

BIOMETHANE CONNECT EUROPE 2026

El sector del biometano se reúne en Madrid para impulsar la autonomía energética de Europa

Europa debe acelerar de forma decidida el desarrollo del biometano para avanzar en la descarbonización y reforzar su competitividad industrial, su seguridad energética y la cohesión territorial. Esta ha sido una de las principales conclusiones del Biomethane Connect Europe 2026, el principal foro europeo dedicado a los gases renovables, organizado en Madrid por la asociación de distribuidores de gas europeos, Gas Distributors for Sustainability (GD4S), con el apoyo de Nedgia, la distribuidora de gas en España del grupo Naturgy.

A lo largo del congreso se ha puesto de manifiesto que el biometano se consolida como una solución disponible de origen renovable, gestionable y de producción local, con un papel crucial para reforzar la resiliencia del sistema energético europeo y consolidarse como una alternativa más para impulsar la descarbonización.

(Pasa a página 02)



FEGECA y Nedgia seguirán impulsando la transición energética en el sector residencial basada en las calderas

Nedgia, la distribuidora de gas del grupo Naturgy líder en España, y la Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor (FEGECA) han renovado su acuerdo de colaboración con el objetivo de seguir avanzando en una transición energética justa, eficiente y accesible para el sector residencial.

Con esta renovación, ambas organizaciones consolidan la línea de trabajo iniciada en años anteriores y refuerzan su compromiso conjunto con la divulgación del gas verde, así como con la promoción de equipos eficientes y soluciones técnicas basadas en gas que contribuyan a la descarbonización de los hogares sin renunciar al confort y la competitividad.

Como parte de este acuerdo, las dos entidades pretenden fortalecer su compromiso con el desarrollo profesional en los sectores de la energía, climatización y servicios de calefacción y agua caliente sanitaria, con el objetivo de poner en valor el papel de las calderas eficientes y el gas verde como soluciones ya disponibles y fácilmente implantables.

Marta de Pablos, directora de Captación de Nedgia, ha señalado que "la renovación de este acuerdo

(Pasa a página 02)

Francisco Alonso, vicepresidente de CEPYME



Francisco Alonso sustituye desde el pasado 18 de febrero al presidente de la CEV, Vicente Lafuente, como vicepresidente de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (CEPYME). Así lo han acordado los órganos de gobierno de la Confederación que preside Ángela de Miguel.

Alonso, gerente de Sima Servicios Integrales Alonso, S.L., ha destacado a lo largo de su trayectoria por su implicación en el desarrollo del movimiento asociativo empresarial, en especial del vinculado a las instalaciones térmicas, de gas y agua.

En la actualidad es el presidente de la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas Instaladoras y Mantenedoras de Energía y Fluidos (CONAIF) y también de la Asociación de Empresas Instaladoras de Valencia (ASEIF). Además, es vicepresidente de la Confederación Española de Organizaciones Empresariales del Metal (CONFEMETAL), miembro del Comité Ejecutivo y del Patronato de la Fundación Confemetal.

En el ámbito autonómico y regional, forma parte del Comité Ejecutivo de la Federación Metalúrgica Valenciana (Femeval), es vocal de la junta directiva de la Confederación Empresarial de la Comunidad Valenciana (CEV) e integrante del Pleno de la Cámara de Comercio de Valencia.

Sedigas reivindica el papel estratégico de las infraestructuras gasistas ante el nuevo ciclo retributivo 2027-2032



Sedigas y CEOE han celebrado en Madrid la jornada "Infraestructuras gasistas, seguridad de suministro y competitividad industrial", un foro de alto

nivel que ha reunido a representantes institucionales, operadores de infraestructuras, mercado organizado e industria para abordar un debate decisivo para el país: cómo

avanzar en la transición energética sin comprometer la competitividad del tejido productivo ni la sostenibilidad económica del sistema gasista.

En un entorno marcado por la incertidumbre geopolítica, la volatilidad de los mercados energéticos y una creciente presión regulatoria y climática, el mensaje compartido fue claro: no puede existir una política industrial sólida sin seguridad de suministro, y esta depende de infraestructuras energéticas resilientes, eficientes y financieramente sostenibles.

La jornada fue inaugurada por José Alberto González-Ruiz Martínez, secretario general de CEOE,

(Pasa a página 03)

Arranca el Plan Renove Privado de Salas de Calderas 2026 con incentivos que pueden superar los 22.000 euros por actuación

La modernización de las salas de calderas se ha convertido en una de las actuaciones prioritarias para mejorar el confort y la seguridad de los edificios residenciales y terciarios de la Comunidad de Madrid. Esta transformación permite optimizar el rendimiento de las instalaciones centralizadas y obtener un ahorro económico directo para los vecinos y gestores, al tiempo que se contribuye al proceso de descarbonización del parque inmobiliario.

(Pasa a página 03)

MADRID 17 & 18 JUNE 2026

Green gas Mobility summit

3 CONFERENCES

- Renewable Gases: Production and Market
- Alternative fuels bunkering - Iberian Peninsula
- Renewable Gases for Decarbonizing Road Transport

greengasmobilitysummit.com

gasnam neutral transport

FEGECA y Nedgia seguirán impulsando la transición energética en el sector residencial basada en las calderas



(Viene de página 01)

refuerza nuestra apuesta por el gas verde como un vector energético clave para alcanzar los objetivos de descarbonización en el ámbito residencial". Asimismo, ha destacado que "El biometano se presenta como una alternativa muy eficiente, tanto por su coste como por su facilidad de implantación, para avanzar hacia los objetivos de descarbonización de la sociedad."

Por su parte, Sonia Pomar, Directora General de FEGECA, ha subrayado que "esta renovación pone de manifiesto la sintonía entre ambas entidades y el compromiso compartido con una transición energética justa, que tenga en cuenta la realidad del parque de viviendas, la industria, los profesionales del sector y el consumidor. Un compromiso de continuar trabajando para promover solucio-

nes innovadoras y sostenibles hacia la descarbonización y generando, al mismo tiempo, un gran valor para la sociedad."

EL BIOMETANO, CLAVE DE DESCARBONIZACIÓN

El biometano se perfila como una de las grandes soluciones para avanzar en la

transición energética de manera eficiente, ya que al tener cualidades similares a las del gas natural puede distribuirse a través de la infraestructura gasista existente sin acometer grandes inversiones y emplearse en industrias, comercios y en hogares, ya que su uso es compatible con las calderas domésticas.

BIOMETHANE CONNECT EUROPE 2026

El sector del biometano se reúne en Madrid para impulsar la autonomía energética de Europa

(Viene de página 01)

Los participantes —entre los que han destacado representantes europeos del ámbito político, regulador y empresarial— han coincidido en que el principal desafío en el desarrollo del biometano ya no reside en la ambición de los objetivos que se quieren alcanzar, sino en su ejecución efectiva. Esto exige marcos regulatorios estables, señales claras de demanda y una mayor agilidad administrativa que permita acelerar inversiones y proyectos sobre el terreno.

En este contexto, se ha subrayado también el papel estratégico de las redes de gas como infraestructuras habilitadoras, esenciales para integrar los gases renovables, aportar flexibilidad al sistema energético y avanzar hacia una transición que sea, al mismo tiempo, competitiva, eficiente e inclusiva.

COMPETITIVIDAD Y DESCARBONIZACIÓN DEBEN AVANZAR DE LA MANO

La sesión inaugural del evento ha contado con la participación de Francisco Reynés, presidente ejecutivo de Naturgy; Laurence Poirier-Dietz, presidenta de GD4S y CEO de GRDF; y Rocío Prieto, directora de Energía de la CNMC, quienes han coincidido en subrayar que Europa debe apostar por los gases renovables como una alternativa eficiente y competitiva para avanzar en descarbonización y reforzar su soberanía energética.

Durante su intervención, Francisco Reynés ha destacado que la transición energética solo será sostenible si es también competitiva, inclusiva y realista. "No podemos avanzar en la descarbonización sin garantizar la seguridad de suministro ni sin tener en cuenta el impacto en la industria y en los hogares. Hoy más que nunca existe una necesidad acuciante de asegurar la seguridad de suministro en nuestras estrategias energéticas", ha explicado. Para Reynés, "el biometano es una oportunidad inmediata para Europa: es una tecnología madura, competitiva en costes y respaldada por unas infraestructuras gasistas robustas y resilientes que nos permiten avanzar en autonomía energética con recursos producidos en casa".

Por su parte, Laurence Poirier-Dietz ha subrayado que la energía en Europa ya no es solo una cuestión de objetivos climáticos, sino de competitividad, soberanía, resiliencia y asequibilidad para ciudadanos e industria. En su intervención, ha incidido en que "el biometano permite exactamente ese equilibrio: reduce emisiones sin imponer una

única vía tecnológica, aprovecha infraestructuras existentes y ofrece una descarbonización pragmática, socialmente aceptable y disponible hoy". La presidenta de GD4S considera que "la integración de electrones y moléculas es el verdadero reto, y el biometano forma parte esencial de esa solución".

Desde el punto de vista regulador, Rocío Prieto ha incidido en el papel de la Comisión Nacional de los Mercados y de la Competencia (CNMC) para el impulso del biometano en España. "En 2025 dimos un paso regulatorio importante con la Circular 2/2025, de 9 de abril, que establece la metodología y las condiciones de acceso, conexión y asignación de capacidad en el sistema gasista. Esta Circular alinea el marco nacional con el nuevo contexto europeo de descarbonización y adapta los procedimientos de acceso y conexión a los nuevos requisitos derivados de la integración de gases renovables y bajos en carbono, garantizando certidumbre, transparencia y no discriminación para el biometano", ha señalado Prieto.

ESCALAR EL BIOMETANO PARA REFORZAR LA SEGURIDAD ENERGÉTICA Y LA COMPETITIVIDAD EUROPEA

El congreso también contó con la presencia de Mechthild Wörsdörfer, directora general adjunta de Energía de la Comisión Europea, y Enrico Letta, ex primer ministro de Italia, quienes han destacado la necesidad de unir descarbonización y competitividad a través de un desarrollo eficiente y homogéneo de los gases renovables en Europa.

"El biometano y el biogás son fundamentales para avanzar simultáneamente en competitividad, descarbonización y seguridad energética, especialmente en aquellos sectores difíciles de electrificar", ha afirmado Mechthild Wörsdörfer. "Tras la crisis energética, Europa está mejor preparada, pero necesitamos acelerar la transición con soluciones renovables que reduzcan la dependencia de las importaciones y protejan a consumidores e industria frente a la volatilidad de los combustibles fósiles. El biometano no solo contribuye a los objetivos energéticos y climáticos, sino también al desarrollo rural, la economía circular y la autonomía estratégica europea".

Enrico Letta, por su parte, ha vinculado el desarrollo de los gases renovables con el futuro del Mercado Único Europeo, subrayando que "la descarbonización debe convertirse en un motor de competitividad y autonomía estratégica, y no en un factor de desventaja para la industria europea".

en positivo

«El mercado de climatización creció un 11,4 % en 2025»

Fuente: AFEC

Otra de las grandes ventajas de este gas renovable es el impulso de los entornos rurales y de la economía circular. Al ser obtenido a partir del tratamiento de residuos, el biometano contribuye a la descarbonización del sector primario y le ayuda a alcanzar los objetivos de reducción de emisiones y reciclaje. Además, de su producción se deriva un digerido que puede destinarse a la producción de fertilizantes orgánicos, completando el ciclo de la economía circular.

La red de gas juega un papel estratégico en el despliegue de los gases renovables. Nedgia cuenta actualmente con ocho instalaciones de generación de biometano conectadas a su red con una capacidad de inyección conjunta de más de 200 gigavatios hora/año. Además de las plantas que ya están operando e inyectando gas renovable en la red de distribución, Nedgia tiene cerrados contratos para que otras 60 instalaciones viertan su producción a la red, con una capacidad de inyección de 3 teravatios hora, y mantiene negociaciones con los promotores de otras 80 instalaciones, que sumarán otros más de 5 teravatios hora de generación de gas renovable adicional.

LAS REDES, CLAVE PARA LA INTEGRACIÓN

A lo largo de los distintos debates, reguladores, asociaciones sectoriales y expertos han coincidido en que la estabilidad normativa, las garantías de origen, los mecanismos de financiación y la simplificación de los procedimientos administrativos son elementos clave para movilizar inversión a gran escala.

La jornada también ha puesto en valor el papel de las redes de distribución como integradoras del sistema energético. Los operadores han destacado su capacidad para conectar producción descentralizada de biometano, aportar flexibilidad al sistema eléctrico y garantizar un suministro seguro y asequible para hogares e industrias.

El Biomethane Connect Europe 2026 concluyó con un mensaje compartido por instituciones, industria y reguladores: la transición energética exige colaboración, rapidez y soluciones realistas. En este contexto, el biometano se consolida como un pilar estratégico para avanzar hacia un sistema energético más sostenible, competitivo y resiliente. El gas verde ya no es una tecnología de futuro, sino una solución disponible cuya expansión depende ahora de marcos regulatorios claros y previsibles.

Ingeniería del Gas

Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Poeta Joan Maragall, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
T.: +34 91 556 5004
www.sedetecnica.com
web www.ingenieriadeltgas.com
Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Montytexto
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

En cumplimiento de lo dispuesto en el Reglamento General de Protección de Datos 2016/679 le informamos que la información que nos facilita será utilizada SEDE TÉCNICA S.A. con el fin de prestarles el servicio solicitado. Los datos proporcionados se conservarán mientras se mantenga la relación comercial o durante los años necesarios para cumplir con las obligaciones legales. Los datos no se cederán a terceros salvo en los casos en que exista una obligación legal. Usted tiene el derecho a acceder a sus datos personales, rectificar los datos inexactos o solicitar su supresión cuando los datos ya no sean necesarios para los fines para los que fueron recogidos, así como cualesquiera derechos reconocidos en el RGPD 2016/679. Cualquier persona puede presentar una reclamación ante la Agencia Española de Protección de Datos, estando los formularios disponibles en la web www.agpd.es en caso de considerar que sus derechos no han sido satisfechos.

Ocho de cada diez hogares redujeron el uso de la calefacción para ahorrar en su factura de la luz en plena ola de frío

La conocida como 'cuesta de enero' se ha convertido, un año más, en un periodo de especial presión económica para muchas familias, que se ven obligadas a cambiar sus hábitos cotidianos para intentar reducir el impacto económico de la factura de la luz, también en medio de grandes temporales u olas de frío. Según el estudio 'Hábitos y percepción del sector energético en España 2026', elaborado por Camby, startup que garantiza el máximo ahorro en la factura de la luz, 8 de cada 10 hogares han reducido el uso de la calefacción o del aire acondicionado como medida directa para contener el importe de la factura.

En esta línea, el estudio muestra que, a pesar de estos sacrificios, solo una minoría se plantea optimizar la tarifa que tiene contratada. De hecho, apenas el 30 % de los encuestados ha comparado tarifas durante la cuesta de enero y solo el 15 % ha llegado a cambiar de proveedor, a pesar de que se trata de una de las decisiones que más condiciona el precio de la factura de la luz.

"El sistema eléctrico es complejo y poco transparente, y eso provoca que muchas personas no den el paso de comparar o cambiar de proveedor. En Camby creemos que el ahorro no debería depender de que el usuario tenga tiempo o conocimientos, sino de soluciones inteligentes que actúen por él de forma automática" señala Mario Fernández, CEO y cofundador de Camby.

Sedigas reivindica el papel estratégico de las infraestructuras gasistas ante el nuevo ciclo retributivo 2027-2032

(Viene de página 01)

Joan Batalla, presidente de Sedigas, quienes situaron la energía en el centro de la política industrial europea. Ambos subrayaron que los recientes episodios de precios energéticos extraordinariamente elevados han condicionado decisiones empresariales estratégicas –invertir, localizar o deslocalizar actividad–, evidenciando que el diseño del sistema energético tiene un impacto directo sobre la competitividad, el empleo y la estabilidad económica.

El sistema gasista español ha demostrado en los últimos años una elevada capacidad de resiliencia. Con cerca de 100.000 kilómetros de redes de transporte y distribución, siete plantas de regasificación, tres almacenamientos subterráneos e interconexiones internacionales estratégicas, España ha podido diversificar aprovisionamientos, garantizar el suministro interno y contribuir de forma decisiva a la seguridad energética europea, con más de 177 teravatios hora reexportados entre 2022 y 2024.

Durante la sesión se recordaron datos que reflejan el peso estructural del gas en la economía española: representa el 20 % de la energía primaria y el 42 % del consumo energético industrial; en 2025 la demanda alcanzó los 331 teravatios hora, superando previsiones, y casi ocho millones de puntos de suministro –más de 20 millones de personas– dependen de esta infraestructura. Asimismo, los ciclos combinados aportaron el 17 % de la electricidad generada el pasado año, desempeñando un

papel esencial como respaldo del sistema eléctrico en un entorno de creciente penetración renovable.

La resiliencia demostrada no es coyuntural, sino fruto de décadas de planificación, inversión y exigencia técnica. Sin infraestructuras sólidas y disponibles, cualquier estrategia de transición energética pierde viabilidad operativa.

BALANCE DEL PERIODO 2021-2026

El segundo bloque estuvo dedicado al análisis técnico-económico del periodo regulatorio 2021-2026, presentado por Oscar Barrero, socio de Energía de PwC, junto a Joan Batalla.

Se puso de manifiesto que la retribución de las actividades reguladas ha registrado una caída del 13,5 % respecto al periodo anterior, coincidiendo con un contexto de inflación elevada, incremento de costes operativos y encarecimiento de la financiación. Este “doble efecto” –ingresos regulados a la baja y costes al alza– tensiona la rentabilidad y la capacidad de adaptación del sistema.

Al mismo tiempo, se recordó que los peajes en España han evolucionado de forma más contenida que en otros países europeos, reforzando la competitividad industrial.

La mesa redonda fue moderada por Naiara Ortiz de Mendibil, secretaria general de Sedigas, quien articuló el debate en torno a una cuestión clave: cómo asegurar simultáneamente seguridad de suministro y competitividad industrial en plena transición energética.

Natalia Latorre, directora general de Transición Energética de Enagás, destacó la singular arquitectura logística del sistema español y la necesidad de garantizar capacidad financiera suficiente para sostener la seguridad de suministro y acometer nuevas exigencias operativas y tecnológicas.

