embajada italiana de Madrid un evento en torno a dos grandes prioridades: la rehabilitación energética del parque edificado y la construcción de un modelo multienergético eficiente, inclusivo y sostenible. Con una nutrida asistencia sectorial de más de 120 profesionales y representación pública y privada, la jornada reunió a los principales actores del sector de rehabilitación.



La apertura institucional del acto corrió a cargo del Embajador de Italia en España, Giuseppe Buccino Grimaldi, junto con el Presidente de Immergas, Alfredo Amadei, y la Gerente de Immergas en España, Laura Sánchez Seco (en la imagen). Los discursos pusieron el foco en el papel que puede y debe jugar la rehabilitación energética en la reactivación económica, la mejora del confort residencial y la cohesión social.

El diálogo puso de manifiesto que el parque residencial español, con numerosos edificios obsoletos, necesita soluciones adaptadas que permitan avanzar sin proyectos costosos o invasivos. En ese sentido, las bombas de calor híbridas se perfilan como una solución ideal: "Tecnologías como las bombas de calor híbridas permiten avanzar sin empezar de cero. Es una forma inteligente de acelerar la transición sin dejar a nadie atrás" afirmó Laura Sánchez-Seco.

Estas combinan gas y electricidad de forma inteligente, integrándose con la instalación existente, reduciendo emisiones y mejorando el confort sin renunciar a la eficacia.

Bosch Home Comfort **promueve la formación de talento joven en Madrid**

Bosch Home Comfort volvió a demostrar su compromiso con la formación y el desarrollo del talento joven participando en el programa Eramus+ que se cerró el pasado 18 de julio con la entrega de diplomas del curso "Electricidad básica aplicada a instalaciones de frío y climatización", celebrado en el Instituto de Formación Profesional en Tecnologías del Frío y la Climatización de Moratalaz. Una jornada con sello Erasmus+ y mirada puesta en el futuro del sector.

El acto, presidido por la consejera de Economía, Hacienda y Empleo de la Comunidad de Madrid, Rocío Albert López-lbor, congregó a representantes institucionales, líderes del sector, asociaciones profesionales y fabricantes de referencia. Bosch Home Comfort estuvo presente a través de Manuel Ruiz, responsable de Soporte Técnico y Cualificación, reafirmando su compromiso como aliado clave en la formación de los técnicos del mañana.

Dentro del programa Erasmus+, Bosch Home Comfort facilitó que uno de los alumnos completara su experiencia formativa en una empresa de Portugal, abriendo puertas a la movilidad internacional y al aprendizaje sin fronteras. Además, la división reforzó la parte práctica del centro con la entrega de equipos de climatización de última generación, incluyendo dos sistemas VRF, equipando así a los futuros profesionales con tecnología puntera.



Durante su intervención, la consejera Albert subrayó la urgente necesidad de fomentar el relevo generacional en un sector con casi pleno empleo, destacando la importancia de las sinergias entre administración, centros educativos y empresas para garantizar una formación técnica de calidad.

"En Bosch Home Comfort creemos que el talento técnico no nace, se forma. Por eso apostamos con fuerza por una educación conectada con la realidad del mercado y por iniciativas que construyen oportunidades reales para los jóvenes", señaló Manuel Ruiz durante el evento.

Con acciones como esta, Bosch Home Comfort sigue marcando la diferencia en el ecosistema educativo y profesional, sembrando hoy las semillas de un futuro más eficiente, innovador y sostenible.

Nueva promoción "Apúntate al otoño del ahorro" de Ferroli



erroli, compañía líder en calefacción y climatización, lanza la promoción exclusiva "Apúntate al otoño del ahorro". Del 1 de septiembre al 15 de octubre de 2025, Ferroli premiará a los instaladores profesionales con bonifi-

caciones económicas directas por la compra de 3 o más calderas, pudiendo combinar libremente entre los modelos Kalis, Bluehelix Alpha y Bluehelix Hitech RRT.

La promoción está dirigida exclusivamente a instaladores profesionales que realicen sus compras en distribuidores oficiales de Ferroli. Para participar, bastará con registrarse en https://calderasferroli.aclonline.es, subir las facturas de compra y registrar los números de serie de las calderas adquiridas. La bonificación se abonará directamente en la tarjeta bancaria Premium Club del instalador a partir del 16 de noviembre de 2025.

para instaladores y estrena *app*de la marca Baxi.

Baxi renueva su club de fidelización



Baxi, compañía líder en climatización, renueva su programa de fidelización, el Club Baxi Fidelity, para convertirla en una herramienta para profesionales más dinámica. La nueva versión del programa introduce mejoras significativas en la web y pone a disposición una nueva app.