Raúl Suárez, CEO de Nedgia, puso el foco en la red de distribución –la “última milla”– que conecta a millones de hogares y empresas y que debe responder a demandas altamente estacionales y picos extremos, reforzando la flexibilidad del sistema energético.

Desde la óptica del mercado, Raúl Yunta, presidente de MIBGAS, subrayó la relación directa entre infraestructuras robustas y mercados líquidos y competitivos.

Por su parte, Teresa Rasero, presidenta de FEIQUE, trasladó la perspectiva industrial con un mensaje contundente: la descarbonización es imprescindible, pero si no se ejecuta con competitividad puede derivar en pérdida de capacidad productiva y empleo.

Durante el debate también se abordaron los retos asociados al despliegue del biometano y del hidrógeno renovable, destacando la necesidad de planificación, diseño eficiente de conexiones y un marco regulatorio que facilite su integración sin generar barreras económicas innecesarias.

Los participantes coincidieron en que el nuevo ciclo retributivo 2027-2032 constituye una decisión estratégica de país. El futuro marco regulatorio deberá proporcionar estabilidad, previsibilidad y señales claras de inversión.

Un diseño equilibrado deberá reconocer adecuadamente los costes reales de operación y mantenimiento, incorporar las inversiones necesarias para la integración de gases renovables, revisar el tratamiento de la extensión de vida útil de los activos cuando resulte eficiente y establecer mecanismos que mitiguen riesgos asociados a posibles oscilaciones de la demanda.

El objetivo es doble: mantener peajes competitivos para consumidores e industria y garantizar una rentabilidad razonable que permita sostener infraestructuras críticas para la seguridad de suministro, la estabilidad del sistema eléctrico y la competitividad económica.

AVANZAR EN EL DIÁLOGO INSTITUCIONAL

La clausura de la jornada corrió a cargo de Cristina Riestra, directora del Departamento de Industria, Energía, Medio Ambiente y Clima de CEOE, quien subrayó que España dispone de activos diferenciales –infraestructura moderna, posición geográfica estratégica y un sector empresarial comprometido con la innovación– que pueden consolidarla como hub energético y plataforma de competitividad industrial en Europa.

Sedigas y CEOE reiteraron su voluntad de seguir colaborando con las administraciones y con el conjunto de agentes económicos y sociales para construir una transición energética que combine ambición climática, seguridad de suministro y fortaleza industrial.

Las infraestructuras gasistas, concluyeron, son redes de confianza y estabilidad sobre las que descansa la actividad económica. Su preservación y modernización, bajo un marco regulatorio equilibrado y predecible, será determinante para que la transición energética sea, además de ambientalmente ambiciosa, económicamente viable y socialmente sostenible.

Arranca el Plan Renove Privado de Salas de Calderas 2026 con incentivos que pueden superar los 22.000 euros por actuación

(Viene de página 01)

El Plan Renove Privado de Salas de Calderas para 2026 consolida una iniciativa que, en los últimos 16 años, ha permitido sustituir cerca de 2.650 calderas centrales en la región, con ayudas superiores a 22,2 millones de euros, impulsando la eficiencia energética, la seguridad de las instalaciones y la reducción de emisiones. Solo en 2025 se llevaron a cabo 42 actuaciones, con un incentivo superior a los 250.000 euros, lo que evidencia el interés sostenido de comunidades de propietarios y titulares de edificios del sector terciario por modernizar sus instalaciones térmicas.

El acuerdo, suscrito por Agremia, Fegeca y las compañías distribuidoras Nedgia Madrid y Madrileña Red de Gas el pasado 2 de marzo, refuerza el compromiso del sector con la descarbonización del parque edificatorio.

Podrán acogerse a este Plan, gestionado por Agremia, las sustituciones de salas de calderas centralizadas que utilicen combustibles distintos al gas natural y que sean transformadas a instalaciones de gas natural o gas natural renovable. Los beneficiarios serán edificios residenciales de dos o más viviendas, así como inmuebles pertenecientes a comunidades de bienes, empresas o al sector terciario.

La nueva edición introduce una mejora sustancial en el apoyo económico; la cuantía máxima del incentivo por actuación se incrementa hasta superar los 22.000 euros (8.000 más que en 2025), reforzando así el carácter incentivador del Plan.

Como en ediciones anteriores, las solicitudes se tramitarán a través de una aplicación informática habilitada por Agremia www.cambiatucaldera.com, lo que garantiza agilidad, transparencia y trazabilidad en la gestión de los expedientes.

NOVEDADES DEL PLAN

Durante el acto de firma del nuevo convenio, Emiliano Bernardo, presidente de Agremia, subrayó la importancia estratégica del Plan Renove Privado de Salas de Calderas para el sector y para el conjunto de la sociedad madrileña. “Este Plan se ha consolidado como un instrumento eficaz para mejorar la eficiencia energética de los edificios, incrementar la seguridad de las sa-



las de calderas y reducir las emisiones asociadas a la climatización centralizada. Los datos de los últimos 16 años demuestran que la colaboración entre asociaciones, fabricantes, distribuidoras e instaladoras funciona y genera resultados tangibles”, afirmó.

Bernardo destacó especialmente el incremento de la cuantía máxima hasta superar los 22.000 euros en 2026. “La mejora del incentivo permitirá acometer actuaciones más ambiciosas y animará a más comunidades de propietarios a dar el paso. Estamos hablando de inversiones que repercuten directamente en el ahorro de las familias, en la revalorización de los inmuebles y en la sostenibilidad ambiental. Renovar una sala de calderas no es solo una decisión técnica, es una apuesta por el futuro del edificio”, remarcó.

Las entidades firmantes coincidieron en que el parque edificatorio existente ofrece un amplio margen de mejora en materia de eficiencia energética. Muchas instalaciones centralizadas presentan rendimientos bajos, mayores consumos y un nivel de seguridad inferior al de las tecnologías actuales. La sustitución por calderas de gas natural de alta eficiencia o preparadas para el uso de gases renovables contribuye a optimizar el consumo, reducir las emisiones de CO₂ y mejorar el confort térmico de las viviendas y locales.

Además del impacto ambiental y económico, el Plan también tiene una dimensión ligada a la seguridad industrial. La modernización de las salas de calderas implica la actualización de sistemas de regulación y control, la adecuación de chimeneas y ventilaciones, y el cumplimiento de la normativa vigente, lo que reduce riesgos y garantiza un funcionamiento más fiable de las instalaciones.

Confederación CNI señala que la gran brecha del sector instalador ya no es técnica, sino de gestión, liderazgo y organización

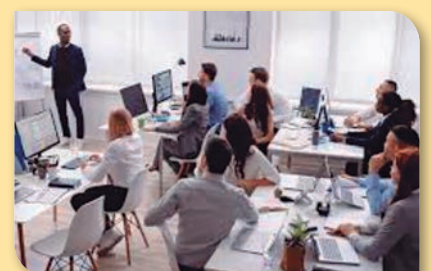
La Confederación Nacional de Instaladores (CNI) ha analizado las necesidades reales de formación de las empresas instaladoras a partir de un estudio piloto promovido por AMICYF Euskadi, asociación miembro de CNI, con la colaboración técnica de Transforma Consultoría. El diagnóstico, basado en entrevistas y encuestas en el sector CNAE 4322 (fontanería, instalaciones de sistemas de calefacción y aire acondicionado en edificios), confirma un cambio de etapa: el reto principal ya no es exclusivamente técnico, sino organizativo y directivo.

El estudio ha combinado 12 entrevistas en profundidad y una investigación cuantitativa enviada a 80 empresas, con participación de 150 profesionales, y concluye que las direcciones empresariales necesitan nuevas capacidades para equilibrar la operación diaria con la planificación y el control de gestión: liderazgo, gestión por procesos, coordinación interna, digitalización aplicada y control económico-financiero.

Las empresas del sector están inmersas en una transformación impulsada por exigencias normativas, digitalización y demanda de servicios más cualificados; en ese contexto, el estudio identifica como ejes críticos: relevo generacional, liderazgo y gestión de personas, digitalización, control económico-financiero y sostenibilidad.

Luis Nevares, presidente de CNI, subraya que el sector debe avanzar “desde un modelo centrado en la ejecución técnica a uno orientado a la gestión profesionalizada, digital y sostenible”, identificando brechas en liderazgo, control económico-financiero, adopción digital y relevo generacional.

El estudio segmenta dos grandes grupos: empresas de mayor tamaño, con estructuras de gestión y planes internos, y pymes familiares, donde crece la necesidad de profesionalizar



la gestión (finanzas, personas, planificación estratégica y digitalización aplicada).

Y hay un elemento transversal especialmente relevante: independientemente del tamaño, las empresas coinciden en la necesidad de implantar un sistema interno de formación y tutorización, recuperando la figura del “maestro” y profesionalizando mandos intermedios para asegurar la transmisión del conocimiento y el relevo.

Iñaki Salcedo, miembro del Comité Técnico de CNI y secretario técnico de AMICYF, explica que este estudio piloto “confirma una evolución clara: nuestras empresas dominan el oficio, pero ahora necesitan herramientas de gestión para asegurar rentabilidad, ordenar procesos, liderar equipos y garantizar el relevo. La formación deja de ser un curso puntual y pasa a ser un sistema de empresa”.

El estudio vincula estas brechas con un Plan de Formación orientado a construir capacidades directivas sostenibles y compatibles con la realidad operativa de las pymes, con enfoque práctico y aplicable en procesos críticos (presupuestos, SAT/mantenimiento, compras, coordinación de obra y trazabilidad).

CNI valora este trabajo como un modelo piloto de alto interés para el conjunto del tejido asociativo y como base para seguir alineando la oferta formativa con las necesidades reales de las empresas instaladoras.

Luis Navedo, nuevo presidente de la Asociación Española de Biogás

Los nuevos vocales de la Junta Directiva de la Asociación Española de Biogás (AEBIG), designados recientemente por la Asamblea General Extraordinaria Electoral, han celebrado su reunión constitutiva para asignar los cargos de este órgano de gobierno. Luis Navedo ha sido elegido presidente de la asociación para los próximos cuatro años.

La nueva Junta Directiva que guiará la estrategia de AEBIG ha quedado integrada, además de por Luis Navedo (Nortegás) como presidente, por Ana Castelblanque (Moeve) como secretaria general; Joan Plana (Nedgía) y Miguel Mayrata (Redexis) como vicepresidentes; Sergio Fernández (Suma Capital) como tesorero; y los vocales Baptiste Usquin (Waga Energy), Óscar Maciñeiras (Ence Biogás) e Íñigo Palacio (Genia Bioenergy). Todos ellos aportan una amplia diversidad de experiencias profesionales al proyecto de la asociación.

Luis Navedo ha destacado que “nuestro objetivo es impulsar la consolidación de AEBIG como el referente del biogás y el biometano en España, y trabajar para dar respuesta a los desafíos y oportunidades del sector, reforzando nuestra capacidad colectiva y mejorando nuestro posicionamiento tanto a nivel nacional como europeo”.

Asimismo, el presidente de la Asociación Española de Biogás ha subrayado el compromiso de la nueva directiva por potenciar el sector, promover una gestión más sostenible de los recursos, siempre con la mirada puesta en avanzar hacia una economía circular plena, sostenible y asentada en el territorio, que contribuya a la descarbonización y a la transición energética”.

Durante los próximos cuatro años, AEBIG reforzará su colaboración con las administraciones públicas y promoverá la acción conjunta entre organismos, em-



presas, sector primario y ciudadanía. La Asociación Española de Biogás trabajará para que legisladores y reguladores reconozcan la necesidad de un marco normativo claro y estable, una legislación específica sobre el uso del digerido como fertilizante orgánico, incentivos económicos eficaces, un plan nacional sólido para el despliegue del biogás y el biometano, una coordinación interadministrativa que agilice los trámites, y una estrategia de comunicación que acerque el sector a la sociedad.

Luis Navedo es ingeniero superior industrial por la Universidad de Oviedo y máster en Energías Renovables. Fue miembro fundador de la asociación en 2009 y, desde entonces, ha estado vinculado a ella. Cuenta con más de 20 años de experiencia en el desarrollo de proyectos de biogás en España, Centroeuropa y Latinoamérica.

Luis Nevares revalida la presidencia de Confederación CNI



La Asamblea General Electoral de la Confederación Nacional de Instaladores (CNI), celebrada el 11 de diciembre, eligió por voto unánime al actual presidente, Luis Nevares Moro, para un nuevo mandato de cuatro años (2025-2029), junto con su equipo de Junta Directiva.

La Junta Directiva queda integrada por Luis Nevares como presidente, Juan de Dios Gómez Vicente como vicepresidente primero, Andrés Salcedo Sánchez como vicepresidente segundo y Juan Antonio Peña como tesorero. Nevares asumió la presidencia, tras la dimisión del anterior presidente, Javier Cueto, y ve ahora revalidada su labor con el respaldo unánime de las asociaciones miembro para un ciclo completo de cuatro años.

La nueva etapa de CNI refuerza la renovación de la Junta Directiva con la presencia creciente de profesionales más jóvenes y con nuevas formas de trabajar. En este contexto, la Confederación destaca el papel de las cuatro presidentas de asociaciones provinciales de instaladores integradas en CNI, todas ellas mujeres de entre 30 y 45 años, que aportan dina-

mismo, visión de futuro y un vínculo muy estrecho con la realidad de las empresas instaladoras.

Paralelamente, la candidatura 2025-2029 impulsa de forma decidida el Comité Técnico de CNI, convertido en el corazón técnico-operativo de la organización. Entre sus funciones clave se encuentran el análisis de la normativa, la elaboración de documentos técnicos, hojas de cálculo e informes para la Administración y la representación de la Confederación en múltiples foros profesionales y públicos.

UN PROGRAMA EN SEIS EJES PARA CONSOLIDAR A CNI COMO REFERENCIA

El programa de trabajo presentado por Luis Nevares y su equipo para el periodo 2025-2029 se estructura en seis ejes estratégicos:

1. Continuar la posición de CNI como interlocutor experto del sector, ampliando la agenda institucional con Ministerios, comunidades autónomas y organismos reguladores, y consolidando a CNI como fuente de información rigurosa para medios y actores sectoriales.

2. Potenciar el Comité Técnico de CNI, con canales de trabajo ágiles, reuniones técnicas periódicas y posicionamientos conjuntos en normativa clave (RITE, F-Gas, eficiencia energética, etc.).

3. Cohesión interna, promoviendo una mayor participación de asociaciones, gerentes y secretarios generales, y compartiendo recursos técnicos y buenas prácticas.

4. Participación activa de jóvenes profesionales, a través del programa “Generación CNI”, que fomenta la presencia de menores de 40 años en la Junta Directiva y en el Comité Técnico, e impulsa la conexión con centros de FP y universidades.

5. Representación activa en Europa, identificando expertos que representen a CNI en asociaciones y foros europeos y reforzando la figura del Delegado Europeo de CNI.

6. Sostenibilidad económica a largo plazo, con ingresos estables y diversificados mediante programas de patrocinio, participación selectiva en proyectos europeos y colaboración con fabricantes de referencia en documentos técnicos.

Alfredo Milán, al frente de APEIMA

El pasado día 18 de febrero de 2026, la Asociación Provincial de Empresarios Instaladores y Mantenedores de Alicante, APEIMA, integrada en FEMPA, la Federación de empresarios del metal alicantina, celebró su Asamblea General con carácter electoral, en la que se eligió al nuevo Presidente de la asociación que representa a los instaladores y mantenedores alicantinos.

El nuevo presidente Alfredo Milán, es gerente de Airelec Clima, empresa dedicada a la instalación, mantenimiento y reparación de aire acondicionado, calefacción y climatización ubicada en Alicante desde 1973.

El nuevo Presidente de APEIMA agradeció tras su nombramiento la confianza depositada en él y emplazó a todos los empresarios del sector a comunicar a la Federación y APEIMA sus propuestas para mejorar el sector, trabajando por su mejora permanente. La lucha contra la economía sumergida y la competencia desleal, la formación

continua de los profesionales, potenciar el relevo generacional o medidas para paliar el déficit de mano de obra especializada en este sector, fueron algunos de los objetivos marcados, invitando a profesionales y empresas asociadas a solicitar los servicios que FEMPA pone a su disposición y a buscar el apoyo de la asociación en su actividad.

Alfredo Milán releva en el cargo a Jorge Ibáñez, a quien la Asamblea General agradeció de una manera muy especial, toda su dedicación y el enorme trabajo realizado y logros obtenidos en su dilatada trayectoria empresarial, como representante de los instaladores y mantenedores de la provincia, así como de todos los empresarios alicantinos del metal en todos los foros y ámbitos: provincial, autonómico e incluso nacional y, en especial, como presidente de FEMPA hasta 2025 y miembro destacado de CNI, la Confederación Nacional de Instaladores, de cuya ejecutiva ha formado parte durante un dilatado periodo de tiempo.

Agremia ofrece claves para reducir el gasto en luz y gas

La pobreza energética continúa siendo una de las principales preocupaciones sociales en España y se intensifica durante los meses de invierno debido al uso de la calefacción.

Para contrarrestar esta problemática, España está desarrollando la Estrategia Nacional contra la Pobreza Energética (ENPE) 2026-2030, un plan integral del Ministerio para la Transición Ecológica (MITECO) para abordar la vulnerabilidad energética que afecta a millones de hogares (cerca de 2.9 millones, según distintos informes recientes).

Ante este escenario, Agremia, la Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía, recuerda que el incremento del precio de la energía, unido a la baja eficiencia de muchas viviendas y a la falta de información, provoca que numerosas familias vean cómo sus facturas de luz y gas se disparan sin conocer las causas ni las posibles soluciones.

“La pobreza energética no se limita al precio de la energía; tiene que ver con cómo



consumimos, con la eficiencia de las viviendas y con el acceso a la información y el asesoramiento profesional”, explica Inmaculada Peiró, directora General de Agremia. “La nueva Estrategia Nacional 2026 2030 reconoce este enfoque integral y marca un camino claro, pero es fundamental acompañar estas políticas con medidas prácticas que lleguen al día a día de los hogares”, añade.

Desde Agremia subrayan que para ahorrar energía es necesario actuar sobre dos frentes: reducir el consumo energético y pagar la energía al mejor precio posible.

Sedigas aboga por una implementación pragmática y jurídicamente segura del Reglamento de Emisiones de Metano de la UE



Sedigas se ha unido una amplia coalición de asociaciones energéticas que han redactado una carta dirigida a la Dirección General de Energía de la Comisión Europea con el objetivo de trasladar un mensaje claro ante las próximas decisiones clave sobre la implementación del reglamento europeo de emisiones de metano.

La iniciativa subraya la necesidad de que la aplicación de las disposiciones del reglamento, en particular en lo relativo a las importaciones de gas, sea pragmática, jurídicamente segura y homogénea entre los Estados miembros. Las asociaciones firmantes valoran positivamente el diálogo iniciado por la Comisión con las autoridades nacionales, pero advierten de la importancia de que este proceso se traduzca en orientaciones prácticas, claras y detalladas, que permitan a las empresas cumplir de forma efectiva y en plazo.

La carta alerta de que, sin vías de implementación oportunas y creíbles, las compañías podrían enfrentarse a di-

ficultades para acreditar la conformidad normativa, cerrar nuevos contratos de suministro o contribuir a los objetivos europeos de diversificación, incluida la eliminación progresiva del gas ruso. La observancia estricta de las obligaciones exigibles a los importadores podría tener un impacto directo sobre la seguridad del suministro y la asequibilidad de la energía en Europa.

En este contexto, la declaración conjunta plantea tres demandas principales: una implementación armonizada del Reglamento en todos los Estados miembros, evitando enfoques divergentes que generen distorsiones, orientaciones prácticas por parte de la Comisión Europea, alineadas con los plazos reales de contratación y las dinámicas del mercado internacional del gas, y mecanismos de cumplimiento realistas y operativos, que garanticen la viabilidad técnica y económica para los operadores.

Sedigas considera que una aplicación bien diseñada del reglamento de metano es clave para avanzar en los objetivos climáticos europeos, al tiempo que se preserva la competitividad del sector gasista, la garantía de suministro y se refuerza la resiliencia del sistema energético.

La asociación reitera su compromiso con los objetivos energéticos y climáticos de la UE y una transición energética ordenada y eficiente, basada en el diálogo, la cooperación y la seguridad jurídica.

Fundación Naturgy y Cáritas atienden a 80.000 personas en su lucha contra la pobreza energética



Fundación Naturgy y Cáritas han renovado su acuerdo de colaboración para seguir trabajando conjuntamente en la lucha contra la pobreza energética en España. Esta colaboración, iniciada en 2017, se ha consolidado como una herramienta clave para reducir el impacto de la vulnerabilidad energética en más de 80.000 personas. A través de iniciativas como talleres formativos y ayudas para la mejora de la eficiencia energética en los hogares, se ha logrado mejorar la calidad de vida de hogares en situación de vulnerabilidad. Además, se han instalado 15 proyectos solares en centros residenciales de Cáritas, con el objetivo de que el ahorro obtenido por la entidad revierta en ayudas a personas a las que atienden.

La renovación del acuerdo permitirá seguir impulsando acciones en todo el territorio nacional, con especial atención a las comunidades autónomas donde la pobreza energética tiene mayor incidencia. Además, se reforzará la formación en consumo responsable y se ampliarán las auditorías energéticas para identificar oportunidades de ahorro en los hogares más vulnerables.

Asimismo, Cáritas es un actor clave en el nuevo programa 'Sumando Energías por Valencia' que Fundación Naturgy ha puesto en marcha para colaborar en la fase de reconstrucción de las viviendas afectadas por la DANA de 2024, con intervenciones en 40 viviendas ya en marcha. Unido a estas actividades, la alianza entre la fundación y Cáritas permite también colaborar de forma ágil y rápida en las campañas de emergencias que van sucediendo.

Los empleados de Naturgy también participan de esta alianza con la actividad 'Kilómetros de energía solidaria', que tiene lugar en la Semana del Voluntariado, con la que Fundación Naturgy transforma en euros los kilómetros que los voluntarios, sus familiares y amigos realizan caminando, corriendo, montando en bici o nadando. Esto ha hecho posible una donación de 9.000 euros dirigida al Proyecto de Alimentación Saludable para familias afectadas por la DANA de la Cáritas Diocesana de Cuenca, pero los voluntarios vienen colaborando en esta causa en distintas Cáritas Diocesanas de España gracias a esta iniciativa desde hace seis años.

Confederación CNI alerta de los peligros de los gases ilegales en las operaciones mantenimiento

La Confederación Nacional de Instaladores, CNI ha difundido la nota CNInforma "Aviso importante a instaladores | Refrigerantes ilegales o mal etiquetados: riesgo de accidente y sanción", con un mensaje claro: el riesgo real del mercado ilegal no es solo económico o normativo; es de seguridad y afecta directamente a quien está en primera línea: el instalador.

Aunque el debate público suele centrarse en incautaciones y operativos, Confederación CNI quiere poner el foco donde todavía falta conciencia: un instalador puede estar expuesto a un accidente grave

incluso sin haber comprado el refrigerante, simplemente por intervenir una instalación donde el gas fue introducido previamente por terceros o por el propio titular, y no es el que figura en la etiqueta o documentación.

Confederación CNI remarca además la importancia de que los instaladores informen y asesoren también a los titulares/operadores (supermercados, hoteles, industria, comunidades...), para evitar riesgos: una información incompleta sobre intervenciones previas o sobre el refrigerante real puede convertir una operación rutinaria en un escenario crítico.

Contagas celebra su 50 aniversario



Contagas celebra en 2026 su 50º aniversario, un hito significativo que la compañía desea compartir con todas las organizaciones y profesionales que han confiado en su servicio a lo largo de los años y que han contribuido a consolidarla como un partner experto en asesoramiento y suministros para el control y la medición de fluidos.

Fundada en 1976, la empresa se ha posicionado, en colaboración exclusiva con fabricantes internacionales de reconocido prestigio, como distribuidor líder en España y Portugal de equipos y soluciones indus-

triales. En la actualidad, continúa ampliando su alcance hacia propuestas orientadas a un entorno cada vez más digital, sostenible y enfocado a la internacionalización de sus servicios.

Este desarrollo se sustenta en tres pilares fundamentales: su equipo humano, por su dedicación, esfuerzo y vocación de servicio; sus proveedores, que aportan soluciones fiables y tecnológicamente avanzadas; y sus clientes, que año tras año mantienen su confianza en la compañía como partner de referencia al servicio de la industria.

Agremia cierra 2025 con crecimiento en asociados, servicios y formación

Agremia, la Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía, ha cerrado el ejercicio 2025 con un balance muy positivo, marcado por el crecimiento del número de empresas asociadas, el impulso a la formación y al empleo, el fuerte incremento del servicio CAES y el refuerzo de su papel como agente clave en la transición energética.

Al cierre del año, Agremia alcanza los 2.035 asociados, lo que supone 36 empresas más que en 2024, consolidando su representatividad dentro del sector de las instalaciones en la Comunidad de Madrid. A esta cifra se suman 101 empresas colaboradoras, referentes del sector, que confían en la asociación como canal para acercar sus productos y servicios a las empresas instaladoras.

FORMACIÓN Y RELEVO GENERACIONAL

En el ámbito formativo, la Escuela Técnica de Agremia ha puesto en marcha durante 2025 cinco cursos de formación en alternancia con el empleo, reforzando su compromiso con el relevo generacional y la incorporación de nuevos perfiles profesionales al sector.

Además, se han impartido acciones formativas a más de 2.000 alumnos, tanto en la sede de la Escuela Técnica, en la avenida de Córdoba, como en los centros de Paracuellos, Leganés y Moratalaz, donde la asociación desarrolla formación a través de licitación pública.

De forma paralela, la Escuela ha intensificado su apuesta por el área de intermediación laboral, destinando recursos específicos para conectar la formación con las necesidades reales de las empresas asociadas. Este refuerzo ha permitido mejorar los procesos de orientación, captación y derivación de alumnos hacia el empleo, contribuyendo a paliar la escasez de talento cualificado que afronta el sector y facilitando a las empresas asociadas el acceso a perfiles técnicos preparados y alineados con las nuevas demandas del mercado.



CRECIMIENTO DE SERVICIOS TÉCNICOS Y CAES

Uno de los principales hitos del ejercicio ha sido el incremento del 70 % en el volumen de elaboración de memorias técnicas, con un protagonismo destacado de las actuaciones vinculadas a climatización y aerotermia, reflejo de la creciente demanda de soluciones energéticas más eficientes y sostenibles.

En relación con la agregación de ahorros energéticos, a través de la plataforma www.ahorraconcaes.com, Agremia ha superado ampliamente los objetivos previstos. En total, se han agregado 62 lotes, correspondientes a 404 actuaciones de la ficha RES 060.

Asimismo, 285 empresas asociadas se han adherido a la plataforma impulsada por la asociación para facilitar la tramitación y gestión de los Certificados de Ahorro Energético (CAES). Todo ello se ha traducido en 1.742.573,20 euros en incentivos para los clientes de las empresas asociadas, de los cuales 996.676,14 euros ya han sido abonados.

Como entidad colaboradora del Ayuntamiento de Madrid para la gestión del Plan Cambia 360, Agremia ha tramitado con éxito 22 expedientes de renovación de salas de calderas, por un importe total de 2.472.723 euros.

También la asociación ha reforzado su papel institucional y de mediación sectorial, participando durante 2025 en 237 juntas arbitrales, contribuyendo a la resolución de conflictos entre usuarios y empresas instaladoras y aportando seguridad jurídica a todas las partes.

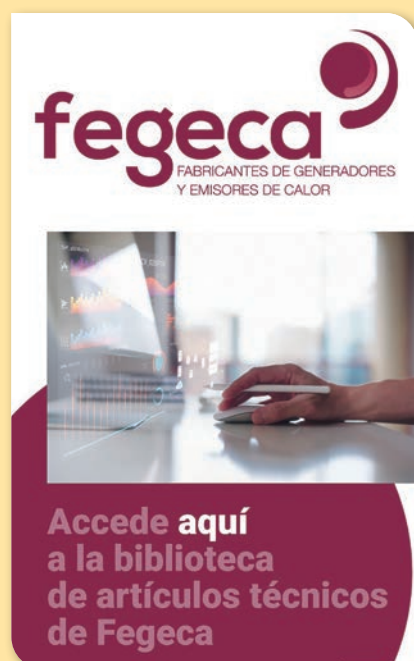
FEGECA publica dos nuevos trabajos técnicos

FEGECA continúa su labor divulgativa en el ámbito de la calefacción y el agua caliente sanitaria (ACS) y ha añadido dos nuevos trabajos a su colección técnica.

Por un lado, Manuel J. Ruiz, miembro de la Comisión Técnica, ha escrito un interesante artículo titulado "Cualificación profesional y tendencias tecnológicas en el sector de las instalaciones térmicas".

Asimismo, Carlos Saldaña, también miembro de la Comisión Técnica de FEGECA ha publicado un artículo que profundiza en el papel del biometano como vector fundamental para avanzar en la descarbonización.

Ambos trabajos pueden descargarse desde nuestra web www.ingenieriadelgas.com



Bosch Home Comfort avanza las tendencias del sector para 2026

El mercado de la calefacción, climatización y agua caliente sanitaria (ACS) en España se enfrenta a una nueva etapa de consolidación y crecimiento equilibrado, marcada por la eficiencia energética, la digitalización y la integración de sistemas. De cara a 2026, las tendencias del sector apuntan a una evolución tecnológica orientada a la sostenibilidad, la flexibilidad y la optimización operativa, donde los sistemas híbridos, la electrificación y los gases renovables seguirán siendo los protagonistas.

Tras un periodo de ajuste y normalización de stocks durante los ejercicios anteriores, el mercado muestra en 2025 signos de equilibrio. La reposición de equipos antiguos continúa siendo el motor del crecimiento, especialmente en calderas murales, que mantienen un comportamiento positivo con un volumen de ventas en torno a las 276.000 unidades, según FEGECA, consolidándose como pilar del confort residencial en España.

Por su parte, la obra nueva mantiene una evolución estable, con un enfoque creciente en la eficiencia energética y la integración de sistemas conectados. La rehabilitación energética se perfila como un factor clave para impulsar la modernización del parque instalado, combinando la actualización de infraestructuras con soluciones tecnológicas que optimizan el consumo y reducen la huella ambiental.

GASES RENOVABLES Y TRANSICIÓN ENERGÉTICA

El biometano y el hidrógeno verde se consolidan como alternativas estratégicas para complementar la electrificación, ofreciendo soluciones sostenibles en entornos donde los sistemas 100 % eléctricos presentan limitaciones técnicas o económicas. Bosch Home Comfort continúa adaptando sus calderas de condensación para operar con biometano y mezclas de hidrógeno de hasta el 20 %, al tiempo que desarrolla proyectos piloto internacionales que garantizan la viabilidad a largo plazo de estas tecnologías.

“Descarbonizar no significa electrificar únicamente. Los gases renovables permiten combinar la flexibilidad de los sistemas tradicionales con la eficiencia de las soluciones renovables, ofreciendo a los consumidores alternativas prácticas y sostenibles,” afirma Vicente Gallardo, director de ventas de Bosch Home Comfort.

SISTEMAS HÍBRIDOS: EFICIENCIA Y FLEXIBILIDAD

La hibridación de calderas de condensación con bombas de calor se consolida como una vía eficaz para la transición energética en viviendas existentes. Estos sistemas permiten a los usuarios aprovechar la eficiencia energética de la electrificación y la fiabilidad de la combustión cuando la demanda es alta o los precios de la electricidad son elevados.

Bosch Home Comfort continúa ampliando su oferta de soluciones híbridas compatibles con gases renovables, facilitando el cumplimiento de normativas



medioambientales y asegurando el confort sin comprometer la eficiencia.

La aerotermia mantiene su impulso, especialmente en nuevas edificaciones y entornos urbanos, gracias a equipos más compactos, versátiles y eficientes. Su integración con soluciones conectadas y sistemas de control inteligente permite una gestión energética más precisa, reforzando la sostenibilidad y la comodidad del usuario. La conectividad y la monitorización en tiempo real se consolidan como elementos esenciales en la evolución del sector hacia hogares más inteligentes y eficientes.

SOSTENIBILIDAD Y ECONOMÍA CIRCULAR EN EL NÚCLEO DEL SECTOR

Los fabricantes están adoptando procesos de producción más sostenibles, utilizando materiales reciclables y maximizando la durabilidad de los equipos. Bosch refuerza su compromiso con la sostenibilidad a través de productos de larga vida útil y servicios posventa que optimizan la eficiencia energética y reducen el impacto ambiental.

SERVICIOS Y CONECTIVIDAD: VALOR AÑADIDO PARA EL USUARIO

Los servicios digitales y la conectividad avanzada se consolidan como pilares estratégicos de Bosch Home Comfort. Desde asistencia técnica y mantenimiento preventivo hasta monitorización inteligente y gestión energética, la compañía ofrece una experiencia integral al cliente, optimizando el ciclo de vida de los equipos y aportando un valor diferencial frente a la competencia. La consolidación de su red de servicios propios en España, con más de 200 técnicos especializados, refuerza la proximidad y la calidad del soporte posventa.

Perspectivas para 2026
El próximo año se prevé una consolidación tecnológica y operativa, con una mayor adopción de sistemas híbridos, aerotermia y soluciones conectadas. La digitalización, junto con la eficiencia energética y el uso de gases renovables, será la clave para avanzar hacia un confort más sostenible, flexible y eficiente. Las políticas de rehabilitación energética y la posible reactivación de incentivos públicos impulsarán la demanda y facilitarán un crecimiento estable y orientado al ahorro a largo plazo.

En definitiva, 2026 se perfila como un año en el que la innovación, la sostenibilidad y la conectividad marcarán la pauta del sector, consolidando soluciones que combinan eficiencia, flexibilidad y adaptabilidad para satisfacer las necesidades de consumidores y profesionales del sector de la climatización en España.

Enagás obtiene un BDI de 339 millones de euros

El Beneficio Después de Impuestos (BDI) de Enagás en 2025 se situó en 339,1 millones de euros. Este resultado incorpora las plusvalías de la rotación de activos –Soto La Marina y Sercomgas–, la revalorización por la adquisición del 51 % de Axent, y la actualización del valor razonable del laudo del Gasoducto Sur Peruano (GSP).

Excluyendo el impacto de esta rotación y revalorización de activos, Enagás alcanzó en 2025 un BDI recurrente de 266,3

millones de euros y un ebitda de 675,7 millones de euros, superando los objetivos anunciados por la compañía.

Estos resultados positivos están impulsados principalmente por la efectividad del Plan de Eficiencia de Enagás y por el comportamiento de las sociedades participadas.

La fortaleza del balance de Enagás permite afrontar con solidez la nueva etapa inversora del hidrógeno, clave para la descarbonización y la competitividad de Europa y de España.

El equipo comercial de Baxi se reúne con una oferta unificada de climatización bajo la misma marca



Los cerca de 80 profesionales que conforman el equipo de ventas y marketing de Baxi participaron los pasados 8 y 9 de enero, en l'Hospitalet de Llobregat (Barcelona), en el primer meeting anual en el que se encontraban todos los profesionales encargados de ofrecer al mercado, bajo la marca Baxi, todas las soluciones residenciales y comerciales de climatización, ventilación y ACS.

En este escenario, Baxi, que pertenece al grupo holandés BDR Thermea, complementa su oferta de climatización residencial

y se posiciona todavía más como un potente proveedor global de soluciones de climatización para todo tipo de edificios terciarios e industriales como aeropuertos, hospitales, hoteles, supermercados, tiendas, etc.

“Es un enorme paso adelante de la compañía a la hora de ofrecer cualquier solución de climatización que nos pueda pedir el mercado. Nos ilusiona enormemente que nuestro equipo comercial haga llegar nuestras soluciones de climatización a todos aquellos que busquen equipos altamente eficientes, buen servicio y competitividad, unidos en una sola marca. Estamos seguros de que el mercado sabrá reconocer nuestro esfuerzo en este 2026”, explica Jaume Alcover, Sales&Marketing Director de BDR Thermea Iberia. Esta capacidad que hoy ofrece Baxi, ha sido posible gracias a que “ahora ya somos un único equipo con un mismo objetivo”, añade Alcover.

Diferentes estudios prevén que, en 2030, la demanda de soluciones de aerotermia aire-agua y aire-aire, tanto doméstico como de grandes instalaciones, se multiplique por seis hasta 2034.