La nueva web y app permitirán, entre otras ventajas, el escaneo automático de los números de serie de productos y de esta forma se conseguirá un proceso más rápido y ágil a la hora de acreditar la adquisición de material

de la marca Baxi. Este nuevo sistema mejora la fórmula actual, a través de la web, donde el usuario debía subir las facturas de cada compra.

Acreditar la compra de productos Baxi a través de la web y la nueva app permite acceder a un amplio catálogo de regalos cada vez más diversificado y numeroso, mediante el canjeo de puntos.

Jaume Alcover, Director de Marketing de Baxi, ha destacado la importancia de estos cambios: "Hemos escuchado a nuestros clientes y hemos renovado el programa para hacerlo más intuitivo y accesible. Con la nueva app, queremos agilizar los procesos y ofrecer una experiencia más cómoda y moderna a nuestros profesionales."

Con estas mejoras, Baxi reafirma su compromiso con los instaladores, brindándoles herramientas innovadoras para optimizar su trabajo y recompensar su fidelidad de manera más eficiente.

GIA Group **se incorpora a** AFEC

IA Group, empresa española con sede en Barcelona y de raíces extremeñas especializada en soluciones de climatización y agua caliente sanitaria (acs), se une a la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización, AFEC, consolidando su compromiso con el desarrollo del sector de la climatización, la aerotermia y la producción de acs.

EFINTEC 2025, el epicentro del cambio en el sector de la instalación y la energía

FINTEC 2025 se consolida como el evento más influyente para quienes mueven el presente y futuro del sector: fabricantes, distribuidores, prescriptores e instaladores.

Este año, la cita va un paso más allá. No solo por los expositores, sino por su apuesta clara por la experiencia, la conexión y el conocimiento aplicado.

En el pabellón 1 de Fira de Barcelona – Gran Vía, los días 8 y 9 de octubre, el sector se reúne en torno a la oferta comercial de los stands en los que las

ANESE celebra su tercer congreso de descarbonización y sostenibilidad



NESE (Asociación Nacional de Empresas de Servicios Energéticos) organiza el III Congreso de "Descarbonización y Sostenibilidad", que tendrá lugar el día 23 de octubre, en el Paseo Eduardo Dato, 20. 28010 (Madrid).

Representantes del sector público y privado a nivel nacional e internacional, se darán cita en el mayor evento del sector de la descarbonización, sostenibilidad y de la eficiencia energética para analizar el futuro, las oportunidades y los retos que afronta el sector a nivel nacional e internacional.

En el programa del congreso de ANESE de este año, que se desarrollará entre las 09:00 y las 19:00 horas, destaca la presentación de la quinta edición del "Observatorio de Eficiencia Energética 2025. El mercado de las Empresas de Servicios Energéticos".

La parte central de la agenda del congreso se girará en torno a varias mesas de debate, entre las que podremos disfrutar de una mesa internacional en la que se compartirá una visión global del desarrollo actual del sector de la eficiencia energética, se pondrán sobre la mesa las diferentes aplicaciones del sistema de Certificados de Ahorro Energético en distintos países y se analizarán las tendencias de cara al futuro.

Además, durante la jornada se celebrarán varios paneles temáticos, entre los que encontramos una mesa sobre descarbonización, sobre eficiencia energética a través del sistema CAE, la oportunidad de la digitalización del sector, cómo financiar nuestra hoja de ruta marcada por el PNIEC, o cuestiones sobre almacenamiento y flexibilidad de la demanda.

Una vez clausurado el congreso, tendrá inicio la cena de gala, durante la cual se hará entrega de los "III Premios ANESE".

Los interesados en asistir pueden consultar toda la información sobre el congreso e inscribirse a través de la web: https://www.congreso.anese.es/.



más de 130 compañías presentarán sus novedades.

Además, el visitante puede encontrar en esta edición un Auditorio totalmente renovado con tecnología audiovisual donde se celebrarán mesas redondas, charlas de alto nivel y debates sectoriales.

Una Zona de Innovación donde las soluciones más disruptivas brillan con luz propia ante un público profesional

Y el Village, el espacio perfecto para que el networking fluya en un entorno más distendido, y que acogerá el afterwork al cierre de cada jornada. Este año liderado por Nedgia ofrecerá una zona más confortable y abierta tanto a expositores como visitantes.

Uno de los puntos más valorados por los participantes será, de nuevo, el uso de la *app* oficial, una herramienta inteligente que facilita el *networking* real: conecta intereses, escanea contactos estratégicos y explora el listado de expositores para no dejar pasar ninguna oportunidad de negocio.