Válvulas ARCO conmemora el 85º aniversario de su fundador, José María Ferrer

El pasado 20 de febrero Válvulas ARCO ha conmemorado el 85º aniversario del nacimiento de su fundador, José María Ferrer, creador del sistema de válvula de cuarto de vuelta, una solución técnica que transformó el control del paso del agua en instalaciones domésticas e industriales y que supuso un avance clave para el sector.

Con motivo de esta fecha, la compañía ha celebrado un encuentro interno en el que se ha puesto de manifiesto el reconocimiento y el orgullo del equipo hacia José María Ferrer, tanto por su trayectoria empresarial como por la forma en que ha sabido situar a las personas en el centro de la compañía. Durante su intervención, José María Ferrer ha querido destacar especialmente el papel del equipo humano que ha acompañado el crecimiento de Válvulas ARCO, subrayando que el esfuerzo colectivo ha sido clave para construir la compañía tal y como se conoce hoy. Su cercanía y carácter familiar han marcado la cultura de la compañía y el vínculo con las personas que forman parte de ella.

Nacido en Valencia en 1941, José María Ferrer mostró desde niño una marcada curiosidad y vocación técnica. Con tan solo 13 años comenzó como aprendiz en un taller de cerraduras, y poco después, se formó como matricero, desarrollando las bases del conocimiento industrial que marcaría su trayectoria. En 1965 fundó su primer negocio, Talleres Ferrer, que evolucionaría hacia Industrias Ferrer, diversificando su actividad en distintos ámbitos industriales.

En 1973 creó Válvulas ARCO, donde desarrolló su innovación más trascendental: el sistema de cuarto de vuelta, materializado por primera vez en la emblemática válvula A-80. Este sistema permitió una apertura y cierre rápidos, seguros y fiables



con solo 90 grados de giro, mejorando significativamente la durabilidad, la facilidad de uso y la seguridad frente a los sistemas tradicionales, y marcando un punto de inflexión en la evolución técnica del sector.

La introducción del sistema de cuarto de vuelta supuso una auténtica transformación en la instalación profesional: se optimizaron los tiempos de trabajo, aumentó la fiabilidad del cierre y se mejoró la seguridad en las redes de suministro. Esta innovación no solo impulsó el crecimiento de Válvulas ARCO, sino que contribuyó a establecer un nuevo estándar técnico ampliamente adoptado en la industria.

A lo largo de su trayectoria, José María Ferrer ha impulsado múltiples proyectos empresariales y ha mantenido una constante apuesta por la innovación, el diseño y la calidad. Su espíritu emprendedor le llevó también a fundar Sonia, firma internacional de accesorios de baño, y a expandir su actividad industrial a distintos países, participando en ferias internacionales y estableciendo una red global de clientes y colaboradores.

brero y mayo y están orientadas a reforzar los conocimientos adquiridos en los webinars, permitiendo a los asistentes trabajar directamente con las soluciones de Daikin.

Las prácticas presenciales incluyen formaciones específicas de Multi+, Daikin Altherma, VRV y Small Inverter, con plazas limitadas y reserva previa a través de la web del Instituto Daikin.

El Instituto Daikin lanza sus nuevos programas de formación

El Instituto Daikin, proyecto formativo de Daikin para impulsar la especialización de los profesionales del sector de la climatización, presenta su calendario de formación para el primer semestre de 2026. El nuevo programa combina formación online en directo, prácticas presenciales y contenidos e-learning con el objetivo de ofrecer una formación técnica completa, actualizada y adaptada a las necesidades del mercado.

Las formaciones online arrancaron el 9 de febrero y se desarrollarán hasta el mes de mayo en formato webinar en directo, con sesiones de una hora y media de duración (de 17:00 a 18:30 h) impartidas a través de Microsoft Teams. Los cursos se estructuran en distintos bloques formativos en función del producto y el nivel de especialización.

Entre las formaciones destacadas del semestre se encuentran los cursos de

Daikin Altherma 4, una de las gamas mejor valoradas por los profesionales.

Como novedad, se integra en el calendario formativo un curso sobre Small Inverter R-454C, que junto a los cursos sobre Multi+ completan el calendario online formativo. Los distintos bloques abordan aspectos clave como la instalación, la puesta en marcha y la configuración de los sistemas.

A través de estos módulos, Daikin refuerza la formación específica en instalación, seguridad, configuración y puesta en marcha de equipos con refrigerantes naturales.

Como complemento a la formación teórica online, el Instituto Daikin ofrece prácticas presenciales con equipos reales en sus centros de formación de Madrid/ Getafe, Barcelona, Sevilla y Valencia. Estas sesiones se desarrollan entre fe-



Salón del gas_renovaBle

2026 . 29.30

VALLADOLID SEPTIEMBRE



Sexta edición del **evento profesional**
más importante sobre **biogás,**
biometano y otros gases renovables
en España, Portugal y América Latina

www.salondelgasrenovable.com

**¡PATROCINA
este evento!**

info@salondelgasrenovable.com

EVENTO PARALELO

ORGANIZADOR

CONGRESO INTERNACIONAL
BIOENERGÍA

aveBiom
Asociación Española
de la Biomasa

El mercado de climatización creció un 11,4 % en 2025



AFEC, Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización, ha presentado el informe de mercado y coyuntura sectorial de la climatización y HVAC correspondiente al año 2025.

El encuentro, celebrado en la sede de la Asociación Española de Normalización UNE, ha contado con la intervención de Fernando Machicado, Coordinador de Organizaciones e Instituciones, quien ha dado la bienvenida y ha hablado del impacto de las en las empresas y la productividad, y del observatorio de vigilancia de mercado (OVM), así como de su estrategia a 2030.

Dando voz a AFEC estuvieron el presidente Francisco Perucho; el presidente del comité de mercado de equipos de aire acondicionado, bombas de calor y producción de ACS y anterior presidente de AFEC, Luis Mena; y la directora general Marta San Román. Entre todos hicieron un repaso al informe de mercado de AFEC, que recoge los datos agregados de equipos de producción de calor, frío y agua caliente sanitaria; de distribución y difusión de aire; de ventilación; de ventilación residencial; y de unidades de tratamiento de aire (UTA).

CRECIMIENTO DEL MERCADO HVAC

El ejercicio 2025 confirma un crecimiento real del mercado HVAC en España. El avance se apoya en factores diversos como el precio, el volumen o en un mix más profesionalizado, con distinto peso relativo de segmentos residenciales comerciales, terciarios e industriales. La electrificación gana presencia estructural en la oferta y la demanda, aunque su ritmo continúa condicionado por la señal económica del OPEX y por la fiscalidad energética.

El entorno macroeconómico ha sido moderadamente favorable en España, con crecimiento del PIB por encima de la media europea y un mercado laboral que mantiene dinamismo, aunque con signos de desaceleración en algunos sectores. La política monetaria ha entrado en fase de estabilización tras el ciclo de endurecimiento, lo que reduce presión financiera, pero no elimina incertidumbres.

El mercado energético sigue siendo un factor determinante. La relación entre electricidad y gas, junto con la estructura de cargas e impuestos, influye directamente en la competitividad de tecnologías como la bomba de calor frente a soluciones fósiles. La tendencia europea hacia mayor penetración renovable en generación eléctrica refuerza la coherencia sistémica de la electrificación térmica, pero la señal final al usuario depende del diseño fiscal y regulatorio.

Evolución del mercado HVAC (millones euros)					
Segmento	2025 (Mill €)	25 vs 24	2024 (Mill €)	24 vs 23	2023 (Mill €)
Equipos de climatización, bombas de calor y producción de ACS	1.585,08	6,5 %	1.488,61	-0,1 %	1.489,99
Ventilación residencial	61,38	114,5 %	28,62	-1,8 %	29,15
Ventilación industrial/terciario	220,49	55,9 %	141,47	-1,1 %	143,10
Distribución y difusión de aire	69,70	0,4 %	69,41	1,9 %	68,13
UTA + UV con recuperación de calor	105,23	0,9 %	104,33	19,1 %	87,62
Total	2.041,88	11,4 %	1.832,44	0,8 %	1.817,98

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior
** Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación
^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0
Fuente: Cores

El ejercicio 2025 confirma un crecimiento real del mercado HVAC en España

PRUDENCIA EN LA PLANIFICACIÓN DE COMPRAS

La coyuntura geopolítica mantiene un grado de volatilidad que obliga a prudencia en planificación de compras y gestión de riesgo de costes. Aranceles, instrumentos de defensa comercial y ajustes en flujos internacionales de materiales afectan indirectamente a la cadena de suministro, aunque sin alterar su funcionamiento estructural.

En construcción y rehabilitación, el mercado muestra señales mezcladas. La obra nueva terciaria pierde tracción en compa-

ración con ejercicios anteriores, mientras que la rehabilitación y el reposicionamiento de activos ganan peso. La ventilación y la calidad del aire interior continúan infrarrepresentadas en determinados proyectos de rehabilitación, pese a su impacto directo en salud, confort y eficiencia.

La digitalización avanza como condición operativa más que como elemento accesorio. Regulación y control, interoperabilidad y verificación en operación se consolidan como requisitos para transformar potencia instalada en rendimiento real. El mercado empieza a valorar desempeño medido y

reducción efectiva de consumo, no únicamente especificación técnica.

El crecimiento agregado registrado en los datos sell-in de AFEC en 2025 es del 11,4 %, y se acompaña de una recomposición interna del mix de mercado, que evoluciona desde una lógica centrada en el equipo hacia otra basada en integración, operación y dato.

Los equipos de aire acondicionado, bombas de calor y producción de agua caliente han crecido un 6,5 % en 2025, tras un 2024 de reajuste (no de contracción estructural), consolidando una tendencia marcada por una cada vez mayor aceptación de la aerotermia y la geotermia como soluciones imprescindibles. El crecimiento fue bastante similar entre los segmentos de residencial, comercial e industrial.

El mercado de UTAs (unidades de tratamiento de aire) y unidades de ventilación con recuperación de calor se mantuvo prácticamente plano con un crecimiento en valor del 0,9 %, al igual que el de equipos de difusión y distribución de aire. Sin embargo, la ventilación, tanto residencial como industrial y unidades con recuperación de calor, mostraron crecimientos significativos, debido a factores normativos, el fuerte tirón de los centros de datos, exigencias en la operativa industrial, etc.

En lo relativo a regulación y control, la legislación europea empuja de forma decidida hacia edificios e instalaciones digitalizadas, pero la adopción real de sistemas avanzados de regulación y control sigue siendo desigual. La brecha entre exigencia normativa, potencial tecnológico y práctica constructiva condicionará el rendimiento energético, ambiental y operativo en los próximos años, así como la evolución del mercado de BACS.

La financiación desempeña un papel relevante en la transición. Los mecanismos de CAEs muestran potencial de escalabilidad en industria y terciario, mientras que los programas europeos evidencian la necesidad de equilibrar control de calidad, accesibilidad y agilidad administrativa para sostener legitimidad.

2026, AÑO DE CONSOLIDACIÓN

2025 refleja un mercado con tracción estructural, aunque sometido a tensiones que exigen coherencia entre normativa, señal económica y ejecución técnica. La diferencia entre crecimiento sólido y crecimiento frágil reside en cerrar brechas de talento, coordinación y diseño fiscal.

Y, por último, 2026 se perfila como un año de consolidación. El sector de las instalaciones térmicas y de climatización adquiere cada vez más peso específico en el mapa socioeconómico de España.

El sector de las instalaciones térmicas y de climatización adquiere cada vez más peso específico en el mapa socioeconómico de España

La red de gas refuerza su papel como garante del suministro y elemento cohesionador

Fundación Naturgy ha presentado el informe ‘El rol de la red de distribución de gas en el sistema energético español’, realizado por Deloitte, que analiza la contribución actual del gas al desarrollo económico y social, el papel de la red de distribución como infraestructura crítica y los retos que afrontará el sistema energético en su avance hacia la descarbonización. El documento concluye que las redes de distribución de gas seguirán siendo una infraestructura esencial para la seguridad energética, la competitividad industrial y la transición energética del país en el horizonte de un sistema energético net-zero.

El estudio identifica cuatro atributos clave que consolidan el valor estratégico de estas infraestructuras: capilaridad, resiliencia, capacidad de integración del biometano y digitalización. Estos pilares permiten que las redes sigan aportando firmeza, flexibilidad y cohesión territorial en un contexto de creciente electrificación y mayor penetración de energías renovables.

Según el informe, la red de distribución de gas constituye hoy un activo indispensable para garantizar el suministro energético del país. Con más de 96.000 kilómetros desplegados y alrededor de 8 millones de puntos de suministro, la red abastece directamente a 20,4 millones de personas y ofrece un acceso potencial a otros 6,5 millones gracias a su amplia proximidad territorial.

El consumo térmico de los hogares españoles presenta una marcada estacionalidad anual, con diferencias de hasta un factor x17 entre mínimos estivales y máximos invernales, lo que exige un vector energético capaz de responder con flexibilidad y firmeza. Las redes de gas, dimensionadas



« La red abastece directamente a 20,4 millones de personas y ofrece un acceso potencial a otros 6,5 millones »

para puntas y con almacenamiento intrínseco, garantizan este suministro fiable en

episodios de frío intenso, cubriendo el confort de millones de ciudadanos. Esta capilaridad permite cubrir las necesidades térmicas de grandes áreas urbanas e industriales, pero también de miles de municipios con climas fríos o actividad

ganadera y agrícola, donde la demanda térmica es elevada y estable. El 85 % de los municipios españoles presentan necesidades medias o altas de calefacción, lo que demuestra el valor estructural de la red para el bienestar de millones de hogares.

La resiliencia del sistema se confirma en la gestión de los picos de demanda: la punta diaria ha crecido un 7 % en los últimos años, mientras que la demanda media se ha mantenido prácticamente estable. En el sector eléctrico, el gas ha reforzado su papel de respaldo ante situaciones de estrés, especialmente desde el apagón de abril de 2025, con un incremento superior al 50 % en la generación para cubrir restricciones del sistema.

LA RED DE DISTRIBUCIÓN COMO VECTOR CLAVE DE DESCARBONIZACIÓN

El informe concluye que el biometano será una de las vías más inmediatas y eficientes para reducir emisiones en los usos térmicos y en sectores industriales difíciles de electrificar. Su total compatibilidad con la infraestructura existente permite utilizar redes, calderas, equipos y contadores actuales sin necesidad de realizar modificaciones. Según el informe, esta capacidad de integración aporta opcionalidad real al consumidor.

España dispone de un elevado potencial para la producción de biometano asociado a residuos ganaderos, agrícolas y urbanos. Este recurso se distribuye por todo el territorio, y entre el 80 % y el 90 % de esta actividad se encuentra próxima a la red de distribución, lo que convierte a la red en la plataforma más eficiente para transportar este gas renovable.

Este despliegue requiere una red capaz de gestionar flujos bidireccionales a través de estaciones de flujo inverso, que permiten evacuar el biometano producido localmente hacia otras zonas con mayor demanda. Países como Francia ya cuentan con más de 30 unidades operativas de este tipo, mientras que en España, Naturgy ha desarrollado la primera instalación de flujo inverso en Capellades (Barcelona), que valida técnicamente este modelo.

De este modo, la red de gas no solo preserva su valor como infraestructura crítica, sino que amplía las opciones de descarbonización disponibles para la ciudadanía, alineando seguridad, eficiencia y neutralidad tecnológica.

mercado El consumo de gas natural alcanzó 35.144 gigavatios hora el pasado ejercicio

Consumo de gas natural				
	Diciembre 2025		Acumulado anual	
	GWh	TV (%)*	GWh	TV (%)*
Consumo convencional	23.028	-7,3	219.606	-3,1
Generación eléctrica	11.039	21,6	99.232	33,5
GNL de consumo directo	1.077	34,4	11.373	12,2
Total	35.144	1,2	330.210	6,2
Cogeneración**	17.852	243,3	66.227	11,6

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior
** Suministros a instalaciones que disponen de sistemas de cogeneración
^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

La producción de biometano a la red repunta un 35,6 %

Consumo de gases licuados del petróleo			
	2024	2025	% VARIACIÓN
Producción (Gwh)	315,8	428,2	35,6 %
Biometano en transporte	177,9	189,7	6,6 %
Biometano en distribución	137,7	238,5	73,2 %

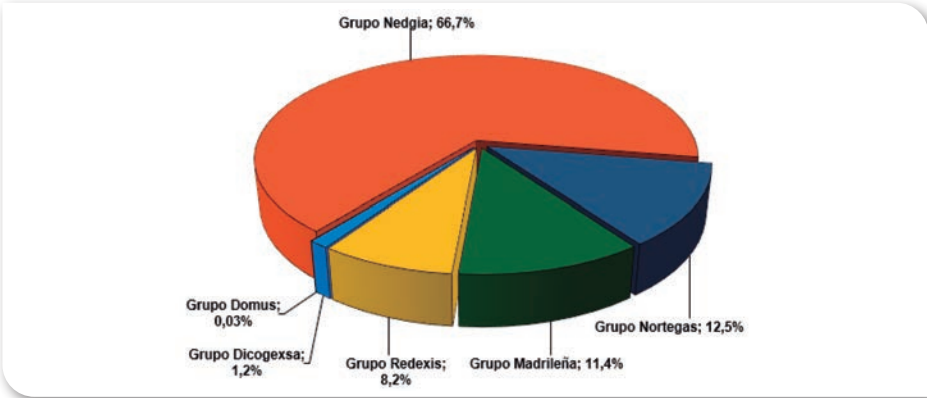
Fuente: Enagás

Las ventas de GLP envasado a granel y autogás crecieron en 2025

Consumo de gases licuados del petróleo					
	Diciembre 2025		Acumulado anual		Estructura (%)
	kt	TV (%)*	kt	TV (%)*	
Envasado	90	7,7	721	1,9	37,0
Granel	64	8,5	495	5,6	25,4
Automoción (envasado y granel)	11	9,5	130	5,7	6,7
Otros **	92	25,2	603	-28,0	30,9
Total	257	13,7	1.949	-8,8	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior
** Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación
^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

El mercado minorista de gas alcanza 7,96 millones de puntos de distribución



Puntos de suministro de gas por titulares de redes

Según los últimos datos oficiales, el número de clientes de gas en el tercer trimestre de 2025 se mantiene muy próximo a los 8 millones, aunque con ligera tendencia a la baja. En términos de ventas de gas natural durante el tercer trimestre de 2025 la demanda de gas se mantuvo en aproximadamente 72,3 teravatios hora, un 4,4 % superior a la del mismo periodo del año anterior. La demanda del sector eléctrico aumentó un 30,5 % y la demanda convencional disminuyó un 4,8 %.

El número de clientes suministrados a tarifa de último recurso (TUR) se mantuvo estable en el entorno de 3,1 millones, sin apenas variaciones respecto a junio de 2025 (disminuye en unos 1.800 clientes), y supuso el 39 % del total. El término variable de la TUR disminuyó entre un 5,8 y un 6,5 %, por la disminución del coste de materia prima en un 10,2 % respecto del trimestre anterior. No obstante, la TUR continúa siendo la tarifa de gas más barata del mercado.

En número de clientes de gas, la cuota de los 5 principales operadores se sitúa en el 94 %, destacando la pérdida de unos 27.900 clientes del grupo Naturgy y unos 18.100 del grupo Endesa y el crecimiento de unos 20.600 del grupo Repsol. Del resto de empresas, destacan Octopus, que capta unos 7.300 clientes y Energía Colectiva, con unos 4.900 clientes más.

Los grupos societarios con mayores ventas fueron Naturgy (27,5 %), Repsol (13,0 %), Endesa (12,6 %), Iberdrola (7,4 %) y Moeve (6,4 %). El resto de comercializadores alcanzaron en conjunto el 33,1 %. Hay que destacar que Repsol pasa a ocupar la segunda posición por delante de Endesa.

En el tercer trimestre del año 2025 el número de clientes de gas natural disminuyó ligeramente respecto al trimestre anterior, con unos 6.800 clientes menos, y se situó en 7.965.793 clientes a 30 de septiembre de 2025. En relación con el número de clientes del mercado español de gas, por grupos societarios, Naturgy tuvo la mayor cuota, con 3.347.077 consumidores (42,0 %), seguido de Endesa con 1.568.976 (19,7 %), Iberdrola con 1.239.882 (15,6 %), TotalEnergies con 895.916 (11,2 %) y Repsol con 436.439 (5,5 %).

Con respecto a los puntos de distribución el periodo cerró en 7.962.464 a 30 de septiembre según el siguiente desglose por grupos:

- Grupo Nedgia: 5.313.383 (66,7 %).
- Grupo Nortegas: 993.988 (12,5 %).
- Madrileña de Gas: 905.438 (11,4 %).
- Grupo Redexis: 652.401 (8,2 %).
- Dicogexsa: 94.595 (1,2 %).
- Domus Mil Natural: 2.617 (>0 %).
- Grupo Enagás: 42 (>0 %).

Gas Verde, Sí y FEGECA llevan el biometano al centro del debate energético en el Congreso



La jornada “El biometano y los gases renovables en la política energética española”, organizada por la plataforma Gas Verde, Sí y FEGECA, reunió en el Congreso de los Diputados a representantes institucionales, reguladores, sector energético, mundo académico y fuerzas políticas para abordar el papel estratégico del biometano en la transición energética de España. El mensaje fue claro y compartido. El gas verde es una solución clave para avanzar hacia una descarbonización justa, realista y centrada en el consumidor.

El encuentro, sirvió como espacio de diálogo y reflexión sobre la aportación social, económica y territorial del gas verde, así como sobre la necesidad de avanzar hacia un marco regulatorio estable y previsible que permita aprovechar su potencial en descarbonización, seguridad de suministro, economía circular y cohesión territorial, poniendo en el centro la protección de los

hogares y la competitividad de las empresas españolas.

Raúl Suárez, CEO de Nedgia, inauguró la jornada subrayando el carácter inmediato, accesible y escalable del gas verde como solución energética, subrayando que “el gas verde es una energía limpia capaz de llegar hoy a más de 20 millones de personas a través de la red existente y de descarbonizar hasta ocho millones de hogares sin exigir inversiones inasumibles ni reformas complejas”.

La primera mesa redonda, se centró en el papel del biometano como palanca de descarbonización y economía circular.

Joan Batalla, presidente de Sedigas, identificó la tramitación administrativa como uno de los principales frenos para su despliegue: “La tramitación administrativa puede alargar un proyecto hasta cuatro años, lo que dificulta trasladar el potencial del biometano a la realidad”.

Yolanda García Mezquita, jefa de Unidad de Relaciones con los Estados miembro y la Comunidad Energética de la Dirección General de Energía de la Comisión Europea, destacó el avance del marco español y los objetivos fijados, apuntando que “España avanza en la creación de un marco adecuado para el desarrollo del biometano como elemento clave de la descarbonización. El PNIEC establece un objetivo de 20 TWh para 2030 y la Hoja de Ruta del Biogás prevé triplicar la producción”.

Alberto González Santos, director de Servicios Jurídicos y Regulación de Nedgia, puso el foco en la necesidad de activar la demanda con reglas claras. “Para desarrollar el biometano a gran escala necesitamos estabilidad normativa y claridad en las reglas del juego, de forma que los inversores puedan actuar con seguridad”.

Desde el sector primario, Ana Rodríguez, técnica de ASAJA, destacó el



Vicente Gallardo, expresidente y miembro de la junta directiva de FEGECA

impacto en el territorio rural: “el biometano puede generar ingresos y estabilidad para ganaderos, crear empleo donde está la biomasa y ofrecer una oportunidad real para el relevo generacional”, mientras que Accesibilidad inmediata para los hogares

Vicente Gallardo, expresidente y miembro de la junta directiva de FEGECA, puso en valor su accesibilidad para los hogares: “las calderas actuales ya están preparadas para funcionar con energía renovable, haciendo que la transición energética sea práctica, accesible y justa”.

Durante la jornada se subrayó que la electrificación, por sí sola, no basta para alcanzar los objetivos climáticos, especialmente en los sectores industriales de difícil electrificación, y que los gases renovables constituyen un elemento imprescindible para garantizar una transición energética equilibrada.

La segunda mesa redonda, abordó la visión política sobre el papel del biometano en la política energética española.

Durante el debate, los portavoces coincidieron en que el gas verde es una tecnología estratégica para reforzar la autonomía energética, reducir la dependencia exterior y ofrecer soluciones reales a sectores en los que la electrificación no es viable.

ANERR y Nedgia se alían para promover el uso de gases verdes



La Asociación Nacional de Empresas de Reformas y Rehabilitación (ANERR) y Nedgia, distribuidora de gas del grupo Naturgy, han firmado un convenio de colaboración para promover la eficiencia energética en la rehabilitación de edificios mediante el uso de gases verdes. Este acuerdo contempla la organización de jornadas técnicas en formato mesa redonda en diferentes territorios, con la participación de representantes institucionales, colegios profesionales, asociaciones de consumidores y otros agentes relevantes del sector.

Estas jornadas serán un punto de encuentro para impulsar soluciones sostenibles en la rehabilitación energética, y en ellas se abordarán cuestiones clave como el papel del biometano y los gases verdes en la rehabilitación, la neutralidad

tecnológica y el marco regulatorio vigente en relación con las calderas, entre otros aspectos.

“Este acuerdo refuerza nuestro compromiso con la descarbonización y la eficiencia energética, poniendo en valor el papel del biometano y los gases verdes como soluciones sostenibles para la rehabilitación de edificios. La red de Nedgia ya está preparada para distribuir biometano, un gas renovable de origen local que permite avanzar en la reducción de emisiones sin necesidad de modificar las instalaciones interiores. Esta alianza estratégica refuerza el compromiso compartido de ANERR y Nedgia con una rehabilitación energética eficiente, competitiva y respetuosa con el entorno, y sitúa a Nedgia como un socio clave para acompañar a los profesionales del sector en los retos

de la transición energética”, ha señalado Marta de Pablos, directora de Crecimiento de Nedgia.

Para Fernando Prieto, presidente de ANERR, “el acuerdo permite informar a las empresas constructoras asociadas de ANERR de las posibilidades que ofrece Nedgia. Los directivos y mandos de nuestras asociadas siempre quieren estar a la vanguardia de la tecnología, son muy profesionales y desean trasladar las innovaciones y mejoras al mercado residencial y al terciario, en general, y a las comunidades de propietarios de edificios, en particular. Las tecnologías de generación térmica son conocidas y compatibles con los gases verdes, sin necesidad de grandes cambios en las instalaciones y equipos, están probadas y son eficientes en costes y ahorran

La producción europea de biogás y biometano alcanza los 22.000 millones de metros cúbicos en 2024

La producción europea de biogás y biometano registró un moderado crecimiento en 2024: 22 bcm (millones de metros cúbicos) frente a los 21,7 bcm del año anterior. Son los 27 países de la Unión Europea los que concentran la mayor parte de la generación de estos gases (19 bcm), que alcanzar a cubrir el 6 % de la demanda de gas natural de la UE y que representa el equivalente al consumo anual conjunto de Bélgica, Dinamarca e Irlanda. Son datos del informe estadístico anual publicado hoy por la European Biogas Association (EBA), que ofrece una evaluación del mercado actual acompañada de proyecciones sobre su evolución de cara a 2040.

El número de plantas de biogás y biometano en Europa superó a finales

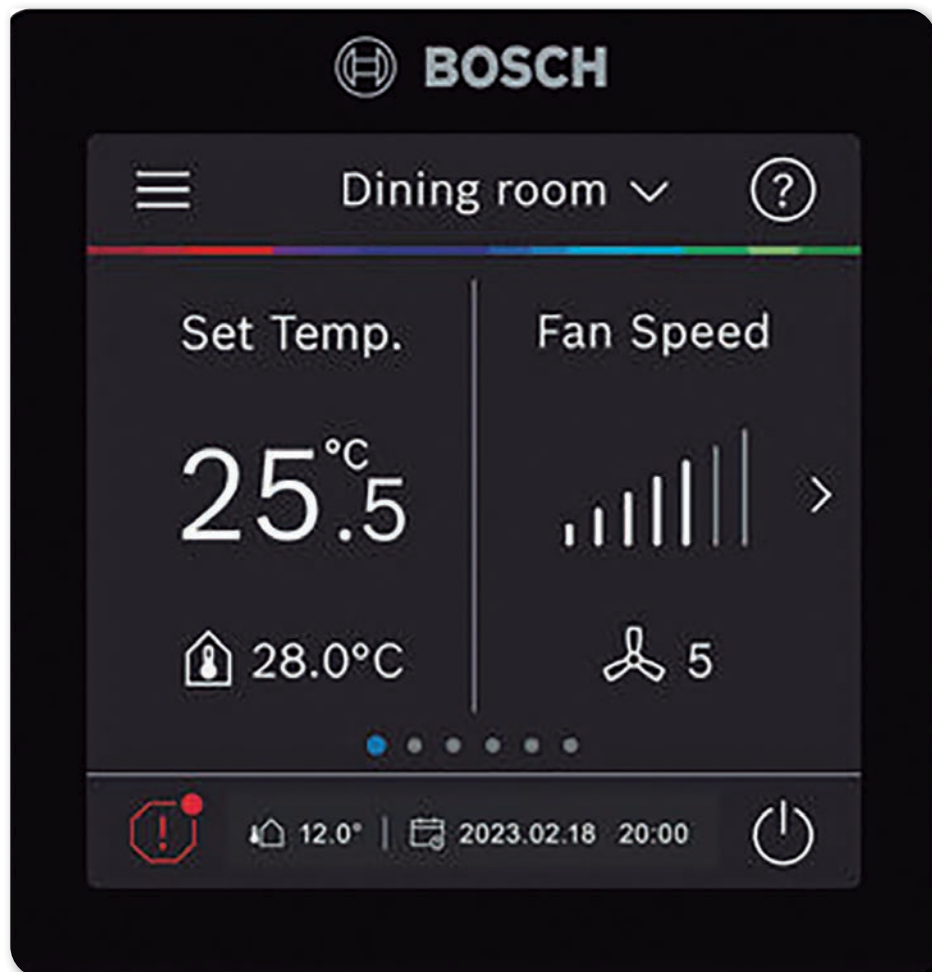
de 2024 las 21.000 instalaciones. El segmento del biometano es el que está experimentando un mayor crecimiento. Su producción se situó en los 5,2 bcm (4,3 generados en la UE) durante 2024. A principios de 2025 la capacidad total instalada ya alcanzaba los 7 bcm anuales. El número de plantas operativas en el primer trimestre de 2025 era ya de 1.620 (1.483 en UE). El 86 % del total están conectadas a las redes gasistas.

La industria del biometano se ha convertido en un foco de atracción de inversiones. El informe de la Asociación Europea del Biogás recoge inversiones privadas estimadas por valor de 28.400 millones de euros hasta 2030. La expansión del sector quedaría confirmada por la puesta en operación de 900 nuevas plantas en los próximos cinco años.

emisiones. Los actores del sector somos conscientes del potencial de aprovechamiento del gran parque de calderas existente en España en edificios residenciales con necesidades de calefacción. Por ello, tiene sentido el acuerdo de colaboración que se pone en marcha este año 2026”.

El biometano, gas verde producido a partir de residuos orgánicos, se perfila como una de las soluciones más eficientes para reducir emisiones en el sector residencial. Su uso permite aprovechar infraestructuras existentes, contribuyendo a una transición energética más rápida y económica. Además, la neutralidad tecnológica es clave para garantizar que cada proyecto de rehabilitación pueda elegir la opción más adecuada en términos de sostenibilidad, coste y viabilidad técnica.

Bosch Home Comfort presenta su nueva generación de controles inteligentes para sistemas VRF



Bosch Home Comfort presenta una renovada gama de controles individuales y centralizados diseñada para ofrecer una gestión más intuitiva, precisa y eficiente de sus sistemas VRF. Esta actualización refuerza el compromiso de la compañía con soluciones que mejoran la experiencia del usuario, optimizan el rendimiento energético y facilitan la integración en instalaciones comerciales y de gran tamaño.

El nuevo control individual ARC-T (Touch) marca un avance en usabilidad y diseño. Con pantalla táctil a color y sensor de proximidad, permite una interacción fluida y moderna, con un funcionamiento tan visual como intuitivo. Su interfaz se basa en un carrusel giratorio y una navegación sencilla que facilita ajustar la temperatura, seleccionar modos, modificar la velocidad del ventilador o regular las lamas individualmente, además de permitir el control de grupo avanzado de varias unidades interiores con configuración individualizada.

El ARC-T incorpora también una función Eco Comfort de nueva generación que adapta el comportamiento del sistema en función de distintos escenarios y necesidades de ahorro, y ofrece programación horaria completamente renovada, con opciones pensadas para un uso cotidiano fácil y flexible. Cuando se utiliza en sistemas de ventilación con recuperación de calor ERV, añade monitorización del nivel de CO₂ y un indicador visual del estado de calidad

del aire, lo que lo convierte en un control avanzado tanto para climatización como para ventilación. Su diseño compacto y disponible en color blanco o negro, facilita la integración en cualquier espacio y lo convierte en una opción versátil para proyectos nuevos y renovaciones.

Junto a él, Bosch Home Comfort introduce la nueva generación de controles centralizados ACC Gen2, compuesta por los modelos ACC MTL, ACC MT-1 y ACC MG. Esta gama permite supervisar y gestionar instalaciones VRF de múltiples unidades interiores y exteriores desde un único punto, con pantallas táctiles de gran tamaño, conectividad incluida de serie con protocolo ModBus, posibilidad de conexión a PC y funciones avanzadas de gestión energética.

El ACC MTL, con pantalla de siete pulgadas, está orientado a instalaciones medianas y ofrece control sobre decenas de unidades interiores, con funciones como la limitación de potencia, monitorización energética, programación horaria y ajustes de funcionamiento y monitorización del sistema.

Por su parte, el ACC MT-1 amplía significativamente la capacidad de gestión pudiendo controlar hasta 256 unidades interiores de forma intuitiva gracias a su pantalla de diez pulgadas, programación horaria y calendario integrado y su completo sistema de gestión de energía, que permite distribuir consumos, generar informes y optimizar el uso del sistema de forma centralizada.

Nueva Válvula reductora de presión a pistón con racores H-H de Genebre

Genebre, la compañía líder a nivel mundial en válvulas y accesorios para el control de fluidos y grifería de alta calidad, presenta una nueva Válvula reductora de presión.

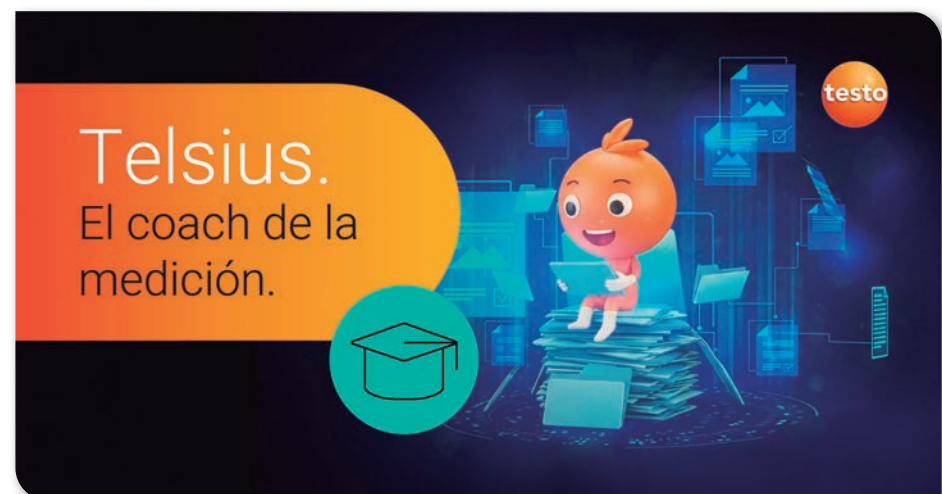
El nuevo reductor, Referencia 3328 del nuevo Catálogo 2026 de la Línea Hidrosanitaria de la compañía, es una válvula que reduce y estabiliza la presión de un fluido en una instalación en base al valor preestablecido. El uso de este dispositivo hidráulico es necesario cuando la presión del fluido en la instalación puede superar la presión máxima admisible de alguno de los otros dispositivos que forman parte de la instalación.