Además, en esta edición se suman agentes clave como la Generalitat de Catalunya a través del ICAEN, SOC y CONFORCAT, fortaleciendo la dimensión institucional y el apoyo a la formación y crecimiento del sector, y por otro lado Aigües de Barcelona, BBVA, Movento y Nedgia.

EFINTÉC 2025 es más que una feria: es el lugar donde el sector se activa, evoluciona y se reinventa.



C&R 2025, el punto de encuentro del sector para impulsar soluciones sostenibles, eficientes y saludables

&R, organizado por IFEMA Madrid del 18 al 20 de noviembre de 2025, ha avanzado su programa de jornadas técnicas -Foro C&R- que refuerzan el papel del Salón Internacional de la Climatización y la Refrigeración como punto de encuentro fundamental para todos los agentes de la cadena de valor del sector en torno al conocimiento y la vanguardia sectoriales. Organizada junto a las asociaciones que integran el Comité Organizador de C&R y expertas en sus ámbitos de actuación, la agenda ofrecerá contenido especializado y soluciones innovadoras que impulsarán el desarrollo tecnológico, la eficiencia energética y la sostenibilidad, generando un impacto positivo directo en fabricantes, instaladores, distribuidores, consultores, arquitectos, técnicos, prescriptores y otros agentes del sector hasta los usuarios finales.

Con un programa enfocado exclusivamente a climatización, el martes 18 de noviembre la jornada se dedicará a ahondar en el reto de la Calidad de Aire Interior y a celebrar el Día Mundial de la CAI. ATECYR y AFEC serán quienes coordinen el programa de este día, en el que participarán además otras asociaciones del sector representadas en el Comité Organizador, y se promoverá un enfoque técnico riguroso sobre la Calidad del Aire Interior (CAI) como elemento clave para la salud, el bienestar y la eficiencia en edificios sostenibles. En la jornada se analizarán las nuevas exigencias normativas (EPBD 2024, CTE HS3, RITE 2026) y su impacto en ventilación, filtración y monitorización, junto con estrategias de diseño y operación como ventilación híbrida, purificación complementaria, recuperación de calor y automatización inteligente.

Ante el contexto de que los edificios representan cerca del 40 % del consumo total de energía, el miércoles 19 de noviembre se convocará a arquitectos en la jornada 'Futuro de la climatización en los proyectos de arquitectura' para compartir proyectos innovadores en climatización aplicados a diferentes tipologías de edificios, destacando la importancia de implementar soluciones que reduzcan el consumo energético y respondan a los retos actuales en edificación.

Ante la evidencia de que la fase operativa y de mantenimiento de los sistemas HVAC es clave para alcanzar la eficiencia, la salud ambiental y la resiliencia, ASHRAE Spain Chapter coordinará el miércoles 19 una jornada técnica centrada en este eje estratégico y en la que participarán también otras asociaciones del sector representadas en el Comité Organizador de la feria. Dividida en tres bloques, abordará: la seguridad y la prevención de Legionella en instalaciones críticas; la digitalización y el control inteligente y predictivo con IA presentando casos prácticos de éxito; estrategias para una O&M inteligente, incluyendo diseño modular, evaluación ambiental y normativas futuras; o el commissioning en sistemas de climatización, garantizando su eficiencia y correcto funcionamiento.

El foco de la sesión del jueves 20 de noviembre, coordinada por AFEC y ATECYR, estará en la 'Innovación para la descarbonización térmica de edificios'. ofreciendo una visión estratégica sobre la transición hacia instalaciones térmicas libres de emisiones y haciendo partícipes a representantes del sector. Dividida en tres bloques, se contextualizará el marco normativo y estratégico de la descarbonización, destacando aspectos como la electrificación de la demanda térmica, la flexibilidad de red y la actualización de la certificación energética; se explorarán aplicaciones prácticas de la mano de los CAE y la hibridación de tecnologías reno-



vables como las bombas de calor; y se analizarán aspectos del sector terciario como la rehabilitación energética o el uso de herramientas digitales de simulación energética.

Durante las tres jornadas profesionales, se celebrarán sesiones técnicas que, bajo la coordinación de AEFYT, abordarán los principales desafíos del sector de la refrigeración industrial y comercial como la conversión a refrigerantes A2L de bajo PCA, la aplicación de la IA en la refrigeración y el reto de la ciberseguridad en sus instalaciones, el impulso de los CAE como motor de innovación, así como las implicaciones de la nueva directiva de ecodiseño en los muebles frigoríficos comerciales.

La celebración en paralelo de C&R con Genera y Matelec constituye una oportunidad para todos los agentes de la cadena de valor de la climatización y la refrigeración al promover el intercambio de conocimiento y experiencia sobre las soluciones tecnológicas que marcarán el futuro de la industria.