El reductor a pistón es idóneo para sistemas de aprovisionamiento hidráulico, ya sea en exterior o interior de edificios, donde la presión de la red no alcanza valores superiores a 25 bar. La estructura del pistón interno garantiza rigidez, resistencia y elevada precisión de regulación, gracias a la compensación del asiento. La junta tórica de



estanquidad asegura un bajo coeficiente de fricción estática, garantizando la resistencia al desgaste y reduciendo así su mantenimiento. Su aplicación es para instalaciones de acondicionamiento, sanitarias, irrigación, distribución de aire comprimido, instalación antiincendios e instalaciones sanitarias para la distribución de agua en los edificios.

Telsius, nuevo embajador de la precisión y la eficiencia de testo



Testo, compañía líder en soluciones de medición profesional, presenta Telsius, su embajador de la precisión y la eficiencia. Con esta iniciativa, la marca consolida en 2026 su compromiso con la formación continua, el acompañamiento al profesional y la aportación de valor más allá de los instrumentos de medición.

Telsius es un embajador amigable y proactivo, pero al mismo tiempo fiable y preciso, que encarna los valores esenciales de Testo: rigor técnico, eficiencia en el trabajo diario y confianza en los datos.

Su objetivo es claro: acercar el conocimiento técnico al profesional y ayudarlo a trabajar de forma más segura, eficiente y optimizada, combinando formación práctica y tecnología de medición avanzada.

A través de Telsius, Testo pondrá a disposición de sus clientes contenidos descargables de alto valor añadido, vídeos formativos o consejos para el día a día.

Todo ello con un enfoque común: que el profesional esté siempre actualizado, preparado y respaldado por información fiable y equipos de medición precisos.

Además, este embajador se integrará como recurso gráfico y pedagógico en documentación técnica, guías de buenas prácticas y materiales formativos, facilitando la comprensión de contenidos complejos y reforzando su aplicación práctica.

Testo, con sede Global en Titisee-Neustadt, en la Selva Negra (Alemania), es líder mundial en el ámbito de las soluciones de medición portátiles y estacionarias. En sus 37 filiales en todo el mundo, cerca de 4.000 empleados trabajan en investigación, desarrollo, producción y marketing para esta empresa de alta tecnología. Clientes de todo el mundo confían en los instrumentos de medición de alta precisión y en las soluciones innovadoras del especialista en tecnología de medición para la gestión de datos de medición del futuro.

Sika refuerza la eficiencia energética del proyecto residencial STAY



Sika ha participado en la ejecución de las fachadas del proyecto residencial STAY by Kronos "Cuatro Vientos", una de las promociones build to rent de vivienda en alquiler desarrolladas recientemente en Madrid.

El complejo, promovido por Kronos Real Estate, está compuesto por 531 viviendas destinadas al alquiler y ha supuesto una inversión aproximada de 120 millones de euros. Este proyecto, del estudio Adoras Atelier Architecture, se ha diseñado bajo criterios de sostenibilidad, eficiencia energética y confort, alineados con las nuevas exigencias del mercado residencial.

En este contexto, Sika ha aportado su experiencia y tecnología mediante la aplicación del Sistema de Aislamiento Térmico por el Exterior-SATE Sikatherm, una solución integral de aislamiento térmico por el exterior que optimiza el comportamiento energético del edificio y mejora de forma significativa el bienestar y confort de los residentes.

En la promoción se ha utilizado aislamiento a base de EPS Grafito, un material de altas prestaciones térmicas, combinado con el acabado SikaWall-6550 Aquasol SF, que aporta una elevada resistencia a la intemperie, durabilidad y un acabado estético acorde con el diseño arquitectónico del conjunto. Esta solución permite reducir la demanda energética del edificio, minimizar las pérdidas de calor en invierno y proteger del sobrecalentamiento en verano, contribuyendo a un consumo más eficiente.

"El sistema SATE Sikatherm es una de las soluciones más eficaces para mejorar la eficiencia energética de la envolvente del edificio, ya que elimina los puentes térmicos y aumenta notablemente el confort interior de las viviendas", explica Toni Martos, responsable de Desarrollo de Negocio Envolvente Residencial en Sika. "En un proyecto de la envergadura de STAY by Kronos, estas prestaciones son claves para garantizar la durabilidad, la eficiencia y un menor coste energético del edificio durante su ciclo de vida", añade.

Además de su aportación al ahorro energético, el sistema SATE aplicado en "Cuatro Vientos" protege la estructura frente a los agentes atmosféricos, prolonga la vida útil de la fachada y ofrece una gran versatilidad estética, lo que lo convierte en una solución idónea para obra nueva. "La combinación de Sikatherm con EPS Grafito responde a la creciente demanda de edificios más sostenibles y alineados con los estándares normativos actuales y futuros", señala Martos.

Según Luis Ceñal, director adjunto y arquitecto en Adoras Atelier, "desde un principio, en STAY hemos tenido en cuenta la situación económica, la preocupación medioambiental y la salud de los inquilinos. De esta manera nos hemos acompañado de certificaciones internacionales (AA, BREEAM Muy Bueno y Fitwel) que nos han ido guiando en la fase de diseño".

Stöhr Armaturen, nueva representación en exclusiva de Contagas



CONTAGAS ha anunciado su acuerdo de representación en exclusiva para España y Portugal con Stöhr Armaturen.

Stöhr Armaturen, fundada en 1938, fabrica accesorios desde 1947 y se ha especializado en componentes criogénicos desde finales de la década de 1950. La empresa desarrolla y produce válvulas para medios líquidos y gaseosos, incluso hidrógeno y el helio, para aplicaciones criogénicas hasta -271°C . Stöhr Armaturen presta servicio principalmente a la industria del gas industrial, la industria aeroespacial, la tecnología marina, la tecnología energética, la industria química, así como a la ciencia y la investigación.

Dentro de su extenso catálogo de filtros y válvulas de control de alta precisión, de cierre, de retención y de purga, ofrece soluciones para:

- Aplicaciones criogénicas de -271°C a -30°C , normales de -30°C a 50°C , alta temperatura de hasta 400°C .
- Presiones de hasta 1000 bar.
- Diámetros nominales desde DN2 hasta DN400.

Para gases (en forma gaseosa y líquida): LH_2 , He, GNL, O_2 , N_2 , CO_2 (dióxido de carbono), NH_3 (amonio).

Aunque ofrece una gama de productos estándar, Stöhr Armaturen se centra principalmente en soluciones específicas para cada cliente, con muchas válvulas diseñadas individualmente para satisfacer requisitos de aplicación específicos. Los diseños de cuerpo recto y acodado se fabrican con aceros inoxidables especiales de alta calidad y se sellan con fuelles metálicos.

Los productos de Stöhr Armaturen están diseñados para condiciones de funcionamiento extremas. La empresa cuenta con la certificación ISO 9001:2015 y opera de forma sistemática orientada a la calidad.

Este importante acuerdo de representación ratifica el compromiso de CONTAGAS en ofrecer la mayor gama de soluciones y servicios de calidad para adaptarse a todas las necesidades del sector, con la mayor profesionalidad y siempre pensando en las necesidades de nuestros clientes.

El sistema Multi+ de Daikin, elegido por los consumidores como "Producto del año 2026"



El sistema de climatización Daikin Multi+ ha sido elegido "Producto del Año 2026", en la 26ª edición del Gran Premio a la Innovación. Los consumidores vuelven a elegir uno de los productos de Daikin, líder mundial en climatización, como uno de los mejores productos del año, reconociendo así los esfuerzos de la marca en la innovación y el diseño de sistemas de climatización más eficientes y que, por tanto, ayuden a reducir la factura energética de los hogares españoles.

Este reconocimiento ha sido otorgado tras un test de producto realizada a más 10.000 consumidores, en el que más de 100 candidaturas fueron evaluadas para seleccionar los Productos del Año en las 49 categorías. Este galardón reconoce por parte del consumidor el esfuerzo que realizan las marcas en materia de innovación, lo que les otorga el derecho de uso del logotipo "Elegido producto del año" durante 12 meses.

En esta edición, los consumidores han valorado el Sistema Multi+ de Daikin como Producto del Año 2026 por su eficiencia, funcionalidad y capacidad para mejorar el confort en el hogar. Una elección que refleja las prioridades del mercado actual por soluciones compactas, versátiles y sostenibles.

El sistema Multi+ de Daikin se consolida como una solución pionera que combina aire acondicionado, calefacción y Agua Caliente Sanitaria (ACS) en un solo equipo compacto y eficiente. Diseñado para viviendas de hasta 150 m^2 y hogares de hasta cinco personas, permite conectar hasta cuatro unidades interiores y un depósito de ACS a una única unidad exterior, optimizando el espacio y el consumo energético.

Gracias a su clasificación energética A+++, Multi+ reduce significativamente la factura energética y la huella de carbono, ofreciendo un confort superior durante todo el año. Además, su diseño facilita la instalación sin obras y su manejo es sencillo mediante el panel intuitivo y la aplicación Onecta, compatible con Amazon Alexa y Google Assistant.

"Este reconocimiento confirma que la innovación no es solo tecnología, sino soluciones reales para mejorar la vida de las personas. Multi+ responde a lo que hoy demandan los hogares: eficiencia, sostenibilidad y confort. En Daikin seguiremos liderando el camino hacia un futuro donde cada hogar pueda disfrutar de climatización integral con el menor impacto ambiental y el mayor ahorro", afirma Fernando González, Product Manager de Doméstico y Sky Air de Daikin.

Carrier presenta AquaForce 30XF, una versión mejorada con la revolucionaria tecnología FreeBoost



Carrier presenta la enfriadora AquaForce 30XF versión mejorada con su nueva tecnología FreeBoost. Como parte de la cartera de soluciones QuantumLeap, la enfriadora actualizada está diseñada específicamente para centros de datos ecológicos de alto rendimiento con el fin de ofrecer una eficiencia energética excepcional, un entorno de funcionamiento silencioso y una recuperación de capacidad ultrarrápida en condiciones de altas temperaturas ambientales. Carrier forma parte de Carrier Global Corporation, líder mundial en soluciones inteligentes de climatización y energía.

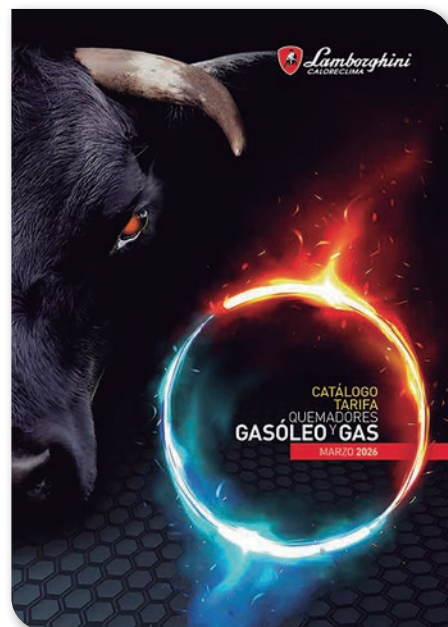
Ya optimizada para el free cooling, la AquaForce 30XF actualizada ahora cuenta con la tecnología FreeBoost, que mejora también el rendimiento de la refrigeración mecánica y reduce el máximo consumo eléctrico en condiciones de altas temperaturas exteriores con mapa operativo inigualable de hasta 55°C exteriores. Esto se traduce en una eficiencia estacional excepcional, de hasta un 25 % en condiciones de centro de datos, lo que permite alcanzar los mejores niveles de eficiencia energética (PUE) de su clase, por debajo

de 1,2. Estos rendimientos cuentan con la certificación PEP ecopassport y Eurovent en condiciones de centro de datos, lo que convierte al 30XF en la primera y única unidad con esta certificación, una verdadera prueba de su fiabilidad y liderazgo tecnológico.

"La combinación de mayor eficiencia energética y menor consumo eléctrico del 30XF reduce el coste total de propiedad (TCO)", afirma Aritz Calvo, director de producto de enfriadoras de tornillo y bombas de calor de Carrier Climate Solutions Europe. "Si a esto le sumamos la menor altura de la unidad, que simplifica la instalación en infraestructuras existentes, nuestros clientes pueden optimizar tanto sus gastos de capital como sus gastos operativos".

Jérémie Chang, director de marketing vertical de centros de datos de Carrier Climate Solutions Europe, añade: "Dado que el nuevo diseño actualizado del 30XF reduce el consumo de energía, los clientes ahora tienen la opción de reducir el tamaño de su generador o aumentar la capacidad energética de TI, lo que permite el funcionamiento de más servidores".

Lamborghini Caloreclima lanza su catálogo 2026



Lamborghini Caloreclima anuncia el lanzamiento de su nuevo catálogo digital para 2026, que incluye los ya conocidos quemadores de gas JOB e incorpora una nueva gama de quemadores de gasóleo, NOVA. La tarifa de precios del nuevo catálogo entra en vigor desde el 2 de marzo de 2026.

La gama de quemadores de gas JOB, lanzada en 2025, está diseñada para ofrecer altas prestaciones, eficiencia energética y versatilidad tanto en aplicaciones residenciales como industriales. Esta línea de productos llega hasta 2.200 kW con tres

modos de funcionamiento diferentes: una etapa hasta 350 kW , dos etapas hasta 700 kW y modulantes hasta 2.200 kW , y cuenta con quemadores tanto de cañón largo como de cañón corto. Toda la gama de quemadores JOB está catalogada como Low NOx: los modelos hasta 500 kW cuentan con la clasificación clase 5 ($\leq 56\text{ mg/kWh}$), y los modelos entre 700 y 2.200 kW con la clasificación clase 3 ($\leq 80\text{ mg/kWh}$). Además, todos los modelos pueden funcionar con gas natural o con GLP, ofreciendo una amplia selección de válvulas de gas y accesorios.

Diseñada para ofrecer un rendimiento de primer nivel, la serie NOVA sustituye por completo a las líneas actuales de quemadores de gasóleo, ampliando la gama a potencias de hasta 2.370 kW y ofreciendo versiones de una etapa, dos etapas, progresivos y modulantes con disponibilidad de cañón largo y corto en prácticamente todos los modelos.

La gama NOVA estará lista para satisfacer las necesidades cambiantes de los sistemas de calefacción residenciales e industriales. Todos los modelos NOVA se desarrollan en total conformidad con la normativa europea y están diseñados para garantizar los más altos estándares de eficiencia.

El catálogo mantiene además la reconocida gama de quemadores de gas JOB, una línea consolidada que continúa destacando por su robustez, eficiencia y excelente relación calidad-precio, reafirmando el compromiso de la marca con soluciones versátiles y competitivas.

El nuevo Catálogo 2026 de LAMBORGHINI CALORECLIMA ya se encuentra disponible para descargar en su página web www.lamborghinicaloreclima.es

Flir presenta los últimos avances en sus cámaras térmicas

Flir presentó en el CES 2026 de Las Vegas, celebrado el pasado mes de enero, su próxima generación de cámaras térmicas de la Serie iXX basadas en apps. El protagonismo se centró en la nueva Serie iXX, que funciona como un smartphone, pero para termografía. Estas innovadoras cámaras de infrarrojos, basadas en apps de manejo intuitivo y en la nueva plataforma ACE de Flir, se conectan a la nube y se adaptan fácilmente a todos los equipos. La generación de informes acapara hasta el 50 % del tiempo de un técnico que utilice los flujos de trabajo tradicionales. Sin embargo, gracias al software Assetlink, este porcentaje disminuye hasta cero con flujos de trabajo conectados que permiten a los usuarios centrarse en las inspecciones, no en el papeleo.

Flir aprovechó este evento, bien conocido como campo de pruebas para tecnologías de vanguardia, para presentar dos cámaras de esta nueva serie: la i64 y la i65. Estas cámaras de la Serie iXX ofrecen la potencia de las inspecciones térmicas con certificación NFPA 70B a todos los técnicos, sea cual sea su nivel de experiencia. Este factor es fundamental ya que alrededor del 60 % de los equipos de manteni-



miento reconocen que sufren escasez de personal experto en termografía.

Los dos modelos de la Serie iXX de Flir se caracterizan por su alta resolución (480 x 640) para imágenes térmicas, una intuitiva pantalla táctil de 5 pulgadas y un diseño resistente y apto para guantes; además, la i65 incorpora conectividad LTE. Los usuarios de la i65 de Flir pueden cargar datos térmicos, compartir informes y colaborar en tiempo real, todo ello de forma segura y directamente sobre el terreno sin necesidad de acceso a Wi-Fi. Los visitantes del stand de Flir en CES 2026 podrán ver en directo cómo las extraordinarias cámaras i64 e i65 demuestran sus prestaciones basadas en apps sobre una gran pantalla táctil.

Ariston lanza la Nuos Plus S2 Wifi FS

Ariston refuerza su liderazgo en soluciones de climatización eficientes con el lanzamiento de la nueva bomba de calor Nuos Plus S2 Wifi FS, un equipo compacto de instalación en suelo que garantiza agua caliente sanitaria con el mínimo consumo energético y una elevada sostenibilidad ambiental. Fabricada en Italia, ha sido diseñada para ofrecer un rendimiento estable incluso en escenarios exigentes, operando como bomba de calor con temperaturas del aire entre -10 °C y 42 °C, asegurando así un suministro constante durante todo el año.

El uso del refrigerante natural R290, con un impacto ambiental muy reducido, permite alcanzar niveles de eficiencia líderes del mercado. Con un SCOP de hasta 4,24 a 14 °C, la NUOS PLUS S2 WIFI FS contribuye a reducir de forma notable el consumo eléctrico y las emisiones de CO₂ en comparación con los sistemas tradicionales de calentamiento de agua.

La NUOS PLUS S2 WIFI FS ofrece una gran flexibilidad de instalación, gracias a la entrada y salida de aire situadas en la parte trasera de la "cabeza" del equipo, lo que permite configurar la salida de aire de manera horizontal, vertical o lateral con codos, incluso en instalaciones con altura reducida (<2 m). Su diseño compacto facilita la colocación en viviendas unifamiliares y pequeñas instalaciones colectivas, sin comprometer el rendimiento ni la eficiencia.

La conectividad es uno de los pilares de esta nueva gama. La unidad incorpora Wi-Fi de serie y se integra con la app Ariston NET, que permite al usuario supervisar consumos en tiempo real, controlar el equipo



desde cualquier lugar, recibir notificaciones y asistencia remota y optimizar la gestión energética, incluida la integración con sistemas fotovoltaicos. La compatibilidad con BusBridgeNet facilita su conexión con sistemas avanzados de control del hogar inteligente.

Además, el nuevo display táctil HMI simplifica el manejo del producto e integra funciones como GREEN, I-MEMORY, COMFORT, BOOST, FAST, programación semanal, modo vacaciones o ciclo automático antilegionela. Todo ello se combina con un funcionamiento muy silencioso, con solo 48 dB(A), que permite instalarlo en interiores sin molestias.

El calderín está fabricado en acero vitrificado al titanio y cuenta con una excelente protección anticorrosión, gracias al doble ánodo: un ánodo activo PROTECH, que no requiere mantenimiento, y uno de magnesio adicional. También incluye una resistencia eléctrica programable que garantiza el máximo confort en cualquier circunstancia.

Disponible en 200 y 250 litros, la NUOS PLUS S2 WIFI FS se adapta tanto a viviendas unifamiliares como a pequeñas instalaciones colectivas.

Hellio se integra como sujeto delegado en el Sistema CAE

Como actor europeo de referencia en eficiencia energética, Hellio consolida su desembarco en España tras obtener el estatus de sujeto delegado dentro del Sistema Nacional de Certificados de Ahorro Energético (CAE). Esta acreditación reconoce la capacidad de la compañía para acompañar a particulares, empresas, administraciones públicas y explotaciones agrícolas en el desarrollo de proyectos de ahorro y eficiencia energética.

Presente en Madrid desde febrero de 2025, Hellio ha constituido un equipo local especializado, dirigido por Sonia Andrade, que ya supera la decena de profesionales. El equipo integra perfiles clave en ingeniería técnica, cumplimiento normativo y desarrollo comercial, y prevé seguir ampliándose en los próximos meses.

Esta implantación estable refleja la ambición del grupo de convertirse en uno de los actores de referencia de la rehabilitación energética en España, en un contexto de aceleración de la transición energética y de creciente demanda de soluciones eficientes.

Con más de 20 años de experiencia en Francia en el marco del sistema de Certificados de Ahorro Energético (CEE),



Hellio pone ahora su know-how al servicio del mercado español, con el objetivo de contribuir activamente al despliegue del mecanismo CAE, recientemente implantado en España.

En este contexto, el equipo de Hellio España participó en la última edición del salón GENERA, celebrada en IFEMA Madrid, uno de los principales encuentros del sector de las energías renovables, la descarbonización y la transición energética. El evento permitió a la compañía presentar sus soluciones, intercambiar experiencias con cientos de decisores y sentar las bases de nuevas alianzas estratégicas de cara a 2026.

Las herramientas Bosch viajan por España



La marca de herramientas profesionales Bosch se une al proyecto itinerante impulsado por la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo (Fundae) y la Fundación Laboral de la Construcción, en colaboración con el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE), para impulsar unas jornadas de sensibilización y formación en ruta a través de un autobús que viajará por toda España.

Esta iniciativa forma parte del proyecto "Universidad Pyme", y pone el foco en la formación en competencias digitales para pymes, personas desempleadas y autónomos.

La acción "Universidad Pyme en Ruta" se llevará a cabo a través de un autobús adaptado que visitará 14 ciudades españolas, acercando al público diferentes soluciones prácticas en equipos de trabajo y medios de protección. Cada parada de la ruta será un espacio de encuentro, sensibilización y formación, contribuyendo a impulsar una construcción más segura e innovadora.

"Universidad Pyme en Ruta" busca acercar nuevas herramientas, como las de Bosch, que cuentan con sistemas tecnológicos para la seguridad y la salud en las obras. "Nuestro foco es comunicar y formar a los profesionales en materia de seguridad, además de mostrar todas las innovaciones de nuestros lanzamientos", explican desde la marca.

En Bosch han apostado por incluir en este vehículo sus herramientas más innovadoras para trabajadores autónomos o pymes, preparándolos para los retos del presente y el futuro.

Todos aquellos que se suban a este autobús pueden encontrar distintas herramientas, pero en especial, soluciones de aspiración para el polvo, que protegen la salud de los trabajadores,

así como herramientas con sistemas innovadores que garantizan una mejor seguridad en el trabajo. Además, Bosch presentará algunas de sus innovaciones de la gama Expert, que destaca por su alto rendimiento.

El taladro percutor a batería Expert EXSB18V-150 es una de las herramientas más innovadoras de la marca, puesto que es un 75 % más potente que el GSB 18V-110 C de la gama Professional. Esta herramienta destaca por su potencia extrema, ideal para perforar en metal, madera o en mampostería. Pero, además, cuenta con la función KickBack Control, que minimiza el riesgo de lesiones en profesionales al detener el motor si el atornillador se atasca.

En este autobús, los profesionales también podrán conocer y probar el martillo perforador plus a batería Expert EXBH18V-32F, que destaca por su velocidad de perforación y por su motor de alto rendimiento Biturbo Brushless sin escobillas.

Cabe destacar también la sierra sable a batería Expert EXSA18V-32, y la sierra circular a batería Expert EXKS18V-68GX, ambas con protección para el usuario. La sierra sable cuenta con el KickBack Control, que minimiza el riesgo de lesiones en caso de atasco de la herramienta, a la vez que evita que la hoja de corte se compa o se doble. Por otra parte, la sierra circular lleva consigo el Stop Control, un mecanismo que reconoce el final del corte y apaga la herramienta para minimizar el riesgo de lesiones.

El autobús pasará por ciudades como Madrid, Mérida, Sevilla, Murcia, Albacete, Valencia, Barcelona, Zaragoza, Pamplona, Logroño, Burgos y Santander. El viaje termina en abril en Valladolid y A Coruña.

HDF se incorpora a AFEC

HDF se incorpora a AFEC desde el 1 de enero de 2026 como socio de marca, afianzando su compromiso con el sector HVAC en España.

HDF es una empresa española especializada en soluciones de climatización, producción de ACS y aerotermia, responsable de la comercialización en España de la marca Ekokai. Con su incorporación a AFEC, la compañía refuerza su compromiso con el desarrollo tecnológico, la sostenibilidad y la profesionalización del sector HVAC en el ámbito nacional.

Fundada en 2005, HDF cuenta con una trayectoria consolidada de 20 años en el sector. En los últimos años, la empresa se

ha posicionado como uno de los impulsores del crecimiento del mercado gracias a una propuesta basada en productos fiables, eficientes y orientados al instalador profesional.

HDF representa y desarrolla en exclusiva la marca Ekokai, que en 2025 celebra su décimo aniversario como una de las referencias en soluciones de climatización residencial y comercial, ACS y aerotermia.

La incorporación de HDF y Ekokai a AFEC supone un paso relevante en su implicación con el sector HVAC nacional, contribuyendo activamente a la transición energética, la innovación y la promoción de las mejores prácticas de la industria.

Promociones Vaillant para usuarios finales

Vaillant ha comenzado el año con dos nuevas promociones con las que cambiar de caldera o adquirir un equipo de aire acondicionado va a ser mucho más fácil para los usuarios finales. Y es que, gracias a estas dos iniciativas, en vigor del 16 de enero al 16 de marzo 2026, pueden conseguir hasta 500 euros de descuento para sus nuevos equipos de climatización.

Aquellos que necesiten cambiar su antigua caldera por una nueva o simple-

mente actualizar la que tienen por una nueva preparada para la transición energética pueden conseguir hasta 350 euros (350 por calderas inteligentes de 30 kW o más, 300 por calderas inteligentes de menos de 30 kW y 100 por las calderas ecoTEC intro con control incluido de serie, y 75 por las calderas ecoTEC pure y ecoTEC pro).

Y, aquellos que estén pensando en adquirir un equipo de aire acondicionado, ahora es un buen momento.

Johnson Controls firma un acuerdo para adquirir Alloy Enterprises

Johnson Controls, líder tecnológico mundial en eficiencia energética, descarbonización, gestión térmica y rendimiento para operaciones de misión crítica, ha firmado un acuerdo para adquirir Alloy Enterprises, una empresa con sede en Boston especializada en una plataforma de gestión térmica de última generación para centros de datos de alto rendimiento y otras aplicaciones industriales críticas. Esta operación ampliará el liderazgo y las capacidades de Johnson Controls en el segmento de refrigeración de centros de datos, que está experimentando un gran crecimiento.

Fundada en 2020, Alloy Enterprises es una empresa innovadora en tecnología térmica, mecánica y de ciencias de los materiales que se centra en una plataforma patentada con componentes avanzados de refrigeración líquida directa que pueden permitir una mejora de hasta un 35 % en la eficiencia de la gestión térmica, lo que permite eliminar el calor de forma más rápida y eficaz, y reducir la caída de presión hasta en un 75 %. Esto se traduce en una reducción significativa del consumo energético total del sistema de refrigeración.

“Esta adquisición tiene como objetivo permitir a nuestros clientes adelantarse a las demandas en rápida evolución mediante la incorporación de otra tecnología fundamental que nos permite optimizar la arquitectura general de gestión térmica de un centro de datos. También reforzará nuestras capacidades



des de TI, que pueden ampliarse a toda la oferta de Johnson Controls, así como nuestro compromiso a largo plazo de liderar las soluciones avanzadas de gestión térmica para aplicaciones de misión crítica”, afirma Lei Schlitz, Vicepresidente y Presidente de Productos y Soluciones Globales en Johnson Controls. “Con la incorporación de Alloy Enterprises, estamos preparados para establecer nuevos estándares en eficiencia y capacidad de refrigeración y ayudar a los clientes a acelerar el tiempo de comercialización con las tecnologías integradas adecuadas. Estamos deseando dar la bienvenida a los compañeros de Alloy al equipo de Johnson Controls”.

La adquisición supone un nuevo avance en la amplia cartera de productos de gestión térmica de Johnson Controls y se ajusta a su estrategia de ofrecer soluciones de refrigeración altamente diferenciadas para centros de datos.

LG refuerza su apuesta por el canal distribuidor con dos nuevos perfiles estratégicos



LG Electronics continúa impulsando su apuesta por el mercado español y, especialmente, por su canal de distribución profesional. Ante un panorama sectorial en constante evolución, la compañía subraya su compromiso por consolidar su liderazgo y estrechar la colaboración con los principales grupos de distribución y mayoristas HVAC. Para ello, realiza un movimiento estratégico que fortalece aún más su estructura, incorporando talento clave que potenciará esta visión.

Con más de 30 años de experiencia en el sector de la climatización, principalmente en el área comercial, Román Hernández se incorpora a LG con el objetivo de fortalecer y dinamizar la red de distribución HVAC en España. Cuenta con una sólida carrera y conocimiento del mercado, habiendo desa-



rollado su trayectoria profesional en empresas tanto fabricantes como distribuidoras. Ha ocupado posiciones de responsabilidad en compañías como Samsung, Erfri, Gallego Vilar, Salvador Escoda y, más recientemente, en el distribuidor Fanair.

Por su parte, Eulogio Moreno se incorpora como nuevo Sales Engineer para la Andalucía y Zona Centro, con el objetivo de reforzar el soporte técnico y la prescripción en estas regiones clave. Profesional con más de 25 años de experiencia en el sector de la climatización, ventilación y ACS, con especialización en dirección de canales comerciales y de prescripción, ha desempeñado su trayectoria profesional en empresas del sector como Mitsubishi Electric, Frigicoll y la más reciente, en GIA Group, aportando un sólido conocimiento técnico y comercial del mercado.

Promociones de calderas y equipos de aire acondicionado Saunier Duval

Hasta el 16 de marzo, Saunier Duval está de promoción con sus calderas y equipos de aire acondicionado. Gracias a estas iniciativas, los usuarios podrán disfrutar del mejor confort en su hogar con el máximo ahorro, ya que con las calderas inteligentes y conectadas MiConnect y los equipos de aire acondicionado VivAir Max podrán conseguir hasta 500 euros de descuento.

Adelantarse al futuro de la climatización a gas es ahora mucho más sencillo:

- 350 euros de descuento por las calderas inteligentes MiConnect de 30 kW o más.
- 300 euros de descuento por las calderas inteligentes MiConnect de menos de 30 kW.
- 100 euros de descuento por las calderas Thema Condens 25 y ThemaTek Condens.
- 75 euros de descuento por las calderas Thelia Condens y Semia Condens 30

Porque ahora es más importante que nunca elegir una caldera que ya esté preparada para la transición energética y con la tranquilidad de tener hasta 15 años de cobertura total.

Además, disfrutar de la temperatura perfecta todo el año y un aire de la máxima calidad en el hogar es posible con los equipos de aire acondicionado murales y multis VivAir Max y conductos VivAir Lite. Ahora los usuarios finales recibirán 150 euros de regalo y cinco años de garantía en piezas al instalar alguno de estos equipos.

Para facilitar aún más la instalación de estos equipos, es posible financiar la compra en 12 meses sin intereses ni comisiones TAE 0 %.



Nuevo Centro de Investigación y Desarrollo de Daikin



Daikin, compañía líder en el sector de la climatización, abre un nuevo Centro de Investigación y Desarrollo (I+D) en Gante, Bélgica. Este espacio se consolida como el núcleo de desarrollo de sistemas de expansión directa para Europa, Oriente Medio y África; y cuenta con un equipo especializado en soluciones de refrigeración. Con una inversión de 140 millones de euros, este proyecto duplica la capacidad de ensayo de Daikin en Bélgica y fortalece su liderazgo en desarrollo tecnológico.

Ubicado en el Tech Lane Science Park de la Universidad de Gante, el complejo integra un edificio de oficinas de última generación y una instalación de pruebas con 23 cámaras avanzadas, ocupando una superficie total de 30.600 metros cuadrados. Asimismo, será el centro global para tecnologías de calefacción mediante bombas de calor, reafirmando la apuesta de Daikin por la innovación y la sostenibilidad.

Este centro, uno de los mayores de Daikin a nivel mundial, posiciona a Gante como un hub estratégico para el desarrollo de tecnologías de próxima generación en bombas de calor y para impulsar la calefacción renovable en toda la región EMEA. Desde allí se coordinarán equipos en República Checa, Alemania, Italia y Turquía, en estrecha colaboración con los equipos de refrigeración en Reino Unido, España y Austria. El edificio cuenta con 10.200 metros cuadrados de oficinas, 11.000 metros cuadrados de laboratorios y 23 cámaras de ensayo, todo equipado con tecnología avanzada para pruebas eficientes y flexibles.

“El EDC de Gante es mucho más que un edificio: es un centro estratégico para la investigación y el desarrollo de Daikin en Europa, Oriente Medio y África. Nuestro objetivo es acelerar la transición energética y liderar la innovación en calefacción, climatización, ventilación y refrigeración, dando forma al futuro de las soluciones climáticas sostenibles en todo el mundo”, afirma Wim De Schacht, Vicepresidente de Servicios, Soluciones y Asuntos Corporativos en Daikin Europe. La instalación está diseñada para albergar hasta 500 empleados de I+D.

Con esta apertura, Daikin marca un nuevo estándar en Europa. “Queremos contribuir activamente a definir el futuro de la tecnología de calefacción y climatización en Europa. En el EDC de Gante reunimos conocimiento, probamos tecnologías a gran escala y desarrollamos sistemas que responden aún mejor a las exigencias de eficiencia, confort y sostenibilidad”, destaca Laurent Van Thournout, subdirector general del EDC en Daikin Europe.

AFECH publica la Guía de Buenas Prácticas para chimeneas de biomasa

La Asociación de Fabricantes Españoles de Chimeneas (AFECH) ha presentado su nueva “Guía de Buenas Prácticas en el uso de chimeneas de combustión de biomasa”, un documento técnico de referencia que nace con un objetivo claro: mejorar la seguridad, la eficiencia energética y el cumplimiento normativo de las instalaciones de biomasa en España.

En un contexto de crecimiento sostenido de las estufas y calderas de leña y pellets, AFECH alerta de que una parte significativa de los problemas de rendimiento, emisiones e incluso seguridad no están en el aparato, sino en un diseño o instalación incorrectos de la chimenea. Esta nueva guía responde precisamente a esa necesidad del sector.

El documento recoge de forma clara y práctica los criterios técnicos y normativos esenciales para el diseño, instalación, puesta en marcha y mantenimiento de chimeneas metálicas para biomasa, alineados con el RITE, la UNE 123001 y las normas europeas UNE-EN 1856 y UNE-EN 13384, entre otras.

Entre los aspectos más relevantes que aborda la guía destacan:

- La correcta selección de materiales y clases de chimenea según el tipo de biomasa.
- La importancia del control del tiro para garantizar eficiencia y reducir emisiones.
- Los criterios de resistencia al fuego de hollín y distancia a materiales combustibles.
- Las mejores prácticas para entubamientos, evacuación por cubierta y pasos de forjado.
- Recomendaciones clave de inspección y mantenimiento para alargar la vida útil de las instalaciones.

La biomasa es una energía renovable y eficiente, pero solo lo es de verdad cuando la instalación está bien diseñada y ejecutada. Esta guía quiere ser una herramienta útil para profesionales y un paso más hacia la profesionalización del sector”, señalan desde AFECH.

La “Guía de Buenas Prácticas en chimeneas de combustión de biomasa” está dirigida a instaladores, ingenierías, arquitectos, técnicos municipales, empresas mantenedoras y prescriptores, y ya está disponible para su consulta en la web de la asociación.

Acuerdo entre HVR Energy y H2Duero para impulsar la movilidad renovable

HVR Energy y H2Duero, sociedad participada en un 80 % por Redexis y en un 20 % por SOMACYL, han formalizado un acuerdo estratégico que permitirá el inicio de la producción, compresión y carga de hidrógeno renovable en la planta ubicada en el Parque Empresarial del Medio Ambiente de Garray (Soria).

Este contrato marca el inicio de una colaboración pionera en España que permitirá garantizar el suministro de hidrógeno renovable y acelerar el despliegue de la red de hidrolíneas de HVR en España.

El acuerdo se articula sobre una lógica complementaria, en la que cada parte apor-

ta sus capacidades clave. Así, H2Duero liderará la producción y operación de la infraestructura, incluyendo un electrolizador PEM de 3 megavatios capaz de generar hasta 300 toneladas/año de hidrógeno renovable, así como las instalaciones necesarias para su compresión y carga. Asimismo, HVR Energy aportará su red de hidrolíneas y su modelo logístico de almacenamiento a alta presión, optimizando costes de inversión y operación, y acelerando la llegada del hidrógeno a las estaciones de repostaje. Además, pone a disposición del proyecto la demanda prevista en su plan de despliegue de 75 hidrolíneas en España.

REBUILD 2026 acoge el Foro Instaladores 4.0



La mayor feria en Europa sobre construcción industrializada, que tendrá lugar del 24 al 26 de marzo en IFEMA Madrid, acogerá una nueva edición del Foro Instaladores 4.0, un espacio exclusivo en el que se pondrá en valor el papel del colectivo en la mejora del parque inmobiliario y del bienestar físico y mental de los usuarios.

El encuentro, que forma parte de la campaña #ComunidadInstalador, se desarrollará en el marco del Congreso de Arquitectura Avanzada y Construcción 4.0 que alberga la feria, donde se reunirán más de 700 voces líderes del sector para compartir casos de éxito, puntos de vista e iniciativas destacadas. En las sesiones del foro se señalará el rol determinante de los instaladores en la cadena de valor de la industria y en la construcción de vida en la sociedad asegurando las condiciones de salubridad en los inmuebles, su eficiencia energética, confort, seguridad y correcta operatividad.

Asimismo, se debatirá la importancia de que los profesionales de la instalación trabajen alineados con el resto de los actores para avanzar en la transformación industrializada, sostenible y digital del sector.

TRES PROYECTOS DE REFERENCIA

La novedad de este año es que el Foro Instaladores 4.0 girará en torno al análisis de tres proyectos de referencia en los que este perfil ha tenido un rol fundamental para su ejecución y óptimo desarrollo. En el primero de ellos, realizado por Aislamientos Gainza, se examinará la proyección de poliuretano como aislante por el exterior de las fachadas en viviendas unifamiliares. Con el testimonio de Juan Francisco Jiménez, gerente de la empresa, y Alejandro Martínez, técnico de la misma, se explicarán las acciones con las que se consiguió que la envolvente fuera más hermética, evitando pérdidas de energía. El segundo proyecto que se estudiará es el que llevó a cabo IMEYCA, y en el cual se sustituyeron dos máquinas de climatización en la azotea de un edificio de oficinas en Madrid a fin de garantizar su habitabilidad. De la mano del gerente de la compañía, Francisco Javier Expósito, y de la ingeniera Isidora Ruano, se revelarán las complejidades de esta intervención, que obligó al trabajo nocturno, detención del tráfico e instalación de una grúa, y se expondrán las claves para que fuera un éxito.

A su vez, se repasará la iniciativa liderada por Galván Frío Industrial, empresa

que participó en la creación de la réplica del iceberg del Titanic para una exposición inmersiva, demostrando que el conocimiento técnico en refrigeración puede aplicarse también en el ámbito cultural. Santiago Galván, CEO de la compañía, y su hermano, Joaquín Galván, técnico frigorífico, serán los encargados de compartir los detalles de esta ambiciosa y singular obra.

Más allá del Foro Instaladores 4.0, en el congreso de REBUILD 2026 habrá sesiones dedicadas a estos profesionales con el objetivo de reforzar su presencia en la fase de ejecución. Uno de los conceptos que se enfoca a este propósito es el commissioning, proceso que se explorará por las posibilidades que ofrece en la creación de sinergias entre los fabricantes, instaladores y certificadores para garantizar que el diseño sea una realidad operativa.

La profesionalización del instalador, clave para el nuevo modelo constructivo. Actualmente, el gremio de la instalación sigue enfrentándose a una realidad definida por su falta de reconocimiento a pesar del peso que tiene en el desarrollo de la obra. En un escenario en el que más del 80 % de las viviendas en España siguen situándose en las letras E, F o G de calificación energética, de acuerdo con el último informe publicado en 2025 por el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, la mejora del impacto del parque edificado se convierte en una prioridad. A nivel europeo, el desafío es igualmente estructural, ya que el 75 % de los edificios de la UE continúa siendo energéticamente ineficiente, según la Comisión Europea, lo que evidencia la magnitud de la transformación pendiente. En este contexto, los profesionales del segmento insisten en que su función debe quedar plenamente integrada y respaldada dentro del marco regulatorio con el propósito de elevar los estándares en la obra y velar por su calidad técnica. Asimismo, reclaman avanzar en sistemas de acreditación y valoración cualificada, aportando mayor transparencia y confianza al mercado. Todo este debate también se materializará en el congreso de REBUILD 2026, acompañado de la necesidad de la colaboración público-privada, que permita asegurar talento especializado para afrontar la rehabilitación energética y la descarbonización del parque inmobiliario en los próximos años.

wire y Tube 2026, ferias de referencia a escala global



Cuando el universo del alambre, el cable, el tubo y las conducciones se da cita a nivel internacional, el punto de encuentro es Messe Düsseldorf (Alemania). Del 13 al 17 de abril de 2026, los pabellones feriales a orillas del Rin volverán a transformarse en el epicentro de la tecnología de vanguardia, la innovación y el networking con motivo de wire y Tube 2026, las ferias de referencia a escala mundial.

Con alrededor de 2.500 expositores procedentes de 65 países y cerca de 120.000 metros cuadrados de superficie expositiva, la celebración conjunta de ambas ferias se consolidará una vez más como una plataforma dinámica para las tecnologías industriales del futuro que espera superar los casi 60.000 visitantes registrados en la edición de 2024. Desde Europa y América –del Norte y del Sur– hasta Asia y África, el mundo entero converge en Düsseldorf, donde hoy se construye el futuro de la industria.

“Para nuestros sectores, Düsseldorf es el emplazamiento ferial más importante de todo el mundo: aquí es donde las innovaciones celebran su presentación internacional”, explica Daniel Ryfisch, director de wire, Tube & Flow Technologies de Messe Düsseldorf, en relación con la posición privilegiada de los dos gigantes del sector.

NOVEDADES EN TECNOLOGÍA Y PRODUCCIÓN

wire y Tube presentan toda la cadena de valor de las modernas tecnologías de fabricación: desde máquinas e instalaciones para la fabricación de alambres, cables y tubos hasta innovadores productos terminados, pasando por nuevos materiales y tecnologías. En el foco se sitúan el acero inoxidable y los materiales especiales, las tecnologías del hidrógeno, los tubos de plástico, las tecnologías de separación y corte, la movilidad eléctrica, la tecnología de fibra óptica, las tecnologías de fijación y unión, la fabricación de resortes, las

máquinas de soldadura de rejilla y el estreno de World of Cables, que en una superficie específica del pabellón 13 tendrá como estrella al cable terminado.

–wire 2026 ocupará los pabellones 9 a 17: alambre, cable, productos de alambre y cable y tecnologías se presentan conjuntamente con el nuevo World of Cables en los pabellones feriales 9 a 13 y 15. Meet China's Expertise se incorpora como nicho especial en el pabellón 14. El pabellón 16 se centrará en la tecnología de fijación y los resortes, así como en productos terminados como tornillos, argollas y resortes técnicos. Las pesadas e imponentes máquinas de soldadura de rejilla del pabellón 17 exhibirán su potencia y funcionalidad en sucesivas demostraciones en directo.

–Tube 2026 se extenderá en los pabellones 1 a 7.0: fabricación, procesamiento y comercialización de tubos, así como máquinas e instalaciones, se reunirán en los pabellones feriales 1 a 7.0. En el pabellón 1 se presentarán los tubos de plástico en la zona especial Plastic Tubes & Pipes. La tecnología de conformación se reunirá en el pabellón 5, y el procesamiento de tubos y la maquinaria podrán encontrarse en los pabellones 5, 6 y 7a. Por su parte, los productores y procesadores de tubos chinos presentarán sus tendencias concentrándose en el pabellón 7.0 bajo el lema “Meet China's Expertise”.

La actividad de los pabellones feriales estará acompañada en el escenario del pabellón 1 por un amplio programa general con foros especializados internacionales y encuentros sectoriales en torno a temas claves como energías renovables, transición energética, IA y robótica, por un interesante congreso sobre hidrógeno y electromovilidad, y por la iniciativa High Potential Day.

Encontrará más información, noticias y bases de datos sobre expositores en los portales de las ferias en:

www.wire.de www.tube.de

Agremia consolida un modelo de transición energética basado en empleo verde, formación técnica e incentivos directos

Con motivo del Día Mundial de la Energía, celebrado el 14 de febrero, Agremia, la Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía, reafirma su compromiso con la transición energética a través de la formación, la generación de empleo verde y la puesta en marcha de iniciativas que permiten avanzar de forma efectiva hacia un modelo energético más eficiente y sostenible.

La transformación del sistema energético está provocando un profundo cambio en el mercado laboral, con una demanda creciente de profesionales cualificados en eficiencia energética, energías renovables, electrificación, rehabilitación de edificios e instalaciones sostenibles.

En este contexto, Agremia sitúa la formación como un eje estratégico para garantizar una transición energética justa y viable. A través de su Escuela Técnica, la asociación impulsa una oferta formativa especializada, práctica y alineada con las necesidades reales de las empresas instaladoras, contribuyendo a mejorar la empleabilidad, favorecer la recualificación profesional y generar empleo verde estable y de calidad.

Esta labor se ve reforzada por la colaboración de Agremia con la Escuela Verde del Ayuntamiento de Madrid, una iniciativa orientada a formar nuevos perfiles profe-



sionales en oficios vinculados a la sostenibilidad y la eficiencia energética, dando respuesta a uno de los principales retos del sector: la falta de mano de obra cualificada.

“La transición energética necesita profesionales formados y preparados para aplicar soluciones reales. Desde Agremia trabajamos para anticiparnos a las necesidades del sector y ofrecer una

formación técnica rigurosa, conectada con el empleo y con los objetivos de descarbonización”, señala Inmaculada Peiró, directora general de Agremia.

PLAN CAMBIA 360

También Agremia participa de forma activa en la gestión del Plan Cambia 360 del Ayuntamiento de Madrid, una de las

principales herramientas municipales para impulsar la sostenibilidad urbana, mejorar la calidad del aire y fomentar la renovación de instalaciones y sistemas energéticos. Desde 2020 es entidad colaboradora para la gestión de las ayudas destinadas a la sustitución de calderas contaminantes.

En 2025, el Plan Cambia 360 ha contado con un crédito inicial de 2,7 millones de euros, para la sustitución de instalaciones térmicas por sistemas más eficientes. Desde su puesta en marcha en 2019, el Ayuntamiento de Madrid ha destinado más de 37 millones de euros a estas ayudas, favoreciendo la reducción de emisiones contaminantes. La implicación de Agremia permite acompañar a ciudadanos y empresas durante todo el proceso, agilizando la tramitación y asegurando que las actuaciones se realicen con criterios técnicos y energéticos adecuados.

Según Peiró, “el Plan Cambia 360 es un ejemplo de cómo la colaboración público-privada permite transformar las políticas ambientales en actuaciones concretas que generan actividad económica, empleo y beneficios ambientales reales para la ciudad”.

Asimismo, Agremia está adherida como entidad colaboradora en la Oficina Verde del Ayuntamiento, que tiene como función principal investigar, asesorar y colaborar en estudios y actividades enfocadas especialmente a la renovación de edificios y viviendas, constituyendo un punto de encuentro entre los vecinos y los profesionales del sector de la edificación y las instalaciones energéticas.

formación

Green Gas Mobility Summit 2026 calienta motores



Los próximos 17 y 18 de junio se vuelve a celebrar en Madrid Green Gas Mobility Summit, el evento de referencia sobre transporte sostenible en la península ibérica.

Durante dos días, expertos de alto nivel analizarán en el madrileño espacio de La Nave el presente y futuro de las soluciones tecnológicas ya disponibles para cumplir con los objetivos climáticos y descarbonizar el transporte pesado por tierra, mar y aire, utilizando combustibles alternativos como el gas natural, biometano, gas sintético, hidrógeno y sus derivados.

Green Gas Mobility Summit es el punto de encuentro de empresas y administraciones comprometidas con el desarrollo del transporte sostenible. Durante dos jornadas, se analizarán las posibilidades que ofrecen soluciones tecnológicas ya disponibles, como el biometano, el hidrógeno y el gas sintético, para alcanzar los objetivos climáticos de forma justa, rentable y competitiva.

PREMIOS A LA INNOVACIÓN GASNAM

Además, la innovación estará muy presente en el congreso con los Premios a la Innovación Gasnam, que buscan reconocer, apoyar y dar visibilidad a los proyectos más innovadores y con mayor potencial de crecimiento en la cadena de valor de los gases renovables, desde la producción

y la distribución hasta el uso en el transporte.

Green Gas Mobility Summit es mucho más que una conferencia: es una plataforma única para conectar, aprender y colaborar con los principales actores del transporte sostenible y la energía.

Este evento presencial de dos días, que se celebrará en Madrid, cuenta una zona de exposición interior y exterior, y tres áreas temáticas especializadas que abordarán temas clave sobre energía y transporte, compartiendo ideas con profesionales del sector y fomentando oportunidades de networking entre los asistentes:

–Renewable gases: proporcionará perspectivas innovadoras relacionadas con toda la cadena de valor de los gases renovables, desde la producción hasta la distribución y el consumo.

–Decarbonization of transport: analizará los avances más recientes sobre la descarbonización del transporte pesado por tierra, mar y aire, presentando tecnologías de vanguardia y desarrollos normativos que impulsan la sostenibilidad en estos sectores clave.

–LNG market: un evento fundamental centrado en el mercado, la oferta y la demanda de gas natural licuado (GNL) en la península ibérica y a nivel global. Esta conferencia explorará las tendencias más relevantes en el trading de GNL y su papel clave en el panorama energético actual y futuro.

El 6º Salón del Gas Renovable cuenta con más de 120 expositores confirmados



La sexta edición del Salón del Gas Renovable, organizado por AVEBIOM, ha cerrado su primer plazo de contratación con un crecimiento muy significativo respecto a la edición anterior. A la finalización de este primer periodo han confirmado más de 120 empresas expositoras, frente a las 71 inscritas en el mismo momento de 2025.

La contratación de superficie también avanza a buen ritmo: ya se ha reservado el 65 % de los metros ocupados en la edición anterior al cierre del evento, cuando todavía quedan 7 meses para su celebración.

Esta anticipación es coherente con el momento que vive el sector ibérico del biometano, con más de 260 plantas en tramitación oficial firme. El desarrollo de una planta puede requerir dos o tres años entre su fase inicial y la puesta en operación, un periodo en el que se van afinando técnica, económica y ambientalmente a medida que avanzan los trámites administrativos.

Con muchos proyectos aún en definición, el Salón del Gas Renovable permite a empresas y promotores revisar planteamientos técnicos, comparar soluciones y avanzar en sus decisiones con mayor información y criterio.

SEGUNDO PLAZO DE CONTRATACIÓN: HASTA EL 30 DE ABRIL

Tras el cierre del primer periodo, el Salón del Gas Renovable abre ahora un segundo plazo de contratación, vigente hasta el 30 de abril, con un descuento general del 10 % sobre las tarifas de participación. Las empresas asociadas a AVEBIOM po-

drán beneficiarse además de un 10 % adicional, acumulable a este descuento.

“Muchos proyectos tardarán años en materializarse, pero las decisiones clave se están tomando ahora”, según Javier Díaz, presidente de AVEBIOM. “Estar presentes en un entorno profesional como el salón, donde se analizan soluciones reales y se construyen alianzas es una ventaja estratégica para cualquier empresa del sector.”

El Salón del Gas Renovable reúne a empresas tecnológicas, ingenierías, promotores, operadores, administraciones públicas y entidades financieras implicadas en el desarrollo del biogás, el biometano y otros gases renovables; el punto de encuentro definitivo para acompañar la evolución ordenada del sector.

APOYO DEL MINISTERIO PARA LA TRANSICIÓN ECOLÓGICA

La próxima edición del Salón se celebrará los 29 y 30 de septiembre de 2026 en Feria de Valladolid, y tendrá lugar nuevamente junto al Congreso Internacional de Bioenergía, reforzando así la dimensión técnica y estratégica del encuentro.

Como otros años, el evento recibe el apoyo del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, a través del IDAE; de la Junta de Castilla y León; y del Ayuntamiento de Valladolid, a través de su Agencia de Innovación y Desarrollo Económico IDeVa; la capital castellano-leonesa es municipio de referencia en la estrategia europea Misión Ciudad de innovación climática y transición hacia la neutralidad energética.

Salamanca acogerá el Congreso Conaif 2026, punto de encuentro clave para el sector de las instalaciones

La ciudad de Salamanca será la sede del Congreso Conaif 2026, que se celebrará los días 1 y 2 de octubre de 2026, consolidándose como uno de los encuentros más importantes para los profesionales del sector de las instalaciones en España.

El Congreso de Conaif es el evento anual de la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas de Fontanería, Gas, Calefacción, Climatización, Protección contra Incendios, Electricidad y Afines (Conaif), organización que representa a más de 20.000 empresas instaladoras en todo el país y que trabaja para defender los intereses del sector y promover su desarrollo técnico y empresarial.

La edición de 2026 estará organizada por Conaif junto con Aesfonca, la Asociación de Empresarios Salmantinos de Fontanería, Calefacción, Gas, Protección contra Incendios, Climatización y Afines, entidad que representa al sector de las instalaciones en la provincia de Salamanca y que ejercerá como anfitriona del encuentro.



36^a
EDICIÓN

**CONGRESO
DE CONAIF**

Salamanca

Palacio de Congresos

El evento está dirigido a empresas instaladoras, fabricantes, almacenistas y distribuidores, así como a estudiantes, ingenieros, arquitectos y otros profesionales interesados en conocer las últimas tendencias del ámbito de las instalaciones. Durante el congreso, los asistentes podrán participar en ponencias, encuentros profesionales y espacios de networking orientados al intercambio de conocimiento y experiencias.

Desde la organización destacan que el Congreso Conaif es una ocasión única para escuchar, aprender y descubrir, gracias a la participación de expertos y empresas líderes que compartirán novedades tecnológicas, casos de éxito y reflexiones sobre el futuro del sector, especialmente en ámbitos como la eficiencia energética, la innovación tecnológica o la transición energética en los edificios.

Con esta nueva edición, Salamanca se prepara para convertirse durante dos días en el epicentro nacional del sector de las instalaciones, reuniendo a profesionales de toda España en torno a la innovación, la formación y la colaboración empresarial.